HAYHHELE HAYHHELE HECCAGAGARHAR



Журнал научных и прикладных исследований

Научно-практический журнал №4 / 2020

Периодичность – один раз в месяц

Учредитель и издатель:

Издательство «Инфинити»

Главный редактор:

Хисматуллин Дамир Равильевич

Редакционный совет:

Д.Р. Макаров

В.С. Бикмухаметов

Э.Я. Каримов

И.Ю. Хайретдинов

К.А. Ходарцевич

С.С. Вольхина

Корректура, технический редактор:

А.А. Силиверстова

Компьютерная верстка:

В Г Кашапов

Опубликованные в журнале статьи отражают точку зрения автора и могут не совпадать с мнением редакции. Ответственность за достоверность информации, изложенной в статьях, несут авторы. Перепечатка материалов, опубликованных в «Журнале научных и прикладных исследований», допускается только с письменного разрешения редакции.

Контакты редакции:

Почтовый адрес: 450000, г.Уфа, а/я 1515

Адрес в Internet: www.gnpi.ru E-mail: gnpi.public@gmail.com

© ООО «Инфинити», 2020.

ISSN 2306-9147

Тираж 500 экз. Цена свободная.

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ	
Соболева Д. В. Методы прогнозирования финансовых результатов деятельности предприятий	5
Соломенко М. Ю. Привлечение молодых кадров для муниципальных нужд: теоретико-правовой аспект	12
Соломенко М. Ю. Роль молодежи в контексте реализации государственной молодежной политики	14
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ	
Корнева И. Г. Развитие законодательства о корпорациях в Российской Федерации	17
ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	
Makhmatkulov K. M., Alimov J. R., Mukumov M. K. Word. Its meaning and content	21
МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ	
Скакун П. В., Губичева А. В. Анатомические изменения архитектоники сердца при гипертрофической кардиомиопатии	23
<i>Губичева А. В., Скакун П. В.</i> Особенности диагностики кардиомиопатии TAKOTSUBO	26
Эргашев А. А., Шахноза Тулкиновна И. Глобаллашув даврида электрон тиббиёт	29
ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ	
Давыденкова К. А. Влияние длинноволнового ультрафиолетового излучения на свойства вторично переработанного полиэтилентерефталата	30
Шарафутдинов Б. Р., Гришин А. Н. Применение газотурбинного источника энергии в открытой активной системе охлаждения газотурбинного двигателя	33
Beknazarova S. S., Yigitaliyev B. B., Jaumitbayeva M. K. Video resources in network systems	35
Абдуллаев З. С. Риски в электронной коммерции	37
ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА	
Никоян М. Э. Моделные шкалы для оценки уровня двигательных под- готовленности юных футболистов	39

МЕТОДЫ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Соболева Дарья Владимировна

кандидат физико-математических наук, доцент кафедры «Финансы и менеджмент» Тульского государственного университета

Прогнозирование в современных условиях выступает обязательным элементом для обеспечения наиболее объективной оценки финансовых и хозяйственных перспектив деятельности предприятия, а также позволяет сделать выводы о возможных результатах его деятельности при выборе тех или иных производственно-сбытовых альтернатив. Финансирование данной деятельности и формирование на этой основе обоснованных выводов и рекомендаций по выбору стратегии, а также разработка тактики действий руководства предприятия.

Классификация прибыли довольно обширна изза многогранности сущности и природы данного понятия. В общем виде она представлена на рис. 1. Такой подход к типологии прибыли позволяет оценить ее как в текущем, так и в стратегическом аспекте управления организацией с учетом многофакторной модели ее формирования.

Прибыль характеризует конечные результаты деятельности организации. Поскольку она поступает лишь в результате реализации продукции, то в ней выражена связь между производством и обращением.

Для отечественных компаний, осуществляющих деятельности на территории России, выделяют несколько типов прибыли, формирование которых является обязательным. Более подробно рассмотрим каждый из них.

Первым определяемым показателем прибыли можно считать валовую прибыль, определяемую как разницу между чистой выручкой от реализации товаров и продукции предприятия и их себестоимостью. Чистая или нетто-выручка представляет собой общую выручку от реализации с исключением из нее суммы косвенных налогов и пошлин.

Вторым показателем прибыли является прибыль от продаж, представляющая собой разность между выручкой от реализации и себестоимости продукции, включая коммерческие и управленческие расходы. Если рассматривать более детально те статьи затрат, которые ранее не были упомянуты - коммерческие и управленческие расходы - то можно увидеть, что к первым производственные организации относят издержки по сбытовой деятельности организации (расходы на маркетинг, уплачиваемые комиссионные вознаграждения, транспортные расходы, расходы на погрузочноразгрузочные работы, заготовительно-складские расходы и др.), а ко вторым - общехозяйственные расходы [3]. В то же время торговые компании включают в коммерческие расходы все издержки периода обращения, а управленческих расходов не имеют вовсе.

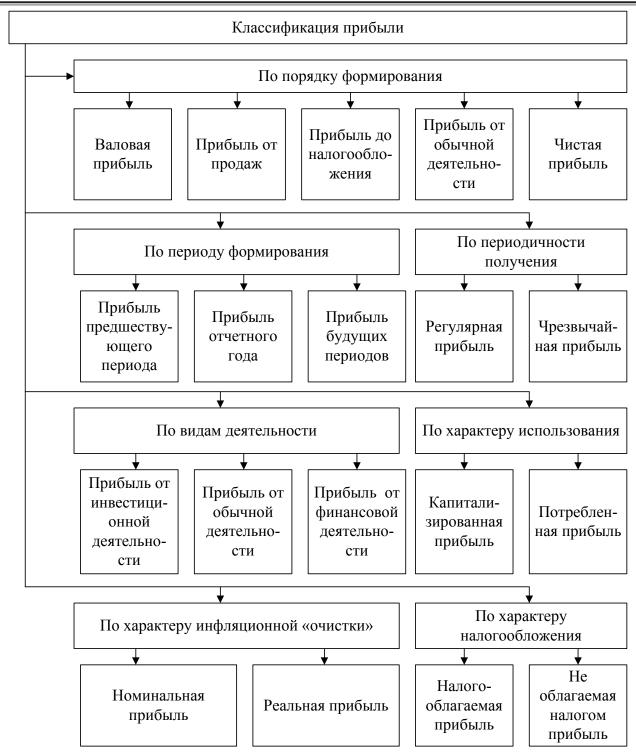


Рис. 1 - Классификация прибыли предприятия

Следующим расчетным показателем можно считать прибыль (убыток) до налогообложения, которую также называют балансовой, определяемую в соответствии с отчетом о прибылях и убытках как сумму прибыли (убытка) от продаж, процентов к получению, доходов от участия в других организациях, прочих доходов и за исключением процентов к уплате и прочих расходов. В состав прочих доходов и расходов включаются проценты к получению и проценты к уплате [4]. К таковым, в частности, относятся следующие:

- проценты, причитающиеся к получению по

депозитным вкладам организации, по облигациям, принадлежащим ей;

- проценты, которые организация уплачивает держателям облигаций;
- проценты, получаемые от банков или уплачиваемые им.

Доходы от участия в других организациях имеются в тех случаях, когда исследуемая компания имеет долю в уставном капитале других организаций или участвует в совместной с ними деятельности. Такие статьи, как прочие доходы и расходы, могут содержать в себе различные их категории.

В частности они могут быть связаны со сдачей в аренду имущества организации, с использованием интеллектуальной собственности, доходы могут быть принесены реализацией основных средств, материалов или дебиторской задолженности. Кроме того, в данной контексте учитываться полученные (уплаченные) штрафы, пени, неустойки за нарушение условий хозяйственных договоров, имущество, получаемое или передаваемое организации на безвозмездной основе, прибыль предшествующих периодов, выявленная в отчетном, суммы списание дебиторской и кредиторской задолженности с истекшим сроком давности, а также разницы курсов валют и доходы и расходы, получаемые за счет операций с ней. Прочими доходами также являются поступления, возникающие вследствие форс-мажорных обстоятельств (стихийные бедствия, пожары, аварии и т. д.).

Текущий налог на прибыль и иные аналогичные обязательные платежи помимо непосредственно начисленной суммы данного налога включают штрафные выплаты в фонд как бюджета, так и внебюджетных фондов [1]. Стоит отметить, что в данных статьях не отражаются статьи расходов, предназначенные для выплат в какие-либо другие коммерческие или некоммерческие структуры в любых целях.

Наконец, чистая прибыль (убыток) представляет собой конечный результат деятельности организации и определяется как разница между прибылью до налогообложения и суммой налога на прибыль и других обязательных платежей. Данная категория прибыли остается в полном распоряжении коммерческой организации, из нее не осуществляется обязательных законодательно закрепленных выплат. Пропорции распределения чистой прибыли зависят от политики, принятой в конкретной организации, они утверждаются решением собрания акционеров. Как правило, часть ее направляется на выплату дивидендов держателям акций, т.е. собственникам, а оставшаяся капитализируется, за ее счет происходит возобновление деятельности организации или же инвестирование каких-либо проектов.

Именно чистую прибыль можно считать важнейшим показателем эффективности деятельности предприятия, поскольку она является главным источником собственных средств. За счет чистой прибыли происходит техническое переоснащение производства, обновление основных фондов, реконструкция и расширение производства и сбыта.

При оценке возможной величины доходов и эффективности вложений, необходимо определять не только последовательность действий и рассчитывать их предполагаемый результат, а также будущее состояние внешней среды и самого предприятия, в том числе поведение конкурентов и условия сбыта продукции. Курс прогнозирования следует представить в виде поочередно проводимых этапов:

1. анализ внутренних и внешних факторов,

- которые имеют влияние на финансовые результаты деятельности, а также их классификация и установление прогнозных значений;
- выбор способа анализа, включающего в себя анализ методов прогнозирования, анализ методов финансового планирования и другие;
- 3. финансовое планирование и составление бюджетов капитальных вложений и текущих затрат, составление прогнозного бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах;
- 4. расчет цены привлеченного капитала, с помощью которого можно определить стоимость отдельных источников финансирования и средневзвешенную стоимость капитала;
- 5. расчет стоимости бизнеса, путем определения дисконтированных денежных потоков прогнозного и продленного периода.

Прогнозирование прибыли является отдельной немаловажной составляющей всей прогнозной деятельности предприятия, его методы могут быть условно разделены на те, которые отражают результаты функционирования всего бизнеса, отдельных его составляющих. Если говорить о конкретных методах прогнозирования прибыли, то наибольшую популярность следующие методы: статистические методы; метод экспертных оценок; метод прямого счета; нормативный метод; метод прогнозирования на основе денежного потока; СVР-метод, основанный на расчете точки достижения самоокупаемости.

Рассмотрим более подробно каждый из этих методов. Статистические методы отличаются достаточным многообразием, и наиболее распространенными из них можно считать метод экстраполяции трендов, простые регрессионные расчеты, мультирегрессионные расчеты и имитационные модели.

При использовании метода экстраполяции трендов делается предположение о сохранении в будущем основных тенденций, влияющих на расчетные показатели. Его использование целесообразно в тех случаях, когда анализируемые показатели либо на протяжении определенного времени устойчиво растут, либо, напротив, снижаются. Однако так как на практике такие тенденции можно встретить довольно редко, а колебания показателей могут быть более ощутимыми, нежели предполагается трендом, то пользоваться им имеет смысл при прогнозировании на небольшие временные отрезки.

Регрессионные модели основываются на предположении о том, что существуют некоторые переменные, оказывающие влияние на прогнозируемые величины, которые, соответственно, изменяются в зависимости от них. При прогнозировании прибыли зависимыми переменными могут выступать валовая прибыль, прибыль от реали-

зации и другие ее виды. При зависимости показателя только от одной переменной, результаты регрессионного анализа совпадут с выявленным трендом при методе экстраполяции, однако в данном случае в качестве переменной величины будет использоваться не временной, а факторный показатель [2]. В тех же случаях, когда зависимость между показателями является нелинейной, также способы вычисления, аналогичные методам экстраполяции трендов. При выявлении многофакторной зависимости методика регрессионного анализа несколько отличается от простой регрессии. Использование методов регрессионного анализа имеет смысл в тех случаях, когда выявлена и подтверждена четкая зависимость расчетного показателя прибыли от каких-либо факторов, которые могут иметь количественной выражение и имеют надежные методики для прогнозирования.

Безусловно, далеко не для всех показателей финансовых планов можно выявить подобного рода зависимости от базового показателя. Более того, в ряде случаев может вообще не существовать какой-либо зависимости между базовым и планируемыми показателями в финансовых планах. Например, финансовые планы по инвестиционной деятельности могут не быть увязаны с планами по операционной деятельности и тем самым показатели объемов реализации не будут влиять на соответствующие показатели инвестиционного плана.

Конечным результатом данного этапа прогнозирования является построение модели, представляющей собой систему уравнений, в которой будут представлены интересующие нас показатели финансовых планов. Как правило, речь идет о планах по прибыли (прогнозный вариант отчета о финансовых результатах), о прогнозном балансе, о плане движения денежных средств (денежном потоке).

Среди показателей финансовых планов имеются и такие, которые непосредственно не зависят от изменения базового фактора. Речь может идти, например, о показателях: «административные расходы» в прогнозном варианте отчета о финансовых результатах; «проценты по кредиту», полученные в предыдущие периоды в плане движения денежных средств; «задолженность по кредитам» в прогнозном балансе и т.д. Для прогнозирования показателей, не связанных с базовым, используются другие методы – в частности, методы прямого счета, методы балансовой увязки показателей. В окончательном варианте модели для всех показателей в финансовых планах должен быть определен порядок расчета [3].

Что касается имитационных моделей, то они представляют собой совокупность методов, в основе которых лежит использование взаимосвязи между факторными и результативными показателями. Данные методы могут давать результаты, полезные как в операционном, так и в стратегическом аспекте прогнозирования. Из всего многообразия имитационных моделей на практике наибольшее распространение получили несколько

из них. В первую очередь это модели, связанные с последовательными расчетами до достижения конкретных необходимых значений показателей. В этом случае можно определить количественные характеристики потребных ресурсов для достижения тех или иных результатов, в том числе объемов финансирования. Также среди имитационных моделей популярностью пользуются прогнозы на основе пропорциональных зависимостей, модели достижимого экономического роста и т.д.

Моделированию и прогнозированию финансовых результатов должен предшествовать обязательный анализ финансового состояния предприятия на основе финансовой отчетности: баланса, отчета о прибылях и убытках и отчета о движении денежных средств за определенный период. Для полноты картины и более объективной оценки следует рассматривать все данные документы в динамике, выявляя тенденции к ее изменению. Методике проведения финансового анализа посвящено множество отечественной и зарубежной научной литературы, что делает его весьма обоснованным и разносторонним.

За анализом следует определить те значения показателей, достигнуть которых представляет необходимым и возможным. Состав их может зависеть от выбранных стратегических целей развития и принятых текущих задач на запланированный промежуток времени.

К примеру, при необходимости увеличения прибыли за счет роста рентабельности продаж можно действовать как минимум по двум вариантам: пойти по пути увеличения цен реализации за счет совершенствования качества продукции, либо развивать рынки сбыта. Оба этих процесса потребует привлечения некоторых ресурсов, включая материальные и человеческие, однако в первом случае при росте объемов реализации неизбежно возрастет и сумма затрат, для чего необходимо будет привлечение дополнительных источников финансирования. Таким образом, рост прибыли за счет более высокого уровня цен потребует комплексных изменений во всей производственнохозяйственной деятельности, и нет гарантий, что при сопоставлении затрат на эти преобразования и объемов полученной прибыли данные процессы окажутся выгодными. При реализации второго варианта потребуется снижение издержек производства и реализации продукции, для чего также необходимо пересматривать многие стороны деятельности предприятия.

И в том, и в другом случае необходимо провести детальный анализ текущей ситуации, в частности особенное внимание необходимо уделить анализу финансового состояния предприятия, поскольку данные мероприятия будут требовать дополнительных денежных притоков и, как следствие, преобразований в финансовых планах. Не стоит забывать и о стратегических целях и установках организации, поскольку вопрос прибыльности бизнеса имеет тесную связь с финансовой независ-

мостью, платёжеспособностью и другими перспективно важными категориями в ее деятельности.

Из описанного выше примера можно сделать вывод, что метод имитационного моделирования предполагает приближение расчетных показателей к желаемому уровню при помощи последовательных подстановок, благодаря чему можно добиться оптимального соотношения взаимосвязанных с прибыльностью показателей: ликвидности, финансовой независимости, способности к росту и т.д.

Непосредственно процесс прогнозирования состоит в имитации различных ситуаций посредством изменения значения базовых показателей и, соответственно, получения различных вариантов финансовых планов на прогнозируемый период.

Выбор конечного варианта финансовых планов является прерогативой высшего менеджмента предприятия. При этом, как правило, использование формализованных процедур принятия решения на данном этапе не рекомендуется. Причин тому множество. Прежде всего, необходимо иметь в виду, что в модели невозможно учесть влияние всех факторов на результирующее значение показателей, т.е. прогнозные значения показателей дают лишь представление о возможных вариантах будущего состояния финансов предприятия. Для его достижения потребуются разнообразные мероприятия, связанные с определенными рисками, которые в модели также не учитываются. И, наконец, необходимо иметь в виду, что финансы предприятия представляют лишь часть системы ценностей, которые, несомненно, учитываются при окончательном принятии решений высшим менеджментом предприятия.

На практике применение метода экспертных оценок обычно заключается в использовании опыта и знаний производственных, финансовых, торговых и иных руководителей предприятия, что обеспечивает, как правило, принятие решения самым простым и быстрым образом. Одним из первых этапов подготовки работ при употреблении экспертного оценивания является разработка и издание руководящего документа, в котором должна быть сформулирована цель работы, необходимые для ее реализации условия, а также обоснованы задачи, актуальность и необходимость проведения эксперимента, сроки его проведения, состав группы управления и их задачи, обязанности и права, материальная и финансовая база его осуществления. Обязанности по подготовке данного документа и руководство процессом его реализации возлагается на руководителя экспертизы. На него также возлагают ответственность за формирование группы управления и организацию ее работы. Затем уже сформированная группа управления занимается подборам экспертной группы для проведения эксперимента.

Следующий этап работы группы управления представляет собой решение организации и методов обработки данных, полученных в ходе опроса.

Здесь важно поставить задачи данного процесса, определить его сроки, а также используемые инструменты для наиболее эффективной его реализации. При опросе экспертов и последующей обработки его результатов, группа управления, придерживаясь разработанного плана, выполняет совокупность работ по нему, при необходимости корректирует его по срокам, содержанию и обеспечению ресурсами.

Последний этап работ для группы управления представляет оформление полученных результатов работы. На данном этапе осуществляется оценка полученных данных экспертных оценок, формируется отчет о проделанной работе, проводится обсуждение и анализ результатов, после чего они предоставляются на утверждение и становятся открытыми для заинтересованных лиц и организаций.

Экспертные оценки используются не только при прогнозировании величины показателей, но и в аналитической работе, к примеру, для разработки весовых коэффициентов, пороговых значений контролируемых показателей и т. п. Недостатком метода экспертных оценок является сокращение или полное отсутствие персональной ответственности за произведенный прогноз.

Реализация метода прямого счета для оценки и прогнозировании будущей операционной прибыли предполагает прогноз отдельных влияющих на нее факторов: выручки от продаж, уровня затрат, как переменных, так и постоянных, расчете обязательных платежей, в т.ч. налоговых. На первый взгляд данный метод достаточно прост в исполнении, однако трудности здесь связаны с достижением определенной точности рассчитываемых показателей доходов и расходов. Также данный метод не ориентирован на получение целевых показателей уровня операционной прибыли.

При нормативном методе прогнозирования прибыли осуществляется перемножение определенных нормативов прибыли и планируемых факторных ее показателей. Нормативами могут быть приняты нормы различных видов прибыли в отношении к собственным средствам или на единицу продукции и др. Данный метод кажется достаточно простым и в то же время точным, благодаря нему можно установить желаемый уровень показателей прибыли для отчетного периода. На их основе руководство компании имеет возможность определить наиболее эффективные варианты производственно-сбытовой деятельности, которые обеспечат значения прибыли, близкие к необходимым.

Метод прогнозирования на основе денежного потока заключается в подборе возможных источников поступлений финансовых средств от осуществления операционной деятельности и направлений их расходования. Поступление средств в данном случае обеспечивается за счет выручки от продаж по наличному и безналичному расчету или за счет дебиторской задолженности.

Операционная прибыль после вычета скорректированных налогов может быть рассчитана по следующей формуле:

$$NOPAT = \Pi \mathcal{L}C - B\mathcal{L}C - AO - \mathcal{Y}\mathcal{L}3,$$
 (1)

где: *NOPAT* – операционная прибыль после вычета скорректированных налогов;

ПДС – поступления денежных средств;

ВДС – выплаты денежных средств;

AO - амортизационные отчисления;

УДЗ – увеличение дебиторской задолженности.

В данном случае предполагается увеличение оборотных средств только за счет собственных средств без привлечения кредитов, т.е. за счет операционной прибыли за вычетом скорректированных налогов. Таким образом осуществляется привязка операционной прибыли к чистому денежному потоку за определенный временной отрезок.

Следующим методом является СVР-метод, основанный на расчете точки достижения самоокупаемости (точки безубыточности). Точка безубыточности — это такое состояние фирмы, когда разность между расходами и доходами оказывается равной нулю. Отслеживание точки безубыточности по наличности из кассового бюджета позволяет избежать кризиса наличности — невозможности оплачивать счета при сбалансированном портфеле проектов.

Расчет точки безубыточности предполагает разделение всех производственных затрат на переменные и постоянные. Первые из них зависимы от объемов выпускаемой продукции, они изменяются пропорционально ей. К данным видам затрат могут быть отнесены материальные (сырье, полуфабрикаты, энергия на технологические нужды), заработная плата рабочих с социальными взносами. Ко второй категории относят расходы, не зависящие от объемов производства – общехозяйственные расходы, арендная плата, затраты на охрану, информационное обеспечение, заработная плата управленческому и обслуживающему персоналу, амортизация и т.д.

Точка безубыточности определяется с учетом количества выпускаемой продукции (X), цены единицы производимой и реализуемой продукции (\mathcal{U}_{ed}), переменных затрат на единицу продукции ($\mathcal{J}_{nep.ed.}$) и суммы постоянных затрат ($\mathcal{J}_{nocm.}$) по формуле:

$$X = \frac{3_{nocm.}}{II_{e\hat{o}} - 3_{nep.e\hat{o}}}.$$
 (2)

Это является точкой отсчета для определения необходимой прибыли. Если предприниматель хочет получить определенную сумму прибыли (Πp), тогда формула (1.2) будет выглядеть следующим образом:

$$X = \frac{3_{noom} + \Pi p}{\Pi_{s\hat{o}} - 3_{nep \, s\hat{o}}}.$$
 (3)

Данные формулы применимы в тех случаях, когда на предприятии выпускается только один вид продукции, а затраты имеют натуральное выражение. При выпуске нескольких видов продукции расчет точки безубыточности производится по формуле:

$$TEV = \frac{3_{nocm} \cdot 100\%}{VMII},\tag{4}$$

где *ТБУ* — точка безубыточности в денежном выражении;

 $3_{nocm.}$ — постоянные затраты в денежном выражении;

УМП — уровень маржинальной прибыли, %.

Уровень маржинальной прибыли рассчитывается путем деления суммы покрытия на объем выручки от реализации, выраженный в процентах.

Расчет точки безубыточности необходимо дополнять расчетом эффекта операционного рычага и запаса финансовой прочности. Эффект операционного рычага состоит в том, что различие в соотношении между постоянными и переменными затратами приводит к тому, что изменения объемов производства и следующей за ним выручки от реализации по-разному влияют на изменение прибыли. Запас финансовой прочности — это разница между фактической и планируемой выручкой от реализации и точкой безубыточности. Чем выше эффект операционного рычага и запас финансовой прочности, отраженный в финансовом плане, тем привлекательнее проект для инвесторов.

Кроме того, при составлении финансового плана проводится анализ обеспечения проекта, включающий: определение размера денежных средств, необходимых для осуществления мероприятия; источники получения этих средств (кредиты, паевые взносы акционеров, собственные средства); срок окупаемости средств, вложенных инвесторами.

Для наиболее объективной оценки как экономических, так и финансовых перспектив деятельности организации необходимо уделять особое внимание процессу прогнозирования результатов его деятельности. Этот процесс позволяет не только определить возможные будущие показатели деятельности предприятия, но также наметить основные, наиболее перспективные пути развития его производственно-сбытовой деятельности. Прогнозная деятельность может также служить базой для определения стратегических целей и установок компании и текущих действий для их достижения.

Список литературы

- 1. Антилл, Н. Оценка компаний [Электронный ресурс]: анализ и прогнозирование с использованием отчетности по МСФО / Ник Антилл, Кеннет Ли. Электрон. текстовые данные. М.: Альпина Паблишер, 2017. 448 с. 978-5-9614-0625-2. Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/58561. html Загл. с экрана.
- 2. Басовский, Л. Е. Прогнозирование и планирование в условиях рынка: Учебное пособие / Л.Е. Басовский. М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. 260 с.
- 3. Денисов, А.Ю. Экономическое управление предприятием и корпорацией/ А. Ю. Денисов, С. А. Жданов. Москва: Дело и Сервис, 2015. 416 с.
- 4. Дорман, В. Н. Коммерческая организация: доходы и расходы, финансовый результат: учебное пособие / В. Н. Дорман. Екатеринбург: Изд-во Урал, ун-та, 2016. 108 с.

ПРИВЛЕЧЕНИЕ МОЛОДЫХ КАДРОВ ДЛЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД: ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

Соломенко Мария Юрьевна

магистрант факультета управления и развития сельских территорий Санкт-петербургский государственный аграрный университет

Аннотация. В статье исследуются теоретическо-правовые аспекты привлечения молодых кадров для работы в муниципальных структурах. Также проводится анализ понятия «молодой специалист». Разбирается опыт некоторых субъектов Российской Федерации муниципальных образований по разработке комплекса мероприятий, нацеленных на удержание, привлечение и стимулирование работы молодых специалистов в муниципальных бюджетных учреждениях, органах местного самоуправления, организациях и предприятиях. Разработаны и представлены предложения, по улучшению конкурентных преимуществ рабочих мест в муниципальных учреждениях.

Ключевые слова: молодой специалист, рабочая сила, Конституция Российской Федерации, высоко-квалифицированные кадры, социально-экономического развития страны, муниципальное управление, органы местного самоуправления, повышения квалификации, подготовка специалистов, организация, государственная поддержка, поддержка молодых специалистов.

Формой осуществления народом власти является местное самоуправление в пределах, установленных Конституцией РФ. Местное самоуправление это децентрализованная модель управления, допускающая независимость и автономность местных органов самоуправления, которые не включены в систему органов государственной власти. Между тем, это не означает, что самоуправление совершенно независимо от государства и находится вне системы государственно-властных отношений [5]. В Конституции Российской Федерации говорится о самостоятельности в пределах полномочий, которые определяются объемом и наличием финансово-экономической базы, регулируемой и определяемой правовыми актами государственных органов [1]. Наиболее того, в целях сохранения и укрепления единства территорий России как федерации, появляется потребность выведения органов самоуправления из-под диктата органов государственной власти. Районы, города, малые населенные пункты не являются самодостаточными и экономически закрытыми образованиями и стремятся расширить связи, укрепляющие государственность. Именно по этой причине федеральная власть, гарантируя и предоставляя на конституционном уровне независимость самоуправлению, формирует опору федеративному государству в решении проблем, представляющих региональные и общенациональные интересы, и содействует консолидации абсолютно всех структур власти.

Рабочая сила — основной источник экономического формирования местного сообщества. Главным фактором, определяющим уровень дохода населения, является качество рабочих мест. Миграция рабочей силы из одних территорий в другие оказывает большое влияние на их потенциал развития, формирует ряд социальных проблем, таких как социальные трения, перенаселенность и прочие. В рамках проводимого исследования для полноценного формирования муниципального образования одновременно с рабочей силой немаловажным значением обладает сфера занятости населения, которая рассматривается в первую очередь как источник образования местного бюджета, так как именно за счет сборов и налогов с организаций, предприятий и учреждений образуется доходная часть. В свою очередь, успешность решения различных социальных трудностей населения муниципальных образований зависит от наполнения бюджета. На сегодняшний день в условиях демографического и социально-экономического развития страны, существующие муниципальные учреждения, организации, предприятия, органы местного самоуправления стали стремительно включаться в процесс подбора, поиска и привлечения молодых специалистов, имеющих необходимый уровень знаний, умений и навыков, способных быстро реагировать на сегодняшние потребности общества и государства. С другой стороны, следует отметить, что на данном этапе формирования эта категория работодателей, владея довольно устойчивым фондом оплаты труда, формирующимся за счет собственных и привлекаемых средств, испытывает значительные трудности непосредственно в ходе привлечения молодых высококвалифицированных кадров. Давайте дадим определение понятию «молодой специалист». В словаре русского языка обозначается, что «специалист — это работник в сфере какой-нибудь конкретной профессии»; если же рассматривать словарь «Научно-технический прогресс», то там приводится наиболее емкая формулировка, согласно которой «специалист — это работник, осуществляющий квалифицированные виды профессиональной деятельности с применением научных знаний, навыков и высокоразвитых умений» [6]. И, в конечном итоге, нормативная формулировка понятия находится в Постановлении Правительства РФ 2009 г., согласно которому «молодой специалист — это гражданин Российской Федерации в возрасте до 30 лет, обладающий высшим (средним начальным) профессиональным образованием, либо ученик последнего курса высшего (начального, среднего) профессионального образования» [2].

Разберем напрямую систему привлечения молодых кадров в муниципальные образования. По моему мнению, данная деятельность ведется по двум основным направлениям: привлечение молодых специалистов в органы местного самоуправления, рост их квалификации в статусе муниципальных служащих, и второе направление — работа на предприятиях, в муниципальных бюджетных учреждениях, организациях на социально важных должностях: педагогические работники, медицинские работники, социальные работники и др. В рамках первого направления разберем опыт формирования местного самоуправления в городе Санкт-Петербург муниципальный округ Полюстрово. В частности, Федеральный закон от 02.03.2007 N 25-ФЗ «О муниципальной службе в Российской Федерации», Законом Санкт-Петербурга от 23.09.2009 N 420-79 «Об организации местного самоуправления в Санкт-Петербурге» относит к вопросам местного значения: «организацию профессиональной подготовки, повышения квалификации, переподготовки муниципальных служащих» [4]. В других регионах также осуществляется ряд аналогичных мероприятий. Также в Правительстве Воронежской области был образован департамент по формированию и развитию муниципальных образований, одним из направлений, деятельности которого стали выявление потребностей в повышении уровня знаний, необходимых с целью эффективной реализации возложенных обязанностей, анализ качественного состава сотрудников органов местного самоуправления, разработка предложений по формам роста

квалификации, подготовки и др. Проводя анализ второго направления привлечения молодых кадров проанализируем опыт муниципальных образований Смоленской области. Администрация г. Смоленск приняла в 2015 г. долгосрочную целевую программу «Молодежь города Смоленска» на 2016-2020 г. В рамках проводимого исследования, из числа списка программных мероприятий большой интерес представляют такие как: повышение квалификации кадров, работающих с молодежью по направлениям «государственное и муниципальное управление», «работа с молодежью», «социальная работа»; мониторинг специальностей и профессий, необходимых для сферы экономики территории; организация и проведение фестивалей по защите профессий, городских конкурсов и прочих других [3]. Подводя итоги проведенному теоретико-правовому исследованию привлечения молодых специалистов для работы в муниципальных структурах, можно сформулировать ряд выводов.

- 1. Молодой специалист особая группа людей в возрасте не более 35 лет включительно, обладающих, как правило, высшим, в ряде случаев неоконченным высшим или средним специальным образованием, обладающими необходимыми профессиональными и общекультурными компетенциями; имеющие способность адекватно реагировать на потребности и вызовы нынешнего общественного развития; стремящиеся к повышению профессиональных навыков; занятые в производственном и в непроизводственном секторах, также в сфере общественного управления; обладающие правом на получение особых форм муниципальной и государственной поддержки.
- 2. На сегодняшний день социально-экономические условия муниципальных образований являются одними из участников конкурентной борьбы за вовлечение высококвалифицированных молодых специалистов с целью удовлетворения муниципальных нужд. В связи с этим растет значение мотивационных условий привлечения молодых кадров: вероятность повышения квалификации за счет работодателя; индексируемая заработная оплата труда; формирование необходимых культурно-бытовых и жилищных условий, отвечающих нынешним стандартам качества.

Список литературы

- 1. Конституция РФ от 12.12.1993 г. // Российская газета. 2017.
- 2. Распоряжение Правительства РФ от 29.11.2014 N 2403-р «Об утверждении Основ государственной молодежной политики Российской Федерации на период до 2025 года» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://legalacts.ru/doc/rasporjazhenie-pravitelstva-rf-ot-29112014-n-2403-r/ (дата обращения 10.04.2018).
- 3. Перечень дополнительных профессиональных программ повышения квалификации государственных гражданских служащих Санкт-Петербурга, планируемых к реализации в 2018 году [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.gov.spb.ru/gov/admgub/gossluzhba/podgotovka-kadrov/ (дата обращения 10.04.2018).
- 4. Федеральный закон "О муниципальной службе в Российской Федерации" от 02.03.2007 N 25-ФЗ (последняя редакция)
 - 5. Гильченко Л. Местное самоуправление: долгое возвращение. М., 1998. 50 с.
 - 6. Научно-технический прогресс: Словарь / Сост.: В.Г. Горохов, В.Ф. Халипов. М., 1987. 352 с.
 - 7. Словарь русского языка / Сост.: С.И. Ожегов. М., 1952. 743 с.

РОЛЬ МОЛОДЕЖИ В КОНТЕКСТЕ РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ молодежной политики

Соломенко Мария Юрьевна

магистрант факультета управления и развития сельских территорий Санкт-петербургский государственный аграрный университет

Аннотация. В статье рассматривается роль молодого поколения в молодежной политике государства. Молодое поколение рассматривается как отдельная социальная группа со своими ценностями, нормами и интересами. Также проводится анализ определения «молодежные организации и объединения» в контексте молодёжной политики государства. Разбираются главные направления работы общественных организаций страны. Представлены причины вхождения молодых людей в организации. Обозначается значимость осуществления основных программ молодежной политики среди молодежи.

Ключевые слова: молодежная политика государства, молодежные организации, молодежные объединения, молодежь, молодое поколение.

Установление роли молодого поколения в контексте государственной молодежной политики требует необходимость дать характеристику таких понятий, как «государственная молодежная политика» и «молодежь». На сегодняшний день эти два направления считаются одними из наиболее важных в социально-экономической политике страны.

Термин «молодежь», в более известном его проявлении применяется с целью обозначения конкретной категории людей. Зачастую, ориентируясь только на возрастной критерий, мы не обращаем внимание на то, что термин «молодежь» содержит в себе еще и социально-психологические свойства. Стараясь выявить возрастные границы молодежи, мы встречаемся с определенными трудностями, так как рамки молодежного возраста весьма подвижны. На возрастные границы определение «молодежь» оказывают большое влияние условия жизни населения, уровень их благосостояния, культурные традиции и менталитет того или иного обществ и, кроме того, общая продолжительность жизни. В 60-70 годы в России возникает ряд значительных исследований, которые посвящены изучению молодого поколения. Многие социологи, опираясь на материалы социологических исследований, говорят о том, что молодое поколение - это люди, прошедшие стадию социализации, усваивающие профессиональные, общеобразовательные и культурные функции, подготавливаемые обществом к изучению и осуществлению социальных ролей [1, с. 9].

На сегодняшний день молодежью принято считать поколение молодых людей с активной жизненной позицией, которые проходят этап развития социальных ролей. Данный период имеет первостепенное значение в формировании социальной зрелости, так как это непосредственно оказывает большое влияние на процесс освоения главных профессиональных и общеобразовательных функций. Необходимо выделить и стабильно воспроизводимую функцию нашего социума, а именно навязывание молодому поколению целого набора социальных ролей. Социальная зрелость считается самым важным этапом развития личности и характеризуется приобретением человеком свойств самодостаточности и самостоятельности. Непосредственно на данной стадии происходит осознание собственных обязанностей и прав, как гражданских, так и экономических, кроме того усваивание индивидуальных, общественных и групповых норм, свойственных окружающему обществу. Еще одним из характеристик социальной зрелости считается наличие у человека критики к нынешнему положению дел, в рамках сформировавшегося социума, так как данный период способен сопровождаться чередой социально-нравственных выборов.

Молодежь, владея высоким уровнем мобильности, здоровьем и интеллектуальной активности, значительно отличается от остальных групп населения, тем самым устанавливая себя как основу будущего состояния общества.

Молодежная политика представляет собой «деятельность политических партий и государства, общественных объединений и других субъектов общественных отношений, целью которых является воздействие на социальное развитие молодежи» [5]. Рассматривая государственную молодежную политику как систему ценностей государства в отношении молодежи нашей страны, необходимо отметить, что главные ее принципы связаны, в первую очередь, с формированием таких социальных условий, которые непосредственно станут влиять на развитие потенциала молодого поколения и на их успешную самореализацию. Таким образом, формирование потенциала молодежи, при разработке таких условий, будет направлено непосредственно на интересы России, а именно, на укрепление национальной безопасности и обеспечение конкурентоспособности.

В молодежной политике одним из основных субъектов являются общественные организации, которые представляют собой концепцию взаимодействия государственных структур, молодежи и общества, стать членом которой имеет право любой гражданин страны, в возрасте от 14 до 35 лет.

Ключевые направления деятельности общественных организаций связаны с защитой прав и свобод молодежи, а их социально-правовой статус обуславливается в соответствии со многими нормативно-правовыми актами, которые в главную очередь подтверждают серьезность деятельности таких организаций и наличие значительного уровня ответственности. Принятие решений по вопросам государственной молодежной политики проходит с участием молодежных общественных организаций и осуществляется с помощью их взаимодействия с органами местного самоуправления и исполнительной власти.

За последние несколько лет количество молодежных объединений и движений интенсивно увеличивается, так как заниматься общественной деятельностью и обладать своими политическими взглядами среди молодежи стало модным. Становясь реальной составляющей политической жизни, молодежные организации встречаются с возрастающей конкуренцией, что является результатом создания крупных движений, которые имеют влияние на большую часть социализации молодых людей. На сегодняшний день на политическом фоне функционирует несколько разных молодежных движений и организаций различной политической направленности: «Время молодых», «Наши», «Молодежное Яблоко», «Молодая гвардия Единой России» и другие. Все молодежные объединения влияют на политические процессы, протекающие в современном мире, каждая из которых придерживается собственной идеологии, формируется в рамках целей, установленных партией, и строго выполняет ее задачи.

По нашему мнению, причины, по которым молодое поколение вступает в общественные организации, крайне разнообразны. Таких активистов можно поделить на три группы:

К первой группе можно причислить внезапно пришедших, заинтересовавшихся новой сферой

деятельности. Зачастую, в качестве источника служат рекомендации от знакомых и друзей, или сами молодые люди становятся очевидцами собраний и акций, организованных общественными организациями.

Вторая группа состоит из людей, которые, опираясь на собственные общественные и политические позиции, преднамеренно выбирают организацию, для которой решение конкретных вопросов, которые беспокоят молодежь, считается приоритетной целью.

Для людей третьей группы вступление в общественную организацию считается еще одним шагом их общественно-политической активности. Это может быть связано с прекращением каких-либо действий предшествующей организации, или когда одна организация прекращает свое существование, а на ее месте создается другая. Необходимо отметить, что в зависимости от способа попадания человеком в организацию существенно отличается смысл участия в ней, так, к примеру, вступив в организацию за друзьями, приоритет для молодого человека станет закреплен за «тусовкой», в отличие от целенаправленного принятого решения, где самой важной частью считается идеология, задачи и цели организации.

Динамично меняющиеся требования современного общества устанавливают перед участниками движения социального становления молодого поколения серьезные задачи. Основные состоят в исследовании и реализации подобных подходов, которые были бы нацелены на прямое вовлечение молодого населения в решение общенациональных задач. Только при таких условиях, молодежная политика способна стать инструментом формирования и преобразования и выйти на новый уровень развития страны.

По моему мнению, вследствие формирования молодежных организаций, растет количество молодых людей, которые стараются принести пользу обществу, поэтому деятельность государства в данном направлении обязана быть направлена на направление политической активности молодых людей в нужном направлении для страны, в первую очередь, посредством обеспечения правильного вхождения молодежи в политику. На мой взгляд, этого возможно достигнуть только лишь в ходе непрерывного конструктивного взаимодействия власти и молодого поколения.

Список литературы

- 1. Лисовский В.Т. Эскиз к портрету: жизненные планы молодежи / В.Т. Лисовский. М., 1998. С. 9.
- 2. Вишневский Ю.Р., Шанко В.Т. Социология молодежи. М.: ИНФРА-М. 2005. 311с.
- 3. Ильинский И.М. Молодежь и молодежная политика. Философия. История. Теория. М.: Голос, 2013. 584с.
- 4. Приказ Федерального агентства по делам молодежи (Постановление Правительства РФ от 26.10.16 № 174). [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://base.garant.ru/71263298/ (дата обращения 11.04.2018).
- 5. Официальный Интернет-ресурс Федерального агентства по делам молодежи (Росмолодежь). [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.fadm.gov.ru/ (дата обращения 11.04.2018).

РАЗВИТИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О КОРПОРАЦИЯХ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Корнева Ирина Георгиевна

Северо-Осетинский государственный университет им. К.Л. Хетагурова

Корпоративное право является ядром предпринимательского права, которое, как показывает опыт зарубежных стран, в свою очередь, выступает двигателем экономики. Таким образом, успехи в развитии промышленности напрямую связаны со степенью ее корпоратизации.

На процесс становления современной системы корпоративного права оказали влияние многие факторы:

- 1. тяжелые и многочисленные внутренние и внешние войны, которые пережила страна
- 2. сильное отставание капиталистических производственных отношений в России на рубеже 19-20 вв;
- 3. неоднородность национального состава, а, следовательно, различия в национальных и религиозных традициях;
- большая территория с различными климатическими условиями;
- смена общественно-экономических формаций в 1917, 1991 гг.;
- отсутствие преемственности и стабильности правовой системы;
- частые изменения различных отраслей права - налогового, предпринимательского, финансового:
- 8. высокая степень проникновения государственной власти в экономику.

Вследствие перечисленных факторов в России не было условий для развития стабильной и непротиворечивой системы корпоративного законодательства. Российское корпоративное право в прямом смысле создается заново. Возникновение и развитие корпоративного права занимает в российской истории небольшой отрезок времени по сравнению с опытом других стран. В развитии российского корпоративного права выделяют 3 периода: русский, советский и российский, который тоже можно разделить на этапы.

Начнем с наших дней, потому что исторический заложенный фундамент - это очень важно, но реалии, с которыми мы сталкиваемся на практике гораздо значимее.

Итак, можно разделить российский этап на 2 уровня. Первый - это безграничный раздрай, в эпоху которого строились империи, обогатившие не один десяток людей, но разорившие при этом миллионы. Организации этого этапа отличаются отсутствием правовой базы, на которой зиждется законный бизнес. Несмотря на то, что период с конца 1990 г. по конец 1994 г. можно охарактеризовать постепенным переходом основной роли от коллективов трудящихся к собственникам предприятий, все же гладко пройти для страны этот процесс попросту не мог. Этот этап ознаменовывается идеей перехода к полноценному корпоративному праву в современной России. И все же начало 90-х гг. вошло в историю, как период колоссальных махинаций. Примером грубого нарушения законодательства можно считать деятельность пресловутого акционерного общества «МММ». Меры, принимаемые правительством, указы Президента РФ, изданные в 90-х гг. и направленные на защиту прав акционеров, не смогли остановить лавину злоупотреблений и нарушений, имевших место в деятельности подобных акционерных обществ. Все это привело к негативным социально - экономическим последствиям для страны.

Второй тотальная перекройка Гражданского кодекса в 2012 году, породившая новую волну развития корпоративного права, но об этом позже.

Итак, лихие 90-ые, беззаконие и экономическая разруха. Предприимчивые умы, умеющие лавировать даже в такое непростое время, зарабатывают миллиарды в России, чтобы потом безоглядно спустить их за рубежом, а население медленно скатывается в непроглядный мрак, стараясь зарядить воду вместе с кудесником Анатолием Кашпировским.

Но вечно это продолжаться не может, и законодатель понимать, что пришло время усмирить прытких предпринимателей. С 1991 г. начинает происходить формирование объединений в рамках приватизационного законодательства. Примером может служить период приватизации государственного имущества, когда акционирование государственных предприятий происходило с участием представителей публичного собственника, что обеспечивалось на начальном этапе специальным правом РФ (имеется в виду «золотая акция»), а на современном этапе - наличием контрольного пакета акций крупнейших компаний в руках государства.¹

Приватизационное законодательство разрушило систему управления промышленностью. Закон РСФСР «О предприятиях и предпринимательской деятельности» дал четкое определение корпорации, как организационно - правовой формы объединения предприятий. Как показал опыт этого этапа, наиболее жизнеспособными оказались корпорации холдингового типа: РАО «ЕЭС России», «Газпром», «Лукойл», «ЮКОС». Отличительная черта этих корпорации - их создателем выступило государство с задачей контроля над деятельностью подчиненных или интегрированных в них предприятий. Это легко в основу тогдашнего процесса оздоровления российской экономики.

Также важные изменения корпоративное право претерпевало в 1994 г., когда приняли и ввели в действие четвертую главы нового ГК РФ, где в ст.121 указываются две формы объединения юридических лиц: ассоциации и союзы. С этого момента корпорация не рассматривается как форма объединения юридических лиц. В 1999 г. согласно ФЗ «О внесении изменений и дополнений в ФЗ «О некоммерческих организациях» добавлена еще одна форма некоммерческих организаций - государственная корпорация. Таким образом, термин «корпорация» в разное время использовался в нормативных актах в разных вариантах: объединение предприятий, унитарное предприятие, акционерное общество, некоммерческая организация.

В это время возникают крупные корпорации типа сеть магазинов «Лента» (1993г.), сеть универсамов «Копейка» (1998г.), магазины спортивной одежды и инвентаря «Спортмастер» (1992г.), компания ИстЛайн, управляющая аэропортом Домодедово (1993г.) и многие другие.

К началу 2005 г. можно сказать, что наметками, но сложилась современная система корпоративного права, в ГК РФ было проведено упорядочивание видов организационно - правовых форм юридических лиц. Предприятие по общему правилу было объявлено не субъектом, а объектом гражданских прав. Большое количество организационно - правовых форм, представленных в новом законодательстве, явилось толчком к формированию правовой базы и необходимости их детального регулирования. В связи с чем, в середине 90-х гг. были приняты основные акты - федеральные законы «О производственных кооперативах», «Об обществах с ограниченной ответственностью», «Об акционерных обществах» и др.

Но самые основательные изменения начались в апреле 2012 года, когда тогдашним президентом РФ - Дмитрием Медведевым - было внесено решение об изменение фундаментальных вопросов гражданского права, а вместе с ним и корпоративного.

Законопроект был направлен на упорядочение сокращение организационно-правовых форм юридических лиц, в том числе выказывалось намерение отказаться от закрытых акционерных обществ и обществ с ограниченной ответственностью. Привычное 000 и 3АО будет заменено на публичные и непубличные акционерные общества. Также было предусмотрено закрепление общих прав участников любой корпорации, права на участие в управлении делами корпорации, на получение информации о ее имущественном положении, права оспаривать исключение из корпорации. Помимо этого рассматривалось восстановление бывшими участниками корпорации утраченных помимо их воли прав участия в ней. Примером здесь может служить необоснованное «списание» акций и долей участия при не редкостных «корпоративных захватах». Новшеством должно было стать участие третьих лиц в корпоративном договоре, в том числе кредиторов общества, для обеспечения своих интересов.

Следующим серьезным шагом было принятие 99-Ф3 «О внесении изменений в главу 4 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации и о признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации». Проследив последовательно существующие и принятые в советский период законы, поняв, что некоторые в условиях современной экономики, нецелесообразны, - было принято решение перевести их в разряд архаизмов и дать место новым, прогрессивным и концептуально правиль-

В целом, федеральные законы, иные нормативно-правовые акты касательно вопросов корпоративного права с завидной периодичностью появляются на «правовом небосводе» и это свидетельствует о том, что тема эта отличается чрезвычайной живостью, требующей постоянного внимания и ухода.

На сегодняшний день идет речь о корпоратизации юридических лиц, как о неизбежном правовом и экономическом явлении. Корпоративные отношения строятся на началах самоуправления и строго фиксированного членства участников. Само право изменило характер и структуру. Ранее право выражало волю государства, теперь же организации имеют право самостоятельно определять направление своей деятельности и разрабатывать

¹ А.Д. Рыдыгин Корпоративное управление в России: ограничения и перспективы. - В: Вопросы экономики, 2002, № 1, с. 101-112. 54с.

Корпоративное право: конспект лекций. Мелькумянц А.В. (2007, 285с.). 203с

корпоративные нормы, которые имеют правовой характер. Это означает, что в праве появилась структура, которой в советском законодательстве не было, а именно корпоративное право, которое активно формирует новые подходы к регламентации деятельности корпораций. Идет постепенное размежевание между гражданским и предпринимательским правом. На современном этапе возникла необходимость преобразований в корпоративном праве. Заложенная в ГК РФ система корпоративного законодательства несовершенна: между ГК РФ и специальными законами, а так же между самими специальными законами существует много противоречий, пробелов и дублирующих положений. Однако уже можно в развитии корпоративного законодательства отметить определенные тенденции:

Становление рыночных отношений в экономике диктует необходимость формирования ее организационно – правовых основ, при этом роль государства остается значительной, но развитие частного регулирования является приоритетным.

Государство усиливает интерес к хозяйственной активности участников рыночных отношений (процессы приватизации государственных и муниципальных предприятий), что ведет к расширению корпоративного сектора и усилению роли частного элемента в экономике. На фоне увеличения корпоративного сектора и усиления значимости частного элемента в экономике наблюдается тенденция к повышению роли корпоративного регулирования.

Участие государства, как собственника, активно проявляется в компаниях акционерного типа, в уставном капитале которых заметное, а часто преобладающее влияние имеет доля публичного имущества. На современном этапе государство выступает не только регулятором экономических процессов, но и их участником, и принимает непосредственное участие в корпоративном правотворчестве.

В целом, зарождение корпоративных организационно-правовых форм предпринимательской деятельности в России можно проследить в 17 веке (в Уложениях царя Алексея Михайловича содержатся нормы регулирования расчетов между товарищами при потерях и убытках). Из исторических источников известно о товариществе в Нижнем Новгороде, купеческо - торговом товариществе в Архангельске, многочисленных товариществах по совместной ловле рыбы и т. п. Широкое внедрение товариществ в России началось с Указов Петра Первого в начале 18 века, когда начинается стремление к унификации российского законодательства с европейским правом. Например, купцам предписывалось торговать через совместную компанию по западноевропейскому образцу. Под компанией рассматривалось предпринимательское объединение с различными признаками юридического лица и акционерных обществ. Ответственность и прибыль распределялась про-

 1 А.Д. Рыдыгин Корпоративное управление в России: ограничения и перспективы. - В: Вопросы экономики, 2002, № 1, с. 101-112. 67-71с.

порционально вкладам участников.² Такое правовое положение просуществовало до конца 18 века.

В 18 веке государственная власть выступала инициатором создания компаний, часто – в принудительном порядке и среди купцов компании популярностью не пользовались. Созданные в 18 веке компании в основном были торговыми. Так, в 1794 году была создана Российско – Американская компания по сбору ценных мехов русскими купцами на Курильских и Алеутских островах.

Дальнейшее развитие корпораций связано с промышленным переворотом на рубеже 18–19 веков. В самом начале 19 века царское правительство принимает ряд постановлений о компаниях. Манифест от 6 сентября 1805 г. «Об ответственности акционерных компаний в случае взыскания одним складочным капиталом» рекомендовал купечеству «производить свой торг путем создания товариществ». Следующим шагом к привлечению частного капитала в компании явился Манифест от 1 января 1807 года «О дарованных купечеству новых выгод, отличиях, преимуществах и новых способах к расширению торговых предприятий».

В 1836 г. принят акционерный закон «Положение о компаниях на акциях», положивший начало активной и разнообразной деятельности акционерных компаний. Первые акционерные общества в России появились после утверждения Николаем Первым положения комитета министров от 10 июля 1830 г. «Об учреждении в Малороссии компании для добывания сахара из свекловицы». В 1836 г. создается товарищество пивоваренного завода «Иван Дурдинъ», товарищество «Эйнемъ» по производству шоколада (1851г), товарищество С-Петербургского механического производства обуви «Скороход» (1882г), первая в Терской области фабрика строительных, паркетных и мебельных изделий А. Ф. Крейчи (1881г), барон Р. И. Штенгель в 1872 году организовал акционерное общество на возведение дороги Ростов - Владикавказ, протяженностью в 652 версты (695 км.), другой Штенгель - Леонард Васильевич - совместно с бароном В. И. Грозмани организовали акционерное общество «кирпичный завод». С 1860г. в России создаются акционерно - коммерческие банки (АКБ). Система таких банков, сложившаяся к 1870 г. просуществовала до начала 20 века. К началу первой мировой войны в России действовало 50 АКБ.³ Усиление концентрации и централизации капитала на рубеже 19 - 20 вв. вело к образованию монополий. Развитие строительства, торговли, мануфактур давало предпринимателям ценный опыт корпоративных объединений. Меняются корпоративные формы, возникают новые типы предпринимательских объединений и новый характер их взаимоотношений с государством. Появляются акционерные общества, концерны, синдикаты, тресты, картели, предпринимательские союзы, которые могли

² Т. В Кашанина Корпоративное право. (краткий курс лекций) – М.: Издательство Юрайт, 2010. –57-61с.
³ Кимилловых А. А. Корпоративное право. Курс лекций. - М. - "Юстицинформ". 2009 г. – 192

 $^{^3}$ Кирилловых А.А. Корпоративное право. Курс лекций. - М. : "Юстицинформ", 2009 г. – 192 с. 10с.

охватывать вышеперечисленные объединения. Наибольшее распространение в России получили синдикаты - различного рода союзы, создающие между их участниками общность материальных интересов. Правовой основой их создания являлся предпринимательский договор. Соглашения могли быть по форме и содержанию самыми разнообразными, могли быть опубликованы в печати, а могли быть и устными. В 1894 г. создается картель фабрикантов гвоздей и проволок, керосиновый картель, сахарный картель, товарищество пивоваренного завода «Звезда» во Владикавказе в 1912 г., торговая компания «Киракозовъ и Огановъ» (Владикавказ), Проханов возглавил акционерное общество фабрично мукомольного, макаронного и хлебопекарного производства во Владикавказе (1913г.).

С Октябрьской революцией 1917 г. начинается второй - советский период развития корпоративного права. Как отмечалось ранее, корпоративное право сильно зависит от политического режима, поэтому на указанном этапе происходит снижение темпов развития корпоративного права. Последующая национализация коммерческих организаций, в том числе и акционерных обществ, исключила из гражданского оборота корпоративные формы объединений. Однако переход к Новой экономической политике (НЭП) вновь сделал актуальным вопрос о правовой форме различных юридических лиц и их объединений. Встала задача определения четких правовых границ деятельности частных предприятий в условиях плановой экономики, установление правовых форм взаимодействия государственного, кооперативного и частного секторов промышленности, необходимо было выявить такие формы организации и деятельности государственных предприятий, которые давали бы возможность последним действовать наиболее эффективно в переходных условиях.

Постановлением ВЦИК от 11 ноября 1922 г. принят Гражданский Кодекс РСФСР, регулирующий деятельность акционерных обществ, товариществ, государственных трестов. Отныне устав общества утверждался государственным органом. Акционерные общества делились на государственные, частные и смешанные в зависимости от формы собственности вкладов участников. Например, 7 декабря 1922 г. был утвержден устав Всероссийского акционерного общества финансирования местной электрификации «Электрокредит», в качестве учредителей которого выступили исключительно государственные органы.4

В ГК РСФСР 1922 г. вводился новый тип юридического лица – трест, как форма объединения исключительно государственных предприятий с правами юридического лица. Трест представлял единое предприятие, в которое могли входить заводы, фабрики, магазины, промыслы и т.д. В 1923 г. принят декрет о трестах. Тресты действовали на

хозрасчетных началах. С 1927г. тресты рассматривались, прежде всего, как хозяйственные органы государства, выполняющие плановые задания, что объяснялось усилением плановых и регулирующих начал. Практически вся промышленность была трестирована.

В 1927 г. принято положение об акционерных обществах, согласно которому акционерные общества, по сути, стали государственными образованиями. На акционерные общества распространялись все нормативные акты и правила, регулирующие деятельность государственных предприятий. Эта концепция позволяла гибко сочетать элементы централизованного руководства с автономией хозяйственных объединений. В условиях централизованной плановой системы управления создание крупных структур корпоративного типа получило дальнейшее развитие: введение комплексной организации управления взаимосвязанными производствами на определенной территории (совнархозы), создание государственных комитетов межотраслевого значения, различных объединений - производственных, научно - производственных, торгово - производственных, агропромышленных. Господство юридических лиц такого содержания привело к исчезновению основных видов и соответствующих им институтов корпоративного права. В 80-90 гг. 20 века государственная политика в отношении частной собственности и свободы предпринимательской деятельности изменилась, что заложило основы изменения законодательной базы.

Выводы, которые можно сделать, характеризуя развитие корпоративного законодательства в России следующие:

Обществу, основанному на рыночных, товарно – денежных отношениях невозможно обойтись без корпоративного права и оно развивается, пусть даже самостийно, как это случилось в переходной период в России.

В пору расцвета социализма, особенно в сталинскую эпоху, корпоративного регулирования практически не было. В эпоху застоя появилась возможность принятия корпоративных норм в форме санкционирования или делегирования правотворческих полномочий коллективам предприятий. В настоящее время предприятия могут самостоятельно решать вопросы даже те, которые не отражены в законодательных нормах. Следовательно, отношения законодательных и корпоративных норм стало характеризоваться не подчиненностью, а соподчиненностью. Законодатель устанавливает пределы корпоративного регулирования.

В стране начало создаваться единое экономическое пространство, в котором основными хозяйствующими субъектами становятся корпорации и их альянсы.

В настоящее время в России развитие корпоративного права достигло достаточно высокого уров-

⁴ Гражданское право: Учебник. В 2 т. Т. 1 / Отв. ред. Е.А. Суханов. 2-е изд., перераб. и доп. М.: БЕК, 1998. С. 29, 103; 17с.

⁵ Корпоративное право. (Учебник) Под ред. Шиткиной И.С. (2008, 648с.) 113с.

ня, накоплена обширная судебная практика, но все проблемы еще не решены. В РФ сложившиеся отношения государственного и корпоративного правового регулирования можно охарактеризовать, как соотношение вспомогательного и основного регуляторов. Объем вмешательства государства в сферу деятельности корпорации определяется целью обеспечения публичных интересов: ограничение монополизма, защита экологии, развитие здоровой конкуренции.

По своему содержанию корпоративные нормы не могут противоречить общегосударственным нормам.

Корпоративное регулирование согласно современному законодательству выполняет две важные социальные функции:

Гармонизация интересов общества и коллектива.

Гармонизация интересов коллектива и отдельных его членов.

Список литературы

- 1. А.А. Кирилловых Корпоративное право. Курс лекций. М.: "Юстицинформ", 2009 г. 192 с. 10с.
- 2. А.В. Мелькумянц Корпоративное право: конспект лекций. (2007, 285с.). 203с.
- 3. А.Д. Рыдыгин. Корпоративное управление в России: ограничения и перспективы. Вопросы экономики, 2002, № 1, с. 101-112. 54с.
- 4. А.Д. Рыдыгин. Корпоративное управление в России: ограничения и перспективы. Вопросы экономики, 2002, № 1, с. 101-112. 67-71с.
- 5. Т.В. Кашанина. Корпоративное право. (краткий курс лекций) М.: Издательство Юрайт, 2010. –57-61с.
- 6. Под ред. Шиткиной И.С. Корпоративное право. (Учебник) (2008, 648с.) 113с.
- 7. Отв. ред. Е.А. Суханов. Гражданское право: Учебник. В 2 т. Т. 1 / 2-е изд., перераб. и доп. М.: БЕК, 1998. С. 29, 103; 17с.

WORD. ITS MEANING AND CONTENT

Makhmatkulov Kholmurat Makhmudovich

Docent Chirchik State Pedagogical Institute

Alimov Jamchid Ravchanovich

Teacher of Termez state university

Mukumov Makhmud Khudaberdievich

Teacher of Termez state university

Annotation. The article deals with the words in the linguistic use and the content of them, how the words can be used in different life style, situations.

Key words: word, meaning, stress, content, situation, life, definite, indefinite, linguistics, presentation, differentiation, differ, etc.

A word is the smallest naming unit. It has meaning and content; it is a name of an object; it is an activity, state, emotion, feelings and also expresses conditions and situations.

- It can express a sound or combinations of sounds that has a meaning and is spoken or written;
 - a brief remark or conversation;
 - something that a person says;
 - an order or command.

Definition

- a) something that is said;
- b) words plural: 1) talk, discourse, putting one's feelings into words; 2) the text of a vocal musical composition;
- c) a brief remark or conversation would like to have a word with you.
- 2. a) (1) a speech sound that symbolizes and communicates a meaning usually without being divisible into smaller units capable of independent use.

Below, we try to explain each of them in definite meanings and contents:

it can express a sound - every word consists of sounds, they are vowel sounds, and consonant sounds. Every sound has its specific sounding, its definition, its distinction. According to the definition every sound has specific pronouncing peculiarities:for example, according to S. F. Shatilov, sounds in different languages are different. If we compare sounds of the English and Uzbek languages, they practically can be divided into three types: 1) similar sounds; 2) partially similar sounds; 3)

quite different sounds. Nevertheless, while comparing these sounds one can differentiate the following phenomena, they are:

- vowel sounds of the English language them-1) selves are different.
 - consonant sounds also are different.

Let's take as an example English letter "a". this letter has 4 variations of sounds"

- 1) a [æ] man [mæn], hat [hæt] take [teik], male [meil]
- 2) a [ei] 3) a+r [a:]car [ka:], bar [ba:]
- 4) *a+re* [*eə*]
- care [keə], fare [feə].

From these examples, one can see that if the sound changes, the meaning of a word also changes.

- 2) consonant letters also have different pronunciation. One letter may have different pronunciation. It must be learnt because of the mispronunciation; interlocutor may not understand what his/her partner is speaking.
- 3) a word may be the whole phrase, sentence, utterance, discourse, putting one's feelings into words. For example, in a meeting when any question is being discussed, one wants to say his/her own opinion about being discussed problem. He/she may say "May I say a word?" this means he/she wants to express his/her attitude towards being discussed matter.

Here examples for the consonant letters:

The letter "t" has 3 types of pronunciation. They are the following:

- 1) $t[t^l]$ tap [tæp], hat [hæt];
- 2) t / t^2 tell [tel], text [tekst];
- 3) t/t^3 tall [tɔ:l], talk [tɔ:k], etc.

Another consonant letter "l" has 3 variations in pronunciation.

- 1) l / l^{1} lamp [læmp], lamb [læm], lasso [læsou];
- 2) $1 / l^2$ live [liv], like [laik], library [laibrəri];
- 3) 1 [13] tall [tɔ:l], lobby [lɔbɪ], etc.
- 4) word would like to have a word with you.

This means one wants to talk personally with someone on a definite topic. No one mustn't listen to them, because it is quite individual.

5) Words belong to different parts of speech:

noun – the names of objects: old words – river, water, land, mountain, the moon, the sun, the earth, spring, summer, autumn, winter, etc.; new words – city, town, country, county, car, plane, computer, mobile telephone, plants, factory, engineer, doctor, teacher, etc.

pronoun - I, you, he, she, it, we, you, they;

verb – to live, to go, to study, to learn, to read, to understand, to come, to eat, to sleep, to see, etc.

adjective – good, nice, beautiful, young, big, small, little, dirty, clean, new, old, etc.,

adverb – arrived early, runs slowly, stayed home, works hard, etc.

numerals - one, two, three, four, five, six, etc.

In conclusion, it must be said that a word has a lot of meanings in the use human life.

Within this article we tried to give general meanings and usage of a word, and inside the word letters, letter combinations, sounds and etc.

Words are very polysemantic, one word may give a lot of meanings. Even some scientists wrote, - "if you are asked a word and what part of speech it belongs to," the right answer is "I don't know, but if you use a word in a sentence, by the work it is doing, I can tell you the exact meaning".

For example, "spring" has the following meanings: spring – season: It is spring now. Spring – verb: My dog likes to spring over a barrier. Spring – noun: The spring of the device is broken. It does not work anymore at present. It needs to be repaired.

To sum up all the explanations above mentioned, we can say that knowledge about notions of a word is very important for learners of the English language.

The teachers' task is carefully to compare words of being compared words, and to find weak points, and organize special system of exercises in order the learners can understand words, their meaning and their usage.

One more word should be added, a lot of words and their meanings can be understood in the sentence. In this case stresses also play very important role in learning process. For example, "presents" ['prezent] – this means someone or something is present and at work. "Present" [[pri'zent] – it is a gift for someone, in order to make one feel happy. "Presentation" [prizen'teɪʃn] – it is a kind of show or giving an idea that people did not know about it. Giving a new information about on a definite object, activity, etc.

The list of used literature:

1. The New Oxford Dictionary of English, Oxford University Press, 2001.

Merriam-Webster.com Dictionary, Merriam-Webster, http://www.merriam-webster.com/dictionary/method.

MakhmatkumovKh. M. English methodology. Tashkent - publishing House. - 2018.

АНАТОМИЧЕСКИЕ ИЗМЕНЕНИЯ АРХИТЕКТОНИКИ СЕРДЦА ПРИ ГИПЕРТРОФИЧЕСКОЙ КАРДИОМИОПАТИИ

Скакун Павел Вадимович

студент

Белорусский государственный медицинский университет

Губичева Александра Васильевна

студент

Белорусский государственный медицинский университет

Аннотация. Гипертрофическая кардиомиопатия часто сочетается с синдромом недифференцированной дисплазии соединительной ткани, одним из проявлений которого является формирование малых аномалий сердца (МАС).

Ключевые слова: гипертрофическая кардиомиопатия, малые аномалии сердца.

По данным последних исследований при ГКМП часто наблюдаются признаки синдрома недифференцированной дисплазии соединительной ткани [1]. Под термином «дисплазия соединительной ткани» (ДСТ) понимают наследственные нарушения соединительной ткани, объединенные в синдромы и фенотипы на основе общности внешних и/или висцеральных признаков и характеризующиеся генетической неоднородностью и многообразием клинических проявлений от доброкачественных субклинических форм до развития полиорганной патологии с прогредиентным характером течения [2]. В развитии дисплазии соединительной ткани ведущее значение имеют мутации генов, которые кодируют синтез и пространственную организацию коллагена, отвечают за формирование структурных компонентов матрикса и ферментов, принимающих участие в процессах фибриллогенеза. Несмотря на полиорганность поражений при ДСТ, ведущей патологией, сокращающей жизнь пациентов, является кардиоваскулярная [3]. Особенность морфогенеза соединительной ткани заключается в том, что она участвует в формировании каркаса сердца практически на всех этапах онтогенеза. Поэтому влияние любого повреждающего фактора может привести к развитию дисплазии соединительной ткани сердца и формированию малых аномалий сердца (МАС), т.е. анатомическим изменениям архитектоники сердца и магистральных сосудов, не приводящим к грубым нарушениям функций сердечно-сосудистой системы [3]. Малые аномалии сердца (МАС) и пролапс митрального клапана (ПМК), являющиеся часто проявлениями дисплазии соединительной ткани (или наследственных нарушений соединительной ткани), наследуемые или врожденные структурные отклонения от нормального анатомического строения клапанного аппарата сердца и/или его соединительнотканного каркаса часто диагностируют при ГКМП. К МАС относятся пролапсы клапанов - трикуспидального, аортального, легочной артерии; аневризма межпредсердной перегородки; функционирующее овальное окно; асимметрия трикуспидального клапана; множественные аномально развитые хорды (АРХ) [1,2]. В исследованиях по оценке поражения сердца при синдроме недифференцированной дисплазии соединительной ткани в Российской популяции у 75% пациентов ГКМП сочетается с малыми аномалиями сердца [1]. МАС при синдроме дисплазии соединительной ткани являются факторами риска развития аритмий, что важно в диагностике ГКМП [1].

Цель работы – анализ встречаемости и вариантов малых аномалий сердца при обструктивной и необструктивной форме гипертрофической кардиомиопатии.

Материал и методы исследования: в ретроспективное исследование включены 42 пациента с ГКМП (диагноз устанавливался согласно рекомендациям по диагностике и лечению больных ГКМП).

Изучены результаты клинического, эхокардиографического исследования у данных пациентов. Статистический анализ проводился при помощи программы Statistica 10.0, достоверными различия считались при р <0,05.

Результаты и их обсуждение. Из 42, вошедших в исследование пациентов, группу с обструктивной формой гипертрофической кардиомиопатии (ОГКМП) составили 17, у которых градиент давления в выводном тракте (ВТ) ЛЖ превышал 30 мм рт ст., в группу с необструктивной формой ГКМП (НГКМП) вошли 25 пациентов, с градиентом давления в ВТ ЛЖ <30 мм рт ст. Медиана возраста пострадавших в группе с ОГКМП составила Ме(95% ДИ) = 50 (37,7-52,7) лет, а в группе с НГКМП - Ме(95% ДИ) = 48 (28,2-39,6) лет. Пациенты в группе с ОГКМ были достоверно старше, чем в группе с НГКМП (р=0,01). В группе с ОГКМП соотношение мужчины/женщины = 13 (76,5%)/4 (23,5%), а в группе с НГКМП соотношение мужчины/женщины = 9 (60%)/16 (40%), p = 0.5. В исследуемом контингенте обструктивная форма ГКМП чаще встречалась у мужчин, а необструктивная форма ГКМП у женщин. Медиана градиента давления в группе с ОГКМП составила Ме(95% ДИ) = 70 (57,6-81,2) мм

рт ст., а в группе с НГКМП - Ме(95% ДИ) = 9 (8,1-13,0) мм рт ст (p=0,01). Пролапс митрального клапана (МК) встречался у 8 (47,05%) пациентов в группе с ОГКМП и у 19 (76%) пациентов в группе с НГКМП (р=0,08). Медиана глубины пролабирования створки МК в группе с ОГКМП равна Ме(95% ДИ) = 5,05 (3,9-6,8) мм, а в группе с НГКМП - Ме(95% ДИ) = 5 (4,6-6,1) MM (p=0,96).

В исследовании были проанализированы варианты нарушения архитектоники сердца и их встречаемость у пациентов с обструктивной и необструктивной формой ГКМП (таблица 1). В исследуемом контингенте наиболее часто встречался пролапс митрального клапана, (64,3%) и аномально расположенная хорда левого желудочка (ЛЖ) (21,4%). Дефект межпредсердной перегороди (ДМПП) и миксоматоз створок МК наблюдались в 11,9% случаев каждый. Открытое овальное окно выявлено у 9,5% пациентов, пролапс трикуспидального клапана и трабекулярность верхушки правого желудочка (ПЖ) у 7,1%. Дилатация отверстия трикуспидального клапана, сеть Chiari, дефект межжелудочковой перегородки (ДМЖП) выявлены в 2,4% случаев (таблица 1).

Таблица 1 Аномалии архитектоники сердца у пациентов с ГКМП Пациенты с Пациенты с

малые аномалии сердца, ПМК, миксоматоз	всего (n =42), абс. число (%)	ОГКМП (n = 17), абс. число (%)	НГКМП (n = 25), абс. число (%)	p
Пролапс митрального клапана	27 (64,3)	8 (47,1)	19 (76,0)	0,08
Аномально расположенная хорда ЛЖ	9 (21,4)	2 (11,8)	7 (28,0)	0,26
дмпп	5 (11,9)	1 (5,9)	4 (16,0)	0,36
Миксоматоз створок МК	5 (11,9)	2 (11,8)	3 (12,0)	0,68
Открытое овальное окно	4 (9,5)	2 (11,8)	2 (8,0)	0,43
Пролапс трикуспидального клапана	3 (7,1)	1 (5,9)	2 (8,0)	0,65
Трабекулярность верхушки ПЖ	3 (7,1)	1 (5,9)	2 (8,0)	0,65
Дилатация отверстия трикуспидального клапана	1 (2,4)	1 (5,9)	0	0,42
Сеть Chiari	1 (2,4)	1 (5,9)	0	0,42
ДМЖП	1 (2,4)	1 (5,9)	0	0,23

Наиболее разнообразный спектр малых аномалий сердца встречался в группе с ОГКМП. У 47,1% пациентов выявлен ПМК, открытое овальное окно встречалось у 11,8% пациентов, так же, как и миксоматоз створок МК и аномально расположенные хорды ЛЖ. ДМПП, пролапс трикуспидального клапана, трабекулярность верхушки ПЖ, дилатация отверстия трикуспидального клапана, сеть Chiari, ДМЖП наблюдались у 5,9% пациентов (рисунок 1).



Рис.1. Структура встречаемости ПМК, вариантов малых аномалий сердца и миксоматоза в группе с ОГКМП

Нарушения архитектоники сердца чаще встречались в группе с НГКМП, но их структура была менее разнообразной. Наибольшую долю составил ПМК (76%), и аномально расположенные

хорды ЛЖ (28%). ДМПП выявлен у 16% пациентов, миксоматоз створок МК у 12%, открытое овальное окно, пролапс трикуспидального клапана и трабекулярность верхушки ПЖ у 8% (рисунок 2).



Рис. 2. Структура встречаемости ПМК, вариантов малых аномалий сердца и миксоматоза в группе с НГКМП

Выводы: Таким образом, в проведенном исследовании обструктивная гипертрофическая кардиоиопатия встречалась у 40,5% пациентов, необструтивная гипертрофическая кардиомиопатия – у 59,5%. Нарушения архитектонии сердца в основном были представлены ПМК и аномально расположенными хордами ЛЖ. Наиболее часто ма-

лые аномалии сердца (МАС) встречались в группе с НГКМП, однако в группе с ОГКМП встречающиеся МАС были более разнообразны. В исследуемом контингенте статистически значимых различий в частоте встречаемости нарушений архитектоники сердца в группе с ОГКМП и НГКМП не выявлено.

Список литературы

- 1. Беленков, Ю. Н., Гипертрофическая кардиомиопатия и синдром дисплазии соединительной ткани, варианты сочетанной патологии / Ю. Н. Беленков, Е. В. Привалова, В. Ю. Каплунова и др. // Рациональная фармакотерапия в кардиологии. 2016. Т. 12. № 5. С. 522 527.
- 2. Кадурина, Т. И. Дисплазия соединительной ткани : рук. для врачей / Т. И. Кадурина, В. Н. Горбунова. СПб. : ЭЛБИ- СПб, 2009. 704 с.
- 3. Масловская М. В., Недифференцированная дисплазия соединительной ткани и малые аномалии сердца как предиктор развития нарушений ритма у пациентов с ишемической болезнью сердца / М. В. Масловская, Лоллини В. А. // Вестник ВГМУ -2014. Т.13. № 3. С. 68-76.

ОСОБЕННОСТИ ДИАГНОСТИКИ КАРДИОМИОПАТИИ TAKOTSUBO

Губичева Александра Васильевна

студент

Белорусский государственный медицинский университет

Скакун Павел Вадимович

студент

Белорусский государственный медицинский университет

Кардиомиопатия takotsubo (ТКМ) представляет собой транзиторное шарообразное (баллоноподобное) расширение верхушки сердца с одновременной гиперкинезией базальных сегментов ЛЖ, сопровождающееся апикальной желудочковой дисфункцией [1].

В течение последних лет ТКМ из категории «редкого заболевания сердца» перешла в разряд общезначимых кардиологических и медицинских проблем [2]. В европейской популяции встречаемость ТКМ составляет 0,08 % и 1-1,7 % среди пациентов с ОКС [1; 3], однако истинная распространенность ТКМ неизвестна [2]. Считается, что в 0,7-2,5% случаев КТ является причиной неправильной постановки диагноза ОИМ [3].

Многие пациенты с ТКМ поступают в медицинские учреждения с симптомами острого коронарного синдрома [2]. Первичная дифференциальная диагностика, как правило, включает достаточно широкий спектр причин выявляемой симптоматики и может включать: острый инфаркт миокарда; вазоспазм коронарной артерии или стенокардию Принцметала; вазоспазм, индуцированный наркотическими веществами (кокаин); спонтанную диссекцию коронарной артерии; миокардиальный «мостик»; миокардит; перикардит и эндокардит [2]; синдром Бурхаве (Boerhaave Syndrome) при разрыве пищевода [1].

На данный момент основой постановки диагноза ТКМ является обнаружение у больного четырех основных критериев клиники Мейо:

- 1. транзиторный гипокинез, дискинез или акинез средних сегментов ЛЖ с вовлечением верхушки или без, баллоноподобное расширение полости ЛЖ, не соответствующие зоне кровоснабжения одной коронарной артерии [4];
- 2. отсутствие обструкции коронарной артерии или ангиографического свидетельства отрыва атеросклеротической бляшки;
- 3. появление изменений ЭКГ (любая элевация

- сегмента ST и/или инверсия зубца T) или повышение уровня тропонина;
- 4. отсутствие феохромоцитомы или миокардита [1], значительной черепно-мозговой травмы, субарахноидального кровотечения, обструктивного атеросклероза коронарных артерий, гипертрофической кардиомиопатии [5].

Дополнительным критерием может служить часто эмоциональный или физический стресс (но не обязательно), предшествующий возникновению заболевания [4].

На ЭКГ регистрируются изменения, подобные ОКС: подъём сегмента ST, в 95% случаев в грудных отведениях, максимально в V2-V3, с меньшей по сравнению с ОИМ амплитудой, инверсия и увеличение амплитуды зубца Т (97%), могут определяться патологический зубец Q (27%), удлинение интервала QT и патологический зубец U [1]. У 2/3 пациентов с ТКМ подъём сегмента ST отсутствует [4]. Из нарушений ритма регистрируются синусовая брадикардия, фибрилляция предсердий, желудочковая тахикардия [1].

Исследования Ogura и соавт. показали, что элевацию сегмента ST в отведениях V4 – V6 (по сравнению с отведениями V1 – V3) можно использовать для дифференциальной диагностики ТКМ с ОИМ, так как она была чувствительна и специфична в отношении к ТКМ, а в сочетании с отсутствием реципрокных изменений в исследуемой популяции имела 100 % специфичность. Низкий вольтаж комплексов QRS и преходящее снижение их амплитуды также были связаны с ТКМ, и эти данные могут использоваться для дифференциальной диагностики с острым инфарктом миокарда [2].

Изменения, выявляемые на ЭКГ, в ряде случаев являются причиной неправильной диагностики инфаркта миокарда при этой форме ТКМ [6].

При сравнении данных о заболевании у азиатов и европейцев было обнаружено, что у азиатов чаще возникает подъем сегмента ST, а у европейцев – ин-

версия зубца Т [2].

Для ТКМ характерно увеличение уровня сердечных биомаркеров (КФК, тропонинов I и Т). Так, тропонин Т увеличен у 90% пациентов с КТ, в том числе у 74-86 % минимально [1]. Тем не менее, их показатели не достигают высоких значений, что в ряде случаев не соответствует степени тяжести нарушений гемодинамики [6]. В исследовании, проведенном Sharkey и соавт. у 59 пациентов с ТКМ, пиковый уровень тропонина Т был ниже (0,64±0,86 нг/мл), чем при остром инфаркте миокарда (3,88±4,9 нг/мл) [2]. Уровень тропонина Т больше 6 нанограммов/мл и тропонина I больше чем 15 нанограммов/мл говорит о том, что диагноз КТ маловероятен, а более вероятна ИБС, независимо от других полученных данных [1].

Несколько исследований оценивали уровни циркулирующих катехоламинов (норадреналина, адреналина и допамина) в плазме крови при ТКМ и показали, что почти у 75% пациентов в острой стадии их концентрация была существенно выше, чем при ОИМ или остановке сердца и до 34 раз выше нормальных значений [1]. Однако подъем уровня наблюдается только в острую фазу и на короткий промежуток времени. Это связано с тем, что период полураспада адреналина 3 минуты, и концентрация его быстро снижается после повышения, что затрудняет использование катехоламинов для диагностики КТ.

У большинства пациентов с ТКМ отмечается повышение содержания в плазме крови BNP, в десять раз превышающее верхнюю границу нормы [4]. Уровень BNP, как маркёра увеличенного конечного диастолического давления в ЛЖ станнированного миокарда, часто повышен у пациентов, демонстрирующих остановку сердца. К потенциальным причинам повышения уровня BNP в плазме крови относят сердечную недостаточность, диастолическую дисфункцию ЛЖ, острый коронарный синдром, гипертензию с гипертрофией левого желудочка, заболевания клапанов сердца, фибрилляцию предсердий, а также тромбоэмболию лёгочной артерии, лёгочную гипертензию, сепсис, хроническую обструктивную болезнь лёгких, гипертиреоз. Высокий уровень BNP плазмы крови считается известным маркёром плохого прогноза [1].

Трансторакальная эхокардиография и левая вентрикулография являются определяющими методами диагностики ТКМ [2]. С помощью эхокардиографии (ЭхоКГ) определяются типичные для ТКМ изменения: баллонообразное расширение, дискинез или акинез апикальных и средних сегментов ЛЖ, кровоснабжение которых обеспечивается из разных коронарных артерий. В острой стадии отмечается также снижение фракции выброса до 20–49% с последующим (в среднем, к 14–18-му дню заболевания) ее повышением до 59–76% [1]. По данным ЭхоКГ выделяют следующие варианты ТКМ:

1. classic type (классический) с баллонированием в области верхушки и базальной гиперкинезией, обструкцией выходного

- тракта ЛЖ, акинезией передней стенки и межжелудочковой перегородки;
- reverse type (обратный) с гиперкинезией верхушки сердца и акинезией базальных отделов ЛЖ (этот вариант редко описывается в литературе);
- 3. mid-ventricular type (срединножелудочковый) с баллонообразным расширением и акинезом средних и гиперкинезией базальных и апикальных сегментов;
- local type (локализованный) с ограничением в локальной области сегмента, обычно передней стенки.

Описаны также формы КМПТ с изменениями одновременно в левом и в правом желудочках, имеющие более серьезный прогноз [4].

Ультразвуковое исследование сердца в момент развития болевого синдрома позволяет выявить нарушение локальной сократимости миокарда: гипо- и акинезию верхушечных и средних сегментов ЛЖ и гиперкинезию базальных отделов [6]. В некоторых случаях имеет место парадоксальное движение передней створки митрального клапана к перегородке в систолу, так же как это наблюдается при гипертрофической КМП [6]. Систолическая функция сердца снижается, а средняя фракция выброса ЛЖ варьируется в диапазоне от 20% до 49% [6].

При перфузионной томосцинтиграфии миокарда с таллием-201, йодом-123 пентадекановой кислотой и с 99mTc-тетрофосмином отмечаются необычное «опоясывающее» усиление перфузии и грушевидная, баллонообразная форма полости ЛЖ, в ряде случаев с обратной динамикой после приёма нитроглицерина [4].

Магнитно-резонансная томография сердца может помочь в проведении дифференциальной диагностики. При стресс-индуцированной КМП не происходит усиления изображения гадолинием. В то же время для инфаркта миокарда характерно субэндокардиальное усиление, а для миокардита типичным является пятнистый характер усиления [6]. Кроме того, может наблюдаться миокардиальный отек, однако это неспецифичный признак ТКМ, так как он также может выявляться при миокардитах или остром инфаркте миокарда [2].

По данным эндомиокардиальной биопсии и электронной микроскопии, при ТКМ можно обнаружить структурное повреждение кардиомиоцитов с вакуолизацией, нарушением цитоскелета клеток, деградацией контрактильных белков [4]. В некоторых случаях находят диссеминированный фиброз с инфильтрацией мононуклеарными клетками, фокальный интерстициальный фиброз. С помощью иммуногистохимических методов в острую стадию ТКМ можно выявить уменьшение количества актина, нарушение структуры дистрофина и коннексина-43, значительную активацию коллагена 1-го типа и фибротические изменения внеклеточного пространства [1].

При проведении коронароангиографии (КАГ)

не отмечается выраженной обструкции коронарных артерий. КАГ обычно демонстрирует либо нормальные сосуды, либо наличие коронарного атеросклероза от легкой до умеренной степени выраженности [6].

Таким образом, диагностика ТКМ основывается на данных анамнеза, электрокардиографии, данных ЭхоКГ и результатах коронарографии. Отсутствие характерной клинической картины (загрудинные боли, диспноэ) затрудняет диагностики, как и подъем уровня кардиоселективных

ферментов. Но сбор анамнеза позволяет заподозрить синдром разбитого сердца – отсутствие в анамнезе заболеваний сердца до стрессовой ситуации, которая послужила толчком. Наиболее информативным исследованием для постановки диагноза ТКМ является ЭХО-КГ. В острую стадию ТКМ демонстрирует дилатацию левого желудочка, преходящую дисфункцию подвижности верхушки (выбухание) сердца, обратимую апикальную дискинезию.

Список литературы:

- 1. Лиманкина, И. Л. Кардиомиопатия такотсубо / И. Л. Лиманкина // Вестник аритмологии. 2009. № 56. С. 48-58.
- 2. Ван, С.-Х. Кардиомиопатия такоцубо: этиология, диагностика и оптимизация лечения / С.-Х. Ван, Дж. Дж. Лианг // Кардиология: новости, мнения, обсуждения. 2015. № 1. С. 8-15.
- 3. Лебедева, А. М. Лекция. Кардиомиопатия такотсубо (часть 1) / А. М. Лебедева, Е. Ю. Васильева, А. В. Шпектор // Креативная кардиология. 2012. № 1. С. 123-132.
- 4. Бутко, Е.А. Кардиомиопатия такотсубо / Е. А. Бутко // Кардионеврология. 2012. № 9 (165). С. 6-8.
- 5. Седов, В. П.Лучевая диагностика стресс-индуцированной кардиомиопатии (синдром такоцубо) / В. П. Седов, М. Ю. Гиляров, М. С. Сафарова // Russian Electronic Journal Of Radiology. 2012. №1. Т. 3. С. 69-74.
- 6. Макаренко, Е. В. Стресс-индуцированная (TAKOTSUBO) кардиомиопатия / Е. В. Макаренко, С. И. Пиманов, О. П. Чупахина [и др.] // Вестник ВГМУ. 2012. № 1. Т. 11. С. 157-165.

Глобаллашув даврида электрон тиббиёт

Эргашев Акрам Абдухалилович, Шахноза Тулкиновна Искандарова

Жамоат саломатлиги ва согликни саклашни ташкиллаштириш кафедраси, Тошкент педиатрия тиббиёт институти, Тошкент Ўзбекистон

Мустақилликни мустаҳкамлашнинг муҳим шартларидан бири бу ғоявий тарбияни кучайтиришдан иборатдир. Бу жараёнда маънавий омилларнинг ўрни бенихоя каттадир. Глобаллашув – турли мамлакатлар иктисоди, маданияти, маънавияти, одамлари ўртасидаги ўзаро таъсир ва боғлиқликнинг кучайишидир. Лекин унинг хусусиятларини тўларок камраб олгани Президентимиз томонидан мамлакатимизда ижтимоий сохалар амбулатория-поликлиника ва стационарларда тиббий ёрдам кўрсатувчи муассасаларнинг ўзаро интеграциясини таъминлашга қаратилган мухим вазифалар белгилаб берилмоқда. Давлатимиз рахбарининг мазкур топширикларидан келиб чикиб, бирламчи тиббий-санитария ёрдами муассасаларининг ўзаро интеграциялашган холда фаолият юритишини яхшилаш борасида кўрилаётган чора-тадбирлар туфайли бу борада муайян ўзгаришлар сезилмокда.

Шундан келиб чикиб стационар ва амбулатор-поликлиника муассасаларини компьютер техникаси билан жихозлаш, оптик толали тармок билан таъминлаш, ягона интернет тармоғига улаш, амбулатор-поликлиника муассасаларида кундузги шифохоналарни ташкиллаштириш, даволанган холат бўйича молиялаштириш, кафолатланган тиббий хизматлар хажми, мажбурий тиббий суғурта тизимларини жорий қилиш, кабилар масаланинг уз ечимини топиши керак.

Бу борада Кибрай туманида "Электрон соғлиқни сақлаш" норматив ва норматив-хуқуқий базаси, интеграциялашган ахборот тизимлари ягона комплекси, тиб-биёт ташкилотида ахборот тизими, илғор ахборот технологиялари, ахборот тизимлари, ресурс ва маълумотлар базасининг бошқа муассаса органлари ахборот тизимлари билан интеграциясини таъминлашга алохида эътибор қаратилилиб келинмокда. Бирламчи тиббий-

санитария ёрдами муассасаларининг стационар хизмати билан интеграциясини таъминлаш йўналишида ҳам қатор муаммоли масалалар уз ечимини кутмокда.

2019-2025 йилларда Ўзбекистон Республикасининг соғлиқни сақлаш тизимини ривожлантириш Концепциясида ахборот-коммуникация технологиялари ва «электрон соғлиқни сақлаш»ни кенг жорий этиш белгиланган бўлса-да, бирок бу борадаги ишлар талаб даражасида ташкил этилмаганини бундан ташқари, жойларда электрон хужжат айланишини жорий этиш орқали иш жараёнини мақбуллаштириш, узоқ масофадан туриб навбат олиш каби масалаларга етарлича эътибор қаратилмаётгани долзарблигича колмокда.

Электрон тиббий карта ёки уни халқ орасида анкета деб аталади, поликлиникада туғилган вақтдан бошлаб умурбод юритилади.

Давлат шифохоналарида бўлганидек, хусусий клиникаларда хам шифокорлар беморлар анкетаси билан танишишда бир хил имкониятга эга бўладилар. Бу жуда мухим, негаки, агар бугун киши хусусий клиникага ёрдам сўраб мурожаат килса, унга кўрсатилган тиббий ёрдам хакидаги маълумот тиббий картадан ташқарида қолиб кетади.

Бундай форматга ўтиш кишига одатдаги қоғоз анкеталардан фойдаланганда юзага келадиган бир неча муаммони бир йўла ҳал этиш имконини беради.

Электрон тиббий карталарни юритиш беморлар ва шифокорлар вактини анча тежайди. Улар керакли маълумотни олишлари учун компьютернинг бир неча клавишини босишлари кифоя ва тизимнинг ўзи зарур маълумотни саралаб топиб беради.

Жорий этиладиган тизим салбий инсон омилини деярли истисно этади.

ВЛИЯНИЕ ДЛИННОВОЛНОВОГО УЛЬТРАФИОЛЕТОВОГО ИЗЛУЧЕНИЯ НА СВОЙСТВА ВТОРИЧНО ПЕРЕРАБОТАННОГО ПОЛИЭТИЛЕНТЕРЕФТАЛАТА

Давыденкова Ксения Александровна

магистрант

филиала ФГБОУ ВО «Национальный Исследовательский Университет «МЭИ» в г. Смоленске

Одна из проблем, которая ограничивает количество использования вторично переработанного полиэтилентерефталата (пПЭТ) для создания жесткой тары, – это степень желтизны, которую он может вызвать. Чем больше пПЭТ добавляется к первичному ПЭТ во время производства бутылок, тем более желтым становится получающаяся в результате бутылка. Происхождение используемого пПЭТ оказывает большое влияние на пожелтение. Материалы высокой чистоты пользуются наибольшим спросом, поскольку они приводят к меньшему пожелтению, чем материал с примесями. Но, к сожалению, даже первичный ПЭТ будет обесцвечиваться и желтеть с каждым дополнительным циклом плавления.

Но есть много других причин, которые способствуют этой проблеме. Например, известно, что небольшие количества нейлона, поступающего из многослойных бутылок, могут оставаться внутри ПЭТ хлопьев даже после мытья и очистки. Этот остаточный нейлон вызывает значительное пожелтение во время процесса экструзии. Присутствие таких добавок, как ультрафиолетовые блокаторы, ацетальдегид, поглотители кислорода и смазки могут вызывать пожелтение, поскольку пПЭТ подвергается дополнительным циклам переплавки. Так же известно влияние клеящих веществ, используемых для прикрепления этикеток к бутылкам, на пожелтение ПЭТ. Эффект может быть значительным, если не смывать клей с ПЭТ хлопьев в процессе очистки.

Но одна из причин пожелтения, которая не получила широкого распространения – это то, что естественное ультрафиолетовое излучение Солнца, а также излучение искусственных источников, таких как флуоресцентное освещение, может иметь влияние на цвет ПЭТ материала. ПЭТ чувствителен к ультрафиолетовому излучению, особенно при по-

вышенных температурах, при высокой влажности и при контакте с кислородом. Все из этих факторов присутствуют, когда ПЭТ-бутылки подвергаются воздействию погодных условий.

Ультрафиолетовое излучение является частью электромагнитного спектра, происходящего от менее 100 до 400 нанометров. Ультрафиолетовое излучение с большей длиной волны происходит в длиноволновой части спектра (UVA). Именно UVA составляет наибольшее количество УФ-излучения, которое проникает в атмосферу и достигает Земли. Этот тип излучения достаточно интенсивен и способен вызвать химические реакции, а его прямое воздействие на пластик может вызывать видоизменения в материале.

Под воздействием UVA в ПЭТ образуются свободные радикалы, которые вызывают последующее разложение. Наблюдаемый эффект деструкции пластика также усугубляются присутствием кислорода в воздухе. Свободные радикалы, созданные УФ-излучением, реагируют с кислородом с образованием гидропероксидов, которые могут привести к разрывам полимерной цепи. Таким образом, конечный результат для ПЭТ, подвергаемого воздействию солнечной активности на открытом воздухе, заключается в том, что материал будет со временем желтеть, становиться хрупким и трескаться.

Несмотря на то, что антиоксиданты и Уфпоглотители могут быть добавлены в пластик, для стабилизации и продления срока службы материала, ПЭТ-бутылки обычно не содержат значительных количеств этих добавок. Те продукты, упакованные в ПЭТ, которые нуждаются в УФ-защите, будут иметь либо УФ-блокирующее покрытие, либо поглотители УФ-излучения, добавленные в ПЭТ во время процесса изготовления бутылки. Однако только небольшое количество ПЭТ-

бутылок на рынке содержат эти УФ-поглотители. Большинство бутылок – нет.

В то время как ПЭТ-бутылки и их содержимое не испытывают значительного воздействия солнечного света, бутылки в хранилище после изготовления, а также заполненные бутылки на полке магазина подвергаются воздействию искусственных источников света, которые также могут излучать низкие уровни ультрафиолетового излучения. Но наиболее вероятное время, когда бутылки ПЭТ будут подвергаться воздействию UVA, возникает, когда тюки из отработанных ПЭТ-бутылок хранятся на открытом воздухе, ожидая, чтобы их ввели в процесс переработки: измельчили в хлопья, вымыли и выставили на продажу обратно в промышленность.

Исследование было проведено для того, чтобы понять последствия воздействия погоды на ПЭТбутылки в течение одного года. Для исследования использовались обычные прозрачные бесцветные двухлитровые ПЭТ-бутылки, полученные с использованием коммерческого сорта ПЭТ, не содержащего добавок, поглощающих ультрафиолет. Эти бутылки были измельчены и уложены в открытые ящики, чтобы обеспечить максимальную подверженность излучению. Каждые две недели пластик в ящиках тщательно перемешивался, чтобы все частички в равной мере были подвержены атмосферному воздействию. Аналогичный набор бутылок хранился в помещении примерно в 50 см от искусственного источника УФ-света. Этот источник был включен непрерывно, подвергая бутылки излучению также в течение года. Третий набор бутылок хранился и защищался от воздействия света в течение одного года в качестве контрольного образца.

Каждые 2 месяца отбирался образец для контроля результатов эксперимента. Каждый отобранный образец мелко измельчали до состояния крошки. Затем интенсивно промывали для удаления накопленной поверхностной грязи при 90°С в течение 15 минут с использованием 1,0% (мас.) гидроксида натрия. После горячей промывки крошку дважды споласкивали пресной водой, сушили до постоянной массы и переплавляли при температуре 260°С в бляшки толщиной приблизительно 3 мм.

Для образцов крошки каждого из периодов измеряли характеристическую вязкость, чтобы определить, вызывает ли УФ-излучение потерю в молекулярной массе. Бляшки, отлитые из этих образцов, также измерялись на характеристическая вязкость, цветность и мутность.

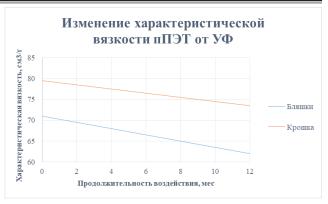


Рисунок 1 - Результаты измерения характеристической вязкости для крошки и бляшек в ходе эксперимента

Значения характеристической вязкости получились довольно интересными, но не удивительными, поскольку данные ясно показывают, что воздействие ультрафиолетового излучения очень вредно для материала ПЭТ. Образцы до переплавки также измерялись на цветность, чтобы определить, произошло ли какое-либо пожелтение материала. Удивительно, но в крошке, не подвергнутой термическому воздействию, значительного пожелтения обнаружено не было. Пожелтение стало заметно после того, как крошка была подвергнута плавлению, требуемому для получения бляшек.

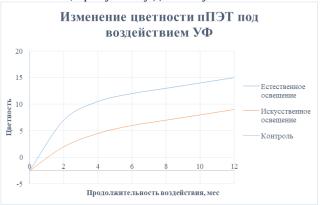


Рисунок 2 – Результаты измерения цветности бляшек в ходе эксперимента: цветность в данном случае означает переход от голубоватого оттенка (-Ц) до желтоватого (+Ц)

Промышленные предприятия по переработке ПЭТ промывают и очищают крошку, а затем экстудируя ее, получают гранулы. Таким образом, если бутылки подвергаются воздействию аналогичных уровней ультрафиолетового излучения от хранения на открытом воздухе, ожидается значительное увеличение желтизны, возникающее в результате процесса термической обработки. Дальнейшее пожелтение затем будет иметь место, когда этот экструдированный гранулированный пПЭТ смешивают с первичным ПЭТ и снова расплавляют для изготовления преформы. Таким образом, процесс производства бутылки будет только еще более усугублять пожелтение, наблюдаемое при использовании этого пПЭТ.

Эффект воздействия солнечного света на мутность формованных бляшек был минимальным. Контрольная бляшка показала значения в 11%, тогда как бляшка из ПЭТ, подверженного 12-месячному воздействию, возрос только до 17,2%.

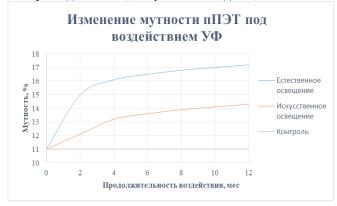


Рисунок 3 – Результаты измерения мутности бляшек в ходе эксперимента: в шкале мутности за 0% принимается полностью бесцветный материал, а за 100% – очень темный/черный материал

Результаты этого исследования показывают, что хранение бутылок снаружи под прямым воздействием солнечного света во влажной среде может оказать серьезное влияние на свойства цветности, мутности и характеристической вязкости вторично переработанного ПЭТ. Бутылки, используемые в исследовании, не были плотно упакованы, поэтому солнечный свет мог легко проникать вглубь и доходить до слоев, расположенных на дне ящика.

То, что средний эффект, оказываемый на весь тюк бутылок, может быть сравнен с эффектом, обнаруженном в этом исследовании, может являться предметом дискуссий. Однако, если учесть все потенциальные причины пожелтения, которые могут ограничить вероятность вторичного использования пПЭТ, воздействие ультрафиолетового излучения, будь то из-за хранения тюков на открытом воздухе или, возможно, даже облучения под искусственным освещением в розничных магазинах, следует принять во внимание как фактор, способствующий ухудшению свойств переработанного ПЭТ.

Список литературы:

- 1. Шайерс Дж. Рециклинг пластмасс: наука, технологии, практика: Пер. с англ. СПб.: Научные основы и технологии, 2012. 640 с.
- 2. Ф. Ла Мантиа Вторичная переработка пластмасс: Пер. с англ. под ред. Г.Е. Заикова. СПб.: Профессия, 2007. 400 с.

УДК 621.11

ПРИМЕНЕНИЕ ГАЗОТУРБИННОГО ИСТОЧНИКА ЭНЕРГИИ В ОТКРЫТОЙ АКТИВНОЙ СИСТЕМЕ ОХЛАЖДЕНИЯ ГАЗОТУРБИННОГО ДВИГАТЕЛЯ

Шарафутдинов Б.Р.

Магистрант

Гришин А.Н.

кандидат технических наук, доцент кафедры авиационной теплотехники и теплоэнергетики Уфимский государственный авиационный технический университет

В газотурбинных установках для увеличения их мощности и экономичности используются высокие значения температуры газа перед турбиной. С ростом температуры газа снижается надежность работы и ресурс сопловых и рабочих лопаток турбины. Эти характеристики можно улучшить, применяя более эффективные системы охлаждения (СО) сопловых и рабочих лопаток [1].

В общем случае система охлаждения включает в себя охлаждающий контур и источник энергии. Источник энергии передает механическую энергию теплоносителю, проходящему через охлаждающий контур. Как правило, прокачка теплоносителя осуществляется за счет перепада давлений между входным и выходным сечениями охлаждающего контура.

Существующие системы охлаждения являются пассивными, так как потребление механической энергии для их функционирования приводит к снижению экономичности и мощности. Кроме этого, пассивные системы охлаждения ограничены располагаемым перепадом давления [2]. Эти проблемы могу быть решены при использовании активной системы охлаждения (СО) [3]. Тепловая схема ГТУ с такой СО приведена на рис. 1.

При работе воздух из КВОУ 13 поступает в ком-

прессор 1, сжимается и подается в камеру сгорания 2. Одновременно с воздухом туда поступает топливо. Продукты сгорания расширяются в ступенях газовых турбинах 3 и 4, приводящей в действие электрический генератор. Часть энергии, получаемой в турбине, расходуется на привод компрессора 1. Отработавшие газы, проходя через регенератор 9, отдают часть своей теплоты воздуху из компрессора источника энергии 8.

Воздух, отбираемый за компрессором 1 охлаждается в теплообменнике 7. Из компрессора источника энергии воздух поступает в регенератор 9, где подогревается отработавшими в турбине 4 газами и далее подается в камеру сгорания источника энергии 10. Отработавшие продукты сгорания затем подаются в камеру сгорания ГТУ 2.

Оставшаяся часть воздуха сжимается в компрессоре системы охлаждения 12. Из него воздух поступает в каналы охлаждения 5 открытой СО первой ступени турбины ГТД. Воздух, охлаждающий сопловые лопатки разбит на два потока. Часть его, приблизительно 30%, охлаждает носовую и хвостовую части лопатки и выводится в проточную часть турбины, а вторая часть охлаждает оставшуюся часть пера лопатки и передается в камеру сгорания.

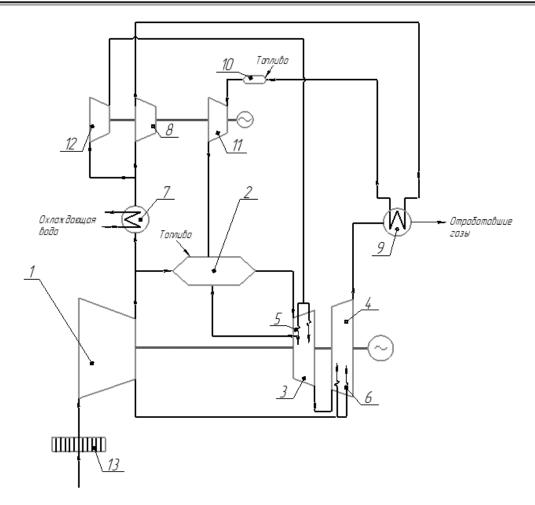


Рис.1. Схема ГТУ с газотурбинным источником энергии открытой активной системы охлаждения лопаток газовой турбины

Сравнение параметров ГТУ с классической и предлагаемой СО представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Сравнение параметров ГТУ с классической и предлагаемой СО

	ГТУ с классической СО	ГТУ с предлагаемой СО
Эффективный КПД	0,3379	0,3429
Полезная мощность, МВт	140,1	146,77
Ресурс рабочих лопаток, час.	25000	105868

Из результатов расчета ГТУ с открытой активной системой охлаждения видно, что экономичность и мощность ГТУ с активной СО практически не изменились, при существенном увеличении ресурса лопаток.

Благодаря повышению давления охлаждаю-

щего воздуха и понижению его температуры, значительно увеличивается процесс теплообмена в каналах охлаждения. Температура поверхности сопловых лопаток была значительно снижена с 1183 К до 1053,7 К и рабочих лопаток от 1081 К до 1013,4 К при неизменном расходе охлаждающего воздуха.

Список литературы

- 1. С. В. Цанев, В. Д. Буров, А.Н. Ремезов. Газотурбинные и парогазовые установки тепловых электростанций – М.: МЭИ, 2002-584 с.
- 2. Гришин, А.Н. Активные воздушные системы охлаждения для интенсификации теплообмена в энергетических установках / А.Н. Гришин, В.А. Слесарев // Интенсификация теплообмена: Тр.1-й Российск. нац. конф. по теплообмену. М.: МЭИ, 1994. Т.8. С. 52-57.
- 3. Шарафутдинов, Б. Р. ГТУ с газотурбинным источником энергии открытой активной системы охлаждения лопаток газовой турбины // Мавлютовские чтения. XI Всероссийская молодежная научная конференция. Уфа:, 2017. Т.1 С. 380-383.

VIDEO RESOURCES IN NETWORK SYSTEMS

Beknazarova Saida Safibullayevna

Dr. of technical science, Prof assist. of Tashkent University of Information Technologies named after Muhammad Al-Khwarizmi, Tashkent, Uzbekistan

Yigitaliyev Boburmirzo Bahtiyerovich

Magister of Tashkent University of Information Technologies named after Muhammad Al-Khwarizmi, Tashkent, Uzbekistan

Jaumitbayeva Mehriban Karamatdinovna

Magister of Tashkent University of Information Technologies named after Muhammad Al-Khwarizmi, Tashkent, Uzbekistan

In the world in the field of information and communication technologies, close attention has been paid to the system for managing the processing of digital television images in video information systems. In the context of intensive improvement of modern information and communication systems to increase the volume and information flow, one of the topical problems is improving the quality of television images and managing filtering processes from redundant information. In this direction in the field of information and communication technologies in the leading countries of the world, the demand and the need to improve the methods of filtration and increase the brightness of digital television images are increasing.

At the present time, one of the most important issues is the formation of digital television images, based on them, the improvement of the management system of image processing processes, the methods of numerical models and algorithms for solving the problems of filtering various digital television images using Fourier and wavelet methods. In this area, focused research is being carried out, including close attention in the following areas: an improved method of classification and selection of criteria for monitoring and evaluating image quality, methods for controlling the clarity of images for specified values of medium-intensity pixels, creating algorithms for modeling the image processing process, methods Control processes to ensure the level of clarity of the television image.

In the world to improve the quality of digital television images, methods of modeling filtering processes and highly effective control systems in a number of priority areas, scientific research is carried out, including: on the formation of mathematical models of filtration processes to improve the methods of wavelet, Fourier, Haar, Walsh-Hadamard, Karkhunen- Loeva in increasing the clarity and brightness of images based on linear and nonlinear differential equations; Creation of methods for eliminating additive, impulse and adaptive-Gaussian types of noise in images using additive and adaptive filtering; Methods of algorithms and software for intra-frame and inter-frame image transformation; Methods of the adaptive method of controlling the brightness system using the Chebyshev matrix series; Methods of gradient, static and Laplace methods for segmenting the image and dividing it into contours; The formation of criteria and conditions for assessing the quality of images.

The main objective of sharpening is to emphasize the small parts of the image or improve those details because of errors or imperfections of the shooting method. Image sharpening is used quite broadly — from e-printing and medical imaging to technical control of industrial and automatic pointing systems in the military sphere.

Consider the grid system equations

$$-a_{ij}z_{i-1,j} - b_{ij}z_{i,j-1} - c_{ij}z_{i+1,j} - d_{ij}z_{i,j+1} + e_{ij}z_{ij} = f_{ij}$$
(1)

approximating two-dimensional boundary value problems on rectangular grids (or topologically equivalent rectangular). The equations are considered in internal nodes of the computational domain indexes

$$i = 1, 2, ..., I,$$
 $j = 1, 2, ..., J_i,$

where J_i — the number of Interior nodes in the $\it i$ - grid lines. It is expected that sites odds and right parts of equations (1) determined by the boundary conditions (e.g., if the nodes (i-1,j) and (i,j-1) external, $a_{ii}=b_{ii}=0$). All coefficients in (1) we assume non-negative and possessing property of diagonal dominance.

In other words, the matrix A the system is written in vector form as

$$Az = f(2)$$

where
$$z = fz = z_{ij}$$
 where $z = fz = z_{ij}$ is $M - matrix$.

where $z=fz=z_{ij}$ is M- matrix. Entering under vectors z_i dimension J_i represent values of the grid functions on i grid lines, the system of equations can be represented as

$$-L_{i}z_{i-1} + D_{i}z_{i} - U_{i}z_{i+1} = f_{i}, i = 1, 2, ..., I, L_{1} = U_{1} = 0$$
(3)

 $-L_{i}z_{i-1}+D_{i}z_{i}-U_{i}z_{i+1}=f_{i}, i=1,2,...,I, \quad L_{1}=U_{1}=0 \qquad \text{(3)}$ There $D_{i}=-b_{ij}$ — square three diagonal M — matrix order J_{i} , L_{i} and U_{i} — in general, rectangular matrices, with its rows of one nonzero element a_{ij} or c_{ij} respectively.

The system matrix can be written in the form.

$$A = D - L - U = \begin{vmatrix} D_1 - U_1 \\ -L_i & D_i - U_i \end{vmatrix}$$

where $D=D_i$ and U- accordingly, block-diagonal, lower and upper triangular matrices. We will also assume symmetry matrix A, $D=D^1$, $L=U^1$, where the bar denotes the transpose. To solve the system of equations (1)-(3) consider an iterative Conjugate gradient method

$$r^{n} = f - Az^{n}, \ \overline{z}^{n} = K^{-1}r^{n}, \ p^{0} = \overline{z}^{0},$$

$$z^{n+1} = z^{n} + a_{n}p^{n}, \ a_{n} = \frac{(r^{n}, \overline{z}^{n})}{(Ap^{n}, p^{n})},$$

$$p^{n+1} = \overline{z}^{n+1} + b_{n}, p^{n}, b_{n} = \frac{(r^{n+1}, \overline{z}^{n+1})}{(r^{n}, \overline{z}^{n})},$$

$$(44)$$

with the downsizing of the matrix

$$K = (G - L)G^{-1}(G - U)$$
 (5)

There $G = G_i$ block-diagonal matrix whose blocks G_i the essence of band matrices and are determined from recurrences

$$G_1 = D_1, G_i = D_i - L_i (G_{i-1}^{-1})^{(p)} U_{i-1} - q S_i, i = 2,3,...,I,$$
 (6)

where $p=0,1,3,\ldots$ — an odd number, $0 \le \mathbf{q} \le 1$ — iterative "compensating" option $(G_{i-1}^{-1})^{(p)}$ — "band part" of the matrix with a width of strip p, S_i — diagonal matrix, calculated by using the equality $S_{io} = L_i \left[G_{i-1}^{-1} - (G_{i-1}^{-1})^{(p)} \right] e$ (7)

where e denotes the vector with single components.

Note that if p = 0 (this implies $(G_{i-1}^{-1})^{(p)} = 0$), then $G_i = D_i - qS_i$ and the resulting algorithm can be viewed as a generalization of the method of block symmetric consistent top relaxation with "compensation" or close to him to implement alternately-triangular method and explicit methods of variable directions.

Implementation methods (4) —(7), call implicit because matrix G_i no longer are the diagonal contains at least two notable algorithmic aspects. its solution is easily carried out using the oncoming amount. In the end, to find each of the matrices G_i the required number of operations is proportional to the p^2J_i , These calculations must be performed only once before beginning the iterations.

The second point is the finding in (4) of vector z^n . By definition K and block structure matrices G , L and U , calculation under vectors \boldsymbol{z}_{i}^{n} when known G_{i} and r_i^n is based on the following formulas:

$$G_i v_i^n = r_i^n + L_i v_{i-1}, i = 1, 2, ..., I,$$
 (8) $G_i w_i^n = U_i z_{i+1}^n, z_i^n = v_i^n + w_i^n, i = I, I - 1, ..., 2, 1.$ (9)

Here the decision support systems with three diagonal (p -diagonal when $p \ge 5$) matrices G_i is executed in turn, using the amount.

РИСКИ В ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ

Абдуллаев Зафарбек Сафибуллаевич

Ассистент, Наманганский государственный университет, Наманган, Узбекистан

Применение компьютерных сетей в коммерческих целях получило свое развитие во второй половине прошлого столетия, сразу вслед за появлением электронно-вычислительных машин. Удобство передачи информации посредством компьютеров, объединенных в сети, было по достоинству оценено североамериканскими транспортными компаниями при организации процессов подготовки рейсов и продажи билетов. В результате чего появился единый стандарт электронного обмена данными, Electronic Data Interchange (EDI) для авиационного, железнодорожного и автомобильного транспорта.

Следующим существенным шагом в применении технологий электронной коммерции является широкомасштабное внедрение в обращение финансовыми институтам» универсальных платежных инструментов — кредитных карт, предназначенных для автоматизации финансово-расчетных операций и появление на их основе межбанковских карточных ассоциаций (МКА), отдельные представители которых со временем приобрели мировой масштаб.

Вслед за успешным внедрением североамериканскими компаниями различных технологий электронного взаимодействия и управления появляется термин электронная коммерция (electronic commerce), объединяющий такие хозяйственнофинансовые операции как снабжение, производство, сбыт, платежи и являющийся продолжением процессов автоматизации управления и передачи информации. Существует ряд определений понятия электронная коммерция.

Появляется понятие электронный бизнес (electronic business) - преобразование основных бизнес-процессов при помощи Интернеттехнологий. Уже существуют отдельные системы и методы проведения удаленных платежей, с помощью которых возможно оплатить он л айн-покупку дистанционно, что обеспечивает инфраструктуру электронной коммерции как новой среды ведения бизнеса.

Категорию «риск» можно определить как опасность потенциально возможной, вероятной потери ресурсов или недополучения доходов по сравнению с вариантом, который рассчитан на рациональное использование ресурсов в данном виде предпринимательской деятельности. Другими словами, риск — это угроза того, что предприниматель понесет потери в виде дополнительных расходов или получит доходы ниже тех, на которые он рассчитывал.

Особенности возникновения рисков электронной коммерции связаны с возможностями использования информационных технологий различными структурами таким образом, что непреднамеренно или специально создаются угрозы хозяйствующим субъектам при проведении ими операций с помощью технологий электронной коммерции. Поэтому Прежде чем переходить к описанию рисков электронной коммерции разграничим понятия «риск» и «угроза». Под угрозой мы будем понимать намерение нанести ущерб материальным и иным ценностям с использованием инструментов и механизмов информационных технологий. А под риском — состояние условий и результатов проведения коммерческой операции, при котором с той или иной степенью вероятности возможны материальные или иные потери.

Республика Узбекистан стремится обеспечить сбалансированное развитие своей экономики на модернизации ее структуры, достижения высокой конкурентоспособности основных отраслей. Предусмотренная в Конституции страны стратегическая цель - формирование гражданского общества и создание социально-ориентированной

рыночной экономики - будет достигнута путем последовательного решения этих задач. В условиях продолжающегося воздействия мирового финансово-экономического кризиса все более очевидной, является необходимость всесторонней поддержки предприятий реального сектора экономики. В данном направлении в республике последовательно осуществляется целый комплекс мер. Он нацелен на создание надлежащих финансовых и организационных условий для модернизации производства, расширения кооперационных связей, налаживания устойчивого сотрудничества с иностранными партнерами, стимулирование внутреннего спроса на отечественную продукцию.

Узбекистан последовательно и поэтапно осуществляет переход к рынку. Идёт огромная созидательная работа, возрождаются традиции национального предпринимательства, формируются и активно развиваются рыночные институты.

Важнейшим фактором реализации стратегии устойчивого развития, а значит и успеха проводимых в стране экономических реформ, является развитие малого бизнеса и частного предпринимательства и становление на этой основе класса реальных собственников.

Внешние угрозы: вирусы и вредоносные программы, хакерские атаки, мошенничества с использованием различных средств передачи данных, угроза завладения интеллектуальной собственностью- правообладателя {киберсквотинг}. Внутренние угрозы: саботаж, хищение данных, неосторожные действия сотрудников. Около 80% потерь, связанных с нарушением информационной безопасности, вызываются утечкой конфиденциальной информации таким способом.

В этих условиях под управлениями рисками электронной коммерции будем понимать целенаправленную деятельность по созданию благоприятных условий для ведения предпринимательской деятельности методами электронной коммерции с целью получения максимальной прибыли с учетом предотвращения или минимизации материальных и иных потерь. Применительно к электронной коммерции определение безопасности можно сформулировать так. Безопасность электронной коммерции — это состояние защищенности интересов субъектов отношений, совершающих коммерческие операции (сделки) с помощью технологий электронной коммерции, от угроз материальных и иных потерь.

МОДЕЛНЫЕ ШКАЛЫ ДЛЯ ОЦЕНКИ УРОВНЯ ДВИГАТЕЛЬНЫХ ПОДГОТОВЛЕННОСТИ ЮНЫХ ФУТБОЛИСТОВ

Никоян Мушег Эдуардович

ассистент , КПН Армянский государственный институт физической культуры и спорта, Республика Армения, г. Ереван

Аннотация. Развития тенденций футбола непосредственно связаны с нововведениями спортивной науки, особенно в детско-юношеском возрасте. Для оценки правильного планирования и организации тренировок, а также отбора спортсменов, степени их подготовки, возникла необходимость разработать и составить модельные шкалы для оценки двигательных способностей в соответствии с возрастов.

Ключевые слова: моделные шкалы, юные футболисты, физическая подготовка, современный футбол, тренировочный процесс, высокие спортивные достижение.

Актуальность: Сегодня в современном футболе для достижения высоких спортивных результатов считается основой физический подготовленность спортсменов.

Физическое воспитание и развитие спорта в историческом этапе всегда имели свои наиболее актуальные проблемы. Они связанны с требованиями общества, прогрессом науки, спортивных результатов, развитием физического воспитания и спорта и зависят от система совершенствованиии.

Для решения многих задач оздоровительных и спортивных достижений общества огромную роль играет наука как главный фактор, с помощью которого достигают физического совершенства.

Спортивная тренировка, уроки физической культуры, а также тренировки населения и правильное и научное решение и обоснования оздоровительных задач становится наиболее важным.

Среди различных групп населении управления процесса физического воспитания является оценки и системы педагогического контроля. Этот вопрос имеет многовековую историю. Поэтому определение и оценка физического состояния молодежи в является важнейшей частью физическо-

го воспитания. Однако контроль и оценка физического развития и двигательных подготовленности должен быть индивидуальным, с учетом особенности каждого человека.

Стоит отметить, что существующие оценки шкалов и большая часть индикаторов приравненно отклонении в различных рейтинговых суммерении, в связи с чем и имеются различные уровни стандартнов и порядок. По мнению большинства специалистов эти отклонения могут колебаться в пределах 0.67-до 1.5 сигма /Ф. Г. Казарян, 1981, Е.Я. Бондаревский, 1983/. Причем, отличаются пять уровней от оценки: высокий (1.5 ξ и выше), выше среднего (0.67 до + 1.5 ξ), средний (0.67 до + 0.67), ниже среднего (0.67 до -1.5 ξ), низкий (1.5 ξ ниже).

Цель исследования: Разработать модельные шкалы физической подготовленности для оценки уровня подготовки и правильного организовании учебнотренировочный процесса молодых футболистов.

Задачи, методы и организаця исследования.

В связы с целю нами решены следующие задачи: изучить основных компонентов возрастной динамики физического состояния 11-17 лет юных футболистов, выявить лонгитюданные сдвиги двигательных готовности спортсменов, разработать модельные шкалы для оценки уровня физической подготовленности юных футболистов.

Для определении поставленных задач потребовалось выбора соответствующих методов исследования; изучение и анализорование литературы, оценки физического развития, педагогический тестерование, эксперимент, математические статистические методы.

Эти подходы мы применяли в соответствующих расчетах, результаты которых приведены в N^0 1 в таблице:

Таблица 1

Модельные шкалы для оценки уровня специальной физической подготовки юных игроков 11 лет

Показатели	Высокий	Выше среднего	Средний	Ниже среднего	Низкий
Бег 30м с отводкой	10,3 🛚 <	10,4 - 11,6	11,7 - 12 ,7	12,8 – 14	14,1 🛮 >
Челночный бег 5х30м (сек.) с мячом	32,9 2 <	33 - 37,1	37,2 - 37,6	37,7 - 41,7	41,8 🛭 >
Сбрасывание мяча, двумя руками, м	11,9 🛭 >	11,8 - 11	10,9 - 9,7	9,6 - 8,8	8,7 2 <
Удар по мячу на расстояании, м	25,6 🛽 >	25,5 - 19,1	19 - 18,8	18,7 - 12,3	12,2 🛚 <
Точность, очков	4,1 🛽 >	4 - 3	2,9 - 1,8	1,7 - 0,7	0,6 2 <

12 лет

Показатели	Высокий	Выше среднего	Средний	Ниже среднего	Низкий
Бег 30м с отводкой	9 u <	9,1 - 9,7	9,8 - 11,1	11,2 - 11,9	12 u >
Челночный бег 5х30м (сек.) с мячом	30,1 u <	30,2 - 33,7	33,8 - 34,2	34,3 - 37,8	37,9 u >
Сбрасывание мяча, двумя руками, м	14,1 u >	14 - 11,5	11,4 - 10,8	10,7 - 8,3	8,2 u <
Удар по мячу на расстояании, м	35,9 u >	35,8 - 19,9	19,8 - 19,8	19,7 - 3,8	3,7 u <
Точность, очков	4,4 u >	4,3 - 3,7	3,6 - 2,3	2,2 - 1,6	1,5 u <

13 лет

Показатели	Высокий	Выше среднего	Средний	Ниже среднего	Низкий
Бег 30м с отводкой	7,8 u <	7,9 - 8,9	9 - 10,1	10,2 - 11,2	11,3 u >
Челночный бег 5х30м (сек.) с мячом	31,1 u <	31,2 - 33,6	33,7 - 34,3	34,4 - 36,7	36,8 u >
Сбрасывание мяча, двумя руками, м	17,4 u >	17,3 - 14,3	14,2 - 13,7	13,6 - 10,5	10,4 u <
Удар по мячу на расстояании, м	47,6 u >	47,5 - 23,7	23,6 - 23,6	23,5 - (-0,2)	(-0,3) u <
Точность, очков	5,7 u >	5,6 - 4,9	4,8 - 3,5	3,4 - 2,7	2,6 u <

14 лет

Показатели	Высокий	Выше среднего	Средний	Ниже среднего	Низкий
Бег 30м с отводкой	8,1 u <	8,2 - 8,8	8,9 - 10,2	10,3 - 10,9	11 u >
Челночный бег 5х30м (сек.) с мячом	29,5 u <	29,6 - 30,8	30,9 - 31,9	32 - 33,2	33,3 u >
Сбрасывание мяча, двумя руками, м	19,4 u >	19,3 - 16,5	16,4 - 15,9	15,8 - 13,1	13 u <
Удар по мячу на расстояании, м	39,9 u >	39,8 - 26,9	26,8 - 26,7	26,6 - 13,7	13,6 u <
Точность, очков	7,5 u >	7,4 - 5,4	5,5 - 4,6	4,5 - 2,5	2,4 u <

15 лет

Показатели	Высокий	Выше среднего	Средний	Ниже среднего	Низкий
Бег 30м с отводкой	8,2 u <	8,3 - 8,6	8,7 - 10,2	10,3 - 10,7	10,8 u >
Челночный бег 5х30м (сек.) с мячом	28 u <	28,1 - 31	31,1 - 31,6	31,7 - 34,6	34,7 u >
Сбрасывание мяча, двумя руками, м	19,3 u >	19,2 - 16,7	16,6 - 16	15,9 - 13,4	13,3 u <
Удар по мячу на расстояании, м	46,1 u >	46 - 33,2	33,1 - 33,1	33 - 20,1	20 u <
Точность, очков	4,4 u >	4,3 - 3,7	3,6 - 2,3	2,2 - 1,6	1,5 u <

16 лет

Показатели	Высокий	Выше среднего	Средний	Ниже среднего	Низкий
Бег 30м с отводкой	7,5 u <	7,6 - 8,1	8,2 - 9,6	9,7 - 10,2	10,3 u >
Челночный бег 5х30м (сек.) с мячом	28,3 u <	28,4 - 30,9	31 - 31,6	31,7 - 34,2	34,3 u >
Сбрасывание мяча, двумя руками, м	19,8 u >	19,7 - 16,7	16,6 - 16,1	16 - 13	12,9 u <
Удар по мячу на расстояании, м	39,9 u >	39,8 - 26,9	26,8 - 26,7	26,6 - 13,7	13,6 u <
Точность, очков	8,7 u >	8,6 - 6,8	6,7 - 6	5,9 - 4,1	4 u <

17 лет

Показатели	Высокий	Выше среднего	Средний	Ниже среднего	Низкий
Бег 30м с отводкой	7,5 u <	7,6 – 8	8,1 - 9,6	9,7 - 10,1	10,2 u >
Челночный бег 5х30м (сек.) с мячом	26,2 u <	26,3 - 30,3	30,4 - 30,8	30,9 - 34,8	34,9 u >
Сбрасывание мяча, двумя руками, м	19,7 u >	19,6 - 17,6	17,5 - 16,8	16,7 - 14,7	14,6 u <
Удар по мячу на расстояании, м	43,6 u >	43,5 - 35,4	35,3 - 35,2	35,1 – 27	26,9 u <
Точность, очков	9,2 u >	9,1 - 7,7	7,6 - 6,7	6,6 - 5,2	5,1 u <

Заключение. Таким образом, разработанные модельные шкалы могут использовать тренеры учебно-тренировочный в процессе для оценки уровеня специальной физической подготовленности 11-17 лет юных игроков. Шкалы и полученные результаты поможет спортсменов делать корректировки для управления спортивного процесса, тем самым совершенствовать степени спортивного мастерство.

Список литературы

- 1.Ф. Г. Казарян. Оссобенности разработки двигательных способенностеи школьников на уроках физической културы, Ереван-Луис 1981. -84 с. [на армянском языке].
- 2. Никоян М.Э. Особенности физической подготовки юных футболистов, Ереван- Едит Принт 2015. -112 с. [на армянском языке].
- 3. Бондаревский Е.Я. Педагогические основы контроля за физической подготовленностью учещейся молодежи: Автореф дисс... д- ра, пед. наук., М., 1983. 45 с.

ИЗДАНИЕ МОНОГРАФИИ (учебного пособия, брошюры, книги)

Если Вы собираетесь выпустить монографию, издать учебное пособие, то наше Издательство готово оказать полный спектр услуг в данном направлении

Услуги по публикации научно-методической литературы:

- орфографическая, стилистическая корректировка текста («вычитка» текста);
- разработка и согласование с автором макета обложки;
- регистрация номера ISBN, присвоение кодов УДК, ББК;
- печать монографии на высококачественном полиграфическом оборудовании (цифровая печать);
- рассылка обязательных экземпляров монографии;
- доставка тиража автору и/или рассылка по согласованному списку.

Аналогичные услуги оказываются по изданию учебных пособий, брошюр, книг.

Все работы (без учета времени доставки тиража) осуществляются в течение 20 календарных дней.

Справки по тел. (347) 298-33-06, post@nauchoboz.ru.

Уважаемые читатели!
Если Вас заинтересовала какая-то публикация, близкая Вам по теме исследования и Вы хотели бы пообщаться с автором статьи, просим обращаться в редакцию журнала мы обязательно переправим Ваше сообщение автору.
Также приглашаем Вас к опубликованию своих научных статей на страницах других изданий - журналов «Научная перспектива» и «Научный обозреватель». Наши полные контакты Вы можете найти на сайте журнала в сети Интернет по
адресу <u>www.gnpi.ru</u> Или же обращайтесь к нам по электронной почте <u>mail@gnpi.ru</u>
С уважением, редакция «Журнала научных и прикладных исследований».

Издательство «Инфинити». Свидетельство о государственной регистрации ПИ №ФС 77-38591. Отпечатано в типографии «Принтекс». Тираж 500 экз. Цена свободная.