

Москва, 2018

Международная научная конференция
теоретических и прикладных
разработок

**НАУЧНЫЕ РАЗРАБОТКИ:
ЕВРАЗИЙСКИЙ РЕГИОН**

Коллектив авторов

Международная
научная конференция теоретических и
прикладных разработок
«Научные разработки: евразийский регион»

Москва, 2018

УДК 330
ББК 65
С56

ISBN 978-5-905695-88-9



Научные разработки: евразийский регион: материалы международной научной конференции теоретических и прикладных разработок (г. Москва, 29 декабря 2018 г.). / отв. ред. Д.Р. Хисматуллин. – Москва: Издательство Инфинити, 2018. – 208 с.

У67

ISBN 978-5-905695-88-9

Сборник материалов включает в себя доклады российских и зарубежных участников, предметом обсуждения которых стали научные тенденции развития, новые научные и прикладные решения в различных областях науки.

Предназначено для научных работников, преподавателей, студентов и аспирантов вузов, государственных и муниципальных служащих.

УДК 330
ББК 65

ISBN 978-5-905695-88-9

© Издательство Инфинити, 2018
© Коллектив авторов, 2018

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Обеспечение экономической безопасности путем применения таможенного регулирования <i>Соболь Виктория Романовна, Пак Анна Юрьевна</i>	9
Перспективы внедрения электронного декларирования в соответствии с комплексной программой развития ФТС России на период до 2020 года <i>Талишян Изабелла Мкртчичовна, Пак Анна Юрьевна</i>	14
Влияние экономических санкций на внешнюю торговлю Российской Федерации <i>Ксенофонтов Роман Васильевич</i>	18
Преимущества и риски цифровой экономики в современных условиях <i>Танда Али Коулибали</i>	25
Методологический инструментарий исследования производственной демократии в управлении социально-трудовыми отношениями <i>Лаврук Людмила Григорьевна</i>	29
Проблемы взаимодействия бизнеса и государства в современных условиях <i>Филатов Владимир Владимирович, Родин Максим Алексеевич</i>	36
Повышение эффективности использования персонала в организации: подходы, механизмы <i>Бахаева Айна Шерваниевна</i>	43
Регуляция этических ориентиров стратегий компаний <i>Родионова Наталья Владимировна, Афанасьева Юлия Романовна, Минеев Дмитрий Александрович</i>	47
К вопросу о перекрестном субсидировании в электроэнергетическом комплексе России <i>Чугунов Дмитрий Николаевич, Чубаров Кирилл Михайлович, Солдусова Елена Олеговна</i>	53
Способы сохранения объектов недвижимости, являющихся памятниками культурного наследия, в условиях государственно-частного партнерства <i>Нежданова-Байковская Анастасия Валерьевна</i>	57
Особенности формирования экономики знаний в современных условиях <i>Луговская Мария Владимировна</i>	65
Исторический аспект использования электронных платежных систем в таможенной сфере РФ <i>Рыженко Вероника Владимировна, Пак Анна Юрьевна</i>	70

Направления формирования кластера в топливно-энергетической промышленности	
<i>Манджиев Аркадий Евгеньевич</i>	74
Оценка эффективности использования иностранных инвестиций в Российской Федерации	
<i>Бигеев Ратмир Ринатович</i>	81
Банки как институциональные субъекты социально-экономического развития приарктических территорий	
<i>Жура Светлана Егоровна</i>	87
Теневая экономика как угроза реализации политики модернизации, и привлечения инвестиций в экономику страны	
<i>Фролова М.Е. , Плотников В.А.</i>	90
Взаимосвязь теневой экономики и институтов государства в глобализирующемся мире и ее влияние на экономическую безопасность страны	
<i>Фролова М.Е. , Плотников В.А.</i>	95
Составляющие интеграционного вектора отраслевой конкурентоспособности территории	
<i>Козырева Анна Михайловна</i>	101

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

Юридическая ответственность за нарушение законодательства Российской Федерации в сфере занятости населения	
<i>Даничев Николай Викторович, Ляхов Александр Васильевич</i>	114
Функции налогообложения	
<i>Хаперская Кристина Сергеевна, Денисов Артур Борисович</i>	120
Административное наказание в виде лишения права управления транспортным средством: проблемы и пути их решения	
<i>Горовенко Сергей Викторович</i>	124

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Бинарный урок в школе как один из инструментов инклюзивного образования детей с ограниченными возможностями здоровья	
<i>Кузнецов Илья Николаевич</i>	127
Метод проектов на уроках математики	
<i>Волкова Любовь Николаевна</i>	136
Формирование у младших школьников умения работать с информацией в процессе решения исследовательских задач на уроках окружающего мира	
<i>Юнина Анастасия Владимировна</i>	141

Обучение детей с тяжелыми нарушениями речи в общеобразовательной школе <i>Ямалева Фанзиля Мударисовна, Хакимова Наиля Газизовна.....</i>	<i>144</i>
Профессионально ориентированное обучение иностранным языкам как один из факторов успешного формирования профессиональной компетенции у иностранных обучающихся <i>Свойкина Людмила Федоровна, Польщикова Ольга Николаевна.....</i>	<i>148</i>
К вопросу о значении топонимов в развитии словарного запаса младших школьников <i>Веденькина Марина Васильевна, Гусева Анна Викторовна.....</i>	<i>152</i>

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Субъективное благополучие как фактор лояльности персонала <i>Носова Луиза Маратовна.....</i>	<i>156</i>
---	------------

ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

Эстетика и практика вовлеченности: как устроена коммуникация зрителей и героев современных телесериалов <i>Неменко Екатерина Петровна.....</i>	<i>161</i>
---	------------

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Ассоциативный эксперимент как способ определения языкового сознания <i>Убушаева Байр Владимировна.....</i>	<i>168</i>
---	------------

АРХИТЕКТУРА

Архитектурно-ландшафтный пунктир Царских ссыльных <i>Косполова Н. Э.....</i>	<i>172</i>
---	------------

БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Научно-методические основы создания электронных учебников на английском языке для вузов <i>Косулина Олеся Евгеньевна, Оксикбаев Берикжан Кылышбекович, Дауренбекова Шолпан Жумабековна.....</i>	<i>176</i>
--	------------

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

Ассоциация дислипидемии, ожирения и патологической гиперпролактинемии <i>Агаян Аревик Андраниковна, Корнеева Елена Викторовна.....</i>	<i>180</i>
Диагностические алгоритмы и особенности диагностики депрессии в условиях поликлинического звена <i>Масякин Антон Валерьевич.....</i>	<i>184</i>

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

Автоматизация поиска оптимальных параметров искусственных нейронных сетей

Корнев Павел Александрович.....190

Нечетко-логическая модель для оценки энергоэффективности процессов прокатки и спекания фосфоритовых окатышей в плотном слое зоны обжига конвейерной машины

*Бобков Владимир Иванович, Дли Светлана Максимовна,
Никифоров Владимир Анатольевич*.....196

Анализ запаса статической устойчивости в оперативном управлении максимальными режимами энергосистем

*Чугунов Дмитрий Николаевич, Чубаров Кирилл Михайлович,
Солдусова Елена Олеговна*.....204

Вывод аналитической зависимости для расчета касательных напряжений в круглых и кольцеобразных сечениях

*Попов Константин Валерьевич, Ерхан Евгений Вячеславович,
Мякишев Никита Игоревич*.....207

Методы диагностики скважинной штанговой насосной установки

Ильин Алексей Петрович, Широбоков Павел Эдиксонович.....214

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

Кооперация как фактор развития и консолидации субъектов малого предпринимательства в АПК

Капелист Евгения Владимировна.....220

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПУТЕМ ПРИМЕНЕНИЯ ТАМОЖЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Соболь Виктория Романовна

Студент 5 курса экономического факультета

Пак Анна Юрьевна

кандидат экономических наук, доцент

кафедра таможенного дела экономического факультета

Федерального государственного автономного

образовательного учреждения

«Российский университет дружбы народов», г. Москва

Вопрос обеспечения экономической безопасности Российской Федерации становится особенно актуальным в виду действующих санкционных ограничений. В данной связи, Указом Президента РФ № 208 от 13.05.2017 утверждена «Стратегия экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года». В соответствии с ней основными целями являются [5]:

1. Повышение устойчивости экономики к воздействию внешних и внутренних вызовов и угроз;
2. Повышение уровня и улучшение качества жизни населения;
3. Обеспечение экономического роста;
4. Поддержание научно-технического потенциала развития экономики на мировом уровне и повышение ее конкурентоспособности.

В данной статье автор предпримет попытку определения роли таможенных органов в достижении поставленных целей. В статье 351 ТК ЕАЭС (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) определены основные задачи и функции таможенных органов, среди которых стоит выделить [2]:

- п. 2 «взимание таможенных платежей»,
- п. 3 «обеспечение соблюдения мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений»,
- п. 4 «противодействие легализации доходов»,
- п. 5 «предупреждение, выявление и пресечение преступлений и административных правонарушений».

Указанные функции способствуют достижению поставленных в стратегии целей. Основанием для подтверждения доводов является взаимосвязь

мер таможенного регулирования и показателей состояния экономической безопасности страны.

Взаимосвязь между таможенным регулированием и обеспечением экономической безопасности страны можно проследить на уровне показателей экономической безопасности. Более наглядный пример взаимодействия представлен в Таблице 1.

Таблица 1. Взаимосвязь таможенного регулирования и обеспечением экономической безопасности

Функции ТО	Результат	Показатели ЭБ	Реализация		
			2016	2017	Δ
Совершение таможенных операций и проведение таможенного контроля	Регулирование и ограничение перемещаемых товаропотоков	Дефицит федерального бюджета, в том числе нефтегазовый дефицит федерального бюджета;	2956	1331	-1625
Взимание таможенных платежей		Индекс физического объема экспорта	104,8	103,6	-1,2
Обеспечение соблюдения мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений, мер защиты внутреннего рынка		Индекс физического объема импорта	102,4	116,7	14,3
Противодействие легализации доходов	Пополнение доходной части бюджета	Сальдо торгового баланса	90,5	115,8	25,3
Предупреждение, выявление и пресечение преступлений и административных правонарушений		Доля машин, оборудования и транспортных средств в общем объеме импорт	47,2%	48,6%	1,4%
Защита прав на объекты интеллектуальной собственности	Устранение угроз общественной безопасности	Доля импорта в объеме товарных ресурсов продовольственных товаров	0,38	0,35	0,03
Ведение таможенной статистики		Уровень преступности в сфере экономики	5,03	5,11	0,08

Таможенно-тарифное регулирование отвечает за пополнение доходной части федерального бюджета России, которое в 2016 году составило 4406 млрд. руб., что является приростом над плановым показателем на 1,1%. В 2017 году данный показатель достиг значения 4463 млрд. руб., что составило незначительное превышение планового показателя – всего на 0,26%. В структуре федерального бюджета поступления от таможенных пошлин занимают первое место, в рамках рассмотрения поступлений от неналоговых доходов. Так, в составе неналоговых доходов доходы от внешнеэкономической деятельности составляют 73,9%, в том числе вывозные пошлины – 30,8% и ввозные таможенные пошлины, которые составляют всего 9,2% [4]. Тем не менее, поступлений от ФТС, связанных с импортом на порядок больше, чем с экспортом. Так, в 2017 году поступления от импорта продукции составили 2438,8 млрд. руб., т.е. 54,6% от общего объема перечислений ФТС России. В 2016 году данная статья была меньше на 121,9 млрд. руб. и составляла не более 2316,9 млрд. руб.

Дефицит федерального бюджета наоборот сократился, что свидетельствует об эффективности принятых мер. Положительное сальдо торгового баланса отражает превышение реализации продукции страны над ее закупками, за счет чего также формируется доход. Кроме того, положительное сальдо торгового баланса, которое увеличилось с 2016 года на 25,3 млрд. долл., является индикатором в стимулировании и развитии отечественного производства.

Относительно такого результата как устранение угроз и административных правонарушений, стоит отметить, что прямым показателем экономической безопасности будет являться уровень преступности в экономике, а косвенным, но не менее важным – доля инвестиций в основной капитал ВВП.

Индекс физического объема экспорта в 2017 году уменьшился на 1,2% и составил 103,6%, чего не сказать о физическом объеме импорта, который увеличился за рассматриваемый период более чем на 14% и составил 116,7% в среднегодовых ценах по отношению к 2016 году.

Положительное сальдо торгового баланса свидетельствует о том, что страна реализует продукции больше, чем закупает, за счет чего также получает доход. Кроме того, положительное сальдо торгового баланса, которое увеличилось с 2016 года на 25,3 млрд. долл., является индикатором стимулирования и развития отечественного производства [7].

Главной статьей импорта РФ на сегодняшний день являются *машины, оборудование и транспортные средства*. Их удельный вес в структуре импорта увеличился на 1,4 % до 48,6 %. Наиболее выраженное увеличение импорта наблюдается среди закупки тракторов – в 2,5 раза и грузовых автомобилей – в 1,9 раза [6].

Уменьшение такого показателя экономической безопасности как доля импорта в товарных ресурсах продовольственных товаров, который изменился на 3%, является не столь существенным. В общей сложности продовольственные товары составляли в 2016 году 12,6%, а в 2017 – 11,5%.

В 2017 году таможенными органами было возбуждено 2 103 уголовных дела, что составило на 132 уголовных дел меньше по сравнению с 2016 годом, в котором было открыто 2 235 дел [3]. В результате эффективной работы таможенных органов и принятых ими мер, направленных на возмещение причиненного преступлением ущерба, до возбуждения уголовных дел и в ходе их расследования в федеральный бюджет было перечислено более 710 млн. руб.

Относительно административных правонарушений стоит сказать следующее, что в 2017 году таможенными органами возбуждено 119 327 дел об административных правонарушениях, что превысило прошлогодний показатель на 48,5%. По результатам рассмотрения дел об административных правонарушениях было принято 114 723 решения, на основании которых ФТС взыскала 157 млрд. рублей.

Тем не менее, уровень преступности экономической направленности в 2016 году составлял 5,03% от общей суммы всех преступлений, совершенных на территории РФ, в то время как в 2017 году данный показатель вырос на 0,08% и составил 5,11% от общей суммы преступлений. Это означает, что в реализуемых мероприятиях все же есть недостаток, который необходимо в кратчайшие сроки устранить для достижения более эффективных мер противодействию преступности.

Доля инвестиций в 2017 году сократилось на 3,06% по сравнению с 2016. Это объясняется тем, что каждый инвестор заинтересован в получении доходов от своих вложений. А в связи с тем, что меры по устранению угроз безопасности и административных правонарушений недостаточно эффективны, инвесторы не могут быть уверены в отдаче от своих вложений. Непривлекательность данной сферы заключается в ее незащищенности, в виду чего оба показателя экономической безопасности уменьшаются на протяжении рассматриваемого периода.

Таким образом, основными направлениями совершенствования таможенно-регулирующего регулирования является совершенствование таможенно-тарифного регулирования, т.к. оно влияет на поступление в федеральный бюджет, что в свою очередь воздействует на экономическую безопасность страны путем повышения устойчивости экономики к внешним и внутренним угрозам и повышения уровня и качества жизни населения страны [1]. Также не стоит забывать о совершенствовании правоохранительной деятельности таможенных органов, которое влияет на уровень преступности в экономике, что находит отражение в стимулировании экономического роста и поддержании научно-технического потенциала.

Список литературы

1. Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» URL: www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71572608/
2. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) URL: www.Consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/26a...d6bfa7efcfadaea8506/
3. Официальный сайт Федеральной таможенной службы РФ URL: http://customs.ru/index.php?option=com_content&view=category&id=475&Itemid=2588
4. Отчет об исполнении федерального бюджета Министерства финансов URL : <https://www.minfin.ru/ru/statistics/fedbud/>
5. Новостной портал «ТАСС» URL: tass.ru/ekonomika/4251459
6. Портал внешнеэкономической информации URL: http://www.ved.gov.ru/monitoring/foreign_trade_statistics/monthly_trade_russia/
7. Электронная энциклопедия по экономике URL: <http://economy-ru.info/info/82484/>

**ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕДРЕНИЯ
ЭЛЕКТРОННОГО ДЕКЛАРИРОВАНИЯ
В СООТВЕТСТВИИ С КОМПЛЕКСНОЙ ПРОГРАММОЙ
РАЗВИТИЯ ФТС РОССИИ НА ПЕРИОД ДО 2020 ГОДА**

Талищян Изабелла Мкртчичовна

Студент 5 курса экономического факультета

Пак Анна Юрьевна

*кандидат экономических наук, доцент кафедры таможенного дела
экономического факультета*

*Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение*

«Российский университет дружбы народов», г. Москва

Актуальность рассмотрения перспективы внедрения электронного декларирования в соответствии с комплексной программой развития ФТС России на период до 2020 года определена современными тенденциями, в соответствии с которыми четко определен переход на инновационный путь развития страны, активизации процессов интеграции Российской Федерации в мировое хозяйство, увеличением и трансформацией масштабов и формы внешнеэкономической деятельности.

Данные обстоятельства определяют необходимость совершенствования деятельности таможенных служб России, направления которой четко сформулированы в рамках ранее упомянутой программы.

Прежде чем перейти к рассмотрению главного вопроса стоит определить основы внедрения электронного декларирования и базовые причины реализации данного процесса.

Причинами перехода на электронное декларирование выступают недостатки действующей технологии подачи декларации, к которым могут быть отнесены ниже следующие [2]:

- отсутствие возможности согласования действительной стоимости заявленных в декларации товаров;
- преимущественно формализованный процесс регистрации и заполнения соответствующих документов;
- отсутствие кадров должного уровня квалификации и компетенции, что

определяет необходимость переобучения сотрудников таможенных служба.

По своей сути электронное таможенное декларирование представляет собой процесс взаимодействия таможенных служб и лиц, осуществляющих перемещение товаров и транспортных средств через таможенную границу посредством применения электронной формы декларации, в рамках которой выполняются определённые сценарии обмена электронными сообщениями.

В соответствии с Комплексной программой развития ФТС России на период до 2020 года основной декларационный массив должен быть сконцентрирован в центрах электронного декларирования (далее ЦЭД), представляющих собой специализированный таможенный орган, к основной задаче которого относится осуществление таможенных операций в отношении товаров, декларируемых с помощью электронной декларации на товары (ЭДТ) [1].

Деятельность ЦЭД регламентирована принятой технологией централизованного оперативного контроля и дистанционного управления, в соответствии с которой определен двенадцатичасовой режим работы, реализуемый на ежедневной основе, а также выделены несколько подвидов рассматриваемого таможенного органа: специализированный ЦЭД по виду транспорта, региональный ЦЭД по месту налогового учета декларанта, региональный ЦЭД и специализированный ЦЭД по виду товара [1].

Принципиальным базисом работы ЦЭД является технология удаленного выпуска, предполагающая с применением штатных программных средств электронное взаимодействие таможенных органов декларирования и места нахождения товара.

Таким образом, внедрение электронного декларирования в соответствии с комплексной программой развития ФТС России на период до 2020 года направлено на достижение следующих положительных тенденций:

- сокращение сроков подачи и рассмотрения таможенной декларации;
- снижение временных интервалов осуществления таможенных операций, и как следствие сроков перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу с 96 часов до 2-х часов [4];
- обеспечение прозрачности таможенных процессов, с целью получения возможности реализации корректирующих мероприятий;
- сокращение числа документов, заполняемых декларантом при перемещении товаров или транспортных средств с 10 штук до 4 штук [4];
- упрощение взаимодействия декларантов с таможенными органами Российской Федерации;
- предоставление декларантам возможности подачи бумажных документов по месту нахождения товара;
- поддержка развития российского бизнеса путем переноса бизнес-процессов в электронный формат;

– обеспечение со стороны государства и органов власти равной и справедливой конкуренции;

– минимизация расходов хозяйствующих субъектов, участвующих во внешнеэкономической деятельности с одновременным снижением фискальных рисков для бюджета страны;

– увеличение числа выявленных нарушений таможенного законодательства страны с 20% до 95% [4].

Таким образом, внедрение электронного декларирования в соответствии с комплексной программой развития ФТС России на период до 2020 года в качестве основной преследует цель совершенствования работы таможенных органов страны и поддержания развития основных представителей бизнес-структур, принимающих непосредственное участие во внешнеэкономической деятельности.

С целью оценки перспектив реализации всех запланированных рассматриваемой комплексной программой мероприятий необходимо рассмотреть их результативность по итогам третьего квартала 2018 года.

Так, по данным официальных источников таможенных служб, по состоянию на конец октября 2018-го года, доля центров электронного декларирования (ЦЭД), размещенных на площадях, находящихся в государственной собственности, составила 89,6%. При этом из 29 центров электронного декларирования площади 26 находятся в государственной собственности, 2 — в частной собственности и 1 — в акционерной [3].

Доля таможенных деклараций, зарегистрированных в ЦЭДах, составила 27,2%. Автоматически регистрируется 74% экспортных и 30% импортных деклараций [3].

Выпущено без участия инспектора (в автоматическом режиме) 33,6% экспортных и 11,5% импортных деклараций. Средняя продолжительность помещения «безрисковых» товаров под процедуру экспорта составила 39 минут, а выпуска для внутреннего потребления — 1 час 21 минута.[3]

Таким образом, показателей результативности, что свидетельствует о положительной реализации комплексной программы развития ФТС России на период до 2020 года.

Однако определенные барьеры, препятствуют в настоящее время достижению больших значений, установленных в рамках ранее упомянутого документа показателей, к которым могут быть отнесены ниже следующие:

– невыполнение критериев автоматической проверки соблюдения условий регистрации на товары. В частности, это касается вопросов компетенции таможенного органа (основная проблема и для экспорта, и для импорта), подтверждения наличия товара в ЗТК (для импорта), особенностей начисления сборов (для экспорта);

- низкая результативность прохождения условий алгоритма автоматических проверок при автоматической регистрации деклараций на товары;
- недоверие значительной части декларантов электронной системе;
- недостаточная проработанность регламентирующих документов в отношении применения технологий удаленного выпуска, автоматической регистрации и автоматического выпуска.

Устранение представленных недостатков позволит в перспективе добиться всех установленных в рамках комплексной программы развития ФТС России на период до 2020 года параметров.

В целом, на современном этапе развития России, сопровождающегося переходом преимущественно на цифровую экономику, система таможенного администрирования продолжает совершенствоваться, тем самым определяя условия для беспрепятственного осуществления внешнеэкономической деятельности с минимальным вмешательством человеческого фактора и сокращением временных издержек на совершение таможенных операций, связанных с таможенным декларированием товаров, что подтверждает реализацию инновационного пути развития страны.

Список литературы

1. Комплексная программа развития ФТС России до 2020 года. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=25512 (дата обращения: 15.12.2018)
2. Макрусев В. В. Актуальные аспекты реализации концепции сервисно-ориентированного таможенного администрирования // Таможенное дело. 2017. № 2. 40 с.
3. Официальный сайт Федеральной таможенной службы. [Электронный ресурс].-Режим доступа ://www.customs.ru (дата обращения: 15.12.2018)
4. Целевые показатели решения задач Комплексной программы развития ФТС России на период до 2020 года. [Электронный ресурс]. - Режим доступа.: <http://away.vk.com/away.php> (дата обращения: 15.12.2018)

ВЛИЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ НА ВНЕШНЮЮ ТОРГОВЛЮ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Ксенофонтов Р.В.

*Самарский национальный исследовательский университет имени академика С. П. Королёва
(Самарский университет)*

Научный руководитель – Есипова О.В.

к.э.н., доцент кафедры экономики

***Аннотация.** В данной статье проведен анализ влияния экономических санкций против Российской Федерации и выявлены основные тенденции дальнейшего развития. Введенные против России санкции обострили и так нестабильное экономическое положение страны. В статье проанализировано как изменилась внешняя торговля Российской Федерации после введения санкций, а также позитивные и негативные последствия их введения.*

***Ключевые слова:** санкции, экспорт, импорт, Россия, СНГ, последствия.*

Следует рассматривать экономические санкции в качестве ограничений экономических ранее сформированных связей, введение которых производится государством либо их группой по отношению к другому государству (стране-объекту). Цель их наложения состоит в принуждении такого государства изменить собственное поведение. Активное использование Советом Безопасности ООН (СБ ООН) этого метода было характерно 70-90 гг. XX в.

Правовая основа санкций состоит из: Резолюций Совета Безопасности ООН; Декларации об основных стандартных и условиях критериях применения и введения санкций, прочих принудительных мер 2004 г.; «Закона об экономических полномочиях в условиях международного чрезвычайного положения» 1977 г., поправки сенатора Джона Гленна 1994 г.; «Закона Хелмса-Бертон», принятого 1996 г. в марте; Закона д'Амато либо закона «О санкциях в отношении Ирана». Общепризнанная легитимность характерна только санкциям, введенным Советом безопасности ООН.

Существуют коллективные и односторонние экономические санкции, право на их введение принадлежит межправительственным международным организациям, некоторым странам, их группам, субнациональным органам власти (неко-

торым штатам). Начиная с 2006 г. Советом против Ирана были введены санкции, обусловленные ядерной государственной программой, в 1990 г. – США они были введены против Ирака, являющегося страной, которая поддерживает терроризм. В качестве яркого примера их введения группой стран выступают введенные против Португалии и Испании санкции ЕС, причиной которых являлось превышение дефицита бюджета государства в 2014 - 2015 гг., при этом, в 2006 г. штатами США (Индианой и Техасом) была ограничена поставка продукции в Иран.

Ключевая цель, которую преследует введение таких санкций, заключается в нанесении материального ущерба государству-объекту, международной ее изоляции. Зачастую, их вектор направлен на секторы государства, являющиеся максимально уязвимыми. В результате воздействия такое государство отказывается от соответствующего курса.

2014 г. можно характеризовать началом политического кризиса в Украине, возникновением соответствующей ситуации в Крыму, чем обусловлено возникновение напряжения в экономических международных отношениях, оказавшее влияние на развитие России и мирового сообщества. В характерных глобальной экономике условиях все страны вовлечены в мировые отношения, но, разной является степень взаимосвязей. К концу года следует отметить изменение международного товарооборота РФ, что обусловлено проводимой Канадой, США, ЕС, прочими государствами санкционной политикой, заключающейся в: замораживании активов, введении визовых ограничений непосредственно для лиц, принадлежащих к специальным спискам, запрете предприятиям государств, которыми наложены санкции, оказывать поддержку деловых отношений с организациями и лицами, которые принадлежат к вышеуказанным спискам. Для РФ такая зависимость находит свое проявление обеспеченности государства стратегически важной продукцией: технологиями, лекарствами, продовольствием, комплекующими промышленными производств, экспортом газа и нефти.

К основным целям введения санкций экономического плана по отношению к РФ принадлежит снижение жизненного стандарта граждан, результатом чего является стимулирование общественного протеста. К задачам также отнесена борьба за сферу воздействия в европейских регионах, ослабление российских позиций.

Если анализировать отраслевую структуру санкций, выдвинутых против РФ, следует отметить, что основные направления состоит из ключевых экономических отраслей: газовой, нефтяной, военной и атомной промышленности, банковского капитала.

Как свидетельствуют данные таможенной статистики объем внешнеторгового оборота РФ в январе-сентябре 2014 г. был равен 597,9 млрд. долл. Если говорить о таком обороте с государствами дальнего зарубежья – 523,5 млрд.долл., СНГ – 74,4 млрд.долл.

Характерным является положительное сальдо баланса торговли – 164,7 млрд.долл. При этом в рамках торговли с государствами дальнего зарубежья показатель сальдо – 140,2 млрд.долл., СНГ – 24,5 млрд. долл.

Российский экспорт в 2014 г. январе-сентябре был равен 381,3 млрд. долл., при этом, произошло его снижение в сравнении с аналогичным периодом 2013 года на 1,2%. В экспортном объеме доля государств дальнего зарубежья в исследуемом периоде составляла 87,0%, СНГ – 13,0%. Благодаря статистическим данным появляется возможность прослеживания динамики российского внешнеторгового оборота в ноябре 2013 – сентябре 2014 г. (рис. 1).

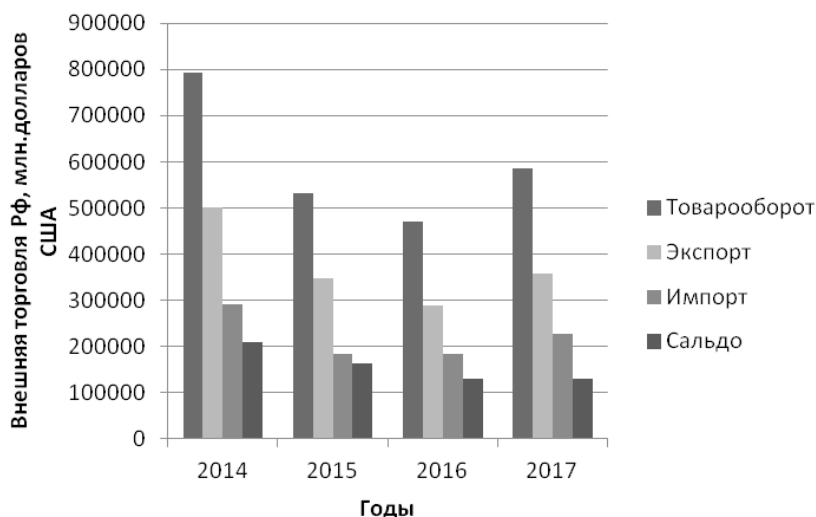


Рис.1. Внешняя торговля РФ в период с января по декабрь за 2014 – 2017 годы (млн. долларов США)

Далее подробно рассмотрим внешнюю торговлю России с государствами СНГ.

Если характеризовать товарную экспортную структуру в СНГ в анализируемый период 2014 г. топливно-энергетическим товарам принадлежала доля в 46,1%. В январе-сентябре того же года доля экспорта оборудования, машин не изменилась в сравнении с январем-сентябрем 2013 г., составив 15,4%, товаров химической отрасли – 10,8 % (10,9%), металлов – 10,0% (11,3%), производственного сырья и товаров – 7,5% (6,3%) и целлюлозно-бумажных разных изделий, лесоматериалов в 2014 г. – 4,1% (3,7%).

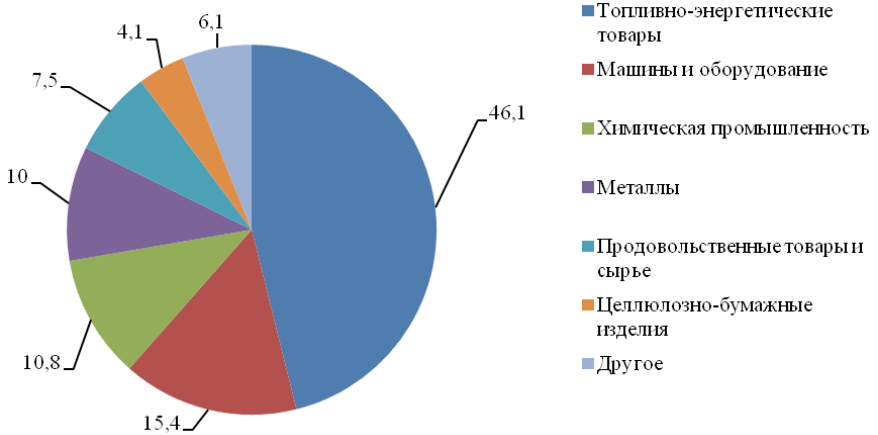


Рис.2. Структуры экспорта в страны СНГ,%

Российский импорт в исследуемый период 2014 г. был равен 216,4 млрд. долл. если говорить об импорте, на долю государств дальнего зарубежья того же периода пришлось 88,5%, СНГ – 11,5%.

Характеризуя товарную импортную структуру из государств СНГ на протяжении аналогичного периода доля оборудования и машин равна 25,9%. Показатель удельного веса металлов в импортной структуре государств СНГ равен 15,2%, производственного сырья и продовольственных товаров – 17,2%, топливно-энергетической продукции – 7,5%, товаров химической промышленности – 11,9%.

Список вводимых санкций Евросоюза против РФ:

1. Отмена саммита Россия – Европейский союз, который должен был проходить в июне 2014 года в городе Сочи.
2. Объявление списка лиц, против которых вводились санкции, ими оказались 12 государственных и военных деятелей России и Республики Крым.
3. Объявление санкций против банков таких, как «Сбербанк России», «Газпромбанк», ВТБ и другие.
4. Запрет на импорт и экспорт оружия, товаров для военного использования.
5. Запрет на финансирование топливно - энергетических компаний и торговлю облигациями - «Роснефть», «Транснефть» и «Газпром нефть».

Руководство Российской Федерации так же объявило об ответных санкциях, в которых был список лиц, запрещающих въезд в Россию. В этот список попали те люди, которые проявляют агрессию по отношению к России и активно добиваются дополнительных санкций против РФ. Указом Президента России Владимира Путина от 6 августа (« О применении отдельных

специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности РФ») предусматривалось введение запрета на ввоз соответствующих сельскохозяйственных товаров, продовольствия, сырья на срок в один год. Данный указ затронул государства, решившие ввести политические и экономические санкции к России, т. е. речь идет о Канаде, Австралии, США, Королевстве Норвегия, государствах ЕС.

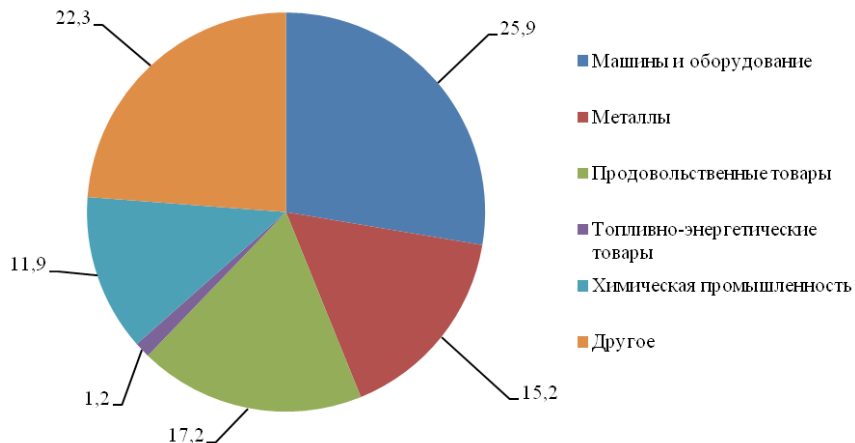


Рис.3. Структура импорта в страны СНГ,%

Перечень сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, которые запрещены к ввозу в РФ.

1. Мясо и колбасы;
2. Рыба и ракообразные;
3. Молочная продукция, включая сыры и творог на основе растительных жиров;
4. Овощи;
5. Фрукты и орехи.

Сумма годового объема импорта вышеперечисленной продукции, попавшего под санкции, составляет девять миллиардов долларов США. Вместе с тем, предусматривалось ограничение закупок у зарубежного поставщика продукции легкой промышленности. 20 августа правительством произведено исключение из санкционного списка: безлактозного молока, БАДов, лука, семенного картофеля, мальков форели, лосося.

Согласно оценке некоторых экспертов, объем потерь экономики РФ в результате санкций на протяжении 2014 г. - 2017 гг. составил примерно 170 млрд. долл. Вместе с тем, России характерен прирост ВВП и в 2015, и в 2016 г., 5,1% и 3,4%.

Проявление экономических санкций обладает двойственным характером. США и Европа не смогла добиться целей таких ограничений по отношению к РФ. В результате экономической блокады был дан толчок изменения экономики РФ: бизнес был переориентирован с сырьевого сектора на секторы с добавленной высокой стоимостью; страной оказывается поддержка реального сектора, производится увеличение производственных объемов продуктов питания [6].

Цель принятия таких мер заключалась в нанесении ущерба бизнесу и экономике России. Росстат, предоставляя данные, говорит о сокращении экспорта, а также импорта на протяжении 2-х лет – в 2015 г. на 43,2% и в 2016 г. на 35%. При этом, облигациями, акциями, сырьевыми товарами России продемонстрированы низкие показатели среди рынков, которые развиваются.

Таблица 1. Негативные и позитивные последствия введения санкций

Негативные	Позитивные
Ограничен доступ банков РФ к дешевым кредитам	Улучшены разные производственные сферы, модернизировано сельское хозяйство, развита пищевая отрасль
Инфляция выросла на 10%	Создана национальная единая платежная система
Замедлен приток зарубежных инвестиций, 75% из которых со стороны ЕС	Выведены российские сбережения из американских и европейских банков, национализация ЦБ, от доллара осуществлен уход
Девальвация рубля	Российские предприятия перевели накопления в гонконгский доллар, которые размещены в банках КНР
Сократились нефтегазовые доходы	Создан ЕАЭС
Сократились доходы населения, уменьшился внутренний спрос	Развиты торговые отношения РФ с африканскими, азиатскими, латиноамериканскими государствами
Ограничение экспорта высоких технологий в РФ	

Факторы, предоставляющие возможность ускорения процесса восстановления российской экономики, состоят из:

- быстрой государственной диверсификации экономики, снижения зависимости от сырьевого экспорта;
- создания мультивалютной независимой экономики, расчетов с зарубежными партнерами в российской валюте;
- внедрения государственно-частного партнерства;
- глобальной переаттестации сотрудников, включая работников заводов, государственных служащих;

– участия в экономических новых блоках в восточном направлении;
– импортозамещения в машиностроении, IT – секторе, металлургии, химической промышленности и др.

В заключении, можно сделать вывод о том, что экономические санкции, объявленные США и рядом стран Запада, и симметричный ответ на них правительства Российской Федерации, существенно осложнили внутреннее и внешнеэкономическое положение стран. Через три года после введения санкций можно говорить, что негативные последствия ограничений почувствовали на себе все — и те, кто их ввел, и те, против кого они направлены. Введение санкций создает огромные проблемы для государств, крупнейших компаний и даже для обычных граждан. Негативные последствия наносят непоправимый ущерб для каждой страны – участницы «санкционной войны».

Список литературы

1. Литвиненко А. В. Влияние санкций на экономику России // Новая наука: стратегии и векторы развития. 2016. № 2–1 (64). Маковецкий М. Ю.
2. Череповецкий П. С. Развитие экономики России в условиях антироссийской санкционной политики // Омский научный вестник. 2015. № 5 (142). Сергиенко О. В., Завадская В. В. Цикличность развития экономики: особенность экономических кризисов // Сибирский торгово-экономический журнал. 2015. № 2(21).
3. Нуреев Р. М., Бусыгин Е. Г. Экономические санкции запада и российские антисанкции: успех или провал // JOURNAL OF INSTITUTIONAL STUDIES (Журнал институциональных исследований) Том 8, No 4. 2016, с.27
4. Завадская В. В., Сарсенова Д. Р. Влияние санкций на экономику России // Молодой ученый. — 2017. — №10. — С. 232-235. — URL <https://moluch.ru/archive/144/40504/> [Дата обращения: 5.11.2018].
5. Внешняя торговля Российской Федерации (по данным таможенной статистики): [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/fttrade/ [Дата обращения 5.11.2018]

УДК 336.58

**ПРЕИМУЩЕСТВА И РИСКИ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ
В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ
ADVANTAGES AND RISKS OF THE DIGITAL ECONOMY
IN MODERN CONDITIONS**

Танда Али Коулибали

Tanda Ali

*Санкт-Петербургский государственный экономический
университет*

St. Petersburg State University of Economics

Аспирант

Postgraduate

Кафедра корпоративных финансов и оценки бизнеса

Department of Corporate Finance and Business Valuation

Аннотация. В статье рассматривается важность цифровой экономики как эффективный инструмент финансирования услуг потребителей и предприятий.

Ключевые слова. Стартапы, цифровая экономика, финансовая услуга, защита информации, риски, интернет, малые предприятия, правительства, инвесторы, потребители, предприятия.

Abstract. This article considers the importance of the digital economy as an important instrument for using in financing and in the services of consumers and enterprises..

Key words. Start-ups, digital economy, financial services, information security, risks, internet, small businesses, government, investors, consumers, entrepreneurs.

Цифровая экономика на сегодняшний день является ключевым экономическим инструментом, который ускорил экономический рост и поспособствовал созданию рабочих мест во многих отраслях промышленности российской экономики. В настоящее время оцифровка по-прежнему играет важную роль в оказании помощи директивным органам в стимулировании экономического роста и создании возможностей для занятости. Российская Федерация признает важность становления крупным игроком в мировой

цифровой экономике, обладая статусом большой развитой страны с хорошо образованной рабочей силой. На текущий момент одной из главных задач является использование данных преимуществ и создание идеальной и долговечной цифровой экосистемы.

Следует учитывать, что цифровая экономика может создать как большие возможности, так и некоторые затруднения для цифровых пользователей. Современные инновации и новые технологии, например, интернет-носители, робототехника и модернизация сети G-mobile, будут трансформировать существующие рынки и помогут создать абсолютно новые платформы в рамках операций «от одного потребителя к другому» или «от правительства к бизнесу». Это также поможет начинающим, малым и средним предприятиям быстрее использовать такие возможности, а не создавать бизнес, занимающийся повседневной деловой деятельностью. Тем не менее, для того, чтобы обеспечить надлежащую работу цифровой экономики в условиях российской действительности, нужно принять во внимание ряд возникающих затруднений. Например, потенциальные и крупные компании все больше и больше вкладывают средства в стартапы, малый и средний бизнес, управляемый интеллектуальными и дальновидными предпринимателями. Стартапы, малый и средний бизнес являются основой цифровой экономики, поэтому государство должно оказывать поддержку стартапам, экосистеме малых и средних предприятий и обеспечивать условия для финансовой, управленческой и технической поддержки.

Рассмотрим оцифровку в среде финансовых учреждений, в частности, банковский сектор. Банкам в России всегда удалось максимально использовать технологии для повышения их эффективности и обслуживания, предоставляемого своим клиентам и инвесторам, но теперь они сталкиваются с новой волной инноваций с гораздо более широким ассортиментом предложений финансовых услуг. Несмотря на признанные преимущества развития технологий и их влияние на эффективность, финансовая стабильность, защита информации и потребителей и целостность финансовой системы требуют целостного ответа регулирующих и надзорных органов. Новая цифровая парадигма представляет новые риски с точки зрения кибербезопасности, защиты потребителей и инвесторов, обеспечения бесперебойной работы и мошенничества. Они не полностью охвачены традиционным мониторингом и нормативным подходом. Следовательно, существует потребность в обновленной системе регулирования и контроля, которая полностью отражает потенциал цифровых инноваций и делает финансовую систему более устойчивой к будущим кризисам. Ниже приведена диаграмма рекомендуемых нормативных стимулов для лучшего контроля за цифровой экономикой.



Рис. 1. Регулирующие стимулы для улучшения контроля (разработано автором).

Что касается вышеупомянутых регуляторов и мониторинга, то они являются ключевыми факторами изменений, необходимыми для трансформации финансового сектора. Регулирование в финансовой отрасли важно, поскольку существует более скрытая информация и более интенсивный мониторинг в сравнении с другими отраслями, следовательно, необходимо поддерживать предпринимателей таким образом, чтобы обеспечить существенные социально-экономические выгоды и сформировать партнерство с интернет-провайдерами и другими заинтересованными сторонами. Поддержка со стороны правительства России поставщиков цифровых технологий и услуг создаст хорошо оплачиваемые рабочие места и привлечет высококвалифицированных сотрудников, предоставляя гранты и продвигая другие ключевые инициативы.

Российскому правительству следует создать инициативы фонда развития, которые обеспечат финансирование и экспертные ресурсы, а также программы ускорения для онлайн-стартапов на ранних этапах развития. Российская Федерация должна эффективно использовать Венчурную компанию (РВК), которая является государственным фондом фондов и агентством развития, направленным на создание национальной инновационной системы в российской экономике. Важно упомянуть такой благоприятный факт, что экосистема Tech Tech в российской столице развила сильную систему поддержки малого бизнеса и инвесторов. Этот технический ландшафт наполнен важными

государственными и частными программами ускорения и историями успеха компаний, таких как Mail. Ru или Avito, компанией онлайн-объявлений, которая продала контрольный пакет акций Naspers за 1,2 миллиарда долларов США [1, с.38];.

В последнее время многие европейские и азиатские экосистемы добились значительного увеличения цифровых экономических показателей [2, с.24]. Следует отметить, что Москва попала под воздействие политических проблем, которые привели к утечке талантов, капитала и инвесторов, что стало предпосылкой для одного из худших периодов в России по раннему росту финансирования между различными экосистемами. И теперь, несмотря на высокую численность талантливых специалистов в России, большое количество стартапов и стабильность экономики, по причине упомянутого выше фактора ее экосистема не смогла создать много стартапов и малых предприятий, которые бы имели успех на мировом уровне.

Таким образом, оцифровка является перспективным инструментом развития как малого и среднего бизнесов, стартапов, так и экономики России в целом, однако, в условиях открытой рыночной экономики и санкций от враждебно настроенного Запада, важно учитывать ее риски и создавать надежно защищенные от внешнего воздействия информационные технологии.

Список литературы

1. L. Raul, L. Koutroump, F. Martin, Using a digitization index to measure the economic and social impact of digital agenda // Vol. 16. № 1. 2014, С. 38-40.
2. The Global start-up ecosystem ranking-start-up ecosystem index-2015-, С. 24-29.

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТАРИЙ ИССЛЕДОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДЕМОКРАТИИ В УПРАВЛЕНИИ СОЦИАЛЬНО-ТРУДОВЫМИ ОТНОШЕНИЯМИ

Лаврук Людмила Григорьевна

*Государственное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
«Донецкая академия управления и государственной службы
при Главе Донецкой Народной Республики», г. Донецк*

***Аннотация.** В статье приведен обзор методологического и практического инструментария исследования формирования производственной демократии в мировой и национальной практике; на основе обобщения и систематизации действующего инструментария предложены методические подходы исследования производственной демократии в управлении социально-трудовыми отношениями.*

***Постановка проблемы.** Долгое время в нашей стране народнохозяйственный комплекс развивался в условиях централизованного государственного регулирования экономики. Но, как показала практика ведения хозяйственной деятельности, командно-административная система не справилась с поставленными задачами, что привело к системному кризису в конце 80-х годов.*

Несомненно, что процессы, происходившие в глубинах плановой системе хозяйствования, обусловили глобальные изменения, как на уровне государства, так и на уровне конкретных субъектов хозяйствования. Благодаря переводу народнохозяйственного комплекса государства на рыночные условия хозяйствования в стране на производственном уровне началось формирование новой системы отношений в социально-трудовой сфере.

Следует отметить, что состояние взаимодействия, который сложился между субъектами социально-трудовой сферы, то есть между наемными рабочими, работодателями и государством указывает на наличие проблемы развития производственной демократии в управлении социально-трудовыми отношениями на производстве, что спровоцировало волну социально-экономической нестабильности в обществе.

То есть, глубокие изменения, которые способствовали образованию ново-

го типа социально-трудовых отношений между наемными рабочими и работодателями, вызвали необходимость разработки научно обоснованных методических подходов к исследованию производственной демократии в управлении социально-трудовыми отношениями на производственном уровне.

Основной материал. Производственная демократия является предметом исследования экономистов, социологов и политологов. Ей посвящены, в той или иной мере, немало работ таких авторов как Хмиль Ф.И., Данюк В.М., Петюх В.М., Колот А.М. и другие.

Тем не менее, активные поиски в данном направлении исследования еще не завершены и требуют постоянного внимания со стороны как ученых, научных сотрудников, так и практиков.

Ученый Хмиль Ф.И. в своей работе «Основы менеджмента» [4] исследуя периодизацию рождения и развития менеджмента и рассматривая эволюцию управленческой мысли, выделяет следующие научные школы в менеджменте как «Школа научного управления», «Школа фордизма», «Классическая школа», «Школа движения за гуманные отношения», «Школа поведенческих наук», «Школа производственной демократии». На его взгляд, «Школа научного управления» стала основоположницей взгляда на управление как на самостоятельную сферу научных исследований. Благодаря исследованиям ее сторонников было выявлено, что методы и подходы, которые применяют в науке и технике, можно эффективно использовать для достижения целей, соответствующих организаций. Значение «Классической школы» состоит в разделении функций организации и функций управления. В процессе научных разработок последователи классической школы в управлении производством начали применять, кроме традиционной линейно-функциональной организации, более гибкие структуры. Формы, методы, принципы управления, которые основаны этой школой, применяются и в современном мире в менеджменте и в организации управления внутренних отношений между структурными подразделениями. «Школа движения за гуманные отношения» сыграла значительную роль в развитии научного менеджмента, а главное, она является первой ступенькой формирования «Школы производственной демократии». Согласно концепции данной школы, менеджмент реализует свои трудовые отношения через трудовой коллектив, а профсоюзы они рассматривают как дестабилизирующий фактор, разрушающий сотрудничество и взаимные обязательства между наемными работниками и работодателями. Раскрывая сущность «Школы производственной демократии», ученый отмечает, что необходимость в удовлетворении материальных и духовно-культурных ценностей людей побуждает их к хозяйственной (экономической) деятельности. Одновременно он указывает на то, что общий труд наемных работников и менеджмента требует сознательной организации и

эффективного управления деятельностью субъектов хозяйствования. Хмил Ф.И. утверждает, что управление деятельностью субъектами хозяйствования прошло длительную эволюцию от самых простых до современных, сложных систем менеджмента. В процессе этой деятельности происходил практический отбор организационных форм, принципов и методов управления, которые должны удовлетворить новым социально-экономическим условиям. Значит, управление деятельностью субъектами хозяйствования постоянно эволюционирует в зависимости от появления новых форм организации производства, технического его переоснащения и требований относительно новых стандартов качества жизни человека.

Следует отметить, что исследователи школы производственной демократии указывают на значительную роль работника в процессе производства, в связи с этим он является законным специфическим акционером предприятия и должен принимать участие в управлении его деятельностью. Школа производственной демократии привлекла внимание ученых и практиков управленцев к проблеме взаимодействия между наемными работниками и работодателями, а также к качествам личности руководителя и его влияния на формирование взаимного доверия к трудовому коллективу.

Ученые Данюк В.М., Петюх В.М. и другие в своем исследовании производственную демократию рассматривают как составную форму социального партнерства. Они указывают, что «...новое качество рабочей силы, изменения в структуре, иерархии потребностей и качества жизни работающих, и некоторые другие факторы, действие которых характерно для этапа постиндустриального развития экономики, обуславливают демократизацию отношений между государством и работодателями, стойкую тенденцию к развитию производственной демократии». Оценивая командно-административную систему привлечения работников к участию в управлении производством, действующую до недавнего времени, они обращают внимание на то, что «серьезное отношение руководителей предприятий к демократическим новациям в управлении, сотрудничестве с органами общественного управления происходило редко и было исключением из правил. Ученые утверждают, что для того, чтобы происходили изменения в направлении становления производственной демократии, необходимо закрепление этого процесса на законодательном уровне. То есть, чтобы принимать эффективные решения и иметь возможность влиять на среду, в котором приходится работать предприятию, необходимо утвердить законодательные акты, которые бы закрепили формы участия наемных работников в управлении деятельностью предприятий, а также в регулировании полученных результатов. К тому же, при утверждении таких законодательных актов необходимо учитывать зарубежный опыт развития производственной демократии.

Рассматривая методологические основы менеджмента, некоторые ученые предложили концептуальный подход развития производственной демократии. По их мнению, концепция «производственной демократии» произошла от необходимости бизнеса четко определять свою активную стратегию на базе массива информации и сигналов, которые поступают в связи с быстро меняющимися обстоятельствами. Они также обращают внимание на то, что концепция «производственной демократии» отличается от предыдущих доктрин «человеческих отношений» и «управления трудовыми ресурсами» тем, что в практическом осуществлении она меньше зависит от субъективизма менеджеров, поскольку взаимоотношения между менеджерами и наемными рабочими базируются на правовой основе.

Ученый Колот А.М. в своей работе рассматривает развитие производственной демократии как метод нематериальной мотивации трудовой деятельности. Он отмечает: «На трудовое поведение персонала значительное влияние оказывает его участие в управлении делами организации. Это полезно с точки зрения на интересы как наемных рабочих, так и работодателей. Первые получают возможность более полного удовлетворения своих нематериальных потребностей (причастности, самовыражения, др), а другие могут повысить эффективность управленческих решений и лучше использовать трудовой потенциал организации. Поэтому большинство современных теорий мотивации происходят из необходимости наибольшего привлечения персонала к управлению производством, развитию производственной демократии в целом» [1]. Ученый отмечает, что «...развитие производственной демократии в мировой практике реализуется по двум направлениям: применение разных форм участия персонала в управлении производством; участие персонала организации в распределении результатов производства». Он считает, что: «Участие наемных рабочих в управлении производством целесообразно рассматривать как соответствующую современной экономической системе форму проявления отношений, которые формируются в социально-трудовой сфере». При этом, ученый видит наличие связи «...между современными тенденциями в организационно-технической структуре предприятий, в содержании и организации трудовых процессов, качества человеческого капитала, с одной стороны, и тенденциями развития отношений между трудом и капиталом, которое проявляется в расширении прав наемных рабочих в управлении производством, - с другой». Виды производственной демократии он выделяет по критерию уровня привлечения персонала; по критерию ее содержания; по критерию источника права привлечения персонала и его представительских органов относительно управления производством и распределения его результатов. Одновременно, Колот А.М. в своей работе, развитие производственной демократии рассматривает, как фактор

усовершенствования социально-трудовых отношений. Свои выводы в исследованиях ученый делает на основе анализа мирового и национального опыта практического взаимодействия субъектов социально-трудовых отношений.

Ученые и практики, исследуя проблему развития производственной и представительских форм экономической демократии, отмечают: «Пройдя долгий путь развития, процесс демократизации управления производством получает свое проявление в самых разнообразных формах и видах». Они классифицируют формы демократизации управления по следующим критериям: «По критерию уровня участия работников в управлении специалисты выделяют промышленную (производственную) демократию, ограниченную рамками предприятия, и экономическую демократию, охватывающую отрасль, экономику региона или страны в целом. По форме участия разграничивают прямую и косвенную демократизацию управления. Прямой управление – на основе принципа один человек – один голос. Косвенное управление – через избранных представителей. По критерию степени участия работников в управлении производством выделяют следующие ключевые формы производственной демократии: соучастие, самоуправление, рабочий контроль и самоуправление. Авторы утверждают, что общемировые тенденции относительно активации роли наемных рабочих в управлении предприятиями усиливаются. Особенно это становится значимым при переходе от авторитарной системы управления производством к демократической в разных ее формах: от ограниченного участия работников в управлении до специального управления трудом и капиталом, и, наконец, до высшей формы производственной демократии – самоуправления работников в рамках закона.

Ряд исследований, проведенных российскими учеными, посвящены вопросам становления производственной демократии в рыночных условиях России. Так, в своей работе автор, анализируя мировую практику ее становления, отмечает: «Демократизация производства начинается с предоставления работнику и трудовому коллективу возможности воздействовать на решение сугубо конкретных социальных и производственных вопросов, связанных с развитием предприятия. По-видимому, поэтому в научной литературе производственная демократия обычно рассматривается как участие трудящихся в управлении производством на разных его уровнях». Раскрывая сущность производственной демократии, ученый утверждает: «В расширенной трактовке термин «производственная демократия», помимо участия трудящихся в управлении, вбирает в себя также условия для реализации личной свободы каждым работником, и социальное равенство, понимаемое, как отсутствие дискриминации по какому бы то ни было признаку. Иными словами, речь идет об основополагающем рыночном принципе, без которого существование любого подлинно свободного рынка возможно лишь с оговорками, - о

равных «стартовых возможностях» для всех работников. Ибо только подобное условие позволяет каждому человеку использовать имеющиеся у него общие и профессиональные знания, производственные навыки, полностью раскрывать свои природные творческие потенции» [2].

Многие из теоретиков и практиков управленцев считают, что благодаря становлению нового типа социально-трудовых отношений проблема развития производственной демократии будет решена «автоматически». На их взгляд, реформирование социально-трудовых отношений, развитие предпринимательства дадут возможность расширить функции наемных работников, раскрыть их потенциал, сформировать соответствующее отношение к обязанностям [3]. Итак, такой подход позволяет значительно приблизить решение данной проблемы. Но не стоит преувеличивать роль нового типа взаимоотношений между наемными рабочими и работодателями в создании эффективной системы развития производственной демократии в управлении социально-трудовыми отношениями. Нельзя, к тому же, не учитывать разницу интересов между собственниками большого бизнеса, малых предприятий, владельцев фермами и наемными работниками.

Таким образом, опираясь на проведенное исследование, можно отметить, что в своих работах ученые рассматривают производственную демократию как научную школу в менеджменте, а на производстве - как составную процесса стимулирования персонала предприятий, являющуюся обязательным элементом эффективного функционирования субъектов хозяйствования. По их мнению, в условиях рыночной системы хозяйствования участие наемных рабочих в управлении деятельностью предприятия целесообразно рассматривать как метод нематериальной мотивации, а также как форму отношений в социально-трудовой сфере.

В процессе исследования становления производственной демократии целесообразно сделать оценку факторов и провести анализ причин, которые обуславливают проблему становления и функционирования производственной демократии в системе управления социально-трудовыми отношениями. Целью этой оценки является определение показателей, способствующих эффективному развитию, так и тормозят процесс развития производственной демократии в системе управления социально-трудовыми отношениями. К факторам, имеющим экономический характер, относятся:

- потребность повышения конкурентоспособности субъектов хозяйствования, требующая привлечения персонала к отработке и реализации организационно-управленческих решений;
- необходимость уменьшения для собственников капитала экономических затрат от социально-трудовых конфликтов и забастовок;
- необходимость преодоления отчуждения персонала от собственности и

процессов принятия управленческих решений и повышения на этой основе результативности трудовой деятельности;

- увеличение значимости персонала в системе;
- ослабление противостояния между собственниками средств производства и рабочей силой через передачу капиталом определенных полномочий для сохранения своего доминирования на производстве и в социально-трудовых отношениях;
- оптимизация отношений между трудом и капиталом на принципах социального партнерства.

Провести оценку состояния производственной демократии на производственном уровне возможно с помощью социологического мониторинга. После чего, на базе полученных результатов, провести оптимизацию системы управления с достижением длительной социально-экономической стабильности на основе производственной демократии.

Выводы. Современные методические подходы исследования позволяют оценить результаты процесса формирования и дальнейшего развития производственной демократии в условиях трансформации экономики; выявить причины негативных или позитивных последствий введения производственной демократии; разработать предложения относительно усовершенствования законодательной базы по развитию производственной демократии; оптимизировать систему управления по достижению социально-экономической стабильности на основе производственной демократии.

Список литературы

1. Колот А.М. Социально-трудовые отношения: теория и практика регулирования: моногр. – К.:КНЕУ, 2003.-230 с.
2. Рудык Э.Н. Производственная демократия (западный опыт и возможности его использования в России). Человек в социально-экономической системе. Мат. междуна. Симпозиума. М.: ИЭ РАН. 1992. С.244-262.
3. Рудык Э.Н. Демократия и рынок: противоречия и альтернативы. / Э.Н. Рудык. – М.: Культурная революция. 2009. – 240 с.
4. Хмиль Ф.И. Основы менеджмента: учебник./ Ф.И.Хмиль – К.:Академиздат, 2003. -608 с.

ПРОБЛЕМЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ БИЗНЕСА И ГОСУДАРСТВА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Филатов Владимир Владимирович

д.э.н., профессор

ФГБОУ ВО МГУТУ им. К.Г. Разумовского (ПКУ), г.Москва, Россия

Родин Максим Алексеевич

магистрант

ФГБОУ ВО «Российский экономический университет

им. Г.В. Плеханова», г. Москва, Россия

***Аннотация.** В данной статье раскрываются проблемы взаимодействия бизнеса и государства в современных условиях. Установлено, что коммуникации в системе государственного и муниципального управления преследует ряд целей и задач, а также выполняет различные функции.*

***Ключевые слова:** функции коммуникаций, коммуникативные связи, система государственного и муниципального управления, бизнес.*

В настоящее время происходит резкое изменение качества среды бизнеса, придание ей стимулирующего характера, особенно в инновационной сфере, что требует переосмысления, а по сути, формирования нового подхода к взаимодействию властных структур и бизнеса. Современная экономическая мысль пытается отыскать новые методологические подходы, объясняющие исследуемое нами взаимодействие в контексте происходящих изменений, как на уровне страны, так и в связи с процессами глобализации, поскольку прежние классические и неоклассические концепции не способны адекватно отразить социально-экономические взаимосвязи нашего времени. Данное мнение присутствует у значительного числа отечественных исследователей, объясняющих его через своеобразие нового витка спирали развития экономической науки. Последний, обусловлен развитием информационно-коммуникационных технологий и значительно усилившейся взаимозависимостью экономических субъектов от внешней среды, что ставит в центр научного анализа взаимодействие бизнеса и среды его деятельности, формирующуюся вследствие установления государственной властью «правил игры»[1].

Дело в том, что идеализация неоклассиками свободной конкуренции и недооценка роли государства оказали воздействие и на теоретические концепции того времени, усилив изначально присущий им акцент на микроуровне[2].

Великая депрессия 1929-1933 г.г. инициировала развитие теоретических направлений фокусирующихся на макроэкономических проблемах, что придало импульс возникновению в 1970-1980 г.г. теории предложения, внесшей значительный вклад в формирование принципов государственной экономической политики стимулирования бизнеса. Начиная с этого времени все большее число исследователей предпринимают попытки интегрированного рассмотрения бизнеса как полифункциональной деятельности во взаимосвязи с его макросредой [3].

Таким образом, особенностью нашего подхода является понимание *взаимодействия бизнеса и государства как динамического неравновесного единства двух сторон в системе «бизнес — среда его деятельности»*, где государство как элемент, определяющий «правила игры», а бизнес в качестве рядового игрока.

В соответствии с обозначенным нами подходом можно выделить две основные точки зрения на понимание самой категории «бизнес». Во-первых, точка зрения, фокусирующая внимание на бизнесе в конкретных условиях внешней среды, воспринимаемая исследователями в качестве объективного и не изменяющегося во времени фактора. Так называемый линейный равновесный подход, исходящий из замкнутости системы «бизнес/фирма — среда его развития». Во-вторых, точка зрения, акцентирующая взаимозависимость бизнеса/фирмы и среды его деятельности, исходящая из открытости системы - интерактивный, нелинейный или неравновесный взгляд. Мы разделяем мнение ученых, придерживающихся интерактивной точки зрения, поскольку линейный подход применим только в ограниченных рамках решения локальных задач, например, оптимизация налогообложения в конкретных условиях правового регулирования. Тогда как при постановке проблемы развития бизнеса и попытке ответа на вопрос: «Что необходимо для того, чтобы бизнес развивался динамично?» линейный подход перестает быть самодостаточным[4].

К сожалению, в настоящее время сложилась такая ситуация, при которой коммуникативная связь между органами государственной власти и общественностью налажена не надлежащим образом, что приводит к тому, что граждане не доверяют представителям власти. Среди основных причин такого недоверия можно выделить следующие три основных причины[5]:

1. Технические причины, - возникновение причин подобного рода связано с отсутствием в органах государственной власти специалистов по связям

с общественностью (это особенно характерно для органов местного самоуправления), что приводит к тому, что они (государственные органы) не могут пояснить гражданам мотивы и цели своих действий, не дают им представления о тех условиях, в которых они осуществляют свою деятельность.

2. Культурно-исторические причины, которые связаны с тем, что традиционно наше общество предрасположено к противостоянию населения и власти.

3. "Ресурсные" причины, которые связаны с недостаточным финансированием госслужбы, отсутствием необходимой материальной и технической базы, ограниченностью располагаемых временных ресурсов и пр.

Для решения вышеперечисленных проблем по средствам применения и реализации государственными органами определенного ряда мероприятий необходимо:

- устанавливать, поддерживать и расширять контакты с гражданами и организациями;
- информировать общественность о принимаемых государственными органами решениях;
- изучать и анализировать общественное мнение;
- анализировать общественные реакции на действия должностных лиц и органа власти в целом.
- прогнозировать общественно-политические процессы;
- формировать благоприятный имидж отдельно взятого государственного органа, что будет способствовать повышению авторитета власти в целом.

Коммуникация в системе государственного управления может и должна развиваться, постоянно совершенствоваться.

Для планомерного и эффективного развития коммуникаций в деятельности органов государственного управления необходимо соблюдать следующие принципы[6]:

1. Принцип ясности. В соответствии с принципом ясности, коммуникация должна происходить на одном языке общения, и передаваться таким образом, чтобы быть ясно воспринятым получателем. Этот принцип предполагает не просто одну и ту же систему символов общения, но и определённое доверие сторон к друг другу.

2. Принцип целостности имеет задачу сплочения всех участников коммуникации ради достижения общей цели. Целостным может быть только такое общество и государство, где нет деления на классы, расы и так далее, признаком целостности обладает только демократическое государство, которым является наша Республика.

3. Кроме того, одним из принципов совершенствования коммуникации в системе государственного управления может стать развитие неформальных групп внутри государственных институтов, по которым информация зача-

стую передаётся быстрее, чем по формальным источникам, а уровень сплочённости команды очень высок.

4. Пристальное внимание хотелось бы уделить и принципу обратной связи как способу совершенствования коммуникации в системе государственного управления. Обратная связь свидетельствует о налаженном процессе обмена информацией, это могут быть, к примеру, социологические опросы, круглые столы, мероприятия, форумы на Интернет-порталах, прямые линии по телефону и многое другое.

5. Принцип регулирования информационных потоков. Регулирование информационных потоков позволяет отсеять ненужную или даже вредную информацию, но доводить до общества, либо до государственных институтов те потоки, которые наиболее актуальны и необходимы на данный момент. В свою очередь, принцип регулирования информационных потоков будет являться только одним из примеров управленческих действий по совершенствования коммуникации в системе государственного управления.

Для развития коммуникации, государственные служащие разных уровней могут практиковать различные тактики по совершенствованию обмена информацией. Так, например Управлением ФАС России по Ростовской области ежегодно проводятся пресс-конференции по различным направлениям. Заместителями руководителя Управления представляется публичный отчет о деятельности курируемого ими отдела.

Так, например, 26 марта 2014 года в Ростовском УФАС России состоялась пресс-конференция заместителя руководителя - начальника отдела контроля органов власти Константина Анатольевича Коренченко. Журналистам был представлен отчет о работе отдела за 2013 год, освещены результаты работы Управления в сфере контроля органов власти и рекламы. Константин Анатольевич подробно остановился на теме незаконной смс-рассылки, использовании непристойных образов в рекламе, а также недобросовестной конкуренции при проведении торгов.

2 апреля 2014 года в Ростовском УФАС России состоялась отчетная пресс-конференция отдела контроля закупок. На вопросы представителей средств массовой информации ответили заместитель руководителя управления Максим Благодарев, начальник отдела закупок Тигран Акопян, а также заместитель начальника отдела Юлия Моргунова. Кроме того, на сайте Ростовского УФАС России ежедневно публикуется актуальная информация о деятельности территориального управления. Обратная связь помогает также наладить системы сбора предложений, когда благодаря коммуникации совершенствуется работа государственных органов.

Таким образом, возможности ПР могут быть использованы в целях повышения открытости государственного управления и приближения к ин-

тересам граждан. Закрытость органов управления, недостаточное или неэффективное взаимодействие с общественностью приводят к отчуждению людей от власти, что может стать предпосылкой социальных потрясений. Придерживаясь точки зрения об интерактивности взаимодействия государства и бизнеса методологически верным, думается, будет использование синергетического подхода к анализу исследуемой проблемы. Определение синергетики в современной науке трактуется с одной стороны, как теория самоорганизации систем — открытых, находящихся в состоянии неравновесного энерго-массо-информационного обмена с окружающей средой; а с другой как теория, раскрывающая закономерности протекания лавинообразных процессов нелинейного саморегулируемого роста сложных систем.

Использование синергетического методологического подхода в нашем исследовании не случайно, поскольку специфика проводимого анализа, обуславливает раскрытие проблемы в контексте институциональных реформ, означающий научное видение взаимодействия власти и бизнеса как открытой системы, испытывающей постоянное воздействие внешней среды и реагирующая на них. К тому же институционализм (также как и синергетика) отрицает важнейший постулат неоклассической теории — стремление экономики к равновесию, рассматривая его как нетипичное и очень кратковременное состояние. Именно на этой общности концептуальных предпосылок институциональной теории и синергетики мы попытаемся построить наше исследование, подразумевая, что влияние факторов, способствующих приближению системы к равновесию, перекрывается более мощными внешними воздействиями и, что самое важное, эндогенными силами, порождающими в системе состояние «напряженности», бесконечный процесс изменений и развития. Акцент на не равновесии или взаимодействия организации как открытой системы со средой своего развития является, по нашему мнению, основным в аспекте развития теории взаимодействия бизнеса и государства. Более того, синергетический подход к исследуемой проблеме позволяет по-новому трактовать сущность анализируемых категорий и выделять новые характеристики в них. Данный методологический подход позволяет определять категорию «бизнес» как процесс «... самообновления и самоорганизации индивидуумов и предприятий, осуществляемый во взаимодействии с микро- и макросредой их функционирования». Это определение переносит акценте максимизации прибыли на максимизацию возможностей бизнесмена «... удовлетворять комплекс его социально-экономических потребностей в рамках неравновесного динамического баланса противоречивых социально-экономических интересов участников этого процесса — индивидуумов, организаций и общества в целом».

Разделяя вышеизложенное мнение, хотелось бы заметить, что в отече-

ственном законодательстве формулировка бизнес деятельности по-прежнему соответствует постулатам классической экономической теории, отражая жесткость типа связи субъектов хозяйственной деятельности между собой в рамках замкнутой системы: «самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном порядке».

Взяв синергетический подход за методологический принцип исследования можно выявить некоторые тенденции относительно изменений в характере взаимоотношений государственной власти, определяющей «правила игры» и самих «игроков» - участников социально-экономических отношений (бизнес), другими словами характера связей элементов системы «бизнес — среда его деятельности». В соответствии с этим подходом, исследование сущности и объективной необходимости взаимодействия власти и бизнеса целесообразно, на наш взгляд, проводить исходя из функций, выполняемых анализируемыми субъектами в обществе и преследуемых ими социально-экономических интересов[7].

Что касается выполнения государством функции гаранта соблюдения условий контракта, то здесь наибольшую важность, на наш взгляд, приобретает эффективная законодательная база и действенный механизм исполнения законодательства, адекватные действия правоохранительных органов, справедливость и понятность судебных решений. Неудовлетворительное выполнение государством этой функции имеет следствием частичную замену гражданского права — «кулачным» и создает основу коррупционного поведения в обществе. Становится очевидным, что неукоснительное выполнение государственной властью анализируемой функции обеспечивает не только увязку эффективности функционирования экономики с правовым обеспечением, но и социальную стабильность в обществе.

На наш взгляд, такая точка зрения в наибольшей степени отвечает требованиям современного времени и интерпретации основы взаимодействия государства и индивидуумов и теоретически активно разрабатывается в трудах представителей неинституциональной экономической теории. Таким образом, последовательное выполнение государством функции правового обеспечения существования рынка выступает не только условием эффективного функционирования бизнеса и экономики в целом, но и движущей силой его последующего подъема и развития.

Список литературы

1. Рукина И.М., Филатов В.В. Новации в государственном управлении. Управление. 2014. Т. 2. № 1. С. 11-23.
2. Колесникова Л. Предпринимательство: от «максимизации прибыли» к синергии социально-экономических систем// Вопросы экономики. - 2000. - №10. - С. 40-41;
3. Делокаров К. В поисках новой парадигмы/ К. Делокаров, Ф.Демидов. - М.:РАГС, 1999 и др.
4. Филатов В.В., Долгова В.Н., Деева В.А., Князев В.В., Бачурин А.П., Медведева Т.Ю., Паластина И.П., Положенцева И.В., Женжебир В.Н. Государственное и муниципальное управление. Учебное пособие с тестовыми заданиями, с грифом УМО, Москва, 2010.
5. Розенков Д.А. Управление развитием отношений бизнеса, общества и государства в современной экономической системе. Автореферат д.э.н. – М., 2007.
6. Курбатова М.В., Левин С.Н. Преобладание иерархического типа взаимодействия власти и бизнеса как проявление зависимости от предшествующего развития // <http://ecsocman.edu.ru>.
7. Колесникова Л. Предпринимательство: от «максимизации прибыли» к синергии социально-экономических систем// Вопросы экономики.-2001.-№10.-С.47

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПЕРСОНАЛА В ОРГАНИЗАЦИИ: ПОДХОДЫ, МЕХАНИЗМЫ

Бахаева Айна Шерваниевна

Магистрант РЭУ им Г.В.Плеханова, филиал г. Саратов

***Аннотация.** В статье рассмотрены актуальные методы, подходы и механизмы, с помощью которых повышается эффективность использования трудовых ресурсов в коммерческой организации. Выделены ключевые проблемы управления персоналом в предприятиях России. Даны рекомендации, с помощью которых, возможно увеличение уровня производительности труда рабочих.*

***Ключевые слова:** управление персоналом; управление человеческими ресурсами; производительность труда.*

Деятельность современного предприятия невозможна без максимально эффективного использования своих ресурсов, среди которых: информация, финансы, сырье и труд. Именно по этой причине, управление персоналом (HR) является актуальной темой для научного исследования с целью поиска оптимальной системы управления трудовыми ресурсами, системы отбора и подбора персонала, мотивационной модели и т.д. Но, в виду динамичных изменений внешней среды и рыночной конъюнктуры, HR-специалисты сталкиваются с усложнением ситуации поиска, удержания и воспитания эффективных сотрудников предприятия. Более того, анализируя текущий уровень производительности труда рабочих в России, можно сделать вывод о том, что наша страна занимает лишь средние умеренные показатели эффективности управления трудовыми ресурсами, что не отменно приводит к активным поискам решения данной проблемы (таблица 1).

Таблица 1. Динамика изменения показателей производительности труда в развитых странах мира (выработка ВВП по ППС в расчете на одного занятого, долл. США) [1].

Место в рейтинге	Страна	1995	2000	2005	2010	2011	2012	2013	2014
1	Люксембург	46,9	58,2	65,4	83,7	93,6	93,2	93,6	95,9
2	Норвегия	33,3	48,9	66,5	77,7	82,6	86,9	86,4	88
3	США	33,3	40,8	51,9	61,9	63,3	64,8	66	67,4
8	Франция	32,4	40,2	48,3	58,1	60,2	60,7	61,5	62,7
9	Германия	32,5	37,7	47,8	56,7	59,4	60,6	61,4	62,3
19	Италия	30,7	35,6	38,7	46,8	48,4	49,3	50,1	50,8
20	Канада	28,2	33,4	40,5	46	47,6	48,1	49,1	50,7
21	Великобритания	27,4	34,5	43,2	46,9	47,9	48,4	48,9	50,5
40	Россия	6,9	7,8	12,5	21,2	23,1	24,4	25,6	25,9
41	Мексика	10,1	12,3	14,9	17,4	18,9	19,1	19	19,5

На сегодняшний день, современные предприятия сталкиваются с отдельными вызовами, касаемо вопросов управления рабочим персоналом. В России эти проблемы более масштабные, поскольку изменения всей экономической системы, когда лет 30 тому назад была плановая экономика, приводят к последствиям в виде нестабильности внутренней среды и неопределенности, что не позволяет поддерживать приемлемый уровень мотивации сотрудников компании на протяжении длительного периода времени.

Помимо этого, в российских предприятиях прослеживаются следующие тенденции в управлении рабочим персоналом, что влияет на общую производительность труда [2]:

- ограниченность знаний и профессиональных компетенций управленческих кадров;
- наблюдается зачастую жесткая диктатура управляющих, играющих в игру «злой всевластный начальник»;
- переоценка отдельных сотрудников компании;
- излишняя требовательность к подчиненным;
- высокая текучка кадров;
- слишком высокая дифференциация по оплате труда;
- отсутствие инструментов нематериальной системы мотивации во многих предприятиях РФ;

- ручной процесс отбора и подбора рабочего персонала;
- отсутствие высокоэффективных ресурсов в HR-отделе российских предприятий.

Помимо этого, ключевыми причинами низкой производительности труда в российской экономике являются изношенные и низко производительные основные фонды, устаревшие технологии, избыточная численность работников, недостаточно эффективная организация процессов производства и труда. Несмотря на то, что многие причины частично устранялись в последние годы, сохраняются дефицит высококвалифицированных кадров, слабость организации бизнес-процессов, недостаток потенциально прибыльных инвестиций. Существенными внешними факторами стали снижение спроса на продукцию на внешнем рынке и мировых цен на некоторые экспортные позиции [4, с.81].

Для решения проблем повышения производительности труда необходима комплексная система мер поддержки и координации действий множества субъектов на всех уровнях:

- пересмотренная система мотивации персонала;
- перспектива карьерного и профессионального роста;
- корпоративная культура и ценности;
- соблюдение концепции бережливого производства.

Помимо этого, со стороны государства необходимо развитие следующих механизмов, с помощью которых возможно повышение эффективности использования персонала в организациях:

- активная поддержка малого и среднего предпринимательства, с помощью которых возможно развитие структуры рынка труда;
- налоговые льготы для предприятий, которые проводят модернизация производственных мощностей в регионах России;
- усовершенствование системы высшего образования, включая увеличение практической части обучения студентов в предприятиях страны.

Важным фактором роста производительности труда становится и повышение образовательного и квалификационного уровня работников на уровне предприятий. В современной экономике обучение – это один из самых важных стратегических инструментов компании. Разрабатываются различного рода системы подготовки, переподготовки и повышения квалификации работников на предприятии, которые должны быстро реагировать на изменения потребностей производства в рабочей силе, а также предоставить работникам возможность для обучения в соответствии с их интересами. Под эффективностью понимается достижение каких-либо определенных результатов [3, с.21].

Среди актуальных подходов в повышение эффективности использования персонала является и ротация рабочих, суть которой состоит в горизонтальных должностных перемещениях с целью повышения квалификации работника, его профессионального разряда или категории [5].

Таким образом, для повышения эффективности использования персонала в организации возможно использование двух основных подходов. Первый возможен за участие государства, которое обязано стимулировать развитие предпринимательства и рынка труда. Второй возможен за счет участия самого предприятия, где комплексный подход к развитию системы мотивации, условий труда и отбора/подбора и обучения сотрудников способно увеличить конкурентоспособность бизнеса на рынке, что делает данный вопрос стратегически важным для каждого управляющего и собственника российской организации.

Список литературы

1. Производительность труда в России и в мире. Влияние на конкурентоспособность экономики и уровень жизни. URL: <http://council.gov.ru/media/files/CQNOp1HscHaTulPa5BYZesqLNqUSQeHw.pdf> (дата обращения 13.12.2017).
2. Управление персоналом в современной России. URL: <http://opersonale.ru/upravlenie-personalom/upravlenie-personalom-upravlenie-personalom/upravlenie-personalom-v-sovremennoj-rossii.html> (дата обращения 13.12.2017).
3. Черникова В.Д. Актуальные вопросы эффективности использования трудовых ресурсов предприятия // Аллея науки. – 2017. – №8. – С.19-23.
4. Киселкина О.В. Подходы к повышению производительности труда в российской экономике // Экономика и управление. – 2010. – №12. – С.79-83.
5. Мир знаний. Ротация и резерв персонала. URL: <http://mirznanii.com/a/162593/rotatsiya-i-rezerv-personala> (дата обращения 13.12.2017).

УДК 338.246.028

**РЕГУЛЯЦИЯ ЭТИЧЕСКИХ ОРИЕНТИРОВ
СТРАТЕГИЙ КОМПАНИЙ
REGULATION OF ETHICAL REFERENCE POINTS STRATEGY
OF THE COMPANIES**

Родионова Наталья Владимировна

*Доктор экономических наук, профессор
кафедра менеджмента и маркетинга*

Афанасьева Юлия Романовна

Минеев Дмитрий Александрович

Студенты, кафедра менеджмента и маркетинга

*Владимирский Государственный университет имени Александра
Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых-ВлГУ, Россия,
Владимир*

Rodionova Natalya Vladimirovna

*Doctor of Economics, Professor
Department of Management and Marketing*

Afanasieva Julia Romanovna, Mineev Dmitry Alexandrovich

Students, Department of Management and Marketing

Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs

Аннотация. Актуальность обусловлена тем, что не каждый человек знает, какая миссия у компании и придерживается ли она ей. В РФ нет регулятора, который контролирует миссию и может предотвратить сбои в деятельности компаний. Данный регулятор способен помочь обычным гражданам в поиске и решении своих этических проблем.

Annotation. The relevance is due to the fact that not each person knows what mission at the company has and whether she follows it. In the Russian Federation there is no regulator which controls a mission and can prevent failures in the company's operations. This regulator is able to help ordinary citizens with search and the solution of the ethical problems.

Ключевые слова: миссия и видение компании, этические проблемы, регулятор, регулирование, контроль, правила, электронная платформа.

Keywords: mission, ethical problems, regulator, regulation, control, rules, electronic platform.

Введение

Предметом нашего исследования являются этические ориентиры стратегий компаний. Известно, что они задаются с помощью таких компонентов стратегии как миссия и видение. По словам Л.И. Гительмана, миссия компании - это «стратегическая (генеральная) цель, выражающая смысл существования, общепризнанное предназначение организации. Это роль, которую предприятие хочет играть в обществе» [1]. Безусловно, миссия представляет собой публичную декларацию позиционирования компании среди других участников рынка.

Однако зачастую компании в своей практической деятельности не придерживаются заявленным миссии и видения. Для них видение является формальностью, а миссия выполняется с точностью наоборот. Поэтому необходим общественный контроль этической ориентации развития компаний. Чтобы контролировать практическую реализацию миссии и видения компании, необходим регулятор.

В результате проведенного нами исследования было выявлено, что такого регулятора, который контролирует выполнение компанией миссии и видения и определяет реакцию на них общества, в России нет. Наше исследование посвящено поиску способов регулирования этичности поведения компаний. Полагаем, роль такой регуляции могут выполнять действующие общественные организации.

В нашем исследовании способы регуляции этичности поведения компаний и людей со стороны общественных организаций рассмотрены на примере деятельности некоммерческих организаций «Лев против» и «Хрюши против». Данные организации включены в молодежное движение, функционирующее за счет грантов на свои проекты. Эти общественные организации являются объектом нашего исследования.

Методы исследования: теоретический анализ и обобщение научной литературы, анализ материалов сети Internet, изучение СМИ.

Обсуждения

Недопустима практика этического регулирования. Рассмотрим деятельность движения «Лев Против». Данная общественная организация позиционирует популярный формат работы социальных активистов, компенсирующих бездействие органов власти и правопорядка в области профилактики нарушений «Закона о курении»¹. Данное общественное движение нацелено на изменение ситуации к лучшему в борьбе с нарушителями этого закона методом общественного контроля и порицания нарушителей. Основной мотив

¹Федеральный закон "Об охране здоровья граждан от воздействия окружающего табачного дыма и последствий потребления табака" от 23.02.2013 N 15-ФЗ (ред.от июля 2018 года)

этого движения - получение гранта от Правительства РФ. Величина первого гранта, выделенного в 2014 году, составила 5,2 млн. руб., а второго (2015) - 7 млн. руб.

Проект этого движения ориентирован на решение проблем курения и алкоголизма. В организацию входит активная молодежь, непримиримая с административными правонарушениями, связанными с курением и алкоголизмом. Однако для достижения благих целей пускаются в ход любые, и даже незтичные, средства. Основной метод работы этой организации - провокация людей на неадекватное поведение. Члены движения могут непринужденно подходить на улице к абсолютно незнакомым людям, читать им нотации и даже применять к ним силу в случае неповиновения. Если человек адекватно отвечает или ставит в тупик активистов, их видеоряд «обрезается». В видеоотчёты организации попадают только неадекватные личности и «смешные» моменты. Этот произвол совершается ради «благой цели» – спасения нашего общества от отравляющих и опьяняющих психоактивных веществ, ядов.

Активисты юридически и физически подготовлены, чтобы самостоятельно разрешать проблемные ситуации. Но бывают случаи, когда они прибегают и к помощи правоохранительных органов. Тогда людей, нарушающих порядок, доставляют в участок полиции. Сотрудникам полиции такое сотрудничество не нравится, так как, во-первых, им звонят по нарушениям и конфликтам, спровоцированным самими приверженцами данного движения; во-вторых, поводом для обращения в органы может стать курение в общественном месте, а полиция не компетентна в борьбе с таким нарушением.

Основным источником финансирования организации «Лев против» являются правительственные гранты. Кроме этого, они получают доход от публикаций своих материалов на канале YouTube, денежные средства от продажи одежды с их символикой и от пожертвований на поддержку проекта. Поэтому активисты движения мотивированы на провокацию драк и конфликтов: чем их больше, тем больше просмотров на канале YouTube, и тем выше популярность общественной организации. У одних людей данные видеозаписи вызывают негативную реакцию и отвращение, у других желание присоединиться. Данное движение нравится молодежи, несмотря на то, что деятельность данной организации выходит за рамки прав человека.

В Российской Федерации необходим такой инструмент управления, который будет контролировать и регулировать этичность поведения коммерческих и некоммерческих организаций-регуляторов. Нужно создать регулирование, подотчетное государству и обществу.

Рекомендуемая практика этического регулирования. Для этического регулирования рекомендуем сформировать е-платформу в Интернете, на которой можно публично согласовывать регулирующие правила. Такая плат-

форма может действовать под эгидой специально созданной общественной организации. На роль такой организации могло бы подойти молодежное движение «Хрюши против», которое ведет борьбу за права потребителей.

«Хрюши против» — некоммерческая организация, созданная в 2010 году молодёжным движением «Наши». Она действует под руководством комиссара движения Евгении Сморчковой² и декларирует своей гражданской целью общественную борьбу с недоброкачественным обслуживанием в универсамах и супермаркетах.

Это движение объединяет людей по всей стране, заинтересованных в искоренении хамского отношения к покупателям и исключении случаев продажи продукции с просроченными сроками годности. Их миссия заключается в том, чтобы каждый получал только свежие и качественные продукты. Данная организация открытая и прозрачная. Любой человек может присоединиться к ней и получить возможность бороться за свои права.

Активисты движения периодически проводят в супермаркетах и на рынках рейды, направленные на выявление нарушений, привлечение к ним внимания общественности и их последующее устранение. Под нарушениями подразумеваются:

- наличие на прилавках супермаркета (то есть доступных для покупки) продуктов с истекшим сроком годности;
- неправильное информирование покупателя о массе приобретаемого им продукта и, как следствие, цене данного продукта;
- применение силы охранниками супермаркетов без мотива на совершение противозаконных действий, исключая хулиганство.

Акция, которая требует внимания общественности, снимается на видео и размещается на Youtube.

Подобных движений в России много. Они имеют разную специализацию деятельности. Участвуя в таких движениях, каждый человек может научиться отстаивать свои права, получать информацию о том, как могут обмануть. Однако пока данные движения не популярны. Например, у движения «Хрюши против» - 250 тысяч подписчиков и 65 млн. просмотров за 9 лет деятельности. Это - канал YouTube среднего уровня популярности, учитывая, что в РФ 148 миллионов населения. «Лев Против» существенно превосходит по популярности: он имеет 1,5 миллиона подписчиков и 180 миллионов просмотров за 5 лет, несмотря на то, что лидер этого движения является активным участником разных сомнительных акций, направленных на резонанс и получение прибыли, например, «СтопХам», «Окупай-Педофилия».

²Евгения Сморчкова начала это движение, потому что стала жертвой некачественной продукции и перенесла сильное отравление.

Выводы

Деятельность организации, которая должна будет регулировать выполнение миссии и видения компании, может быть аналогична деятельности организации «Хрюши против». Электронная платформа регулирования миссий и видений компаний должна осуществлять проверки, собирать данные о нарушениях или отклонениях, сотрудничать со СМИ. С помощью такого регулирования люди будут знать, куда им можно обратиться, чтобы не попасть в неприятную ситуацию.

Список литературы

1. Гительман Л.Д. Преобразующий менеджмент. Лидерам реорганизации и консультантам по управлению: Учеб. пособие для эконом. спец. вузов. — М.: Дело, 1999. — 495 с.
2. Федеральный закон "Об охране здоровья граждан от воздействия окружающего табачного дыма и последствий потребления табака" от 23.02.2013 N 15-ФЗ (ред.от июля 2018 года)
3. Алексеева, Е.В. Методологические проблемы исследования миссии организации. — М.: Альфа-М, 2015. — 136 с.
4. Воронин А.Д. Стратегический менеджмент [Электронный ресурс]: учебное пособие / А.Д. Воронин, А.В. Королев. — Электрон. текстовые данные. — Минск: Вышэйшая школа, 2014. — 176 с. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/35549.html>
5. Гапоненко, А.Л. Теория управления: учебник для бакалавров. / А.Л. Гапоненко, М.В. Савельева — М.: Юрайт, 2014. — 342 с.
6. Дафт, Р. Менеджмент. / Р. Дафт — СПб: Питер, 2015. — 864 с.
7. Рой, О.М. Теория управления: учебное пособие. — М.: КНОРУС, 2016. — 234 с.
8. Попович А.М. Стратегический менеджмент [Электронный ресурс]: учебное пособие / А.М. Попович. — Электрон. текстовые данные. — Омск: Омский государственный университет им. Ф.М. Достоевского, 2016. — 320 с. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/59657.html>
9. Стратегический менеджмент / под ред. А.Н. Петрова. — СПб.: Питер, 2015. — 496 с.
10. Тесакова, М. Миссия и корпоративный кодекс. / М. Тесакова — М.: РИП-Холдинг, 2014. — 188 с.
11. Уколов, В.Ф. Теория управления: учебник для вузов. / В.Ф. Уколов, А.М. Масс, И.К. Быстряков, В.А. Галайда. — М.: Экономика, 2015. — 696 с.
12. Фомичев А.Н. Стратегический менеджмент [Электронный ресурс]: учебник для вузов / А.Н. Фомичев. — Электрон. текстовые данные. — М.: Дашков и К, 2014. — 468 с. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/24817.html>
13. Шарпова, Т.В. Основы теории управления: учебное пособие. — Тюмень: Изд-во ТюмГУ, 2014. — 208 с.

К ВОПРОСУ О ПЕРЕКРЕСТНОМ СУБСИДИРОВАНИИ В ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКОМ КОМПЛЕКСЕ РОССИИ

Чугунов Дмитрий Николаевич

Чубаров Кирилл Михайлович

Солдусова Елена Олеговна

Научный руководитель: Краскова Наталья Ивановна

старший преподаватель кафедры

«Национальная и мировая экономика»

Самарский государственный технический университет, г. Самара

***Аннотация.** Проблема перекрёстного субсидирования в электроэнергетике до сих пор не решена и по-прежнему остаётся актуальной для большинства регионов нашей страны. В данной статье раскрывается понятие перекрёстного субсидирования, проанализирована тенденция роста объёмов перекрёстного субсидирования в электроэнергетике, опираясь на опыт прошлых лет. Предлагаются варианты решения данной проблемы, опираясь на программы экономического развития различных регионов и авторитетные мнения специалистов в этой области.*

***Ключевые слова:** перекрестное субсидирование, цены на электроэнергию, ценообразование, ценовые тарифы, электросетевое хозяйство, субъект электроэнергетики, территориальная сетевая организация.*

Перекрестное субсидирование в электроэнергетике – это способ социального, экономического и политического рационарирования тарифов на электроэнергию. Он предполагает, что доля платы за электроэнергию с населения и объектов социальной сферы перекладывается на производство и предприятия. Практически происходит установление цен под государственным контролем. Другими словами, поставщики электроэнергии несут расходы от населения, которое, в свою очередь, недоплачивает за услуги. Этот расходы компенсируется от реализации электроэнергии промышленности и предприятиям. Это свойство ценообразования было введено в 90-х годах, в период экономического кризиса. В наши дни изжила себя, и в условиях рыночной экономики оказывается неоправданной. Объем перекрестного субсидирования влияет на ценовую политику по услугам передачи электроэнергии коммерческими организациями, которые оказывают услуги по передаче электро-

энергии с использованием объектов электросетевого хозяйства, и не учитывается в тарифах на услуги по передаче электроэнергии по единой общероссийской электрической сети. Таким образом, часть сетевой составляющей в итоговой цене на электроэнергию у потребителя территориальной сетевой организации (ТСО) равна 42 %, а у потребителя магистральных сетей – 15 % [1].

В обстановке естественного роста потребления у населения происходит рост размеров перекрестного субсидирования. Это в свою очередь приводит к росту цен на услуги по передаче, распределению мощности для потребителей ТСО и формированию некорректных ценовых тарифов. К примеру, у крупных потребителей появляется необходимость приобретать собственную генерацию, что естественно создает дополнительные трудности; или все большее количество крупных потребителей вкладывается в присоединение к магистральным электрическим сетям. Из-за ухода таких потребителей на магистральные сети меняется экономический баланс в электросетевом комплексе. Это негативно влияет на развитии малого и среднего бизнеса, так как происходит увеличение затрат на содержание распределительной региональной сетевой инфраструктуры, относящихся к оставшимся потребителям, что создает негативные экономические последствия для территориальных сетевых организаций. Имеется в виду увеличение выпадающих доходов ТСО и впоследствии рост задолженности перед кредиторами; рост величины «сглаживания» желательной валовой выручки ТСО, регулирование которых осуществляется с применением метода доходности инвестированного капитала; снижение размеров финансирования инвестиционных программ развития ТСО; неимение шанса преодолеть склонность старения основных средств электросетевого комплекса.

Перекрестное субсидирование обсуждалось давно, но в последнее время оно превратилось в реальную проблему. В 2011 году объем субсидирования был порядка 324 млрд. руб. без учета налога на добавленную стоимость, больше половины приходилось на население. В следствии развитие промышленности уменьшилось на 3,6%. Уже в 2016 году выходило за 280 млрд. руб., а в 2017-м – порядка 300 млрд. Если не начать снижать его объемы, то размеры перекрестного субсидирования через 5 лет увеличится вдвое. Перекрестное субсидирование в электроэнергетике затормаживает развитие не только энергетики, но и промышленности, а именно они доплачивают за низкие тарифы для граждан. Такая политика действует уже почти 30 лет. Например, в 1982 г. тарифы для промышленных предприятий были в 3,5 раза больше, чем для населения. В 1992 г. они стали только в 1,5 раза выше [2]. Сейчас, как правило, население имеет тариф с коэффициентом 0,8 промышленных тарифов.

В настоящее время Минэнерго усилено занимается совершенствованием системы перспективного планирования в электроэнергетике. Важно отметить, что ключевые решения в области задач перспективного развития рассматриваются исходя из технологических направлений и доступность соответствующей информационной базы в соответствующих организациях – субъектах электроэнергетики, возможности которых не позволяют им в полной мере заниматься проблемами перспективного развития.

Согласно Правилам разработки и утверждению схем и программ перспективного планирования электроэнергетики, утвержденными постановлением правительства РФ от 17 октября 2009 года № 823, Схема и программа развития ЕЭС России создается совместно с АС «СО ЕЭС» и ПАО «ФСК ЕЭС» [3].

Вдобавок основной функцией АО «СО ЕЭС» – оперативно-диспетчерское управление ЕЭС России, а основное назначение сетевых компаний – строительство и эксплуатация объектов электросетевого комплекса. Данные компании представляются технологическими и не занимаются вопросами экономического развития регионов и всей энергосистемы в целом.

Помимо этого, СО и ФСК в изолированных энергосистемах России не действуют, что мешает перенять опыт присутствующих организаций в таких энергосистемах. На основании указанных предложений 26 ноября 2016 года утвержден план разработки проектных актов в сфере совершенствования перспективного развития в электроэнергетике.

Подводя итог всему вышесказанному можно сделать вывод о том, что система перекрёстного субсидирования необходима. Однако, присутствует проблема, состоящая в том, что отмена системы в рамках всей страны должна проходить постепенно. Это связано с большими географическими масштабами страны. Нельзя говорить про то, что сложившаяся сейчас ситуация нормальна и не требует реформации, так как субъект электроэнергетики (в нашем случае потребитель) несет дополнительную нагрузку по тарификации. Реформация системы, по оценкам авторитетных экспертов может занять от 5 до 7 лет, однако даже этого времени не хватит для того, чтобы полностью избавиться от данной проблемы.

Список литературы

1. Лобанова Е.В.: «Перекрестное субсидирование в электроэнергетике» В сборнике: НАУКА. ТЕХНОЛОГИИ. ИННОВАЦИИ. Материалы всероссийской научной конференции молодых ученых. 2014. С. 236-238.
2. Елена Восканян: «Павел Сниккарс: перекрёстное субсидирование в электросетевом комплексе необходимо ликвидировать»// Газета. [<https://www.eprussia.ru/epr/329/437159.htm>]. Режим доступа:// "Энергетика и промышленность России" № 21 (329) ноябрь 2017 года\Энергетика: тенденции и перспективы:
3. Постановление Правительства РФ от 29.12.2011 N 1178 (ред. от 19.10.2018)"О ценообразовании в области регулируемых цен (тарифов) в электроэнергетике" (вместе с "Основами ценообразования в области регулируемых цен (тарифов) в электроэнергетике", "Правилами государственного регулирования (пересмотра, применения) цен (тарифов) в электроэнергетике").

**СПОСОБЫ СОХРАНЕНИЯ ОБЪЕКТОВ НЕДВИЖИМОСТИ,
ЯВЛЯЮЩИХСЯ ПАМЯТНИКАМИ КУЛЬТУРНОГО НАСЛЕДИЯ,
В УСЛОВИЯХ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА**

Нежданова-Байковская Анастасия Валерьевна

Уральский федеральный университет им. первого Президента России Б.Н. Ельцина, г. Екатеринбург

Объекты культурного наследия (памятники истории и культуры) народов Российской Федерации представляют собой уникальную ценность для всего многонационального народа и являются неотъемлемой частью всемирного культурного наследия. В Российской Федерации гарантируется сохранность объектов культурного наследия (памятников истории и культуры) народов Российской Федерации в интересах настоящего и будущего поколений многонационального народа Российской Федерации.

Государственная охрана объектов культурного наследия является одной из приоритетных задач органов государственной власти Российской Федерации, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления [1].

За последние 100 лет, когда забота о духовном наследии лежала на плечах государства, была растеряна немалая часть того, что с такими усилиями и любовью создавалось предками. Приватизация памятников истории и культуры в России была разрешена в 1994 году, когда стало понятно, что культурное богатство вынуждено становиться на коммерческие рельсы и привлекать частный бизнес чтобы выжить.

Памятники культурного наследия — памятники истории и культуры народов — объекты недвижимого имущества со связанными с ними произведениями живописи, скульптуры, декоративно-прикладного искусства, объектами науки и техники и иными предметами материальной культуры, возникшие в результате исторических событий, представляющие собой ценность с точки зрения истории, археологии, архитектуры, градостроительства, искусства, науки и техники, эстетики, этнологии или антропологии, социальной культуры и являющиеся свидетельством эпох и цивилизаций, подлинными источниками информации о зарождении и развитии культуры. Традиционно к памятникам культурного наследия относят отдельные постройки, здания и

сооружения с исторически сложившимися территориями (в том числе памятники религиозного назначения: церкви, колокольни, часовни, костёлы, кирхи, мечети, буддистские храмы, пагоды, синагоги, молельные дома и другие объекты, специально предназначенные для богослужений); мемориальные квартиры; мавзолеи, отдельные захоронения; произведения монументального искусства; объекты науки и техники, включая военные; частично или полностью скрытые в земле или под водой следы существования человека, включая все движимые предметы, имеющие к ним отношение, основным или одним из основных источников информации о которых являются археологические раскопки или находки (объекты археологического наследия).

При этом согласно ст. 623 ГК РФ произведения живописи, скульптуры, декоративно-прикладного искусства, объекты науки и техники и иными предметами материальной культуры должны рассматриваться как неотделимые улучшения.

Памятники культурного наследия принято делить на пять групп:

1 – международного значения (охраняется ЮНЕСКО). В списке Всемирного наследия ЮНЕСКО в Российской Федерации значится 26 наименований (на 2015 год), это составляет 2,4 % от общего числа (1079 на 2015 год), из них 16 объектов включены в список по культурным критериям, причём 6 из них признаны шедевром человеческого гения (критерий i), и 10 объектов включено по природным критериям, причём 4 из них признаны природными феноменами исключительной красоты и эстетической важности (критерий vii) [6].

2 – федерального значения (охраняется Российской Федерацией) - объекты, обладающие историко-архитектурной, художественной, научной и мемориальной ценностью, имеющие особое значение для истории и культуры Российской Федерации, а также объекты археологического наследия. По состоянию на 8 ноября 2013 года в едином государственном реестре объектов культурного наследия РФ зарегистрировано 120902 объекта, в том числе:

- Памятники археологии — 25 965;
- Памятники архитектуры — 61 747;
- Памятники истории — 29 564;
- Памятники монументального искусства — 3 626;

3 - регионального значения (охраняются субъектом РФ) - объекты, обладающие историко-архитектурной, художественной, научной и мемориальной ценностью, имеющие особое значение для истории и культуры субъекта Российской Федерации;

4 – местного значения - объекты, обладающие историко-архитектурной, художественной, научной и мемориальной ценностью, имеющие особое значение для истории и культуры муниципального образования

5 - вновь выявленные памятники включают группу вновь выявленных объектов до момента внесения их в государственный реестр.

Законом «Об объектах культурного наследия» [1] предусмотрено проведение реставрации таких объектов под руководством «Комитета по охране культурного наследия».

Серьезная, да и пожалуй одна из главных, проблема заключается в том, что сфера возрождения исторических памятников лежит вне поля интересов как малого и среднего, так и крупного бизнеса [2]. Для городской недвижимости, как правило, прекрасное местоположение в историческом центре города и красивый вид из окон сопровождаются либо отсутствием парковки, либо существенными ограничениями и плохой транспортной доступностью [4].

В основе государственно-частного партнерства (ГЧП) лежит система эффективного взаимодействия всех уровней власти и предпринимателей, позволяющая решать широкий спектр задач. Девелоперский бизнес, реализуя масштабные проекты с существенным операционным риском, рассчитывает получать от государства компенсации в виде налоговых и других преференций и оперировать с привлекательной для себя и инвесторов нормой прибыли. Муниципалитеты и регионы от реализации таких проектов получают возможность повысить качество жизни населения и свою инвестиционную и социальную привлекательность, а федеральные органы власти – инструмент эффективной реализации общегосударственных задач. Государство заинтересовано в привлечении крупных инвестиций в экономику региона, которые может обеспечить частный капитал. Бизнес же заинтересован в политической и административной поддержке долговременных проектов и решении ситуационных задач.

Государственно-частное партнерство представляет собой одну из форм возможных взаимодействий, имеющую специфическую правовую, экономическую, социальную базу, характерные особенности, сферы приложения и мотивацию для каждой из участвующих сторон. Следует отметить, что существуют и другие, - альтернативные партнерству, - формы взаимодействий, позволяющие достичь аналогичных целей, поставленных участниками (контракты, заказы и иные договорные формы гражданско-правовых отношений между хозяйствующими субъектами).

Но при всем возможном разнообразии любые формы взаимодействий в своей основе и в конечном счете призваны обеспечить вполне определенную выгоду, эффект для каждого из участников, лучший именно при реализации выбранной формы взаимодействий. При этом вышеуказанные эффекты могут лежать в разных для каждого из участников областях, иметь различную и достаточно сложную меру финансовых показателей.

Другой целью ГЧП является снижение рисков крупных инвестиций. Та-

кая система отношений позволяет четко разграничить ответственность и фиксирует взаимные обязательства всех участников проекта. Механизмы ГЧП в комплексном строительстве в настоящее время находятся в стадии своего становления.

Что касается объектов недвижимого имущества, являющихся памятниками культурного наследия, то можно отметить, что они выполняют ряд важнейших общественных функций, способствуют поднятию на более высокий уровень общей культуры населения, имеют огромное воспитательное, просветительское значение. Культурное наследие можно сравнить с духовным богатством нации, на котором строится современная наука, культура, образование, осуществляется культурный обмен между государствами и народами.

Вопросы сохранения культурного наследия вытекают из многочисленных сложностей и проблем, существующих в жизни страны, экологической ситуации, которая влияет на сохранность уникальных культурных объектов. Загрязненность воздуха, негативное влияние промышленных объектов, развитие транспорта, техногенные катастрофы приносят невосполнимый ущерб памятникам культуры. Большой вред в новой сложившейся ситуации наносит и нерегламентированная застройка в крупных городах, которая не только изменяет общий культурный ландшафт, но и оказывает негативное влияние на сохранность памятников. Реконструкция и реставрация памятников истории и культуры также зачастую проводятся без должного внимания к историческому облику зданий. Самостоятельное значение приобретает сегодня проблема обновления нормативно-правовой базы сохранения культурного наследия России. Сегодня это отчетливо понимают и политики и представители культуры, руководители музеев федерального и мирового значения [6].

В современной истории уже существует масса примеров восстановления и дальнейшего содержания памятников культуры, используя финансовые средства, предоставляемые бизнес-сообществом на различных экономических условиях.

Финансирование объектов культурного наследия как форма инвестирования может быть очень привлекательной для частных инвесторов только при создании определенных условий. Проблема в том, что памятники числятся в собственности государства и привлечение частных инвестиций на такие объекты является достаточно сложным процессом

Для выявления наиболее эффективных способов взаимодействия частных предприятий и государства с целью финансирования реконструкции и восстановления объектов культурного наследия, необходимо создание четкого алгоритма в зависимости от типа объекта и форм взаимодействия.

Вход частного предприятия в качестве соинвестора в инвестиционный строительный проект по реконструкции объектов культурного наследия воз-

можен, в том числе на этапе осуществления реконструкции. Решение этого вопроса является важным и для развития территорий областей, поэтому участие частного инвестора совместно с государством в реконструкции объекта недвижимости в качестве соинвестора может явиться единственной возможностью восстановления и сохранения объектов культурного наследия.

Физическое состояние более половины, находящихся под охраной государства памятников истории и культуры России продолжает ухудшаться и характеризуется в наше время как неудовлетворительное. Памятники природы, истории и культуры России составляют весомую долю в культурном и природном наследии мира, вносят важнейший вклад в устойчивое развитие нашей страны и человеческой цивилизации в целом, что и предопределяет высочайшую ответственность российского народа и государства за сохранение своего наследия и передачу его последующим поколениям.

Вовлечение объектов истории и культуры в рыночный оборот требует определения их рыночной стоимости, однако до настоящего времени методик оценки практически не разработано.

Объектом оценки при оценке объектов культурного наследия могут быть земельные участки (территории), участки, относимые к недрам (сокрытые в земле) или водному фонду (сокрытые под водой), естественно и искусственно созданные объекты, включая объекты капитального строительства или их части, а также многолетние насаждения и элементы благоустройства, включая обустройство естественных водных объектов и искусственно созданных водных объектов [5].

Определение рыночной стоимости недвижимого имущества осуществляется с учетом всех факторов, существенно влияющих как на рынок в целом, так и непосредственно на ценность рассматриваемой собственности. При определении стоимости обычно используют три основных подхода, принятых стандартами, обязательными для применения в РФ:

- затратный подход;
- сравнительный подход;
- доходный подход.

Использование трех подходов приводит к получению трех различных величин стоимости одного и того же объекта. После анализа результатов, полученных разными методами, и сопоставления данных устанавливается окончательное суждение об итоговой величине рыночной стоимости объекта.

Существующие подходы к оценке объектов, имеющих историко-культурную ценность не содержат полных, чётких, научно-обоснованных алгоритмов увеличения стоимости памятников за счёт факторов историко-культурного характера, которые и делают такую недвижимость памятником.

Исходя из сложившейся практики оценки применение сравнительного подхода для оценки памятников культурного наследия носит ограниченный

характер в силу ограниченного количества потенциально-возможных объектов-аналогов. Доходный подход будет отражать реальную рыночную стоимость объекта только в том случае, если этот объект генерирует доход, т.е. является коммерческим. Поскольку в большинстве своем объекты культурного наследия выполняют социальную функцию или просветительскую, то расчет доходов, приносимых таким объектом, не всегда возможен.

Таким образом, применение затратного подхода является наиболее распространенным и имеет наибольшее значение.

Объекты культурного наследия являются предметами материальной культуры, возникшими в результате исторических событий, и могут обладать нематериальными активами, соответственно, могут иметь дополнительную нематериальную составляющую стоимости [5].

Исходя из этого определение рыночной стоимости объекта культурного наследия с позиции затратного подхода будет включать в себя определение стоимости трех составляющих:

1. Стоимости прав на земельный участок;
2. Стоимости улучшений;
3. Стоимости нематериальных активов.

Оценка объекта культурного наследия производится с учетом:

- обременении, которые возникают из содержания охранного договора, охранного обязательства, договора аренды ОКН или его части. В указанных документах предусматривается порядок, сроки реставрации, консервации, ремонта ОКН и связанных с ним объектов (зданий, сооружений и предметов, представляющих культурную ценность, благоустройства территории, садов, парков, природных ландшафтов), а также ограничения по видам разрешенного использования;

- преимуществ, которые выражаются в возможном вкладе нематериального актива, связанного с ОКН, его местоположении: близость к центрам деловой активности, роли в архитектурно-планировочной среде, характере строительных конструкций, форме и содержании фасада и интерьеров, от чего в итоге зависит увеличение доходности результатов предпринимательской деятельности по отношению к подобным объектам, не отнесенным к ОКН.

Основными проблемами при оценке зданий - памятников на территории РФ являются:

- наличие федерального, регионального или местного статуса;
- отсутствие развитого сегмента рынка купли – продажи аналогичных объектов;
- высокие эксплуатационные расходы;
- запрет на реконструкцию (разрешены только реставрационные работы в рамках сохранения целостности и зрительного восприятия) и т.п.

Стоимость зданий – памятников культурного наследия формируется за счет:

- стоимости материального «носителя» (земельный участок с улучшениями в виде зданий, сооружений, малых форм и т.п.);
- стоимости вклада нематериального актива в носитель.

Памятники культурного наследия тесно связаны с определенным нематериальным активом, накладывающим сервитуты (вещные права) на недвижимость. Описание нематериального актива (полезности для государства или местной власти) приводится в паспорте на объект культурного наследия. Понятие нематериального актива для этих объектов видоизменено (в связи с доминирующей полезностью таких объектов для общества в целом).

Нематериальный актив может формировать как сервитуты (ценопонижающие факторы), так и престижность владения (ценоповышающие факторы). Рыночной оборотоспособностью нематериальный актив не обладает в отрыве от своего материального носителя.

Если права на недвижимость (носитель нематериального актива) могут иметь рыночный оборот, то права на нематериальный актив постоянно находятся в собственности государства (федеральный и мировой статус памятника) или местного муниципального управления (местный статус).

У собственников нематериального актива (государство, местные власти) постоянно имеется рычаг воздействия на собственника недвижимости (материального носителя).

Гибель (разрушение) материального носителя не всегда связана с полной потерей стоимости объекта (земельный участок не гибнет, поэтому связь его с нематериальным активом иногда приводит к целесообразности «замещения» материального носителя в виде здания, сооружения с большой долей замещенных элементов).

В этой связи при проведении оценки важно:

- установить степень влияния нематериального актива на свой носитель – объект недвижимости;
- установить связь нематериального актива со своим носителем и сопоставить их стоимости (всегда ли стоимость носителя может сравниваться с рыночной стоимостью всего совокупного объекта или есть рамки, вне которых стоимость нематериального актива несравнимо выше стоимости своего носителя и рыночная стоимость всего комплекса формируется главным образом за счет нематериального актива).

Таким образом, для производства оценочных работ, касающихся зданий – памятников, требуется объединить усилия государственных структур (подбор и подготовка документов по объекту оценки в соответствии с требованиями 73-ФЗ); специалистов по памятникам (трактование документов по объекту оценки, согласование объемов и временных периодов проведения ремонтно–реставрационных работ, экспертное определение ценоповышающей составляющей - престижности); оценщиков (проведение исследовательских и расчетных работ на высоком профессиональном уровне).

Список литературы

1. Федеральный закон от 25.06.2002 N 73-ФЗ "Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов Российской Федерации";
2. Алексей ОСИПОВ. КУЛЬТУРНОЕ ГЧП. Как спасти памятники истории. http://www.biz-ter.ru/articles/?art_id=226&gr=63;
3. Н. М. Боголюбова, Ю. В. Николаева. Охрана культурного наследия: международный и российский опыт. Вестник СПбГУКИ · № 4 (21) декабрь 2014;
4. Методика оценки влияния внешних износос, сервитутов и арендных договоров на стоимость объектов недвижимости. НПЦПО, 2004 г.;
5. Методические рекомендации по оценке объектов недвижимости, отнесенных в установленном порядке к объектам культурного наследия, одобренные к применению Советом по оценочной деятельности от 23.06.2015 г.;
6. Объекты всемирного наследия [Электронный ресурс] // Unesco, 2002 – 2013, URL: <http://unesco.ru/ru/>

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ ЗНАНИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Луговская Мария Владимировна

*Старший преподаватель кафедры менеджмента и маркетинга
ФГАОУ ВО «Белгородский государственный
национальный исследовательский университет»,
Россия, Белгород*

Переход мировой экономики в новое качественное состояние непосредственным образом связан с повышением роли теоретического знания, развитием высокотехнологичных отраслей, процессом увеличения доли сферы услуг (структурными сдвигами), влиянием информационных сетевых технологий (Интернет). Все указанные тенденции требуют особого исследования в свете появления новых теорий современной экономики (теории постиндустриальной, «новой», глобальной сетевой, информационной экономики), в том числе с целью определения места теории экономики знаний в их ряду. Нужен теоретический анализ системных изменений в экономике на микро- и макроуровнях. В то же время форсированное становление экономики знаний в Российской Федерации, по мнению большинства специалистов, является одним из главных условий устойчивого развития нашей страны как полноправного субъекта мирового хозяйства [4, с.26]. Вследствие этого вопрос о формировании экономики знаний и особенностях этого процесса представляется весьма актуальным и с научной, и с практической точки зрения. В центре анализа находятся, с одной стороны, теоретические аспекты данного экономического явления, а с другой – практика формирования экономики знаний в тех странах, где оно уже приняло масштабный характер. Разработка теоретических основ экономики знаний и изучение ее системообразующих характеристик выступает одним из важнейших направлений исследований в современной экономической науке, а практическая значимость вопросов ее становления обуславливает целесообразность, а также ряда предложений по развитию экономики знаний в России.

Анализ тесной взаимосвязи институтов и знаний подводит к выводу о необходимости наличия структурированной институциональной среды как основы инновационного развития стран и формирования экономики знаний

на национальном и мировом уровнях. Механизм институционального (т.е. опосредованного какими-либо институтами) воздействия знаний на экономику можно рассматривать исходя из различных концепций, наиболее известными из которых являются концепция технологических систем (основоположники – Дж. Доуи, Н. Розенберг); концепция индустриальных кластеров (М. Портер) и концепция национальных инновационных систем – НИС (К. Фримен, Б.-А. Лундвалл, Р. Нельсон³). В работе доказано, что последняя имеет особое значение в рамках исследования экономики знаний, поскольку фокусирует свое внимание в первую очередь на процессах обучения и накопления знания и различных формах взаимодействия между инноваторами и соответствующими институтами, производящими и использующими знания. Национальная инновационная система рассматривается в работе как совокупность взаимосвязанных организаций и структур, занятых производством и реализацией научных знаний и технологий в пределах национальных границ, а также комплекс институтов правового, финансового и социального характера, обеспечивающих инновационные процессы и имеющих прочные национальные корни, традиции, политические и культурные особенности [3, с.61].

После анализа институциональной сущности изучаемого явления на базе концепции национальных инновационных систем (НИС) в диссертации рассмотрены внутренние закономерности и основные черты экономики знаний как новой формы организации отношений по поводу производства, распределения, обмена и потребления благ. Так, показано, что общее поле исследования для рассмотренных выше теорий (информационная, сетевая, инновационная экономика, экономика знаний) распространяется и на изучение изменений в технологической базе экономической системы. Постиндустриальный тип экономики, называемый в широком смысле экономикой знаний, выступает в данном случае системой, в которой действуют новые, внутренне присущие ей эффекты: закон повышающейся отдачи, экспоненциальный характер роста, усиливаемый сетевой структурой взаимодействий субъектов, а также определенные рентные эффекты, обусловленные накоплением и использованием интеллектуального капитала.

Действие этих закономерностей можно объяснить следующим образом. Изменение характера влияния факторов производства на его результат проявляется в том, что в экономике знаний вместо закона убывающей отдачи (предельной производительности) действует закон повышающейся отдачи (и предельной производительности). В его основе лежат сетевой характер и особые свойства сырья в экономике знаний, приводящие к тому, что экономическое содержание приобретают закономерности из теории информационных систем, например, т.н. сетевой эффект: «эффективность информаци-

онных сетей пропорциональна квадрату числа участников» (или, в другой формулировке, «совокупная ценность сети растет прямо пропорционально квадрату количества пользователей» [1, с.16]. Изучение черт и особенностей складывающегося типа экономики с точки зрения изложенных выше институционального и рентного подходов подводит к необходимости дать определение экономики знаний, отличное от традиционной трактовки ее исключительно с позиций воздействия сектора производства и распространения знаний на экономику и ее количественные показатели.

Так, если используемый ресурс имеет сетевую природу (электронная почта, факсы, модемы, мобильные телефоны, переносные компьютеры и другие технологические новинки, быстро находящие нишу покупателей, которая имеет свойство разрастаться по мере увеличения доступности товара), то его предельная полезность (и вместе с тем отдача от его использования) растет с увеличением количества этого ресурса. На языке экономистов это означает, что увеличение количества участников рынка и используемых производственных ресурсов не снижает отдачу от них после перехода через экстремум, как это было в традиционной экономике, а наоборот – повышает ее.

Выявлена объективно обусловленная противоречивость современного этапа институционализации экономики знаний в России, связанная, в первую очередь, с необходимостью реформирования сферы производства знаний и механизма их передачи для промышленного использования в российской экономике. В этой связи важное место отводится вопросу о способах повышения эффективности отечественной системы образования и науки, которой исследователями по праву придается значение одного из основных факторов социально-экономического развития. Значение образования как важнейшего фактора формирования нового качества экономики и общества увеличивается вместе с ростом влияния человеческого капитала. Сегодня российское образование находится в стадии модернизации: перед ним стоит ряд важных задач, среди которых следует выделить повышение качества и доступности образования, интеграцию в мировое научно-образовательное пространство, усиление связей между разными уровнями образования и создание оптимальных в экономическом плане образовательных систем. В числе стратегических направлений развития профессионального образования особое место занимают укрепление и модернизация материально-технической базы и инфраструктуры образовательных учреждений, а также информатизация образования.

Осуществленный анализ особенностей современного этапа формирования экономики знаний в нашей стране позволяет предложить следующие практические рекомендации по совершенствованию этого процесса [2, с.78]:

- финансовая и организационная поддержка наукоемких отраслей, дивер-

сификация направлений исследований и производства согласно приоритетам развития новых технологий (энергосбережение, экология и т.д.), софинансирование государством НИОКР, выполняемых по заказу бизнеса научно-исследовательским сектором по приоритетным направлениям;

- создание механизма страхования инновационных рисков и рисков деятельности высокотехнологичных предприятий в целях привлечения негосударственных средств для финансовой защиты наукоемких отраслей;

- введение системы налоговых стимулов для повышения инновационной активности предприятий (в частности, снижение налоговых ставок для предприятий малого бизнеса, частичное или полное освобождение от налогообложения прибыли, направляемой на внедрение новых технологий);

- совершенствование правовой базы защиты интеллектуальной собственности (законодательное определение порядка передачи государством прав на результаты интеллектуальной деятельности, созданные за счет средств государственного бюджета);

- повышение уровня защиты прав на результаты интеллектуальной деятельности и усиление ответственности за их нарушение и др.);

- диверсификация сферы услуг, увеличение доли телекоммуникационных, финансовых, консультационных и прочих знаниеемких видов в их структуре за счет развития несырьевых секторов экономики.

- стимулирование интеграции научных и образовательных структур и формирование на их основе инновационных кластеров, в том числе в составе технико-внедренческих ОЭЗ (особых экономических зон), развитие венчурного финансирования и совершенствование правового регулирования деятельности венчурных фондов, разработка и реализация государственных программ по развитию студенческого инновационного бизнеса (студенческих бизнес-инкубаторов и лабораторий);

- интенсификация сотрудничества бизнеса и образовательных структур, совместное определение перспективных программ повышения квалификации менеджеров в инновационных сферах, обучение «менеджменту знаний» и его внедрение на предприятиях;

- создание единой государственной системы технических регламентов и гармонизация их с международными (прежде всего, международными стандартами ISO и европейскими системами прогнозирования и оценки технологий Technology Foresight и Technology Assessment) в целях стимулирования инноваций и адекватной оценки эффективности их внедрения.

Список литературы

1. Бабинцев В.П. Корпоративные отношения в российских вузах: разрыв традиции // Высшее образование в России. 2017. № 7.
2. Балацкий Е.В. Новые тренды в развитии университетского сектора // Мир России. 2015. № 4. С. 78.
3. Курбатова М.В. Реформа высшего образования как институциональный проект российской бюрократии: содержание и последствия // Мир России. 2016. № 4. С. 61.
4. Шарова К.И. Мировые тенденции управления знаниями в контексте становления постиндустриального общества // Вестник Полоцкого государственного университета. 2011. №13. С. 26.

ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ В ТАМОЖЕННОЙ СФЕРЕ РФ

Рыженко Вероника Владимировна

Студент 5 курса экономического факультета

Пак Анна Юрьевна

кандидат экономических наук,

доцент кафедры таможенного дела экономического факультета

Федеральное государственное автономное образовательное

учреждения «Российский университет дружбы народов», г. Москва

***Аннотация.** В данной статье рассматривается исторический аспект внедрения электронных таможенных платежных систем (далее - ЭПС). В таблице 1 приведен хронологический порядок принятия нормативных правовых актов, регламентирующих внедрение и использование ЭПС в таможенной сфере.*

В 2001 году было необходимо постепенное совершенствование системы уплаты таможенных платежей, а также усиление контроля за поступлениями денежных средств на счета таможенных органов. Сроки прохождения денежных средств и производства таможенного оформления следовало также сократить и упростить расчет по таможенным платежам. Таким образом, ГТК РФ выпустили приказ №757 «О совершенствовании системы уплаты таможенных платежей», который утверждал технологию расчетов по таможенным платежам с применением микропроцессорных пластиковых карт.

На тот момент времени, данная технология определяла порядок приема таможенных карт для уплаты таможенных платежей и порядок учета поступлений денежных средств на счета таможенных органов. Уплата таможенных платежей осуществлялась в российских рублях или же в долларах США. Информация об операциях, которые совершались с помощью таможенной карты передавалась с помощью электронного терминала. Электронный терминал формировал счет (чек), который подтверждал совершение сделки по таможенной карте. Затем счет подписывался инспектором таможни и держателем самой карты, что означало фактическое поступление денежных средств на счет таможенных органов. Таможенные органы заключали договор с координатором эмиссии таможенных

карт чтобы обеспечить их прием. Непосредственно саму эмиссию таможенных карт осуществляют кредитные организации (банки-эмитенты).

В таможене, осуществляющей прием таможенных карт, организовывалось рабочее место инспектора, оборудованное терминалом. Ежедневно инспектор обязан сформировать отчет по всем платежам, которые производились с помощью таможенных карт по специальной форме. На следующий день необходимо было передать все платежные документы, в том числе экземпляры счетов в отдел таможенных платежей, где они осуществляли контроль за поступлением денежных средств на счета таможенных органов.

Использование микропроцессорных карт в таможенной сфере позволяло значительно сокращать не только время поступления денежных средств на счета таможенных органов, но и сокращать время на проведение таможенного контроля, в том числе и контроля за ввозом товаров, маркированных акцизными марками, что подтверждает Приказ ГТК РФ от 18.01.2001 г. № 51 «Об использовании таможенных карт при получении акцизных марок».

В 2004 году появляется следующий Приказ ГКТ РФ № 29 «О применении таможенных карт», который регламентирует технологию применения таможенных карт при обеспечении уплаты таможенных платежей уже более подробно. Исходя из этого документа следует, что использование таможенных карт осуществляет операции резервирования и разрезервирования денежных средств и уплаты таможенных платежей из этих резервируемых средств. Резервирование является блокировкой определенной суммы денежных средств на счете владельца таможенной карты. Сумма денежных средств соответствует необходимому размеру для обеспечения выполнения обязательств перед таможенным органом, то есть своеобразный гарант оплаты таможенных платежей.

Возможность по обеспечению уплаты таможенных платежей устанавливается единым координатором эмиссии таможенных карт в виде банковской гарантии. При выполнении всех обязательств перед таможенными органами зарезервированные денежные средства подлежат разрезервированию. После этого денежные средства могут быть использованы для уплаты таможенных платежей по желанию плательщика.

Далее несколько устоявшихся систем таможенных карт становились координатором эмиссии таможенных карт, а именно ООО «Таможенная платежная система», ООО «Мультисервисная платежная система», которые с 2013 года исходя из приказов ФТС России №1759 и №1760 являются операторами таможенных платежей.

В 2013 году Постановлением Правительства РФ №285 установило определенные требования к юридическим лицам, которые ответственны за поступление на счет Федерального казначейства, уплаченных с помощью электронных платежных терминалов и банкоматов, обеспечивающим надлежащее исполнение принимаемых на себя обязательств в соответствии с законодательством Российской Федерации путем предоставления банковских гарантий, то есть требования к операторам таможенных платежей.

Таблица 1. Хронологический порядок принятия нормативных правовых актов, регламентирующих внедрение и использование ЭПС в таможенной сфере.



Оператор таможенных платежей должен быть включен в реестр операторов платежных систем, а также предоставить обеспечение принимаемых на себя обязательств в размере 200 млн. рублей в форме безусловных банковских гарантий.

В настоящее время применение таможенных карт для расчетов по уплате таможенных платежей обеспечивается при помощи платежного электронного терминала либо на базе персонального компьютера. Специальное

устройство считывает информацию с микропроцессора таможенной карты и передает ее в таможенные органы вне зависимости от продолжительности операционного дня банка, что разительно отличается от порядка передачи информации в таможенные органы, которое было представлено технологией 2001 года.

На сегодняшний день происходит постепенная цифровизация экономики Российской Федерации, что отражается на технологиях таможенного администрирования и технологиях таможенной логистики. Использование электронных платежных систем при совершении таможенных операций, связанных с уплатой таможенных платежей приобретает особую актуальность. Вопрос о сокращении сроков таможенного оформления связан с оперативностью уплаты таможенных платежей в отношении декларируемых товаров. Таким образом, использование технологий с помощью микропроцессорных пластиковых карт в таможенной сфере несет основные функции по снижению финансовых и временных издержек для участников внешнеэкономической деятельности при оплате таможенных платежей.

Список литературы

1. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) URL:www.Consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/26a...d6bfa7efcfadaea8506/
2. Альбеков А.У., Гамидуллаев С.Н., Парфенов А.В. Таможенная логистика. СПб.: Изд-во «Троицкий мост», 2013. 208 с.
3. Парфёнов А.В., Смирнова Е.А. Система электронных расчетов таможенная карта: преимущества и перспективы развития // Российское предпринимательство. 2005. № 2. С. 119-124.
4. Парфёнов А.В., Смирнова Е.А. Таможенное посредничество. СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2011. 120 с.
5. Участникам ВЭД: Преимущества «Таможенная карта». URL: <https://www.customscard.ru/company/card>
6. Парфёнов А.В., Смирнова Е.А. Логистические технологии финансовых расчетов в таможенной сфере. Журнал: Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета, 2018. 52 с.

НАПРАВЛЕНИЯ ФОРМИРОВАНИЯ КЛАСТЕРА В ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Манджиев Аркадий Евгеньевич

*Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Калмыцкий государственный университет
имени Б.Б. Городовикова»*

В настоящее время одной из проблем экономики современной России можно выделить необходимость перехода топливно-энергетического комплекса (ТЭК) на инновационный тип развития. Положительное решение долгосрочного вопроса даст импульс формированию дополнительных конкурентных преимуществ экономики в условиях кризиса и нестабильности мировых рынков, включая международный рынок энергоресурсов. Один из возможных механизмов эффективного решения данной проблемы является формирование и развитие топливно-энергетических кластеров. Реализация развития по кластерному типу будет способствовать повышению экономической эффективности и энергетической безопасности государства в целом, в том числе в топливно-энергетическом комплексе страны.

Под кластером принято понимать сконцентрированное объединение компаний по территориальному признаку, осуществляющее деятельность в схожих сферах экономики. Г.В. Хасанова под кластерами предлагает понимать «отдельную территориальную совокупность юридически самостоятельных предприятий, эффективно реализующих конкурентные преимущества данной территории в результате своего взаимодействия» [15; 2]. Кудрявцев В.Ю., Герасимов Б.И. под «кластером или промышленной группой понимают группу географически соседствующих взаимосвязанных компаний и связанных с ними организаций, действующих в определенной сфере и характеризующихся общностью деятельности и взаимодополняющих друг друга» [5].

Мы можем заключить, что отличительной особенностью кластера является наличие сотрудничества между его участниками, а также здоровая конкуренция, что в целом повышает конкурентные преимущества всей территории [4].

Значение и роль топливно-энергетического комплекса для национальной экономики трудно переоценить. ТЭК представляет собой основу для развития всей экономики, производя четвертую часть ВВП, третью часть промышленного производства и практически половину доходов бюджета. В связи с тем, что Россия в настоящее время занимает лидирующие позиции среди стран-экспортеров нефти и газа, это приводит к повышению зависимости бюджетных поступлений от объема экспорта нефти и газа. В этой связи углеводородное сырье являются одними из главных стратегических ресурсов национальной экономики [13].

На сегодняшний день основные формы развития ТЭК представлены вертикально интегрированными структурами, которые, помимо очевидных достоинств, имеют ряд недостатков, поэтому необходимо создать условия для повышения эффективности функционирования топливно-энергетического комплекса, замены устаревших технологий и возникающих проблем. В этой связи необходимо разработать модель управления отраслевой экономикой, способствующую повышению конкурентоспособности промышленности и топливно-энергетического комплекса [14].

В соответствии с Концепцией долгосрочного социально-экономического развития России до 2020 года именно кластеры должны стать основным объектом государственной политики по стимулированию инноваций: от поддержки отдельных организаций, которые в соответствии с определенным перечнем критериев позиционируются как инновационные, необходимо двигаться на поддержку не только групп организаций, но и эффективных взаимоотношений между участниками инновационных систем. Внутри кластера вспомогательные объекты могут включать не только производственные компании, но и организации, обслуживающие их, учебные заведения, учреждения финансового сферы и, самое главное, алгоритм эффективного сотрудничества между этими участниками [1; 6; 8].

Изучение кластеров особенно важно в условиях экономического кризиса, когда необходимо искать новые формы организации и самоорганизации предприятий, что позволит повысить их конкурентоспособность [3].

В целях достижения этих целей органы государственной власти должны активно развивать кластерную политику, суть которой заключается в реализации мер правительства, направленных на развитие отдельных отраслей народного хозяйства [9]. В этой связи особую важность приобретает именно первичное развитие топливно-энергетических кластеров, поскольку ТЭК является гарантией для всех других секторов национальной экономики. Развитие топливно-энергетического кластера позволит повысить эффективность деятельности всех других отраслей промышленности за счет качества и бесперебойного снабжения энергоресурсами, тем самым способствуя сниже-

нию стоимости конечного продукта производителей. В целом мировой опыт показывает успех внедрения кластерной политики, в том числе в энергетическом секторе. Реализация политики формирования и развития кластеров в ТЭК представляется одной из наиболее высокоэффективных способов организации промышленности [11]. Помимо этого, именно кластерное развитие становится наиболее эффективным способом улучшения инвестиционной привлекательности отрасли.

Вместе с тем, даже с учетом положительного международного опыта, реализация кластерной политики России развивается достаточно медленными темпами, что во многом объясняется отсутствием необходимой нормативной базы, а также некоторыми недостатками в транспортной инфраструктуре.

При формировании и определении приоритетов энергетического баланса необходимо в первую очередь учитывать, что вся территория нашей страны, а также ее отдельных регионов отличается довольно неравномерным распределением генерирующих мощностей и источников энергоресурсов. Различия в предоставлении топливно-энергетических ресурсов отдельных регионов страны предопределяют замедление темпов их развития [12].

Учитывая сказанное выше, можно определить основные факторы формирования кластерной политики в ТЭК:

- 1) конкурентные преимущества региона;
- 2) наличие достаточного количества конкурентоспособных предприятий, способных войти в кластер;
- 3) уровень доступности энергетической инфраструктуры;
- 4) географическое соседство элементов кластера;
- 5) действия органов власти в направлении поддержки энергетики;
- 6) качественное управление.

Создание эффективных топливно-энергетических кластеров в России затруднено без одновременного развития инфраструктурных секторов национальной экономики (жилищно-коммунальный комплекс, транспорт, связь и т. д.). В этой связи целесообразно включать предприятия этих отраслей в единый топливно-энергетический кластер при определенных условиях. Конечной целью создания кластеров ТЭК является не только развитие топливно-энергетического комплекса, но и связанных с ним отраслей национальной экономики посредством экономических стимулов для отдельных предприятий ТЭК [10].

В процессе выстраивания модели создания и развития топливно-энергетических кластеров можно выделить такие этапы:

- 1) изучение уровня социально-экономического развития территории. С этой целью можно провести анализ динамики темпов роста промышленного производства, изучить отраслевую структуру, уровень износа основных про-

изводственных фондов, объем инвестиций в основной капитал;

2) выделение достоинств и недостатков кластерного развития региона в контексте его исторического, национального, географического, экономического или иного развития;

3) изучение ресурсного потенциала региона;

4) выявление предприятий - потенциальных участников кластерного образования, условия для входа в кластер каждого экономического субъекта;

5) формирование кластерного ядра - центров развития кластера, коммуникаций внутри кластера, а также финансовых механизмов для обеспечения его деятельности;

6) изучение общей производительности кластера.

Возможны различные модели кластеров, но в общем случае модель кластерного образования ТЭК на отдельной территории может быть представ-

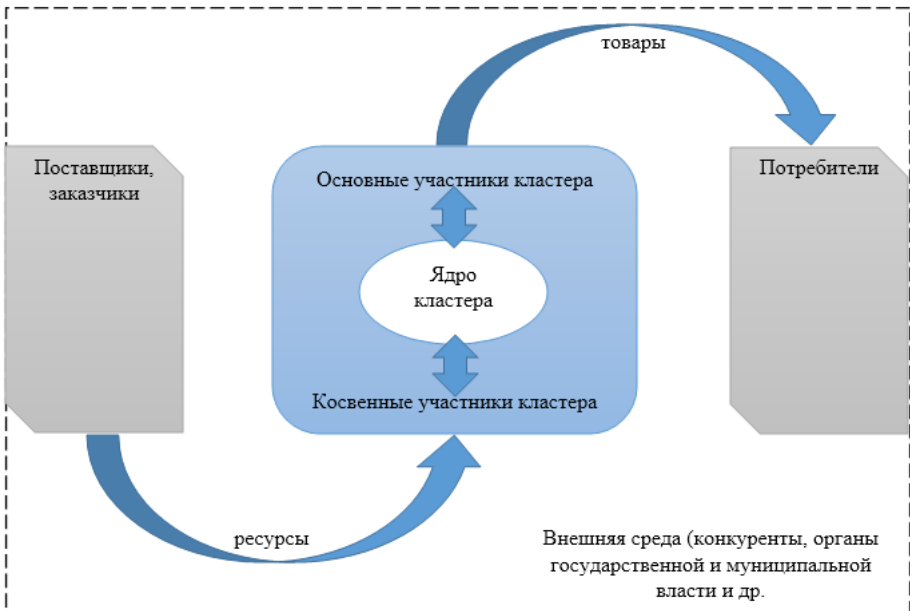


Рисунок – 1 Примерная модель топливно-энергетического кластера

Как видно из этого рисунка, главным элементом кластера является его ядро – основное предприятие, которое имеет фундаментальное значение для других предприятий. Основное предприятие определяется в первую очередь индикаторами масштаба и эффективности деятельности, перспективами развития предприятия, направлением развития ТЭК территории и другими по-

казателями. В некоторых случаях несколько предприятий могут быть частью ядра кластера. К числу элементов кластера также можно отнести не только основных участников, но и косвенных. При этом первые непосредственно включены в кластер и обеспечивают функционирование ядра кластерного образования, вторые - влияют на формирование кластерной политики. Кроме того, стейкхолдеры (поставщики, потребители, клиенты, конкуренты, государственные и муниципальные власти) напрямую влияют на членов кластера.

В зависимости от определенных условий и под влиянием как внешних, так и внутренних факторов модель топливно-энергетического кластера может быть отличатся. Формирование конкретной модели зависит прежде всего от следующих факторов:

- 1) рыночные модели (степень конкуренции на рынке, количество участников, барьеры входа и выхода);
- 2) взаимосвязь между субъектами рыночной деятельности, наличие лидирующего положения одного или нескольких хозяйствующих субъектов;
- 3) масштаб и количество участников рынка;
- 4) наличие механизмов государственной поддержки или сдерживания, параметры системы налогообложения, наличия препятствий и другое.

На основании проведенного исследования можно определить следующие основные преимущества кластерного развития ТЭК:

- 1) увеличение уровня эффективности функционирования и повышение конкурентных преимуществ участников топливно-энергетического кластера в первую очередь за счет реализации энергосберегающей политики, уменьшения потерь энергоресурсов, сокращения общих издержек;
- 2) организация высокого междисциплинарного сотрудничества;
- 3) принятие во внимание интересов всех без исключения участников кластерного образования при сотрудничестве с органами власти на всех уровнях;
- 4) повышение качества логистического взаимодействия участников топливно-энергетического кластера.

В настоящее время региональные и муниципальные органы власти в соответствии с концепцией развития территориальных кластеров обеспечивают такие направления поддержки развития кластерных образований, как:

1. Создание целенаправленных программ содействия развития территориальных кластерных образований как на региональном, так и местном уровнях, включая предоставление прямой финансовой поддержки.

2. Оказание организационной, информационной поддержки для формирования территориальных кластеров и разработки их программ развития, в том числе путем формирования и поддержания центров кластерного развития и других институтов поддержки как регионального, так и муниципального уровня.

3. Приоритезация кластерного развития при формировании и реализации региональных и муниципальных программ и стратегий социально-экономического развития, включая обеспечение инженерной, транспортной, энергетической инфраструктурой, жильем, а также содействие развитию малого и среднего бизнеса, внедрение инновационной, образовательной, технологической, инвестиционной политики, политики развития экспорта и отраслей хозяйства [7].

Таким образом, именно формирование топливно-энергетического кластера позволит не только повысить эффективность функционирования предприятий, включенных в кластер, но и обеспечить бесперебойное снабжение энергоресурсами всех отраслей экономики, тем самым способствуя снижению стоимости конечного продукта всех производителей.

Список литературы

1. Mantaeva E.I., Goldenova V.S., Slobodchikova I.V. Cluster Development As A Factor To Increase The Investment Attractiveness Of The Region // *Mediterranean Journal of Social Sciences*. 2015. Т. 6. № 5 S2. С. 358-361.

2. Баталова А.А., Хасанова Г.Ф. Механизм создания топливно-энергетического кластера // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ». 2016. Т. 8, № 3. URL: <http://naukovedenie.ru/PDF/52EVN316.pdf>

3. Буренина И.В., Батталова А.А. / Управление, организация и планирование деятельности крупных комплексов промышленности. Уфа: изд-во УГНТУ, 2010.

4. Голденова В.С., Куркудинова Е.В., Анджаева А.В. Роль промышленного кластера в повышении инвестиционной привлекательности региона (на материалах Республики Калмыкия) // В сборнике: Человеческий капитал как ведущий фактор инновационного развития национальной экономики Материалы межрегиональной научно-практической конференции, посвященной 45-летию Калмыцкого государственного университета. 2015. С. 46-48.

5. Кудрявцев Б.Ю., Герасимов Б.И. Экономический анализ топливно-энергетического комплекса. Монография. Тамбов: Изд-во Тамб. гос. тех. Ун-та, 2005.

6. Куркудинова Е.В., Голденова В.С., Анджаева А.В., Цюрюмов А.А. Агропромышленный кластер как инструмент повышения конкурентоспособности региона // *Экономические науки*. 2014. № 118. С. 101-103.

7. Мантаева Э.И., Голденова В.С. К вопросу о роли промышленного кластера в развитии региональной экономики // *Вестник Волгоградского государственного университета*. Серия 3: Экономика. Экология. 2017. Т. 19. № 1 (38). С. 45-51.

8. Мантаева Э.И., Голденова В.С. Промышленный кластер как фактор повышения инвестиционной привлекательности региона // В сборнике: *Экономическая безопасность и финансово-кредитные отношения в современных условиях: подходы, проблемы и направления совершенствования* Сборник трудов конференции. Калмыцкий государственный университет им. Б.Б. Городовикова. 2016. С. 156-161.

9. Мантаева Э.И., Голденова В.С., Куркудинова Е.В. Кластер как фактор конкурентоспособности региональной экономики // *Современная экономика: проблемы и решения*. 2013. № 11 (47). С. 66-73.

10. Мантаева Э.И., Голденова В.С., Пахомкин С.С. Промышленный кластер как фактор повышения инвестиционной привлекательности региона (на материалах Республики Калмыкия) // *Вестник Астраханского государственного технического университета*. Серия: Экономика. 2015. № 4. С. 39-48.

11. Мантаева Э.И., Савченко-Бельский К.А., Голденова В.С. Промышленный кластер как фактор устойчивого эколого-экономического развития региона // *Экономика и управление в машиностроении*. 2017. № 4. С. 24-27.

12. Михайлов С.Н., Балябина А.А. Региональные энергетические кластеры: проблемы и перспективы // *Российское предпринимательство*. 2008. № 10-1 (120).

13. Наумов В.А. Экономическая эффективность формирования кластерного образования в нефтегазовом регионе // *Нефтегазовое дело*. URL: <http://www.ogbus.ru/authors/Naumov/Naumov1.pdf>

14. Третьяк В.П. «Кластеры предприятий как форма квазиинтеграции». Электронный ресурс: www.znanie.org/FLG/Tretyak/Prezen21_10.ppt

15. Хасанова Г.Ф. Направления повышения конкурентоспособности российского рынка нефтесервисных услуг // *Сб. науч.-практич. тр. «Инновации в управлении региональным и отраслевым развитием»*. Тюмень: Тюм-ГНГУ, 2014. С. 338-341.

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Бигеев Ратмир Ринатович

Астраханский государственный университет, Астрахань

Чтобы оценить эффективность иностранных инвестиций, необходимо провести анализ статьи платежного баланса «Чистые ошибки и пропуски». Введение данной статьи обусловлено возникающими различными искажениями в платежном балансе, так как порой сложно охватить все сделки, отсутствует однородность цен, а сделки могут регистрироваться в разное время. Знак « \leftrightarrow » означает, что растут обязательства по отношению к нерезидентам, либо уменьшаются требования к нерезидентам (из-за чего ухудшается состояние платежного баланса). Знак « $+$ » означает, что уменьшаются обязательства перед границей, или увеличиваются требования к последней.

В России значение статьи «Чистые ошибки и пропуски» положительное. Так, в 2014 г. значение составляло 7 960 млн. долл. США, в 2015 г. 5 027 млн. долл. США, в 2016 г. –2 086 млн.долл. США, в 2017 г. 3 806 млн.долл. США¹.

Таким образом, в Российской Федерации наблюдается приток капитала, что отражается в данной статье. Более детально приток и отток капитала можно отследить в статистическом документе «Международная инвестиционная позиция», приведенном в табл. 1.

¹Платежный баланс Российской Федерации (аналитическое представление). Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru> – Загл. с экрана.

Таблица 1

Международная инвестиционная позиция Российской Федерации в 2014–2016 гг., в млн долл. США²

Показатели	01.01.2016	01.01.2017	01.01.2018
1	2	3	4
Активы	1 275 056	1 173 094	1 229 938
прямые иностранные инвестиции за границу	411 270	367 593	418 034
портфельные инвестиции	56 629	68 119	72 060
финансовые производные	17 565	11 146	6 856
прочие инвестиции	404 132	357 838	355 245
резервные активы	385 460	368 399	377 741
Обязательства	964 951	839 381	1 007 826
прямые инвестиции в Россию	371 491	347 690	461 710
портфельные инвестиции	156 424	141 647	215 960
финансовые производные	21 530	9 245	6 455
прочие инвестиции	415 506	340 800	323 701
Чистая международная инвестиционная позиция	310 105	333 713	222 112

В таблице 3 видно, что Российская Федерация является «нетто-кредитором», так как приток капитала превышает его отток. Однако если рассматривать данную ситуацию без строки «Резервные активы», то наша страна относится к «нетто-должникам». Более наглядно это можно отобразить в таблице 2.

Таблица 2

Чистая международная инвестиционная позиция Российской Федерации без учета резервных активов в 2014–2016 гг., в млн долл. США³

Показатели	01.01.2016	01.01.2017	01.01.2018
1	2	3	4
Активы без учета резервов	889 596	804 696	852 195
Обязательства	964 951	839 381	1 007 826
Чистая международная инвестиционная позиция	- 75 355	- 34 685	- 155 631

Как видно из табл.4, Российская Федерация является «нетто-должником».

²Международная инвестиционная позиция Российской Федерации в 2015–2017 годах: иностранные активы и обязательства на начало года // Официальный сайт ЦБРФ. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru> – Загл. с экрана.

³Международная инвестиционная позиция Российской Федерации в 2015–2017 годах: иностранные активы и обязательства на начало года // Официальный сайт ЦБРФ. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru> – Загл. с экрана.

В 2016 г. произошел спад как оттока, так и притока капитала. Это связано с тем, что этот год был посткризисным для российской экономики.

Кроме того, необходимо обратить внимание на структуру стран-инвесторов. Основной объем инвестиций по странам-инвесторам представлен в табл. 3.

Таблица 3

Входящие прямые инвестиции в Российскую Федерацию по основным странам-партнерам в 2015-2017 годах, млн.долл. США⁴

Наименование страны	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Бермуды	16095	13720	21811
Багамы	21059	21373	33519
Германия	13846	13090	16905
Джерси	4134	10038	11547
Виргинские острова, Британские	15364	13963	14133
Кипр	144966	98907	144312
Люксембург	39390	41147	44650
Нидерланды	53218	38794	46633
Сингапур	531	530	14602

С 2015-2017 года большая часть прямых иностранных инвестиций направляется из так называемых островных оффшорных зон (Бермуды, Багамы, Виргинские острова, Кипр). Так из данных стран в Российскую Федерацию в течение 2015-2017 гг. поступает практически одинаковый объем прямых иностранных инвестиций, за исключением 2016 г. Сильно возрос инвестиционный приток из Джерси и Сингапура, также являющиеся оффшорными зонами. Рост инвестиций больше чем в 30 раз по сравнению с 2015 годом связан с участием в приватизационной сделке с акциями «Роснефти» резидента этой страны. Несмотря на антироссийские санкции, в 2016 г. можно заметить рост и входящих прямых инвестиций из европейских стран (Германия, Нидерланды, Люксембург).

Из табл.5 видно, что России в начале 2018 года удалось вернуть инвестиционную привлекательность для иностранных инвестиций, несмотря на нестабильность российской экономики, которая в значительной степени оказала влияние на величину инвестирования денежных средств зарубежными инвесторами.

В отраслевой структуре привлеченных в России ПИИ лидируют добывающая промышленность, обрабатывающие производства, оптовая и розничная торговля и финансовая и страховая деятельность (табл.4).

⁴Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.gks.ru/> - Загл. с экрана.

Таблица 4

Прямые иностранные инвестиции в Россию (по отраслям) за 2015–2017 гг., млрд. долл. США⁵

Отрасль	Период (годы)					
	2015 г.		2016 г.		2017 г.	
	Привлечено	Погашено	Привлечено	Погашено	Привлечено	Погашено
Всего	146,4	124,3	133,9	127,1	137,8	105,2
Добывающая промышленность	16,3	11,8	17,4	5,9	32,4	10,1
Обрабатывающие производства	26,7	25,6	32	25,2	34,1	29,2
Оптовая и розничная торговля	32,4	29,1	38	34	32,1	30,4
Финансовая и страховая деятельность	31,6	23,9	18,7	21,5	14,1	10,8

Прямые инвестиции в экономику России – это не привлеченные инвестиции, а сальдо операций «привлечено» и «погашено». И эта величина за последние годы (2015 – 2017 гг.), из-за санкций, незначительна. Западные санкции привели к тому, что многие финансовые и инвестиционные компании решили покинуть российский рынок. Кроме того, они повлияли и на структуру прямых иностранных инвестиций в Россию.

Если в 2015 г. лидирующей отраслью по привлеченным ПИИ считалась финансовая и страховая деятельность (31,6 млрд. долл. США), то в 2017 г. ее объем ПИИ сократился более чем в 2 раза. Противоположная ситуация наблюдается по добывающей промышленности, по сравнению с 2015 г. (16,3 млрд. долл. США) в 2017 г. (32,4 млрд. долл. США) зафиксировано двукратный рост ПИИ в эту отрасль.

Проблема Российской Федерации в том, что инвестиции поступают неравномерно и именно в те экономические субъекты РФ, которые имеют инвестиционную привлекательность. Основные из них представлены на рисунке 3.

⁵Составлено автором на основе данных Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.gks.ru/> - Загл. с экрана.

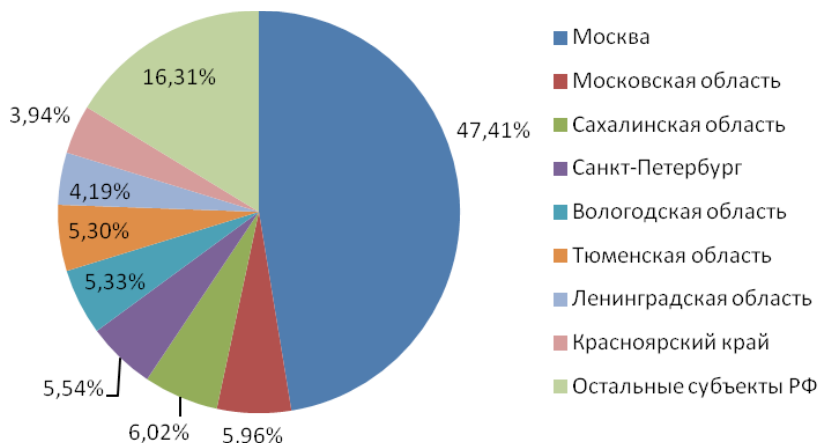


Рисунок 1. Субъекты-лидеры по доле поступлений иностранных инвестиций в общем объеме в 2017 г.⁶, в %

Проблема Российской Федерации в том, что инвестиции поступают неравномерно и именно в те экономические субъекты РФ, которые имеют инвестиционную привлекательность. Как мы видим, основной объем иностранных инвестиций (около 50%) направляется в Москву. Это связано с тем, что в столице, привлекательной для инвесторов, имеется большой ресурсный потенциал, выше платежеспособный спрос, лучше развита инфраструктура. Следом идет Сахалинская область, которая славится своей добывающей промышленностью.

Это происходит из-за высокого уровня коррупции в стране (по данным неправительственной организации Transparency International, Россия занимает 135-е место в мире⁷), неэффективного управления общегосударственным сектором и административных барьеров.

Таким образом, Россия стремится создать благоприятные условия для иностранных инвесторов, а именно достигнуть высоких темпов в экономическом росте, построить емкий внутренний рынок и сформировать высококвалифицированную рабочую силу при умеренном уровне оплаты труда. Большая часть опрошенных инвесторов уверена, что инвестиционная привлекательность России в среднесрочной перспективе повысится⁸. Но все же иностранных инвесторов сдерживает большой риск инвестирования, обусловленный фактом опасного ведения бизнеса в России.

⁶Составлено автором на основе данных Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru> – Загл. с экрана.

⁷Официальный сайт Неправительственной организации Transparency International. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.dofaq.com/ru> - Загл. с экрана.

⁸Потенциал роста: исследование инвестиционной привлекательности России за 2016 год // Консультант. – 2017. - №21.

Список литературы

1. Международная инвестиционная позиция Российской Федерации в 2015–2017 годах: иностранные активы и обязательства на начало года // Официальный сайт ЦБРФ. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru> – Загл. с экрана.

2. Международная инвестиционная позиция Российской Федерации в 2015–2017 годах: иностранные активы и обязательства на начало года // Официальный сайт ЦБРФ. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru> – Загл. с экрана.

3. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.gks.ru/> - Загл. с экрана.

4. Официальный сайт Неправительственной организации Transparency International. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.dofaq.com/ru> - Загл. с экрана.

5. Платежный баланс Российской Федерации (аналитическое представление). Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru> – Загл. с экрана.

6. Составлено автором на основе данных Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.gks.ru/> - Загл. с экрана.

**БАНКИ КАК ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ СУБЪЕКТЫ
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ
ПРИАРКТИЧЕСКИХ ТЕРРИТОРИЙ**

Жура Светлана Егоровна

к.э.н., доцент

*Северный (Арктический) федеральный университет
имени М.В.Ломоносова*

*Высшая школа экономики, управления и права, г. Архангельск
(исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ в рам-
ках научного проекта № 18-010-00859 "Оценка воздействия инсти-
туциональных субъектов на социально-экономическое развитие
приарктических территорий РФ")*

Приарктические территории на современном этапе требуют повышенного внимания со стороны государственных и коммерческих структур, поскольку с одной стороны они обладают природно-сырьевым богатством, являющимся основным источником пополнения доходной части бюджета, а с другой стороны, имеют серьезные проблемы, связанные с социально-экономическим развитием данных регионов и обусловлены особенностями их географического расположения, специфически сложными климатическими условиями ведения бизнеса. Одной из серьезных проблем данных регионов является то, что по-сравнению с центральными регионами РФ в приарктических регионах больше предприятий с отрицательным финансовым результатом (убыточных), что вызвано более высокой себестоимостью производства товаров, работ, услуг.

Очевидно, что для становления бизнеса и его расширению требуются финансовые ресурсы. Кредитование традиционно рассматривается как важнейший финансовый источник развития хозяйственной деятельности предприятий за счет привлечения заемных источников для развития компании. Данный институциональный субъект является основной составляющей устойчивости финансового сектора. Функционирование данного субъекта базируется на принципах возвратности, платности, срочности, обеспеченности и целевой направленностью кредита (дифференцированностью кредита).

Кредитование выполняет следующие функции:

- распределительная функция заключается в перераспределении денежных средств между субъектами хозяйствования;
- функция замещения состоит в создании денег для безналичного денежного обращения;
- стимулирующая функция заключается в возможности влияния на динамику денежной массы, находящейся в обращении;
- контрольная функция кредита состоит в осуществлении взаимного контроля кредитора и заемщика по использованию и возврату займа.

Не смотря на кажущуюся развитость данного субъекта за счет большого количества кредитных структур и разнообразных форм долговых отношений, можно отметить, что в России данный институциональный субъект не выполняет основной своей функции – распределительной и не развивает инвестиционную сферу предприятий, а ограничивается отдельными потребительскими сторонами деятельности. Несовершенство данного субъекта связано также с высокими процентными ставками, не позволяющими использовать данный источник финансирования в полной мере.

Как один из вариантов финансирования предприятий приарктических территорий предлагается использовать проектный подход. Стейкхолдерами проекта (заинтересованными лицами) могут выступать предприятия бизнеса, государство и другие субъекты, в частности, банки. Преимуществом данного подхода является то, что возврат денежных долговых средств по проекту происходит в тот период, когда проект начинает генерировать доход, что уменьшает долговую нагрузку на предприятие на начальном этапе развития проекта.

Также несомненным преимуществом проектного финансирования можно считать возможность применения различных финансовых инструментов, что позволяет диверсифицировать риски путем их перераспределения между участниками проекта, что снижает риски банков.

Способы участия банка в проекте могут быть различны. Банк может осуществлять кредитование проекта. Обычно соотношение в проектом финансирование осуществляется в соотношении 30 % собственных и 70 % кредитных средств, но уровень кредитования может достигать и 90 %, что повышает уровни риска для банка. Способы участия в проектом финансировании для банка могут быть такими же как и для других участников. Можно осуществлять вложения в долговые ценные бумаги (проектные облигации). Выдавать гарантии по проекту. В качестве долевого участия заинтересованные лица могут участвовать в капитале проектной компании. Можно участвовать в управлении проектами, в том числе путем вхождения в Совет директоров ПК.

Помимо указанных способов участия в проекте банк может осуществлять следующие услуги:

- проводить разработку бизнес-плана;
- осуществлять экспертизу готового бизнес-плана;
- разрабатывать схемы финансирования проекта.

Участие банка различно в зависимости от стадии реализации проекта. На прединвестиционной стадии банк проводит анализ (экспертизу) проекта, принимает решения об участии в проекте, осуществляет организацию финансирования. На инвестиционной стадии банк участвует в финансировании проекта, проводит его мониторинг. На стадии эксплуатации банк продолжает финансирование проекта, его мониторинг, после чего следует выход из проекта.

Идея проектного финансирования не является совершенно новой для российских банков. В частности, АО «Россельхозбанк» использует систему проектного финансирования предприятий аграрно-промышленного комплекса. Проектное финансирование заключается в предоставлении инвестиционных кредитов на создание новых предприятий (производств) в агропромышленном комплексе и смежных отраслях, при отсутствии или недостаточности имеющихся средств от текущей деятельности заемщика для возврата кредита.

Кредиты обычно предоставляются на срок до 5 лет включительно.

Льготный период, предусматривающий отсрочку по погашению основной суммы кредита, может составлять:

- по кредитам до 3 лет сроком до 12 месяцев с даты выдачи кредита;
- по кредитам свыше 3 лет сроком до 24 месяцев с даты выдачи кредита.

В тоже время можно выделить ряд существенных проблем в использовании проектного финансирования.

1. Система проектного финансирования не развита, ее использование ограничено отдельными банками и отдельными сферами деятельности (АПК)

2. Узкий набор инструментов хеджирования рисков

3. Отсутствие государственного гарантийного фонда проектного финансирования.

Таким образом, можно констатировать, что банки могут являться институциональными субъектами, воздействующими на социально-экономическое развитие территорий, но требуются дальнейшие разработки по исследованию проблем институционального воздействия субъектов на социально-экономические показатели развития территории. В частности, требуется разработка методики оценки функционирования институциональных субъектов, оказывающих как стимулирующее, так и дестимулирующее влияние на регионы России, в том числе, и на приарктические территории.

**ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА
КАК УГРОЗА РЕАЛИЗАЦИИ ПОЛИТИКИ МОДЕРНИЗАЦИИ,
И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ СТРАНЫ
SHADOW ECONOMY AS A THREAT TO IMPLEMENTATION
OF THE MODERNIZATION POLICY AND INVESTMENT
IN THE COUNTRY ECONOMY**

Фролова М. Е.

магистр

Харламов А. В.

д.э.н., профессор

*Санкт-Петербургский государственный экономический университет
(Россия, г. Санкт-Петербург)*

M. Danilova

Master

*St. Petersburg State University of Economics
(Russia, St. Petersburg)*

Аннотация. В данной статье нам бы хотелось рассмотреть вопросы присутствия коррупции и сектора теневого рынка экономической системе страны и озвучить проблему усовершенствования как уже существующих, так и новых условий в экономике и праве, желательно декриминализовать общество в большинстве сфер деятельности финансов и хозяйства.

Ключевые слова: теневая экономика, коррупция, модернизация, инновации, инвестиции, экономическая безопасность.

Annotation. In this article, we would like to consider the presence of corruption and the shadow market sector in the country's economic system and voice the problem of improving both existing and new conditions in the economy and law, it is desirable to decriminalize society in most areas of finance and economy.

Key words: shadow economy, corruption, modernization, innovations, investments, economic safety.

В настоящее время руководством страны разграничены главные принципы политической стратегии, преследующих цель поднять страну на следующую ступень цивилизации. Определены проблемы разработки умной эко-

номики, создающей новые знания, уникальные вещи и технологии, которые могут быть полезны людям [1, с.1]. Одними из главных направлений политической стратегии названы модернизация, внедрение инноваций и привлечение новых финансов в экономику страны, однако, как можно наблюдать в настоящее время, в решении обозначенных нашим государством проблем, одними из главных задач увеличения эффективности экономики, являются такие показатели как высокая степень криминализации общества, бюрократия и коррупция.

Допустимо считать следующее. Одними из причин возникновения данных проблем являются нижеприведенные факторы: недостаточная функциональность административного, налогового, процессуального и других видов законодательства, запредельное присутствие руководства во всех, без исключения, значимых сферах любой общественной деятельности, хотя вопрос состоит не только в плохом состоянии законодательства и избыточности государства.

В текущих условиях бизнес тоже не отличается стремлением выполнять созидательную функцию, ведь многие бизнесмены стремятся не искать талантливых изобретателей и внедрять новейшие технологий, не создавать и выводить на рынок новых продукты. Их целью скорее являются подкупы чиновников ради контроля над потоками и увода их в «тень», а также попытками перераспределения собственности. Следствием этого становится то, что среда, где вынуждены работать и развиваться российские предприятия и бизнес в целом, в значительной степени зависит от теневых потоков, как легальных, так и значительной массы криминальных капиталов. А ведь они являются постоянной одной из причин теневого сектора экономики.

Для исследования теневого потока региона предоставлены результаты анализа данных статистики об преступности в сфере экономики, где объектом исследования в данном случае является величина материального ущерба, доказанная по преступлениям в экономической сфере по федеральным округам России за 2010–2016 гг.

Ниже показан структурный анализ состояния экономической преступности отдельно по некоторым регионам. (рис.1-4.)

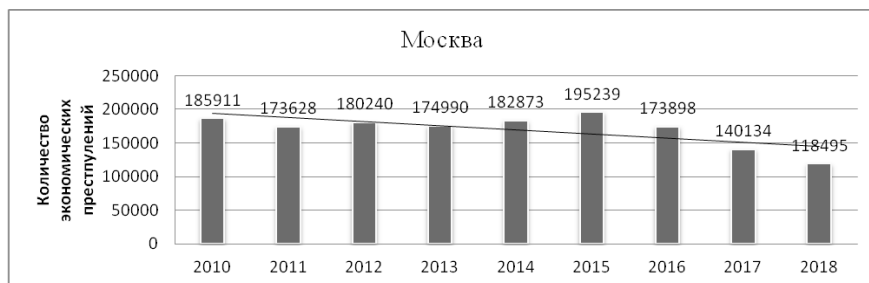


Рисунок 1. Изменение доли экономических преступлений за 2010–2018 года в общем объеме совершенных преступлений в Москве

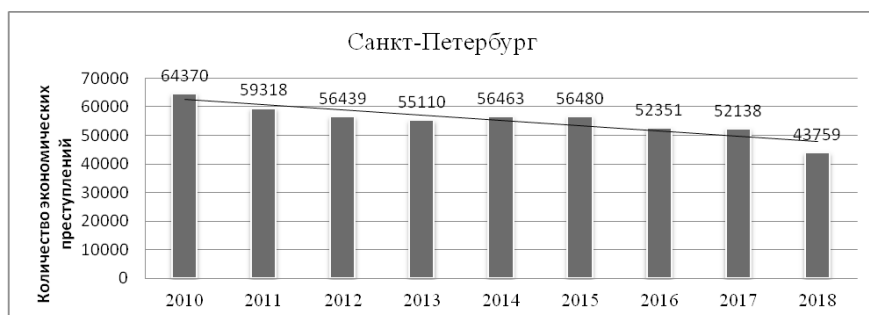


Рисунок 2. Изменение доли экономических преступлений за 2010–2018 года в общем объеме совершенных преступлений в Санкт-Петербурге



Рисунок 3. Изменение доли экономических преступлений за 2010–2018 года в общем объеме совершенных преступлений в Новосибирской области



Рисунок 4. Изменение доли экономических преступлений за 2010–2018 года в общем объеме совершенных преступлений в Нижегородской области.

Вместе со снижением числа экономических преступлений наблюдается рост количества прямых иностранных инвестиций в экономику России (рис.5), но для объективности приведены данные до 2014 года, так как после него были бы затронуты уже внешнеполитические отношения страны, а нас волнует лишь экономическая сторона вопроса. И можно заметить, что с падением количества экономических преступлений в России растет доверие иностранных инвесторов, как растут и их инвестиции в экономику страны.



Рисунок 5. Изменение доли иностранных инвестиций в экономику России

По результатам анализа многочисленных ресурсов можно установить следующее. Наиболее существенными по масштабу и сумме материального ущерба являются те категории экономических преступлений, которые перечислены ниже.

- мошенничество
- преступления в финансово-кредитной сфере
- уклонение от уплаты налогов и сборов с организации

- преступления, связанные с операциями с недвижимостью
- криминальные банкротства

Очевидно, что борьба с приведенными преступлениями должна вестись на федеральном уровне, ведь уничтожение криминогенной направленности, а также создание финансового, технического и организационного соблюдения соответственных законодательных актов, повышение эффективности работы правоохранительной системы возможны и приоритетны лишь с соблюдением следующих пунктов: вышеописанные федеральные программы должны быть межведомственными и комплексными.

Список литературы

1. Акопян Э.А. Опыт борьбы с теневой экономикой в европейских странах // Вестник Университета (Государственный университет управления). 2018. № 1. С. 96-101.
2. Галимский И.А. Гуманный метод борьбы с теневой экономикой // В сборнике: Сборник работ 74-й научной конференции студентов и аспирантов Белорусского государственного университета БГУ, Гл. управление науки ; отв. за выпуск С. Г. Берлинская. 2017. С. 353-355.
3. Human Development Index 2013. Режим доступа: www/URL:hdr.undp.org/en/media/HDR_2013_RU.pdf. Загол. с экрана.
4. Портал правовой статистики Российской Федерации http://crimestat.ru/regions_chart_total

**ВЗАИМОСВЯЗЬ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ И ИНСТИТУТОВ
ГОСУДАРСТВА В ГЛОБАЛИЗИРУЮЩЕМСЯ МИРЕ И
ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ
СТРАНЫ**
**RELATIONSHIPS OF THE SHADOW ECONOMY AND INSTITUTES
OF THE STATE IN THE GLOBALIZING WORLD AND ITS IMPACT
ON THE ECONOMIC SECURITY OF THE COUNTRY**

М.Е. Фролова

магистр

Плотников В.А.

д.э.н., профессор

Санкт-Петербургский государственный экономический университет (Россия, г. Санкт-Петербург)

M. Frolova

Doctor of Economics

Plotnikov V.A.

Professor

Аннотация. Теневая экономика представляет собой сложное и многомерное явление, которое является особым видом экономической деятельности. Его основной особенностью является выход субъектов деловых отношений за пределы действующего законодательства. Как известно, экономические субъекты стремятся увеличить свои собственные преимущества. Поэтому одним из способов реализовать свои экономические интересы для них является стремление увеличить располагаемый доход, отказавшись передать часть его властям. Из-за этого теневая экономика всегда взаимодействует с государственными институтами, и поэтому она в значительной степени определяет ее параметры.

Ключевые слова: теневая экономика, глобализация, институты государства, экономическая безопасность.

Abstract. The shadow economy is a complex and multidimensional phenomenon, which is a special type of economic activity. Its main feature is the exit of subjects of business relations beyond the current legislation. As you

know, economic actors seek to increase their own advantages. Therefore, one of the ways to realize their economic interests for them is the desire to increase disposable income, refusing to transfer part of it to the authorities. Because of this, the shadow economy always interacts with state institutions, and therefore it largely determines its parameters.

Keywords: shadow economy, globalization, state institutions, world economy.

В контексте глобализации, развитие наднациональных центров власти, а также центров принятия решений, основанных на расширении сферы действия международного права, приводит к появлению феномена теневой экономики уже в мировой экономике. Исследования показывают, что страны с высоким уровнем теневой экономической жизни теряют в экономической конкуренции страны с низким уровнем теневой экономики [1, 2]. В этой связи возникает проблема выявления причин теневой экономики и ее регулирования. В экономической теории существует несколько подходов к определению причин теневой экономики. Их можно разделить на три блока и представить как экономические, социальные и правовые.

1. К экономическим причинам следует отнести:

- высокие налоги (на прибыль, подоходный налог и т. д.). Этот фактор является одним из самых значительных, поскольку крупные налоговые льготы лишают субъекты предпринимательской деятельности стимулов для дальнейшей экономической деятельности в виде снижения рентабельности, а иногда даже делают эту деятельность нецелесообразной;

- нестабильность финансовой системы и влияние ее негативного воздействия на экономику в целом. Рыночная экономика характеризуется неравномерным развитием различных секторов, инфляцией, резкими колебаниями обменных курсов. Все это благодатная почва для преступности. Теневой сектор особенно усилен во времена кризиса, когда государство не может регулировать все эти явления и создавать благоприятные условия для функционирования предпринимательства;

- значительные масштабы государственного сектора в экономике. Деятельность государства в экономике связана, прежде всего, с распределением бюджетных ресурсов в виде прямых и косвенных субсидий, субсидий, льготных кредитов между государственными предприятиями. Однако эти инструменты часто не используются по назначению. На основе безвозмездного или преференциального распределения бюджетных ресурсов создаются специальные бизнес-структуры, которые создаются с целью присвоения этих ресурсов, их прокрутки (присваивания инфляционных доходов), легализации, инвестирования, перевода за рубеж.

2. Социальные причины теневой экономики включают:

- низкий уровень жизни населения, что способствует развитию скрытых видов экономической деятельности;
- высокий уровень безработицы и ориентация части населения на получение дохода в любом случае;
- неравномерное распределение ВВП.

Увеличение безработицы, долгосрочная невыплата заработной платы подталкивают людей к незаконной занятости, поскольку это единственный способ позволить им иметь хотя бы некоторый источник дохода. Люди согласны со всеми условиями незаконной занятости, что, несомненно, подходит для работодателей, потому что работники заинтересованы в том, что теневое дело работодателя остается таким. Кроме того, работодатели имеют неконтролируемую власть над сотрудниками, а прямые финансовые выгоды заключаются в том, что платежи в фонд заработной платы не должны вычитаться.

3. Правовые причины теневой экономики связаны с:

- несовершенством законодательства;
- отсутствие эффективного функционирования правоохранительных структур для пресечения незаконной и криминальной экономической деятельности;
- несовершенством механизма координации по борьбе с экономической преступностью.

Если рассмотреть представленный комплекс причин в совокупности, то можно выявить наиболее значимые из них для разных групп стран в масштабах мировой экономики. Данные по некоторым странам мира, представленные в табл. 1, в своей совокупности отражают влияние экономических и социальных причин теневой экономики.

Как следует из таблицы. 1, абсолютный уровень налогообложения не является определяющим фактором роста теневой экономики. Например, Швейцария, США, Великобритания, Франция, Германия, Беларусь, имея довольно внушительную долю налогов в ВВП (от 30 до почти 50%), не имеют крупномасштабной теневой экономики, о чем нельзя сказать о Украине, Грузии и Азербайджана. Доля государственного сектора в развитых странах также велика при небольших масштабах теневой экономики. В то же время уровень жизни населения и неравенство выявляют связь с распространенностью теневой деятельности, а также в некоторой степени безработицей. Однако, эта связь, как показывают цифры, не столь ощутима по сравнению с влиянием факторов, отражающих качество правовой среды (см. табл. 2).

Таблица 1. Социально-экономическая среда национальной экономики некоторых стран мира

№	Страна	Доля теневой экономики в % от ВВП	Уровень налогов, в % от ВВП	Доля гос. сектора, % от ВВП	ВНД на душу населения, долл.	Индекс многомерной бедности	Уровень безработицы, %
1	Швейцария	8,1	33,3	49,3	40527	0,913	3,3
2	США	8,9	27,0	36,2	43480	0,937	7,4
3	Япония	11,1	6,0	38,7	32545	0,912	3,9
4	Великобритания	14,0	39,0	47,0	32538	0,875	7,7
5	Китай	14,3	23,6	–	7 945	0,699	4,1
6	Франция	14,9	49,2	57,2	30277	0,893	10,9
7	Германия	14,9	43,6	44,0	35431	0,92	5,3
8	Беларусь	19,1	41,9	–	13385	0,793	0,5
9	Италия	27,3	46,4	47,2	26158	0,881	12,0
10	Грузия	28,3	20,0	–	5 005	0,745	15,1
11	Греция	29,0	39,9	–	20511	0,86	24,7
12	Россия	41,0	37,0	–	14461	0,788	5,2
13	Украина	47,3	26,9	–	6 428	0,74	9,2
14	Азербайджан	59,3	30,0	–	8 153	0,734	6,048

Составлено по: [3, 4]

Таблица 2. Правовая среда национальной экономики некоторых стран мира

№	Страна	Доля теневой экономики в, % от ВВП	Качество законодательства	Уровень криминализации государственных структур	Уровень влияния клановых элит	Свобода от коррупции
1	Швейцария	8,1	1,92	1,0	1,0	90,0
2	США	8,9	1,48	3,00	2,2	73,0
3	Япония	11,1	–	–	–	–
4	Великобритания	14,0	1,58	2,0	2,7	77,0
5	Китай	14,3	0,15	8,30	7,0	36,00
6	Франция	14,9	–	–	–	–
7	Германия	14,9	–	–	–	–
8	Беларусь	19,1	–	–	–	–
9	Италия	27,3	0,43	3,8	3,3	48,0
10	Грузия	28,3	–	–	–	–
11	Греция	29,0	–	–	–	–
12	Россия	41,0	-0,26	7,9	8,00	21,0
13	Украина	47,3	-0,69	7,3	7,9	25,0
14	Азербайджан	59,3	–	–	–	–

Составлено по: [5]

На основе таблицы 2, мы ясно видим, что чем ниже качество законодательства, тем выше уровень криминализации государственных структур и уровень влияния клановых элит, а также более высокая коррупция - тем больше масштабы теневой экономики. Поэтому качество правовой среды следует считать доминирующими причинами стабильности теневой экономики в современном мире.

Международные исследования показали, что административные и бюрократические барьеры, возникающие при вводе бизнеса и ведении бизнеса, высокие государственные пошлины, нечеткое законодательство, сложный финансовый и налоговый учет, продолжительность и сложность процедур регистрации предприятий и их отчетность. В связи с этим основным направлением государственного влияния на теневой сектор должны быть преобразования в правовой и институциональной среде экономической деятельности, что позволяет рассматривать проблему налогообложения под несколько иным углом. Качество государственного управления, низкий уровень которого является основной причиной высокой теневой составляющей экономической жизни общества, во многом зависит от эффективного финансирования государственного сектора. Поскольку в современном мире основным механизмом такого финансирования является налоговая система, ее несовершенство становится серьезным фактором, препятствующим экономическому развитию. Основным способом институционализации теневой экономики является установление социальной роли хозяйствующих субъектов как налогоплательщиков и контролеров государственных структур.

Список литературы

1. Акопян Э.А. Опыт борьбы с теневой экономикой в европейских странах // Вестник Университета (Государственный университет управления). 2018. № 1. С. 96-101.
2. Галимский И.А. Гуманный метод борьбы с теневой экономикой // В сборнике: Сборник работ 74-й научной конференции студентов и аспирантов Белорусского государственного университета БГУ, Гл. управление науки ; отв. за выпуск С. Г. Берлинская. 2017. С. 353-355.
3. Human Development Index 2013. Режим доступа: www/URL: hdr.undp.org/en/media/HDR_2013_RU.pdf. Загол. с экрана.
4. World Economic Outlook. Regional Economic Outlook: Asia and Pacific. – May 2012. – p.102 [Электронный ресурс] World Economic and Financial Surveys. – Режим доступа: [www/ URL: http://www.imf.org/external/pubs/ft/reo/2018/apd/eng/areo0509.htm](http://www.imf.org/external/pubs/ft/reo/2018/apd/eng/areo0509.htm). – 20.12.2018. – Загол. с экрана.
5. Failed States Index 2018 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [www/ URL: http://fundforpeace.org/global/?q=fsi-grid2018](http://fundforpeace.org/global/?q=fsi-grid2018). – 19.12.18. – Загол. с экрана.

СОСТАВЛЯЮЩИЕ ИНТЕГРАЦИОННОГО ВЕКТОРА ОТРАСЛЕВОЙ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ТЕРРИТОРИИ

Козырева Анна Михайловна

*Ярославский государственный университет им. П.Г. Демидова, г.
Ярославль*

Процесс глобализации, обусловил необходимость решения возникающих проблем в АПК страны путем обеспечения конкурентоспособности фирм на внутреннем и международном рынках. Он связан с созданием эффективной формы, обеспечивающей взаимодействие всех имеющихся звеньев, оптимизацией материальных и денежных потоков, поиском потенциальных рынков сбыта продукции - крупных интегрированных структур. Глобализация позволяет компаниям получать капитал, ресурсы, новые технологии из различных источников и одновременно размещать производства там, где это более выгодно. Для эффективного функционирования с/х производства необходим системный подход для усиления конкуренции на рынке товаров и услуг. Деятельность с/х предприятий должна строиться по направлению интеграции всех предприятий, которые задействованы в технологических циклах - от производства сельскохозяйственного сырья, его переработки до сбыта конечной продукции. Такому направлению соответствует создание вертикально интегрированных формирований, которые позволяют объединить ранее разрозненные самостоятельные хозяйства и предприятия по принципу технологического единства производственных процессов. Одной из форм интеграционных процессов является создание агропромышленных территориальных комплексов и формирований – агропромышленных финансовых групп (АПФГ), что является первой составляющей. Итогом деятельности АПФГ служит реализация законченного технологического и инвестиционных циклов, участниками которых являются все члены группы. Их взаимодействие позволяет повысить эффективность и масштабность процесса за счет диверсификации интегрированного формирования, расширения направлений инвестирования и способов аккумуляции денежных средств. Создание АПФГ в аграрной сфере связано с необходимостью рационального объединения сельских товаропроизводителей, работников перерабатывающих и обслуживающих предприятий на всех технологических этапах: от производства, углубленной переработки и реализации готовой продукции и услуг на основе повышения их качества и конкурентоспособности.

АПФГ - единое звено одной интегрированной цепи отрасли, где требуется мобилизация и концентрация имеющихся ресурсов. В условиях рыночной конкуренции, а также членства России в ВТО только крупные интегрированные объединения будут способны обеспечить преимущества по цене и затратам при сохранении высокого качества выпускаемой продукции. Членство в ВТО требует снижения барьеров входа на внутренние рынки зарубежной продукции, экспортных субсидий, а также общего уровня поддержки сельскохозяйственного сектора. Россия как член ВТО осуществила переход от «желтой корзины» к «зеленой», путем передачи финансовых средств на поддержание и развитие агропромышленного комплекса путем расходов, связанных с введением национального проекта в области сельского хозяйства: необходимо финансирование исследовательских и информационных работ, подготовки кадров, племенного дела, семеноводства и химической защиты растений. Отличие этих корзин состоит в переходе от прямого дотирования к косвенному инвестированию.

В технологической цепочке производства продукции АПФГ предлагается установить трансфертные (внутренние) цены (**вторая составляющая**) на промежуточную продукцию звеньев объединения на уровне ниже ее себестоимости, с целью покрытия затрат хозяйственных предприятий. Это снижает финансовую зависимость сельскохозяйственных производителей от государства и позволяет сделать шаг в направлениях мероприятий предусмотренных зеленой корзиной, путем концентрации денежных средств на счетах интегрированных объединений с замкнутым циклом, и распределении их в необходимые структурные звенья не для покрытия убытков, а на дальнейшее развитие и модернизацию предприятий АПФГ. Трансфертные цены ниже рыночных, являются тайной, не разглашаются. Введение данного механизма в АПФГ направлено на снижение цен промежуточной продукции за счет включения нормативных затрат по стадиям технологической цепи переработки исходного продукта и исключения прибыли. Завершающим этапом ценообразования АПФГ является формирование отпускных цен на волокно, ткани, пряжу, масло, в которые включается прибыль и налоги. Распределение полученной прибыли от реализации конечной продукции между участниками группы осуществляет головное предприятие АПФГ с учетом финансового состояния входящих в состав группы предприятий, затрат на производство и загрузки производственных мощностей по стадиям замкнутого технологического процесса, потребности в финансовых средствах для развития производства. Распределение трансфертных цен направлено на обеспечение производства конкурентоспособной продукции и на финансовое благополучие АПФГ.

Конкурентоспособность российского агропромышленного сектора, воз-

можно, осуществить путем совершенствования механизма вертикальной интеграции в отечественном аграрном секторе, а также стимулирования вовлечения в него новых участников. В АПФГ могут входить в виде самостоятельных звеньев как кооперативы, товарищества, фермеры, индивидуальные предприниматели, так и другие предприятия: транспортные, ремонтные службы, склады техники, семеноводческие лаборатории и т.д. Необходимо создание организационных структур, обеспечивающих интеграцию научной, образовательной и производственной сфер деятельности, как на федеральном, так и на региональном уровне, т.е. создание кластеров по системе взаимосвязанных звеньев. Одной из целей их создания является освобождение от посредников в замкнутой цепи. Создание научных формирований с включением в них отраслевых НИИ или научных подразделений вузов дает возможность непрерывного поиска в соответствующих областях деятельности, а наличие учебных заведений позволяет решить задачи подготовки специалистов.

Основной характеристикой страновой и региональной политики поддержки формирования крупных интегрированных структур является ориентация на развитие стратегической инновационной активности на основе распространения знаний и обеспечения гибкого взаимодействия организаций. Для регионов со сложившейся промышленно-производственной структурой, характерных для российской экономики, стимулирование процессов инновационного саморазвития на основе кластерного метода позволит создать условия, обеспечивающие возможность перехода к наиболее передовым технологиям и, как результат, повышение уровня конкурентоспособности регионов и страны в целом.

Повышение конкурентоспособности предприятий происходит за счет притока инвестиций. Главной причиной невысокой инвестиционной привлекательности сельского хозяйства является низкая доходность продукции, высокий удельный вес убыточных хозяйств, просроченная кредиторская задолженность. Низкая отдача инвестиций отраслей АПК определяется: инфляцией, диспаритетом цен, высокими процентными ставками за кредит, непродуманной налоговой политикой по отношению к сельским товаропроизводителям. Без решения этих проблем на государственном уровне говорить о повышении инвестиций в АПК нереально. Также, переход страны от инерционной к инновационной модели развития хозяйствования может быть основан на создании инновационных проектов: селекционно-генетических, производственно-технологических, организационно-управленческих, экономико-социальных инноваций. Комплексная реализация данных проектов позволит обеспечить конкурентоспособность подотраслей агропромышленного комплекса страны.

В структуре агропромышленного сектора имеется организация выращи-

вания, производства и переработки льна долгунца. Культура выращивания и переработки льна долгунца чрезвычайно трудоемка. В России льняное волокно является единственным натуральным сырьем для текстильной промышленности, расширение его производства и использования становится одним из главных условий замещения импорта. Поэтому развитие, расширение масштабов выращивания, переработки и производства льна имеет стратегическое значение для сохранения независимости отечественного рынка текстильной продукции. Из-за технической отсталости, сектор сельского хозяйства не может в должной степени обеспечить легкую промышленность качественным сырьем, что приводит к работе по толлинговым схемам льнокомбинаты. Проблема устойчивого развития подкомплекса является сложной в связи с разобщенностью и разнонаправленностью интересов предприятий и компаний. Для отечественной льняной подотрасли главное, не догоняющее развитие стран запада, а создание собственных конкурентных преимуществ производства продукции, что являлось бы перспективным и возможно обеспечивало безотходную переработку собственного сырья. Имеются возможности развития отрасли путем инновационной активности, за счет собственных ресурсов бизнеса, поддержки государства. Примером является производство экологически чистой ваты из льна для фармакологии на Гаврилов-Ямском заводе «Заря Социализма», где также налажено производство капсулированного льняного масла для косметологии. Хотя бы эти небольшие примеры могут говорить о появлении на Ярославской земле инвесторов, имеющих интерес к льняному делу.

Одной из структур способствующих повышению конкурентоспособности в льняной подотрасли Ярославской области является создание крупной интегрированной структуры, которая даст дальнейшее развитие кластерной (третья составляющая) структуре. Сегодня имеются все предпосылки к созданию кластера технического текстиля (задействована льняная треста) и кластера льнопереработки. Конечным продуктом кластера льнопереработки в области являются льняные и хлопчатобумажные ткани и изделия из них. В основе кластера находятся льнозаводы (которые на данном этапе развития увеличивают собственную площадь посевов и обработки), льносеющие хозяйства (сегодня их количество увеличивается) и предприятия непосредственной переработки – ОАО «Гаврилов-Ямский льнокомбинат», ОАО «Тулма» и другие.

Порой в экономической литературе понятия «интеграция» и «кластер» созвучны или не сопоставимы, но если рассмотреть их функциональную направленность, то можно выявить ряд особенных схожих характерных черт развития (Таблица 1).

Таблица 1

Характерные черты функционирования кластеров и интегрированных структур

Кластеры	Интегрированные структуры
<p><u>Общие цели создания:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • придать производству законченную форму организации управления с рациональным решением технических, технологических, экономических вопросов, связанных с получением сырья, заготовкой, транспортировкой, переработкой, хранением и реализацией готовой продукции; • экономический эффект для каждого участника выше, чем без объединения, либо развивается инфраструктура региона или осуществляется социальная программа без ущерба для участников формирования 	<p>Максимально возможная нагрузка мощностей перерабатывающих организаций и поиск резервов увеличения производства сельскохозяйственного сырья в зоне интеграции и за её пределами¹</p>
<p>Способствуют системному решению проблем взаимодействия и взаимосвязи предприятий</p>	<p>Ориентированы на инновационное развитие</p>
<p>Обеспечивают высокий уровень согласованности интересов участников и органов управления территории</p>	<p>Объединяют сельскохозяйственное производство с переработкой и сбытом продукции, материально-техническим обеспечением и агросервисным обслуживанием</p>
<p>Иницирует активность бизнес-структур²</p>	<p>Объединяются, стремясь снизить риск, связанный с производством, его зависимостью от климатических условий стихийностью рынка сельскохозяйственной продукции, диктатом перерабатывающих организаций, необходимостью повышения конкурентоспособности производства</p>
<p>Экономически эффективные производства способны к формированию кластера, а региональные комплексы не обладают такой возможностью из-за отсутствия ресурсов</p>	<p>Участники структуры обеспечивают продвижение продукта по всей технологической цепочке: финансирование - производство - переработка - реализация - финансирование</p>
<p>При его формировании необходимо учесть исторически сложившееся территориальное размещение предприятий, использование местных ресурсов, возможную интеграцию</p>	<p>Экономический эффект достигается за счет: - снижения себестоимости продукции вследствие организации поставок товаропроизводителям необходимых ресурсов по стабильным (трансфертным) ценам; - сокращения сроков возврата денежных средств и ресурсов, необходимых для нового цикла производства</p>
<p>Необходим учет цикличности жизненного цикла его функционирования</p>	<p>Соблюдают принцип распределения между разными звеньями производства и стремление быть конкурентоспособными на оптовом рынке товаров</p>
<p>Свойственно множественность взаимосвязанных компонентов</p>	<p>Отношения осуществляются по стадиям технологического процесса - от производителя до переработчика</p>
<p>Соблюдение баланса интересов его участников</p>	<p>Экономические отношения между участниками основываются на распределении денежной выручки от реализации конечной продукции</p>
<p>Конкуренция сочетается с сотрудничеством</p>	

Обеспечивает синергетический эффект при помощи кооперации и интеграции	Синергическая связь при совместных действиях независимых элементов системы обеспечивает увеличение их общего эффекта до величины, большей, чем сумма эффектов тех же элементов, действующих независимо. Результаты интегрирования - уменьшение транзакционных издержек и наращивание конкурентных преимуществ ³
Успешное развитие кластера зависит от устойчивой тенденции повышения конкурентоспособности предприятий	Позволяют на добровольной основе объединять усилия сельскохозяйственных товаропроизводителей в интересах координации деятельности и защиты своих интересов
Основное условие функционирования - развитая инфраструктура рынка, что необходимо для поддержания соотношения спроса и предложения, сокращения времени реализации товаров, ускорения оборота капитала, снижения издержек товародвижения и цен, формирования эффективной конкурентной среды	Устраняет монополизм перерабатывающих и обслуживающих предприятий

Таким образом, мы можем говорить о функционировании в отечественном производстве одной из моделей групп кластеров – азиатской модели¹. Она основана на создании интегрированных специализированных территорий, в рамках государственной экономической политики. Но с другой стороны, данная модель порой модифицируется под воздействием внешних факторов, привнося такие составляющие как специализацию территории (североамериканская модель), совокупность организаций вокруг компании-монополиста (японская модель). Итак, у нас рисуется образ кластера как микс европейских и азиатских пониманий, но с отечественной начинкой. То есть, объединение в кластер формирует определенную систему продвижения знаний и технологий. При этом важнейшим условием эффективной трансформации изобретений в инновации, а инноваций - в конкурентные преимущества является создание сети устойчивых связей между всеми участниками кластера.

Льняной кластер является открытой социально-экономической системой, со своими свойствами - целостностью, устойчивостью функционирования, комплексностью, коммуникативностью, иерархичностью и инновационностью. Льняной кластер относится к типу территориально-промышленных кластеров. Его основой является территориальная привязка, скоордини-

¹ Боткин О.И., Сутыгин П.Ф. Особенности функционирования льняного кластера как объекта управления // Аграрный вестник Урала №1 (80), 2011. С. 65-67

рованность деятельности участников, взаимодополняемость видов производств и технологических процессов. Кроме того, для региона важна и социальная эффективность функционирования кластера.

Основные отличительные черты кластеров и ТПК (четвертая составляющая) обуславливаются особенностями их эволюционных путей. Отличие концепции кластеров состоит в том, что процессы происходят в условиях непрерывной, динамичной конкурентной борьбы, невозможной в условиях директивной системы управления (Таблица 2). Этот подход предполагает децентрализованность процесса принятия решений в экономической системе.

Между отечественным и западным (портеровским) подходами к описанию промышленного комплексобразования существует много общего. Оба они отмечают важность промышленной и пространственной координат организации производства, учитывают такие группы факторов как разнообразные условия окружающей среды, наличие и пригодность местных факторов производства: присутствие родственных и поддерживающих отраслей.

Таблица 2

Отличительные черты функционирования кластеров и ТПК²³

Основная черта	Кластеры	ТПК
Объект изучения	Группа отраслей, конкурентоспособная и взаимосвязанная отраслями хозяйства страны или региона	Группы отраслей, которые сочетаются в пределах административно-территориальной единицы
Методы выделения	Применяются таблицы межотраслевых балансов (МОБ); теория графов; метод цепочки добавленной стоимости	Применяются таблицы межотраслевых балансов (МОБ); факторный анализ; показатели корреляции между отраслями на основе межотраслевых потоков
Теория построения структур/форма организации производства	В рыночной системе предприниматель сам определяет местоположение и форму вложения своих инвестиций (принцип «максимизации прибыли»)	При административно-командной экономике происходило снижение издержек производства, основанное на рациональном использовании природных ресурсов
Отличия по генезису	Образовались в результате пространственного проявления действия рынка	Появились в результате проведения учеными теоретических исследований по оптимизации промышленного производства, представляли модели, которые имели четкие границы

2 Модели организации региональных промышленных кластеров: обзор международного опыта. Центр экономических исследований экономического факультета УрГУ. Серия «Аналитические доклады», № 2. Екатеринбург, 2008г., стр. 31] = стр. 10.
3 Пилипенко И.В. Кластерная политика. Приложение 6 к Докладу Общероссийской общественной организации «Деловая Россия!» «Итоги 2006 года и будущее экономики России: потенциал не сырьевого сектора»

Местоположение	В староосвоенных густонаселенных районах, часто в пределах агломераций	В районах нового освоения с низкой плотностью населения и непростыми природными условиями
Структура	Скопление контактирующих друг с другом независимых фирм, работающих в одной отрасли, куда входят государственные структуры, НИИ, имеется контролирующий орган	Межотраслевой комплекс, главная роль – базисные отрасли, развитие комплексизирующих отраслей. Регулирование – главами, министерствами, Госпланом СССР
Специализация	Развиваются в новых высоконаучных отраслях промышленности, сфере услуг..., ориентированных на потребителя	Характеризуется наличием отраслей (химической, тяжелого машиностроения, металлургии, горнодобывающей) ориентированных на производителя
Роль человеческого капитала	Оптимальные условия для получения высокой заработной платы. Цель – повышение конкурентоспособности регионов, т.е. повышение уровня жизни населения страны	Рассматривается как один из факторов развития хозяйства страны
Интегрирующий фактор	Знания, инновации, обеспечивающие конкурентоспособность кластера, информационно-коммуникационные сети	Объекты производственной инфраструктуры
Тип производства	Производство спектра постоянно меняющихся продуктовых групп	Массовое производство однородной продукции
Принципы работы	Принципы локализованного субконтрактинга и аутсорсинга, когда смежники географически приближены к основному производству	Внутрисоюзное разделение труда (распыленность поставщиков по территории страны)
Связь между предприятиями	Не обязательна	Обязательная технологическая связь между предприятиями и обязательная вертикальная интеграция предприятий от добычи сырья до его полной переработки

Кластеры, согласно М. Портеру⁴, могут оказывать влияние на конкурентоспособность в рамках:

1. Повышения производительности фирм и отраслей.
2. Создания возможности для инновационного и производственного роста.
3. Стимулирования и облегчения формирования нового бизнеса, поддерживающего инновации и расширение кластера.

⁴ Козырева А.М. Кластерная модель инновационного развития //Инновационное развитие экономики: сущность, стратегии, измерение. – Ярославль, 2009. – 275с. (152-153)

Таблица 3

Отличия ТПК от кластеров М. Портера⁵

	ТПК	Кластер
Генезис	Госплан. Научные технико-экономические исследования.	Действие рыночных сил
Местоположение	Районы нового освоения	В крупных агломерациях с высокой плотностью населения и промышленности.
Отраслевая структура	Межотраслевой комплекс	Ярко выражена отдельная отрасль.
Специализация	Добыча сырья и первичная переработка.	Конечные товары и услуги
Конкуренция между предприятиями	Низкая, как правило, отсутствует совсем.	Высокая
Инновационная активность	Низкая	Высокая

Модель ТПК применима в сырьевых отраслях в регионах с низкой плотностью населения и слабым развитием обрабатывающей промышленности²⁷.

Для расширения практики кластеризации, т.е. создания региональных производственных комплексов, важен факт, что они представляют собой реальное воплощение объективной тенденции интеграции, а не продукт эксперимента.

Экономика современного сельского хозяйства - это экономика регулируемого рынка, где регулятором и гарантом должно выступать государство, стратегической задачей аграрной политики которого, является формирование эффективного конкурентоспособного агропромышленного производства, обеспечивающую продовольственную безопасность страны, наращивающего экспорт отдельных видов сельскохозяйственной продукции и продовольствия. Данный сектор экономики является наименее поддерживаемым государством и поэтому уступает в этом зарубежным развитым странам. Государственная поддержка аграрного сектора России должна носить системный характер и строиться во взаимодействии с макроэкономической политикой.

При членстве России в ВТО обостряется конкуренция на отечественном рынке сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия. АПК России пока не готов конкурировать с данным сектором развитых стран из-за неравных природных и ряда экономических условий деятельности. Как полноправный член данной организации Россия с одной стороны вправе рассчитывать на достаточно емкое развитие и расширение рынков сбыта произведенных товаров, с другой стороны, постулатов ограничивающих этот порыв достаточно (Таблица 4). Дело в том, что деятельность отечественных предприятий связана с набором рисков технологического, экономического

⁵ Козырева А.М. Кластерная модель инновационного развития //Инновационное развитие экономики: сущность, стратегии, измерение. – Ярославль, 2009. – 275с. (152-153)

и социального характера, в связи с конкурентной борьбой на рынке между собой, с западными производителями, выпускающими аналогичную продукцию высокого качества.

Таблица 4

Аспекты членства России в ВТО⁶

Аспекты	
Положительные	Отрицательные
Доступные мировые рынки сбыта - преимущество сельчанам для сбыта своей продукции на рынках Европы	Не модернизирована экономика, до 70% основных фондов изношено ⁴
Повышение конкуренции среди товаропроизводителей и между участниками ВТО. Российские товары станут дешевле, т.к. иностранные компании будут более активно работать на нашем рынке, усилится конкуренция	Резкое снижение импортных и экспортных пошлин. Россия снизила средневзвешенную ставку импортных пошлин на сельхозпродукцию до 11,3% с 15,6%. Пошлины на импорт свинины снижены с 15% до 0% внутри квоты, и с 75 до 65% в случае превышения квоты. В результате импорт дешевой свинины из Европы резко вырос, снизив цены на эту продукцию в России на 30 процентов
Качественная продукция остается на отечественном рынке, а продукция низкого качества исчезнет - самостоятельное насыщение внутреннего продовольственного рынка	Ограничение государственной поддержки - в бюджет на 2013 год была заложена только половина от суммы разрешенных субсидий (была 279млрд. руб., стала в половину меньше). Например, с 2013г. скидки на ГСМ для АПК предоставляться не будут
Внедрение инноваций, обновление технологий (на базе стандартов).	Сокращение возможной защиты отечественной экономики мерами нетарифного и технического регулирования
Освоение зеленой корзины - затраты на страхование урожая, развитие консалтинга и информационного обеспечения в сельской местности, модернизацию сельской инфраструктуры, научные исследования, инвестиционное субсидирование, ветеринарные услуги, выставочное дело. Зеленая корзина – переход к косвенному инвестированию.	Снижение ввозных пошлин приведет к снижению ежегодной выручки и снижению конкурентоспособности отечественной продукции
Обновление парка техники (в сельском хозяйстве - энергоэффективными машинами)	Экономика нашей страны опирается на меры прямой поддержки (это желтая корзина – ценовая поддержка, субсидирование ставок по кредитам, компенсации различных затрат). Не существует мер голубой корзины -выплаты, направленные на ограничение размеров используемых сельскохозяйственных угодий и поголовья скота, компенсации при добровольном сокращении фермерами объемов производства. В России в настоящее время подобные меры не применяются.

⁶ Маклахов А.В. Национальное достояние России //Экономические стратегии №11. 2010. С. 18-23

<p>Закрывать потребность с/х производителей в минеральных удобрениях за счет внутреннего производства</p>	<p>Риски инвестиций в АПК страны:</p> <ul style="list-style-type: none"> • низкий уровень государственной поддержки среди членов ВТО; • высокие кредитные ставки, энергетические и транспортные тарифы; • низкий уровень компетенции лиц принимающих значимые решения
<p>Повышение конкурентоспособности отечественного с/х путем мелиорации, развития инфраструктуры, логистики</p>	<p>Дотируемый в несопоставимых пропорциях продовольственный импорт может по ветру пустить долгосрочные аграрные проекты страны</p>
<p>Антидемпинговые цены</p>	<p>В связи с сокращением господдержки АПК произойдет спад производства, засилье импорта, социальной напряженности (сельчанин зависим от сельхозмашиностроения), утрате экономической и продовольственной безопасности страны</p>
<p>Понижение пошлин на импортную с/х продукцию за счет повышения уровня государственной поддержки с/х производства, иначе рухнет система продовольственной безопасности России (диверсификация зеленой корзины).</p>	<p>Снижение доходов бюджета из-за обязательств России по снижению ставок ввозных и вывозных пошлин, и импортного НДС</p>
<p>Снижение таможенных пошлин на импортные товары промышленного производства приведет к дешевизне зарубежных средств производства, а результатом станет конкуренция цены, которая упадет приблизительно на 2%.</p>	<p>Снижение таможенных пошлин на импортные товары промышленного производства приведет к дешевизне зарубежных средств производства, что является минусом для отечественных производителей сельскохозяйственной техники. Таможенные пошлины на импортную с/х продукцию снизятся и потянут вниз цены отечественных сельскохозяйственных производителей (это связано с невысокой рентабельностью с/х, что может принести половину прибыли), т.е. рентабельность еще снизится</p>
<p>Территории, где применяют экстенсивные экологические технологии хозяйствования, из реестра ВТО о территориях по ограничению государственной поддержки вычеркиваются, т.е. можно вывести достаточную часть земель из под ока ВТО, вкладывая тем самым деньги в улучшение структуры почвы, качество и экологичность продукции</p>	<p>Возможные потери – риски иностранных конкурентов, что связано с любым дотируемым производством (цены на энергоресурсы)⁵</p>
<p>Введение субсидий из расчета на 1 литр молока и поддержка доходности продукции растениеводства на 1га</p>	<p>Повышение инвестиционных рисков для банков, которые возможно повысят ставки по кредитам, а значит и эффект от субсидирования государством процентных ставок существенно снизится</p>

Повышение продовольственной безопасности страны путем введения квотирования (тарифные квоты), происходящее в условиях дефицита, следствием является сокращение производства, а значит должно происходить повышение квоты для защиты отечественного товаропроизводителя	Отсутствие государственных мер по защите собственного производства (конкретно каждой отрасли)
Сокращение торговых барьеров снизит стоимость жизни потребителей за счет удешевления импортных и отечественных товаров	Усиление давления иностранных производителей, что приведет к упадку отраслей, в первую очередь – АПК
Повышение уровня стандартов качества жизни на селе, создание конкурентной среды для интенсивного развития аграрной отрасли, повышение качества продуктов питания, сохранение природное наследия за счёт использования экологически безопасных технологий в сельском хозяйстве, повышение системы контроля качества продуктов питания и питьевой воды при помощи создания центров сертификации сельскохозяйственного сырья и продовольствия, создание агрокомплексов как центров, задающих стандарты жизни в сельской местности и формирующих вокруг себя специализированные кластеры по производству и переработке сельскохозяйственной продукции	Резкий обвал спроса на отечественное сельхозмашиностроение (тракторы и комбайны)

Обобщая вышеназванные положительные и негативные аспекты членства в ВТО, их макроэкономическое влияние на реальный сектор отечественной экономики государству следует пересмотреть вновь свою политику в области развития и управления регионом с учетом его потенциальных преимуществ развития локальных территорий с долгосрочным макроэкономическим эффектом. Хотя без государственной поддержки реализовать потенциал большинства производств, предприятий, в том числе льноперерабатывающего подкомплекса в полной мере будет достаточно не просто.

Также, одной из возможностей членства России в ВТО является применение методов квотирования (пятая составляющая) для повышения эффективности льняной подотрасли страны. В условиях снижения ставок импортных пошлин после вступления в ВТО остро встает вопрос о возможности защиты отечественного производителя льняной подотрасли от зарубежных. При членстве страны в ВТО имеется возможность изменения ставок импортных

пошлин на сельскохозяйственную продукцию, в связи с этим для повышения конкурентоспособности отечественных производителей видится целесообразным задействовать такие инструменты, как тарифные квоты. Особенностью России является то, что квотирование происходит в условиях дефицита, нехватки, следствием чего является сокращение производства, а значит должно происходить повышение квоты для защиты отечественного производителя, что напрямую связано с повышением продовольственной безопасности страны.

Таким образом, решением проблемы повышения конкурентоспособности российского льняного подкомплекса и роста эффективности АПК может являться интенсификация таких направлений его развития как: применение методов квотирования, совершенствование организации производственного процесса, внедрение системы менеджмента качества продукции, усиление инвестиционной составляющей.

**ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ
ЗА НАРУШЕНИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
В СФЕРЕ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ
LEGAL LIABILITY FOR VIOLATION OF LEGISLATION
OF THE RUSSIAN FEDERATION
IN THE FIELD OF EMPLOYMENT**

1 Даничев Николай Викторович

кандидат педагогических наук

*доцент кафедры конституционного и административного права,
Новосибирский военный институт им. генерала армии И.К. Яковлева
войск Национальной гвардии Российской Федерации, г. Новосибирск*

2 Ляхов Александр Васильевич

доцент

заместитель начальника кафедры

конституционного и административного права

*Новосибирский военный институт им. генерала армии И.К. Яковлева
войск Национальной гвардии Российской Федерации, г. Новосибирск*

Danichev Nikolai Viktorovich

Candidate of Pedagogical Sciences,

*Associate Professor of constitutional and administrative law,
Novosibirsk military Institute.*

*General of army I. K. Yakovlev of troops of National guard
of the Russian Federation, Novosibirsk*

Lyakhov Alexander

Associate Professor,

*Deputy head of the Department of constitutional and administrative law,
Novosibirsk military Institute.*

*General of army I. K. Yakovlev of troops of National guard
of the Russian Federation, Novosibirsk*

***Аннотация.** Проблема занятости населения актуальна в нашей стране, поскольку в настоящее время интенсивно происходят изменения во всех сферах общества. Эти перемены сказались на сфере труда, на формировании*

рынка рабочей силы и на системе занятости. Занятость остается важным моментом в жизни трудоспособного населения. Поскольку существует тесная взаимосвязь между направлениями занятости и политикой доходов. Это требует изучения подходов и теорий к проблеме занятости, рынка труда, деятельности государства в области регулирования занятости и методов социальной работы с безработными гражданами.

Ключевые слова: безработица, занятость, неполная занятость, статус, правовой статус, право на труд, свобода труда, рынок труда, экономически активное население, юридическая ответственность.

Abstract. *the problem of employment of the population is relevant in our country, as currently there are intensive changes in all spheres of society. These changes have affected the world of work, the formation of the labour market and the employment system. Employment remains an important point in the life of the able-bodied population. Because there is a close relationship between employment and income policies. This requires the study of approaches and theories to the problem of employment, the labor market, the activities of the state in the field of regulation of employment and methods of social work with unemployed citizens.*

Keywords: *unemployment, employment, part-time employment, status, legal status, right to work, freedom of labor, labor market, economically active population, legal responsibility.*

Форма вины (т. е. противоправное деяние совершено в форме умысла или неосторожности) для привлечения нанимателя или соответствующих должностных лиц к административной и уголовной ответственности за нарушение законодательства о занятости населения значения не имеет [3].

Как известно, одной из важнейших гарантий реализации прав и обязанностей субъектов трудовых отношений является их взаимная ответственность, базирующаяся на равноправии сторон трудового договора.

Ответственность за правонарушения в сфере труда предусмотрена, прежде всего, нормами трудового законодательства РФ, основу которого составляет Трудовой кодекс РФ:[4] в соответствии со ст. 419 лица, виновные в нарушении трудового законодательства, привлекаются к дисциплинарной и материальной, а также к гражданско-правовой, административной и уголовной ответственности.

Привлечение к дисциплинарной и материальной ответственности лиц, виновных в нарушении трудового законодательства и иных нормативных правовых актов, содержащих нормы трудового права, происходит в порядке, установленном ТК РФ и иными федеральными законами.

Что касается иных видов ответственности – гражданско-правовой, административной и уголовной, то Трудовой кодекс РФ содержит отсылочную

норму, указывая на то, что привлечение к таким видам ответственности лиц, виновных в нарушении трудового законодательства и иных нормативных правовых актов, содержащих нормы трудового права, происходит в порядке, установленном федеральным законом [5]. Таким образом, Трудовой кодекс РФ законодательно закрепляет возможность применения за трудовые правонарушения норм не только трудового права, но и иных отраслей права – гражданского, административного и уголовного. Что свидетельствует о межпредметной (междисциплинарной) связи норм различной отраслевой принадлежности в вопросах ответственности за трудовые правонарушения [6].

Нормы административного права о наложении административного взыскания на субъектов трудового права могут носить как общий характер, так и являться специальными, отражая дифференцированный подход законодателя к установлению административной ответственности за различные правонарушения в сфере труда.

К числу общих норм можно отнести положения ст. 5.27 КоАП РФ, предусматривающей административно-правовую ответственность за нарушения законодательства о труде и об охране труда. Административный штраф в установленном ч. 1 ст. 5.27 КоАП РФ размере может быть наложен: а) на должностных лиц (в размере от пяти до пятидесяти минимальных размеров оплаты труда); б) на лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность без образования юридического лица (в размере от пяти до пятидесяти минимальных размеров оплаты труда); в) на юридических лиц (в размере от трехсот до пятисот минимальных размеров оплаты труда).

Если должностное лицо было ранее подвергнуто административному наказанию за аналогичное административное правонарушение, предусмотренное ч. 1 ст. 5.27 КоАП РФ, то в отношении такого лица в соответствии с ч. 2 данной статьи может быть применена дисквалификация на срок от одного года до трех лет.

Статья 5.27 КоАП РФ не содержит указания на конкретные виды правонарушений, за совершение которых возможно привлечение к административной ответственности. Поэтому должностные лица любых организаций независимо от их организационно-правовых форм и форм собственности на имущество работодателя могут быть привлечены к административной ответственности в случае виновного нарушения или невыполнения любой нормы действующего законодательства РФ о труде и об охране труда: никаких ограничений на этот счет ст. 5.27 КоАП РФ не содержит. Таким образом, если для конкретного вида правонарушения отсутствует специальная норма о привлечении к административной ответственности, то содержащиеся в ст. 5.27 КоАП РФ нормы могут быть применимы во всех случаях нарушения законодательства о труде и об охране труда.

Дисквалификация (ст. 3.11 КоАП РФ) как вид административного наказания, назначаемого судьёй на срок от шести месяцев до трёх лет, заключается в лишении физического лица права занимать руководящие должности в исполнительном органе управления юридического лица.

Таким образом, дисквалификация представляет собой ограничение права на труд и права на свободное использование своих способностей и имущества для предпринимательской деятельности, поскольку судебным решением устанавливается запрет на осуществление:

а) организационно-распорядительных или административно-хозяйственных функций в органе юридического лица; б) полномочий члена советов директоров; в) предпринимательской деятельности по управлению юридическим лицом. Фактически можно сказать, что дисквалификация свидетельствует об определенном ограничении конституционного права на

б) осуществление предпринимательской и иной не запрещенной законом деятельности (ч. 1 ст. 34 Конституции РФ) за грубое или неоднократное злоупотребление указанным правом [1].

Таким образом, мы видим, что законодатель расширил перечень административных правонарушений, за совершение которых в КоАП РФ предусмотрено наказание в виде административного приостановления деятельности на определенный срок (см. рис.1) [6].

В соответствии с Законом РФ «О занятости населения в РФ» (ст. 25) на работодателя, в том числе и индивидуального предпринимателя, возложены обязанности ежемесячно представлять в органы службы занятости: 1) сведения о применении в отношении данной организации процедур о несостоятельности (банкротстве); 2) информацию, необходимую для осуществления деятельности по профессиональной реабилитации и содействию занятости инвалидов; 3) информацию о наличии вакантных рабочих мест (должностей); 4) информацию о выполнении квоты для приема на работу инвалидов.

Федеральным законом от 24 ноября 1995 г. № 181-ФЗ «О социальной защите инвалидов в РФ» предусмотрена ответственность работодателя в случае неисполнения норм о квотировании рабочих мест для инвалидов. Статья 21 указанного закона предусматривает порядок установления квоты для приема на работу инвалида: работодателям, численность работников в которых составляет более 100 человек, устанавливается квота для приема на работу инвалидов в процентах к среднесписочной численности работников.

Общественные объединения инвалидов и образованные ими организации, в том числе хозяйственные товарищества и общества, уставный (складочный) капитал которых состоит из вклада общественного объединения инвалидов, освобождаются от обязательного квотирования рабочих мест для инвалидов.

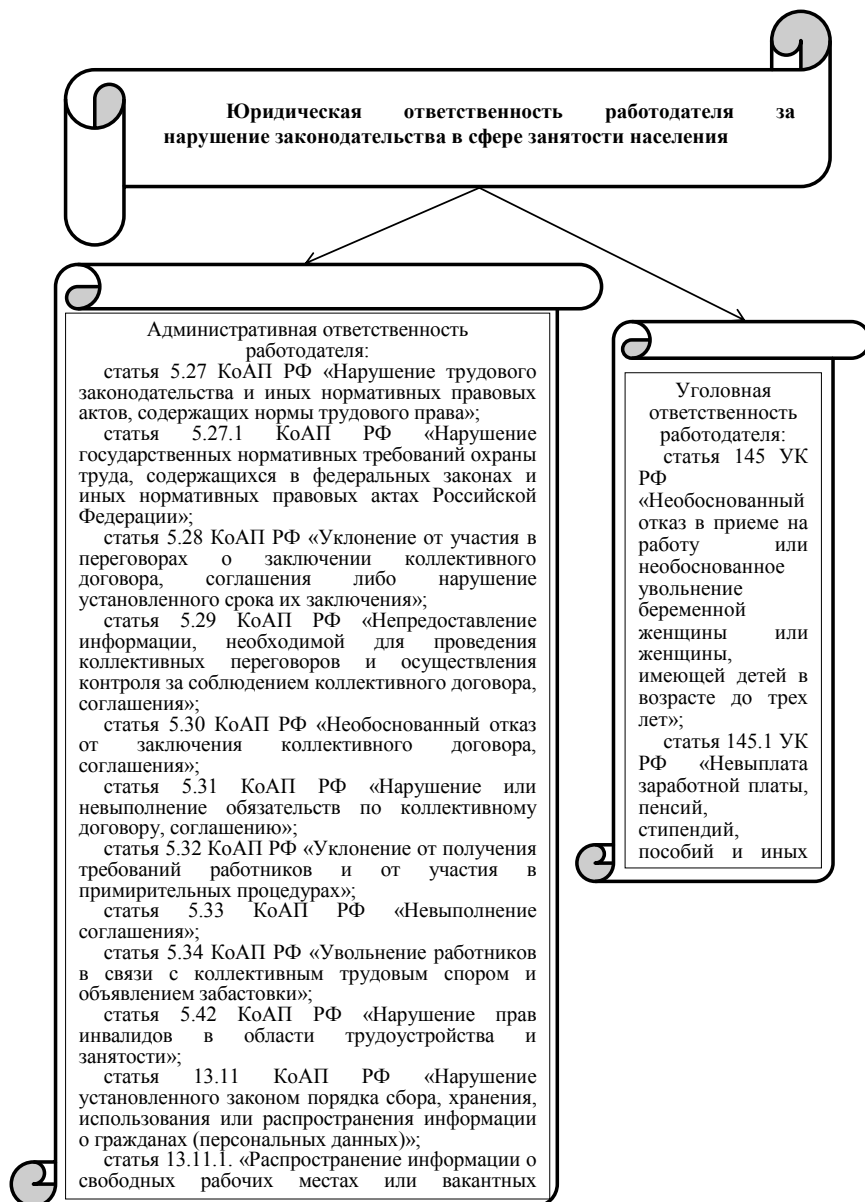


Рис. 1. Юридическая ответственность работодателя за нарушение законодательства в сфере занятости населения

Кодексом РФ об административных правонарушениях предусмотрена административная ответственность работодателя за нарушение прав инвалидов в области трудоустройства и занятости (ст. 5.42 Нарушение прав инвалидов в области трудоустройства и занятости).

Согласно ст. 362 ТК РФ руководители и иные должностные лица организаций, а также работодатели – физические лица, виновные в нарушении трудового законодательства и иных нормативных правовых актов, содержащих нормы трудового права, несут ответственность в случаях и порядке, которые установлены настоящим Кодексом и иными федеральными законами.

Таким образом, нормы трудового законодательства РФ, учитывая те новации, которые появились в последнее время в КоАП РФ, могли бы в большей степени защищать права и законные интересы субъектов трудового права, реализуя тем самым защитную функцию одной из важнейших отраслей российского права. Потребность в правовом регулировании труда определяется объективными условиями развития общества.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации, принята всенародным голосованием 12 дек. 1993 г.
2. Трудовой кодекс Российской Федерации: Федер. закон от 30 дек. 2001 г. № 197ФЗ.
3. О занятости населения в Российской Федерации: Закон РФ от 19 апр. 1991 № 1032-1 (ред. от 03.07.2018).
4. О государственной гражданской службе Российской Федерации: Федер. закон от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ.
5. Об утверждении Положения о Федеральной службе по труду и занятости: постановление Правительства РФ от 30 июня 2004 г. № 324.
6. Гейхман В.Л. Трудовое право: учебник для бакалавров / В.Л. Гейхман, И.К. Дмитриева. 2-е изд. Испр. и доп. М.: Издательство Юрайт; ИД Юрайт, 2012. 520 с.
7. Правоведение: учебник / Под общей ред. С.В. Полунина. Новосибирск: НВИ ВВ имени генерала армии И.К. Яковлева МВД России, 2015. 368 с.

ФУНКЦИИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Хаперская Кристина Сергеевна

Денисов Артур Борисович

*Всероссийский государственный университет юстиции
(РПА Минюста России), Москва*

Важным элементом финансовой и экономической политики государства является налог. С помощью налогов можно оказать существенное воздействие на решение государственных задач по обеспечению сбалансированности бюджетов, создать стимулирующие условия для развития бизнеса и другое. Именно поэтому в настоящее время значительное внимание уделяется налоговой политике государства.

Согласно ст. 57 Конституции Российской Федерации (далее Конституция РФ) «каждый обязан платить законно установленные налоги и сборы. Законы, устанавливающие новые налоги или ухудшающие положение налогоплательщиков, обратной силы не имеют»[1].

По смыслу статьи 57 Конституции РФ конституционное предназначение налогов и сборов прежде всего состоит в создании финансовой основы осуществления конституционных функций государственной власти. Это, однако, не означает, что при их установлении должны преследоваться исключительно фискальные цели, - федеральный законодатель в рамках предоставленной ему дискреции вправе использовать налоговое регулирование в качестве инструмента влияния на порядок и условия осуществления предпринимательской деятельности, в том числе для уменьшения экономических стимулов в отношении оборота отдельных видов товаров, работ и услуг в целях защиты нравственности, жизни, здоровья, прав и законных интересов других лиц и иных охраняемых Конституцией РФ ценностей.[3]

В соответствии со ст. 8 Налогового кодекса Российской Федерации (далее НК РФ) налог – это «обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, взимаемый с организаций и физических лиц в форме отчуждения принадлежащих им на праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления денежных средств в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований»[2].

Экономическая сущность налогов раскрывается через выполняемые ими

функции, но в современной финансовой литературе подходы к определению количества и трактовки функций налогообложения неоднозначны. Д. Г. Черник в своей работе «Налоги и налогообложение» [9] выделяет фискальную, социальную, регулирующую, контрольную и политическую функции. А. И. Худяков [10] считает, что основными функциями налогов являются распределительная и контрольная. В.М. Родионова [7] выделяет экономическую и фискальную функции.

«Fiscus» в переводе с латинского на русский язык означает «корзина», «денежный ящик». В Древнем Риме фиксом называли частную казну императора, которая пополнялась дохода с императорских провинций. На сегодняшний день налоги как экономическая категория представлены отношениями, связанными с принудительным изъятием части доходов физических и юридических лиц, направленными на формирования бюджета государства для последующей реализации государственной политики. Именно поэтому целесообразно говорить о существовании фискальной (казначейской) функции налогообложения. По мнению З.С. Якупова фискальная – «основная функция налогов, поскольку определяет предназначение налога как формы изъятия части доходов организаций и физических лиц в доходы бюджета» [12].

Регулирующая - это следующая функция налогов, которая отмечается некоторыми учеными-юристами. Регулирующая функция воздействует на социально-экономические процессы. Так, например, в 2008 году в качестве антикризисных мер были внесены поправки в НК РФ, которые коснулись всех основных налогов. Была уменьшена ставка налога на прибыль с 24% до 20%, увеличен имущественный вычет по налогу на доходы физических лиц с 1 млн. рублей до 2 млн. рублей, изменились условия налогообложения для экспортеров и импортеров в части налога на добавленную стоимость, введена амортизационная премия по налогу на прибыль. Эти и другие меры позволили государству поддержать налогоплательщиков во время мирового экономического кризиса. Примером регулирования развития отдельных отраслей экономики может служить введение новых показателей, используемых при расчете транспортного налога. Таких, как средняя стоимость и количество лет, прошедших с года выпуска легкового автомобиля. Эти меры призваны помочь отечественной автомобильной промышленности.

В современной юридической литературе одни авторы отождествляют распределительную и социальную функции налогообложения. Например, И. Л. Юрзинова считает, что «с усилением социальной направленности государственного регулирования экономики роль налогов именно с точки зрения социально-перераспределительного аспекта неизменно возрастает» [11]. Другие ученые-юристы считают, что социальная функция логически вытекает из регуливающей и распределительной. По мнению З. С. Якупова [12]

при помощи налогов происходит распределение (перераспределение) частей созданного ВВП через бюджетную систему страны, а в процессе распределения (перераспределения) совокупного общественного продукта решаются социальные проблемы по обеспечению денежными средствами определенные социальные группы.

Третья группа ученых полагает, что следует отграничивать «социальную» и «распределительную» функции. Так, по мнению В. В. Глухова социальная функция в настоящее время утратила своё истинное значение, «т.к. её фактически заменяет распределительная функция, которая посредством реализуемой налоговой политики частично перераспределяет аккумулированные обязательные платежи со всех налогоплательщиков» [5]. Данную точку зрения разделяет А. И. Худяков: «распределительная функция выражается в перераспределении совокупного общественного продукта в пользу государства путем принудительного изъятия денежных средств у налогоплательщиков» [10].

Ряд авторов считают, что налогом присуща контрольная функция. Так, Д. В. Тюгин считает, что под контрольной функцией, как правило, понимают «функцию контроля за исполнением обязанностями лицами норм налогового права» [8]. И. А. Макарова выделяет обременительную функцию, «суть которой заключается в увеличении расходов налогоплательщиков» [6].

Итак, на основании вышесказанного можно сделать вывод, основными функциями налогообложения являются: фискальная и регулирующая. Регулирующая функция определяет задачи налоговой политики государства: с помощью налоговых методов можно стимулировать (дестимулировать) развитие отдельных отраслей экономики и регионов. Предназначение фискальной функции налогообложения заключается в финансовом обеспечении деятельности органов публичной власти посредством централизованного аккумулирования обязательных платежей в бюджетах различного уровня, которое представляет возможность государству реализовывать свою политику в различных сферах. Так, в Постановлении Конституционного Суда РФ от 17.12.1996 N 20-П "По делу о проверке конституционности пунктов 2 и 3 части первой статьи 11 Закона Российской Федерации от 24 июня 1993 года "О федеральных органах налоговой полиции" отмечается, что «налог - необходимое условие существования государства, поэтому обязанность платить налоги, закрепленная в статье 57 Конституции Российской Федерации, распространяется на всех налогоплательщиков в качестве безусловного требования государства» [4].

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ) // СЗ РФ - 2014. - № 15. - Ст. 1691;
2. Налоговый Кодекс Российской Федерации. Часть первая от 31.07.1998 г. №146-ФЗ // СЗ РФ - 1998 г. - № 31. - ст. 3824;
3. Постановление Конституционного Суда РФ от 23.05.2013 N 11-П «По делу о проверке конституционности пункта 1 статьи 333.40 Налогового кодекса Российской Федерации в связи с жалобой общества с ограниченной ответственностью «Встреча»;
4. Постановление Конституционного Суда РФ от 17.12.1996 N 20-П «По делу о проверке конституционности пунктов 2 и 3 части первой статьи 11 Закона Российской Федерации от 24 июня 1993 года «О федеральных органах налоговой полиции»;
5. Глухов В. В. Глухов Е. В., Социальная сущность и функция налога // Территория новых возможностей. Вестник Владивостокского государственного университета экономики и сервиса. – 2013. – С. 24-31;
6. Макарова И. А., Функции налогов // Вестник Томского государственного университета. – 2007. – С. 163-166;
7. Родионова В. М., Финансы и статистика : учебник / В. М. Родионова, Ю. Я. Вавилов. – М., 2007;
8. Тютин Д.В. Налоговое право: курс лекций // СПС КонсультантПлюс. 2018;
9. Черник, Д. Г. Налоги и налогообложение : учебник для бакалавров / Д. Г. Черник, Ю. Д. Шмелев. — М. : Издательство Юрайт, 2013 — 393 с;
10. Худяков, А. И. Основы налогообложения / А. И. Худяков, М. Н. Бродский, Г. М. Бродский. - СПб. : Европейский дом, 2002. - 427 с.; 21 см. - (Серия "Право и экономика" / С.-Петербург. гос. ун-т экономики и финансов. Ин-т права Рос. акад. естеств. наук);
11. Юринова И. Л. Трансформация роли и места налоговых отношений в современной экономической системе // Финансы и кредит. – 2007. - № 39 (279). – С. 43-51;
12. Якупов З.С. Контрольная функция налога во взаимосвязи с другими его функциями // Актуальные проблемы экономики и права. - 2013. - № 3(27). - С. 171-175.

**АДМИНИСТРАТИВНОЕ НАКАЗАНИЕ
В ВИДЕ ЛИШЕНИЯ ПРАВА
УПРАВЛЕНИЯ ТРАНСПОРТНЫМ СРЕДСТВОМ:
ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ¹**

Горовенко Сергей Викторович

*Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
"Тюменский государственный медицинский университет"
Министерства здравоохранения Российской Федерации, г. Тюмень.*

***Аннотация.** Лишение права управления транспортным средством является наиболее действенным административным наказанием в системе юрисдикционных мер обеспечения безопасности дорожного движения. Учитывая характер неблагоприятного воздействия такого наказания на водителя транспортного средства, механизм его реализации не должен создавать возможность уклонения от его назначения. Тем не менее, действующее административное законодательство является нормативно разбалансированным в вопросе закрепления оснований для назначения данного наказания.*

***Ключевые слова:** административная ответственность, административное наказание, безопасность дорожного движения*

Лишение специального права как административное наказание представляет собой вид карательной санкции, обусловленной существенным вмешательством в правовую возможность индивидуума по реализации частных интересов в сфере отношений, публично-правовая предопределенность которых связана с назначением тех объектов материального мира, использование которых сопряжено с повышенной опасностью для жизни и здоровья граждан, может затрагивать конституционные права и свободы, а также иные права и законные интересы личности, общества, а значит, и государства в целом [1].

Административное наказание в виде лишения специального права устанавливается за грубое или систематическое нарушение порядка пользования

¹Материал подготовлен в рамках реализации гранта фонда РФФИ № 17-03-00676

этим правом в случаях, предусмотренных статьями Особенной части КоАП РФ. Положения главы 12 КоАП РФ предусматривают возможность лишения специального права управления транспортным средством в двух случаях:

во-первых, за однократные нарушения правил дорожного движения, которые во взаимосвязи со ст. 3.8 КоАП РФ, устанавливающей, что «лишение физического лица, совершившего административное правонарушение, ранее предоставленного ему специального права устанавливается за грубое или систематическое нарушение порядка пользования этим правом в случаях, предусмотренных статьями Особенной части настоящего Кодекса», можно считать грубыми нарушениями;

во-вторых, за повторное совершение отдельных правонарушений. При этом систематичность совершения правонарушения не является квалифицирующим признаком ни в одном составе главы 12 КоАП РФ. Таким образом, повторное совершение правонарушения, по мнению законодателя, является либо грубым нарушением правил дорожного движения, либо систематичным.

В Толковом словаре русского языка С.И. Ожегова и Н.Ю. Шведовой под прилагательным «систематический» понимается «постоянно повторяющийся, непрекращающийся». В науке административного права ответственность за систематическое нарушение Правил - явление недостаточно исследованное. Отдельные аспекты функционирования данного института рассматривались в контексте советского, а позднее и в рамках российского законодательства об административной ответственности. Среди ученых-административистов отсутствует единый подход к определению понятия систематического правонарушения, его содержания, конкретных сфер проявления (совершения), а также критериев отнесения нарушений к таковым. Не вдаваясь в дискуссию по данному вопросу, отметим, что для объекта настоящего исследования наиболее оптимальным представляется определение, данное Л.Л. Поповым, в соответствии с которым систематическим считается правонарушение, совершаемое в течение года несколько раз (более трех нарушений), причем в какой-либо одной сфере, одними и теми же субъектами [2]. Таким образом, действующие редакции статей главы 12 КоАП РФ в части назначения рассматриваемого вида наказания за повторное совершение административного правонарушения противоречат ст. 3.8 КоАП РФ.

Полагаем, что действующие редакции статей главы 12 КоАП РФ, предусматривающие лишение права управления транспортным средством за повторное совершение правонарушений, нуждаются в корректировке. Её суть должна заключаться в исключении данного наказания из санкций статей, предусматривающих повторное совершение правонарушений, и в добавлении составов, предусматривающих систематическое совершение правона-

рушений. При этом в примечании необходимо дать нормативную трактовку термина «систематичность» в виде совершения трех и более административных правонарушений.

Кроме названной проблемы необходимо обратить внимание на то, что даже действующая система назначения лишения права управления транспортным средством за повторные правонарушения является нормативно разбалансированной. Напомним, что в случаях, предусмотренных частью 3 статьи 28.6 КоАП РФ, административное наказание назначается в виде административного штрафа. При этом размер назначаемого административного штрафа должен быть наименьшим в пределах санкции применяемой статьи или части статьи раздела II КоАП РФ, а в случаях, когда в санкции применяемой статьи или части статьи раздела II КоАП РФ предусмотрено административное наказание в виде лишения права управления транспортными средствами или административного ареста и не предусмотрено административное наказание в виде административного штрафа, административное наказание назначается в виде административного штрафа в размере пяти тысяч рублей². Учитывая тенденцию к сокращению численного состава сотрудников ГИБДД России, превентивное значение рассматриваемого вида административного наказания снижается. В этой связи следует пересмотреть закрепленную в КоАП РФ концепцию назначения штрафа за систематические нарушения правил дорожного движения, выявленные с помощью средств «автоматической» фото – и видеофиксации.

Список литературы

1. Максимов И.В. Лишение специального права, предоставленного физическому лицу, как мера административного наказания // Административное право и процесс. 2005. N 3.
2. Антонов С.Н., Кузин В.В. Ответственность за систематическое совершение административных правонарушений в области дорожного движения: история, проблемы, перспективы // Административное право и процесс. 2012. N 9. С. 26 - 31.

²В случае выявления административного правонарушения, предусмотренного главой 12 КоАП РФ, зафиксированного с применением работающих в автоматическом режиме специальных технических средств, имеющих функции фото- и киносъемки, видеозаписи, или средств фото- и киносъемки, видеозаписи.

УДК: 371.321.5

UDC: 371.321.5

**БИНАРНЫЙ УРОК В ШКОЛЕ КАК ОДИН ИЗ ИНСТРУМЕНТОВ
ИНКЛЮЗИВНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ДЕТЕЙ
С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ»
BINARY LESSON AT SCHOOL AS ONE OF THE TOOLS
OF INCLUSIVE EDUCATION OF CHILDREN
WITH LIMITED HEALTH OPPORTUNITIES**

Кузнецов Илья Николаевич

Учитель иностранных языков, педагог дополнительного образования, тьютор ГБОУ Школа №2005 города Москвы.

Kuznetsov Ilya Nikolaevich

Teacher of foreign languages and additional education and tutor at school №2005 in Moscow

Аннотация. В статье рассматривается инклюзивная модель обучения, методы и технология которой направлены на обучение детей с ограниченными возможностями здоровья, при этом обучение проводится не в коррекционной образовательной организации, а в обычной школе. Одним из ключевых методов обучения детей с ограниченными возможностями здоровья в статье представляется бинарный урок, компоненты, и суть которого рассматриваются автором с позиции инклюзивного образования.

Ключевые слова: инклюзия, коррекционная педагогика, ограниченные возможности здоровья. Бинарный урок, психология, педагогика, инклюзивное образование.

Annotation. The article discusses the inclusive model of education, the methods and technology of which are aimed at teaching children with limited health opportunities, and the training is conducted not in a correctional educational organization, but in a regular school. One of the key methods of teaching children with limited health opportunities in the article is a binary lesson, components, and the essence of which is considered by the author from the perspective of inclusive education.

Keywords: inclusion, correctional pedagogy, limited health opportunities. Binary lesson, psychology, pedagogy, inclusive education.

В современной образовательной парадигме выработались принципиально новые условия для воспитания, обучения и развития детей. Возможность стать образованными всем детям, независимо от возможностей их здоровья, закреплена в законе «Об образовании в РФ». Согласно закону, равный доступ к образованию должен быть обеспечен для всех обучающихся с учётом разнообразия особых образовательных потребностей и индивидуальных возможностей, что должно быть обеспечено инклюзивным образованием. Инклюзивное образование стало одним из новых стратегических направлений современной образовательной парадигмы в России, которое в эпоху информационного общества является дорогой в будущее, когда смогут учиться все, всегда, всю жизнь, для себя и для общества, не взирая, на ограниченные возможности здоровья, создавая на основе полученных знаний новое качество жизни людей в современном обществе. Это вызывает необходимость внедрения в систему российского образования инклюзивного подхода в педагогическую деятельность образовательных организаций разного уровня, на основе научно-педагогической разработки всех его аспектов.

48-я сессия Международной конференции ЮНЕСКО по образованию «Инклюзивное образование: путь в будущее» признала инклюзию приоритетным направлением развития образования. В развитии образования следует использовать подход, разработанный ЮНЕСКО, который предполагает более многогранное восприятие «инклюзии», а именно как позитивную реакцию на разнообразие всех без исключения воспитанников, предполагающую создание условий для всех детей, независимо от их особенностей, чтобы учиться вместе, а также учиться жить вместе, что является основой для развития инклюзивного общества. С 1 сентября 2016 года вступил в силу Федеральный государственный образовательный стандарт начального общего образования обучающихся с ограниченными возможностями здоровья. ФГОС обучающихся с ОВЗ вводился постепенно – в три этапа: 2016/2017 учебный год только в первых классах, 2017/2018 учебный год во вторых классах, 2018/2019 учебный год в третьих классах. Таким образом, в 2019/2020 учебном году вся линейка начальной школы будет в зоне действия нового ФГОС. Целью инклюзивного образования является достижение всеми детьми определенного положения в обществе и утверждение их социального значения. В соответствии со стандартом адаптированная основная общеобразовательная программа начального общего образования должна реализовываться совместно не только с другими обучающимися, но и в отдельных классах, мини-группах или отдельных организациях. В настоящее время в российской системе образования применяются три подхода в обучении детей с особыми образовательными потребностями:

- 1) Дифференцированное обучение детей с нарушениями речи, слуха,

зрения, опорно-двигательного аппарата, интеллекта, с задержкой психического развития в коррекционные учреждениях I-VIII видов;

2) Интегрированное обучение в специальных группах (классах) в общеобразовательных учреждениях;

3) Инклюзивное обучение, когда дети с особыми образовательными потребностями обучаются вместе с обычными детьми.

Образование детей с ограниченными возможностями здоровья предполагает, что для них будут созданы особенные коррекционно-развивающие условия. Условия, которые смогли бы обеспечить адекватные обстоятельства и равные с обычными школьниками возможности для получения образования в пределах специальных образовательных стандартов: оздоровление, воспитание, коррекция нарушений развития, социальная адаптация, а также использование в педагогической практике эффективных образовательных технологий. К выше обозначенным технологиям следует отнести следующие: здоровьесберегающие технологии, игровые технологии, поэтапное формирование умственных действий, разноуровневое обучение, технология индивидуализированного обучения, элементы ИКТ. В статье мы более подробно рассмотрим коррекционные технологии, одним из элементов которых можно считать также здоровьесбережение. Целью коррекционной педагогической деятельности является снятие психоэмоционального напряжения. Основной целью здоровьесбережения является создание условий для формирования у обучающихся представлений о здоровом образе жизни, об умении оказать себе и ближнему первую медицинскую помощь. Если мы говорим о принципах здоровьесберегающих технологий с позиции педагога, то тут следует отметить, что именно коррекционные методики могут стать эффективным инструментом для процесса обучения детей с ограниченными возможностями здоровья. Принципы коррекционной педагогики следует особо выделить среди прочих специфических принципов. Коррекционная направленность обучения, развития и воспитания детей с различными нарушениями здоровья предполагает разработку индивидуальных образовательных траекторий обучающихся с учётом их особенностей здоровья и их образовательных возможностей и потребностей. В коррекционном компоненте обучения детей с ограниченными возможностями здоровья следует выделить один особенный принцип – принцип коррекционной направленности обучения, развития и воспитания аномальных детей. Обозначенный принцип реализуется во всех компонентах учебно-воспитательного процесса в специальных образовательных организациях и дошкольных образовательных учреждениях, его определяющее значение подчёркивается в работах отечественных специалистов-дефектологов.

Признавая за этим принципом ключевое и основополагающее значе-

ние, главенствующее положение в иерархической классификационной схеме, тем не менее, не следует его абсолютизировать, и, тем самым ослаблять значение других принципов. Это может привести к снижению эффективности специфики общеобразовательной работы в школе и дошкольном учреждении. Коррекционная направленность обучения, развития и воспитания обучающихся с различными нарушениями предполагает разработку специальных педагогических мероприятий, направленных на коррекцию (преодоление) недостатков физического и психического развитие детей, на компенсацию дефекта. Принцип коррекционной направленности определяет систему исходных и основополагающих требований к педагогическому процессу, выполнение которых будет способствовать его эффективному осуществлению, не смотря на имеющийся у воспитанника дефект. Однако успех коррекционной работы будет полным только в том случае, когда при её реализации будут учитываться и другие специфические принципы. Невозможно квалифицированно организовать учебно-воспитательный процесс в ДООУ и в школе, не учитывая при этом диагностические данные о дефектах развития воспитанников, этнологию заболевания, возраст приобретения дефекта ребёнком, наличие сложных форм дефекта и т.д. Учёт всех вышеперечисленных факторов потребует использование и других специфических принципов, кроме коррекционной направленности учебно-воспитательного процесса. Более того, все специфические дефектологические принципы должны быть связаны с общедидактическими принципами построения образовательного процесса. Без указанной и взаимообусловленности достаточно трудно качественно и эффективно решать задачи специального обучения детей, успешно реализовывать предметные методики, приёмы и способы обучения. Только комплексное применение дефектологических и общепедагогических принципов позволит решить задачи современной специальной школы и дошкольного учреждения. Это будет способствовать развитию нового педагогического мышления, умения применять их в диалектической взаимосвязи, рассматривать комплексно и системно, с учётом дефекта детей и реальных возможностей их обучения, развития и воспитания. Если мы будем рассматривать общую и коррекционную педагогику, то мы обнаружим такие формы обучения, которые можно объединить в принцип индивидуализации, которые также очень важен при обучении, развитии и воспитании детей с ограниченными возможностями здоровья. В аспекте общей педагогики этот принцип реализуется с учётом уровня подготовки обучающегося, его способностей и склонностей, увлечений, предметной избирательности, активности и т.д. Использование принципа индивидуализации в коррекционной педагогике предполагает особенности индивидуального подхода к ребёнку с учётом диагноза заболевания, структурно-функциональных нарушений в его

развитии и отклонений в психическом и физическом развитии. Комплексный учёт обозначенных выше факторов, совместное использование принципов общей и коррекционной педагогики в их тесной связи и взаимодействии позволит организовать успешный учебно-воспитательный процесс, интегрировать коррекцию и образовательную деятельность, как в школе, так и в дошкольном образовательном учреждении, так в основе данного принципа заложены фундаментальные теоретические положения о первичных и вторичных дефектах, о ведущей роли воспитания и обучения в развитии ребёнка, которые были заложены ещё Л.С. Выготским. Для того, чтобы правильно определить содержание коррекционной работы, необходимо соединить коррекцию со всеми компонентами учебно-воспитательного процесса, и только после этого рассматривать внутренние составляющие подсистемы и их содержательно-педагогическую роль.

На наш взгляд, наиболее полное определение понятия «Образование» можно увидеть у В.С. Леднёва, который рассматривает образование, как структуру и трактует суть понятия следующим образом: «Образование – это общественно организуемый и нормируемый процесс постоянной передачи предшествующим поколениям социально значимого опыта, представляющий собой в онтогенетическом плане биосоциальный процесс становления личности. В этом процессе, характеризующимся содержанием, формами и методами, выделяются три основных структурных аспекта: познавательный, обеспечивающий усвоения опыта личностью, воспитание типологических свойств личности, а также физическое и умственное развитие». Таким образом, образование включает в себя три основные части: воспитание, обучение и развитие. Обучение непосредственно направлено на усвоение обучающимися опыта, а воспитание и развитие осуществляется в большей степени опосредованно. Все три процесса, три компонента выступают едино, органично связаны друг с другом, и выделять их отдельно, разграничивать практически невозможно, да и не целесообразно в условиях динамики срабатывания системы. Определив триединство образовательной системы и подсистемность по отношению к ней коррекции, необходимо перейти к рассмотрению последней. Следует обозначить её место, роль и взаимосвязи в метасистеме. Во многих работах по дефектологии и специальной педагогике коррекцию, как правило, связывают чаще всего с развитием ребёнка. Это действительно обосновано, поскольку коррекция нацелена на исправление, преодоление вторичных отклонений в развитии аномальных детей. Но, когда мы говорим о коррекционно-педагогической работе, а именно с таким акцентом она должна выступать в процессе обучения детей с ограниченными возможностями здоровья, то мы не можем вычленить коррекцию из триединой схемы образования: воспитание, развитие, обучение.

В практическом осуществлении учебно-воспитательного процесса детей с ограниченными возможностями здоровья коррекционное развитие как специально организуемый и направляемый процесс мало различим и не может существовать вне коррекционного обучения и воспитания (за исключением саморазвития и природосообразности этого процесса). Поскольку развитие обучающихся осуществляется и в ходе обучения и в процессе воспитания, то естественно, и коррекционное воздействие будет несомненно присутствовать в этой деятельности. На одном уроке и по его результатам мы не сможем обнаружить сколько-нибудь ощутимых сдвигов в коррекционном развитии обучающихся, в изменениях типологических свойств и качеств личности. Определённые коррекционные знания мы можем констатировать у школьников с сенсорно-физическими нарушениями по результатам одного занятия, но этих знаний недостаточно, чтобы как-то повлиять на исправление вторичных отклонений в развитии подопечного. Чтобы получить оптимальный результат в виде частичной или полной компенсации дефекта, знания должны быть включены в процесс коррекционного развития и воспитания. И задача заключается в том, чтобы достигнуть максимального эффекта в коррекционном обучении для развития и воспитания. Тогда коррекционная направленность обучения органически войдёт и в эти процессы специального образования детей с ограниченными возможностями здоровья. То есть коррекционная работа, также как и обще образования, триединая и включает в себя коррекционное обучение, коррекционное развитие и коррекционное воспитание. Различие всех трёх составляющих частей педагогической коррекции возможно лишь путём абстрагирования функций специального образования в целях осмысления, целеленаправленности работы и для ориентировки специалистов, особенно практических работников. Для понимания составных частей коррекции следует дать примерную содержательную расшифровку каждого коррекционного действия в системе образовательного процесса. Коррекционное обучение - сообщение знаний о путях и средствах преодоления недостатков психического и физического развития детей и взрослых с нарушением зрения, усвоение способов применения полученных знаний.

Коррекционное воспитание - это процесс целенаправленного влияния на формирование типологических свойств и качеств личности лиц с дефектами зрения инвариантных предметной специфики деятельности (познавательной, трудовой, коммуникативной, эстетической и др.), позволяющих адаптироваться в социальной среде.

Коррекционное развитие - преодоление недостатков психофизического развития учащихся, связанных со зрительными нарушениями, в результате активного взаимодействия социальных и биологических факторов, формирования нейродинамических механизмов компенсации дефекта.

Система коррекции и ее использование в процессе направленного обучения и воспитания слепых и слабовидящих позволяет наметить определенные контуры в построении специфики специального образования. Логика учебно-воспитательного и развивающего процессов в специальной школе и ДОО состоит в том, что всякое специальное обучение начинается путем объяснения и показа определенного материала. Этот материал должен быть организован так, чтобы учащиеся с нарушением зрения смогли его воспринять, учитель при этом оказывает им помощь в осознании этого материала. Воспринятый материал включается учащимися в имеющийся у них арсенал представлений и знаний. Сюда же относятся знания о способах деятельности и её корригирования. Одной из форм проведения эффективного занятия в инклюзивном образовании является бинарный урок, в нетрадиционной современной практике бинарный или же интегрированный урок – это урок, который сочетает содержание двух предметов, например география и иностранный язык, когда два педагога интегрируют содержание своих материалов и проводят такое занятие. Этот нетрадиционный формат очень эффективно адаптируется для задач инклюзивной педагогики. В зарубежном образовании аналогом такого педагогического взаимодействия является соучительство или двойное преподавание. В российском образовании модель проведения бинарного урока была изначально отработана на базе нескольких столичных школ в качестве эксперимента, задачей прошедшего эксперимента было создать эффективную форму бинарного урока, потому что в инклюзии, ресурсное взаимодействие может происходить не только на уровне учреждений, но и во внутреннем взаимодействии. Эти профессиональные связи должны давать новое качество урока. Поэтому недостаточно, если в образовательной организации есть тьютор, дефектолог и психолог, к которым можно привести ученика, потому что он мешает вести урок или не усваивает тот или иной предмет. Итак, бинарный урок – это занятие нетрадиционного формата, который действительно ведут два педагога, это интеграция мастерства, методов, подходов и технологических решений. Такой урок обязательно интерактивный, ориентированный не на трансляцию знаний, а на коммуникацию, на двойное взаимодействие, смешение форм, где в одном уроке применяются и индивидуальные и групповые модели взаимодействия, их сочетание и долевое распределение фронтальной нагрузки. В процессе такого урока происходит смена профессиональных ролей у педагогов. Благодаря всем этим качествам, форма бинарного урока очень эффективная в инклюзивном обучении. Однако в инклюзивной практике форма бинарного урока несколько отличается от уже сложившейся. Бинарный урок в инклюзии предполагает партнёрство между учителем общей практики и специалистом сопровождения, которые разделяют ответственность и обязанности по планированию и объяснения мате-

риал, а также проведению оценочных процедур на уроке для всех учеников в классе. Изменения, которые необходимы для проведения бинарного урока: во-первых, должно быть желание специалистов попробовать такую форму проведения занятий, во-вторых, должно быть профессиональное междисциплинарное взаимодействие. Для обеспечения качественного сотрудничества необходима ориентировка на обсуждение. Обсуждается и урок, и функции каждого соведущего, и обучающиеся. Доверия друг к другу. Чёткое разделение ответственности, при этом оба соведущих владеют общими ресурсами. В данной ситуации ресурсами являются и знания, и дидактические материалы, которыми они делятся друг с другом, какая-то диагностическая информация (если она есть у специалиста, то она становится доступна учителю). Также и, наоборот, у учителя есть определённые знания о всех остальных детях в классе, то он рассказывает про это своему напарнику по бинарному уроку. Совместное принятие решений также эффективное средство проведения бинарного урока в инклюзивном обучении. Совместное принятие решений невозможно без доверия друг к другу – это взаимосвязанные элементы. И, конечно же, равноправие, потому что педагог в массовой практике привык доминировать на уроке, и если кто-то к нему на урок приходит, это всегда вызывает внутренний дискомфорт и рождает некоторое отторжение или нежелание взять второго педагога на занятие. В этом случае важно избежать позиции наблюдателя, так как в ходе бинарного урока отсутствие роли наблюдающего, делает урок более эффективным. Также для оптимальной эффективности работы учителя и специалиста (дефектолога, логопеда, тьютора и т.д.) на бинарном уроке необходимо соблюдать ряд необходимых правил:

- делиться своими сильными сторонами и потребностями;
- осуществлять совместное планирование;
- поддерживать друг друга;
- соблюдать равноправие;
- брать на себя часть общей работы.

Поддержка в проведении бинарного урока возможна только во взаимодействии педагог-специалист. Преподаватель предметник, дефектолог, психолог, тьютор и т.д. – это всё педагого, только с разной спецификой знаний о ребёнке, с разными методами, стратегиями и подходами, с отличающимся профессиональным мышлением. Сочетание всех этих ресурсов даёт эффект высокого качества урока.

Список литературы

1. Федеральный Государственный образовательный стандарт основного общего образования;
2. 48-й сессия ЮНЕСКО «Инклюзивное образование: путь в будущее» (2008)
3. Аппе, Ф. Введение в психологическую теорию аутизма / Ф. Аппе; Пер. с англ. Д. В. Ермолаева. – М: Теревинф, 2006.
4. Ахутина, Т. В. Нейропсихолог в школе. Индивидуальный подход к детям с трудностями обучения в условиях общего образования / Т. В. Ахутина, И. О. Камардина, Н. М. Пылаева. – М.: МГППУ, 2013.
5. Варенова, Т. В. Коррекция развития детей с особыми образовательными потребностями: учебно-метод. пособие / Т. В. Варенова. – М.: Форум, 2012.
6. Выготский Л.С. «Вопросы детской психологии». СПб.: Союз, 1997;
7. Выготский Л.С.. «Педагогическая психология». Москва – 1999 ПЕДАГОГИКА-ПРЕСС;

МЕТОД ПРОЕКТОВ НА УРОКАХ МАТЕМАТИКИ

Волкова Любовь Николаевна

*Муниципальное бюджетное общеобразовательное учреждение
«средняя общеобразовательная школа №11» г. Новый Уренгой*

Проектно-исследовательская деятельность учащихся — одна из важнейших составляющих образовательного процесса. Сущность метода проектов заключается в постановке перед учащимися проблем, решение которых ведёт к появлению новых знаний и умений, стимулированию интереса у учащихся и педагогов к их самостоятельной деятельности.

Посредством проектно-исследовательской деятельности формируются знания и навыки о структуре задачи, этапах ее выполнения; осваиваются основные элементы технологических цепочек. Проектно-исследовательская деятельность, как элемент учебного процесса, оказывается очень эффективным, предоставляет учащемуся максимум свобод в реализации задачи, что повышает у ребят интерес к решению задачи и способствует творческому развитию личности. Проектно-исследовательская деятельность - деятельность, связанная с поиском ответа на задачу, решение которой заранее неизвестно.

Основные требования к использованию методов проектов:

1. Наличие значимой в исследовательском, творческом плане проблемы или задачи, требующей интегрированного знания, исследовательского поиска для ее решения.
2. Практическая, теоретическая, познавательная значимость предполагаемых результатов.
3. Самостоятельная (индивидуальная, парная, групповая) деятельность учащихся.
4. Структурирование содержательной части проекта (с указанием поэтапных результатов).

Использование исследовательских методов:

- определение проблемы, вытекающих из нее задач исследования,
- выдвижение гипотезы их решения,
- обсуждение методов исследования,
- оформление конечных результатов,

-анализ полученных данных,
-подведение итогов, корректировка, выводы (использование в ходе совместного исследования метода «мозговой атаки», «круглого стола», статистических методов, творческих отчетов, просмотров презентаций и пр.)

Готовится к урокам с использованием метода проектов учитель заранее и тщательно. Это не «ежедневные» технологии. Нужно выделить наиболее сложные в плане понимания, усвоения темы, вопросы, разделы программы конкретного курса. Дать возможность учащимся более глубоко и детально вникнуть в материал, самостоятельно в нем разобраться не на уровне воспроизведения, а на уровне применения данного материала для решения какой-то значимой проблемы, для приобретения нового знания. На начальном этапе освоения метода проекты могут быть чисто информационными, практико-ориентированными, творческими, игровыми. Метод проектов может быть реализован как во внеурочной деятельности, так и на уроке.

Можно использовать метод проектов на одном-двух уроках - мини-проекты для решения какой-то небольшой проблемы. Но суть самого метода, его идея должна оставаться неизменной - самостоятельная поисковая, исследовательская, проблемная, творческая деятельность учащихся, совместная или индивидуальная.

Презентация мини-проекта на тему: «Способы решений задач и число решений задач»

Задача 1. Один из углов равнобедренного треугольника равен 98° . Найдите один из других его углов. Ответ дайте в градусах. Вывод: решая задачу различными способами, мы получаем один и тот же ответ.

Задача 2. Один из углов равнобедренного треугольника равен 100° . Найдите углы этого треугольника.

Вывод: увидеть несколько решений в одной задаче при неоднозначной формулировке условия задачи, а дальше уметь найти несколько решений и ситуаций.

Примеры краткосрочных проектов в рамках изучения программного материала:

- свойства квадратных корней;
- теорема Виета;
- нахождение корней квадратного уравнения;
- вычисление площадей фигур методом разрезания;
- вычисление значений тригонометрических выражений с помощью единичной окружности.

«Типы показательных уравнений» один из среднесрочных проектов.

I тип, простейшие

Вид уравнения: $a^{f(x)}=a^{g(x)}$

$$f(x)=g(x)$$

Пример: $0,5^x=0,125$; $0,5^x=0,5^3$; $x=3$. Ответ: 3

II тип, решаемые вынесением общего множителя за скобку

Вид уравнения: $A \cdot a^x + B \cdot a^x = C$;

$$a^x(A+B)=C$$

Пример: $2^{x^2+1} + \frac{1}{2} \cdot 2^x = 5$; $2^x \cdot 2^{1+\frac{1}{2}} \cdot 2^x = 5$; $2^x(2+\frac{1}{2})=5$; $x=2$. Ответ: 2

III тип, уравнения сводящиеся к квадратному

Вид уравнения: $A \cdot a^{2x} + B \cdot a^x + C = 0$; пусть: $a^x = t$, $t > 0$;

$$A \cdot t^2 + B \cdot t + C = 0.$$

Пример: $4^x - 3 \cdot 2^x = 4$; $(2^x)^2 - 3 \cdot 2^x - 4 = 0$; пусть: $2^x = t$, $t > 0$; $t^2 - 3t - 4 = 0$; $t_1 = 4$, $t_2 = -1$ - не удовл. условию. Вернемся к замене $2^x = 4$, $x = 2$. Ответ: 2

IV тип, уравнения сводящиеся к квадратному

Вид уравнения: $A \cdot a^{-x} + B \cdot a^x + C = 0$ / a^x ; $A + B(a^x)^2 - C \cdot a^x = 0$.

Пример: $3^{-x} - 3^x = 2$ / 3^x ;

$3 - (3^x)^2 = 2 \cdot 3^x$; пусть: $3^x = t$, $t > 0$; $3 - t^2 = 2t$; $t^2 + 2t - 3 = 0$, $t_1 = 1$, $t_2 = -3$ - не удовл. усл.; Вернемся к замене $3^x = 1$, $x = 0$. Ответ: 0

V тип, однородные.

Вид уравнения: $A \cdot a^{2x} + B \cdot a^x \cdot b^x + C \cdot b^{2x} = 0$ / b^{2x} ; $(A \cdot a^{2x})/b^{2x} + (B \cdot a^x)/b^x + C = 0$;

пусть: $(a/b)^x = t$, $t > 0$; $A \cdot t^2 + B \cdot t + C = 0$

Пример: $3 \cdot 25^x - 8 \cdot 15^x + 5 \cdot 9^x = 0$; $3 \cdot 5^{2x} - 8 \cdot 3^x \cdot 5^x + 5 \cdot 3^{2x} = 0$ / 3^{2x} ; $3 \cdot (5/3)^{2x} - 8 \cdot (5/3)^x + 5 = 0$; пусть: $(5/3)^x = t$, $t > 0$; $3t^2 - 8t + 5 = 0$, $t_1 = 1$, $t_2 = 5/3$ Вернемся к замене $(5/3)^x = 1$, $x = 0$. Ответ: 0

Примеры среднесрочных проектов:

- способы решения квадратных уравнений.
- типы логарифмических уравнений и неравенств и методы их решений.

Примеры долгосрочных проектов (по материалам научно-практических исследований):

- четвертый признак равенства треугольников и применение его в решении задач
 - пространственная теорема синусов
 - признаки делимости на любое число
 - свойства диагоналей четырехугольника.

Учебники не содержат пошагового алгоритма построения сечений многогранников. Учащиеся разработали такой алгоритм, которым можно пользоваться при решении задач.

Алгоритм построения сечений проходящих через три точки:

1. Соединить пары точек, лежащих в одной плоскости;
2. Достроить полученные отрезки до прямых и найти точки пересечения этих прямых с прямыми, лежащими:
 - в основании (если это тетраэдр)
 - в одном из оснований (если это призма);
3. Построить след секущей плоскости;
4. Найти линии пересечения следа секущей плоскости с остальными гранями многогранника;
5. Выделить сечение.

Если сечение нужно провести через:

- прямую и не лежащую на ней точку,
- две пересекающиеся прямые,
- две параллельные прямые,

то заданная прямая или прямые пересекают поверхность многогранника в некоторых точках. Их надо определить, а дальше применяем алгоритм построения сечения через три точки. Дальше в проекте показано применение алгоритма при решении задач.

Критерии оценки проектов

- Логика изложения.
- Качество наглядных материалов.
- Компетентность в проблеме исследования.
- Качество аргументации при ответах на вопросы.
- Использование ИКТ.

В результате проектно-исследовательской деятельности учащиеся не производят новые знания, а приобретаются навыки исследования как универсального способа освоения действительности, развиваются способности к исследовательскому типу мышления, активизируется личностная позиция учащегося.

Учителю не обязательно ставить перед учеником задачи связанные с новыми (научными) открытиями. Основная задача состоит в том, чтобы развить личность учащегося, научить навыкам исследовательской работы, самостоятельному получению знаний, которому проектное обучение не должно вытеснять классно-урочную систему и становиться некоторой панацеей, его следует использовать как один из приемов обучения. Реализация проектного и исследовательского методов на практике ведет к изменению позиции учителя. Из авторитетного источника информации преподаватель становится соучастником исследовательского, творческого процесса, наставником, консультантом, организатором самостоятельной деятельности учащихся. А это и есть подлинное сотрудничество.

Ну и, конечно же, чтобы научить учащихся учиться нужно и самому учителю непрерывно учиться и заниматься научно-исследовательской деятельностью.

Список литературы

1. Бухтиярова И.Н. Метод проектов и индивидуальные программы в продуктивном обучении. // Школьные технологии. 2001. №2. С.108-115
2. Пахомова Н. Ю. Метод учебного проекта в образовательном учреждении: Пособие для учителей и студентов педагогических вузов. - М.: АР-КТИ, 2003. - 110с

УДК 373

**ФОРМИРОВАНИЕ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ
УМЕНИЯ РАБОТАТЬ С ИНФОРМАЦИЕЙ
В ПРОЦЕССЕ РЕШЕНИЯ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИХ ЗАДАЧ
НА УРОКАХ ОКРУЖАЮЩЕГО МИРА**

Юнина Анастасия Владимировна

Бакалавр,

Пензенский государственный университет

Педагогический Институт им. В.Г. Белинского

г. Пенза, РФ

***Аннотация.** В данной статье особое внимание автор отводит вопросу формирования у младших школьников умения работать с информацией в процессе решения исследовательских задач на уроках «Окружающего мира» в начальной школе.*

***Ключевые слова:** Метапредметные умения, умение работать с информацией, исследовательская задача, поможалка*

ФГОС НОО устанавливает требования к результатам освоения основной образовательной программы начального образования: предметным, метапредметным и личностным.

Метапредметные результаты составляют основу умения учиться и включают освоенные учащимися межпредметные понятия и термины, а также универсальные учебные действия, среди которых важное место занимает работа младших школьников с информацией.

В современном обществе постоянно увеличивается объем информации и скорость ее потоков. Реалии сегодняшнего дня таковы, что прогресс нашего общества перестает быть возможным без постоянного обмена информацией и использования новейших систем связи. Научить ребёнка не теряться в информационном потоке должна именно школа. Задания, которые подразумевают применение учащимися информационных умений, встречаются в контрольных работах, ВПР, включены в перечень олимпиадных заданий. Отсюда можно сделать вывод, что формированию этого метапредметного умения следует уделить особое внимание.

Работа с информацией предполагает формирование следующих умений:

- 1) выбирать источник для получения информации;
- 2) анализировать информацию, представленную в различных формах (текст, иллюстрация, таблица, график, схема, диаграмма, звук и т.д.)
- 3) использовать схемы, таблицы для представления информации.

Цель данной работы – показать, что процесс формирования информационных умений младших школьников является более эффективным, если он основан на решении исследовательских задач в курсе «Окружающий мир».

Исследовательская задача – это творческая задача, которая включает проблему. Решение такой задачи требует проведения одной или нескольких исследовательских операций теоретического или практического характера [2].

Исследовательская задача, как и любая задача, имеет условие – то, что известно; ситуацию, в которую погружается ребенок. Вторая часть исследовательской задачи – проблема, решение которой необходимо найти.

На то, как решается та или иная проблема, ребенка направляет «Помогалка». Она содержит ту информацию, которая поможет найти ответ на вопрос задачи, причем информация эта может быть представлена в разных формах: в виде текста, таблицы, графика, диаграммы, иллюстрации и др. [1].

Работа с Помогалкой обеспечивает формирование у учащегося таких информационных умений: отбирать необходимую информацию, анализировать, делать на её основе элементарные обобщения и выводы.

Раскроем сущность этой работы на конкретном примере.

Учащимся была предложена исследовательская задача. «Ребята во главе с учителем отправились в поход. Одна девочка отстала. Пройдя чуть дальше по тропинке, она увидела, что ее одноклассники находятся на другой стороне большого ручья. Она хотела попросить у них помощи, но не знала, как это сделать (ведь если громко кричать в лесу, то можно нарушить лесной покой)?»

Для начала школьникам предлагается обратиться к «Помогалке №1». Она знакомит учащихся с новым устройством для передачи информации – верёвочным телефоном. Дети рассматривают предложенные иллюстрации, на основе их анализа они могут ответить на вопросы: из каких частей состоит телефон, как он устроен. Кроме иллюстраций «Помогалка №1» содержит текст о том, как работает это устройство связи. Задача детей – прочитать данный текст, выбрать из него только ту информацию, которая сообщает об условиях, при которых верёвочный телефон будет работать.

Для того чтобы ответить на вопрос учителя о том, могла ли потерявшаяся девочка изготовить такой телефон, школьникам необходимо обратиться к «Помогалке №2». Она предлагает детям поработать с фотографией этой девочки. Учащиеся должны изучить по фото её внешний вид, соотнести пред-

меты, изображенные на фото, с теми, из которых можно изготовить веревочный телефон, и на основе этого сделать вывод о возможности изготовления данного устройства.

Далее учащимся предлагается помочь девочке изготовить веревочный телефон. Здесь пригодится «Помогалка №3». Она содержит план изготовления веревочного телефона. Однако план этот «неправильный», в нем нарушена последовательность шагов. Задача учащихся на данном этапе работе - восстановить последовательность, поэтапно изготовить веревочный телефон вместе с соседом по парте и применить созданное устройство в действии.

Работа с информацией в процессе решения исследовательских задач предполагается не только на этапе поиска ответов на вопросы этой задачи, но и при формулировании выводов.

Так, например, работа над рассмотренной ранее задачей заканчивается тем, что учащимся предлагается задание: «зафиксируй результаты своей работы в виде схемы: с помощью треугольников обозначь двух объектов разговора, обозначь веревочный телефон, стрелками укажи, какой путь пройдет звуковая волна при передаче информации». Выполнение этого задания предполагает формирование умения представлять информацию в виде схемы.

При решении этой задачи работа велась с информацией, представленной в форме текста, иллюстрации, схемы. Выполнялись такие учебные действия как отбор необходимой информации, анализ, формулирование простейших выводов и обобщений, представление информации в виде схемы. Кроме того были сформированы предметные умения, а также познавательные, регулятивные и коммуникативные действия.

Таким образом, можно сделать вывод, что работа по решению исследовательских задач на уроках «Окружающего мира» в начальной школе является одним из важнейших средств формирования умений работать с информацией.

Список литературы

1. Барашкина С.Б. Развитие поисковой активности младших школьников в процессе решения исследовательских задач в курсе «Окружающий мир» В сборнике: « Гносеологические основы образования» Международный сборник научных трудов, посвященный 90-летию со дня рождения профессора С.П. Баранова. Елец, 2017. С. 14-17.

2. Савенков А.И. Методика исследовательского обучения младших школьников. – Самара: Издательство «Учебная литература», 2004. – 80 с.

ОБУЧЕНИЕ ДЕТЕЙ С ТЯЖЕЛЫМИ НАРУШЕНИЯМИ РЕЧИ В ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ШКОЛЕ

Ямалеева Фанзиля Мударисовна

аспирант

*кафедры педагогики и психологии им. З. Т. Шарафутдинова
ФГБОУ ВО НГПУ «Набережночелнинский
государственный педагогический университет», г. Набережные
Челны*

Хакимова Наиля Газизовна,

кандидат педагогических наук, доцент

*кафедры педагогики и психологии им. З. Т. Шарафутдинова
ФГБОУ ВО НГПУ*

*«Набережночелнинский государственный педагогический
университет», г. Набережные Челны*

В настоящее время педагогам приходится работать с неоднородным контингентом детей. Реальная практика образования испытывает потребность в педагоге-профессионале, способном работать с различными категориями детей. В условиях интеграции детей с нарушением речевого развития в образовательную среду становится очевидной необходимость внесения изменений в подготовку педагогов различного профиля. В ФГОС ВО 3++ требования к результатам освоения основной образовательной программы подготовки бакалавров и магистров формулируются в виде компетенций как в области профессиональной деятельности, так и социально-личностной.

На современном этапе развития логопедии остро стоит вопрос о резком росте речевых нарушений у детей дошкольного и младшего школьного возраста. Среди всех речевых дефектов общее недоразвитие речи и фонетико-фонематическое недоразвитие является наиболее распространённым.

Развитие речи, включающее умение четко произносить звуки и различать их, владеть артикуляционным аппаратом, правильно построить предложение и т. д., одна из насущных проблем, стоящих перед дошкольным и школьным учреждением.

Правильная речь – один из показателей готовности ребенка к обучению в школе, залог успешного освоения грамоты и чтения: письменная речь формируется на основе устной, и дети, страдающие недоразвитием фонемати-

ческого слуха, являются потенциальными детьми с нарушениями письма и чтения.

Система обучения детей школьного возраста с речевыми нарушениями включает коррекцию речевого дефекта и подготовку к полноценному обучению грамоте (Г.А. Каше, Т.Б. Филочева, Г.В. Чиркина, В.В. Коноваленко, С.В. Коноваленко).

Дети, поступающие в классы с речевыми нарушениями, должны усвоить объем основных знаний, умений и навыков, который необходим для успешного обучения в общеобразовательной школе.

В литературе нет данных свидетельствующих о том, какой процент выпускников речевых групп всё-таки имеют трудности в овладении чтением и письмом. Но из опыта работы логопедов известно, что большинству детей при выпуске рекомендуется школа, где работает логопед, но в общеобразовательном учреждении нет учителя - логопеда. Поэтому вопрос о повышении эффективности и профессиональных компетенций работы учителя начальных классов остаётся актуальной.

На важность этой проблемы указывают авторы М.Ф. Фомичева, Н.Л. Крылова, Ю.Ф. Гаркуша, Н.Я. Ларионова, Т.А. Ткаченко Работы этих авторов можно использовать в своей практики, так как они направлены именно на преодоление общего недоразвития речи.

Различные нарушения в речевом развитии не дают возможность детям овладевать в нужной степени словарным запасом и грамматическим строем и, следовательно, тормозит развитие связной речи в целом на динамику в учебном процессе.

Следовательно, устранение дефектов речи невозможно без специальной коррекционной работы. Например: без умения чётко дифференцировать на слух фонемы родного языка невозможно овладевать и навыками звукового анализа и синтеза, усваивать грамоту. В школьном возрасте возникающие трудности овладения звуковым анализом и синтезом слов часто и приводят к дисграфии.

Во многих работах подчёркивалась та огромная роль, которую играет речевое развитие (развитие фонематических функций) в исправлении недостатков звукопроизношения, развитии речи в целом и формировании процессов чтения и письма.

Однако трудности своевременной диагностики и неохваченность значительной части детей целенаправленной дошкольной подготовкой в логопедическом плане приводит к тому, что эти дети приходят в школу с нарушениями восприятия звуков, звукопроизношения и несформировавшимися процессами языкового анализа и синтеза

Дальнейшая работа с такими детьми должна строиться дифференциро-

ванно, с учётом проведённого ранее специального обучения. Дифференцированной должна быть и практика педагогического сопровождения учителя – начальных классов.

Перед учителями - начальных классов стоит сложная задача, сопряжённая с необходимостью дифференцированного обучения детей, поступивших как из специальных детских садов, так и не прошедших ни дошкольной, ни логопедической подготовки. Работа учителя начального класса должна опираться на результаты коррекционных мероприятий, проводимых в учреждении. Включение элементов логопедической работы в учебный процесс в значительной мере дополняет работу учителя начальных классов и повышает роль учителя в преодолении речевых недостатков.

Вместе с тем логопедической работы по устранению речевых нарушений в начальных классах массовой школы позволила бы в значительной мере повысить эффективность коррекционного обучения, направленного на повышение грамотности. Таким образом, изучение темы, связанной с коррекционно-логопедической работой с школьниками, имеющими различные нарушения в речевом развитии, представляется актуальным. Представляется также важной разработка программы на каждый урок школьного учителя.

Успешность реализации преемственности определяется целым рядом факторов, которые создаются педагогически грамотной образовательной средой, адекватной психологическим и физиологическим особенностям и возможностям детей. Новые стандарты требуют очень серьезной перестройки личности педагога и смены профессиональных подходов. Уровень профессиональной компетентности учителя - начальных классов, является ведущим условием в реализации нового содержания образовательного процесса и достижения планируемых результатов. Поэтому процесс профессиональной подготовки учителей - начального звена должно быть непрерывным, включающим самые современные формы и методы обучения.

Следует отметить фактор времени. В силу психофизиологических особенностей детей с нарушениями речи для них характерен более длительный период формирования и, следовательно, успешность обучения будет определяться его протяженностью. Увеличить же время возможно за счет более раннего начала профилактической работы с момента начала учебного процесса.

На уроках в школьном возрасте можно использовать большое количество наглядного материала, игровых упражнений, которые будут носить обучающий характер по программному содержанию учителя начальных классов. На этом этапе отсутствует система оценок, достижений ребенка. Это позволяет гораздо эффективнее развивать интерес к чтению и не допускать формирование негативных отклонений в развитии личности ребенка (негативное от-

ношение к процессу чтения, агрессивность, заниженная самооценка и т.п.).

У детей с тяжелым нарушением речи в первую очередь страдает речевая готовность к овладению письменной речью, в связи с несформированностью устной. Как известно, письменная речь, являясь вторичной по отношению к устной, формируется на ее основе, что и определяет детерминированность уровня владения письменным языком, глубиной речевого развития.

Учитель начального звена школы должен быть заинтересован в полной «реабилитации» ребенка. В свою очередь, учителя начальной школы должны осуществлять более раннее знакомство со своим будущим контингентом, знать индивидуальные особенности детей со сложными нарушениями речи. Все это будет также способствовать решению проблемы преемственности школы в обучении детей с ОНР чтению и письму.

Следует отметить и тот факт, что в начальной школе учителя начальных классов должны уделять серьезное внимание развитию у детей с нарушением речевого развития всех четырех видов речевой деятельности - аудирования, говорения, чтения и письма. Взаимосвязь, их взаимопроникновение способствует обогащению, совершенствованию каждого в отдельности.

В заключение, хотелось бы напомнить о том, что по определению Д.Б. Эльконина, дошкольный и младший школьный возраст - это одна эпоха человеческого развития, именуемая "детством".

**ПРОФЕССИОНАЛЬНО ОРИЕНТИРОВАННОЕ ОБУЧЕНИЕ
ИНОСТРАННЫМ ЯЗЫКАМ КАК ОДИН ИЗ ФАКТОРОВ
УСПЕШНОГО ФОРМИРОВАНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ
КОМПЕТЕНЦИИ У ИНОСТРАННЫХ ОБУЧАЮЩИХСЯ**

**Свойкина Людмила Федоровна,
Польщикова Ольга Николаевна**

*Белгородский государственный национальный исследовательский
университет, г.Белгород*

Результаты, представленные в данной статье, получены в рамках гранта Министерства просвещения (Соглашение о предоставлении субсидии с Министерством просвещения РФ № 073-15-2018-190)

Процессы глобализации, происходящие практически во всех сферах деятельности человека, затронули и образовательную систему, что предполагает формирование сопоставимых образовательных систем и квалификаций высшего образования разных стран. Это позволит будущему специалисту любой сферы а) прогнозировать собственную траекторию профессионального развития, б) эффективно исполнять профессиональные обязанности независимо от страны пребывания, в) успешно функционировать в поликультурном обществе и т.д.

В этой связи правомерно считать одним из важнейших критериев качества образования сформированность компетенций. Учебный процесс по иностранному языку, основной целью которого является обучение языку как реальному средству общения между специалистами разных стран, становится особенно актуальным в формате сопоставимых образовательных систем. В последние десятилетия знание иностранного языка считается не только показателем общекультурного развития специалиста, но и одним из условий его адаптации и эффективной профессиональной деятельности, в том числе и в другой стране. Здесь справедлив вывод С.Г. Тер-Минасовой, что иностранный язык стал иметь значение «орудия производства» [1].

Необходимо отметить, что профессионально-ориентированное обучение иностранному языку открывает перед будущими специалистами большие перспективы не только в развитии профессиональных контактов с коллегами из других стран, но и возможность получения более высокого уровня обра-

зования, повышения квалификации в другой стране.

Понятия «профессионально-ориентированное обучение иностранным языкам» или «язык для профессии» базируются на концепции обучения языку с профессионально-направленной мотивацией и частичным профессиональным опытом, т.е. данная учебная дисциплина преподается с целью формирования у студентов способности иноязычного общения в профессиональной, научной сфере с учетом особенностей профессионального мышления.

На основании вышесказанного можно полагать, что формирование языковой и коммуникативной компетенции в процессе обучения профессиональному иностранному языку играет одну из ключевых ролей в образовательном процессе и ведет, в конечном итоге, к формированию профессиональной компетенции.

Выделим наиболее значимые показатели языковой и коммуникативной компетенции, необходимые будущим специалистам, готовящимся к практической деятельности в поликультурном пространстве:

- умение преодолевать коммуникативные и психологические барьеры в процессе общения;
- умение акцентировать внимание на важной информации, аргументировать собственное мнение, делать выводы;
- способность поддерживать различные модели речевой коммуникации в коммуникативном процессе с носителями различных лингвокультур на изучаемом языке;
- способность формировать межличностные отношения на конструктивном уровне, демонстрируя умение слушать и слышать собеседника;
- способность использовать на высоком уровне информационно-коммуникационные технологии.

На основании вышеизложенного отметим, что учебный процесс необходимо строить на анализе примеров иноязычной коммуникации, практических речевых моделей определенной профессиональной группы, на моделировании квазипрофессиональных ситуаций. В результате использования перечисленных форм работы расширяется профессиональный кругозор будущего специалиста, преодолеваются трудности в общении с представителями других культур.

Другими словами, являясь средством формирования языковой и коммуникативной компетентности студентов, профессиональный иностранный язык выполняет функцию одного из инструментов будущей эффективной профессиональной деятельности специалиста.

Важно указать и на такую важную функцию профессионального иностранного языка как средство формирования интереса к будущей профессии

и стремления получить знания по возможно большему количеству коммуникационных каналов.

Все вышесказанное говорит о важности изучения рассматриваемой учебной дисциплины и о необходимости совершенствовать образовательный процесс, направленный на более глубокое изучение профессиональной составляющей иностранного языка.

Таким образом, перед преподавателем встает задача, заключающаяся в такой организации учебного процесса, которая способствовала бы формированию у студентов мотивации изучения иностранного языка, стремлению использовать язык как в учебно-коммуникативной, так и в будущей профессионально-коммуникативной деятельности.

Требования, предъявляемые к обучению иностранным языкам, предполагают отбор учебного материала, соответствующего реальным профессиональным коммуникативным потребностям будущего специалиста, и применения эффективных средств обучения. Одним из таких средств обучения профессиональному иностранному языку мы считаем информационно-терминологический комплекс, специально разработанный для иностранных студентов, обучающихся по медицинским специальностям в НИУ «БелГУ».

Отбор учебного материала информационно-терминологического комплекса проводился на основе профессиональной терминологии по медицинским специальностям «Терапия», «Акушерство и гинекология», «Кардиология», «Неврология», «Хирургия», «Педиатрия», «Онкология», «Стоматология» и др. Рассматриваемый комплекс способствует овладению терминологией специальности, увеличивает объем активной профессиональной лексики, развивает навыки оперирования языковыми единицами в профессионально-коммуникативных целях.

Так, например, студентам предлагаются для изучения следующие разделы: «Название болезней, синдромов, патологических процессов, отклонений», «Возбудители болезней»; «Названия состояний, физиологических процессов, реакций, ощущений»; «Названия медицинских инструментов, приборов», «Названия лечебных средств», «Названия разделов медицины, анатомических образований, учений», «Названия методов обследования и диагностики», «Названия методов лечения и профилактики», «Названия документов, сведений», «Названия медицинских учреждений». На наш взгляд, отобранный учебный материал охватывает все главные аспекты будущей профессиональной деятельности обучающихся. На основе информационно-терминологического комплекса студенты готовятся к защите презентаций, рефератов, проектов. Профессиональная терминология используется как в аудиторной работе, так при организации самостоятельной работы.

По нашему мнению, для более качественной подготовки специалиста с

высоким уровнем сформированности профессиональной компетенции в условиях вузовского образования, необходимо:

1) определить целевое назначение и содержание профессионального компонента иностранного языка в соответствии с направлением и уровнем подготовки;

2) включить в курс профессионального иностранного языка всевозможные коммуникативные модели, клише, отражающие речевую специфику определенной профессиональной группы в различных сферах общения;

3) использовать в практике оценку уровня сформированности компетенций как в формате требований российских стандартов, так и зарубежных стандартов к уровню языковой подготовки специалистов в сфере профессионального общения.

Резюмируя изложенное выше, отметим, что формирование языковой и коммуникативной компетенции в процессе профессионально ориентированного обучения иностранному языку не будет эффективным без мотивированной на получение качественных знаний и профессиональных навыков личности студента. Кроме этого, будущему специалисту необходимо систематически совершенствовать профессиональную культуру, вырабатывать навыки и умения адаптироваться к быстроменяющимся условиям современного коммуникативного пространства.

Список литературы:

1. Тер-Минасова С.Г. Язык и межкультурная коммуникация. –М.: Слово, 2000. – 262 с.

К ВОПРОСУ О ЗНАЧЕНИИ ТОПОНИМОВ В РАЗВИТИИ СЛОВАРНОГО ЗАПАСА МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ

Веденькина Марина Васильевна

кандидат педагогических наук,

доцент кафедры дошкольного и начального образования

Астраханский государственный университет, г. Астрахань

Гусева Анна Викторовна,

студентка 1 курса направления подготовки бакалавриата

«Педагогическое образование» профиль «Русский язык и

литература», группа РЛ-11,

Астраханский государственный университет, г. Астрахань

Проблема обогащения словарного запаса современных школьников на данный момент остается актуальной. Чем богаче словарь человека, тем, следовательно, у него шире возможности выбора и более точного, более оригинального и выразительного оформления мысли. Соответственно объем словаря, его разнообразие, готовность и подвижность рассматриваются в педагогической науке и практике как важное условие успешного развития речи.

Содержание школьного обучения во многом определяет словарный запас учеников. Многие новые значения младшие школьники усваивают не только на практическом опыте общения со взрослыми, но и в ходе закрепления учебного материала. Функционирование словарного запаса младшего школьника характеризуется несовершенством, оно проявляется в неточности употребления слов и выражений, а так же в частом повторении одних и тех же слов. Ученики младших классов, которые еще не овладели в полной мере речью, часто не могут комбинировать слова так, как это принято в языке. Лексикон ребенка быстро расширяется, количество слов, которые использует ребенок, от 4000 слов увеличивается до 75000 к 10-11 годам. Младшие школьники учатся наблюдать, думать и выражать в правильной словесной форме мысли о прочитанном, пережитом. Таким образом, уроки русского языка благоприятствуют расширению лексикона школьников, учат их структуре речи.

Наиважнейшим элементом краеведческой и лингвистической работы является топонимика.

Вопросами топонимики занимались многие ученые - А.И.Попов, Э.М. Мурзаев, А. Жучкевич, Е. М. Поспелов, И.Потехина, М.В.Вострикова и др.

Топонимика – это совокупность географических названий какой-нибудь местности страны. «Невозможно представить себе жизнь современного общества без географических названий, – пишет известный специалист в области топонимики Э.М. Мурзаев, – они повсеместно и всегда сопровождают наше мышление с раннего детства. Все на земле имеет свой адрес, и этот адрес начинается с места рождения человека. Родное село, улица, на которой он живет, город страна – все имеет свои имена» [1].

Топонимика - наука, изучающая географические названия, их происхождение, смысловое значение, развитие, современное состояние, написание и произношение. Пограничное расположение топонимики на стыке географии, языкознания и истории определяет крупные вероятности по осуществлению самых широких межпредметных связей в процессе применения топонимического материала.

Большинство топонимов образовано от имен нарицательных, определяющих природные особенности объекта, какую-либо выдающуюся характеристику его черты, либо явление, расположение в пространстве.

Проиллюстрируем примерами.

Мы провели лингвистическую работу и выявили схожесть корня «кара» в названиях Карасун, каракал, Каракумы и др. Так в переводе на русский язык с тюркского «кара» означает «чёрный». Следовательно, Карасун – черная вода, каракал – черные уши, Каракумы – черные пески.

В Ахтубинском районе Астраханской области есть озеро Карасун. Это уникальный водный объект. Озеро Карасун, возможно Кара-усун (Харасун в переводе с тюркского языка означает «черная вода»). Недалеко от северо-восточного побережья Баскунчака, в понижении рельефа, окруженное порослью ивы и лоха серебристого, расположено небольшое пресное озеро Карасун. Уровень воды в нем зависит от атмосферных осадков. Оно находится в большой карстовой воронке и питается дождевыми и талыми водами. После дождливой осени и многоснежной зимы озеро все лето защищает степных обитателей от невыносимого зноя. Спасаясь от жары, животные и птицы стремятся под сень деревьев, окружающих водоем. В засушливые годы озеро пересыхает полностью, илистое дно растрескивается, образуя особую форму рельефа - такыр.

Каракумы или Кара-Кумы (от тюркского «кара» - чёрный + «кум» - песок) - песчаная пустыня на юге Средней Азии, покрывающая большую часть Туркмении. Каракумы представляют собой всхолмленную, сильно пересечённую равнину с общим уклоном поверхности с востока на запад, с преобладанием гряд, бугристых и барханных песков. Очень высоки суточные перепады температуры воздуха - днём температура во многих частях пустыни летом поднимается до 50°C и более, что делает её одной из самых горячих

пустынь мира.

Каракал или степная рысь (от тюрского – кара-кылак «черное ухо» и казахского – кара-кал «черная кисть») – хищное млекопитающее семейства кошачьих. Задняя часть ушей имеет черный окрас, отсюда и название. Долгое время каракала относили к рысям, на которых он похож внешне, однако из-за ряда генетических особенностей его выделили в отдельный род.

В процессе дальнейшей аналитической работы было установлено что корень «кара» может означать не только «чёрный», но и «чистый». Так в названии Кара-Суу означает «речка с прозрачной водой» или озеро. Например, озеро Кара-Суу находится в Джалал-Абадской области Кыргызстана, чистойшее пресное озеро, где очень много рыбы.

Распространённое в топонимике Средней Азии, Кавказа, Крыма, Балкан и вообще во всех регионах Евразии, где отмечалось сколько-нибудь значительное присутствие тюркских народов, название «карасу» (буквально «чёрная вода») получают реки и ручьи, которые обычно начинаются в прозрачных («чёрных») родниках или от таяния ледников. Вода в таких реках обычно чистая, прозрачная,

Работа с микропонимической лексикой может проводиться на разных этапах урока русского языка и служить лексическим материалом. Можно использовать топонимы при работе над темами: «Простое предложение», «Обобщение знаний о предложении», «Подлежащее и сказуемое» и др.

На уроках внеклассного чтения можно использовать тексты с региональными топонимами. Происхождение географических названий может быть отражено и во внеурочной работе: на внеклассных мероприятиях, во время занятий кружков русского языка.

Резюмируя вышеизложенное, следует отметить, что использование на уроках топонимического материала оказывает положительное влияние на развитие познавательного интереса у младших школьников, повышению уровня общей грамотности и культуры речи младших школьников, обогащению активного словарного запаса, формированию чувства патриотизма, которое является одной из задач школьного воспитания. Важный объект лингвокраеведения – региональная топонимика, отражающая важные этапы истории материальной и духовной культуры народа. Для начальной школы наиболее доступным материалом является микропонимия, которая может быть собрана самими учащимися на основе собственных наблюдений.

Список литературы

1. Мурзаев Э.М. Топонимика и география. – М.: Наука, 1996. – 172 с.
2. Поспелов Е.М. Топонимический словарь. – М.: Астель; АСТ, 2002. – 229 с.
3. Толстов В.Г. Обогащение словарного запаса младших школьников // Молодой ученый. - 2014. - № 7. - С. 565-567.
4. Федеральный государственный образовательный стандарт начального общего образования / Министерство образования и науки Российской Федерации – 2-е изд. – М: Просвещение, 2011.

СУБЪЕКТИВНОЕ БЛАГОПОЛУЧИЕ КАК ФАКТОР ЛОЯЛЬНОСТИ ПЕРСОНАЛА

Л.М. Носова

магистрант

БГПУ им. М. Акмуллы, г. Уфа

***Аннотация.** В данной статье рассматриваются научные подходы к пониманию лояльности персонала, а также социально-психологические факторы, влияющие на лояльность сотрудников к организации, в частности, субъективное благополучие.*

***Ключевые слова:** субъективное благополучие, лояльность персонала, социально-психологические факторы, взаимосвязь.*

Эффективность деятельности организации напрямую связано с адекватным организационным поведением сотрудников, обусловленным, в частности, уровнем лояльности персонала. Лояльность персонала выражается в принятии сотрудниками организационных целей и ценностей, в готовности прилагать усилия ради достижения данных целей. Лояльные сотрудники благожелательно относятся к организации и готовы работать на пользу данной организации. Именно такие сотрудники составляют главное конкурентное преимущество преуспевающих организаций, именно их профессиональная деятельность на благо компании позволяет обеспечить успешность компании, как в периоды роста, так и в сложных условиях экономического кризиса [7].

В отечественной и зарубежной психологии можно выделить различные определения лояльности работников к организации.

Наиболее распространенное определение лояльности в рамках установочного подхода принадлежит Л. Портеру. Он определяет лояльность как «готовность сотрудника прилагать большие усилия в интересах организации, сильное желание оставаться в организации и принятие ее основных целей и ценностей» [3].

Д. Мейер и Н. Аллен в своих исследованиях определяют лояльность как «силу, которая привязывает человека к образу действий, соответствующему одной или нескольким целям. Как таковая, лояльность отличается от основанных на обмене форм мотивации и от установок, релевантных цели, и

может влиять на поведение даже в отсутствие внешней мотивации или положительных установок» [2].

Основываясь на эмпирическом исследовании, В. И. Доминяк предлагает следующее определение лояльности: «Лояльность персонала — это доброжелательное, корректное, искреннее, уважительное отношение к руководству, сотрудникам, иным лицам, их действиям, к компании в целом; осознанное выполнение сотрудником своей работы в соответствии с целями и задачами компании и в интересах компании, а также соблюдение норм, правил и обязательств, включая неформальные, в отношении компании, руководства, сотрудников и иных субъектов взаимодействия». Все полученные автором категории в результате контент-анализа были разделены на три составляющие: эмоциональную, когнитивную и поведенческую. Таким образом, было показано, что лояльность персонала можно рассматривать как социально-психологическую установку [1].

Д. Мейер предложил все факторы, способствующие желанию сотрудника работать на благо организации разделить на четыре основные группы: опыт работы, соответствие ценностей, организационная поддержка и организационная справедливость [1]. В качестве одного из таких факторов, влияющих на лояльность персонала, мы выделяем субъективное благополучие. Термин «субъективное благополучие», широко используемый в зарубежной психологической литературе, сравнительно новый, но проблема субъективного благополучия имеет глубокие исторические корни. Оценка человеком своей жизни, его эмоциональное отношение к ней являлись темой многих философских работ, в которых употреблялся преимущественно термин «счастье» [6]. В современных работах на эту тему также широко используются понятия «счастье», «удовлетворение», «позитивные эмоции» и т.п., однако понятие «субъективное благополучие» нам представляется психологически более точным. Определение субъективного благополучия, содержащееся в работах различных авторов можно сгруппировать в три категории:

1. Одно из определений субъективного благополучия сводится к понятию удовлетворенностью жизнью и связывается со стандартами респондента в отношении того, что является хорошей жизнью. Благополучие является глобальной оценкой качества жизни человека в соответствии с его собственными критериями. Это определение подразумевает, что благополучие - это гармоничное удовлетворение желаний и стремлений человека.

2. Другое понимание благополучия определяется по внешним критериям таким как добродетельная «правильная» жизнь. Такие определения получили название нормативных. В соответствии с ними, человек ощущает благополучие, если он обладает некоторыми социально желательными качествами; критерием благополучия является система ценностей, принятая в данной культуре.

3. И, наконец, третье значение понятия субъективного благополучия тесно связано с обыденным пониманием счастья, как превосходства положительных эмоций над отрицательными. Это определение подчеркивает приятные эмоциональные переживания, которые либо объективно преобладают в жизни человека, либо человек субъективно склонен к ним [4; 9].

Неоднозначность понятия «субъективное благополучие» вызывает необходимость дать ему рабочее определение, которое позволило бы изучать связи данного конструкта с другими переменными. Исходя из анализа литературных источников, E.Diener выделил следующие признаки субъективного благополучия:

а) позитивность измерения. Субъективное благополучие - это не просто отсутствие негативных факторов, что характерно для большинства определений психического здоровья. Необходимо наличие определенных позитивных показателей;

б) субъективность. Это означает, что субъективное благополучие существует внутри индивидуального опыта;

в) глобальность измерения. Субъективное благополучие обычно включает глобальную оценку всех аспектов жизни личности в период от нескольких недель до десятков лет [10].

Названные признаки лежат в основе как различных исследований, в которых измеряется степень субъективного благополучия и его связь с различными переменными, так и ряда теорий, в которых делается попытка объяснить сущность субъективного благополучия в человеческой жизни. Мы провели исследование, направленное на выявление взаимосвязи субъективного благополучия и лояльности персонала.

Цель данной работы: изучить особенности лояльности работников к организации и выявить социально-психологические факторы, ее детерминирующие.

Объект - субъективное благополучие и лояльность персонала к организации.

Предмет - взаимосвязь субъективного благополучия и лояльности персонала к организации.

Гипотеза: на уровень лояльности работников к организации оказывают влияние социально-психологические факторы, а именно уровень субъективного благополучия личности.

Методика исследования.

Выборка испытуемых включала в себя работников одной из производственных организаций г. Уфа в количестве 44 человек – мужчины и женщины, в возрасте от 23 до 58 лет, имеющие стаж работы от 4 месяцев до 12,5 лет.

Методы исследования: психологическое тестирование. Психологическое тестирование - метод объективного измерения одного или нескольких аспектов целостной личности через вербальные ответы на определенным образом сформулированные вопросы или через другие поведенческие проявления. Данный метод был реализован с помощью следующих методик:

1) «Методика измерения лояльности» (Л. Г. Почебут, О. Е. Королева) предназначена для оценки уровня лояльности сотрудника к организации [8].

2) «Шкала субъективного благополучия» (адаптация А.А. Рукавишников) [5].

На основе полученных данных нами был осуществлен корреляционный анализ с применением коэффициента ранговой корреляции Спирмена (r_s). Вычисленное эмпирическое значение оказалось значимым и положительным: $r_{\text{эмп.}} = 0,58$.

Согласно полученным результатам, можно сделать вывод о том, на лояльность работников оказывает влияние общий уровень субъективного благополучия данных сотрудников: чем выше уровень субъективного благополучия, тем выше уровень лояльности сотрудников к организации.

Таким образом, сформулированная нами гипотеза о том, что на уровень лояльности работников к организации оказывают влияние психологические факторы, а именно уровень субъективного благополучия, была доказана полностью.

Список литературы

1. Доминяк В. И. Лояльность персонала как социально-психологическая установка // Ананьевские чтения: тезисы научно-практической конференции. — Санкт-Петербург, 2000. — С. 211—213.
2. Доминяк В. И. Организационная лояльность: модель реализации ожиданий работника от своей организации : дис. ... канд. психол. наук. — Санкт-Петербург, 2006. — 281 с.
3. Доминяк В. И. Феномен лояльности в разработках зарубежных исследователей // Персонал-Микс. — 2003. — № 1(14). — С. 34—40.
4. Куликов Л.В. Здоровье и субъективное благополучие // Психология здоровья/ Под ред. Г.С.Никифорова. - СПб.: Питер, 2000. - С. 33-45.
5. Никифоров Г.С. Психология здоровья. - СПб.: Питер, 2006. - 607 с.
6. Почебут Л. Г. Оценка лояльности сотрудника к организации. Практикум по психологии менеджмента и профессиональной деятельности / под ред. Г. С. Никифорова, М. А. Дмитриевой, В. М. Снеткова. — Санкт-Петербург : Речь, 2001. — С. 283—287.
7. Стародубцева Г. А. Измерение организационной лояльности сотрудников производственной компании // Седьмая волна психологии. — 2009. — № 7. — С. 167—171.
8. Стародубцева Г. А. Структура смыслового конструкта «организационная лояльность». — Кострома, 2009. — Т. 1. — С. 392—397.
9. Шаминов, Р.М. Психология субъективного благополучия // Вопросы социальной психологии личности. 2003. - №4. - С. 27-41.
10. Diener E. Subjective well-being//Psychological Bulletin. – 1984. – № 95. – P. 542–575.

**ЭСТЕТИКА И ПРАКТИКА ВОВЛЕЧЕННОСТИ:
КАК УСТРОЕНА КОММУНИКАЦИЯ ЗРИТЕЛЕЙ И ГЕРОЕВ
СОВРЕМЕННЫХ ТЕЛЕСЕРИАЛОВ¹
AESTHETICS AND PRACTICE OF INVOLVMENT:
COMMUNICATION BETWEEN SPECTATORS AND CHARACTERS
OF CONTEMPORARY TV SERIES**

Неменко Екатерина Петровна

*Кандидат философских наук, доцент УрФУ им. Б.Н. Ельцина,
Екатеринбург*

***Аннотация.** В статье анализируются формы вовлеченности зрителя в массовую культуру на примере телесериалов. Рассматривается тип коммуникации между зрителем и героями телесериалов, в основании которого лежит операция мимезиса. На примере телесериала «Карточный домик» проанализирована структура коммуникации зрителей и героев и показано, каким образом тема политического посредством механизма мимезиса становится для зрителя практикой вовлеченности и источником переживаний подлинности.*

***Ключевые слова:** вовлеченность, массовая культура, телесериалы, мимезис, коммуникация, социология культуры, подлинность.*

***Abstract.** The paper aims to analyze forms of involvment of spectators into mass culture through TV series. A particular type of communication based on the operation of mimesis is examined. On the example of the TV series «House of crads» it is shown how the political through the mechanism of mimesis becomes for spectators a practice of involvment and the sourse of the feeling of authenticity.*

***Key words:** involvment, mass culture, TV series, mimesis, communication, sociology of culture, authenticity.*

1. Онтологический статус героев телесериалов. Дружба зрителей и героев. Современные социальные науки все чаще переосмысляют и ставят под вопрос тезис могущественной до последнего времени теоретической парадигмы – социального конструктивизма – о «расколдовывании мира», ис-

¹Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ в рамках научного проекта № 17-33-01080

чезновении «ауры» из технократических и рационализированных обществ модерна. Это переосмысление движется в двух направлениях: с одной стороны, есть исследования, демонстрирующие «реальность» и перформативные эффекты символических сфер, за которыми современная рациональность закрепляет статус «реальности второго порядка» (А. Шютц), таких как наука, искусство, религия (например, STS, Б. Латур, Н. Эйниш). С другой стороны, появляются исследования, которые вычленяют и привлекают внимание к тому, что в современных социальных практиках и институтах, имеющих бесспорный статус предельно реальных и рациональных (“верховная реальность”), функционирует благодаря нерациональной и нематериальной составляющей: ценностям, вере, мечтам, желаниям, эстетической привлекательности, харизме (например, Б.Карневалли, К. Кнор-Цетина, Е. Халтон). Оба направления исследований объединяет стремление преодолеть жесткую дифференциацию сфер жизни в обществах модерна и заново их связать.

Телесериал интересен для нас в контексте проблематики «раколовывания мира» модерна, поскольку в своей современной форме он опровергает тезис Вебера и Биньямина и предстает очень эффективным культурным медиумом, который способен создавать не только собственную ауру, но и наделять определенными смыслами тот или иной социальный институт, который в нем изображается. Забегая вперед, можно сказать, что перформативный эффект сериала заключается именно в этом – он способен производить дополнительные смыслы об окружающей нас социальной реальности, проясняя уже существующие связи между явлениями, которые ранее были не очевидными и разрозненными [3]. Коммуникация между героями сериала и зрителями строится по правилам мимезиса, понятого не как визуальное копирование или подражание реальности, а как познание и узнавание. «Задача мимезиса – не копировать, а устанавливать отношения между фактами, - которые без этой упорядоченности выглядели бы чисто случайными, - раскрывать структуру событий и тем самым сообщать смысл поступкам людей. Момент узнавания для зрителя это момент, когда умопостижимый замысел истории оказывается схвачен ретроспективно, когда становится явным соотношение начала и конца». [2, с. 149-150]

Каким образом достигается этот эффект? Итальянский философ Б. Карневали предлагает исследовать «эффективность образов», способную объяснить силу их соблазна. Чтобы соблазнить, нужно быть привлекательным, трансформировать пространство восприятия в общее разделяемое пространство, стимулировать вкус и желание [6, р.40]. Это становится возможным в результате особого типа коммуникации между зрителями и героями телесериалов, которая строится по модели интимного доверительного контакта. Такой тип взаимодействия можно условно назвать дружбой, или квази-дружбой, имея в виду актив-

ный характер участия в коммуникации обеих сторон. Таким образом, речь идет о том, чтобы признать за героями телесериалов онтологический статус.

Не смотря на предубеждение против мимезиса, проходящее сквозь всю историю западноевропейской мысли и заключающееся в том, что зритель отличает художественный вымысел от реальности, эмпирические исследования опыта потребителей телесериалов показывают, что все куда сложнее: художественный и реальный миры переплетаются, особым образом сосуществуют. Зрители действительно не путают героев телесериалов с реальными людьми, но относятся к ним как к особым существам, т.е. наделяют их собственным онтологическим статусом. Чтобы проиллюстрировать этот тезис, обратимся к результатам исследований французского коллектива под руководством Сабин Шалвон-Демерсей [7]. Оказывается, для зрителей мир художественного вымысла представляется более предсказуемым, последовательным, постижимым и общезначимым. В то время как окружающая их реальность кажется отдаленной, непредсказуемой и проблематичной. О героях телесериалов зрители высказывают согласные или как минимум совместимые друг с другом суждения. Антимиметический тезис происходит из упрощенного представления о социальной реальности как о чем-то прозрачном и понятном для нас, в то время как интервью французов показывают обратное. Далекий мир, содержащийся в художественном произведении, становится для зрителей бесконечно более близким универсумом, чем подручный окружающий мир. Телесериалы не только формируют образы далеких, недостижимых миров, но и могут быть мобилизованы в повседневной жизни, предлагая зрителю схемы, которые предшествуют его конфронтации с опытом. Каким образом? Артикуляция между воображением и опытом происходит посредством особых отношений с персонажами. Как показывает французское исследование, зрители часто забывают сюжет, но их интерес полностью смещен в сторону характеров персонажей. Персонаж не является просто проекцией индивидуального воображения зрителя. Скорее, зритель устанавливает отношение с героем телесериала как с другим, оснащенным сопротивляющейся инаковостью. То есть связь, которая соединяет зрителя телесериала и его героев, может быть описана как отношение с другим, личностью, квази-личностью. Это отношение можно описать именно как отношение к другому, потому что мы испытываем по отношению к героям телесериалов гамму противоречивых чувств (любовь, гнев, уважение, симпатия, неприязнь). Идентификация с персонажем занимает в этом сложном отношении лишь малую часть. Другими словами, экзистенциальная плотность персонажа происходит из особой формы его социальности, т.е. отношений к нему телезрителей. Его сила вне фильма черпает себя из энергии тех, кто его смотрит и говорит о нем. Интервью показывают, что зрители не прекращают

судить персонажей, вынося о них не эстетические, а моральные суждения.

Если физически персонажи напоминают личности, то их поведение от них отличается: они бесконечно более связанные и последовательные. Стилизация, проделанная над ними сценаристами, очищает их от второстепенных случайностей. Если привычное поведение человека, представляющее определенную регулярность, мы называем его характером, то в случае персонажа телесериала каузальная связь перевернута, т.к. его поведение и реакции определяются замыслом автора. Это делает персонажей более стилизованными, последовательными и предсказуемыми, чем социальные актеры. Горизонт действий персонажей ограничен, поскольку они связаны этим обязательством последовательности. Более того, исследование Шавлон-Демерсей показывает, что связность и предсказуемость героев зрители предвкушают и ожидают больше всего. То есть связность характера является объектом желания и инвестиций зрителей. Структурная обедненность персонажей создает ресурс, который зрители могут использовать для прояснения самой социальной реальности. Эффективность телесериала опирается как на интимную и личную связь зрителей с персонажами, так и на их типическую часть, поскольку именно она разделяема всеми и закладывает общее поле для коммуникации за пределами сериала. Модальности персонажей телесериалов намного более эффективны моральных дебатов или прямой идентификации с персонажами. Вовлеченность зрителей основывается не на сложном выборе или назидательном поведении, она является результатом долгой дружбы с героями телесериалов. Дружественный характер отношений зрителей и героев телесериалов обусловлен высоким уровнем доверия зрителей к персонажам, который трудно достижим в реальности. Опять же это возможно благодаря художественной природе персонажей, что делает их более предсказуемыми и надежными партнерами по коммуникации, чем обычные социальные актеры, ведь они гарантированно принадлежат художественному миру и не могут оказывать на зрителей прямого воздействия. Доверительные отношения возникают как раз потому, что зрители не ожидают от персонажей манипуляции по отношению к себе, поскольку принадлежат к другому порядку реальности. Таким образом, телесериалы как продукт массовой культуры действительно оказывают воздействие на зрителя, но не как инструмент идеологии, который манипулирует его сознанием, а как особый мир, населенный равными по онтологическому статусу человеку существами, способными вызвать у зрителя эмоции любви, раздражения, уважения, зависти и только посредством этих эмоций воздействовать на него. Только расположив к себе, влюбив в себя, завоевав интерес, герой телесериала может заставить зрителя выслушать свою философию и провести его через все повороты своего экзистенциального опыта. Рассмотрим, как им это удастся, на примере телесериала Netflix «Картонный домик» (2013–по настоящее время).

2. Структура коммуникации.

Структура коммуникации, задаваемая форматом сериалов нового типа, выстроена таким образом, чтобы сформировать и поддерживать эмоциональную вовлеченность зрителя во времени. Во-первых, события происходят почти в реальном времени. Постоянно подчеркиваются даты и аналогии с реальными текущими событиями и персоналиями (например, президентские выборы в США, конфликт с Россией, террористические атаки, использование твиттера, инстаграмма, селфи). Реальные фигуры вводятся в повествование (участие в съемках Пусси Райот в роли самих себя). Во-вторых, художественный нарратив очень плотный, требующий интенсивного просмотра и сопереживания, в отличие от сериалов старого типа. Структура просмотра радикально меняется по сравнению с тем, как люди смотрят телевизор. Речь не идет о рассеянном телепросмотре на автомате, но об интенсивном переживании, просмотре всех серий «запоем». Все серии выкладываются в сеть одновременно и предлагают 12 часов непрерывного погружения. Силы очарования предыдущих сезонов хватает, чтобы держать зрителей в напряженном ожидании целый год без риска потерять поклонников. В течение года происходит работа по «социализации» прошлого сезона: фанаты обсуждают, создают мемы и продукцию, вдохновленную сериалом, пересматривают предыдущие сезоны, предсказывают следующие. То есть накапливают социальную энергию. В-третьих, в Карточном домике появляется интересный элемент, усиливающий коммуникацию со зрителем: главный герой Фрэнк Андервуд время от времени напрямую обращается к зрителю, делится с ним своими действительными мыслями. Причем, когда он обращается напрямую к зрителю, мы знаем в точности, что он думает в тот или иной момент на самом деле, так как герой всегда искренен со зрителем. Таким образом, в эти минуты откровения он доверительно открывает свои тайны, вводит во внутрь своих самых темных мыслей, и это очень сильный способ получить доверие и расположение зрителя, установить с ним прочную эмоциональную связь. Его маленькие высказывания имеют форму афоризмов – коротких, но очень метких и емких обобщающих высказываний о власти, политике и человеческой природе.

3. Политика как практика вовлеченности.

Помимо самой структуры сериальной коммуникации, которая нацелена на эмоциональную вовлеченность, концентрированность просмотра и интенсивность переживания, сам сюжет и центральная тема «Карточного домика» приглашает нас к сопереживанию подлинной вовлеченности – вместе с Андервудами - в политическую борьбу. Выскажем гипотезу, вслед за А. Филипповым, что политика может стать деятельностью, которая удовлетворяет жажду подлинного и интенсивного. «Политическое, открывающее возможность смертельной борьбы, — это еще одна область переживания

подлинности. Политическое напряжение, будет максимально деидеологизировано и максимально эстетизировано» [4, с. 153-154]. Действительно, перед нами разворачивается политическая драма, по масштабу характеров героев и по уровню моральных дилемм не уступающая древнегреческой трагедии. Авторы сериала и его герои приглашают нас переосмыслить моральный и профессиональный кодекс большой политики и тем самым по-новому посмотреть на источники ее престижа. Если критическая теория делает из политики синоним поля силовых отношений господства и подчинения в борьбе за ресурсы (П. Бурдьё), то «Карточный домик» возвращает нас к веберовскому «возвышенному» видению профессии политика как «самоотдачи высшему» [1]. «Возвышенное» видение достигается посредством максимальной вовлеченности героев, их сосредоточенности на политической игре и полной самоотдачи во имя дела, готовности рисковать и идти на жертвы во имя победы. Мы узнаем историю супругов Фрэнка и Клэр Андервуд, которая представляет собой непрерывное жертвование семейным счастьем и спокойной комфортной жизнью, балансирование между назначением на высокий пост и вероятностью тюремного заключения, и все это – как мы понимаем и чувствуем вместе с героями, – во имя высшего и сверхличного начала – власти, которая для главных героев – их наркотик и главный мотив движения вперед.

В чем выражается экзистенциальная вовлеченность героев в политическую игру? Во-первых, четкое понимание главной цели, сосредоточенность на ней, расставление приоритетов. Главные герои демонстрируют почти армейскую дисциплину и аскезу, любое их действие подчинено главной цели. Во-вторых, дискредитация корыстного интереса, принципиальный уход от экономической терминологии. Герои неоднократно подчеркивают, что материальный интерес и деньги занимают презрительное место в их иерархии мотивации. Герой противопоставляет денежному интересу другой мотив политической деятельности – стремление оставить свое имя в истории, вечности. В-третьих, приверженность Андервуда своей цели подтверждается многочисленными жертвами и тяжелыми решениями на пути к власти.

Тяжелые и непопулярные решения, которые приходится принимать Андервудам, делают их бесчувственными в глазах окружающих, но в этом же заключается для зрителей их притягательность. Убить любовницу, которая становится опасной, уничтожить целый населенный пункт, готовность навредить беременной женщине, согласие на эвтаназию собственной матери в нужный момент предвыборной кампании, – эти бесчеловечные поступки не только не отталкивают от героев, но поддерживают напряжение зрителя. Вот как этот феномен объясняет А.Ф. Филиппов: «Лишь перераспределение энергии действия дает нам представление об устройстве такой власти: если все помыслы, все поступки человека сосредоточены на обретении власти ради того, что ка-

жется ему самым важным делом, это дает ему превосходство над другими, менее цельными, менее энергичными людьми, в меньшей степени готовыми отдать все в борьбе за власть и потому скорее оказывающимися в числе проигравших. То специфическое бесчувствие властителя, о котором мы столь часто узнаем в повествованиях о тиранах, может быть связано именно с этой самоотдачей высшему, как бы оно ни называлось. Асимметричное отношение самоотдачи властвующего высшему при небрежении низшими продолжается дальше, вниз, парадоксальным образом связывая подвластных с властвующим отношением эмоциональной зависимости, той любовью к деспоту, которую невозможно объяснить в терминах обмена и которая не нуждается в ответной любви и не вызывает ее» [5]. «Самоотдача высшему» Андервудов одновременно влюбляет и ужасает зрителя. Будучи «влюбленными» во власть сами («Власть – мой афродизиак»), Андервуды оказываются способными увлечь зрителя. Операция мимезиса позволяет сериалу сообщить смыслы, шарм и статус возвышенного таким социальным институтам, как политика и брак, а также заставляют зрителя интенсивно переживать вместе с героями вовлеченность в политическое как моменты «подлинного существования».

Список литературы

1. Вебер М. Избранные сочинения. М., 1990. С. 644- 675, 689-706.
2. Компаньон А. Демон теории. Литература и здравый смысл. М.: Изд-во Сабашниковых, 2001.
3. Куренной В. Унылая субстанция и доставляющие лулзы «Теория Большого взрыва» и культура исследовательского университета // Логос, № 3, 2013. С. 75-83.
4. Филиппов А.Ф. Чувственность и мобилизация: к проблеме политической эстеziологии// Филиппов А. Ф. Sociologia: наблюдения, опыты, перспективы. Том 2 / Под общ. ред. С. П. Бань-ковской. — СПб.: Владимир Даль, 2015. С.134-155.
5. Филиппов А.Ф. «Самоотдача высшему»: деспот перед лицом решений// <http://gefter.ru/archive/17447> Дата обращения: 17.09.2017.
6. Carnevali B. L'esthétique sociale entre philosophie et sciences sociales //Tracés. Revue de Sciences humaines, № 13 (2013), Hors-série 2013. Philosophie et sciences sociales. P. 29-48.
7. Chalvon-Demersay S. La part vivante des héros de séries // Faire des sciences sociales. Critiquer. Pascale Haag et Cyril Lemieux (dir.), Éditions de l'EHESS. Paris, 2012. P. 31-57.

АССОЦИАТИВНЫЙ ЭКСПЕРИМЕНТ КАК СПОСОБ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЯЗЫКОВОГО СОЗНАНИЯ

Убушаева Байр Владимировна

*Калмыцкий государственный университет им. Б.Б. Городовикова,
г. Элиста*

Изучение языкового сознания в лингвистических исследованиях последних лет является актуальным. И одним из эффективных методов изучения данного явления исследователи называют ассоциативный эксперимент. Данный метод может быть использован для изучения языкового сознания представителей разных культур.

Ассоциативный эксперимент считается наиболее эффективным и отработанным экспериментальным методом изучения структуры языкового сознания. Этот прием направлен на выявление ассоциаций, сложившихся у индивида в его предшествующем опыте. Он позволяет реконструировать различные связи языковых единиц в сознании и выявить характер их взаимодействия в различных процессах понимания, хранения и порождения речевых произведений. [Горинова].

С этой целью свободный ассоциативный эксперимент был проведен в группе китайских студентов, изучающих русский язык как иностранный в Университете Внутренней Монголии (КНР). Уровень владения русским языком как иностранным соответствовал первому сертификационному уровню по российской классификации. Анкетные данные включали слова-стимулы, прилагательные с сравнительным союзом «как», на которые испытуемым предлагалось записать соответствующую реакцию. Список состоял из 35 прилагательных.

В ходе данного эксперимента предполагается выявить реакции, связанные с культурным феноменом русского языка, определить какие реакции, связанные с восприятием китайских культурных стереотипов. Определить наличие речевых штампов, клише словесных образов.

Приведем некоторые результаты анкетирования.

Реакции, связанные с культурными стереотипами в русском языке.

Бедный, как *Ф.М. Достоевский (его работа)*.

Богатый, как *царь, боярин, рубль*.

Большой, как *территория России, Красная площадь, Россия*.

Великий, как Пушкин, Владимир Владимирович Путин, Отечественная война, Петр Великий, Кремль, Ленин, поэт Пушкин, Петр Первый.

Глупый, как курица, дурачок Иван.

Горячий, как привет друга.

Желтый, как блины.

Известный, как президент Путин, писатель Пушкин, Василий Шукшин, В.В. Путин, А.С. Пушкин, Н. Хрущев, Ленин, Путин.

Интересный, как русский язык (2).

Красивый, как российская девушка, ангел, Снегурочка, русская девочка, царевна.

Легкий, как русский язык.

Молодой, как молодец.

Некрасивый, как Баба-яга.

Серьезный, как президент.

Синий, как глаза.

Старый, как Дед Мороз (2), царь.

Талантливый, как Пушкин (3), писатель Толстой.

Трудный, как русский язык (3).

Умный, как Ломоносов.

Холодный, как Сибирь.

Реакции, связанные с восприятием китайских культурных стереотипов.

Активный, как член коммунистической партии; как член партии.

Богатый, как Ма Юнь.

Большой, как территория Китая

Великий, как Великая китайская стена (2), Мао Цзэдун, Конфуций, китайский народ, председатель, император.

Горячий, как баоцзы.

Известный, как председатель (2), Лу Синь, Великая стена.

Красивый, как пятизвездный флаг

Красный, как государственный флаг, национальный флаг, китайский флаг.

Молодой, как бамбук

Современный, как Шанхай, Wechat

Старый, как Гугун музей (2), городская стена.

Талантливый, как председатель.

Трудный, как стена.

Умный, как Конфуций.

Хороший, как перевод, председатель, образцовый работник

Черный, как глаза китайца.

Как видно из результатов анкетных данных, студенты-китайцы приво-

дят различные реакции на слова-стимулы. Из русского языка это сравнение с именами известных русских писателей (А.С. Пушкин, Толстой, Василий Шукшин, Ф.М. Достоевский); ученый Ломоносов; имена известных политических деятелей современности и минувших дней (Путин, Н. Хрущев, Ленин, Петр Великий). В китайском языке – Конфуций, Мао Цзэдун, Ма Юнь, Лу Синь.

Имена известных иностранцев (*интересный, как Чаплин; известный, как Хепберн; красивый, как Хепберн; талантливый, как Бетховен (3), Эйнштейн, Стив Джобс, Стивен Уильям Хокинг, Эдисон, Givenchy; умный, как Эйнштейн; умный, как Хокинг*).

Названия топонимов (*холодный, как Сибирь, современный как Шанхай*).

Приводятся сравнения с Дедом Морозом, Снегурочкой, Бабой-ягой, Иванушкой-дурачком.

Известные достопримечательности Кремль, Красная площадь, Музей Гугун, Великая китайская стена.

Знание русской истории и культуры позволяют использовать в сравнении историзмы (*боярин, царь, царица, молодец*).

Внешнюю красоту русских женщин отмечают на слово-стимул красивый, как *российская девушка, русская девочка, царица*. По мнению респондентов, мифический персонаж русской культуры *Снегурочка* тоже является символом красоты (*красивый, как Снегурочка*). В китайском сознании зафиксирована красота национального флага (*красивый, как пятизвездный флаг*).

Такие известные блюда национальных кухонь как блины и баоцзы тоже составляют ассоциативный ряд (*желтый, как блины; горячий, как баоцзы*).

В нескольких позициях встречается реакция *председатель*, данная реакция определяется положительными сравнениями (*великий, как председатель; известный, как председатель; талантливый, как председатель; хороший, как председатель*). В китайском коллективном сознании происходит идеализация образа председателя. Тогда как словесная реакция *президент* отмечена сравнением *серьезный*. Реакция *член коммунистической партии* указывается в сравнении активный (*активный, как член коммунистической партии; как член партии*).

Величие китайского народа предается сравнением (великий, как китайский народ). Распространенное мнение о работоспособности китайцев можно заметить в сравнении *хороший, как образцовый работник*.

Русский язык для кого-то является интересным, легким, а кому-то кажется трудным для изучения. Реакция *хороший, как перевод*, связана с тем обстоятельством, что в анкетировании принимали участие студенты магистратуры по специализации «переводоведение». Для них как для специалистов-переводчиков данное сравнение является актуальным.

Некоторые словесные ассоциации обусловлены речевыми штампами, клише. При этом ассоциации также отражают различные аспекты культурно-исторического опыта испытуемых (*большой*, как театр; *красный*, как площадь (2); *красный*, как Красная площадь).

Полученные данные позволяют определить представления, характерные для той или иной культуры, а также позволяют судить о стереотипах мышления, сложившихся в коммуникативном опыте той или иной группы, общности.

Данный материал может быть использован для дальнейшего изучения языкового сознания в различных аспектах.

Список литературы

1. Голубева Е.В. Результаты ассоциативного эксперимента, проведенный среди студентов-китайцев, изучающих РКИ. // Вестник Калмыцкого университета.
2. Голубева Е.В. Анализ ассоциативных данных, полученных в ходе опрос стажеров из Китая. // Материалы международной научно-практической конференции «Теория, методика и практика языкового бытия в поликультурном мире». Астрахань: АГТУ, 2017
3. Горина Н.С. Ассоциативный эксперимент как способ изучения языкового сознания. // Альманах современной науки и образования. Тамбов: Грамота, 2009. № 8 (27): в 2-х ч. Ч. 2. С. 52-53.
4. Убушаева Б.В. Семантическая специфика реакций на сравнительные обороты. // Материалы международной научно-практической конференции «Теория, методика и практика языкового бытия в поликультурном мире». Астрахань: АГТУ, 2017.

Архитектурно-ландшафтный пункт Царских ссыльных

Косполова Н.Э.

Историко-культурный центр «Царская пристань», Тюмень

Kospolova N.E.

Historical Cultural Center “Tsar’s Pier” exposition and tour supervisor

This area, remote from Tyumen historical and cultural beau monde. In different years of the past the place happened to be an industrial zone, ruins like Italian open archaeological museums, port support area... Thankful for the fact that this “steady place” preserved untouched the historical antiquities of XIX century and the Orthodox holy sites that revealed their mysteries before the celebration of the 100th anniversary of Tsar Family Death-Day.

In the hot summer of 1995, Director of “Tyumenpodvodstroy” Company V.P. Savchenko, buying this communal house on the Tura bank to locate in it his firm, had no idea what secrets that run-down two storey building with rat holes in its grass- and mold-grown basements kept.

Both in XIX and XXI centuries steamships continued to go up and down the Tura, Ignatov railway on the bank of the Tura was also functional, surprising the passengers with the steadiness of larch cribwork as close to the water line as mountain ranges of Circum-Baikal Railway... It is known that in 1893 the Emperor Nicolas II confirmed the project of Circum-Baikal Railway construction, being under impression after his travel to the East and Siberia in 1890-1891. He had been a crown prince on his educative trip to the East, and 27 years later he was already a dethroned Emperor on his forced one-way journey to Siberia, to Tyumen, and farther – to Tobolsk.

The stay of Nicolas II and his family on his way to the Tobolsk exile was as forced and forcedly long. Tsar Family stayed for 6 hours on August, 17, 1917 exactly here, at the pier of Ignatov’s West Siberian steamship company, in front of its administrative building. The building had been visited by all the notable

Tyumenian merchants, I.I. Ignatov’s nephew Prishvin, General Makarov, and now it houses the notable Historical Cultural Center.

В исторической зоне Тюмени, представленной реконструированным в сентябре 2018г. Масловским взвозом и Набережной, наиболее презентабель-

ной и аттрактивной точкой справедливо считается в последние десятилетия Пристань Западно-Сибирского пароходства, расположенная на первой пойменной террасе Туры в максимальной близости к реке. Не считая Вознесенско-Георгиевской церкви, это – единственная в Тюмени зона, где исторические объекты – крепостная стена Курбатова-Игнатова, пакгаузы – пристанские склады пароходства Игнатова, станция Тура, дома Плотникова и первая электростанция живописно сливаются со средой, образуя единую многокомпонентную архитектурно-ландшафтную доминанту.

Город должен быть благодарен этому району, удаленному от историко-культурного бомонда Тюмени, становившемуся в разные годы то промышленной зоной, то развалинами в стиле открытых археологических музеев Италии, то портовым тылом. В этой «тихой гавани» сохранились нетронутыми исторические реалии XIX в. и православные святыни, раскрывшие свою тайну накануне отмечаемого во всем мире столетия со дня гибели Царской семьи.

Директор акционерного общества «Тюменьподводрестрой» В.П. Савченко, приобретая жарким летом 1995 года для своей фирмы коммунальный дом на берегу Туры, не представлял, какие секреты таит обшарпанное двухэтажное здание с крысиными ходами в поросших травой и плесенью подвалах...

Водолазы в тяжелых костюмах, извлекая из водных глубин то демидовскую рельсу, датированную 1876 годом, то пароходный якорь Добрянского завода С.Г. Строганова, гадали, как могли попасть на берег заброшенной портовой «коммуналки» графские трофеи.

Все открылось, когда на первом этаже упала перегородка, забаррикадовавшая не желающих выезжать жильцов... Глазам изумленных техников предстали чугунные колонны, отлитые на чугунно-литейном производстве И.И.Игнатова, красно-кирпичные арки и старинные канделябры в стиле «модерн», замурованные в стене.

Чей же это дом? Забредший в гости историк помог установить, что это – представительский, самый крупный дом белевского купца I гильдии И.И. Игнатова, приехавшего в Тюмень в 1863 году, чтобы совершить на берегу Туры, так напоминавшей ему родную Оку, промышленную чтобы совершить на берегу Туры, так напоминавшей ему родную Оку, промышленную революцию... Это оказался тот самый особняк, о котором Пришвин в «Кашеевой цепи» написал: «нелепый дом, похожий на речной пароход», дом, так и не дождавшийся достойной хозяйки...

Станный, вышагнувший из прошлого то ли замок, то ли крепость, то ли призрак продолжал обескураживать неожиданными находками: в довершение всего во дворе обнаружился подземный ход, на чердаке – столетняя

лиственница, а на берегу – стрелка ручного перевода рельсов XIX в. Чудеса продолжались. Как в XIX в., так и в XXI в. Туру продолжали бороздить пароходы, по Игнатовской железнодорожной ветке на берегу Туры не переставали ходить поезда, удивляя путешественников устойчивостью лиственничного ряжа, примыкающего к кромке воды так же близко, как горные кряжи Кругобайкальской железной дороги... А что здесь происходило на рубеже XIX-XX вв.?

Известно, что в 1893 г. император Николай II утвердил план постройки Кругобайкальской железной дороги, впечатленный своим путешествием на Восток и в Сибирь в 1890-1891 гг.

Образовательное путешествие на восток совершал Цесаревич Николай II, еще не вззошедший на трон, а спустя 27 лет вынужденное путешествие в Сибирь, в Тюмень, и далее – в Тобольск – совершил уже лишенный трона император.

Столь же вынужденной и вынужденно долгой, 6-ти часовой, была остановка Николая II с семьей на его пути в Тобольскую ссылку. Эта остановка состоялась 17 августа 1917 г. именно здесь, на пристани Западно-Сибирского пароходства Игнатова, напротив здания правления, в котором побывали все именитые купцы Тюмени, племянник И.И. Игнатова Пришвин, генерал Макаров, а теперь расположен известный историко-культурный центр...

Царская семья не имела возможности подняться в здание правления: во-первых, в советское время здание занимал НКВД, во-вторых, как это кратко сообщает нам дневник императора, «Поезд подошел почти к пристани, так что пришлось только спуститься на пароход. Наш называется «Русь»...»

Тревожную августовскую ночь провели члены Царской семьи и свита напротив вспыхивающего электрическими огнями здания НКВД (правления). Какие картины безмятежной придворной жизни проплывали перед их мысленным взором? Пароход был пришвартован у плавучего причала, чтобы сумеречным утром инкогнито отправиться в плавание до Тобольска. Под ногами уже не было твердой почвы – колыхалась отсвечивающая стальным блеском вода северной реки, перевидавшей ссыльных всех рангов...

Их ждал, как они были уверены, Тобольск, но, прибыв туда 19 августа, царская чета была вынуждена оставаться в каютах до 26-го августа, как вспоминает наставник царских детей Пьер

Жильяр, так как дом Тобольского губернатора Ордовского-Танаевского не был готов к приему царственных особ...

В память об историческом 6-ти часовом пребывании Царской семьи на берегу Туры напротив правления пароходства в историко-культурном центре «Царская пристань» установлены поклонные кресты.

3 ноября 2002 г. в историко-культурном центре «Царская пристань» по

благословиению Архиепископа Тюменского и Тобольского Димитрия, посетившего место пребывания Царской семьи, освящен поклонный крест.

Щедрые прихожане и тюменское казачество добавили к кресту еще один памятник – мраморный, с иконографическим барельефом.

С этого момента исторические реалии «Царской пристани» притягивают не только судостроителей, историков, искусствоведов, блогеров, иностранных туристов, аспирантов и школьников, но и многочисленных паломников...

На втором этаже глазам посетителей предстает картинная галерея.

Галерея возникла как естественное продолжение царской темы: ведь известно, что все дети Николая II, получившие, как сейчас сказали бы, эксклюзивное образование, занимались творчеством. В историко-культурном центре представлены репродукции рисунков всех детей Николая II, а также креативная подборка репродукций и экспонатов из Музея русской культуры в Сан-Франциско, посвященная младшей сестре императора, художнице и Великой Княгине – Ольге Александровне Куликовской-Романовой, благодаря которой и благодаря потомкам которой значительно изменился формат экспозиций.

Старинные залы, коридоры, старинная музыка окружают юных художников, которые, побывав в полуподвальной зоне, начинают творить, представляя себя персонажами XIX века. В историко-культурном центре запланирована экспозиция, посвященная Великой Княгине Марии Владимировне, а также открытые мероприятия музейной специфики высокого уровня.

В настоящее время рассматриваются проекты генплана историко-культурного центра, на котором будет действовать причал, и предполагается провести анализ экологического состояния территории объекта «Царская пристань», оценить воздействие антропогенной среды на природу и оценить эстетическую привлекательность мемориала.

Хотя «Царская пристань» не есть объект археологический, расположение в водоохранной зоне ансамбля архитектурно-ландшафтных артефактов XIX века, репрезентирующих историческое пребывание Царской семьи на пристани Западного-Сибирского пароходства в Тюмени, а также мемориальный характер главного архитектурного объекта, приравняемого к объектам культурного наследия в силу его уникальности и связи с многолетней деятельностью И.И. Игнатова в своей совокупности создает прецедент не имеющего аналогов ландшафтного арт-объекта.

**НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ
СОЗДАНИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ УЧЕБНИКОВ
НА АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ ДЛЯ ВУЗОВ**

Косулина Олеся Евгеньевна

Студентка (Магистр)

Оксикбаев Берикжан Кылышбекович

к.б.н.

Дауренбекова Шолпан Жумабековна

к.б.н.

*Жетысуский государственный университет имени И. Жансугурова,
г. Талдыкорган, Казахстан*

Одним из приоритетных направлений языковой политики в Казахстане является развитие английского языка и расширение сфер его функционирования. Иллюстрацией этому служит стартовавший в 2007 г. проект «Триединство языков», в котором английскому языку приписывается особый статус — языка интеграции в мировую экономику [1].

В «Государственной программе функционирования и развития языков на 2011-2020» одним из целевых индикаторов является увеличение доли населения республики, владеющего английским языком (к 2014 г. — 10 %, к 2017 г. — 15 %, к 2020 г. — 20 %); доли населения, владеющего тремя языками (государственным, русским и английским) [2].

Следует отметить, что в своем выступлении на XIX сессии Ассамблеи народа Казахстана Президент Республики Казахстан Н. А. Назарбаев подчеркнул «значение и роль английского языка, открывающего казахстанцам окно в мир инноваций, технологий и бизнеса» [3].

Пути решения появившихся проблем развития полиязычного образования находят свое отражение в «Концепции развития иноязычного образования в Республики Казахстан», где основными тенденциями развития высшего иноязычного образования сводятся к следующим положениям: повышение качества подготовки специалистов по иностранным языкам (учителей, переводчиков, специалистов по международным отношениям), развитию инновационного иноязычного образования, интеграции обучения с интенсивной научно-исследовательской деятельностью в области лингвистики, методики

обучения иностранным языкам и межкультурной коммуникации, связи вузовских исследований по иностранным языкам с потребностями общества, совершенствованию образовательных и информационных технологий в области обучения иностранным языкам (раннее обучение, дистанционное обучение, обучение языку для специальных целей и т.д.) [4].

Несмотря на позитивные изменения и определенные достижения казахстанского образования, во внедрении англоязычного образования возник ряд трудностей, касающихся прежде всего педагогических кадров, способных осуществлять преподавание дисциплин естественно-математического цикла на английском языке, и учебно-методического сопровождения преподавания этих дисциплин на английском языке. Так, например, насущная потребность обучения на английском языке в ВУЗах до сих пор не обеспечена учебно-методическими комплексами, созданными с учетом казахстанских государственных стандартов образования, типовых программ и, что немаловажно, с учетом казахстанских традиций преподавания. Существующие учебники по биологическим дисциплинам на английском языке не в полной мере отвечают перечисленным выше требованиям.

Создание электронных учебников (ЭУ) по биологии на английском языке для ВУЗов является сегодня одной из самых актуальных проблем казахстанского образования, в решении которой самое активное участие должны принять преподаватели. Актуальность этой проблемы обеспечивается несколькими социально значимыми факторами:

– во-первых, необходимостью реализации в учебном процессе изложенного в Послании Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева «Новый Казахстан в новом мире» культурного проекта «Триединство языков» и Концепции полиязычного образования, принятой в РК;

– во-вторых, особым вниманием к преподаванию предметов естественно-математического цикла на английском языке в средних школах Казахстана;

С 2007–2008 учебного года Министерством образования и науки Республики Казахстан было начато осуществление нового образовательного проекта по внедрению обучения на трех языках, что стало одним из основных направлений повышения качества образования до уровня мировых стандартов. Возникла необходимость подготовки квалифицированных кадров, владеющих английским языком.

В связи с острой нехваткой в казахстанских ВУЗах электронных учебников по дисциплинам естественно-математического направления (в т.ч. биологических дисциплин) на английском языке, соответствующих государственным образовательным стандартам РК, а также потребностью в электронных учебниках, разработка данных ЭУ обеспечивает возможности для

прорывных результатов в высшем образовании в сфере полиязычного обучения и выхода его на новый качественный уровень – уровень электронного обучения.

С 2012-2013 учебного года в 32 университетах Казахстана начали функционировать специальные отделения педагогического, инженерно-технического и естественно-научного направлений. Жетысуский государственный университет имени

И. Жансугурова был включен в этот перечень вузов и начал осуществлять подготовку полиязычных кадров. В 2015-2016 учебном году был первый выпуск полиязычных кадров. Выпускники полиязычных групп показали высокий уровень подготовки исследовательских работ и получили высокую оценку государственной аттестационной комиссии.

Языковая подготовка студентов осуществляется не только на обязательных занятиях, но и через участие в дополнительных курсах изучения английского языка и летних школах.

Преподавателями ЖГУ им. И. Жансугурова ведется разработка электронных учебников, учебно-методических пособий на английском языке по различным дисциплинам. Внесены коррективы в учебно-методические комплексы, силлабусы и рабочие программы предметов, преподаваемых на английском языке.

С целью создания условий для англоязычного образования на кафедре химии и биологии естественно-технического факультета преподавателями и студентами активно разрабатываются учебные и учебно-методические пособия на английском языке, а так же электронные учебники. В период с 2017 года по настоящее время на кафедре разработаны и выпущены учебно-методические пособия по дисциплинам “Biochemistry” и “Molecular Biology”. На основании этих учебно-методических пособий были разработаны электронные учебники, которые содержат лекционный и практический материал, тесты для самоконтроля, необходимый глоссарий, иллюстрации и видео-материалы. Данными ЭУ в настоящее время активно пользуются преподаватели и студенты. Отмечается высокий интерес у студентов при электронном обучении.

Предлагаемые электронные учебники опираются на методологический принцип – обучение биологии на английском языке, а не обучение английскому языку через предмет «биология», как это нередко наблюдается в сегодняшней практике полиязычного образования. Эта практика приводит к тому, что приоритетом для преподавателя становится знание английского языка в ущерб предметным компетенциям по биологическим дисциплинам. Иными словами, студенты должны в полном объеме усвоить знания, умения и навыки по биологии, овладевая биологической терминологией и учебно-научным

стилем на английском языке. Этот принцип позволяет студентам приобрести прочные знания и необходимые компетенции для будущей профессии.

Еще одним принципиальным подходом к созданию электронных учебников на английском языке является модульно-тематический принцип структурирования контента – теоретических сведений и комплекса упражнений, тестов и заданий. Третий принцип, на который опирается разработка ЭУ, – это принцип минимизации в пределах необходимости текстовых теоретических сведений, излагаемых на английском языке. В соответствии с этим принципом значительная нагрузка по усвоению знаний и формированию умений приходится на разнообразные мультимедийные средства аудизации, визуализации и анимации. И четвертый принцип – это техническая доступность для основных пользователей – преподавателей и студентов.

Авторская группа опиралась на основополагающие казахстанские государственные стандарты и типовые программы в области образования, касающиеся содержания учебника и требований к ЭУ, а также на достижения зарубежных исследователей в создании электронных образовательных ресурсов.

Стоит отметить, что на этом работа по созданию учебно-методического и электронного сопровождения на английском языке на кафедре не прекращена. Активно ведется разработка учебных пособий на английском языке по дисциплинам “Plant Physiology” и “Embryology”, которую планируется завершить в конце 2018-2019 учебного года.

Список литературы

1. Новый Казахстан в новом мире. Послание Президента Н.А. Назарбаева народу Казахстана. [Электронный ресурс]. — Архив за 2007 год. — М.: Астана, 2007. — Режим доступа: kazak.hemb.org, свободный.
2. Государственная программа развития и функционирования языков в Республике Казахстан на 2011-2020 годы. [Указ Президента РК от 29 июня 2011 года № 110]. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: geokz.tv, свободный.
3. Обращение участников XIX сессии Ассамблеи народа Казахстана к гражданам страны. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: akorda.kz
4. Концепция развития иноязычного образования в Республике Казахстан.

АССОЦИАЦИЯ ДИСЛИПИДЕМИИ, ОЖИРЕНИЯ И ПАТОЛОГИЧЕСКОЙ ГИПЕРПРОЛАКТИНЕМИИ

Агаян Аревик Андраниковна

Корнеева Елена Викторовна

БУ ХМАО-Югры

«Сургутский государственный университет», г. Сургут

Введение

Появление избыточной массы тела, а затем и ожирения на фоне длительно существующей гиперпролактинемии – часто встречающаяся ситуация в клинической практике [1]. Увеличение массы тела и формирование ожирения наблюдаются у пациентов с гиперпролактинемией и пролактиномами гипофиза в 70–90% случаев, что может свидетельствовать о влиянии гиперпролактинемии на процессы депонирования жировой ткани [2]. В культуре клеток жировой ткани человека пролактин снижает активность липопротеинлипазы, воздействуя через свои рецепторы. Кроме того, уменьшение активности липопротеинлипазы в жировой ткани, наблюдаемое после бариатрических операций, значительно коррелирует с уменьшением секреции инсулина и пролактина, что предполагает роль гиперинсулинемии и гиперпролактинемии в стимулировании и поддержании избыточной массы тела у человека [3]. Секреция пролактина гипофизом находится под тоническим ингибирующим влиянием дофамина, посредством активации дофаминовых рецепторов D2 лактотрофных клеток гипофиза. Увеличение секреции пролактина у тучных пациентов может произойти из-за уменьшенной доступности D2-рецепторов в головном мозге [4].

Цель исследования - изучить состояние липидного профиля обмена у пациентов с гиперпролактинемией опухолевого и неопухолевого генеза.

Материалы и методы

В обследовании приняло участие 86 пациентов с синдромом гиперпролактинемии, средний возраст $34,2 \pm 2,7$ лет. Из них 53 женщины и 33 мужчины. Группа контроля - 38 здоровых женщин и мужчин в возрасте $29,0 \pm 1,2$ года. Всем пациентам были проведены антропометрическое (измерение роста, веса, ИМТ), лабораторное (определение уровней ТГ, ОХС ЛПВП, ХС ЛПНП, пролактина), инструментальное (рентгенологическое исследование

черепе и турецкого седла и МРТ гипофиза). Статистический анализ полученных результатов проводили при помощи статистических программ “Statistica 6.0. Критический уровень значимости принимался при уровне менее 0,05. Исследование проводилось при условии добровольного информированного согласия участников.

Результаты исследования

В процессе исследования нами было выявлено, что 40,7% больных с гиперпролактинемией имеют массу тела в пределах нормальных значений, а 15,1% имеют избыточный вес, 17,4% - ожирение 1 степени, 19,8% - ожирение 2 степени, 7% - ожирение 3 степени. При этом мужчин с избыточным весом (на 9,9%) и с ожирением 3 степени (в 3,2 раза) было больше, чем женщин. Вторая степень ожирения чаще встречалась среди пациенток с гиперпролактинемией (в 4,7 раз), чем среди мужчин (рис.1).

При оценке липидного профиля нами выявлено, что среди больных с гиперпролактинемией с индексом массы тела более 25,0кг/м², наблюдаются изменения, характеризующие отдельные компоненты метаболического синдрома. Однако не все показатели липидного спектра у больных с ожирением и избыточным весом достоверно отличались от данных контрольной группы.

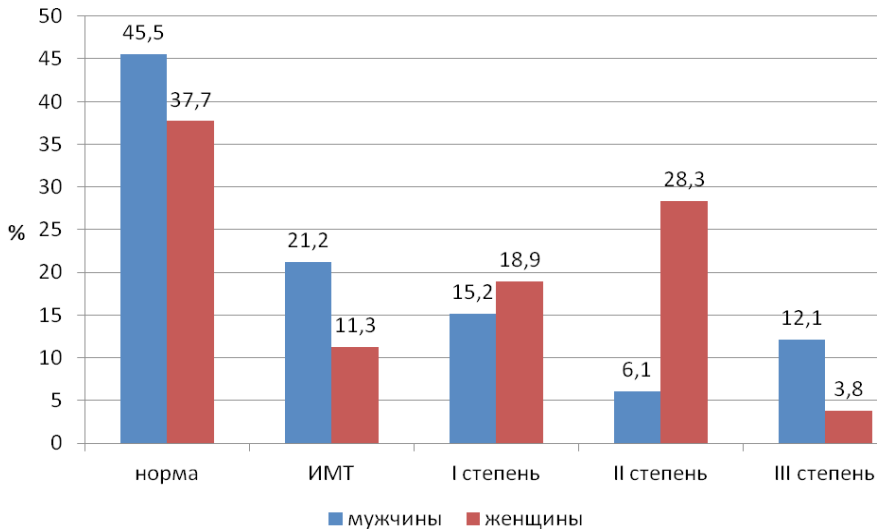


Рис.1. Распространенность ожирения среди пациентов с гиперпролактинемией (%)

Таблица 1

Состояние липидного профиля среди обследованных пациентов с гиперпролактинемией

Группа	Общий ХС, ммоль/л	ХС ЛПНП, ммоль/л	ХС ЛПВП, ммоль/л	ХС ЛПОНП, ммоль/л	ТГ, ммоль/л
Мужчины, n=58					
Контрольная группа n=17	4,06 ± 0,05	2,18± 0,05	1,52 ± 0,17	0,92 ± 0,20	1,98± 0,06
Клиническая группа n=41	5,92 ±0,06	3,21 ± 0,5	1,02 ± 0,05	1,21 ± 0,05	2,28± 0,06
Женщины, n=84					
Контрольная группа n=21	3,94 ± 0,25	1,94± 0,18	1,29 ± 0,29	0,79± 0,13	1,03 ± 0,15
Клиническая группа n=63	5,87 ± 0,49	3,07± 0,54	0,98 ± 0,36	1,17± 0,33	2,5 ± 0,67

Примечание: $p < 0,05$

Общий холестерин в сыворотке крови у больных с ожирением и избыточной массой тела был повышен в 36,9 % случаях и составил $5,92 \pm 0,06$ ммоль/л у мужчин и $5,87 \pm 0,09$ ммоль/л у женщин клинических групп. Показатели ЛПВП были достоверно снижены как среди женщин, так и в группе мужчин с избыточным весом и ожирением по сравнению с группой контроля ($p < 0,05$). Показатели триглицеридов, были достоверно повышены в основной группе (в 25,6% случаях), среди лиц обоих полов. При исследовании содержания ЛПНП и ЛПОНП было выявлено повышение их уровня у 16,9% больных с ожирением и избыточным весом, по сравнению с контрольной группой (табл.1). Выявлена прямая корреляция между гиперпролактинемией и избыточным весом и показателями липидного спектра ($r = 0,62$; $r = 0,71$; $r = 0,56$, $p < 0,05$).

Выводы:

1. Среди обследованных пациентов с гиперпролактинемией избыточный вес и ожирение встречается часто, в 59,3% случаев.
2. Дислипидемии у пациентов с гиперпролактинемией проявляются умеренной гиперхолестеринемией, триглицеридемией без гендерных различий.
3. Мониторинг массы тела у пациентов с гиперпролактинемией является необходимым для предотвращения заболеваний, ассоциированных с ожирением.

Список источников

1. Дзеранова Л.К., Мокрышева Н.Г., Бармина И.И. и соавт. Метаболические эффекты пролактина. Вестник репродуктивного здоровья; 2008.-№ 4. – с.29–32.
2. Осипова А.А., Сметник В.П. Избыточная масса тела и абдоминальный тип ожирения у пациенток с опухолевой и неопухолевой формами гиперпролактинемии; влияние терапии парлоделом, норпролаком и достинексом. Проблемы репродукции. 2002. - № 1. – с. 12–17.
3. Augustine R., Ladyman S.R., Grattan D.R. From feeding one to feeding many: hormone-induced changes in bodyweight homeostasis during pregnancy. J Physiol. 2008: 387–397.
4. Ben-Jonathan N., Hugo E.R., Brandebourg T.D., LaPensee C.R. Focus on prolactin as a metabolic hormone. Trends in endocrinology and metabolism. 2006; 17(3): 110–116.

ДИАГНОСТИЧЕСКИЕ АЛГОРИТМЫ И ОСОБЕННОСТИ ДИАГНОСТИКИ ДЕПРЕССИИ В УСЛОВИЯХ ПОЛИКЛИНИЧЕСКОГО ЗВЕНА

Масякин Антон Валерьевич

кандидат медицинских наук

*Государственное бюджетное учреждение здравоохранения
города Москвы «Психиатрическая клиническая больница № 1
им.Н.А.Алексеева Департамента здравоохранения города Москвы»,
г.Москва*

Врач первичного звена здравоохранения может столкнуться с такими депрессивными расстройствами, как большое депрессивное расстройство, дистимия, расстройство, вызванное тяжелой утратой, расстройства адаптации, а также с другими, менее распространенными состояниями.

Органические проблемы, характерные для пациентов первичной сети, такие как недостаточность питания и апноэ во сне, могут вызывать, усугублять или имитировать депрессию. Боль и депрессия часто связаны таким образом, что хроническая боль может ускорить развитие или вызвать персистировавшие депрессии [Fishbain DA et al., 1997].

Тревожные расстройства в настоящее время рассматриваются как независимая от классической депрессии клиническая группа [ВОЗ, 1994]. Тревога также характерна для психических расстройств невротического спектра, в том числе для субсиндромальных депрессивных состояний. Зачастую патогенетически тревожные расстройства тесно взаимосвязаны с вегетативной дисфункцией, наличие которой определяет обращаемость данной группы пациентов в учреждения первичного звена общемедицинского профиля [Краснов В. Н., 2008].

При вынесении своих рекомендаций Канадская целевая группа по профилактическому здравоохранению и целевая группа США (US Preventive Services Task Force) нашли убедительные доказательства того, что скрининг депрессии в условиях первичной медико-санитарной помощи повышает показатели обнаружения [Pignone et al., 2002]. Кроме того, когда скрининг связан с соответствующим последующим наблюдением и лечением, отмечается снижение риска депрессии.

Однако когда выявление пациентов с депрессией не было связано с последующим наблюдением и лечением, в большинстве случаев эффективность скрининга теряет свой положительный эффект. О'Коннор и др. [2009] провели систематический обзор для оценки преимуществ скрининга депрессии в учреждениях первичной медико-санитарной помощи для взрослых. Обзор показал, что инструменты скрининга в первичной помощи наиболее эффективны при использовании других программ, таких как инициализация программ лечения психического здоровья в координации с первичной медико-санитарной помощью [O'Connor et al., 2009]. На основе имеющихся данных Целевая группа по профилактике США рекомендует скрининг взрослых на депрессию лишь в тех ситуациях, когда имеются адекватные условия для того, чтобы «обеспечить точную диагностику, эффективное лечение и последующее наблюдение» (например, направление в организации, которые могут обеспечить необходимую помощь) [US Preventive Services Task Force, 2017; Thoms BD and Ziegelstein RC, 2014; Siu AL et al., 2016]. Канадская целевая группа пришла к такому же выводу [MacMillan et al., 2005]. Из-за низкой прогностической ценности широкого скрининга одним из вариантов является ограничение скрининга группами высокого риска.

Обнаружение врачами первичной медико-санитарной помощи психических расстройств оказалось маловероятным при отсутствии доверительных отношений с пациентом, что снижает обнаружение депрессии и тревожных расстройств до 16,67% случаев [Marcus et al., 2011]. Известно, что около 10-20% отношений между врачом и пациентом в изучаемой первичной медико-санитарной сети могут быть охарактеризованы как «трудные» [Hahn et al., 1994].

Как только предварительный диагноз установлен, открывается ряд областей, требующих оценки. Врач должен провести психиатрическую оценку, которая включает в себя поиск других основных психиатрических или медицинских проблем в анамнезе, физический осмотр и соответствующие лабораторные исследования. Врач должен установить и поддерживать терапевтический альянс с пациентом. Необходимо оценить тяжесть симптомов, а также безопасность пациента с точки зрения суицидальных идей и намерений. Подтверждение диагноза может потребовать нескольких посещений, но не должно задерживать лечение.

Расспрос о функциональных нарушениях на работе и дома, а также о проблемах с учебой и отношениями поможет определить тяжесть симптомов, а также определит наличие прошлых или текущих суицидальных мыслей пациента. Около двух третей всех пациентов с депрессией обдумывают самоубийство, и от 10% до 15% будут пытаться совершить самоубийство [Sadock BJ et al., 2003], и нет никаких доказательств того, что расспросы о мыслях о

смерти или самоубийстве усугубляют суицидальный риск [Gould MS et al., 2005; Eynan R et al., 2014].

Для установления диагноза и определения тяжести симптомов могут быть использованы различные рейтинговые шкалы. Однако надежность рейтинговых шкал, разработанных для диагностики депрессии и тревожных расстройств, может быть низкой, если они используются вне контекста, для которого они были разработаны, например, в сфере первичной медико-санитарной помощи. В настоящее время для диагностики депрессивных расстройств в первичном звене медико-санитарной помощи свою эффективность демонстрирует возрастающее число различных опросников, и в последнее время накоплен значительный опыт их применения.

Для скрининга депрессии могут быть использованы шкалы PHQ, индекс депрессии Бека, шкала оценки депрессии Гамильтона и шкала оценки депрессии Монтгомери-Асберга, в сочетании с клиническим интервью. Для оценки тревожных состояний – GAD-7, Hospital Anxiety and Depression Scale и шкала Занга.

4.1. Опросник PHQ (Patient health questionnaire, PHQ)

Шкала оценки здоровья пациента (Patient health questionnaire, PHQ) представляет собой целое семейство шкал, включающее PHQ, PHQ-9, PHQ-Brief, PHQ-SADS, PHQ-D. Данные шкалы используются для диагностики наличия и оценки тяжести симптомов депрессии, тревожных расстройств, соматоформных расстройств, расстройств, связанных с употреблением психоактивных веществ и др. и используются преимущественно в системе первичной медико-санитарной помощи. Классический вариант шкалы имеет 11 модулей, однако использование ее отдельных частей также может быть эффективно. К примеру, опросник PHQ-9, являющийся частью PHQ, можно использовать для оценки депрессии, GAD-7 – для оценки тревожных расстройств, PHQ-SADS – для оценки депрессивной, тревожной и соматической симптоматики. Шкалы были переведены на русский язык и адаптированы с учетом лингвистических особенностей популяции к использованию в РФ.

Диагностическая сила PHQ была изучена в нескольких исследованиях, одно из которых включало 3000 пациентов в 8 клиниках первичной медико-санитарной помощи [Spitzer RL et al., 1999]. В данном исследовании была продемонстрирована корреляция между PHQ-диагнозом и диагнозом специалиста в области психического здоровья. Среднее время, требующееся для оценки состояния пациента с использованием опросника PHQ, составило менее 3 минут для 85% пациентов. Однако, несмотря на то, что 80% врачей сообщили, что использование PHQ было бы полезно для них в рутинной практике, новые действия и изменение лечебной тактики были начаты или запланированы только для 32% пациентов с ранее не установленным диагнозом, впервые поставленным на основе PHQ.

Шкала PHQ-9 имеет чувствительность и специфичность для диагностики депрессии, схожие с PHQ и является 2-шаговой (дополнительные вопросы могут быть заданы в случае получения большого количества баллов при начальном опросе). Оптимальным соотношением чувствительности и специфичности обладает отрезная точка в 10 баллов (чувствительность 68,9%, специфичность 93,3%) [Pogossova N-G V et al., 2014].

4.2. Индекс депрессии Бека.

Шкала депрессии Бека (Beck Depression Inventory) была разработана А. Т. Бека и колл. в 1961 г [Beck A. T. et al., 1961]. Опросник включает 21 категорию жалоб и симптомов, каждая из которых разделена на 4-5 подкатегорий. Подкатегории ранжированы в соответствии с удельным весом описываемых симптомов в общей тяжести депрессии. Каждый пункт оценивается от 0 до 3 баллов, где 0 соответствует минимальной, а 3 – максимальной тяжести симптома. Суммарный балл более 14 говорит о наличии легкой степени депрессии.

Шкала переведена на русский язык и широко используется в РФ. Для первичной медико-санитарной сети разработан специальный вариант BDI-PC. BDI-PC представляет собой инструмент оценки депрессии, состоящий из 7 элементов. Печаль и потеря удовольствия, суицидальные мысли и желания, пессимизм, прошлая неудача и самокритичность. BDI-PC оценивается путем суммирования всех самых высоких рейтингов для каждого из семи элементов. Каждый элемент оценивается по 4-балльной шкале в диапазоне от 0 до 3, так же как и в исходной шкале BDI. Максимальный общий балл равен 21. Пациентов просят описать себя за «прошлые 2 недели, включая сегодня». Анализ BDI-PC показал, что рейтинги для этих семи элементов независимы от других 14 элементов шкалы BDI, и что она может функционировать как автономный инструмент [Weiss, L. et al., 1996; Beck AT et al., 1997].

Диагностическая валидность шкалы депрессии Бека в первичной медико-санитарной помощи была продемонстрирована в клинических исследованиях. Анализ данных показал, что шкала имеет удовлетворительную диагностическую ценность для дифференциации здоровых людей и людей с депрессией. Чувствительность и специфичность максимальны при использовании точки отсечки, равной 15-16 баллам [Jakšić N et al., 2013].

Результаты диагностики большого депрессивного расстройства в условиях первичной медико-санитарной сети с использованием шкалы депрессии Бека коррелируют с результатами, полученными с использованием PHQ [Argnan RC et al., 2001].

Таким образом, шкала депрессии Бека, как в расширенном варианте, так и в сокращенном варианте для первичной медико-санитарной помощи, дает надежную и достоверную оценку депрессии в медицинских учреждениях

первичной медико-санитарной помощи, и ее использование в этих условиях может улучшить обнаружение и лечение депрессии [Arnau RC et al., 2001; Steer RA et al., 1999; Dutton GR et al., 2004], в том числе у детей [Russell PS et al., 2012; Winter LB et al., 1999].

4.3. Шкала Оценки Депрессии Гамильтона (Hamilton Rating Scale for Depression, HDRS)

Состоящая из 17 элементов шкала оценки депрессии Гамильтона [Hamilton, M., 1960; Hamilton, M., 1967] также продемонстрировала свою эффективность в условиях первичной медико-санитарной помощи [Morriss R et al., 2008].

1. Подавленное настроение
2. Вина
3. Суицидальные тенденции
4 - 6. Нарушения сна
7. Работа и интересы
8 и 9. Заторможенность или ажитация
10 и 11. Психическое беспокойство и соматическое беспокойство
12. Желудочно-кишечные расстройства
13. Соматические симптомы
14. Расстройства сексуальной сферы
15. Ипохондрия
16. Потеря веса
17. Отношение к своему заболеванию

Рис. 3. Элементы шкалы оценки депрессии Гамильтона.

4.4. Шкала оценки депрессии Монтгомери-Асберга (Montgomery-Asberg Depression Rating Scale-Self, MADRS-S).

Шкала оценки депрессии Монтгомери-Асберга состоит из 9 пунктов. В 2015 году было проведено сравнение использования MADRS-S и шкалы депрессии Бека для оценки депрессии в условиях первичной медико-санитарной сети [Wikberg C et al., 2015]. Надежность применения для диагностики легкой, средней и тяжелой степени депрессии была продемонстрирована как для шкалы депрессии Бека, так и для MADRS-S, и результаты обоих методов хорошо коррелировали между собой. Другие авторы также подтверждают эффективность применения данной шкалы [Wikberg C et al., 2016].

4.5. Hospital Anxiety and Depression Scale (Zigmond & Snaith, 1983)

В исследованиях продемонстрирована эффективность данной шкалы для измерения улучшения симптомов тревоги и депрессии во время антидепрессантной терапии в первичном звене здравоохранения [Friedman S et al., 2001].

4.6. МНН-5 (Mental Health Inventory).

Мерой психического здоровья может являться пятипозиционный опросник МНН-5 (Mental Health Inventory), суб-шкала SF-36. Подтверждена возможность оценки общих психических расстройств с использованием шкалы МНН-5, в том числе, в первичном звене здравоохранения [Fone DL et al., 2007; McCabe CJ et al., 1996; Winston M et al., 2000; Fone DL et al., 2006; Skarpinakis P et al., 2005; Ноеуманс N et al., 2004]. Эффективным является использование точки отсечения ≤ 60 [John A et al., 2016].

4.7. Шкала Занга

Шкала Занга для самооценки депрессии (Zung Self-Rating Depression Scale) [Zung WW, 1965] может использоваться в амбулаторных условиях [Zung WW et al., 1965], эффективна для диагностики депрессии, позволяет диагностировать депрессивное расстройство и определять степень тяжести его течения [Zung WW, 1990; Colón de Martí LN et al., 1997]. Тест адаптирован к использованию в РФ. Шкала состоит из 20 элементов и определяет степень депрессии – от нормы до тяжелой депрессии (всего 4 уровня).

первичной медико-санитарной помощи диагностировать и правильно лечить нарушения [Emmanuel 2002; Gilbody 2003; Kisely 2007; Younes 2008], обеспечивая возможность для раннего вмешательства [Broome 2005, Tovey, 2004], и гарантируя, что отношения между поставщиком первичной медико-санитарной помощи и потребителем не будут нарушены [Mitchell 2002].

АВТОМАТИЗАЦИЯ ПОИСКА ОПТИМАЛЬНЫХ ПАРАМЕТРОВ ИСКУССТВЕННЫХ НЕЙРОННЫХ СЕТЕЙ

Корнев Павел Александрович

Кандидат технических наук

Рязанский государственный радиотехнический университет, г. Рязань

Для аппроксимации аналитических зависимостей полезно использовать математический аппарат искусственных нейронных сетей (ИНС) [1,2].

Многие зависимости и законы изменения одной переменной от другой могут быть найдены с определенной степенью точности. Во многих сетях применяется ряд встроенных параметров, значения которых могут варьироваться для достижения оптимального результата.

Большой сложностью является то, что во многих практических и прикладных задачах заранее неизвестны конкретные значения определенных параметров.

Для вычисления подобных параметров может быть затрачено существенное время. Поэтому большое значение приобретают способы автоматизации поиска оптимальных параметров нейронных сетей аппроксимации аналитических зависимостей.

Рассмотрим пример задачи аппроксимации с применением сетей GRNN (Generalized Regression Neural Network).

Классическая архитектура GRNN-сети представлена на рис. 1.

Первый слой фактически является радиальным базисным слоем с числом нейронов, равным числу элементов \mathbf{K} обучающего множества. В качестве начального значения для матрицы весов выбирается массив \mathbf{X} . Смещение \mathbf{q} устанавливаются равным вектор-столбцу с элементами $0,8326/S$.

Функция \mathbf{dst} вычисляет расстояние между вектором входа и вектором веса нейрона. Вход функции активации \mathbf{g} равен поэлементному произведению взвешенного входа сети на вектор смещения. Выход каждого нейрона первого слоя \mathbf{d} вычисляется на основе преобразования вектора \mathbf{g} радиальной функцией:

$$F_1(\mathbf{x}) = e^{-x^2}$$

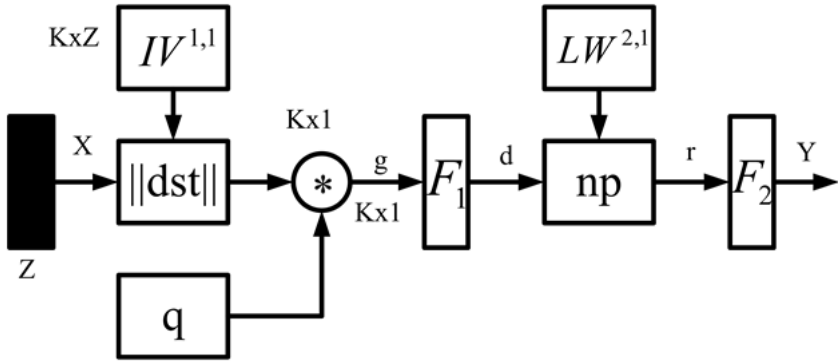


Рис. 1. Классическая архитектура GRNN-сети

В случае равенства вектора веса нейрона транспонированному вектору входа, взвешенный вход функции активации будет равен 0, а ее выход будет равен 1. Если расстояние между входным и весовым вектором нейрона будет сопоставимо со значением 0,8326, то результирующее значение функции активации будет приблизительно равно 0,5.

Второй слой является линейным слоем с числом нейронов, равным K . В качестве начального приближения для весовой матрицы $LW^{2,1}$ выбирается массив Y . Особенностью данного слоя является то, что в нем применяется специальный блок для расчета нормированного скалярного произведения весового массива $LW^{2,1}$ и выходного вектора d' в соответствии со следующей формулой:

$$np = \frac{LV^{2,1}d}{sum(d)}$$

Пусть возьмем вектор входа x_i , близкий к одному из векторов входа X из обучающего множества. Данный входной вектор x_i создает значение выхода слоя d , близкое к 1. Такие вычисления приводят к тому, что выход второго слоя будет близок к y_i .

Если параметр S сравнительно мал, то радиальная базисная функция описывается резким спадом и весьма малым диапазоном входных значений, на который реагируют нейроны скрытого слоя.

С увеличением данного параметра наклон радиальной базисной функции будет более гладким, но при этом несколько нейронов откликаются на значения входного вектора. В этом случае на выходе сети формируется вектор, вычисляемый по среднему нескольких целых векторов, которые отвечают на входные вектора обучающего множества, сопоставимых с данным вектором входа.

При увеличении параметра S увеличивается число нейронов, участвующих в вычислении среднего значения. Таким образом, выходная функция GRNN-сети становится более гладкой.

Рассмотрим следующий случай.

$$X = [-2 \ -1 \ 0 \ 1 \ 2];$$

$$Y = [-3 \ -1 \ 2 \ 1 \ 2];$$

Создадим нейронную сеть. Она будет иметь 5 нейронов в скрытом слое.

$$v_{11} = -2; \ v_{12} = -1; \ v_{13} = 0; \ v_{14} = 1; \ v_{15} = 2;$$

$$q_1 = q_2 = q_3 = 0,8326/S = 0,8326;$$

$$v_{21} = -3; \ v_{22} = -1; \ v_{23} = 2; \ v_{24} = 1; \ v_{25} = 2.$$

Вычислим промежуточные значения:

$$d_1 = e^{-x^2} = e^{-(|-2+2q_1|)^2} = e^{-(0,8326)^2} = e^0 = 1;$$

$$d_2 = e^{-x^2} = e^{-(|-2+1q_2|)^2} = e^{-(1,0,8326)^2} = e^{-0,69} \approx 0,5;$$

$$d_3 = e^{-x^2} = e^{-(|-2-0q_3|)^2} = e^{-(2,0,8326)^2} = e^{-2,77} \approx 0,0625;$$

$$d_4 = e^{-x^2} = e^{-(|-2-1q_4|)^2} = e^{-(3,0,8326)^2} = e^{-6,24} \approx 0,002;$$

$$d_5 = e^{-x^2} = e^{-(|-2-2q_5|)^2} = e^{-(4,0,8326)^2} = e^{-11} \approx 0,00002;$$

$$np = \frac{\mathbf{LV}^{2,1}\mathbf{d}}{\text{sum}(\mathbf{d})} = \frac{-3 \cdot 1 + (-1) \cdot 0,5 + 2 \cdot 0,0625 + 1 \cdot 0,002 + 2 \cdot 0,00002}{1 + 0,5 + 0,0625 + 0,002 + 0,00002} \approx -2$$

$$y = F_2(x) = F_2(-2) = -2.$$

Полученный результат можно проследить на графике (рис. 2).

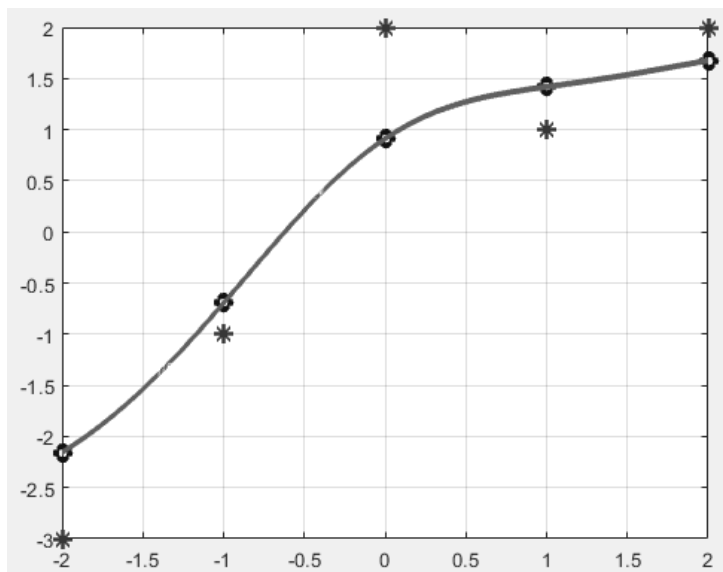


Рис. 2. Графическое решение неоптимизированной GRNN-сети

Для улучшения качества характеристик GRNN-сети создадим программу `optimGRNN` и вычислим нужную функцию аппроксимации.

Алгоритм поиска оптимальных параметров GRNN достаточно прост и эффективен (рис. 3).



Рис. 3. Алгоритм поиска оптимальных параметров

Применим данный алгоритм для оптимизации вышеприведенного конкретного случая. С помощью графика представим результат, который иллюстрирует более эффективное решение задачи аппроксимации в рассматриваемом случае (рис. 4).

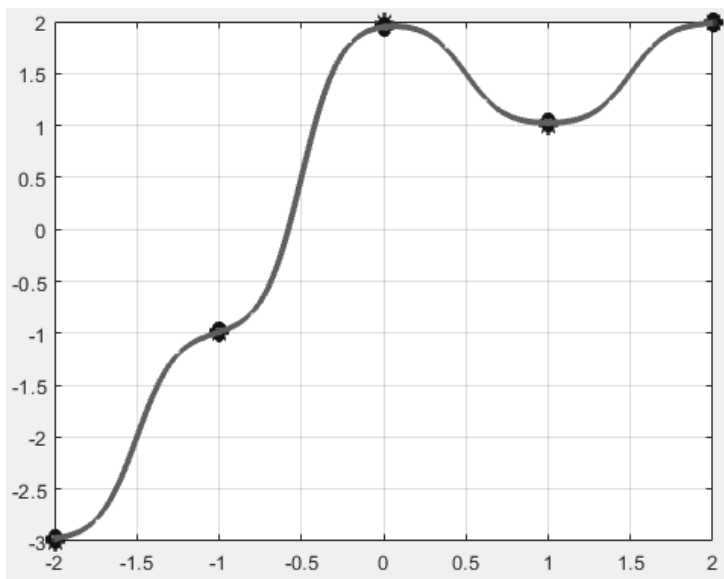


Рис. 4. Графическое решение оптимизированной GRNN-сети

Таким образом, можно с заданной точностью автоматизировать поиск оптимальной архитектуры ИНС для решения большого спектра задач аппроксимации.

Список литературы

1. Хайкин С. Нейронные сети: полный курс, 2-е изд.: Пер. с англ. – М.: ООО «И.Д. Вильямс», 2016. – 1104 с.
2. Рутковская Д., Пилиньский М., Рутковский Л. Нейронные сети, генетические алгоритмы и нечеткие системы. – М.: Горячая линия - Телеком, 2006. — 452 с.

**НЕЧЕТКО-ЛОГИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ
ДЛЯ ОЦЕНКИ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОЦЕССОВ
ПРОКАЛКИ И СПЕКАНИЯ ФОСФОРИТОВЫХ ОКАТЫШЕЙ
В ПЛОТНОМ СЛОЕ ЗОНЫ ОБЖИГА КОНВЕЙЕРНОЙ МАШИНЫ**

Бобков Владимир Иванович
Дли Светлана Максимовна
Никифоров Владимир Анатольевич

Филиал ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский университет «МЭИ» в г. Смоленске

Устойчивая тенденция к возрастанию спроса на обогащённое рудное сырьё в химической и металлургической промышленности обуславливает насущную потребность в повышении энергоэффективности процессов его производства [1]. При этом наиболее энергоёмкими являются процессы прокали (диссоциации карбонатов) и спекания, обеспечивающего прочность готовых окатышей [2].

Эти процессы, осуществляемые на конвейере обжиговой машины в высокотемпературной зоне обжига, являются взаимосвязанными и различаются лишь значениями следующих управляющих параметров для каждой стадии (каждой вакуум-камеры обжиговой машины) этих процессов, а именно: температурой газа-теплоносителя на входе в слой окатышей; температурой газа-теплоносителя после прохождения различных слоев окатышей; скоростью движения газа-теплоносителя [3, 4].

Постановка задачи повышения энергоэффективности процессов прокали и спекания окатышей формулируется следующим образом [5, 6]. Необходимо определить значения управляющих параметров для минимизации расхода электрической энергии при учете технологических ограничений, накладываемых на эти процессы:

$$E_j^{calc} = FE_j^{calc} (Tg_0^j, Tg_n^j, Wg^j), j = 1, \dots, J_{calc},$$

$$E_j^{agg} = FE_j^{agg} (Tg_0^j, Tg_n^j, Wg^j), j = 1, \dots, J_{agg},$$

$$E_{calc} = FE_{calc} \left(E_1^{calc}, \dots, E_j^{calc}, \dots, E_{J_{calc}}^{calc} \right),$$

$$E_{agg} = FE_{agg} \left(E_1^{agg}, \dots, E_j^{agg}, \dots, E_{J_{agg}}^{agg} \right),$$

$$E = FE \left(E_{calc}, E_{agg} \right),$$

$$E \xrightarrow{\left(Tg_0^j, Tg_n^j, Wg^j, j=1, \dots, J_{calc} \right), \left(Tg_0^j, Tg_n^j, Wg^j, j=1, \dots, J_{agg} \right)} \min,$$

где E_j^{calc} , E_j^{agg} – расход электроэнергии на j -й стадиях (в j -й вакуум-камерах) процессов прокатки и спекания окатышей, соответственно;

J_{calc} , J_{agg} – число стадий процессов прокатки и спекания окатышей, соответственно;

FE_j^{calc} , FE_j^{agg} – зависимости между управляющими параметрами Tg_0^j , Tg_n^j , Wg^j и расходом электроэнергии на j -й стадиях процессов прокатки и спекания окатышей, соответственно;

Tg_0^j – температура газа-теплоносителя на входе в слой окатышей для j -й стадии процесса;

Tg_0^j – температура газа-теплоносителя после прохождения всех n слоев окатышей для j -й стадии процесса;

Wg^j – скорость движения газа-теплоносителя для j -й стадии процесса;

E_{calc} , E_{agg} – расход электроэнергии на реализацию процессов прокатки и спекания окатышей, соответственно;

FE_{calc} , FE_{agg} – зависимости между расходом электроэнергии на отдельных стадиях процесса и при реализации всего процесса (прокатки и спекания, соответственно) в целом;

E – общий расход электроэнергии на реализацию процессов прокатки и спекания;

FE – зависимость между FE_{calc} , FE_{agg} и E .

Вследствие существенной нелинейности зависимостей FE , FE_{calc} и FE_{agg} , E_j^{calc} ($j = 1, \dots, J_{calc}$) и E_j^{agg} , ($j = 1, \dots, J_{agg}$), а также необходимости учета неопределенности оцениваемых параметров целесообразным является использование при формализации и аппроксимации этих зависимостей нечеткого логического подхода.

В соответствии с этим подходом предлагается 4-каскадная нечетко-логическая модель оценки энергоэффективности процессов прокатки и спекания обогащенного рудного сырья, структура которой представлена на рис. 1.

Данная модель в себя следующие каскады моделей:

- *Каскад 1*: совокупность нечетких компонентных моделей $M_{comp_i}^j$ для анализа процессов прокатки ($i = 1, \dots, n, j = 1, \dots, J_{calc}$) и спекания ($i = 1, \dots, n, j = 1, \dots, J_{agg}$), соответствующих результатам декомпозиции этих процессов с учетом особенностей размещения окатышей в плотном слое на конвейере обжиговой машины;

- *Каскад 2*: совокупности нечетких производственных моделей $\{ME_1^{calc}, \dots, ME_j^{calc}, \dots, ME_{J_{calc}}^{calc}\}$ и $\{ME_1^{agg}, \dots, ME_j^{agg}, \dots, ME_{J_{agg}}^{agg}\}$ для оценки расхода электроэнергии

$(E_1^{calc}, \dots, E_j^{calc}, \dots, E_{J_{calc}}^{calc})$ и $(E_1^{agg}, \dots, E_j^{agg}, \dots, E_{J_{agg}}^{agg})$, соответственно, на j -х стадиях процессов прокатки ($j = 1, \dots, J_{calc}$) и спекания ($j = 1, \dots, J_{agg}$) окатышей, соответственно;

- *Каскад 3*: нечеткие производственные модели MFE_{calc} и MFE_{agg} , для оценки расхода электроэнергии E_{calc} и E_{agg} при реализации процессов прокатки и спекания окатышей в целом, соответственно;

- *Каскад 4*: нечеткая производственная модель MFE для оценки общих расходов E электроэнергии на реализацию процессов прокатки и спекания окатышей.

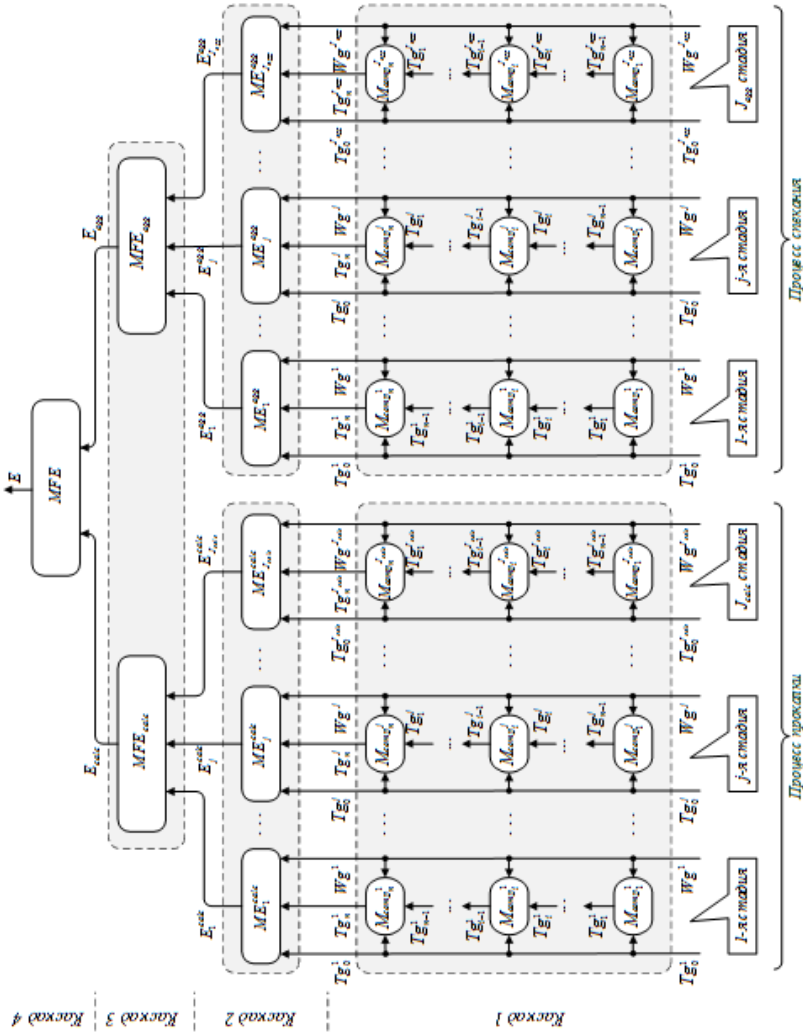


Рис. 1. Структура нечетко-логической модели оценки энергоэффективности процессов прокатки и слескация дисперсного сырья

Нечеткие компонентные модели 1-го каскада $M_{comp_i}^j$ для анализа процессов прокатки ($i = 1, \dots, n, j = 1, \dots, J_{calc}$) и спекания ($i = 1, \dots, n, j = 1, \dots, J_{agg}$) соответствуют результатам декомпозиции этих процессов. Каждая из этих моделей предназначена для решения внутренней задачи теплопроводности в условиях неопределенности теплофизических характеристик и нечеткого распределения температуры окатышей. Проводимый анализ основывается на системах дифференциальных уравнений с нечеткими теплофизическими характеристиками окатышей (объемная теплоемкость, теплопроводность, коэффициент теплоотдачи с поверхности), а также подходе к исследованию термически активируемых тепло-технологических процессов нечеткими численными методами.

В качестве основы для построения моделей на 2–4 каскадах используем нечетко-логический подход.

В статье выполнена содержательная постановка задачи повышения энергоэффективности тепло-технологических процессов прокатки и спекания обогащенного рудного сырья.

Обоснован вывод о том, что в условиях существенной нелинейности зависимостей между расходом электроэнергии на тепло-технологические процессы прокатки и спекания окатышей и требуемыми теплофизическими характеристиками для моделирования и оценки энергоэффективности этих процессов целесообразным является использование нечеткого логического подхода.

Работа выполнена при финансовой поддержке РФФИ, проект № 17-01-00189_а.

Список литературы

1. Леонтьев Л. И. Физико-химические особенности комплексной переработки железо-содержащих руд и техногенных отходов // В книге: XX Менделеевский съезд по общей и прикладной химии Тезисы докладов в 5 томах. Уральское отделение Российской академии наук. – Екатеринбург. 2016. – С. 92.
2. Chumakov Yu. A., Mazmanyanyan V. A., Rumyantsev D. V., Tsemekhman L. Sh., Egorov P. A. Analysis of ore-thermal furnace operation at “Pechenganickel” combine under conditions of changing of charge composition. *Tsvetnye Metally*, 2014, no. 1, pp. 16-21.
3. Bobkov V. I., Borisov V. V., Dli M. I., Meshalkin V. P. Modeling the calcination of phosphorite pellets in a dense bed. *Theoretical Foundations of Chemical Engineering*, 2015, vol. 49, no. 2, pp. 176-182.
4. Yur’ev B. P., Gol’tsev V. A. Thermophysical properties of kachkanar titanomagnetite pellets. *Steel in Translation*, 2016, vol. 46, no. 5, pp. 329-333.
5. Butkarev A. A., Butkarev A. P., Ptichnikov A. G., Tumanov V. P. Boosting the hot-blast temperature in blast furnaces by of optimal control system. *Steel in Translation*, 2015, vol. 45, no. 3, pp. 199-206.
6. Bokovikov B. A., Bragin V. V., Shvydkii V. S. Role of the thermal-inertia zone in conveyer roasting machines. *Steel in Translation*, 2014, vol. 44, no. 8, pp. 595-601.

АНАЛИЗ ЗАПАСА СТАТИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ В ОПЕРАТИВНОМ УПРАВЛЕНИИ МАКСИМАЛЬНЫМИ РЕЖИМАМИ ЭНЕРГОСИСТЕМ

Чугунов Дмитрий Николаевич

Чубаров Кирилл Михайлович

Солдусова Елена Олеговна

Научный руководитель: Сенько Владислав Владимирович

доцент кафедры «Автоматизированные электроэнергетические системы»

Самарский государственный технический университет, г. Самара

Аннотация. Целью данной работы является экспериментальное подтверждение методики определения запасов статической устойчивости (СУ) при разности пределов по устойчивости электроэнергетических систем (ЭЭС) и передаваемой мощности электропередачи для решения задач оперативного управления режимами ЭЭС.

Ключевые слова: электроэнергетические системы, статическая устойчивость, предельные режимы, запас статической устойчивости, стартовый алгоритм, уравнения установившихся режимов.

Введение. В настоящее время особо актуально и остро стоят задачи по обеспечению устойчивости электроэнергетических систем (ЭЭС). Особенно это необходимо при условии внедрения инновационных систем активно-адаптивного управления [1]. Об этом говорят многие компетентные специалисты в области электроэнергетики большинства развитых стран, так как существует проблема ухудшения работы ЭЭС с точки зрения статической устойчивости по мере их развития и режимных условий.

Установившиеся режимы (УР) ЭЭС можно описать следующим уравнением [2]:

$$\mathbf{F}(\mathbf{X}, \mathbf{Y}) = \mathbf{0}, \quad (1)$$

где $\mathbf{F} = [f_1 f_2 \dots f_n]^T$ – n-мерная вектор-функция для определения баланса мощности и тока в узлах ЭЭС; $\mathbf{Y} = [y_1 y_2 \dots y_m]^T$ – вектор независимых переменных; $\mathbf{X} = [x_1 x_2 \dots x_n]^T$ – вектор зависимых переменных.

Для того, чтобы определить предельный режим по статической аperiodической устойчивости необходимо одновременное сочетание уравнения (1) и условия [3]:

$$\det \frac{\partial \mathbf{W}}{\partial \mathbf{X}} = 0, \quad (2)$$

где \mathbf{W} – n-мерная вектор-функция, отвечающая УУР, записанным с учетом характеристик элементов ЭЭС при малых возмущениях.

По причине различия матриц $\frac{\partial \mathbf{W}}{\partial \mathbf{X}}$ и $\frac{\partial \mathbf{F}}{\partial \mathbf{X}}$ вводится понятие существующих предельных режимов, обусловленных пределом передаваемой мощности. К ним относятся такие режимы, при которых одновременно выполняются уравнения (1) и условие (3):

$$\det \frac{\partial \mathbf{F}}{\partial \mathbf{X}} = 0 \quad (3)$$

Несовпадение матриц $\frac{\partial \mathbf{F}}{\partial \mathbf{X}}$ и $\frac{\partial \mathbf{W}}{\partial \mathbf{X}}$ может быть вызвано рядом причин,

таких как: разность допущений и форм записи уравнений установившихся режимов (УУР), несовпадающих с общепринятыми записями решений дифференциальных уравнений [2].

Постановка задачи и методика ее решения. Выбор оптимального направления утяжеления, близкого к критическому (то есть отвечающему наиболее минимальному значению запаса устойчивости), крайне важен для решения задач устойчивости для оперативного персонала объединенно-диспетчерских управлений (ОДУ) [4]. Данный вид утяжеления проводится по сокращённому маршруту, при этом траектория режима изменяется ортогонально предельной гиперповерхности L_W , отвечающей условию (2). Тогда задача оценки запаса СУ можно выразить как:

Определить [5]:

$$\min Z = \min(DY^T \mathbf{M}^2 DY)^{\frac{1}{2}}$$

при ограничениях:

$$\begin{aligned} \mathbf{F}(\mathbf{X}, \mathbf{Y}_0 + DY) &= \mathbf{0}, \\ \mathbf{V}(\mathbf{X}, \mathbf{R}) &= \left(\frac{\partial \mathbf{W}}{\partial \mathbf{X}} \right)^T \mathbf{R} = \mathbf{0}, \end{aligned}$$

где DY – вектор прироста переменных Y , который отвечает за «вывод» режима на гиперповерхность предельных по устойчивости режимов L_W , минуя предел передаваемой мощности L_F ; \mathbf{Y}_0 – векторизменяемых параметров для рассматриваемого режима;

$$\mathbf{M} = \text{diag} \mu_i; \mu_i = \frac{1}{k_{iH} y_{iHOM}}; k_{iH} - \text{нормируемый коэффициент}$$

запаса устойчивости; $y_{iHOM} \neq 0$ – установленное значение параметра y_i [6].

Основываясь на методике Лагранжа можно получить систему дифференциальных уравнений, которая обеспечивает получение решений для определения запаса СУ в критическом направлении утяжеления в случае разности пределов устойчивости и передаваемой мощности [7]:

$$\left. \begin{aligned} \mathbf{F} \left[\mathbf{X}, \mathbf{Y}_0 + \mathbf{M}^{-2} \left(\frac{\partial \mathbf{F}}{\partial \mathbf{DY}} \right)^T \mathbf{C} \right] = \mathbf{0}; \quad \hat{\mathbf{U}}(\mathbf{X}, \mathbf{R}, \mathbf{C}, \mathbf{S}) = \left(\frac{\partial \mathbf{F}}{\partial \mathbf{X}} \right)^T \mathbf{C} - \left(\frac{\partial \mathbf{V}}{\partial \mathbf{X}} \right)^T \mathbf{S} = \mathbf{0}; \\ \tilde{\mathbf{U}}(\mathbf{X}, \mathbf{S}) = \frac{\partial \mathbf{W}}{\partial \mathbf{X}} \mathbf{S} = \mathbf{0}; \quad \mathbf{V}(\mathbf{X}, \mathbf{R}) = \left(\frac{\partial \mathbf{W}}{\partial \mathbf{X}} \right)^T \mathbf{R} = \mathbf{0}, \end{aligned} \right\}$$

(2) где \mathbf{R}, \mathbf{S} – собственные векторы матриц $\left(\frac{\partial \mathbf{W}}{\partial \mathbf{X}} \right)^T$, $\frac{\partial \mathbf{W}}{\partial \mathbf{X}}$, отвечающие нулевому собственному значению;

$$\mathbf{C} = \left(\frac{\partial \mathbf{F}}{\partial \mathbf{X}} \right)^{T-1} \left(\frac{\partial \mathbf{V}}{\partial \mathbf{X}} \right)^T \mathbf{S}.$$

Результаты моделирования.

Для практического подтверждения теоретических аспектов работы была составлена компьютерная модель в среде Mathcad для решения системы (2) тестируемой двухузловой схемы (рис.1.) [8]. Результаты моделирования предельных режимов представлены в таблице 1. Полученные данные позволяют увидеть [9,10], что в случае оптимального выбора начального приближения необходимая сходимость уравнений обеспечивается за 10 итераций по методу Ньютона, что свидетельствует о сокращении числа итераций.

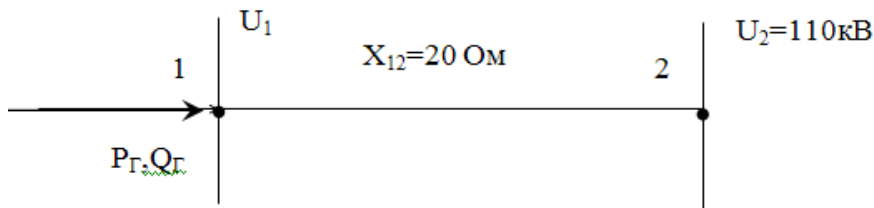


Рис. 1. Расчетная схема двухузловой ЭС

Таблица 1

Результаты расчетов при построении границ областей предельных режимов по устойчивости (L_W) и передаваемой мощности (L_F)

P, МВт		900	450	300	200	100	0	-100	-200	-450	-900
L_F	Q, Мвар	1187	183	-2.4	-86	-134	-152	-134	-86	183	1187
L_W	Q, Мвар	1340	336	151	67	18	0	18	67	336	1340

Стоит отметить, что размерность данного вида уравнений превышает размерность УУР, но это не препятствует их использованию по причине расчёта в декартовых координатах.

Заключение

Данная методика позволяет значительно повысить быстроту принятия решений оперативного персонала по возникающим режимным ситуациям в ЭЭС и наиболее полно использовать их резервы по пропускной способности электропередачи.

Список литературы

1. Дорофеев В.В., Макаров А.А. Активно-адаптивная сеть – новое качество ЕЭС России // Энергоэксперт. № 4. 2009. С. 29-34.
2. Крюков А.В., Сенько В.В. Расчеты предельных режимов электроэнергетических систем для целей оперативного управления. Известия высших учебных заведений. Электромеханика. 2014. № 3. С. 21-23.
3. Горев А.А. Избранные труды по вопросам устойчивости электрических систем. Л.: Госэнергоиздат. 1960. 260 с.
4. Идельчик В.И. Предел по существованию решения уравнений установившегося режима/ В кн. Вопросы применения математических методов при управлении режимами и развитием электрических систем. Иркутск. ИЛИ. 1975. С. 50-57.
5. Конторович А.М., Крюков А.В., Уравнения предельных режимов и их использование для решения задач управления энергосистемами // Методы исследования устойчивости сложных электрических систем и их использование. М.: Энергоатомиздат. 1985. С.34-39.
6. Крюков А.В., Сенько В.В. Обобщенные уравнения предельных режимов и их использование в задачах управления энергосистемами / СПб.: Ленингр. гос. тех. ун-т. 1992. 59 с. Деп. в Информэнерго. 18.08.92. №3352-эн92.
7. Крюков А.В. Предельные режимы электроэнергетических систем. – Иркутск: ИрГУПС. 2012. 236 с.
8. Крюков А.В., Сенько В.В., Голяцкая Е.А. Оценка запасов устойчивости при отклонении пределов по устойчивости и передаваемой мощности // Математика. Образование. Культура. Тольятти: ТГУ, 2013. С. 286-291.
9. Крюков А.В., Сенько В.В., Тихомиров Е.О. Определение запасов статической устойчивости электроэнергетической системы в стохастической постановке// Иркутск: ИрННТУ. 2016. № 4. с.125-136.
10. Крюков А.В., Сенько В.В. Расчеты предельных режимов электроэнергетических систем для целей оперативного управления//Новочеркасск. 2014. № 3. с.21-23.

ВЫВОД АНАЛИТИЧЕСКОЙ ЗАВИСИМОСТИ ДЛЯ РАСЧЕТА КАСАТЕЛЬНЫХ НАПРЯЖЕНИЙ В КРУГЛЫХ И КОЛЬЦЕОБРАЗНЫХ СЕЧЕНИЯХ

Попов Константин Валерьевич

Ерхан Евгений Вячеславович

Мякишев Никита Игоревич

*Национальный исследовательский технологический университет
«Московский институт сталей и сплавов», Москва*

Введение

При эксплуатации, находящейся под внешней нагрузкой детали, особенно это касается плоского напряженного состояния, точки в опасном сечении (в сечении присутствуют нормальные, касательные напряжения) разрушения являются следствием наличия касательных напряжений. В ответственных деталях, (изгиб с вращением плюс изгиб в другой плоскости) где присутствуют изгибы в двух взаимно перпендикулярных плоскостях, плюс накладываются напряжения от передачи крутящего момента вдоль оси детали, должны быть проанализированы опасные сечения, где присутствуют экстремальные нормальные и касательные напряжения, определены опасные точки в данном сечении.

В настоящий момент для определения касательных напряжений от воздействия поперечной силы в сечении балки используется формула Журавского, которая позволяет вычислить величину напряжений, но по отдельным взятым точкам на сечении, т.е. дискретно. Предложенная в статье методика предлагает теоретический вывод аналитической формулы для определения касательных напряжений в сечении. В работе также приведены расчеты, подтверждающие правильность выводов аналитических зависимостей кругового и кольцевого сечений.

Круглое полнотелое сечение детали:

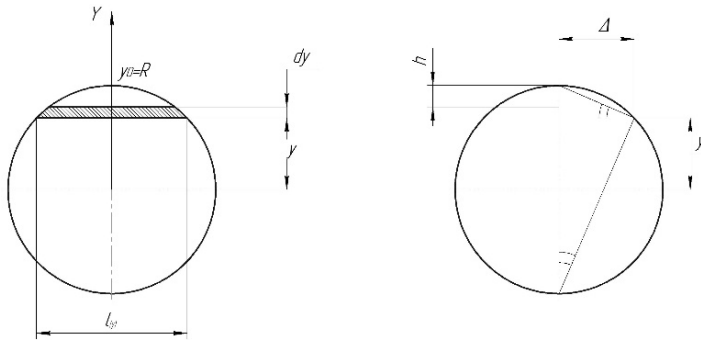


Рисунок 1 – Сечение круглой полнотелой балки

$$\frac{\Delta}{2R-h} = \frac{h}{\Delta}$$

$$\Delta = \sqrt{h(2R-h)} \quad (1)$$

$$l_{(y)} = \Delta 2 = |h = R - y| = 2\sqrt{R^2 - y^2}$$

Площадь элементарной площадки в отсеченном сечении $dF = l_{(y)}d$:

$$\tau_{yz} l_{(y)} dz = \int_{F_{\partial n}} \frac{Q_y dz}{I_x} y l_{(y)} dy$$

$$\tau_{yz} l_{(y)} = \frac{Q_y}{I_x} \int_y^R 2y \sqrt{R^2 - y^2} dy = \tau_{yz} 2\sqrt{R^2 - y^2}$$

в итоге получаем:

$$\tau_{yz} = \tau_{zy} = Q_y \frac{(R^2 - y^2)}{3I_x} \quad (2)$$

Проверим формулу $dF = l_{(y)}d$ для круглого сечения:

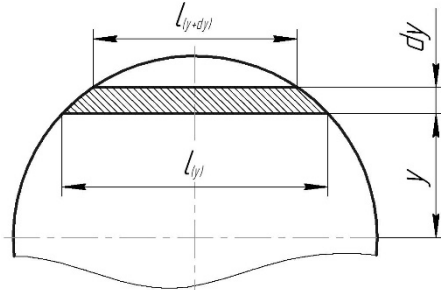
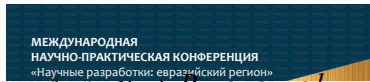


Рисунок 2 – Круглое сечение

$$\left\{ \begin{array}{l} dF = \frac{l_{(y)} + l_{(y+dy)} dy}{2} \\ y[0...R] \\ l_{(y+dy)} \end{array} \right. \quad (3)$$



(4)

Рассмотрим формулу 4 при $y \rightarrow R$, а также $l_{(y)}$.

Итак $y = R - Ndy$

где N – конечное целое число

$$l_{(y)} = 2\sqrt{2RNdy}$$

$$l_{(y+dy)} = 2\sqrt{2RNdy - 2Rdy}$$

$$\frac{l_{(y+dy)}}{l_{(y)}} = \sqrt{1 - \frac{1}{N}} = \varphi(N)$$

$$\lim_{N > 100} \varphi(N) = 1 \Rightarrow dF = \frac{2l_{(y)}}{2} dy = l_{(y)}dy$$

$$\lim_{\substack{N < 100 \\ N > 10}} \varphi^{\min}(N) = 0,95 \approx 1 \Rightarrow dF = l_{(y)}dy$$

При $5 < N < 10$

$$\varphi^{\min}(N) = \sqrt{1 - \frac{1}{5}} = 0,89$$

$$l_{(y+dy)} = 0,89l_{(y)}$$

$$dF = \frac{l_{(y)} + l_{(y+dy)}}{2} dy = \frac{1,89l_{(y)}}{2} dy = 0,945l_{(y)} dy \approx l_{(y)} dy$$

Погрешность < 6%

$$1 \leq N < 5$$

$$\varphi^{\min}(N) = \sqrt{1 - \frac{1}{1}} = 0 \Rightarrow l_{(y+dy)} = 0$$

$$dF^{\min} = |\phi l| = \frac{l_{(y)} dy}{2}$$

При $R \geq y \geq R - 5dy$

$$\tau_{yz} = \frac{Q_y(R^2 - y^2)}{6I_x}$$

$$\tau_{yz} = \frac{Q_y(R^2 - y^2)}{6I_x} \quad (5)$$

Формула 5 выражает максимальную ошибку в формуле 1, то есть при $y \rightarrow R$, τ_{yz} уменьшается “быстрее”, чем это отражено в формуле 1, интервал $R - ndy \leq y \leq R$ есть по сути бесконечно малый отрезок.

Поэтому формула 3:

$$dF = \frac{l_{(y)} + l_{(y+dy)}}{2} dy = l_{(y)} dy$$

Имеет право быть на всем отрезке изменения аргумента y : $[0 \dots R]$.

Кольцевое сечение детали

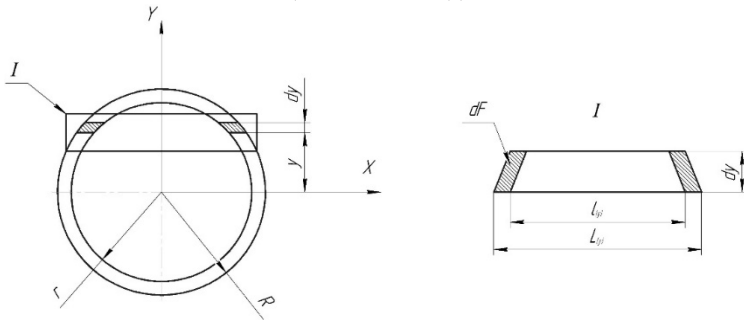


Рисунок 3 - Сечение кольцевой детали

Согласно формуле 1:

$$\begin{cases} l_{(y)} = 2\sqrt{n^2 - y^2} \\ L_{(y)} = 2\sqrt{R^2 - y^2} \\ dF = (L_{(y)} - l_{(y)})dy \\ y[0...R] \end{cases}$$

$$\begin{cases} \tau_{yz} dF_z = \int_{F_{zmc}} d\sigma_{(y)} dF \\ dF_z = (L_{(y)} - l_{(y)})dz \\ \tau_{yz} = \tau_{zy} \\ d\sigma_{(y)} = \frac{Q_y dz}{I_x^{mp}} y \\ dF = (L_{(y)} - l_{(y)})dy \\ dF = L_{(y)} dy \end{cases}$$

I_x^{mp} - осевой момент инерции сечения у трубы

$$\tau_{zy}(L_{(y)} - l_{(y)})dz = \int_y^r \frac{Q_y dz}{I_x^{mp}} y(L_{(y)} - l_{(y)})dy + \int_r^R \frac{Q_y dz}{I_x^{mp}} yL_{(y)}dy = \frac{Q_y dz}{I_x^{mp}} \left[\int_y^R yL_{(y)}dy - \int_y^r yl_{(y)}dy \right]$$

$$\tau_{zy} \left[(R^2 - y^2)^{1/2} - (r^2 - y^2)^{1/2} \right] = \frac{2Q_y}{3I_x^{mp}} \left[(R^2 - y^2)^{3/2} - (r^2 - y^2)^{3/2} \right]$$

$$\left\{ \begin{array}{l} \tau_{zy} = \frac{Q_y}{3I_x^{mp}} \frac{\left[(R^2 - y^2)^{3/2} - (r^2 - y^2)^{3/2} \right]}{\left[(R^2 - y^2)^{1/2} - (r^2 - y^2)^{1/2} \right]} \\ y[0...r] \end{array} \right.$$

При $y \geq n$ формуле 2

$$\tau_{zy}^{\max} \Big|_{y=0} = \frac{Q_y}{3I_x^{mp}} (R^2 + Rr + r^2)$$

$$\left\{ \begin{array}{l} \tau_{zy}^{\max} = \frac{Q_y R^2}{3I_x^{mp}} (1 + l + l^2) \\ y = 0 \\ \frac{r}{R} = c \end{array} \right.$$

Проверка формулы для кольца

$$\left\{ \begin{array}{l} \sum P_z = \tau_{zy}^{\max} dF_y - \square_F \\ dF_y = 2(R-r)dz \\ dF_z = \int_0^{\pi} \int_r^R R_{mek} dR_{mek} d\varphi \\ d\sigma_z = \frac{Q_y dz}{I_x} y \\ \tau_{zy}^{\max} \Big|_{y=0} = \frac{Q_y}{3I_x} (R^2 + Rr + r^2) \end{array} \right.$$

$$\begin{aligned} \frac{Q_y}{3I_x} 2(R^2 + Rr + r^2)(R-r)dz &= \int_0^{\pi} \int_r^R \frac{Q_y dz}{I_x} R_{mek} \sin \varphi R_{mek} dR_{mek} d\varphi \\ \frac{2Q_y}{3I_x} (R^3 - r^3)dz &= \int_r^R \frac{Q_y dz}{I_x} R_{mek}^2 dR_{mek} \int_0^{\pi} \sin \varphi d\varphi = \\ &= \frac{2Q_y}{3I_x} (R^3 - r^3)dz = \frac{Q_y dz}{I_x} \frac{R_{mek}^3}{3} \Big|_r^R (-\cos \varphi) \Big|_0^{\pi} = \\ &= \frac{2}{3} (R^3 - r^3) \end{aligned}$$

Следовательно, формула верна.

Выводы

В ходе проделанной работы выведены теоретические зависимости величины касательных напряжений в сечении деталей при поперечном изгибе. Справедливость формул подтверждена теоретической проверкой. Полученные формулы позволяют облегчить методику расчета деталей на прочность и избежать применения метода расчета касательных напряжений по точкам.

МЕТОДЫ ДИАГНОСТИКИ СКВАЖИННОЙ ШТАНГОВОЙ НАСОСНОЙ УСТАНОВКИ

Ильин Алексей Петрович

*Государственный Технический Университет имени
М.Т. Калашникова, г. Ижевск*

Широбоков Павел Эдиксонович

*Государственный Технический Университет имени
М.Т. Калашникова, г. Ижевск*

***Аннотация.** В статье приводятся сведения о применении скважинной штанговой насосной установки (СШНУ), и дано описание конструкции. Рассмотрены три основных способа диагностики установок: динамометрирование, барогафирование и ваттметрирование.*

***Ключевые слова:** скважинная штанговая насосная установка; скважинный штанговый насос; штанговый глубинный насос; ваттметрирование; барографирование; динамометрирование.*

В настоящее время, скважинными штанговыми насосными установками (СШНУ) оборудовано более 2/3 эксплуатационного фонда скважин, число которых постоянно растёт.

СШНУ отличается широкими функциональными возможностями, простотой конструкции, надёжностью, способностью работать при небольших залежах нефти и в малодобитных скважинах [1].

Скважинный штанговый насос (СШН) является гидравлической машиной объёмного типа и имеет вертикальную конструкцию одинарного действия с неподвижным цилиндром, подвижным металлическим плунжером и шариковыми клапанами. Насосы спускают в скважину на штангах и насосно-компрессорных трубах (рисунок 1).

В нижней части насоса установлен всасывающий клапан 1. Плунжер насоса, снабжённый нагнетательным клапаном 2, подвешивается на насосные штанги 3. Верхняя часть штанг пропускается через устьевой сальник 5 и соединяется с головкой балансира 6 станка-качалки. При помощи кривошипно-шатунного механизма 7 головка 9 балансира передаёт возвратно-поступательное движение штангам и подвешенному на них плунжеру. Станок приводится в действие электродвигателем 8 через систему передач. Для уравновешивания нагрузки подвижной системы станка-качалки и двигателя

при ходе колонны штанг вниз и вверх применены балансирующий 12 и кривошипный 11 противовесы.

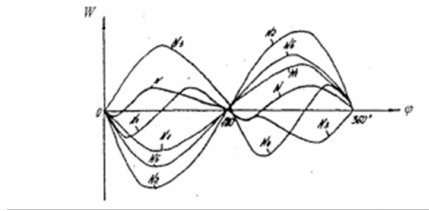


Рисунок 1. Общая схема конструкции установки штангового глубинного насоса (ШГН)

Работа скважинного штангового насоса отличается некоторыми специфическими особенностями, обусловленными свободной подвеской насосных труб и особенно большой длиной штока (насосных штанг) [7].

СШН работает следующим образом. При движении плунжера вместе с колонной штанг вверх в цилиндре под плунжером создаётся разрежение. Всасывающий клапан под давлением нефти, находящейся в скважине, открывается, и нефть проникает в эту полость цилиндра. При движении плунжера вниз всасывающий клапан закрывается, а при сжатии жидкости открывается нагнетательный клапан, и порция жидкости попадает из плунжера в колонну насосно-компрессорных труб. Затем такие циклы работы насоса непрерывно повторяются, и нефть по колонне насосно-компрессорных труб за счёт создаваемого насосом давления поступает на поверхность земли [2].

Данный способ добычи ещё длительное время остаётся самым распространённым. Однако, низкая надёжность, малые межремонтные периоды работы СШНУ ухудшают их технико-экономические показатели. Поэтому, в связи с необходимостью обеспечения высокой надёжности нефтепромысловых систем и уменьшения объёма ремонтных работ, а также с целью увеличения межремонтного периода и создания наиболее благоприятных условий для организации и управления процессом нефтедобычи, представляют интерес современные методы и средства технического контроля и диагностирования СШНУ.

К известным способам контроля состояния штанговых глубинных насо-

сов (ШГН) относятся: ваттметрирование, барографирование и динамометрирование. Первый метод позволяет контролировать работу наземного оборудования, второй и третий – глубинного.

Барографирование определяет давление во всасывающем клапане и на выкидной линии насоса, перепад давления в клапанах, характер утечек и т.д. Давление фиксируется глубинным манометром, погружаемым на проволоке через затрубное пространство.

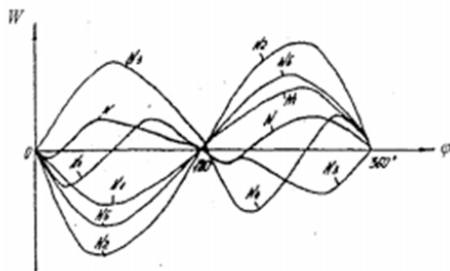
Метод барографирования достаточно затруднителен и трудоёмок и не может быть применён для быстрого контроля работы насосной установки.

Ваттметрирование определяет мощность, потребляемая электродвигателем за цикл работы установки. Данный метод в настоящее время применяется для контроля технического состояния станка-качалки установки и его балансировки.

По ваттметрограмме можно определить не только наличие, но и характер и место неисправности, при этом ваттметрограмма отражает состояние, как штангового скважинного насоса, так и станка-качалки.

Формы ваттметрограмм, соответствующих определённым состояниям насосного оборудования, можно разделить на две основные группы. Первая группа характеризуется ростом абсолютного значения мощности (заклинивание в насосе, обрыв штанг, запарафинивание труб и т.д.). Вторая группа – появлением отрицательного значения мощности и переходом двигателя в генераторный режим (выход из строя нагнетательного, приёмного клапанов и др.).

На рисунке 2 изображены формы диаграмм мощности, потребляемой электрическим приводом станка-качалки при некоторых неисправностях установки.



N – нормальный режим; N_1, N_2 – обрыв штанг у насоса; N_3, N_4 – заклинивание плунжера соответственно в верхней и средней частях цилиндра насоса; N_5 – обрыв штанг посередине

Рисунок 2. Диаграммы потребления мощности электродвигателем при разных состояниях СШНУ

Бесспорным преимуществом диагностирования СШНУ по ваттметрограмме является съём информации в электрической форме и отсутствие необходимости в преобразователях механических величин в электрический сигнал.

Однако при диагностировании установки по ваттметрограмме необходимо учитывать дополнительные искажения, обусловленные типом электродвигателя и степенью его загрузки, а также кинематикой станка - качалки, поскольку ваттметрограмма отражает изменение не только потенциальных, но и инерционных усилий, действующих на валу кривошипа, от массы штанг и жидкости.

Однако при диагностировании установки по ваттметрограмме необходимо учитывать дополнительные искажения, обусловленные типом электродвигателя и степенью его загрузки, а также кинематикой станка - качалки, поскольку ваттметрограмма отражает изменение не только потенциальных, но и инерционных усилий, действующих на валу кривошипа, от массы штанг и жидкости.

Наибольшее распространение для выявления неисправностей установок СШН получили способ динамометрирования.

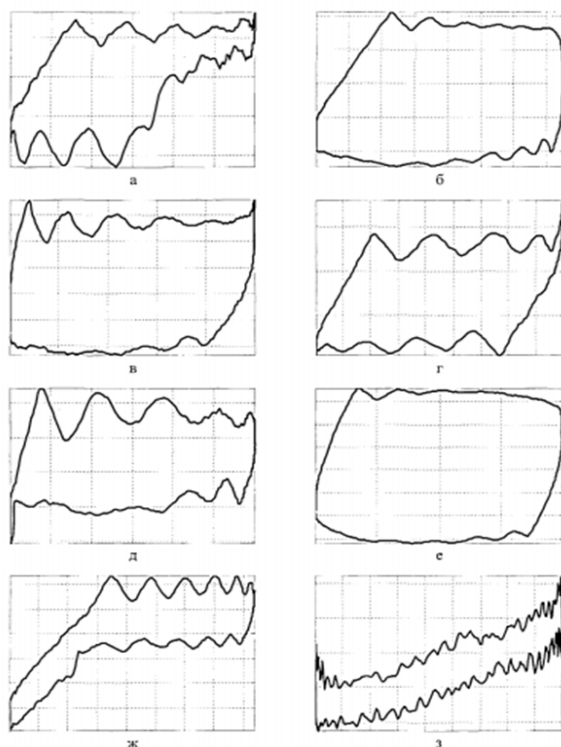
Системами динамометрирования регистрируются изменения во времени значений нагрузки на устьевом штоке и его положения.

Динамограмма позволяет наиболее полно судить о рабочем процессе скважинного штангового насоса и является основным средством анализа его состояния. Установлено, что форма динамограммы однозначно соответствует определённому техническому состоянию СШНУ. На рисунке 3 приведены формы динамограмм в зависимости от состояния глубинного оборудования.

Существует несколько методик диагностики работы СШНУ по динамограмме: распознавание образов практических динамограмм, основанное на сравнении с эталоном, и определение неисправности исходя из физических законов получения динамограммы неисправной работы насоса [5].

Для данных методик можно выделить несколько подходов к решению этой задачи:

- матричное представление практической динамограммы;
- анализ признаков Фурье, полученных из практической динамограммы;
- вычисление признаков на базе рядов, отличных от рядов Фурье;
- анализ отклонения практической динамограммы от эталонной;
- выделение релевантных точек на практической динамограмме.



а – незаполнение насоса; б – утечка в нагнетательном клапане; в – утечка в приёмном клапане; г – заедание плунжера; д – низкая посадка плунжера; е – запарафинивание подземного оборудования; ж – прихват плунжера; з – обрыв штанг

а – незаполнение насоса; б – утечка в нагнетательном клапане; в - утечка в приёмном клапане; г – заедание плунжера; д – низкая посадка плунжера; е – запарафинивание подземного оборудования; ж – прихват плунжера; з – обрыв штанг.

Рисунок 3. Практические формы динамограмм состояния СШНУ

Исходя из этих подходов, в качестве алгоритма желательно использовать одну из методик, анализирующих поведение динамограммы в релевантных точках. Подобный алгоритм, реализованный в пакете программ DINAMOGRAPH, приведен в [4].

Можно использовать поведение динамограммы между точками перегиба ее характеристики. В этом случае алгоритмы определения дефектов скважины становятся достаточно простыми. Определить точки перегиба динамограммы можно, используя способ, описанный в [6].

Опыт эксплуатации средств диагностирования установок ШСН показывает, что достижение значительных успехов в этом направлении за счёт только лишь совершенствования имеющихся и разработки новых датчиков состояния оборудования проблематично [3].

Приведённый в статье анализ демонстрирует основные направления в развитии средств диагностики установок штанговых глубинных насосов. Несмотря на достигнутые в этой области результаты, предпосылки к дальнейшему развитию всё ещё сохраняются.

Сложившиеся тенденции по сокращению количества и повышению надёжности используемых датчиков требуют поиска новых способов получения динамограмм, а также более глубокого анализа ваттметрограмм, что стимулирует дальнейшее развитие исследований в данной области.

Библиографический список

1. Адонин А.Н. Добыча нефти штанговыми насосами. - М.: Недра, 1979.-213с.
2. Бобрицкий Н.В., Юфин В.А. Основы нефтяной и газовой промышленности. -М.: Недра, 1988.
3. Ковшов В.Д. Автоматизация технологических процессов: Учебное пособие. - Уфа: Изд-во УГНТУ, 1994. - 132.
4. Ковшов В.Д. Динамометрирование, моделирование и диагностирование состояния глубинной штанговой насосной установки / В.Д. Ковшов, М.Е. Сидоров, С.В. Светлакова // Известия вузов. Нефть и газ. – 2011. – № 3. – С. 25–29.
5. Садов В.Б. Определение дефектов оборудования нефтяной скважины по динамограмме / В.Б. Садов // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Компьютерные технологии, управление, радиоэлектроника. 2013. Т. 13. № 1. С. 61-71.
6. Садов В.Б. Определение границ участков динамограммы при ее обработке / В.Б. Садов // Вестник ЮУрГУ. Серия «Компьютерные технологии, управление, радиоэлектроника». – 2012. – Вып. 17. – № 35 (294). – С. 11–16.
7. Уразаков К.Р., Андреев В.В., Жулаев В.П. Нефтепромысловое оборудование для кустовых скважин. - М.: Недра, 1999. - 268 с.

КООПЕРАЦИЯ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ И КОНСОЛИДАЦИИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В АПК

Капелист Евгения Владимировна

аспирант

Донской государственный аграрный университет (ДГАУ)

Современная стратегия развития малого бизнеса в АПК должна базироваться на ряде концептуальных посылов:

- в рамках многоукладности и диверсификации сельского хозяйства приоритетную государственную поддержку должны получить малые формы хозяйствования;

- в структуре мер финансовой и институциональной поддержки должны параллельно отрабатываться оба направления. Это позволит расширить кредитование малого агробизнеса, а также стимулировать развитие процессов кооперации и интеграции. Отдельным направлением здесь идет развитие бытовой инфраструктуры для малого бизнеса, что позволит решить широкий круг задач: обеспечить доступ на рынки сбыта; повысить рентабельность производства;

- диверсификация АПК должна происходить по пути укрупнения и консолидации малого бизнеса, который сможет достроить свои производственные цепи, повысить рентабельность сбыта, укрупниться и развиваться на рынке автономно. Это означает, что в части конкуренции и интеграции с крупным агробизнесом будут реализовываться более эффективные стратегии взаимодействия, которые накладывают определенные условия в части трансформации и крупного агробизнеса.

Взаимодействие последнего с малым бизнесом становится экономически целесообразным тогда, когда «концентрация сельскохозяйственного производства на его предприятиях достигает той критической черты, после которой затраты корпорации на транспортировку рабочей силы, сырья, материалов и продукции, утилизацию органических отходов перекрывают экономический эффект от масштабов производства» [5].

Транснациональный бизнес Западной Европы, Северной Америки, Японии, а также скандинавских стран показывает успешные примеры такого взаимовыгодного взаимодействия. Однако, обратим внимание на то, что крупный бизнес оказывается в положении – у черты, когда такая

конвергенция становится для него выгодной и неизбежной. Конвергенция с малым агробизнесом становится эффективной для крупного агробизнеса, который уже освоил прорывные капиталоемкие технологии, реализация которых позволяет в частном порядке реализовать новое разделение труда в сельском хозяйстве, обеспечивающее постадийную технологическую функциональную специализацию.

То есть, основу рационального и экономически целесообразного взаимодействия – интеграции малого и крупного бизнеса в АПК составляет не только усиление малого бизнеса, но и выполнение двух условий:

- укрупнения агрохолдингов, за которым эффект роста масштаба производства не покрывает дополнительные издержки и требует аутсорсинга;
- модернизации крупных агрохолдингов за счет использования достижений третьей научно-технической революции.

С нашей точки зрения, реализация данных условий в российском АПК в массовом порядке в близлежащей перспективе не представляется возможной. Крупный агробизнес не является транснациональным, он не стремится достичь гипертрофированных размеров продуцируя при этом для себя дополнительные рыночные и финансовые риски.

В силу этого мы обосновываем необходимость большей ориентации малого агробизнеса на самостоятельное развитие, повышение финансовой устойчивости и т.д. Важно, чтобы этот стратегический ориентир получил должный уровень обоснования и отображения в рамках реализуемой государством аграрной политики.

При этом, для обеспечения устойчивого развития аграрного предпринимательства принципиально важной является его консолидация, то есть укрупнение и кооперация.

Стимулирование кооперации включает два аспекта: кооперация агробизнеса и развитие сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативов. Основная проблема развития последних – сложность привлечения дорогих кредитов от коммерческих банков. Для ее решения необходимо ввести системную практику государственного субсидирования стоимости ресурсов для кредитных кооперативов.

Расширение государственной программы развития сельской кредитной кооперации необходимо реализовать следующие направления поддержки сельскохозяйственных кредитных кооперативов:

- докапитализировать Фонд развития сельской кредитной кооперации. Эта мера может быть дополнена долгосрочным кредитованием кредитных кооперативов из институтов развития;
- компенсировать процентные ставки по кредитам, привлеченным сельскохозяйственными кредитными кооперативами в коммерческих банках;

- дифференцировать требования регулятора к сельскохозяйственным кредитным потребительским кооперативам в зависимости от объемов и специфики деятельности кооператива;

- субсидировать фонды финансовой взаимопомощи сельскохозяйственных кредитных кооперативов всех уровней. Размер субсидий будет определяться из расчета 1 рубль из средств федерального бюджета на 1 рубль пополнения фонда финансовой взаимопомощи членами кооператива [4].

Рассматривая стихийное, то есть естественно-эволюционное развитие рынка кредитования АПК можно констатировать, что он является менее привлекательным для коммерческих банков. В связи с этим, государство должно создавать условия для повышения привлекательности сельского микрофинансового рынка.

Обосновывая потенциал роста малого агробизнеса, мы можем выделить два основных драйвера его развития:

- внешнее стимулирование развития и кооперации в аграрных предпринимателей со стороны государства. Данный аспект является внешним фактором, который формирует ресурсную базу развития малого бизнеса в АПК, инфраструктуру сбыта и регулирует структурное развитие аграрного предпринимательства;

- внутренняя кооперация малого агробизнеса. «В этом плане на первое место выходят создание и налаживание работы «вертикальных» «сервисных» межфермерских кооперативов, которые принадлежат фермерам и ими управляются. В таких кооперативах создаются условия для повышения качества и конкурентоспособности продукции МФХ на продовольственном рынке в борьбе с коммерческими организациями, снижается стоимость агросервисного обслуживания» [6, с.50].

В рамках настоящего исследования обоснование кооперации малого бизнеса рассматривается нами как инструмент формирования диверсифицированной модели развития сельского хозяйства. Если предпосылки для тесной интеграции агрохолдингами не велики, то аграрным предпринимателям необходимо самим укрепляться, усиливать свои позиции на рынке, повышать уровень рентабельности производства. Этот процесс должен происходить по мере оптимизации структуры малых форм хозяйствования, которая будет способствовать укрупнению предпринимательских структур в АПК, цикл которого обозначен выше.

В отличие от множества публикаций и рекомендаций в части развития кооперации малого бизнеса на селе, мы формулируем собственное видение и значение этого процесса в контексте более широкого институционального преобразования предпринимательского сегмента в АПК.

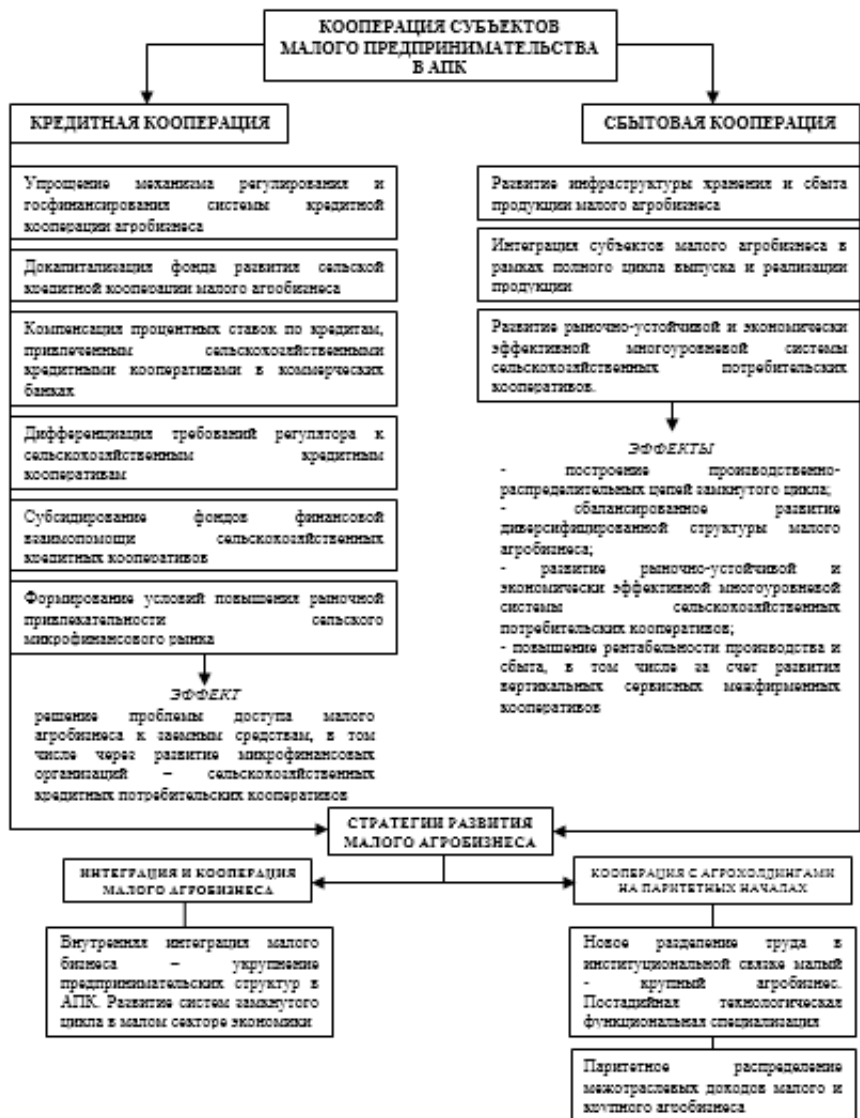


Рисунок 1 – Кооперация субъектов малого предпринимательства в АПК

На наш взгляд, сегодня кооперация субъектов малого предпринимательства в АПК не просто как способ повышения доходности малого бизнеса и его выхода на рынки сбыта. Кооперация составит важнейший инструмент его укрупнения, циклического перехода от мелких структур (ЛПХ) до крупных интегрированных – сельскохозяйственные кооперативы.

Это позволяет обосновать стратегию институционально-рыночной трансформации малого агробизнеса, важным этапом завершающей стадии институционализации которого, станет кооперация предпринимателей. В зависимости от готовности крупного бизнеса, возможно развитие интеграции с агрохолдингами. Но мы оцениваем вероятность данного сценария как невысокую.

Таким образом, кооперация малого агробизнеса позволит решить ряд задач:

- сформировать более организационно-интегрированное формирование предпринимательских структур в АПК, кооперация которых обеспечит их укрупнение и повысит рентабельность работы в отрасли. Основной эффект здесь – институционализация самого малого агробизнеса, который выступит полноценной и конкурентной институциональной единицей в отраслевой системе диверсифицированного сельского хозяйства;

- обеспечит эффективное развитие сельских территорий, занятость населения и позволит сохранить сельский уклад жизни;

- повысить финансовую и рыночную устойчивость малого агробизнеса, который окажется более подготовленным к различным форматам взаимодействия (контрактация, кооперация) в агрохолдингами в перспективе.

Вся система регулятивных мер со стороны государства в отношении малого бизнеса должна быть стратегически завязана – ориентирована на решение задачи его укрупнения и углубления кооперационно-интеграционных связей в малом секторе экономики АПК.

Кроме того, мы рассматриваем кооперацию как важный фактор повышения товарности и доходности малого агробизнеса через формирование полного цикла производства и реализации продукции. Фактически речь идет о формировании цепей создания добавленной стоимости полного цикла за счет переработки и реализации продукции, производственного снабжения и агросервисного обслуживания, кредитно-финансового и страхового обеспечения.

Важно отметить, что объединение аграрных предпринимателей в рамках кооперативов будет означать реализацию наиболее приемлемой для малого бизнеса кооперативной формы укрупнения мелкотоварного производства, которое будет формировать более полновесный – паритетный альянс с другими формами хозяйствования в агропродуктовой цепи,

создавая условия для паритетного распределения межотраслевых доходов. На сегодняшний день проблема диспаритета цен в АПК так и не решена. Оценивая ограниченность ее разрешения на государственном уровне, на наш взгляд, данная проблема должна найти естественно-эволюционное решение на уровне корпоративном.

В этом состоит дополнительный важный эффект кооперации малых предприятий на селе. Он позволит погасить инерцию асимметрии товарно-денежного обмена, закрепляемой стихийным развитием рынка.

Еще раз подчеркнем, что кооперация в малом агробизнесе рассматривается нами, прежде всего, в стратегическом аспекте. Создание кооперативных систем в малом секторе экономики АПК позволит использовать их в качестве инструмента государственного регулирования сельскохозяйственного производства. При этом, развитие этих систем на уровне малого агробизнеса будет осуществляться с опорой на учет «тонкостей» воспроизводственного процесса. В отличие от промышленных и торговых структур, которые могут повышать цены на агропродукцию, поступающую из АПК или резко консервировать мощности во время кризиса и сокращать персонал, возможности быстрого сокращения аграрного производства ограничены. Фермеры вынуждены снижать цены в период кризиса и сбывать ее посредникам. Для системного предупреждения таких ситуаций необходима кооперация, которая как мы видим, носит не технологические, а исключительно экономические предпосылки. «Основная форма сельскохозяйственной кооперации за рубежом – сбытовая, поскольку, как и в России, фермеры и крестьяне испытывают наибольшие затруднения при реализации своей продукции на рынке» [1, с.27].

То есть, кооперация малого агробизнеса не является инструментом его исключительно вертикальной интеграции, так как здесь нет массовых прецедентов построения длинных производственных цепочек. Но она принципиально важна для построения производственно-распределительной цепи с тем, чтобы расширить экономические возможности малых предпринимателей влиять на цены, формируя равновесное конкурентное предложение по отношению к крупным торгово-закупочным и перерабатывающим предприятиям.

Обосновывая стратегические причины развития кооперации в малом агробизнесе отметим, что в целом кооперация в системе отраслевых бизнесов является объективной данностью рынка, который показывает дифференциал рыночной власти малого и крупного бизнеса. Однако, в АПК, включая переработку сельскохозяйственной продукции, кооперация позволяет относительно легко нивелировать преимущества крупного капитала перед мелким, что является характерным далеко не для всех отраслевых форм

производственно-хозяйственной специализации.

Развитие кооперации обеспечивает возможность реализации идеи диверсификации предпринимательской деятельности в АПК, когда государственная поддержка будет направлена на развитие малых форм хозяйствования и кооперативного движения. Важно отметить, что кооперация должна рассматриваться как фактор организационно-упорядоченного масштабирования малого агробизнеса. Она обеспечивает его переход в новые более совершенные формы хозяйствования, в которых он выглядит более конкурентоспособным на рынке.

С нашей точки зрения, в современный момент реальный потенциал развития малых форм хозяйствования на селе за счет кооперации является все еще недооцененным. Это является существенным недостатком действующей аграрной политики и составляет важное направление дальнейших научно-практических исследований, целью которых будет показать место и роль коллективных и кооперационных организаций в дальнейшем развитии и организационно-экономическом укреплении малого агробизнеса.

Библиографический список:

1. Еремеев В., Жуков Н., Кубанова Н. Регулирование развития сельскохозяйственной кооперации необходимо // АПК: экономика, управление. – 2015. - №1.
2. Капелист Е. Мелкотоварные формы рыночного предпринимательства в АПК: проблемные аспекты институционально-рыночного роста / Е.В. Капелист // Экономика и предпринимательство. – 2014. – № 12. Ч4.
3. Капелист Е. Теоретико-методические основы развития системы государственной поддержки аграрного предпринимательства / Е.В. Капелист, В.М. Джуха // Вестник Ростовского государственного экономического университета (РИНХ). – Ростов н/Д, 2015. – № 4.
4. Палаткин И., Шишкин О. Механизм развития региональных сельскохозяйственных кооперативных рынков // АПК: экономика, управление. – 2014. - №8.
5. Прауст Р.Э. Теоретические аспекты кооперативного взаимодействия малого, семейного и крупного, корпоративного агробизнеса. [Электронный ресурс]: http://www.viapi.ru/files/02_nik2006_prau.pdf (дата обращения: 04.02.2015)
6. Ткач А., Еварестова М. Кооперация в сфере аграрного предпринимательства // АПК: экономика, управление. – 2015. - №2.

Научное издание

Научные разработки: евразийский регион

Материалы международной научной конференции
(г. Москва, 29 декабря 2018 г.)

Редактор А.А. Силиверстова
Корректор А.И. Николаева

Подписано в печать 29.12.2018 г. Формат 60x84/16.
Усл. печ.л. 17,9. Заказ 132. Тираж 300 экз.

Отпечатано в редакционно-издательском центре
издательства Инфинити

