ISSN 2306-9147

ЖУРНАЛ НАУЧНЫХ И ПРИКЛАДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

№5
ЧАСТЬ 2

2016

Журнал научных и прикладных исследований

Научно-практический журнал
№5 / 2016

Периодичность – один раз в месяц

Учредитель и издатель:
Издательство «Инфинити»

Главный редактор:
Хисматуллин Дамир Равильевич

Редакционный совет:
Д.Р. Макаров
В.С. Бикмухаметов
Э.Я. Каримов
И.Ю. Хайретдинов
К.А. Ходарцевич
С.С. Вольхина

Корректура, технический редактор:
А.А. Силиверстова

Компьютерная верстка:
В.Г. Кашапов

Опубликованные в журнале статьи отражают точку зрения автора и могут не совпадать с мнением редакции. Ответственность за достоверность информации, изложенной в статьях, несут авторы. Перепечатка материалов, опубликованных в «Журнале научных и прикладных исследований», допускается только с письменного разрешения редакции.

Контакты редакции:
Почтовый адрес: 450000, г.Уфа, а/я 1515
Адрес в Internet: www.gnpi.ru
E-mail: gnpi.public@gmail.com

© ООО «Инфинити», 2016.

ISSN 2306-9147

Тираж 500 экз. Цена свободная.

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Дубов В. С. Сущность инновационного процесса и методы его стимулирования 5

Еловенко Д. А., Цутаева В. Б. Развитие издержек производства: от СССР до наших дней 8

Маслова Я. Ю., Роготова Т. С. Применение нетрадиционных методов оценки в процедуре отбора персонала 10

Маслова Я. Ю., Богульмова А. А., Батраева Р. Р. Российский и зарубежный опыт в реализации оценки персонала 13

Сокурова Д. Э. Проблемы кредитования реального сектора экономики РФ 15

Рубановская С. Г., Джагаева М. С., Тегетаева М. Р. Перспективы развития малого бизнеса в горных районах РСО-Алания 17

Давлятова Г. М. Методические подходы к определению эффективности использования научно-технических новшеств в производстве 21

Пельменева А. А., Королева А. Н., Гавриленко Я. А. Инжиниринговые нефтегазовые проекты: основные причины отклонений сроков реализации 26

Колотилина А. В. Эволюция налога на прибыль 30

Стребушной Д. Е., Сметанко А. В. Оптимизация ведения бухгалтерского учета на предприятиях малого бизнеса 32

Скобликова Ю. И. Особенности создания фирменного стиля 35

Багдасарян В. А., Ивашов Д. С. Моделирование стратегии безубыточности 36

Орлова О. С. Государственное управление сферой труда и занятости в Приморском крае 42

Федотова О. И., Захаров А. Н. Материальное стимулирование как фактор повышения эффективности сельскохозяйственного производства 47

Кобылянская А. В. Анализ факторов формирования трансакционных издержек оппортунизма франчайзинга 51

Делахова А. М. Анализ показателей транспортной обеспеченности Республики Саха (Якутия) 54

Тишин И. В. Особенности разработки конкурентной стратегии компаний малого бизнеса 60

ЭКОНОМИКА НАРОДОНАСЕЛЕНИЯ И ДЕМОГРАФИЯ

Усольцева Ю. А. Проблемы регулирования рынка рабочей силы мигрантов 64

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

Самохвалов И. А., Переверзева Е. В. Финансовый контроль и финансовая безопасность государства: понятия и взаимосвязь 66

Евтухова О. А. Институт прекращения уголовного дела как правовая основа альтернативной формы разрешения уголовно-правового конфликта 68

Рыбачук В. А. Прокурорский надзор за исполнением законов органами, осуществляющими оперативно-розыскную деятельность, предварительное следствие и дознание. Актуальные вопросы, проблемы и недостатки 72

Кныш Н. П. Дактилоскопия и ее использование при расследовании и раскрытии преступлений 75

Болонина К. В. Общие вопросы участия прокурора в арбитражном процессе 78

Овод И. В., Савина А. А., Ломаев О. Ю. Парадигма нотариальной деятельности 80

Карпова Ю. В. Права несовершеннолетних детей в области семейных правоотношений 83

Тар А. А. Советская адвокатура и защита в уголовном судопроизводстве после судебно-правовых реформ конца 1950-х – начала 1960-х годов и до судебно-правовых реформ конца 1970-х – начала 1980-х годов 85

Хамилонова А. М. Государственный (муниципальный) кредит: сущность, плюсы и минусы использования 94

Ляшук К. И., Переверзева Е. В. Современное состояние национальной платежной системы Российской Федерации 96

Игнатьев Е. А. Правовое регулирование пенсионного обеспечения высшего, старшего и среднего начальствующего состава, лиц младшего начальствующего состава сверхсрочной службы, специалистов рядового состава сверхсрочной службы Наркомата внутренних дел СССР в период Великой Отечественной войны 98
Зубехина В. А. Основания отмены мирового соглашения 102
Малкова Ю. А. К вопросу о правовой природе доли в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью в Российской Федерации 104

ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ
Войцеховский С. Н. О толковании и основаниях соотношения различных форм идеализма, материализма, натурализма и реализма 112
Войцеховский С. Н. Динамическая теория действия о выявлении и разрешении противоречий 116
Дробышева А. О. Метаморфозы любви в философской культуре Серебряного века 123

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ
Луговская М. В., Ли Д. А. Муниципальная политика как фактор стабильного развития 126

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ
Назарова О. В. Проблемы семейного и школьного воспитания 129

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ
Сацик А. С., Аметова Э. Ш. Влияние шумового загрязнения на студентов и педагогов медицинской академии города Симферополь 131

НАУКИ О ЗЕМЛЕ
Матюхин В. А. Управление развитием муниципального образования: проблема исследования 135

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ
Зюзин А. М. Способ формирования линейно-изменяющегося сигнала 138

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ
Белашов А. Н. Закон гравитационного притяжения между двумя материальными телами 143

СУЩНОСТЬ ИННОВАЦИОННОГО ПРОЦЕССА И МЕТОДЫ ЕГО СТИМУЛИРОВАНИЯ

Дубов Владимир Сергеевич
«Алтайский государственный университет»

В условиях научно-технического прогресса инновационные процессы стали неотъемлемой частью современной экономики. Потребности покупателей меняются, поэтому организации должны постоянно совершенствовать технологии производства и обновлять ассортимент товаров, работ, услуг, в противном случае их место на рынке займут другие компании. Совершенствованию технологии производственного процесса способствует инновационная активность и инновационная деятельность субъектов хозяйствования, обеспечивающая получение технологий, позволяющих удовлетворить не только растущие потребности покупателей, но и сэкономить ресурсы, имеющиеся в ограниченном количестве. Инновационная деятельность предполагает наличие различного рода рисков, в том числе, инвестиционных и финансовых. К сожалению, крайне затруднительно осуществить инновационный проект, соответствующий интересам всех субъектов сектора экономики (население, производители, государство и т.п.).

Понятие «инновация» (от лат. «innovatio» и англ. «innovation» – введение нового) зародилось еще в девятнадцатом веке, в разгар второй научно-технической революции.

В современной экономической литературе приведено множество трактовок данного термина. В.П. Баранчеев считает, что инновация – это какой-либо законченный процесс получения, освоения, адаптации к новшеству, его трансформация и выгодное использование [1]. В качестве основной причины инновационного процесса, по мнению автора, выступает осознание необходимости и потребности в новшестве, постановка цели развития на основе потребностей. В свою очередь, Н.Н. Молчанов под инновацией понимает результат интеллектуальной или научно-технической деятельности, целью которого является совершенствование общественной практики путем удовлетворения не обеспеченных нынешней ситуацией общественных потребностей, и предназначенный для последующей реализации в производстве (в виде появления новых технологий, ассортимента товаров или услуг) [2]. Исходя из вышесказанного, к признакам инновационной деятельности относятся получение ряда новых знаний об изучаемом объекте, последующее воплощение знаний в новом товаре, продукте или технологии и в конечном итоге удовлетворение в большей степени общественных потребностей.

Инновационный процесс всегда подразумевает наличие совокупности угроз, способных свести на нет всю осуществляемую деятельность в данной области. Организация вынуждена преодолевать эти угрозы и тщательно исследовать природу инновационного риска. Одно из определений гласит, что инновационный риск – экономическая категория, находящаяся в зависимости от политических, социальных, экономических процессов, являющаяся измеримой величиной, количественной мерой которой может служить вероятность полного или частичного неблагоприятного исхода от инновационной деятельности [3]. В узком смысле, по мнению Е.В. Марамохиной, инновационный риск представляет собой вероятность потерь, которые возникают при вложении предпринимательской фирмой средств в производство новых товаров и услуг, которые могут не найти ожидаемого спроса на рынке [4]. Из этих определений становится очевидным, что инновационный риск, как составляющая понятия риска в широком смысле, подразумевает варианты неполного выполнения или же абсолютного недостижения поставленных целей по каким-либо причинам, ради которых как раз и осуществлялся инновационный процесс. Основной причиной риска является кратковременная прибыль. При получении более дешевого метода производства организация, как правило, является единственным обладателем данной технологии малый промежуток времени, поскольку в дальнейшем этим методом будут обладать конкуренты и продавать товар по схожей цене, и преимущества в производстве уже не будет при больших осущест-

вленных затратах на разработку. Кроме описанных в статье угроз о непредсказуемом спросе и возможности не получить требуемый результат, не менее важной является причина, проявляющаяся в несоответствии уровня качества продукта или услуги. Производство товара, соответствующего стандартам, требует обновления средств производства, а, соответственно, дополнительных инвестиционных вложений, и в период их окупаемости может привести к удорожанию производимого на нем продукта и поставит под сомнение эффективность всего проекта.

Важным условием инновационной деятельности является соответствие итогов данного процесса интересам наибольшего числа участников: экономических субъектов, осуществляющих инновационную деятельность, потребителей общественных благ как результатов инновационной деятельности, органов местного самоуправления.

Потребители в первую очередь заинтересованы в снижении цены на продукт и более разнообразном ассортименте товаров.

Для производителей первостепенная задача – снизить издержки на производство продукта и сделать его более дешевым, но обеспечить рост прибыли.

Разумно предположить, что цели покупателей и производителей частично совпадают, так как обеспечить дополнительную прибыль возможно только при решении потребительских задач. Снижение себестоимости и цены на товар при неизменной сумме прибавочной стоимости привлечет внимание потребителей и временно увеличит спрос, и, соответственно и предложение. На дорогостоящие товары, покупаемые регулярно (автомобильное топливо, мясные изделия и т.п.), спрос будет падать медленнее – большая часть покупателей в длительный период не изменит потребление этих видов продуктов. Как следствие, инновации при правильном их осуществлении могут способствовать росту прибыли производителей и в большем масштабе удовлетворять общественные потребности.

Одной из первостепенных задач государства является решение социальных проблем и разработка эффективных социальных программ, реализация которых крайне затруднительна без активного участия предпринимательского сектора. Следовательно, необходимо создать благоприятные условия для организаций, ведущих научные разработки в сферах и отраслях, связанных напрямую с решением социальных вопросов. В качестве варианта в нашей стране активно практикуется предоставление грантов для предприятий, занимающихся исследованиями в научно-технической сфере, что является одной из форм поддержки субъектов малого бизнеса. В 2015 году на гранты инновационным предприятиям Правительством Российской Федерации было выделено 5 млрд. рублей. Одной из целей такого решения является достижение необходимого уровня качества отечественных товаров по отношению к зарубежным в условиях импортозамещения и одновременное стимулирование конкуренции среди российских компаний. Действительно, у организации в таком случае появляется дополнительная уверенность в окупаемости своих инновационных проектов. Еще одной, наиболее перспективной мерой стимулирования является предоставление налоговых льгот на временной основе для предприятий малого и среднего бизнеса, осуществляющих инновационную деятельность. В настоящее время список налоговых льгот невелик и включает в себя:

- Льготы для резидентов проекта «Сколково»;
- Льготы для участников особых экономических зон;
- Наличие возможности вычета расходов на НИОКР с коэффициентом 1,5;
- Пониженные ставки страховых взносов для ИТ-компаний;
- Освобождения по НДС.

Участники проекта «Сколково» имеют право не платить налог на прибыль (п.1 ст. 246.1 НК РФ, максимальный срок – 10 лет), налог на добавленную стоимость (п.1 ст. 145.1 НК РФ, максимальный срок – 10 лет) и на имущество (п. 20 ст. 381 НК РФ). Но при этом для применения данных льгот компания обязуется вести только исследовательскую деятельностью и не может совмещать ее с иной деятельностью (производственной и т.д.). Также льготы применимы только до достижения участником проекта определенных пороговых значений по выручке и прибыли (п.2 ст. 246.1 и п.2 ст. 145.1 НК РФ)

Резиденты особых экономических зон обладают такими налоговыми льготами, как пониженные ставки по налогу на прибыль – отчисления только в бюджет субъекта в размере не более 13,5%, а также по страховым взносам, общий размер которых с 2012 по 2017 год составляет 14%. В дополнение участники особых экономических зон освобождены от уплаты транспортного налога и налога на имущество на период от 5 до 10 лет.

Кроме того, компаниям, ведущим инновационные разработки, в соответствии с п. 2 ст. 262 НК РФ, разрешен налоговый вычет расходов на НИОКР с коэффициентом 1,5 (по установленному перечню статей расходов на НИОКР). Но по причине того, что налоговый вычет расходов на НИОКР достигается только в периоде завершения соответствующих научных разработок (или их отдельных этапов), такой порядок налогового учета расходов менее эффективен по сравнению с порядком, действующим в большинстве стран с рыночной экономикой. Также на порядок учета оказывают влияние объекты интеллектуальной собственности: в случае получения таких объектов в результате НИОКР вычет расходов может быть еще больше отложен во времени (до двух лет с момента постановки на учет соответствующего нематериального актива).

Для компаний, которые осуществляют деятельность в сфере информационных технологий, в соответствии со ст. 58 ФЗ от 24.07.2009 №

212-ФЗ «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования», на период с 2012 по 2017 год применяется общая ставка вносов 14%, из них 8% поступают в Пенсионный фонд Российской Федерации, в Фонд социального страхования Российской Федерации – 2%, а в Федеральный фонд обязательного медицинского страхования – 4%.

Что касается НДС, то стоит заметить, что операции по реализации результатов НИОКР, которые проводятся по заказу российских и зарубежных компаний, освобождаются от обложения НДС согласно подп.16 п.3 ст. 149 НК РФ. Несмотря на это, входной НДС по расходам, связанным с проведением НИОКР, не подлежит вычету (но может быть учтен при налогообложении прибыли). Такая мера приводит к удорожанию стоимости НИОКР, проводимых в России. Кроме того, не подлежит обложению НДС реализация исключительных прав на изобретения, полезные модели, промышленные образцы, программы для ЭВМ, базы данных, секреты производства (ноу-хау), а также прав на использование указанных результатов интеллектуальной деятельности на основании лицензионного договора (подп. 26 п. 2 ст. 149 НК РФ).

Снижение ставки налога на прибыль на период ведения инновационных разработок в сфере, относящейся к социальным вопросам, может стать дополнительным стимулом для организаций малой и средней форм бизнеса в области ведения и реализации инновационных проектов. С точки зрения государства, как участника реализации инновационных процессов, предоставленные льготы в стоимостной оценке следует рассматривать как субвенции на реализацию государственных социальных программ.

В заключение следует отметить, что вопрос о реализации инновационных проектов в современных условиях является дискуссионным и требует дальнейшего решения проблем в данной области, поскольку в условиях импортозамещения и экономических санкций удовлетворение общественных потребностей становится более затруднительным и отечественным компаниям теперь самим необходимо разрабатывать новые технологии производства и повышения качества своей продукции в интересах покупателей, а также в целях роста собственной прибыли. Кроме того, эффективный анализ уровней и факторов спроса и предложения, потребностей покупателей и детальное прогнозирование результатов инновационного проекта позволяют существенно снизить инновационный риск и тем самым обезопасить организации от некоторых негативных последствий. Неотъемлемым становится участие государственных органов управления в области инновационного развития для реализации социальных программ и эффективного экономического роста■

Список литературы

1. Управление инновациями: учебник для бакалавров / В. П. Баранчеев, Н. П. Масленникова, В. М. Мишин. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2014. — 711 с. — Серия: Бакалавр. Углубленный курс
2. Маркетинг инноваций: учебник и практикум для академического бакалавриата / под общ. ред. Н. Н. Молчанова. — М.: Издательство Юрайт, 2014, — 528 с. — Серия: Бакалавр. Академический курс.
3. Барышева, А. В., Балдин К. В., Галдицкая С. Н., Передеряев И. И. Инновации: Учебное пособие. — М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко» — 382 с., 2007
4. Марамохина, Е. В. Инновационный риск: понятие, этапы управления / Е. В. Марамохина // Молодой ученый. — 2013. — №5. — С. 348-351.

РАЗВИТИЕ ИЗДЕРЖЕК ПРОИЗВОДСТВА: ОТ СССР ДО НАШИХ ДНЕЙ

Еловенко Давид Александрович
студент 2 курса направления «Государственное и муниципальное управление»

Цутаева Валерия Борлыковна
студентка 1 курса направления «Менеджмент»

«Калмыцкий государственный университет им Б.Б. Городовикова

Научный руководитель: Сангаева Тамара Евгеньевна

Аннотация. *Статья посвящена вопросу истории развития издержек в нашей стране с времен СССР до настоящего времени. В данной работе мы раскрываем то, чем может помочь государство нынешнему состоянию производства в РФ, а точнее отдельной его части, издержкам; то, как изменялись издержки производства в нашей стране в течение практически целого столетия.*

Ключевые слова: *издержки; производство; инфляция; развитие, кризис.*

Проблема издержек производства - одна из основных проблем для российских производителей на сегодняшний день.

Цель исследования – рассмотреть историю издержек производства и изменения их с течением времени.

Ситуация, сложившаяся в экономике РФ, представляет собой разновидность очередного кризиса, очень глубокого, особенностью которого на данный момент является его долговременный и затянутый характер при практически полном отсутствии механизмов саморегулирования и невозможность его разрешения без вмешательства Правительства.

В настоящее время помощь государству в период кризиса может быть оказана в 2-х направлениях:

1. либо поддерживать кризисные отрасли (если отрасль погибнет, то это должно пройти с наименьшими социальными издержками);

2. либо попытаться их спасти с помощью массовых притоков инвестиций, направленных на спасение какой-либо отрасли. Выбор каждого конкретного пути зависит от реальной обстановки и ситуации, в которой находится отрасль. [1]

После распада СССР, в 1992 году, началась повсеместная глобальная экономическая реформа, целью которой являлась замена сложившейся в стране социалистической системы хозяйствования саморегулирующейся рыночной экономикой. Основными направлениями той реформы стали:

а) приватизация;

б) либерализация цен;

в) финансовая стабилизация.

В качестве инструмента проведения реформы была использована жесткая политика. Основное внимание было приковано к макроэкономическим показателям. Действительность оказалась значительно более сложной, чем предполагалось в начале реформы. [2]

Важной особенностью экономического кризиса в Российской Федерации является "инфляция издержек", т.е. опережающий рост затрат на производство при ограниченных возможностях повышения цены на готовую продукцию.

В России инфляция издержек сменила инфляцию спроса и была обусловлена наследством, оставшимся со времен плановой экономики СССР, в виде сильной монополизации и концентрации промышленности, а также нарушения механизма предложения. Дополнительным толчком послужил также и внешнеэкономический фактор.

Экономика, просуществовавшая примерно 63 года, скачком вырвалась на мировой рынок, в результате чего выявилась базовая неконкурентоспособность большинства отраслей российской экономики.

Вследствие падения производства на предприятиях длительное время сохраняется низкий уровень использования производственных мощностей.

Это не могло не оказывать влияния на сами предприятия:

Нужно было поддерживать работоспособность оборудования;

Низкая загрузка устаревшего производственного аппарата препятствовала его нормальной хозяйственной окупаемости.

Независимо от уровня выпуска продукции не-

обходимо отапливать цеха, выплачивать зарплату не только основному производственному, но и административно- управленческому персоналу, обслуживать технику и т.д. Сюда же можно отнести и строительный комплекс, в котором всегда был исключительно высокий уровень накладных расходов: ранее они достигали 18-20 % от фактической себестоимости строительных работ, а в последнее время процент стал расти.

Переломным временем для издержек оказался период с ноября 1993 года по март 1994 года, когда резко ускорившийся спад выпуска продукции из-за проблем ее сбыта, вызвал не только дополнительное свертывание, но и массовую остановку многих предприятий.

В результате, для многих из них критически низкий уровень загрузки мощностей привел к исчерпанию естественного предела финансовых возможностей окупаемости фирмы и текущих издержек.

Кстати, именно с простаиванием мощностей и переструктуризацией издержек во многом связано повышение энерго и топливоемкости производства.

В 1998 году, после упадка производства и закрытия большого количества предприятий, последовал и крах банковской системы. Один за другим рушились крупные системообразующие банки. В первую очередь пострадал малый бизнес.

Перечисленные выше факты подчеркивают необходимость именно правильных решений в планировании и использовании производственных мощностей предприятий.

Именно сейчас требуются профессионалы для корректировки производства и регулирования издержек производства. Ведь зачастую многие параметры предприятий не соответствуют их сегодняшнему положению, они устарели. И если еще несколько лет назад предприятия могли действовать по старой схеме плановой экономики, то сейчас они столкнулись с неразрешимыми проблемами в виде нового вида хозяйствования и ухудшения ситуации в экономике страны на фоне критического снижения цены на нефть.

Должны произойти глубокие изменения и реформы в системе ценностей и мотивации хозяйственного поведения, и деловых отношений.

В России полустихийный переход к рынку длится около десяти лет. Однако информация последнего года говорит о некоторой стабилизации сферы производства.

Из нее ушли те, кто не смог перестроиться и по-новому оценить нынешнюю ситуацию, а также те, кто просто не захотел смотреть на мир новыми глазами. И приходят игроки, которые смогли перебороть себя и других. Благодаря им и оставшимся старым производителям Россия получила немало вполне дееспособных предприятий. [3]■

Список литературы

1. В.В. Кистанов, Региональная экономика России: Учебник. – М.: «Финансы и статистика», 2003. – 584 с.
2. Н.Д. Рублевский, Управленческий учет издержек производства и себестоимости продукции в отраслях экономики. - М.: «Бухгалтерский учет», 2004. – 376 с.
3. А.И. Попов, Экономическая теория.- СПб.: «Питер», 2007. – 544 с.

ПРИМЕНЕНИЕ НЕТРАДИЦИОННЫХ МЕТОДОВ ОЦЕНКИ В ПРОЦЕДУРЕ ОТБОРА ПЕРСОНАЛА

Маслова Яна Юрьевна
преподаватель кафедры управления персоналом

Роготова Татьяна Сергеевна
студент направления подготовки
«Государственное и муниципальное управление»

Поволжский институт управления им. П. А. Столыпина
филиал РАНХиГС при Президенте РФ

В современных экономических условиях многие организации сталкиваются с необходимостью определения высокоэффективной системы оценки в процедуре отбора персонала. Успех деятельности сотрудника в организации в большинстве случаев зависит не только от уровня профессиональной подготовки, но и от его индивидуальных качеств, что в итоге определяет успех функционирования всей организации. Личные качества человека формируются в самом раннем возрасте. Поэтому эти качества сотрудников нужно рассматривать как один из важнейших ресурсов эффективного поведения организации в сложных экономических условиях. В связи с этим личные особенности сотрудника организации не должны рассматриваться в отдельности от его социальной роли и занимаемой должности. Следствием этого является применение современными руководителями организаций не только традиционных методов оценки в процедуре отбора персонала, но и нетрадиционных.

Наиболее популярным нетрадиционным методом оценки в процедуре отбора персонала является стрессовое (или шоковое) интервью. Данный метод используют при отборе сотрудников на должности пожарных, сотрудников полиции, кассиров. Посредством метода определяется стрессоустойчивость кандидата на основании созданных стрессовых для него условий и оценки его реакции [1, с. 116]. Стандартный сценарий шокового интервью предполагает выказывание невнимания к заслугам, званиям, степеням, образованию соискателя; опоздание представителя на собеседование на длительное время; потерю резюме кандидата; создание неудобных условий: высокий стул, сломанная ножка стула, яркий свет в глаза; присутствие некорректных вопросов: " почему вы не замужем в 28 лет? ". Также представитель организации может предложить снять туфли – в целях проверки опрятности. Нельзя не отметить очевидную полезность метода. Он позволяет определить наиболее терпеливых кандидатов, готовых работать в стрессовых условиях.

В последнее время при оценке в процедуре отбора персонала работодатели часто прибегают к brainteaser-интервью (с англ. «интервью, щекочущее мозг») - метод, часто применяющийся российскими представительствами западных компаний. В соответствии с ним кандидатам необходимо решить логическую задачу, либо дать ответ на замысловатый вопрос (например, «А почему канализационные люки имеют круглые крышки?»). Цель метода - проверить аналитическое мышление и изобретательские возможности кандидата. Соответственно, целевой аудиторией являются менеджеры по рекламе, программисты, консультанты.

При этом вопросы Brainteaser-интервью разделяются на несколько групп:

1. Логические задачи с определенными, четко заданными ответами.
2. Задачи, не имеющие четко заданных ответов.
3. Упражнения на проверку оригинальности мышления [1, с. 118]. Например, предложение продать соседу ручку.

Также популярен такой нетрадиционный метод оценки в процедуре отбора, как анализ имени-отчества. Пропагандистом этого метода является Б. Ю. Хигир, который провел многолетние исследования, определил прямую зависимость влияния на характер, выбор профессии человека имени [2, с. 5]. Имя состоит из различных звуков. И соответственно, различные имена вызывают разные ассоциации. Звуковая вибрация имени оказывает влияние на характер человека. Например, мягкие, шипящие звуки способствуют мягкости, отзывчивости, чуткости. А имена с твердыми согласными, кричащими звуками, зачастую дают их обладателям жесткий и грубый характер. При всем этом

научные исследования доказывают, что имя во многом влияет на способности и профессию [2, с. 5]. Например, выявлено, что хорошие бухгалтера – люди с именами Ольга, Вера, Владимир, а люди с одинаковыми или схожими именами и отчествами опаздывают на деловые встречи.

В характеристике будущего сотрудника важное место занимает и время года, в которое он родился. Так, рожденный зимой будет обладать такими качествами, как решительность, сила воли, целеустремленность, выносливость. Весна придает характеру человека переменчивость, легкоранимость, неуверенность, что мешает стать лидером. Родившиеся летом – это чувствительные, темпераментные, воодушевленные в будущем сотрудники. «Осенние» сотрудники расчетливы, умело просчитывают шаги, легко решают трудные вопросы [3, с. 86].

Большой интерес представляет нетрадиционный метод оценки отбора персонала на основе физиогномики. Сама физиогномика как наука отсчитывает свою историю с XVIII века, тогда была опубликована работа по этой дисциплине - "Физиогномические фрагменты" И. Г. Лафатера. Однако еще в Древнем Вавилоне были методы определения характера человека по внешности [4, с. 38]. Физиогномика изучает лицо и мимику человека. Число характерных признаков, подлежащих изучению насчитывается до 130 [3, с. 86]. При этом, все основные признаки формируются лишь к 40 годам, до этого черты лица еще могут изменяться. По лицу можно определить характер человека. Так, обладатели круглой формы лица - добродушные, миролюбивые люди, выбирающие профессии гуманитарной направленности. Квадратная форма лица присуща суровым, открытым для общения людям. Продолговатое лицо, у которого ширина лба практически равна ширине подбородка, носит название аристократического и характеризуется интеллектом, рассудительностью. Также анализу черт лица подвергаются глаза, рот, нос, уши, форма лба, бровей, морщины. [3, с. 86].

Практический интерес при оценке в процедуре отбора персонала представляет графология – метод, объясняющий характер человека по почерку. Так, наклоненный почерк влево означает непоколебимость, неподатливость, упорство, хладнокровность соискателя. Аккуратный почерк говорит о самообладании и безошибочности. Мелкий почерк указывает на меркантильность и прагматичность человека. В России графология слабо распространена – возможно, из-за трудностей интерпретации результатов, а вот во Франции метод является преимущественным инструментом отбора кандидатов, особенно в государственном аппарате [4, с. 38]. Однако эффективность выводов на основании графологии до сих пор остается спорным вопросом.

К нетрадиционным методам оценки в процедуре отбора персонала относится и использование гороскопов кандидатов. В России гороскопы приобрели популярность в 1990-х гг., когда началось увлечение ранее запретными астрологическими прогнозами. Сейчас популярность гороскопов в бизнесе мала, но по-прежнему есть организации, доверяющие методу при решении кадровых проблем.

Редко, но применяется такой нетрадиционный метод оценки кандидатов, как соционика. Эта наука посвящена психике человека, которая не изменяется на протяжении всей жизни. В настоящее время подробно исследованы юнговские психофункции - элементы структуры психики, многие исследователи-соционики подробно выделяют 32 психотипа (а некоторые - 64, 128). Но особенно важно то, что открыты закономерности отношений между представителями различных типов. Речь идет об изучении и определении альтернативных признаков, по которым наблюдаются отличия в психике людей. Существуют 2 альтернативные пары признаков (всего же их 4), которые лежат в основе типологии: логика – этика, сенсорика – интуиция. На основании этого существует разделение всех людей на четыре группы: логики и этики, сенсорики и интуиты. Если речь идет о производственной, технологической либо научной работе, то более эффективными в данной сфере окажутся логики, чем эмоциональные этики, более полезные в социальной или гуманитарной сферах. Без интуитов же немыслимы творчество и фантазия. Без сенсориков невозможно было бы реализовывать идеи интуитов в жизнь [5, с. 42].

При этом применение любых нетрадиционных методов в процедуре оценки кандидатов необходимо точно понимать и определять приемлемость каждого метода к отбираемым нужным качествам будущих сотрудников организации.

Таким образом, состав персонала организации оказывает одно из ключевых влияний на ее успех. Вопрос оценки в процедуре отбора кадров стоит достаточно остро, особенно в условиях экономического кризиса. Традиционные методы оценки в процедуре отбора персонала давно известны как работодателям, так и кандидатам, что может приводить к манипуляциям при отборе со стороны последних. Нетрадиционные же методы выявляют глубинные психологические качества личности, внутренние мотивы, которыми кандидат, обычно, не может управлять. Именно поэтому применение знаний социологии, психологии, соционики при оценке в процедуре отбора персонала свидетельствует о профессиональном подходе современной кадровой службы организации к обеспечению сбалансированного состава работников, что способствует выполнению миссии организации■

Список литературы

1. Шевченко Т. Е. Особенности применения нетрадиционных методов отбора персонала // Приоритетные научные направления: от теории к практике: журн. 2013, № 5. С. 115- 119 [Электронный ресурс]. URL: http://cyberleninka.ru/article /n/osobennosti-primeneniya-netraditsionnyh-metodov-otbora-personala.

2. Демина Н. В. Нетрадиционные методы отбора персонала: эффективность применения в организациях // Научные проблемы гуманитарных исследований: журн. 2012, № 2. С. 1-6 [Электронный ресурс]. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/ netraditsionnye-metody-otbora-personala-effektivnost-primeneniya-v-organizatsiyah.

3. Согрина А. В., Чернова Т. Н. Особенности современных нетрадиционных методов отбора персонала // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 9: Исследования молодых ученых: журн. 2012, № 8-2. С. 84-89 [Электронный ресурс]. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-sovremennyh-netraditsionnyh-metodov-otbora-personala.

4. Дян Е. С., Чернявская В. И. Современные нетрадиционные методы отбора персонала //ФӘН-Наука: журн. 2015, № 4 (43). С. 37-38 [Электронный ресурс]. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-netraditsionnye-metody-otbora-personala.

5. Тетенькин Б. С. Роль соционики в оптимизации межличностных отношений в коллективе // Вятский медицинский вестник: журн. 2015, № 1 (45). С. 40-45 [Электронный ресурс]. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/rol-sotsioniki-v-optimizatsii-mezhlichnostnyh-otnosheniy-v-kollektive.

РОССИЙСКИЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ В РЕАЛИЗАЦИИ ОЦЕНКИ ПЕРСОНАЛА

Маслова Яна Юрьевна
преподаватель кафедры управления персоналом

Богульмова Александра Александровна, Батраева Равиля Ринатовна
студенты направления подготовки
«Государственное и муниципальное управление»

Поволжский институт управления им. П. А. Столыпина
филиал РАНХиГС при Президенте РФ

Рыночная экономика, которая сложилась в Российской Федерации после распада Советского Союза, диктует свои условия. Важнейшим изменением при переходе от командной экономики к рыночной стало появление конкуренции. На рынке появились не только отечественные, но и зарубежные компании и производители. Конкурентоспособность, имидж, эффективность использования производственного потенциала напрямую стали зависеть от умений, навыков, творческой инициативы работников, согласованностью их взаимодействия.

Высококвалифицированные сотрудники, сплоченные в единый коллектив являются одним из основных условий успеха организации, однако при этом отлаженные механизмы оценки персонала так же играют немалую роль. Как правило, современные компании проводят оценку персонала не чаще двух раз в год, при этом большинство из них стараются привлекать для этого независимых специалистов и экспертов. Это обоснованно тем, что у специалистов, привлеченных со стороны отсутствует предвзятое отношение к оцениваемым, что позволяет делать оценку более объективной.

К основным задачам проведения оценки персонала можно отнести: выявление сильных и слабых сторон сотрудника, соответствия занимаемой должности, оценка готовности сотрудника к карьерному продвижению и его профессиональных характеристик, оценка совместимости сотрудников, определение потребности к дальнейшему обучению, оценка интеллектуального потенциала сотрудников, оценка стратегии формирования эффективности команды и т.д.[1] Существует несколько методов оценки персонала, которые используются в России. Среди них сравнительные методы, абсолютные методы, результат-ориентировочные методы и самооценка.[2]

Сравнительные методы предполагают сравнение персонала между собой. К ним относят ранжирование сотрудников по результатам работы, сравнение сотрудников с одинаковыми обязанностями. Абсолютные методы ссылаются на некие эталоны. К таким методам относят описательный метод, в процессе которого оценка сотрудника производится по ряду критериев. Плюсом такого метода является то, что здесь учитываются не только поведение сотрудника и его инициативность, но и поведения сотрудника в нестандартных ситуациях. Так же к абсолютному методу относится метод "инцидентов". В его основе лежит сравнение достижений и проступков сотрудников. Методы, ориентированные на результат основаны исключительно на оценке результата работы. Метод самооценки подразумевает оценку сотрудником собственной эффективности. Процесс самооценки способствует развитию сотрудничества между работником и работодателем в процессе оценочного анализа и усиливает у сотрудников чувства вовлечения в этот процесс.[3, с. 54]

Зарубежный опыт оценки персонала представлен двумя яркими примерами, это Япония и США. Каждое из этих государств имеет свои особенности в системе управления персоналом, с которой неразрывно связана оценка персонала.

В японских организациях и фирмах работа служб управления кадрами построена, прежде всего, на соблюдении глубоких традиций и уважении к ним, на стремлении к коллективному труду, командной работе. Так же для японцев важно подчинение по иерархии старшинства, то есть младшие сотрудники подчиняются старшим не только по занимаемой должности, стажу работы, но и по возрасту. Руководители японских организаций высоко ценят преданность своему месту работы, своему делу и идеалам организации. В основе оценки персонала лежит изучение биографий и личных дел, собеседования и дискуссии, выполнение

письменных заданий, написание делового письма, представление проекта или доклада. Так же оценка осуществляется с помощью анкетных опросов для выявления способностей, умений и знаний, опыта работы, личных качеств, уровня развития, страхов и желаний. В некоторых фирмах на каждого сотрудника ведется специальный документ, где указывается профессиональная квалификация и ее рост, достижения в области инноваций и качества, внутрифирменная активность и достижение в труде. Этот документ сходен с аттестационной картой, используемой при аттестации в российских фирмах, и служит основанием для определения размера заработка и продвижения по службе. [4, с. 261]

В организациях и фирмах США внимание уделяется специалисту, который осуществляет оценку персонала, как правило, это менеджер-управляющий. Именно этот механизм лежит в основе методов оценки персонала. Специалист по оценки персонала проводит опросы и анкетирования, по результатам которых делаются выводы о способностях работника, выявляются его основные ориентиры, то есть, что для него важнее всего, какие он ставит перед собой приоритеты, чего хочет добиться и каким способом. Однако в оценке персонала может принимать участие коллектив или группа работников. Здесь важным условием является то, чтобы оцениваемый и оценивающие хорошо знали друг друга и доверяли друг другу, от этого зависит объективность и результат оценки. Еще одним видом оценки является самооценка. Работник, используя методы, которые применяют другие оценщики, оценивает себя сам. Цель данного метода состоит в развитии у работника навыков самоанализа, умении им находить свои слабые стороны. Часто используется комбинация перечисленных форм оценки. Примером использования комбинации форм оценки может стать процесс оценки результативности труда на одной из американских фирм, где менеджер и сам работник заполняют вопросник по форме, отражающей специфику работ в должности самостоятельного служащего, обслуживающего клиентов. Двухстороннее (оценщик – оцениваемый) обсуждение результатов оценки дает хорошие предложения для высшего руководства.[5, с. 478]

Анализ методов оценки персонала в России и за рубежом показал, что у каждой страны, технология оценки персонала имеет свои особенности и характерные черты, которые зависят от системы управления персоналом в целом. Вместе с этим влияет и менталитет населения страны, ее история и сложившиеся основы рабочего процесса. Для каждого государства отдельно и для каждой организации в частности важны собственные требования, предъявляемые к персоналу, и его оценка у каждого своя. Но всегда можно обратиться к опыту коллег и попробовать внедрить технологии оценки персонала на своих предприятиях, в своих организациях и фирмах, которые могут дать определенный результат■

Список литературы

1. Все конфликты [Электронный ресурс] URL: http://wwwbbb7.ru/raznoe__metody_ocenki_personala.html(дата обращения 01.04.2016)
2. Грунистая О. С. Оценка персонала: основные методы // ФЭН-Наука. 2014. №2 (29). [Электронный ресурс] URL: http://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-personala-osnovnye-metody (дата обращения: 01.04.2016).
3. Кузьмицкий А.Е. Сомооценка персонала// Стэж. 2011 №13.
4. Овчинников. В.Ф. Эффективность аттестации персонала предприятия: учебник / В. Ф. Овчинников, Т. В. Плетнева. // Менеджмент: теория и практика. - 2014. - N 1/2. - С. 261-262.
5. Березняковский. В.С. Методы оценки персонала управления в кооперативных организациях: учебник / В.С. Березняковский. – М.: Компания Спутник +, 2013. – 478с.

ПРОБЛЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ РФ

Сокурова Диана Эльбрусовна
студент 3 курса направления подготовки "Экономика" профиль "финансы и кредит"
Северо-Кавказский горно-металлургический институт
(государственный технологический университет)

Аннотация. *Данная статья затрагивает острую и широко обсуждаемую тему в России: реальный сектор. Проанализированы объемы кредитования реального сектора по отраслям. Выявлены основные проблемы кредитования отраслей реального сектора. Даны рекомендации по решению существующих проблем.*

Ключевые слова: *кредит, реальный сектор экономики, капитализация.*

Актуальность темы исследования состоит в том, что в современной экономике кредит является неотъемлемым элементом экономического роста. Благодаря кредиту сокращается время на удовлетворение хозяйственных и личных потребностей

Кредит используют как крупные организации, так и малые производственные, сельскохозяйственные и торговые структуры; как государства, правительства, так и отдельные граждане.

Реальный сектор экономики – это система экономических отраслей, которые занимаются материальным и нематериальным производством, за исключением финансовых, кредитных и биржевых операций, относящихся к финансовой экономике. Он является основой российской экономики, определяющей ее уровень и специализацию. За счет реального сектора наполняется бюджет, производится продукция, ориентированная на экспорт и для обеспечения продукцией части страны, поэтому его кредитование очень важно для государства.

Реальный сектор представлен широким набором отраслей: электроэнергетика, промышленность, пассажирская транспортировка и непроизводственная связь, обрабатывающее производство, сельское хозяйство, наука и научное обслуживание. Однако в нем доминируют отрасли по добыче сырья и топлива и производству энергии и материалов. С одной стороны, это следствие природных ресурсов, особенно минеральных, что позволяет России активно использовать ее естественное конкурентное преимущество. С другой стороны, это результат деиндустриализации России: сохранение или небольшое сокращение сырьевых отраслей в последние два десятилетия сопровождалось, в отличие от советских времен, не ростом остальных (не сырьевых) отраслей, а их сильным падением. Подобная ситуация типична для «голландской болезни» с ее перераспределением доходов и экономических ресурсов в пользу экспортно-ориентированных сырьевых и обслуживающих их отраслей, а также замещением местного производства импортом.

Следует отметить, что в условиях недостаточного уровня обеспеченности собственными оборотными средствами многие предприятия реального сектора экономики, сохраняют достаточно высокую потребность в кредитах[1, с.230].

Рассмотрим объемы кредитования реального сектора и оценим текущую ситуацию (млн. руб.).

Таблица 1 *- Динамика кредитования реального сектора РФ (млн. руб.)*

Отрасли реального сектора	2013г.	2014г.	2015г.
Добыча полезных ископаемых	405 231	771 702	602 549
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	1 083 967	915 241	773 335
Сел. хоз., охота и лесное хоз-во	637 150	573 527	639 837
Строительство	2 327 741	1 886 793	1 269 041

Как видно из результатов таблицы большую долю кредитования занимает строительство, которое имеет тенденцию к снижению, в 2013 г. объем кредитования был 2327 741 млн. руб., в 2014 уменьшился и стал 1886 793 млн. руб., и, наконец, на 2015 г. спустился на средний уровень и составлял 1269 041 млн. руб. Также можно выделить кредитование транспорта и связи, которое занимает немалую долю и в 2015 г. составляет 1150 599 млн. руб.

Существуют некоторые проблемы кредитования реального сектора:

1. Недостаточная капитализация

2. Преобладание коротких и неустойчивых пассивов

3. Высокий уровень кредитного риска

4. Большие затраты на контроль кредита

Можно предположить некоторые пути решения данных проблем:

1. Нужна поправка в Налоговый кодекс, освобождающая банки и акционеров от налога на прибыль, если она направляется на увеличение уставного капитала банка

2. Повысить уровень капитализации за счет привлечения средств институциональных инвесторов, выпуска банками среднесрочных ценных бумаг и их размещения как на внутреннем, так и на внешнем рынках, остатков средств на счетах региональных бюджетов

3. создание совершенной законодательной базы организации кредитования предприятий коммерческими банками

4. создание долгосрочной ресурсной базы коммерческих банков; снижение кредитных рисков.

5. льготы при налогообложении на предприятия

6. льготные кредиты

7. государственное стимулирование для кредитования приоритетных направлений [2, с.12].

С учетом фактора рискованности вложений в ту или иную отрасль, банки принимают во внимание и то, чем обеспечиваются выдаваемые кредиты и ссуды. Обеспечение зачастую играет очень важную роль в формировании кредитных отношений. Конкретная практика показывает, что наличие обязательства еще не означает гарантии и своевременного возврата. Возникновение инфляционных процессов в экономике может вызывать обесценение суммы предоставленной ссуды, а ухудшение финансового состояния заемщика — нарушение сроков возврата кредита[7, с.171]. Поэтому опыт деятельности банков выработал механизм организации возврата кредита, включающий:

а) порядок погашения конкретной ссуды за счет выручки;

б) юридическое закрепление ее порядка погашения в кредитном договоре;

в) использование разнообразных форм обеспечения полноты и своевременности обратного движения ссуженной стоимости.

Форма обеспечения возвратности кредита — это конкретный источник погашения имеющегося долга, юридическое оформление права кредитора на его использование, организация контроля банка за достаточностью и приемлемостью данного источника[6, с.159].

Наиболее ликвидное обеспечение кредитов позволит банкам не только снизить риски, но и реализовать их в свою пользу в случае невозврата кредита. Это дает возможность полноценного возврата выданных заемных средств.

Акционерный коммерческий Сберегатель-ный банк Российской Федерации (Сбербанк России) активно работает практически во всех секторах российского финансового рынка. Существенное превосходство Сбербанка России перед коммерческими банками по величине капитала дало уникальную возможность предоставления кредитов, объем которых отвечает запросам крупнейших российских предприятий, что способствует закреплению в Банке крупных клиентов. Банк продолжает занимать ведущие позиции по общей сумме вложений в экономику России, по максимальным размерам предоставляемых кредитов на одного заёмщика, а также по срокам, на которые выдаются кредиты

Таким образом, получается, что реальный сектор экономики – это основополагающий элемент экономической системы. Негативные тенденции роста данного сектора, невысокая конкурентоспособность и рассогласованность его интересов с финансовым сектором, значительно усложняет развитие экономики в целом. От эффективности работы реального сектора, от перспективы его роста и увеличения конкурентоспособности в значительной мере зависит экономическая стабильность национальных экономик■

Список литературы

1. Лаврушин О.И. Деньги, кредит, банки.- М.- Кнорус-2011, с. 560.
2. Афанасьева О. Н. Проблемы банковского кредитования реального сектора экономики // Банковское дело. -2011. - N 4. - с. 34-37.
3. Ендовицкий Д.А. Инвестиционный анализ в реальном секторе экономики.- М.- Финансы и статистика, 2012, с. 352.
4. Березинская О. Кредитование промышленного производства// Экономическое развитие России, 2004.- №12.- с. 7-10.
5. Основы развития целеполагания фирмы на базе интеллектуализации экономики // Камбердиева С.С., Сопоева И.А. // Экономика и предпринимательство. 2015. № 4-1 (57-1). с. 776-778.
6. Кредитная экспансия как фактор повышения кредитно-инвестиционного взаимодействия банков и реального сектора экономики // Шелкунова Т.Г., Кузнецова К.А. // В сборнике: развитие экономики и менеджмента в современном мире сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции. 2015. с. 158-165.
7. Управление инвестиционной деятельностью в банковской сфере // Тумасянц С.Э., Хетагуров Г.В. // Новая наука: проблемы и перспективы. 2016. № 3-1 (67). с. 171-176.
8. Официальный сайт Банка России http://www.cbr.ru

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В ГОРНЫХ РАЙОНАХ РСО-АЛАНИЯ

Рубановская Светлана Гениевна
кандидат технических наук, доцент

Джагаева Майя Сергеевна
кандидат экономических наук, доцент

Тегетаева Марина Руслановна
ассистент
кафедра «Организации производства и экономики промышленности»

Северо-Кавказский горно-металлургический институт
(государственный технологический университет) (СКГМИ (ГТУ)

Аннотация. *Малое и среднее предпринимательство играет важную роль в экономическом развитии Республики Северная Осетия-Алания, поэтому расширение и упрочнение позиций малого и среднего предпринимательства необходимо для улучшения социально-экономического положения региона. В статье обосновывается привлекательность малого бизнеса по сбору лекарственных трав в горных районах Республики Северная Осетия-Алания, которая заключается в минимальных издержках, и соответственно, в больших возможностях наращивания доходности.*

Ключевые слова: *малое предпринимательство, государственная поддержка, инфраструктура.*

Для Республики Северная Осетия - Алания (РСО-Алания) актуально решение задачи устойчивого развития горных территорий. В Законе РСО-Алания от 30 декабря 1998 года № 30-РЗ (изменения и дополнения: Закон РСО-Алания от 22.05.06 № 28-РЗ) «О горных территориях в Республике Северная Осетия-Алания» закреплено, что «горными территориями в РСО-Алания считаются местности, где среда обитания: высота, рельеф и климат - создает особые условия, влияющие на повседневную человеческую деятельность».

Такие территории занимают около 4,55 тыс. кв. км, или более половины от общей площади РСО-Алания (56,9 % территории). Горные территории отличает высокая расчлененность рельефа и ландшафтно-климатическое разнообразие, а также им присущи иные, чем в равнинной местности особенности ведения хозяйства и расселения [1]. Таким территориям присущи особые социальные, экономические и экологические проблемы.

Среди социально-экономических проблем можно назвать проблемы депопуляции или оттока жителей гор в города и равнинные районы; слабое развитие производственной и социальной инфраструктуры; высокий уровень безработицы, особенно среди молодежи и женщин. Кроме того, необходимо отметить, что доля лиц пенсионного возраста в горных районах колеблется в пределах 35-57%.

Таким образом, горные территории РСО-Алания отличаются депрессивным характером развития. В этих условиях малое предпринимательство в горных районах РСО-Алания, будет способствовать динамичному развитию таких районов республики. Опираясь на особенности горных территорий РСО-Алания и проанализировав имеющийся опыт [2], можно предложить следующие приоритетные направления развития малого предпринимательства, представленные на рисунке 1.

Рисунок 1. *Приоритетные направления развития малого предпринимательства в горных районах РСО-Алания*

Актуальность развития малого предпринимательства по производству и переработке сельскохозяйственной продукции, в современных условиях, не вызывает никакого сомнения. Во-первых, это направление соответствует целям реализации мероприятий всероссийской программы импортозамещения, отраженной в «Плане первоочередных мероприятий по обеспечению устойчивого развития экономики и социальной стабильности Республики Северная Осетия-Алания в 2015 году и на период 2016-2017 годов» [3].

Во-вторых, развитие малого предпринимательства в сельском хозяйстве может воспрепятствовать проникновению на рынки республики низкокачественно и генно-модифицированной продовольственной продукции. Проблема генно-модифицированной пищевой продукции в настоящее время приобрела особую актуальность, поскольку уже есть факты негативного влияния на жизнедеятельность биологических организмов. В большинстве развитых стран создают не только системы законодательной защиты, но и принимают реальные меры препятствующие экспансии подобных инноваций [4].

Однако, развитие сельскохозяйственного предпринимательства в горных районах РСО-А возможно только при активном участии республиканской власти, поскольку земли сельскохозяйственного назначения составляют 37% от площади республики, из них около 62% - пашня [5]. За последние годы большое количество пахотных земель вышло из хозяйственного оборота и не используется. Многие существующие сельскохозяйственные предприятия общественного сектора (колхозы, совхозы), прочие землепользователи и арендаторы в течение ряда лет не использует закрепленные за ними земельные участки, вследствие чего происходит их зарастание сорной и древесной растительностью.

В целом по республике не задействовано около 25% пахотных земель. Наибольшие площади пашни не используются в хозяйствах Алагирского (37,9%), Правобережного (33%), Пригородного (29,8%) районов [6].

Кроме того, сельскохозяйственное производство наряду с высокой трудоемкостью, еще и материалоемко, что предполагает значительное субсидирование или кредитование хотя бы на первых этапах развития бизнеса.

Сельский туризм или агротуризм как одно из направлений туристического бизнеса и альтернативной занятости сельского населения развивается уже давно и во многих странах мира. РСО-Алания обладает большим потенциалом экологических ресурсов: водных, биологических, ландшафтных, ландшафтно-дендрологических. Кроме этого, РСО-Алания изобилует горными селами, такими как Цмыти, верхний Мизур, Гули, Галиат, Камунта, Быз, Луар и т. д.

Стоит отметить, что для развития агротуризма был создан в 2012 г. «Центр развития экологического и сельского туризма РСО-Алания». Однако, как отмечают эксперты и сами предприниматели – люди, готовые заниматься этим видом бизнеса, на пути к его реализации существуют объективные трудности. К ним относятся:

1. Труднодоступность большинства населенных пунктов, находящихся в живописных уголках Северной Осетии.

2. Плохое техническое состояние большинства сельских домов, отсутствие элементарных удобств.

3. Отсутствие инфраструктуры: в полупустых горных аулах нет магазинов, почты, дорог, газ привозят в баллонах, печи топят дровами.

4. У местного населения нет необходимых знаний и информации о возможностях и правилах ведения этого бизнеса.

5. Трудность в получении государственной поддержки и практически недоступность кредитования.

6. Отсутствие доступных информационных ресурсов и помощи специализированных организаций в интеграции горных поселений в туристско-рекреационную сеть.

Неосвоенным сегментом развития малого предпринимательства в условиях горных территорий является выращивание и сбыт целебных трав, давно и успешно развивающееся в Алтайском крае [7]. Горные районы РСО-Алании обладают всеми ресурсами для этой деятельности, требующей минимальных вложений. Это выгодная ниша, которую в республике необходимо развивать.

Для успешного выращивания лекарственных растений на территории РСО-Алания необходимо соблюдать те же условия, что и для остальных сельскохозяйственных культур, т. е. выращивание в районах с надлежащими погодными и почвенными условиями, где имеются оптимальные возможности удовлетворения требований соответствующего вида растения к теплу, влаге и почве. Все эти условия нужно тщательно соблюдать в особенности при выращивании тех видов растений, естественные места, обитания которых расположены вне района, в котором их предстоит разводить. Именно поэтому следует строго придерживаться агротехники выращивания каждого вида лекарственного растения.

Специального оборудования для такого рода бизнеса в принципе не требуется. Лекарственные растения можно выращивать в горных районах республики и даже на дачах, главное условие – экологически чистая местность. Для сушки сырья в больших количествах в помещении потребуется сушильная камера или напольная сушилка с горячим воздухом и сетчатым поддоном. Следует отметить, что при несоблюдении правил сушки растений, готовая продукция не имеет товарного вида и запаха и абсолютно бесполезна в медицинских целях [8].

Привлекательность бизнеса по сбору лекарственных трав заключается в минимальных издержках, и соответственно, в больших возможностях наращивания доходности. Спрос на сухие лекарственные растения – устойчивый. Во время простуды и эпидемий спрос часто становиться ажиотажным.

Реализация готовой продукции – важная составляющая бизнеса. К предполагаемым рынкам сбыта лекарственных растений относятся:

- реализация через аптечно-магазинную сеть, специализирующейся на торговле целебными травами и растениями;

- реализация компаниям пищевой и фармацевтической промышленности.

Бизнес по сбору и сбыту лекарственных растений - это неплохой источник дохода для студентов, пенсионеров, малозащищенных слоев населения. Дополнительный доход или масштабный бизнес, это зависит только от желания, настойчивости и трудолюбия бизнесмена. С развитием производственных мощностей будет расти и прибыль бизнеса.

Кроме того, необходимо отметить, что согласно Закону РСО-А [9] предприниматели могут воспользоваться льготами за природопользование на горных территориях. Размеры льгот устанавливаются по представлению Правительства РСО-Алания.

На примере выращивания душицы был произведен укрупненный расчет основных технико-экономических показателей.

В таблице 1 приведены основные технико-экономические показатели выращивания душицы на 1 га.

Таблица 1.

Технико-экономические показатели выращивания душицы на 1 га

Наименование показателя	Единица измерения	Количество
Капитальные затраты	тыс. руб.	1476
Оборотный капитал	тыс. руб.	759,202
Себестоимость 1 кг сухого сырья	руб.	246,0
Прибыль от реализации	тыс. руб.	475,86
Срок окупаемости	год	3

Как следует из данных таблицы 1 при невысоких капитальных затратах, не более 1500 тыс. руб., чистая прибыль может составить 400 - 450 тыс. руб./год, при рентабельности продукции порядка 30-40 %.

Заключение

1. Выявлены причины депрессивного характера развития РСО-А: депопуляция или отток жителей гор в города и равнинные районы; слабое развитие производственной и социальной инфраструктуры; высокий уровень безработицы, особенно среди молодежи и женщин.

2. Предложены следующие приоритетные направления развития малого предпринимательства: производство и переработка сельскохозяйственной продукции; оказание производственных, коммунальных и бытовых услуг; предоставление туристических услуг (агротуризм); строительство объектов жилищного, производственного и социального назначения; выращивание и производство лекарственных трав.

3. Установлено, что неосвоенным сегментом развития малого предпринимательства в условиях горных территорий является выращивание и сбыт целебных трав.

4. Укрупненный расчет экономической эффективности выращивания целебных трав, на примере душицы, показал, что при невысоких капитальных затратах, не более 1500 тыс. руб., чистая прибыль может составить 400 - 450 тыс. руб./год, при рентабельности продукции порядка 30-40 %■

Список литературы

1. Кадохова А.А. Стратегическое управление развитием сельскохозяйственных предприятий на муниципальном уровне. Автореф. диссерт канд. экон. наук. Владикавказ, 2010 г. стр 20.
2. Инвестиционный портал Алтайского края [Электронный ресурс]. Режим доступа http://invest.alregn.ru/ .
3. Распоряжение Правительства РСО-Алания от 30 января 2015 года № 28-р «План первоочередных мероприятий по обеспечению устойчивого развития экономики и социальной стабильности Республики Северная Осетия-Алания в 2015 году и на период 2016-2017 годов».
4. Очень красивые, но вредные, или как уберечься от ГМО// Информационно-медицинский портал РСО-Алания [Электронный ресурс]. Режим доступа http://15med.ru/content/view/1466/7/.
5. Российский Статистический сборник «Регионы России. Основные характеристики субъектов Российской Федерации» Москва. 2015 г.
6. Закон Республики Северная Осетия-Алания от 31.03.2008 N 6-РЗ "О стратегии социально-экономического развития Республики Северная Осетия-Алания до 2030 года".
7. Главное управление экономики и инвестиций Алтайского края [Электронный ресурс]. Режим доступа http://econom22.ru/.
8. Иванов М.Г. Срок посева и его влияние на урожайность и качество продукции душицы обыкновенной // Фундаментальные исследования, № 4, 2013 г. стр 424-429.
9. Закон Республики Северная Осетия-Алания от 30 декабря 1998 года N 30-рз «О горных территориях в Республике Северная Осетия-Алания.

МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИХ НОВШЕСТВ В ПРОИЗВОДСТВЕ

METHODOLOGICAL APPROACHES TO THE DETERMINATION OF THE EFFECTIVENESS OF THE USE OF SCIENTIFIC AND TECHNOLOGICAL INNOVATIONS IN PRODUCTION

Давлятова Гульнара Мухамеджановна
кандидат экономических наук, доцент, заведующая кафедрой "Экономика"
Ферганский политехнический институт, Узбекистан
Davljatova Gulnara Muhamedjanovna
PhD, Associate Professor, Head of the Department of "Economics"
Fergana Polytechnic Institute, Uzbekistan

УДК 303.7

Аннотация. *В настоящее время именно на уровне предприятий решаются стратегические и тактические задачи в сфере инноваций как основы долгосрочной конкурентоспособности и развития. При этом не все предприятия готовы решать стратегические задачи ввиду сложности, неравномерности формирования региональных экономик и отраслевых рынков, общей стагнации в инновационной сфере, свойственной национальной промышленности, нехватки позитивного опыта в стратегическом управлении инновационным развитием и экономической неустойчивости. В работе проведен системный анализ методических подходов к определению эффективности использования научно-технических новшеств, инноваций в промышленном производстве в период модернизации и диверсификации национальной экономики. Проведен мониторинг теорий эффективности использования инноваций, ведущих ученых. Автором на основе оценки уровня показателей, определяющих эффективность проектов, предлагается применять динамические методы, основанные преимущественно на дисконтировании образующихся в ходе реализации проекта денежных потоков.*

Ключевые слова: *экономическое развитие, эффективность проекта, дисконтированная оценка, динамический метод, статистическимй анализ, финансовая оценка, PI, метод NPV, IRR, ARR.*

Annotation. *Currently, it is at the enterprise level to solve strategic and tactical tasks in the field of innovation as the basis for long-term competitiveness and development. However, not all companies are ready to solve strategic problems due to the complexity, the uneven formation of regional economies and industrial markets, the overall stagnation in innovation inherent in the national industry, the lack of positive experience in the strategic management of innovative development and economic instability. The work carried out systematic analysis of methodical approaches to determining the effectiveness of the use of scientific and technological innovation, innovation in industrial production in the period of modernization and diversification of the national economy. Monitoring of the effectiveness of innovation theories, leading scientists. The author, based on assessing the level of performance that determine the efficiency of the projects, are invited to apply dynamic methods based primarily on discounted formed in the course of the project cash flows.*

Keywords: *economic development, efficiency of the project, discounted valuation, dynamic method, statisticheskimy analysis, financial evaluation, PI, NPV method, IRR, ARR.*

Важное место в определении основных направлений экономического развития страны путем непрерывной модернизации экономики и обновления ее за счет внедрения научно-технических достижений, выборе целесообразных масштабов и темпов развития нововведений играет экономический анализ данных процессов. Это, прежде всего, происходит на этапе определения потенциала эффективности конкретных новшеств и служит единственным инструментом выбора наилучших вариантов распространения новшеств, замены ими устаревшей продукции, техники или технологии [3,4].

При экономическом анализе распространения новшеств, включающего развитие производства

и использование совершенно новых продуктов техники или технологии, а также замену устаревшей продукции на новую, следует учитывать их длительность и масштабность. Это предъявляет особые требования к включению в расчет экономической эффективности и других параметров дополнительных показателей, которые не учитываются при обычных расчетах эффективности инновационных проектов. Иначе говоря, оценка должна осуществляться с позиции системного подхода и охватывать все виды эффекта. При этом следует учитывать, что оценить любую разработку по совокупности одинаковых критериев вряд ли возможно и целесообразно. В каждой организации, на каждом иерархическом уровне управления может применяться свой набор критериев значимости, хотя некоторые из них могут совпадать, т.е. являться всеобщими. Любая методика оценки должна исходить из основной стратегической цели конкретного проекта

Оценка эффективности проекта предполагает использования как правило, всей системы показателей. Это связано с тем, что экономическое содержание каждого показателя различно, они отражают разные стороны инновационного проекта, им присущи определенные недостатки и ни один из них не может дать комплексной оценки. Поэтому только расчет всей совокупности показателей и их анализ позволяет принять обоснованные инвестиционные решения. Знаем, что почти все методы расчета приведенных показателей известны и в методическом плане отработаны. В этом плане необходимо отметить метод количественного анализа инновационных проектов Е.М Четыркина [4], который практически первый в современной экономике СНГ систематизировано и комплексно проанализировано основные положения теории и практики финансового анализа. Здесь характеризуются различные методы финансовой оценки и анализ ключевых параметров, влияющих на эффективность производственных инвестиций.

В работе В.М. Аньшина [1] рекомендуется произвести оценку уровня показателей, определяющих эффективность проектов экспертным и аналитическим методами. Нормативное значение для данного проекта может быть задано экспертным путем с учетом данных по лучшим аналогичным проектам. Обоснованы имеющиеся в отечественной и зарубежной практике методы оценки эффективности инновационных проектов, предложены условия их применения на практике.

Однако, степень достоверности полученных в процессе расчета критериев в значительной мере зависит от обоснованности принятых исходных данных. По мнению Э.И. Крылова, В.М.Власовой, И.В.Журавковой [3] критерии, используемые в оценке инновационных проектов, можно разделить на две группы в зависимости от того, учитывается или нет временной параметр:

1. Основанные на дисконтированных оценках (динамические методы):

- чистая приведенная стоимость - NPV (Net Present Value);- индекс рентабельности инвестиции - PI (Profitability Index); - внутренняя норма прибыли - IRR (Internal Rate of Return); - модифицированная внутренняя норма прибыли - MIRR (Modified Internal Rate of Return); - дисконтированный срок окупаемости инвестиций - DPP (Discounted Payback Period).

2. Основанные на учетных оценках (статистические методы):

- срок окупаемости инвестиции - PP (Payback Period); - коэффициент эффективности инвестиции - ARR (Accounted Rate of Return).

До недавнего времени расчет эффективности инвестиции производился преимущественно с производственной точки зрения и не учитывался финансовые требования инвесторов: - использовались статические методы расчета эффективности вложения, не учитывающие фактор времени, имеющие принципиальное значение для инвестора; - показатели были ориентированы на выявление производственного эффекта инвестиции, т. е. повышения производительности труда, снижения себестоимости в результате инвестиции, финансовая эффективность которых отходила при этом на второй план.

Поэтому для оценки финансовой эффективности проекта целесообразно применять динамические методы, основанные преимущественно на дисконтировании образующихся в ходе реализации проекта денежных потоков. Применение дисконтирования позволяет отразить основной принцип «завтрашние деньги дешевле сегодняшних» и учесть возможность альтернативных вложений по ставке дисконта. Общая схема всех динамических методов оценки эффективности в принципе одинаково, основывается на прогнозировании положительных и отрицательных денежных потоков на плановый период и сопоставлении полученного сальдо денежных потоков, дисконтированного по соответствующей ставке с инвестиционными затратами. Очевидно, что такой подход сопряжен с необходимостью принятия ряда допущений, выполнить которые на практике достаточно сложно. Это, во-первых, требуется объективно оценить не только объем первоначальных капиталовложений, но и текущие расходы и поступления на весь период реализации проекта. Вся условность подобных данных очевидно даже в условиях стабильной экономики с предсказуемым уровнем и структурой цен и высокой степенью изученности рынков. Во-вторых, для проведения расчетов с использованием динамических методов используется фактор стабильности валюты, в которой оцениваются денежные потоки. На практике эта предпосылка реализуется при помощи применения сопоставимых цен (с учетом прогнозных темпов инфляции) либо использования для расчетов стабильной иностранной валюты. Второй способ более целесообразен в случае реализации инвестиционного проекта совместно с зарубежными инвесторами.

Безусловно, оба эти способа далеки от совершенства: в первом случае вне поля зрения остаются возможные изменения структуры цен; во втором, помимо этого, на конечный результат оказывает влияние также изменение структуры валютных и суммовых цен, инфляция самой иностранной валюты, колебания курса и т.д. В этой связи возникает вопрос о целесообразности применения динамических методов анализа и оценки производственных инвестиции вообще: в условиях высокой неопределенности и при принятии разного рода допущений и упрощений результаты соответствующих вычислений могут оказаться еще более далеки от реальной ситуации [4,6].

Для сравнения можно сказать, что в высокоразвитых странах 30 лет назад отношение к этим методам оценки эффективности было примерно таким же, как сейчас в Узбекистане: 1964г. в США только 16% обследованных предприятий применяли при оценке динамические методы расчетов. К середине 1980г. эта доля поднялась до 86%. В странах Центральной Европы (ФРГ, Австрия, Швейцария) в 1990г. более 88% предприятий применяли для оценки эффективности динамические методы. В настоящее время полное предпочтение отдается динамическим методам расчетов финансового анализа инвестиционно-инновационной проектов [4,5]. Тем более важен динамический анализ инновационных проектов в деятельности финансового института, ориентированного на получение прибыли и имеющего многочисленные возможности альтернативного вложения средств.

Из многообразия динамических методов расчета эффективности инновации наиболее известны и часто применяются на практике метод оценки внутренней нормы рентабельности (PI) проекта и метод оценки чистого приведенного дохода (NPV) от реализации проекта.

Метод NPV [1] основан на сопоставлении величины исходной инвестиции (IC) с общей суммой дисконтированных чистых денежных поступлений, генерируемых ею в течение прогнозируемого срока. Поскольку приток денежных средств распределен во времени, он дисконтируется с помощью коэффициента (r), **устанавливаемого аналитиком** (инвестором) самостоятельно исходя из ежегодного процента возврата, который он хочет и может иметь на инвестируемый им капитал.

$$\mathrm{NPV} = \sum_{k} \frac{P_k}{(1+r)^k} - IC, \qquad (1)$$

где, P1, P2, ... Pn - годовые доходы, в период k .

Очевидно, что если: NPV > 0, то проект следует принять;

NPV < 0, то проект не следует принять;

NPV = 0, то проект ни прибыльный и ни убыточный.

Если проект предполагает не разовую инвестицию, а последовательное инвестирование финансовых ресурсов в течение m лет, то формула для расчета NPV модифицируется следующим образом:

$$\mathrm{NPV} = \sum_{k=1}^{n} \frac{P_k}{(1+r)^k} - \sum_{j=1}^{m} \frac{IC_j}{(1+i)^j}, \qquad (2)$$

где i - прогнозируемый средний уровень инфляции.

Расчет с помощью приведенных формул вручную достаточно трудоемок, поэтому для удобства применения этого и других методов, основанных на дисконтированных оценках, разработаны специальные статистические таблицы, в которых табулированы значения сложных процентов, дисконтирующих множителей, дисконтированного значения денежной единицы и т.п. в зависимости от временного интервала и значения коэффициента дисконтирования. Показатель NPV различных проектов суммируется. Это очень важное свойство, выделяющее этот критерий из всех остальных и позволяющее использовать его в качестве основного при анализе оптимальности инвестиционного портфеля.

Однако, корректное использование NPV метода возможно при соблюдении следующих условий: - объем денежных потоков в рамках инвестиционного проекта должен быть оценен для всего планового периода и привязан к определенным временным интервалам;- денежные потоки в рамках инвестиционного проекта должна рассматриваться изолированно от остальной производственной деятельности предприятия, т.е. характеризовать только платежи и поступления, непосредственно связанные с реализацией данного проекта; - принцип дисконтирования, применяемый при расчете чистого приведенного дохода, с экономической точки зрения подразумевает возможность неограниченного привлечения и вложения финансовых средств по ставке дисконта;- использование метода для сравнения эффективности нескольких проектов предполагает взять за основу единой для всех проектов ставки дисконта и единого временного интервала.

Индекс рентабельности инвестиции (PI) [1], является по сути следствием метода чистой теперешней стоимости. Он рассчитывается по формуле:

$$PI = \sum_{k} \frac{P_k}{(1+r)^k} : IC \qquad (3)$$

Очевидно, что если PI > 1, то проект следует принять;

PI < 1, то проект не следует принять;

PI = 1,то проект ни прибыльный и ни убыточный.

Логика критерия PI **такова: он характеризует** доход на единицу затрат; именно этот критерий наиболее предпочтителен, когда необходимо упорядочить независимые проекты для создания оптимального портфеля в случае ограниченности инвестиции. В отличие от NPV **индекс рентабельности** является относительным показателем. Благодаря этому он очень удобен при выборе одного проекта из ряда альтернативных, имеющих примерно одинаковые значения NPV, **при комплек-**

товании портфеля инвестиции с максимальным суммарным значением NPV.

Следующим стандартным методом оценки эффективности инновационных проектов является метод определения **внутренней нормы рентабельности проекта (IRR)**, т.е. такой ставки дисконта, при которой значение чистого приведенного дохода равно нулю.

Смысл расчета этого коэффициента при анализе эффективности заключается в следующем:

IRR - показывает максимально допустимый относительный уровень расходов, которые могут быть ассоциированы с данным проектом. Например, если проект полностью финансируется за счет ссуды коммерческого банка, то значение IRR показывает верхнюю границу допустимого уровня банковской процентной ставки, превышение которого делает проект убыточным.

Экономический смысл этого показателя заключается в следующем:

- при оценке эффективности следует принимать любые решения, уровень рентабельности которых не ниже текущего значения авансированного капитала (СС).

Если: IRR > СС, то проект следует принять;

IRR < СС, то проект не следует принять;

IRR = СС, то проект ни прибыльный, ни убыточный.

Метод IRR применяется при анализе чистых инвестиции, для сравнения эффективности различных инновационных проектов между собой. В целом по сравнению с NPV - методом использование показателя внутренней нормы рентабельности IRR связано с большими ограничениями. Во-первых, для IRR метода действительны все ограничения NPV - метода, т.е. необходимость изолированного рассмотрения инвестиционного проекта и прогнозирования денежных потоков на весь период реализации проекта. Во-вторых, сфера применения IRR метода ограничена только областью чистых инвестиций.

Одним из самых простых и широко распространенных методов в мировой практике является **срок окупаемости инвестиций (PP)**. Он очень прост в расчетах, вместе с тем, имеет и ряд недостатков которые необходимо учитывать в анализе. Во первых, он не учитывает влияние доходов последних периодов, во-вторых, поскольку этот метод основан на не дисконтированных оценках, он не делает различия между проектами с одинаковой суммой кумулятивных доходов, но различным распределением их по годам. При ситуации ликвидности, высокой степенью риска этот метод считается целесообразным. Такая ситуация характерна для отраслей или видов деятельности, которым присуща большая вероятность достаточно быстрых технологических изменений.

Метод, основанный на **коэффициенте эффективности инвестиции (ARR)** имеет две характерные черты: он не предполагает дисконтирования показателей дохода; доход характеризуется показателем чистой прибыли (PN- балансовая прибыль за вычетом отчислений в бюджет). Алгоритм расчета очень прост, что и предопределяет широкое использование этого показателя на практике: коэффициент эффективности инвестиции (ARR) рассчитывается делением среднегодовой прибыли PN на среднюю величину инвестиции (коэффициент берется в процентах). Данный показатель сравнивается с коэффициентом рентабельности авансированного капитала, рассчитываемого делением общей чистой прибыли предприятия на общую сумму средств, авансированных в его деятельность.

Описанные выше IRR - и NPV - методы принадлежат к числу традиционных методов оценки инвестиций и используются уже в течение более, чем трех десятилетий. В большинстве случаев на практике определением чистого приведенного дохода и внутренней нормы рентабельности проекта исчерпывается анализ эффективности.

Для точной оценки эффективности и корректности анализа инновационных проектов существуют специальные методы, позволяющие акцентировать внимание на отдельных моментах, имеющие серьезное значение для финансового инвестора и более детально оценить проект в целом.

При оценке эффективности капитальных вложений следует обязательно учитывать влияние инфляции. Это достигается путем корректировки элементов денежного потока или коэффициента дисконтирования на индекс инфляции.

При расчете эффективности необходимо учитывать кредиторские и дебиторские задолженности, затраты на производство (включая амортизацию) и маркетинга в период реализации проекта, потребность в дополнительном финансировании, возможные потери (риск), фактор времени (лаг), ошибки в управленческих решениях и т. д.

Следует отметить, что применение любых, даже самых эффективных методов не обеспечит полной предсказуемости конечного результата, поэтому основной целью использования вышеприведенных методов является не только получение точных результатов эффективности инновационного проекта и его рискованности, а сопоставление предложенных к рассмотрению проектов на основе специального подхода с использованием по возможности объективных и субъективных показателей. Отсюда следует, что и критерий приемлемости величины требуемой нормы доходности должна удовлетворять обе стороны, участвующие в сделке, т.е. финансовый аналитик, проводя соответствующие расчеты, всегда должен четко представлять себе, какими критериями будет руководствоваться.

Применение этих методов требует от специалистов, принимающих решения, глубокого знания и специфических подходов к финансовой оценке проекта. Правильный выбор метода анализа с учетом конкретного содержания и места реализации инвестиционного проекта позволит существенно повысить обоснованность оценок эффективности инвестиций■

Список литературы

1. Аньшин В. М. Инвестиционный анализ: Учебно-практическое пособие для ВУЗов. – 2000.
2. Журавкова И. В., Крылов Э. И., Власова В. М. Анализ эффективности инвестиционной и инновационной деятельности предприятия. – 2003.
3. Четыркин Е. М. Финансовый анализ производственных инвестиций. – 2001.
4. Kurpayanidi K. Innovation component of the business environment as a factor enhancing economic growth // Economics. – 2015. – №. 1.
5. Kurpayanidi K., Muminova E. (2016) Modern approaches to defining the nature and function of national innovation system of the Uzbek economy. ISJ Theoretical & Applied Science, 01 (33): p. 75-85.
6. Margianti E. S. et al. Systematical analysis of the position and further development of Uzbekistan national industry in the case of economic modernization. Monograph //Indonesia, Jakarta, Guandarma Publisher ISBN 978-602-9438-41-3 1.

ИНЖИНИРИНГОВЫЕ НЕФТЕГАЗОВЫЕ ПРОЕКТЫ: ОСНОВНЫЕ ПРИЧИНЫ ОТКЛОНЕНИЙ СРОКОВ РЕАЛИЗАЦИИ

Пельменева Анастасия Алексеевна
кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики нефтяной и газовой промышленности

Королева Александра Наилевна
аспирант кафедры производственного менеджмента

Гавриленко Яна Александровна
бакалавр факультета экономики и управления

Российский государственный университет нефти и газа (НИУ) имени И.М. Губкина

На сегодняшний день фактически отсутствует статистика о результатах реализации инжиниринговых проектов в силу как проблем оценки и определения, какой проект считать успешным, так и закрытого характера данной информации. Тем не менее, не возникает сомнений, что отклонение проектов от запланированных сроков – актуальная проблема не только инжиниринговых проектов в России, а проектов вообще. С ростом масштаба и сложности инжинирингового проекта увеличивается и цена ошибки: например, день просрочки может стоить компании сотни тысяч рублей. В данной статье мы задались целью выявить причины отклонений показателей ряда инжиниринговых проектов, чтобы попытаться предложитьспособыповышения качества реализации проектов. Несмотря на то, что предлагаемые меры относятся к конкретной компании, они могут представлять немалый интерес и для отрасли в целом.

Нами рассмотрены три реальных реализуемыхинжиниринговых проекта с расчетом отклонений по срокам реализации, а также выявлением причин отклонений. В российской практике нет единого определения понятию инжиниринга, кто-то относит к данному виду работ только процесс проектирования, другие объединяют несколько видов работ, третьи подразумевают системную интеграцию всех процессов строительства. В контексте нашей работы рассмотрена компания, которая включает в себя следующие этапы реализации проекта: согласование технического задания иформирование рабочей документации, закупка и поставка оборудования, выполнение шефмонтажных и пусконаладочных работ.

Разбираемые в нашем примере проекты подразумевают поставку установок для нефтяной отрасли, являются масштабными технически сложными уникальными проектами без авансовых оплат со стороны заказчика. Также отметим, что данное направление является новым для компании, ранее она концентрировалась на менее масштабных проектах, связанных с газовой сферой, что в определенной мере объясняет столь значительные отклонения от запланированных сроков.

Одной из проблем оценки успешности проектов является отсутствие единого подхода и единых показателей успешности. Сравнить запланированный срок окончания проекта с фактическим не так просто, как кажется на первый взгляд. Во-первых, в проекте есть несколько точек, имеющих значение с финансовой стороны – например, в исследуемых проектах инвестор получает оплату дважды - по окончании поставки и по окончании пусконаладочных работ, то есть проект может быть успешен на этапе поставки, но «провалить» этап монтажа и пуско-наладки (или наоборот). Во-вторых, проект может состоять из нескольких блоков на каждом этапе. В рассматриваемых проектах этап поставки делиться на блоки исходя из спецификации (по типам оборудования), а на этапе монтажа и наладки – на строительные объекты (установки/кусты/площадки/здания и пр.). То есть проект может с опережением поставить основное оборудование (и получить за это денежные средства) и опоздать с комплектующими, либо своевременно запустить в эксплуатацию два объекта, но опоздать с третьим. Наконец, в проектах может быть срок, согласованный с заказчиком, а может быть внутренний, установленный руководством или инвестором – как правило, инвестору интересно как можно раньше завершить проект, получить оплату и высвободить денежные средства для новых проектов.

Соответственно, он оценивает проекты исходя из более жестких сроков: проект может быть не просрочен заказчику, но не удовлетворить инвестора. Одним словом, в инжиниринговых проектах непросто оценивать проекты и сравнивать их между собой даже только в одном, казалось бы, таком однозначном аспекте, как сроки.

Итак, для расчета просрочек исследуемых проектов мы обратились только к этапу поставки, поскольку с точки зрения монтажа проекты еще не завершены. Спецификации проектов состоят из нескольких пунктов (рис.1), которые могут быть поставлены заказчику и оплачены независимо друг от друга.

Пункт по спецификации (поставка оборудования)	План поставки управленческий	План поставки договорной	Поставка факт	Отклонение от управленческого срока	Отклонение от договорного срока
1 Основное оборудование	11.09.2014	11.09.2014	28.08.2014	-14	-14
2 Основное оборудование 2	11.07.2014	11.09.2014	20.11.2014	132	70
3Основное оборудование 3	11.07.2014	11.09.2014	31.12.2014	173	111
4 Каркасы зданий	10.12.2014	10.12.2014	28.10.2014	-43	-43
5 Оборудование химической подготовки	10.10.2014	10.12.2014	31.12.2014	82	21
6 Вспомогательное оборудование	10.10.2014	10.12.2014	31.12.2014	82	21
7Системы управления	30.03.2015	30.03.2015	28.12.2014	-92	-92
8 Комплектующие и материалы	30.01.2015	30.03.2015	31.12.2014	-30	-89
9 Запасные части и расходные материалы	30.01.2015	30.03.2015	31.12.2014	-30	-89

Рис 1. *Расчет отклонений сроков реализации по пунктам спецификации договора*

Проектам устанавливается два срока поставки – договорной (по договору с заказчиком) и управленческий срок (интересный компании и инвестору). Просрочка договорного срока влечет за собой штрафные санкции со стороны заказчика. Управленческий срок запланирован компанией исходя из договорных сроков с подрядчиками и длительностей внутренних процессов. Поскольку проект для компании инвестиционный и компания кредитуется условно под 1% в месяц, раннее получение средств по сути экономит 1% в месяц от суммы оплаты Заказчиком за оборудование(рис.2) (иногда несколько меньше – как правило, что раньше получить деньги за поставку всего пункта спецификации, нужно раньше заплатить поставщикам с самыми долгими сроками производства).

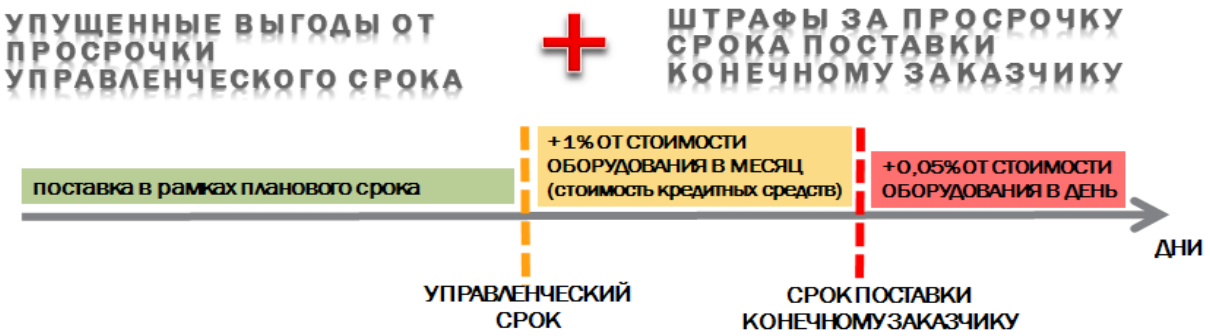


Рис.2. *Расчет потерь компании по проекту от увеличения срока поставки*

Итак, обратимся к данным по первому проекту (рис.1). Поставляемое оборудование разбито в спецификации на 9 пунктов. Как мы видим,5 пунктов были поставлены раньше управленческого срокам, 4 просрочили и управленческий и договорной срок. С точки зрения заказчика поставка просрочена на 111 дней - по максимальному отклонению. С точки зрения компании отклонение составило 369 дней - мы суммировали отклонения от управленческих сроков по всем пунктам спецификации. Итак, среднее опоздание по данному проекту составило около 50 % по управленческому сроку. Однако отметим, что просрочки есть не по всем пунктам, половина оборудования была поставлена с опережением.Аналогичные расчеты мы провели по двум оставшимся проектам.В среднем, управленческий срок просрочен в 70 % случаев (в расчете по пунктам спецификаций), в среднем на 35%. Договорные сроки просрочены по 15 % оборудования в среднем на 20%.

Изучив документы и пообщавшись с руководителями проектов, мы выявили причины каждого отклонения. Мы увидели, что все причины можно сгруппировать по этапам проекта, которые совпадают и с участниками процесса. Мы провели группировку и выявили средние значения относительных отклонений сроков проектов для каждой из рассматриваемых причин. Перед заказчиком компания-интегратор, конечно, несет ответственность за просрочки каждого из участников, однако для самой компании такой анализ будет интересен с целью понять, какие блоки стоит усилить.

Отметим, что в 32 % случаях виной затягивания сроков становятся поставщики оборудования. К основным причинам затягивания сроков на этапе производства оборудования можно отнести: недобросовестность поставщика, различные технические проблемы, некорректную оценку сложности и стоимости проекта, а также проблемы согласования и взаимопонимания.В качестве мер по сокращению просрочек, связанных с поставщиками оборудования, можно выделить следующие: формирование базы проверенных поставщиков, более тщательная оценка и проверка технических и экономических аспектов производства каждого вида оборудования, тщательная оценка мощностей предприятиявыбираемого подрядчика, более активное взаимодействие с поставщиками и учет рисков.

17% просрочек связано с проблемами на этапе проектирования, причем данная проблема в той или иной степени присутствует в каждом проекте. Отметим, что стоимость договора с проектирующей организацией редко превышает 5 млн. руб., тогда как стоимость просрочек измеряется сотнями миллионов. Однако выбор дорогостоящей компании вовсе не является гарантией качественного результата. Поэтому, вероятно, только более качественный анализ компании-проектировщика, включающий командировки, беседы, тестирование, изучение программного обеспечения, опыта работы может стать решением проблемы наряду с более корректными договорными документами.

Интересно, что почти 12 процентов затягивания сроков находятся в зоне ответственности заказчика. Так, решения заказчика (или их отсутствие) привело к затягиванию сроков по двум проектам из трех. Одной из проблем является перекладывание ответственности, что ведет к затягиванию сроков согласования документации. Приведем пример: документация была выдана на согласование раньше срока, заказчик дал согласование на откуп генпроектной организации. Спустя два месяца заказчик ознакомился с документацией и выразил недовольство рядом принятых проектных решений. Несмотря на наличие официальных подтверждений предыдущего решения, компании пришлось пойти на уступки и фактически переделывать всю рабочую документацию.

Проблемы на этапе комплектации повлияли на реализацию всех рассматриваемых проектов. В целом, они касаются всех проектов компании, в которых количество поставщиков превышает двадцать компаний. Сущность проблемы заключается в том, что отдел закупок в количестве 7-10 человек должен в кратчайшие (из-за проблем на этапе проектирования) сроки найти поставщиков для сотен разнородных позиций оборудования и материалов, выбрать наиболее оптимальные решения, провести согласования, заключить договора, осуществить контроль производства и доставки.

К работе данного отдела мы отнеслись достаточно внимательно, поскольку в отличие от внешних факторов, работу отдела компания может легко корректировать. Кроме того, ускорение процесса закупки могло бы нивелировать некоторую часть проблем, порожденных внешними факторами.

В работе отдела закупки нам удалось выявить следующие проблемы: перегруженность сотрудников, особенно при совпадении этапов комплектации нескольких проектов; большое количество разноплановых задач, проблемы текущего контроля; низкая мотивация, отсутствие нацеленности на результат; некачественные технические задания, а также большое количество корректировок технических решений.

Проведя оценку проблем постфактум, мы предложили ряд мер, которые могли бы сократить просрочки и провели их стоимостную оценку:

Введение должности администратора отдела закупок (1 200 000 руб/год)

Расширение штата на три сотрудника (2 800 000 руб/год)

Введение системы мотивации (2 000 000 руб/год)

Отметим, что проблемы на этапе комплектации трех рассматриваемых проектов обошлись компании более чем в 34 млн руб., в масштабах всей компании данная цифра может переваливать за 100 млн. При этом расширение штата, введение системы дополнительной мотивации, введение должности администратора отдела обошлось бы суммарно в 6 млн.руб. Данное сравнение показывает потенциал совершенствования процессов в инжиниринговых проектах: за счет высокой стоимости проектов эффект даже от небольших мер может быть очень значительным.

Отметим, что одна из предложенных мер была применена – введена должность администратора процесса, что повлекло значительный эффект уже в первый месяц после внедрения (рис.3).

Введение должности администратора

	сентябрь	октябрь	ноябрь	декабрь	январь *	февраль	март	апрель*
Сотрудников в отделе, чел.	8	7	9	9	8	9	8	8
Подобрано оборудования, ед.	47	51	35	44	47,6	61	85	70
Проведено авансов	38	54	42	37	24	50	93	80
Осуществлено отгрузок	н/д	н/д	н/д	н/д	10	24	60	60
Производительность по подбору оборудования, ед./чел	5,88	7,29	3,89	4,89	5,95	6,78	10,63	8,75
Производительность по оплатам, ед./чел	4,75	7,71	4,67	4,11	3,00	5,56	11,63	10,00

* - в расчете на 20 рабочих дней

Рис 3.*Эффект от введения должности администратора отдела закупок*

Подводя итоги, отметим, что, как мы увидели в ходе анализа, к просрочке проекта приводит, как правило, не одна, а целый комплекс причин: просрочка на начальном этапе заставляет компанию стремиться к сокращению продолжительности следующих этапов, что зачастую приводит к ошибкам и скоропалительным решениям.При этом, учитывая масштабы проектов и стоимость просрочек, даже небольшие улучшения, и ускорения процессов окажут значительное положительноевлияние на показатели проектов.

ЭВОЛЮЦИЯ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ

Колотилина Анжелика Валерьевна
студентка 2 курса магистратуры
кафедра бухгалтерского учета и экономической безопасности
Волгоградский государственный университет

Налог на прибыль – это один из самых весомых налогов в налоговой системе Российской Федерации по объему поступающих в бюджет страны исчислений. В связи с этим объясняется столь пристальное внимание к его изучению. В ходе исследования налога возникают множество научных проблем, будь то: выбор оптимальной методики учета налога на прибыль на предприятии; оптимизация учетной политики; совершенствование нормативно-правового регулирования данного вида налога, как на государственном уровне, так и на уровне субъекта федерации и многие другие. Для решения целого комплекса данных задач нам представляется необходимым рассмотреть истоки понятия налога на прибыль, исследовать зарождение основных институциональных особенностей и проблематику периодизации и эволюции налога на прибыль.

Одной из основных, на наш взгляд, выступает проблема периодизации, и определения момента начала исторического развития категории налог на прибыль.

Проблема периодизации налога представляет научный интерес у таких авторов как М.А. Солярик, А.В. Толкушин, Н.С. Параскевич, А.В. Татуйко, О.В. Гафарова и др. При этом все они имеют разные точки зрения, касающиеся данного вопроса.

Можно условно разделить их взгляды на три основные группы:

- Периодизация развития по признаку определения налогоплательщиков и элементов налогообложения (Н.С. Параскевич, М.А.Солярик);
- Периодизация развития по историческому признаку (А.В. Татуйко);
- Периодизация трансформации налога на прибыль на современном этапе по признаку "изменения налоговой ставки" (О.В.Гафарова).

Согласно точке зрения первой группы ученых есть необходимость разбивать историю налога на прибыль на этапы по признаку определения налогоплательщиков и элементов налогообложения, т.е. они определяют периоды развития налога с трансформацией таких понятий как налогоплательщик и элемент налогообложения.

А.В. Татуйко в своей статье " Эволюция налога на прибыль в России" придерживается абсолютно иного подхода к рассмотрению проблематики периодизации истории налога на прибыль. Данный подход категорически отличается от предыдущих научных идей. Татуйко в статье обращает внимание на то, что "налог на прибыль организаций в том виде, в котором мы его привыкли видеть, начал существовать только с 1 января 2002 года, когда НК РФ был дополнен 25 главой, которая так и называлась «Налог на прибыль организаций". Таким образом, фактически автором не утверждается долгая история этого налога в том виде, в котором мы видим его сейчас. Это вполне объяснимо исторически сложившимися условиями. Ведь в древности не существовало даже понятия "предприятие", а людей, которые бы занимались каким-либо одним ремеслом, также было очень мало. Дальнейшее развитее экономики закладывало предпосылки для появления именно этого вида налога, и в момент перехода именно к рыночному виду хозяйствования сложились объективные условия для его зарождения.

Несколько иной точки зрения придерживается О.В. Гафарова. Она как и Н.С. Параскевич, М.А.Солярик и А.В. Татуйко выделяет 3 этапа становления налога. Существует отличие в определении начала зарождения налога и определении существенных признаков периодизации. Автор опирается на нормативно-правовую базу при разбивке этапов, но при этом делает существенный акцент на ставку налогообложения.

О.А. Борзунова в своей книге "Налоговый кодекс Российской Федерации: генезис, история принятия и пути совершенствования" рассматривает пути развития налоговой системы в целом, однако она обозначает момент появления налога на прибыль организаций. По ее мнению он связан с появлением закона «О налоге на прибыль предприятий и организаций» в 1991 г.

На наш взгляд, история развития налоговой системы имеет глубокие корни, но моментом возникновения непосредственно налога на прибыль организаций необходимо считать момент принятия закона № 2116-1 от 27.12.1991 г. "О налоге на прибыль предприятий и организаций".

Во-первых, это связано с тем, что в 1991 г. Российская Федерация став самостоятельным государственным образованием, получила совер-

шенно не подходящую для рыночных отношений налоговую систему.

Во-вторых, эта точка зрения имеет место потому, что в данном случае это первый нормативно-правовой акт, который посвящен непосредственно налогу на прибыль.

Следующим периодом развития является, но нашему мнению, момент времени с 31 июля 1998 г. по 5 августа 2000 г. Это объясняется тем, что именно 31 июля 1998 г. Президентом РФ была подписана первая часть Налогового кодекса Российской Федерации.

Завершающим этапом на пути становления современной налоговой системы будет, являться принятие второй части Налогового кодекса Российской Федерации, а именно, ввод в действие 25 главы НК РФ «Налог на прибыль организаций». 25 глава НК РФ содержит четкие определения налога на прибыль, налогоплательщика, ставки, базы, доходов и расходов применяемых для целей налогообложения. Это говорит о более четкой структуре данного нормативно-правового акта по отношению к ранее применявшимся законам.

Безусловно, будет правильным, отметить то, что на этом преобразования по вопросу налога на прибыль не закончились, и они продолжаются до сих пор. Законодательство постоянно модифицируется. Только в текущем 2015 г. было внесено около 30 поправок в налоговый кодекс, которые касаются налога на прибыль. Это объясняется скорее не выявленными ошибками, а применением налога на практике■

Список литературы

1. Борзунова О.А. Налоговый кодекс Российской Федерации: генезис, история принятия и тенденции совершенствования/ М.: Юстицинформ, 2010.
2. Гафарова О.В. Эволюция налога на прибыль в России// Проблемы и перспективы социально-экономического реформирования современного государства и общества: Материалы III международной научно-практической конференции 29-30 июня 2011г.: Москва, 2011 - С. 26-30.
3. Параскевич Н.С Исторический аспект становления налога на прибыль организаций в России // Финансовое право. 2009. № 10. С. 34 – 37.
4. Солярик М.А. Ретроспективный анализ налога на прибыль организаций в целях повышения его администрирования.// Экономика и политика. 2007. №29. с. 255- 259.
5. Татуйко А.В.Эволюция налога на прибыль в России // Гуманитарные научные исследования. 2014. № 10 [Электронный ресурс]. URL: http://human.snauka.ru/2014/10/7914 (дата обращения: 27.04.2015).
6. Толкушин А.В. История налогов в России/ М.: Юристъ, 2011.

ОПТИМИЗАЦИЯ ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ МАЛОГО БИЗНЕСА

Стребушной Денис Евгеньевич
студент
кафедра « Учет, анализ и аудит»
Институт экономики и управления
Крымский Федеральный Университет им. В. И. Вернадского

Колотилина Анжелика Валерьевна
студентка 2 курса магистратуры
кафедра бухгалтерского учета и экономической безопасности
Волгоградский государственный университет

Научный руководитель: Сметанко А.В.
кандидат экономических наук, доцент
кафедра «Учет, анализ и аудит»
Институт экономики и управления
Крымский Федеральный Университет им. В. И. Вернадского

Аннотации. *В данной статье рассмотрены приемы и методы оптимизации бухгалтерского учета на предприятиях малого бизнеса, которые приведут снижению затрат, упрощению и повышению качества бухгалтерского учета.*

Цель статьи – *предложить ряд изменений, применение которых поможет субъектам малого бизнеса оптимизировать систему ведения бухгалтерского учета.*

Основной задачей статьи является разработка метода, применение которого приведет к оптимизации бухгалтерского учета на субъектах малого бизнеса.

Ключевые слова: *малый бизнес, оптимизация, экономика*

Для оптимизации ведения бухгалтерского учета на предприятиях малого бизнеса необходимо определить ряд задач:

- снижение затрат на ведение бухгалтерского учета;
- повышение качества системы бухгалтерского учета;
- упрощение ведения бухгалтерского учета;
- повышение уровня защиты данных бухгалтерского учета.

Рассмотрим ряд методов, которые позволят добиться выполнения задач, поставленных для оптимизации бухгалтерского учета на предприятиях малого бизнеса.

Большая часть предприятий, которых ведет автоматизированный бухгалтерский учет использует программу «1С. Бухгалтерия». В силу своей популярности и широким спектром предоставляемых услуг «1С. Бухгалтерия» является несомненным лидером среди программ по автоматизированному ведению бухгалтерского учета в Российской Федерации. Однако малые предприятия зачастую используют не весь функционал, который предоставляет данная программа в силу небольших масштабов деятельности и соответственно ведения бухгалтерского учета.

В 2013 году запустился новый онлайн сервис автоматизированного бухгалтерского учета, который называется «Контур. Бухгалтерия». Данный сервис был разработан специально для предприятий, которые относятся к малому бизнесу. Цена данного сервиса ниже, нежели у «1С. Бухгалтерия», но вместе с этим сервис предоставляет те функции, которые не доступны при использовании «1С. Бухгалтерия». В зависимости от масштабов бизнеса, «Контур. Бухгалтерия» предоставляет ряд тарифных планов, зависящих от количества функций и уровня технической поддержки клиентов.

«Контур. Бухгалтерия» согласно тенденциям является онлайн сервисом, который в современное время значительно упрощает деятельность не только службу бухгалтерского учета, но и руководителя предприятия. Поскольку сервис поддерживается практически на всех устройствах, включая мобильные устройства. Что позволит ру-

ководству следить о деятельности предприятия в любой момент и независимо от местоположения. Руководитель сможет следить за работой бухгалтера и о сроках предоставления отчетности, удобный интерфейс позволит отследить совершенные хозяйственные операции, а также проанализировать доходы, расходы, состояние сделок, дебиторскую и кредиторскую задолженность. Благодаря встроенному сервису «Контур. Фокус» предприятие имеет возможность проверять надежность новых клиентов и поставщиков. Помимо всего этого возможна отправка счетов клиентам с подписью и печатью непосредственно из сервиса, имея при себе мобильное устройство, что особенно удобно, если предприятие занимается предоставлением услуг с выездом к клиенту.

«Контур. Бухгалтерия» направлен на то, чтобы значительно облегчить работу бухгалтера и избежать нарушений в бухгалтерской отчетности. Тем самым предприятие самостоятельно напоминает пользователей о сроках сдачи отчетности, а также предоставляет возможность выслать отчетность в контролирующие органы непосредственно из сервиса.

Техническая поддержка сервиса следит за изменениями в Законодательстве и своевременно вносит все необходимые поправки и дополнения в работу сервиса, таким образом сервис всегда заполняет корректные и актуальные формы, которые обновляются автоматически.

Все входящие документы заносятся путем сканирования и не требуют ручного заполнения. Помимо этого сервис имеет возможность интеграции с сервисом банка, в котором находится расчетный счет предприятия, что позволяет следить за актуальным остатком и отслеживать движение денежных средств. Помимо этого, сервис производит автоматический учет заработной платы сотрудникам, начисления больничных и отпускных.

Рассмотрим сравнительную характеристику возможностей сервисов «Контур. Бухгалтерия» и «1С: Предприятие 8» в таблице 1.1.

Таблица 1.1. - *Сравнительная характеристика сервисов «Контур. Бухгалтерия» и «1С: Предприятие 8»*

Параметр	Контур. Бухгалтерия	1С: Предприятие 8
Учет УСН	Есть	Есть
Учет ЕНВД	Есть	Есть
Учет ОСН	Есть	Есть
Подготовка и отправка отчетности 2-НДФЛ	Есть	Есть
Загрузка и выгрузка данных из банк-клиента	Есть	Есть
Копирование документов	Нет	Есть
Напоминание о сдаче отчетности и уплате налогов	Есть	Нет
Сверка с налоговой	Есть	Нет
Электронная подпись в облачном сервисе	Есть	Нет
Выставление счетов	Есть	Есть
Налоговый менеджмент	Есть	Есть
Отслеживание расходов	Есть	Есть
Многопользовательский режим	Есть	Есть
Автозаполнение реквизитов по ИНН	Есть	Есть
Соответствие федеральному закону № 152-ФЗ [1].	Есть	Нет
Соответствие федеральному закону № 242-ФЗ [2].	Есть	Нет

Таким образом, подводя итоги сравнения, можно сделать вывод о том, что за меньшую стоимость предприятиям малого бизнеса целесообразнее применять сервис «Контур. Бухгалтерия» для автоматизированного учета бухгалтерского учета. Так как он оптимизирован непосредственно под малый бизнес, в отличие от иных сервисов.

Помимо этого возможно ужесточение контроля на предприятии со стороны руководства поможет заметно повысить уровень сохранности имущества организации. Данная цель может достигаться своевременным проведением инвентаризации. Инвентаризация должна производиться как минимум раз в год, а также при смене материально-ответственных лиц. Данный метод контроля проводится путем сопоставления фактических данных с данными, отраженными в бухгалтерском учете. Что позволяет выявить факты хищения и порчи имущества. Помимо инвентаризации имущества, также необходимо проводить инвентаризацию финансовых обязательств, под которой понимается подтверждение аналитических остатков по таким участкам бухгалтерского учета, как: расчеты с поставщиками и подрядчиками, расчеты с покупателями и заказчиками, расчеты к финансово-кредитными организациями, а также расчеты с прочими кредиторами и дебиторами.

Помимо инвентаризации, для ужесточение контроля, руководство может установить на рабочие компьютеры своих сотрудников специальные про-

граммы, которые отслеживают время потраченное на работу, а также время, затраченное сотрудниками на сторонние дела, там самым повысить производительность работников. Данные программы также позволяют выявлять хищение рабочей информации сотрудниками, данный пункт особенно важен для документации, подлежащей коммерческой тайне■

Список литературы

1. Федеральный закон от 27.07.2006 N 152-ФЗ (ред. от 21.07.2014) "О персональных данных" [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_ 61801/
2. Федеральный закон от 18.07.2011 N 242-ФЗ (ред. от 30.12.2015) "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам осуществления государственного контроля (надзора) и муниципального контроля" [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_ 116983/

ОСОБЕННОСТИ СОЗДАНИЯ ФИРМЕННОГО СТИЛЯ

Скобликова Юлия Игоревна

Научный руководитель – к.ф.н., доц. С.Г. Машкова

Тамбовский государственный технический университет

Создание и использование фирменного стиля в настоящее время становится все более популярным атрибутом стратегии развития бизнеса, что вполне объясняется значительно возросшим уровнем конкуренции среди большого числа компаний.

Устойчивый и продолжительный коммерческий успех зависит от грамотно спланированного корпоративного имиджа. Фактически у каждой фирмы существует имидж вне зависимости от того, кто над ним работает и работают ли над ним вообще, и если он сложится у потребителей самостоятельно, то нет никакой гарантий, что он будет адекватным и благоприятным для нее.[1] Работать над имиджем можно и нужно, он является одним из основных факторов успешного позиционирования компании на потребительском рынке.

Фирменный стиль является основой в создании корпоративного имиджа, своеобразным ключевым звеном в его построении. «Под фирменным стилем понимают некий алгоритм, который состоит из элементов, необходимых для создания индивидуального имиджа организации. Использование фирменного стиля основывается на применении различных слоганов, цветов, товарных знаков, то есть это сочетание элементов различного характера».[2]

Созданием уникального фирменного стиля в настоящее время успешно занимается большое количество рекламных агентств. Однако важно понимать, что желаемый результат будет, достигнут только в том случае, если специалисты не только разработают саму концепцию фирменного стиля для компании, но и правильно донесут его до целевой аудитории, другими словами зафиксируют его в сознании потребителя.

Специфика продвижения фирменного стиля состоит из нескольких основных тенденций.

Первой и основной тенденцией развития компании должна являться ее динамичность. Возникновение новых форматов, изменение приоритетов и ценностей, увеличение конкуренции – все это вынуждает не просто следить за потребностями целевой аудитории, но и опережать их. Фирменный стиль в таком случае должен отражать перспективу, иметь направленность на будущее.

Вторая тенденция - это, безусловно, подверженность влиянию внешних условий.

Компаниям приходится работать с такими вещами, как популярность и мода. Внешние тенденции, мейнстрим, актуальность того или иного стиля музыки, одежды – все это будет иметь влияние на востребованность того или иного продукта фирмы.

Идет время, потребители взрослеют, соответственно меняются вкусы и предпочтения. Вполне вероятно, что привычные предпочтения большинства из них могут вообще перестать представлять интерес, что и ведет к третьей тенденции специфики продвижения фирменного стиля – естественной смене ее целевой аудитории.

Так же при продвижении фирменного стиля необходимо отличать новые организации, у которых еще нет своего имиджа и стиля, и уже крепко устоявшейся на рынке компании.

Создать у потребителя определенный имидж организации с нуля гораздо проще, чем бороться уже со сложившимся. Во втором случае имеется в виду не только изменение графического облика компании, но и полное замена внешней и внутренней концепции фирмы, ее философии и стратегии. Если при создании фирменного имиджа может потребоваться большое количество времени, то при обновлении фирменного стиля требуется в максимально короткие сроки сформировать новое, позитивное отношение к компании и стереть в памяти нежелательные ассоциации или стереотипы.

Процесс продвижения фирменного стиля — неотделим от формирования имиджа компании.[3] Невозможно единожды провести успешную презентацию и рекламную акцию и быть уверенным в том, что имидж теперь безоговорочно работает на фирму. Продвижение фирменного стиля — это постоянная и кропотливая работа, работа на имидж, которую нельзя недооценивать.

[1]Одегов, Ю. Г. Экономика персонала : учебник. – М.: Альфа–Пресс, 2009. – Ч. 1.: Теория. – 1056 с.

[2]Уиллер А. Индивидуальность бренда. Руководство по созданию, продвижению и поддержке сильных брендов. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2004. – 236 с.

[3]Туэмлоу Э. Графический дизайн. Фирменный стиль, новейшие технологии и креативные идеи. – М.: Астрель, 2006. – 298 с

МОДЕЛИРОВАНИЕ СТРАТЕГИИ БЕЗУБЫТОЧНОСТИ

Багдасарян Виталий Алексеевич, Ивашов Дмитрий Сергеевич
Ставропольский государственный аграрный университет

При инвестировании главной целью является получение прибыли, что возможно лишь при долгосрочном успешном вложении денежных средств в активы.

Под долгосрочным периодом понимается срок свыше 12 месяцев, в течении которого на компанию-эмитента влияют различные факторы, как внешние, так и внутренние. Так же факторы делятся по продолжительности воздействия эффекта, например, разрушение новой станции электроэнергетической компании будет иметь результатом снижение цены в лучшем случае до того момента, пока не будут окуплены затраты на запуск самой станции, и не возвращена упущенная потенциальная прибыль от ввода в эксплуатации нового энергоблока, которая была заложена в инвестиционную стратегию предприятия, на основе которой строились финансовые оценки управляющих фондов, инвестфондов и т.п.

Таким образом, перед инвестором возникает проблема в оценке рисков, связанных с обесцениванием стоимости акций выбранных им компаний, а это в свою очередь закладывается в саму стратегию инвестирования.

И прежде, чем начать зарабатывать, трейдер должен «выжить» на рынке, который вопреки многочисленным заявлениям об эффективности рынков, двигается хаотично, и чтобы не быть разоренным за несколько сделок, необходимо определить максимальный допустимый риск, точки безубыточности для каждой из сделок, с учетом особенностей «шага» лота, самих акций, тарифов брокера и т.п.

В данной статье будет рассмотрен способ построения инвестиционной стратегии основываясь на безубыточности сделки.

Для расчетов будет рассмотрена торговая платформа QUIK, брокерские услуги будут предоставляться ПАО «Сбербанк России». Торговля будет происходить на фондовом рынке российскими финансовыми инструментами, а именно - акции обыкновенные.

На рисунке 1 и 2 приведены тарифы, предлагаемые данным брокером.

Основные отличия и параметры для сравнения тарифов	**"Самостоятельный"**	**"Активный"**
Для кого предназначен	Тариф предназначен для Инвесторов, совершающих торговые операции самостоятельно посредством системы интернет-трейдинга QUIK	Тариф предназначен для Инвесторов, предпочитающих подавать поручения/заявки по телефону
Подача Инвестором заявок по телефону	**150 руб.** за одну заявку	**бесплатно**
Совершение сделок на Фондовом рынке Московской биржи Оборот в день, руб.	Плата от оборота за торговый день, процентов (%), без учета НКД и комиссий ТС	
от 0 до 50 тыс. руб.	0,165%	0,330%
от 50 до 500 тыс. руб.	0,125%	0,170%
от 500 тыс. до 1 млн. руб.	0,075%	0,125%

Рис.1 *- Тарифы ПАО «Сбербанк России»*

от 50 до 500 тыс. руб.	0,125%	0,170%
от 500 тыс. до 1 млн. руб.	0,075%	0,125%
от 1 до 5 млн. руб.	0,045%	0,065%
от 5 до 10 млн. руб.	0,035%	0,045%
от 10 до 50 млн. руб.	0,030%	0,035%
от 50 до 100 млн руб.	0,012%	0,017%
от 100 млн руб.	0,006%	0,012%
Совершение сделок на Срочном рынке Московской биржи	Комиссия за совершение срочных сделок, без учета комиссий ТС	
Комиссия за совершение сделок	0,50 руб. за контракт	0,50 руб. за контракт
Комиссия за принудительное закрытие позиций	10,00 руб. за контракт	10,00 руб. за контракт

***Рис.2** – Тарифы ПАО «Сбербанк России»*

Для удобства, возьмем сумму инвестирования – 1 млн. рублей, отсюда сразу определяется предельно допустимый риск на 1 сделку (покупка/продажа), равным 2% от суммы счета, а также максимально допустимый проигрыш за месяц, равным 6% от счета. Таим образом у нас следующие суммы:

- 1 миллион – сумма для инвестирования;
- 20 тысяч рублей – максимально допустимый риск для одной сделки;
- 60 тысяч рублей – максимально допустимая «просадка» счета в месяц.

Если стратегия инвестирования будет неудачной настолько, что каждая сделка будет приносить убыток, но инвестор будет придерживаться вышеуказанных критериев, то он продержится «на плаву» в течении 16 месяцев, это достаточный срок, чтобы изменить свой подход к инвестированию, либо прекратить инвестиционную деятельность.

Мы будем использовать тариф «Самостоятельный», что предполагает комиссию в 0,125 % за брокерские услуги, так же необходимо учитывать клиринговую комиссию – 0,0041%

Клиринг — процедура финансовых оборотов, в которой клиринговый субъект работает в качестве посредника, и принимает на себя роль покупателя и продавца в данной транзакции с целью обеспечения заказов между двумя сторонами.

Так же в общую сумму комиссию необходимо включить сбор торговой системы, равный 0,0014% от объема, комиссию за организацию торгов, которая взимается Московской биржей.

Таким образом мы получаем формулу, по которой можно получить цену акции, при которой сделка будет безубыточной:

$$P_{вход} + 2 * P_{вход} * 0{,}125\% + 2 * P_{вход} * 0{,}0014\% + 4 * P_{вход} * 0{,}0041 \quad (1)$$

В результате, имея цену самоокупаемости сделки, возникает вопрос, достаточно волатильна ли акция, которой торгует инвестор, сможет ли она достичь требуемый уровень за приемлемый период времени?

Самый простой способ это сделать – найти разницу между максимумом и минимумом цены за день, а для того, чтобы сгладить редкие скачки, найти среднее значение, обычно находят за 22 дня, это так называемый «биржевой месяц».

31.10.2014	0,03980	0,04010	0,03890	0,03990	0,00120	0,00085
03.11.2014	0,03980	0,04010	0,03950	0,04010	0,00060	0,00087
05.11.2014	0,03920	0,04020	0,03920	0,04000	0,00100	0,00086
06.11.2014	0,04000	0,04060	0,04000	0,04020	0,00060	0,00087
07.11.2014	0,04030	0,04100	0,04010	0,04030	0,00090	0,00085
10.11.2014	0,04000	0,04240	0,04000	0,04220	0,00240	0,00084
11.11.2014	0,04230	0,04440	0,04200	0,04200	0,00240	0,00091
12.11.2014	0,04220	0,04400	0,04200	0,04390	0,00200	0,00100
13.11.2014	0,04390	0,04560	0,04380	0,04470	0,00180	0,00105
14.11.2014	0,04450	0,04510	0,04310	0,04380	0,00200	0,00108
17.11.2014	0,04370	0,04410	0,04310	0,04390	0,00100	0,00114
18.11.2014	0,04390	0,04460	0,04360	0,04390	0,00100	0,00114
19.11.2014	0,04440	0,04440	0,04370	0,04400	0,00070	0,00114
20.11.2014	0,04390	0,04440	0,04360	0,04420	0,00080	0,00114
21.11.2014	0,04420	0,04570	0,04390	0,04530	0,00180	0,00114
24.11.2014	0,04560	0,04650	0,04490	0,04620	0,00160	0,00120
25.11.2014	0,04620	0,04680	0,04590	0,04600	0,00090	0,00121
26.11.2014	0,04600	0,04730	0,04520	0,04720	0,00210	0,00123
27.11.2014	0,04720	0,04770	0,04590	0,04670	0,00180	0,00128
28.11.2014	0,04650	0,04700	0,04480	0,04670	0,00220	0,00133
01.12.2014	0,04610	0,04750	0,04560	0,04680	0,00190	0,00139
02.12.2014	0,04690	0,04730	0,04630	0,04700	0,00100	0,00143
03.12.2014	0,04600	0,05080	0,04600	0,04930	0,00480	0,00144
04.12.2014	0,04930	0,05520	0,04930	0,05200	0,00590	0,00160
05.12.2014	0,05240	0,05300	0,05020	0,05100	0,00280	0,00185
08.12.2014	0,05120	0,05210	0,04970	0,05090	0,00240	0,00193
09.12.2014	0,05200	0,05340	0,05050	0,05230	0,00290	0,00201
10.12.2014	0,05240	0,05480	0,05220	0,05390	0,00260	0,00210
11.12.2014	0,05400	0,05550	0,05330	0,05550	0,00220	0,00211
12.12.2014	0,05510	0,05710	0,05450	0,05700	0,00260	0,00210
15.12.2014	0,05700	0,05760	0,05610	0,05680	0,00150	0,00213
16.12.2014	0,05670	0,06050	0,05210	0,05600	0,00840	0,00211

Рис.3 – *Колебания цены ВТБ*

Крайний правый столбец – среднее значение колебаний цены за месяц. Имея данные, нетрудно посчитать, что колебания цены составляет более 2% от уровня закрытия, в то время как, общий объем комиссии составляет всего лишь 0,27%. Соответственно приходим к выводу, что данный рынок достаточно волатилен для применения нашей стратегии.

Теперь, для расчета эффективности нашей стратегии необходимо:

1. Взять за цену входа среднее между вчерашним максимумом и минимумом.
2. Рассчитать цену выхода.
3. Высчитать прибыль при входе за день T0 и выходе Tn.

Под T0 понимается день входа в сделку, Tn - день выхода из сделки.

Появляется следующий вопрос, в какую сторону двигаться при входе – вверх или вниз?

Будем руководствоваться следующим принципом: если за два дня появляется новый максимум и цена закрытия выше открытия, то покупаем, если за два дня появляется новый минимум и цена закрытия ниже открытия, то продаем, но в нашем примере мы будем рассматривать лишь длинные позиции.

Таким образом, модель процесса принятия решений инвесторов состоит из следующих этапов:

1. Выявление направления тренда;
2. Вход в сделку по средней цене за вчерашний день;
3. Расчет цены выхода;
4. Выход при достижении запланированного уровня.

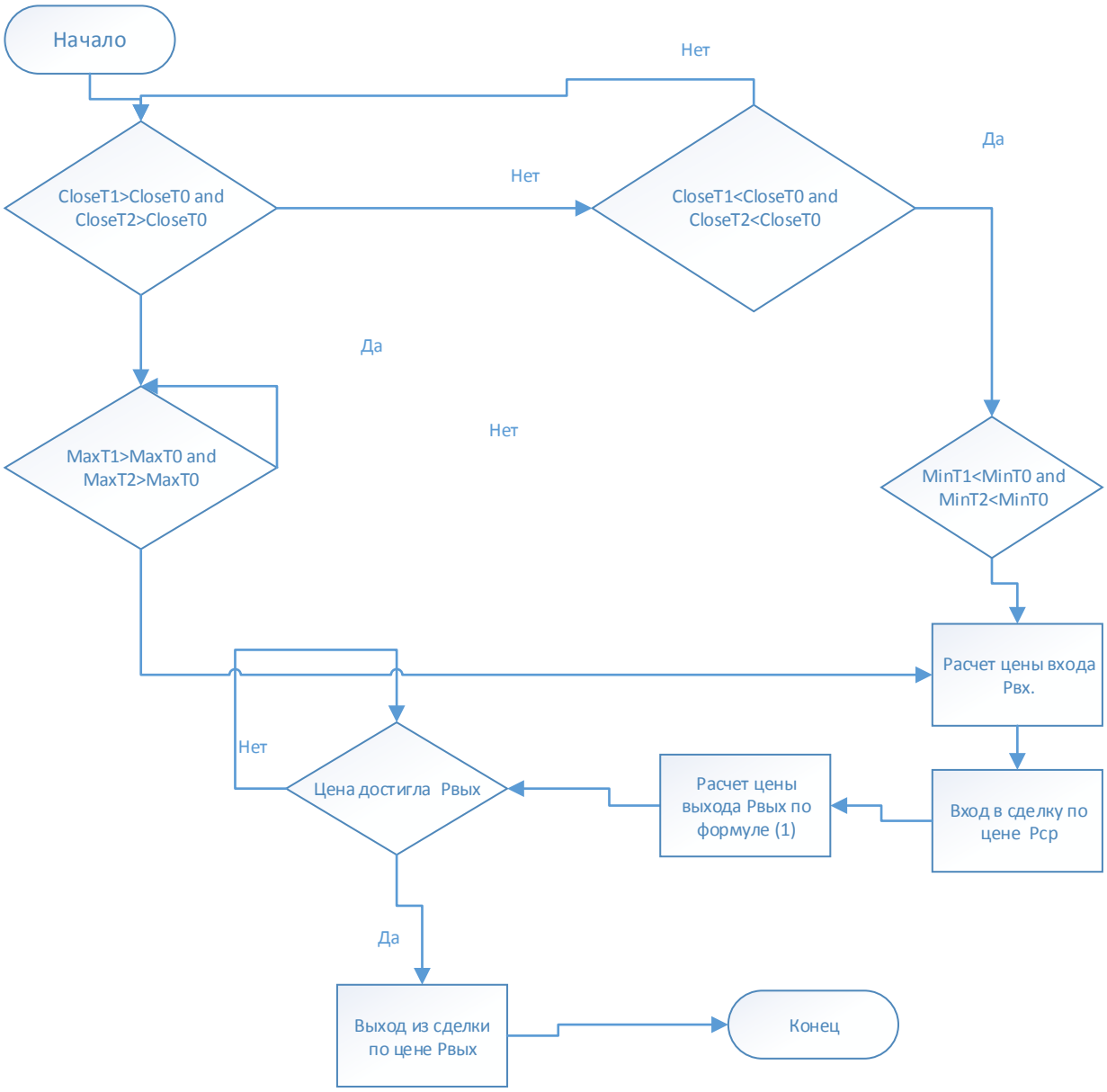


Схема 1. *Модель процесса принятия решения входа в сделку.*

Используя данный алгоритм определения момента входа в сделку, протестируем выработанную стратегию на акциях ВТБ.

В нашем распоряжении имеются данные по ценам с 1 октября 2014 года, по настоящее время это составляет 356 торговых дней. Применяя вышеприведенный алгоритм, мы получаем 52 сделки и доход в 1,67% капитала.

Согласно полученным результатам, можно сделать вывод, что, используя выработанный нами алгоритм, инвестор получит безубыточную стратегию, что позволит, как минимум, «выжить» на рынке.

Рис.4 *Графическая модель входов в сделку*

Так же, необходимо учесть тот факт, что данная стратегия не использует метод следования за трендом, т.е. здесь осуществляется выход при достижении цены безубыточности, а для инвестора важно «идти за ценой», чтобы увеличить свою прибыль. И нужно принять во внимание то, что в нашем тесте открываются длинные позиции, упуская потенциальную прибыль от коротких сделок.

Рис.5 *График цены ПАО «ВТБ»*

Таким образом, с помощью данной модели, которая заключается в соблюдении алгоритма из четырех действий и придерживаясь правил контроля за капиталом, мы получаем безубыточную стратегию инвестирования■

Список литературы

1. Зайцева И.В., Попова М.В. Эконометрические методы анализа и прогнозирования трудового потенциала региона/ Зайцева И.В., Попова М.В. // Вестник АПК Ставрополья. - 2014. - №4 – С. 250-253
2. Зайцева И.В., Семенчин Е.В. Математическая модель оптимального управления трудовым потенциалом региона / Зайцева И.В., Семенчин Е.В. // Научно-методический электронный журнал Концепт. - 2014. - №20 – С. 1306-1310
3. https://ru.wikipedia.org/wiki/Инвестиции
4. Investfund.ru
5. https://www.sberbank.ru/ru/person/investments/broker_service/tariffsanddocuments/tarifs
6. http://www.investing.com/equities/vtb_rts-historical-data

ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ СФЕРОЙ ТРУДА И ЗАНЯТОСТИ В ПРИМОРСКОМ КРАЕ

Орлова Олеся Сергеевна
слушатель
Межрегиональный образовательный центр «Владивостокские инновации»

На современном этапе развития общества одной из важнейших проблем макроэкономической политики государства является проблема занятости, что требует участие государства в регулировании сферы труда. Обеспечение высокого уровня занятости, приближенного к полной при сохранении экономического равновесия способствует максимальному использованию потенциала национальной экономики.

Актуальность проблем в сфере труда и занятости обусловлена следующими причинами. Во-первых, численность занятых в экономике существенно влияет на благосостояние любого государства. Во-вторых, безработные и экономически неактивные граждане формируют социально незащищенный слой населения, что связано с издержками государства на их материальную поддержку. В-третьих, безработные являются нестабильной, потенциально криминогенной группой в обществе.

В целом, высокий уровень безработицы снижает темпы роста экономических показателей, а также негативно влияет на промышленный потенциал страны. При неполном использовании человеческих ресурсов страна теряет производственные мощности, из-за этого происходит сокращение налоговых отчислений предприятий в бюджет государства, а также к увеличению государственных расходов. Все это ведет к негативным последствиям для страны, поэтому разработка мероприятий по регулированию занятости населения и безработицы на региональном рынке труда является одной из приоритетных задач при к решении проблемы увеличения занятости и снижения безработицы в стране.

На развитие рынка труда и формирование кадровой политики Приморского края оказывает существенное влияние такие факторы, как демографическая ситуация в Приморском крае, а так же система социальной поддержки населения. Поэтому при разработке и реализации регулирующих мер в сфере занятости, необходимо учитывать демографические аспекты [3].

На протяжении 23 лет в Приморском крае ежегодно можно наблюдать устойчивую тенденцию к уменьшению населения, несмотря на то, что число рождаемости с 2000 года непрерывно растет. За период с 2000 года численность постоянного населения края сократилась на 207,8 тыс. чел. или 9,7%. Также сокращается численность трудоспособного населения, что приводит к росту демографической нагрузки. Так, на начало 2015 года совокупная демографическая нагрузка на одного трудоспособного жителя Приморского края составила 673 человека, в том числе 280 человек детей и 393 человек – нагрузка пожилыми людьми.

В таблице 1 представлены показатели занятости и безработицы в Приморском крае за последние три года.

Таблица 1 – *Показатели занятости и безработицы в Приморском крае в 2013-2015 годы*

Показатели	2013	2014	2015	Отклонение, +,-		Темп роста, %	
				2015/ 2013	2015/ 2014	2015/ 2013	2015/ 2014
Экономически активное население, тыс. человек	1068,8	1059,6	1056,6	-12,20	-3,00	98,86	99,72
занятые	993	986,7	983,2	-9,80	-3,50	99,01	99,65
безработные	75,8	72,9	73,4	-2,40	0,50	96,83	100,69
Экономически неактивное население, тыс. человек	484,6	476,8	458,5	-26,10	-18,30	94,61	96,16
Уровень экономической активности населения, в %	68,8	69	69,7	0,90	0,70	-	-
Уровень занятости, в %	63,9	64,2	64,9	1,00	0,70	-	-
Уровень безработицы, в %	7,1	6,9	6,9	-0,20	0,00	-	-

По данным таблицы 1 видно, что за последние два года численность экономически активного населения Приморского края сократилась на 12,2 тыс. чел. (1,14%). При этом уровень экономической активности населения повысился на 0,9 пункта и составил 69,7%, из них 64,9% составили занятые в экономике и 6,9% составили безработные. Уровень безработицы в Приморском крае в 2015 году остался на уровне 2014 года, а по сравнению с 2013 годом показатель снизился на 0,2 пункта. В целом, ситуация на рынке труда Приморского края за анализируемый период улучшилась.

Структура распределения занятого и безработного населения Приморского края по уровню образования приведена в таблице 2.

***Таблица 2** - Уровень образования занятых и безработных в Приморском крае в 2015 году*

Категории рабочей силы	ВПО, %	СПО, %	НПО, %	Не имеют профессионального образования, %
Занятые в экономике	29,3	25,0	24,9	20,2
Безработные	16,7	18,7	20,2	44,5

Как видно из представленных данных, среди занятых в экономике Приморского края на первом месте по численности находятся лица с высшим профессиональным образованием (ВПО), на втором - со средним профессиональным (СПО), на третьем - с начальным профессиональным (НПО), на последнем - без профессионального образования. Чем выше уровень образования, тем больше доля занятых в экономике.

Значительную часть безработных Приморья (44,5%), по данным службы Службы занятости Приморского края составляют люди не имеющие профессионального образования. Безработных с высшим образованием меньше всего (16,7 %). Между численностью безработных и уровнем профессиональной подготовки обнаруживается обратная зависимость: чем выше уровень образования, тем меньше доля безработных.

Следует отметить, определенную стабильность структуры рынка труда в Приморском крае, с тенденцией к сокращению безработицы. Перспективными тенденциями, которые можно отметить в динамике структуры рынка труда края можно назвать дальнейшее увеличение занятых в государственном секторе экономики, в связи с реформой системы государственного и муниципального управление, направленной на диверсификацию полномочий органов государственной и муниципальной служб; дальнейшем ростом численности занятых в строительной отрасли, что будет связано с ростом объемов строительства при реализации инвестиционных проектов Комплексной программы социально-экономического развития Приморского края до 2017 года.

Средний возраст безработных в Приморском крае в 2015 году составил 36,7 лет.

Среди способов поиска работы в регионе наиболее распространены обращение в государственную службу занятости, поиск через друзей, родственников, знакомых, с помощью специализированных сайтов.

Численность зарегистрированных в службе занятости безработных на 1 января 2016 года составила 16,5 тыс. человек, в сравнении с аналогичным периодом прошлого года рост на 19,7% или на 2717 человек. Уровень регистрируемой безработицы в крае составил 1,58% (на 01.01.2014 года - 1,3%). Самый низкий уровень безработицы отмечается в городах: Владивостоке (0,4%), Артеме (0,8%), Уссурийске (1,0%), Находке (1,2%). Наибольший уровень безработицы: отмечается в муниципальных районах: Ольгинском (7,4%), Анучинском (6,6%), Яковлевском (6,8%), Красноармейском (5,6%), Лазовском (4,9%). Коэффициент напряженности на контролируемом рынке труда в 2015 году по сравнению с 2014 годом вырос и составил 0,57 незанятых граждан, приходящихся на 1 вакансию (на конец 2014 года - 0,27). В наиболее крупных городах Приморского края (Владивосток, Находка, Уссурийск) на 1 незанятого гражданина приходится до 10 вакантных рабочих мест, в то время как в депрессивных районах на 1 вакансию претендуют от 3 до 6 человек [2].

В последние годы в Приморском крае востребованы рабочие специальности, регион испытывает называют трудонедостаточным субъектом Российской Федерации. По мнению специалистов, решение проблемы нехватки рабочих можно с помощью программы по переселению соотечественников находящихся за границей. Также Приморский край испытывает недостаток специалистов в сфере горных работ на таких крупных предприятиях как: ОАО «Приморнефтепродукт», ОАО «Роснефть-Находканефтепродукт», ОАО «Приморскуголь», и других [2].

В целом, ситуация на рынке труда Приморского края имеет положительную динамику. Ключевыми проблемами в сфере труда в Приморском крае являются:

-сокращение населения за счет естественной убыли населения,

- сокращение населения, миграционный отток населения, в том числе молодёжи;

- нетрудоустроенность выпускников с высшим образованием;

- низкий уровень заработной платы по рабочим специальностям;

- слабо развивается предпринимательская деятельность.

Таким образом, несмотря на улучшающуюся ситуацию на рынке труда Приморского края, проблема занятости является для региона актуальной.

Государственное управление в сфере социально-трудовых отношений и содействия занятости

населения в Приморском крае осуществляет органом исполнительной власти - Департамент труда и социального развития Приморского края.

В своей деятельности Департамент руководствуется Конституцией Российской Федерации, федеральными законами, правовыми актами Президента Российской Федерации, Правительства Российской Федерации, нормативными правовыми актами федеральных органов исполнительной власти, Уставом Приморского края, краевыми законами, постановлениями, правовыми актами Губернатора Приморского края, Администрации Приморского края, а также Положением о Департаменте.

Департамент осуществляет свою деятельность непосредственно и через краевые государственные учреждения, подведомственные департаменту, во взаимодействии с федеральными органами исполнительной власти, в том числе с их территориальными органами, Законодательным Собранием Приморского края, иными государственными органами и органами местного самоуправления Приморского края, юридическими лицами и гражданами. Финансирование деятельности Департамента осуществляется за счет средств краевого бюджета, предусмотренных на содержание органов исполнительной власти Приморского края. Финансовое обеспечение исполнения переданных полномочий осуществляется за счет субвенций, предоставляемых краевому бюджету из федерального бюджета.

Непосредственно работу в сфере занятости возглавляет заместитель директора Департамента по вопросам занятости, которой подчиняются 4 отдела:

- отдел правового обеспечения,
- отдел профориентации и профессионального обучения,
- отдел трудоустройства и программ содействия занятости;
-отдел анализа, прогноза и мониторинга трудовых ресурсов [2].

Государственные услуги в области содействия занятости населения в Приморском крае предоставляют 29 подведомственных департаменту труда и социального развития Приморского края учреждений - краевых государственных бюджетных учреждений «Центр занятости; населения» городов и районов Приморского края (центры занятости населения).

Мероприятия в области содействия занятости населения в 2015 году реализовывались в рамках государственной программы Приморского края «Содействие занятости населения Приморского края 2013-2017 годы», утвержденной постановлением Администрации Приморского края от 07.12.2012 № 384-па [1].

Согласно представленным 29 центрами занятости населения отчетам проведен анализ выполнения основных показателей, установленных в государственных заданиях, за 2015 год.

В таблице 3 приведены показатели деятельности органов службы занятости в Приморском крае в 2015 году.

Таблица 3 - *Показатели деятельности органов службы занятости в Приморском крае в 2015 году*

Показатели	Фактически в 2015 году	По плану	% выполнения плана
Численность обратившихся в службу занятости, чел.	63423	55800	113,7
Трудоустроено за отчётный период, чел.	37169	37158	100,0
Доля трудоустроенных граждан от численности обратившихся, %	58,6	66,6	-
Оказана услуга информирования положения на рынке труда при личном обращении	54260	64993	119,8
Организовано ярмарок вакансий	214	200	107
Оказаны услуги по организации профессиональной ориентации граждан, чел.	34960	33500	104,4
Оказаны услуги психологической поддержки граждан, чел.	2060	1930	106,7
Приступили к профессиональному обучению, чел.	4237	4178	101,4
Доля безработных граждан, трудоустроенных после обучения, %	95,3		
Оказаны услуги организации временного трудоустройства несовершеннолетних граждан, чел.	10863	11000	98,8
Получило государственную поддержку по самозанятости, чел.	832	779	106,8

В 2015 году в органы службы занятости населения по Приморскому краю обратились за содействием в поиске подходящей работы 63423 человека, что составило 113,7% от годового задания. Трудоустроено за отчетный период 37169 человек. Также органами службы занятости региона активно велась работа по информированию о положении на рынке труда, оказанию услуг профориентации граждан, временному трудоустройству несовершеннолетних граждан, развитию самозанятости [1].

С целью оптимизации рынка труда в Приморском крае реализуется Государственная программа «Содействие занятости населения Приморского края на 2013-2017 годы». Основными целями Программы являются стабилизация численности и эффективное использование трудовых ресурсов, рост занятости населения, улучшение условий и охраны труда, улучшение демографической ситуации в крае, достижение сбалансированности спроса и предложения на рынке труда. Достижение целей осуществляется за счет реализации мероприятий, входящих в состав Программы.

Одной из проблем в сфере труда на региональном рынке Приморского края является безработица среди молодежи. Поэтому существует потребность в оказании помощи данной категории участников рынка труда. Специфические мероприятия - такие, как бесплатные или частично платные краткосрочные курсы, ориентирующие молодежь на получение рабочего места, должны найти свое место в системе мер по развитию системы подготовки и переподготовки кадров. Курсы должны учитывать потребность предприятий в работниках многофункционального типа.

Целесообразно выделить в качестве приоритетного целевого объекта государственной поддержки стартовое и молодежное предпринимательство, поскольку именно в этих сегментах возможно создание новых рабочих мест и поддержка самозанятости молодых инициативных членов общества.

Приоритетным направлением является создание новых рабочих мест в секторе малого и среднего предпринимательства экономики Приморского края. Малому предпринимательству свойственны особенности, влияющие на занятость, которые позволяют создавать новые рабочие места, необходимые для смягчения безработицы. Малый бизнес тесно связан с развитием самостоятельной занятости (предприятия без использования наемных работников, чаще всего индивидуальные или семейные предприятия). Работа по развитие малого и среднего предпринимательства в Приморском крае осуществляется в рамках государственной подпрограммы «Развитие малого и среднего предпринимательства в Приморском крае» на 2013-2020 годы. Целью программы является «обеспечение благоприятных условий для устойчивого функционирования и развития субъектов малого и среднего предпринимательства в соответствии с приоритетами экономического развития Приморского края» [6].

Реализуемая кадровая политика в регионе может быть успешной лишь в том случае, если она будет системной, учитывающей тенденции развития региона, его природно-ресурсный потенциал и инновации в кадровом менеджменте. Однако при разработке научных основ концепции и стратегии кадровой политики региона, прежде всего, необходимо оценить особенности регионального рынка труда и занятости населения. Приморский край является форпостом России в Азиатско-Тихоокеанском регионе (АТР), имеет уникальные природные ресурсы, достаточно развитую экономику, которые в сочетании с научнообоснованной стратегией кадровой политики позволят комплексно решить проблемы социально-экономического развития края.

В настоящее время Приморский край обладает высоким инвестиционным рейтингом. Мощный экономический и научно - технический потенциал позволяет Приморскому краю успешно развивать внешнеэкономические связи. Это свидетельствует о том, что Приморский край располагает целым рядом конкурентных преимуществ, обладает потенциалом для дальнейшего социально-экономического развития и повышения конкурентоспособности, при условии внедрения эффективной региональной кадровой политики, отвечающей современным тенденциям и направлениям кадровой работы.

В целом, проведение эффективной государственной политики в сфере труда и занятости является необходимым условием реализации стратегии социально-экономического развития Приморского края, поскольку рабочая сила является одним из важнейших факторов развития территории■

Список литературы

1. Годовой отчет о ходе реализации и оценке эффективности государственной программы Приморского края «Содействие занятости населения Приморского края на 2013 - 2017 годы» за 2015 год [Электронный ресурс] // Интерактивный портал Департамента труда и социального развития Приморского края. - Режим доступа: http:// soctrud.primorsky.ru/

2. Интерактивный портал департамента труда и социального развития Приморского края [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http: // za№prim.regio№trud.ru/.

3. Колесова Ж.С. Некоторые особенности и перспективы развития рынка труда Приморского края / Ж.С. Колесова, К.С. Должикова, И.А. Кораблёва // Инновационная наука. 2015. №5-1 С.135-137.

4. Стратегия социально-экономического развития Приморского края до 2025 года. Утверждена Законом Приморского края от 20 октября 2008 года № 324-КЗ [Электронный ресурс] // Официальный сайт Администрации Приморского края и органов исполнительной власти Приморского края. Режим доступа: http://primorsky.ru/ authorities/executive-age№cies/departme№ts/eco№omics/developme№t/strategy/pk-25.php

5. Экономическое развитие и инновационная экономика Приморского края на 2013-2017 годы: государственная программа, утверждена Постановлением Администрации Приморского края 07.12.2012. - № 382-па. [Электронный ресурс] // Официальный сайт Администрации Приморского края и органов исполнительной власти Приморского края. - Режим доступа: http://primorsky.ru/

6. Баталова Е.В., Служаева В.В. Система поддержки малого и среднего бизнеса в Уссурийском городском округе // Научная перспектива. 2014. № 11. С. 17-19.

МАТЕРИАЛЬНОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Федотова Ольга Ивановна
старший преподаватель кафедры «Организация и менеджмент»

Захаров Александр Николаевич
преподаватель кафедры «Организация и менеджмент» Нижегородский государственный инженерно-экономический университет, Княгинино (Россия)

Аннотация. *Повышение эффективности производства в сельском хозяйстве имеет большое значение не только для отрасли, но и для экономики страны в целом. Эффективность сельского хозяйства выражает производственные отношения, формой проявления которых служат экономические интересы, определяющие цель производства. Одним из наиболее значимых показателей эффективности производства в сельском хозяйстве остается производительность труда. Важную роль в мотивации работников сельскохозяйственных организаций, чтобы повысить производительность труда и экономическую эффективность сельскохозяйственного производства, необходимо отводить оплате труда. Материальное стимулирование труда остаётся наиболее важным способом поощрения сельскохозяйственных работников.*

Ключевые слова: *материальное стимулирование, оплата труда, показатели, сельское хозяйство, сельскохозяйственное производство, эффективность.*

В современных условиях экономических отношений эффективное функционирование сельскохозяйственного производства является одним из актуальных вопросов науки и практики. Актуальность эффективности затрагивает не только производственно-хозяйственную деятельность субъектов аграрного производства, но и социально-экономические аспекты их деятельности.

Поскольку сельскохозяйственные товаропроизводители и аграрная сфера в целом находится в сложном экономическом положении, возникает необходимость поиска способов и методов организации производства, для стабилизации и повышения эффективности аграрного сектора. При этом важно проанализировать экономическую ситуацию в отрасли и разработать научно обоснованную систему мер по повышению эффективности сельскохозяйственного производства на основе рационального использования всех имеющихся в распоряжении предприятий ресурсов [1, с. 4].

Повышение эффективности производства в сельском хозяйстве имеет большое значение не только для отрасли, но и для экономики страны в целом.

Сельское хозяйство как отрасль народного хозяйства имеет свои характерные особенности по сравнению с другими сферами материального производства, так как экономический процесс воспроизводства всегда переплетается с естественным процессом.

Эти особенности определяют отраслевые особенности сельского хозяйства.

1. Результаты производственной деятельности во многом зависят от погодных, природно-климатических условий, что определяет необходимость иметь больший объем сельскохозяйственной техники и трудовых ресурсов для проведения работ в агротехнические сроки.

2. Сельское хозяйство характеризуется сезонностью производства вследствие цикличности времен года и соответственно погодных условий, а также биологии развития сельскохозяйственных растения и животного. В силу этого в растениеводстве процесс производства не совпадает с рабочим периодом. Это сказывается на равномерности использования техники и других материальных ресурсов по периодам года, занятости работников растениеводства в течение года и соответственно определяет их помесячную вели- чину оплаты труда.

3. Основным средством производства в сельском хозяйстве является земля, что определяет необходимость обеспечения расширенного воспроизводства ее плодородия.

4. Сельскохозяйственное производство – биологический процесс, в котором задействованы живые организмы (почва, растение, животное), поэтому экономический процесс переплетается с процессом естественного воспроизводства, и соответственно необходимы условия, обеспечивающие

расширенное воспроизводство плодородия почвы, природной среды.

5. Сельское хозяйство производит сырые продукты биологического происхождения (биологически активная продукция), которые необходимо быстро переработать или создать условия для длительного хранения их, что связано с расширенным воспроизводством системы хранения, транспортировки и переработки продукции.

6. Специфические условия жизни сельского населения определяют функционирование сельской социально-территориальной общности. Сельское население живет не в отрасли, а на территории, что характеризуется большой его расселенностью, рассредоточенностью производственных объектов. Это влияет на условия труда и быта работников сельского хозяйства, что необходимо учитывать при решении вопросов организации труда, обеспечении населения социальной инфраструктурой. Данные особенности сельского хозяйства существенно влияют на все стадии кругооборота капитала отрасли, инвестиционные и инновационные процессы, что находит отражение в региональных системах сельского хозяйства [1, с. 10-11] .

Эффективность сельского хозяйства выражает производственные отношения, формой проявления которых служат экономические интересы, определяющие цель производства. Эффективность отражает степень их достижения применительно к общественному и индивидуальному воспроизводству.

Сельское хозяйство решает две группы задач – экзогенную (внешнюю) и эндогенную, от их решения в совокупности определяется общая эффективность сельского хозяйства.

Экзогенная задача: сельское хозяйство должно производить определенный объем определенного качества продукции для удовлетворения потребностей общества. Степень решения данной задачи определяет эффективность сельского хозяйства как национальной отрасли, т.е. сельское хозяйство решает важную стратегическую задачу – производство сельскохозяйственной продукции для обеспечения продовольственной безопасности страны.

Эндогенная задача: сельское хозяйство представляет собой совокупность товаропроизводителей, которым необходимы условия для расширенного воспроизводства, и эту задачу они могут решить на основе производства и реализации необходимой обществу продукции. При этом экономический механизм должен обеспечивать возможность осуществления товаропроизводителями расширенного воспроизводства [1, с. 4] .

Многие ученые-аграрники понимали сущность эффективности в сельскохозяйственном производстве как максимальное получение необходимой обществу сельскохозяйственной продукции с единицы земельной площади при минимальных затратах живого и овеществленного труда. Под широкой трактовкой экономической эффективности сельскохозяйственного производства понимается рост объемов производства с целью обеспечения постоянно растущих потребностей общества в определенных потребительных стоимостях и одновременно получения чистого дохода. По мнению других экономистов, экономическую эффективность сельскохозяйственного производства, ее сущность может раскрыть уровень рентабельности производства. Некоторые из определений эффективности производства размывают экономическую сущность содержания этой стоимостной категории и сводит ее не к первостепенной роли в условиях рыночных отношений, а к второстепенной [2, с. 48-51] .

Понятие «эффективность», по мнению Цараховой М.В., является качественной характеристикой, оно рассматривается как отношение конечного результата производства к объему затраченных ресурсов. Основной целью эффективности любого хозяйства является повышение прибыли и снижение издержек производства [3, с. 24].

Показатель «экономическая эффективность» рассчитывается на основе сопоставления результатов работы предприятия с общими затратами материально-денежных средств и характеризует экономический результат в денежном выражении, например, от внедрения какого-либо новшества [4, с. 24-25].

Так, Мирошниченко М.А все многообразие понятий и представлений об экономической категории «эффективность» объединяет 4 группы, которые определяют категорию «эффективность» как получение определенных результатов с минимальными затратами; отношение полученного результата/эффекта к затраченным ресурсам, степень использования производственного потенциала предприятия и как комплекс условий для обеспечения расширенного воспроизводства [5, с. 169].

Если экономический эффект является абсолютной величиной, то экономическая эффективность – относительной. Она определяется как отношение величины эффекта на величину затрат ресурсов, чем больше экономический эффект и меньше примененные ресурсы, тем выше эффективность [3, с. 25] .

Экономическая эффективность – результативность экономической деятельности, экономических программ и мероприятий, характеризуемая отношением полученного экономического эффекта, результата к затратам факторов, ресурсов, обусловившим получение этого результата; достижение наибольшего объема производства с применением имеющегося ограниченного количества ресурсов или обеспечение заданного выпуска при минимальных затратах [6, с. 496].

Эффект определяется как следствие, результат тех или иных действий, мероприятий [7, с. 162].

Эффект - достигаемый результат в его материальном, денежном, социальном (социальный эффект) выражении [6,с. 506].

Экономический эффект – полезный результат

экономической деятельности, измеряемый обычно разностью между денежным доходом от деятельности и денежными расходами на ее осуществление [6, с. 498].

В сельском хозяйстве различают следующие виды экономической эффективности, которые рассчитываются и проявляются на разных уровнях: всего общественного производства (народохозяйственная); отраслевую эффективность (сельского хозяйства, как отрасли общественного производства); эффективность отраслей отдельных предприятий и их подразделений; эффективность отдельных мероприятий, отраслей, полевых культур и т.д. [1, с. 14].

Выделяют также:

Технологическую эффективность – характеризует использование ресурсов производства (выполнение работ, оказание услуг) и широко используется для оценки процесса производства, переработки, транспортировки и хранения сельскохозяйственной продукции и продуктов питания, измеряется натуральными показателями или стоимостными в сопоставимых ценах для соизмерения натурального объема продукции в динамике. В сельском хозяйстве это связано с определением эффективности элементов элементы систем земледелия и животноводства.

Социальную эффективность - характеризует социальное состояние, степень достижения нормативного уровня развития сельской социально-территориальной общности, которая представляет собой совокупность сельского населения, относящегося к определенной хозяйственно освоенной территории, и измеряется показателем уровня жизни населения. Социальная эффективность во многом зависит от величины социального потенциала организации, и непосредственно связана с социальным развитием коллектива сельскохозяйственной организации, что находит отражение в решении следующих вопросов:

- уменьшение и исключение тяжелого ручного, монотонного и малоквалифицированного труда;
- обеспечение техники безопасности, санитарных норм;
- улучшение организации рабочих мест;
- оказание содействия работникам организаций (в том числе молодежи) в повышении квалификации, общеобразовательного и культурного уровня;
- улучшение медицинского обслуживания работников сельского хозяйства и их семей;
- развитие сферы бытового обслуживания в сельской местности;
- улучшение жилищных условий;
- развитие сети детских дошкольных учреждений;
- улучшение системы отдыха работников и членов их семей;
- развитие физической культуры и спорта;
- забота о ветеранах войны и труда, пенсионерах, инвалидах и других, социально незащищенных группах сельского населения.

Экологическую эффективность - характеризуется сохранением природной среды, уровнем использования природных ресурсов, повышением экологичности и снижением природоемкости производимой продукции, улучшением качества продукции, среды обитания населения. Критерием экологической эффективности является предотвращение ухудшения состояния окружающей среды, ее улучшение, повышение экологичности производства, качества продукции. Особо важное значение имеет улучшение качества продуктивных земель (за счет замедления процессов плоскостной, линейной и ветровой эрозии почв, уменьшения их агроистощения, снижения процента засоленных земель и загрязненных тяжелыми металлами, радионуклеидами, пестицидами и др.) [1, с.21-25].

Народно-хозяйственный подход к определению эффективности учитывает не только уровень затрат в ходе осуществления предпринимательской деятельности, но и дополнительные затраты, связанные с удовлетворением социальных запросов работающих, которые постоянно возрастают. Обязательные требования к повышению эффективности фермерского предпринимательство можно определить либо как достижение поставленных результатов (целей) при минимуме затрат, либо как получение максимальных результатов при установленном уровне расходов [8, с.17].

Производительность труда в сельском хозяйстве остается одним из наиболее значимых показателей эффективности производства. На макроуровне она указывает не только на результативность использования труда, но и является одним из важных индикаторов при определении политики в сфере его оплаты. В определенной мере уровень производительности труда может свидетельствовать и о конкурентоспособности сельскохозяйственной продукции [9, с. 18].

Для ускорения темпов развития и повышения эффективности сельскохозяйственного производства, важным моментом является разработка действенной системы материального стимулирования работников.

Как известно, материальное стимулирование – это сознательно организуемая предприятием система поощрений и взысканий, обеспечивающая зависимость получаемых работником жизненных благ и его личного трудового вклада.

Выделяют следующие элементы материального стимулирования:

1) оплата труда (основная и дополнительная);
2) доходы от собственности (дивиденды);
3) выплаты и компенсации за работу в неблагоприятных условиях (работа в ночное время, тяжёлое, вредное и опасное производство и т. д.);
4) доплаты и надбавки за работу в местностях с особыми климатическими условиями (северные надбавки и районные коэффициенты);
5) трудовые и социальные льготы.

Важную роль в мотивации работников сельскохозяйственных организаций, чтобы повысить производительность труда и экономическую эффективность сельскохозяйственного производства в целом, необходимо отводить оплате труда.

В Нижегородской области проблема обеспечения организаций АПК квалифицированными специалистами и рабочими кадрами стоит очень остро. С 2011 по 2013 годы среднегодовая численность занятых в экономике сократилась на 15 тыс. чел., в том числе занятых в сельском хозяйстве, охоте и лесном хозяйстве на 8,2 тыс. человек. При этом удельный вес занятых в сельском хозяйстве составил в 2013 году лишь 4,6 % в общей численности занятых в экономике.

Важной причиной незначительной доли занятых в сельскохозяйственном производстве является низкий уровень заработной платы основных категорий работников, разрыв в оплате труда между сельским хозяйством и другими отраслями и неудовлетворительные условия сельскохозяйственного труда. Среднемесячная заработная плата работников в сельском и лесном хозяйстве в Нижегородской области с 2011 по 2013 годы выросла на 23,5 %. Но, несмотря на это, составила в 2013 году лишь 13908,9 руб., при этом в целом по области среднемесячная заработная плата за этот же период составила 23572,9 руб. (таблица 1).

***Таблица 1** – Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работающих по Нижегородской области*

Показатель	2011 г.	2012 г.	2013 г.	Отклонение	
				руб.	%
Всего в экономике, руб.	18492,4	20958,8	23572,9	5080,5	27,5
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство, руб.	11261,2	12639,5	13909,9	2648,7	23,5
Соотношение со среднеобластным уровнем, %	60,9	60,3	59,0	-1,9	-3,1
Величина прожиточного минимума трудоспособного населения, руб.	6611	6885	7084	473	7,2

Совершенствование организации труда на основе научно-обоснованных рекомендаций в настоящее время является важнейшей задачей современного сельскохозяйственного производства и условием решения задач, поставленных каждой отдельной организацией. Материальное стимулирование труда всё ещё остаётся наиболее важным способом поощрения сельскохозяйственных работников. Необходимость роста заработной платы работников сельскохозяйственного производства не вызывает сомнений, а решение вопросов оплаты труда невозможно без осознания важности проблемы и действий со стороны руководства организации и государственных органов управления.

Таким образом, среди факторов, оказывающих влияние на эффективность сельскохозяйственного производства, немаловажное значение имеет материальное стимулирование работников, от которых зависит состояние сельскохозяйственного производства как отдельно отрасли, так и сельского хозяйства в целом■

Список литературы

1. Эффективность сельскохозяйственного производства (методические рекомендации) /Под ред. И.С. Санду, В.А. Свободина, В.И. Нечаева, М.В. Косолапо- вой, В.Ф. Федоренко. – М.: ФГБНУ «Росинформагротех», 2013. – 228 с.
2. Гаффиулина Л. Ф. Эффективность развития фермерских хозяйств как одного из направлений предпринимательской деятельности. (на примере Республики Татарстан) : диссертация ... кандидата экономических наук: 08.00.05./ Лилия Фаритовна Гаффиулина – Казань, 2004. 158с.
3. Царахова М. В. Организационно-экономический механизм повышения эффективности функционирования и развития крестьянских (фермерских) хозяйств (на материалах Республики Северная Осетия-Алания): диссертация ... кандидата экономических наук : 08.00.05/ Марина Вячеславовна Царахова – Владикавказ, 2014.178 с.
4. Заречная Л. А. Организационно-экономический механизм эффективного функционирования крестьянских (фермерских) хозяйств: на материалах Саратовской области : диссертация ... кандидата экономических наук: 08.00.05./ Лариса Александровна Заречная – Москва, 2011. 189 с.
5. Мирошниченко М.А., Теоретические проблемы эффективности сельскохозяйственного производства, Журнал Экономика и предпринимательство, №6(29), 2012год, с.169-172, с.169.
6. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь.- 6-е изд., перераб. и доп.. – М.: ИНФРА-М, 2008. – 512с. – (Бибилиотека словарей «ИНФРА-М»)
7. Добрынин В.А. Актуальные проблемы экономики и агропромышленного комплекса. Уч. Пособие. М.: Изд-во МСХА, 2001. с.402
8. Минниханов, Р.Н. Инновационный менеджмент в АПК/ Р.Н. Минниханов, В.В. Алексеев, Д.И. Файзрахманов, М.А. Сагдиев.- М.: Изд-во МСХА, 2003 – с.17
9. Серков А. Ф., Чекалин В. С. Производительность труда и конкурентоспособность продукции сельскохозяйственного производства: Аграрный вестник Урала. 2008. № 5 (47). С. 18-20.
10. Нижегородская область, статистический ежегодник. 2014: Стат. Сб. Нижегородстат. – Нижний Новгород, 2014. – 389 с.

АНАЛИЗ ФАКТОРОВ ФОРМИРОВАНИЯ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК ОППОРТУНИЗМА ФРАНЧАЙЗИНГА

Кобылянская Александра Вячеславовна
аспирант
Государственный университет управления

Аннотация. *Статья посвящена анализу факторов трансакционных издержек оппортунизма во франчайзинге путем проведения сравнительной оценки трансакционных издержек оппортунизма в экономике в целом и во франчайзинге.*

Ключевые слова: *трансакционные издержки оппортунизма в экономике в целом, трансакционные издержки оппортунизма во франчайзинге, различия между первыми и вторыми.*

Введение

Одним из основных векторов развития современной экономики, в том числе ее инновационного потенциала и сектора малого и среднего бизнеса, является франчайзинг. Однако у нас в стране франчайзинг начинает только развиваться и требует адаптивного совершенствования. Наряду с этим переходный тип отечественной экономики характеризуется необходимостью перестройки всей ее институциональной структуры, в которой одним из значимых, но далеко недостаточно изученным элементом, являются издержки, представляя собой ключевую проблему бизнеса. Согласно фундаментальным работам классиков новой институциональной теории издержки состоят из трансформационных (ТФИ) и трансакционных (ТАИ) [4, 97].

Исследователи отмечают, что роль ТАИ во многих аспектах экономики более значима [4, 97; 3, 3], но при этом во многом недооценена и изучена относительно небольшим числом исследователей. Роль ТАИ во франчайзинге практически не изучена. Наряду с этим, категория ТАИ напрямую сопряжена с договорными отношениями [5, 41], а франчайзинг как форма партнерских отношений и сотрудничества во многом определяется правовыми и человеческими факторами. Однако, какие-либо уточняющие исследования по данной проблеме, которые в перспективе могли бы позволить оптимизировать ТАИ франчайзинга, а, следовательно, и франчайзинг и экономику в целом - отсутствуют и требуют решения данной проблемы.

Наиболее сложными в управлении издержками в структуре ТАИ являются издержки оппортунизма (ТАИО). В целом влияние института оппортунизма можно оценить как положительное: в нормальном состоянии он развивает такие характеристики фирмы как устойчивость, активность и эффективность. Однако расширяясь оппортунизм проявляет свою негативную сторону, лишая фирму целостности. Современные экономисты единодушно представляют оппортунистическое поведение не только значимым элементом управления предприятием, но и центральной проблемой в исследовании ТАИ в целом.

Таким образом, ТАИО, будучи неотъемлемым элементом функционирования любой рыночной структуры, во франчайзинге, во многом строящемся на специфических договорных и партнерских отношениях, приобретают особую значимость. Однако под влиянием франчайзинга издержки данного вида приобретают целый ряд существенных особенностей, характеризующихся рядом временных, финансовых и правовых аспектов: срочностью, режимом платности, автономностью франчайзи, объектами интеллектуальной собственности. Учет этих особенностей представляется важным, так как ТАИО несут в себе угрозу не только финансовых потерь франчайзинговой сети, но и могут нанести урон репутации бренда и даже сделать невыгодной всю франчайзинговую систему.

Все это обусловливает необходимость первоочередного рассмотрения именно ТАИО, тем более учитывая, что они составляют значительную часть всей деятельности франчайзинговой системы, а сам франчайзинг, как уже отмечалось ранее, в первую очередь связан с правовыми проблемами, характерными для ТАИ как таковых.

Результаты и обсуждение

Сравнительный анализ ТАИО в экономике в целом и во франчайзинге позволил выявить ряд факторов формирования ТАИО, основные из которых рассмотрим далее.

Такой ведущий фактор в формировании ТАИО как договор, представляя собой основной инструмент установления, формализации и управления отношениями между сторонами, характеризуется множеством особенностей, определяющих эти отношения. В любой сделке договор играет ключевую роль, поскольку предназначается для оптимизации взаимодействия сторон, владеющих и имеющих доступ к различным ресурсам. Не исключением является и франчайзинг.

При этом принципиально важным является то, что во франчайзинге договор имеет свои особенности [1, 111]: рыночная структура, производственная программа, вертикальная совместная организация, единый внешний вид, специфика прав и обязанностей сторон, экономическая зависимость франчайзи от франчайзера наряду с юридической автономностью, обязательное для франчайзи информирование потребителей об использовании им комплекса исключительных прав франчайзера, взаимные ограничения сторон, д**лительные контрактные обязательства** и общий объект интереса – объект интеллектуальной собственности.

Кроме организационных особенностей, франчайзинг в нашей стране обусловлен, а, следовательно, и сопряжен с несовершенством законодательства, неоднозначностью терминов и нормативно-правовых положений, способных привести к разногласиям по тем или иным вопросам сделки, не редко являющимся источником манипулирования. Поэтому каждый пункт договора должен быть четким, без противоречий и теневых характеристик, тщательно продуман, что несомненно обеспечивает его юридическую основу, а также высокоэффективную деятельность и уверенную позицию франчайзера, ведь «качественный, подробный договор – это юридический момент, с помощью которого франчайзер будет уверенно держаться на высоте» [2, 107].

К одному из важных факторов ТАИО и стандартов, определяющих степень доступа к прибыли франчайзи и, соответственно, размер прибыли франчайзера, относится роялти. Этот инструмент регуляции экономических отношений характерен для тех сегментов экономики, где отношения сторон связаны с объектами промышленной собственности, созданием технологий, ноу-хау или разработкой и добычей природных ресурсов, являющихся теми китами, на которых зиждется экономика страны.

Во франчайзинге роялти играет роль оперативного финансового инструмента регуляции взаимозависимости и определения прав взаимодействующих сторон. Франчайзи уплачивает франчайзеру регулярные платежи – роялти, которые могут иметь форму фиксированного платежа, процента от выручки, наценки на оптовую цену товара, обязательства оптовой закупки установленного количества товара. Изменяя величину роялти, франчайзер может влиять на конкуренцию между франчайзи и их ценовую политику. Чем ниже роялти и выше франшиза, тем больше заинтересованы франчайзи в увеличении объема продаж. Наоборот, высокий процент роялти приведет к снижению объема продаж франчайзи и повышению цены. Как снижение, так и увеличение объема продаж может быть причиной оппортунистического поведения – в первом случае в силу желания франчайзи компенсировать недостаточный уровень дохода, во втором случае в силу стремления франчайзи еще больше увеличить доход и уверенность в том, что успешная деятельность может послужить ширмой для оппортунистического поведения.

Крайне важным фактором ТАИО представляется жизненный цикл предприятия или системы - именно особенности стадии жизненного цикла обуславливают стратегию поведения предпринимателя в ситуациях риска и неопределенности и принятия оперативных управленческих решений, без которых резко снижается или не достигается необходимый уровень эффективности деятельности предприятия на рынке.

Жизненный цикл франчайзинговой сети находится в динамике, поскольку зависит не только от жизненного цикла франчайзера, но и его франчайзи. Количество франчайзи, соотношение опытных и начинающих, проверенных партнеров и партнеров, отношения с которыми только начинаются, и постоянное изменение всех этих показателей приводит к крайней нестабильности жизненного цикла всей франчайзинговой сети. Такая нестабильность требует постоянной корректировки системы управления.

Также на формирование ТАИО оказывают влияние такие факторы как отлынивание, алгоритм реализации бизнес-модели, уровень контроля качества и защиты бренда, система поддержки и развития, использование прав и марки, степень предрасположенности к скрытию нарушений. Эти факторы оказывают комплексное влияние на франчайзинговую систему, что выражается в ряде последствий:

- сокращение/потеря положительного эффекта масштаба системы,
- потеря прибыли франчайзера,
- упущенная выгода франчайзера,
- ущемление интересов франчайзера,
- снижение качества продукта системы,
- нанесение урона фирменному стилю системы,
- потеря лояльности потребителя к бренду системы,
- снижение ожидания франчайзера наступления оппортунистического поведения, и, соответственно, повышение риска его наступления,
- формирование возможностей для сокрытия ТАИО,
- усложнение обнаружения и идентификации ТАИО,
- перераспределение ресурсов времени и управления исключительно в пользу франчайзи,
- потеря франчайзи,
- дисбаланс в системе/утрата целостности/коллапс.

Заключение

Проведенный анализ особенностей ТАИО франчайзинга показал, что последние под влиянием специфики самого франчайзинга приобретают целый ряд существенных отличий от ТАИО в экономике в целом. Однако эти особенности не учитываются, в том числе в силу их не изученности, что, снижая эффективность функционирования франчайзинга, является существенным недостатком и требует более глубокого изучения этой проблематики и разработки подходов к оптимизации ТАИО франчайзинга■

Список литературы

1. Бардасова Э. В. Тенденции развития мультифраншизы в России в сфере услуг // Теория и практика общественного развития. 2014. №8. С.109-112.
2. Симаева Н.П. Франчайзинг как форма развития предпринимательской деятельности в России: Финансово-экономические и правовые аспекты // Вестник ВОЛГУ. Серия 9: Исследования молодых ученых. 2010. №8-2. С.102-108.
3. Симонов А.Ю. Взаимосвязь рыночной неопределенности, риска и трансакционных издержек // ФӘН-наука. 2013. №5 (20). С. 21-22.
4. Wallis J.J., North D.C. Measuring the Transaction Sector in the American Economy, 1870-1970, in Stanley Engermann and Robert Gallman (eds.), Long-term factors in American Economic Growth, Chicago: University of Chicago Press. 1986. P. 95-161.
5. Williamson O.E. The Economic Institutions of Capitalism. New York, NY: The Free Press, 1985. 468 p.

АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ТРАНСПОРТНОЙ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)
ANALYSIS OF TRANSPORT PROVISION INDICATORS OF REPUBLIC OF SAKHA (YAKUTIA)

Делахова Анна Михайловна
Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова,
Научно-исследовательский институт региональной экономики Севера
Delakhova Anna Mikhailovna
North-Eastern Federal University named after M.K. Ammosov
researcher of management department of the regional economy problems
Scientific Research Institute of Regional Economy of the North

Аннотация. *В статье проведен анализ транспортной обеспеченности и приведены показатели развития транспортной инфраструктуры Республики Саха (Якутия) за долгосрочный период. Отмечена важность развития опорной транспортной сети на территории региона, а также повышения связанности муниципальных районов республики путем развития автодорожной сети.*

Abstract. *The article gives a detailed analysis a provision of transport network on the territory of Republic of Sakha (Yakutia). The author of the article provides Transport Infrastructure Development Indicators of Republic of Sakha (Yakutia) for the long term. This article represents the importance of supporting the development of the transport network in the region, as well as improving connectivity municipal districts of the country through the development of the road network.*

Ключевые слова: *транспортная инфраструктура, северный регион, транспортная обеспеченность, опорная транспортная сеть, Арктическая транспортная система.*

Key words: *transport infrastructure, the northern region , transport security, supporting transport network, arctic transport system.*

Транспортная инфраструктура Республики Саха (Якутия) представлена всеми видами транспорта. По перевозке пассажиров и грузов транспортом общего пользования лидирует автомобильный транспорт. И именно этот вид транспорта определяет возможности развития региона. Уровень развития транспортной инфраструктуры республики неоднороден, где наиболее развитыми и освоенными являются южные и центральные муниципальные образования. Для северных территорий характерна чрезвычайная низкая плотность дорожной сети, характеризующаяся отсутствием круглогодичных связей с центральными территориями республики.

Республика занимает территорию 3103,2 км^2, что составляет 18% всей территории Российской Федерации. Кроме того в состав территории региона входят многочисленные острова моря Лаптева и Восточно-Сибирского моря. 40% от всей территории республики находится за Полярным кругом, в зоне вечной мерзлоты. Следовательно, основными объективными причинами низкого темпа развития опорной транспортной сети республики являются обширность территории и ощутимая взаимная удаленность населенных пунктов при низкой плотности населения. Также слабо развитая опорная сеть автомобильных дорог носит сезонный характер доступности транспортных услуг. Только 8 % территории региона находится в зоне круглогодичного обслуживания транспортом.

Транспортная инфраструктура республики на сегодняшний день характеризуется крайне низкими показателями обеспеченности наземными путями сообщения, железнодорожными путями с круглогодичной эксплуатацией. В 2014 году эксплуатационная длина путей сообщения общего пользования в Республике Саха (Якутия) составляла 55,3 тыс.км, в том числе 34,9 тыс.км – автодороги общего пользования, включая автозимники и ледовые переправы; 16,5 тыс.км – внутренние водные пути; участок железной дороги ОАО «РЖД»- 130 км; пусковой комплекс Беркакит – Томмот -395 км.

Табл.1. *Показатели развития транспортной инфраструктуры в Республике Саха (Якутия) в 1990-2014 гг.*

Показатель	1990	2000	2002	2005	2010	2014
Плотность путей сообщения, км путей на 1 000 км^2	15,9	15,8	17,2	16,2	17,1	19,2
Плотность железных дорог, км путей на 1 000 км^2	0,05	0,05	0,05	0,05	0,13	0,17
Протяженность железнодорожных путей, км на 10 тыс.чел	1,4	1,7	1,7	1,7	4,1	5,4
Плотность автомобильных дорог с твердым покрытием, км путей на 1 000 км^2	1,1	2,3	2,4	2,4	2,7	3,8
Протяженность автомобильных дорог, км на 10 тыс.чел	24,6	24,5	28,7	25,4	26,2	37,4
Доля автодорог с твердым покрытием в общей протяженности автомобильных дорог общего пользования, %	35,5	80,2	78,0	52,0	41,5	31,6
Коэффициент Энгеля	0,015	0,014	0,016	0,014	0,015	0,16

Источник: http://sakha.gks.ru/ Дата обращения: 17.05.2016

Исходя из табл.1. где представлены показатели развития транспортной инфраструктуры Республики Саха (Якутия) можно сделать вывод, что динамика развития транспортной инфраструктуры за 1990-2014 гг. имеет положительную тенденцию. Значение коэффициента Энгеля – Юдзуру Като, определяемого как отношение плотности путей сообщения к корню квадратному от плотности населения, за период 1990-2014 гг. увеличился с 0,015 до 0,016. Показатель плотности автомобильных дорог с твердым покрытием из расчета на 1 000 км^2. территории за период 1990-2014 гг. изменился от значения 1,1 до 3,8.

Из-за особенных климатических и географических условий Республики Саха (Якутия) развитие транспортной инфраструктуры зависит от развития наземной опорной транспортной сети. Из табл.1. видно, что основное развитие транспортной инфраструктуры идет за счет увеличения показателя протяженности автомобильных дорог.

Анализ статистических данных дорожного хозяйства Республики Саха (Якутия) показывает количественную оценку транспортной обеспеченности и доступности транспортных услуг на территории региона.

Республика Саха (Якутия) вместе с Приморским, Хабаровским и Камчатским краями, Амурской, Магаданской, Сахалинской областями, Еврейской автономной областью и Чукотским автономным округом входит в состав Дальневосточного федерального округа. По итогам 2013 г. обеспеченность автомобильными дорогами с твердым покрытием относительно площади территории республики соответствовала 3,6 км на 1000 км^2., следует отметить то, что по Дальневосточному федеральному округу (ДВФО) этот показатель был всего лишь в 2 раза выше. Когда как в целом по стране значение данного показателя равна 56 км на 1000 км^2, что в 7 раз выше показателя ДВФО и в 15 раза выше, чем по Республике Саха (Якутия) (рис.1).

Здесь необходимо отметить то, что по данным показателям четко наблюдается диспропорция развития опорной сети автомобильных дорог среди субъектов Российской Федерации. Данная непропорциональность и низкое значение этого показателя в ДВФО обусловлена размерами территорий субъектов и их географическими, климатическими условиями. Республика Саха (Якутия) среди субъектов также находится на предпоследнем месте.

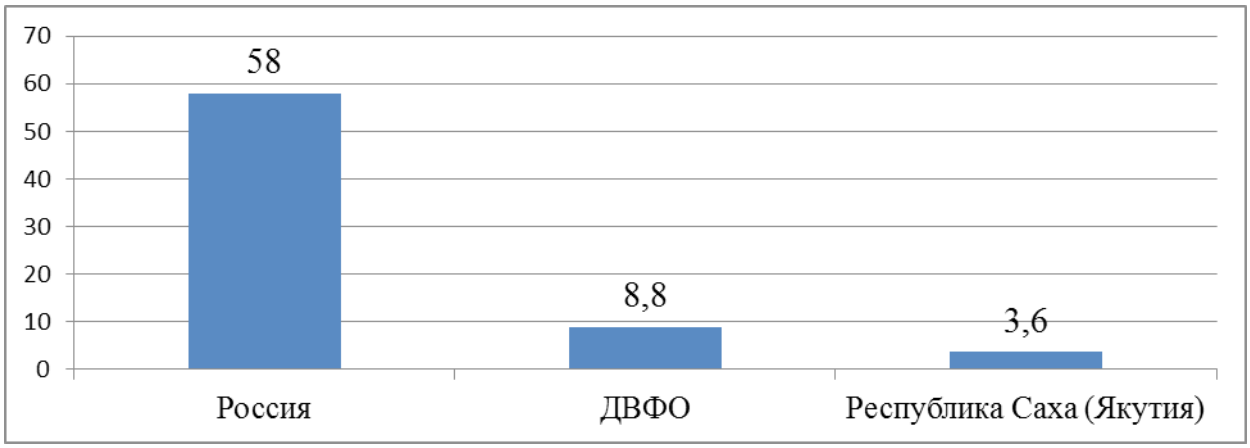


Рис. 1. *Плотность автомобильных дорог общего пользования с твердым покрытием, на конец 2013г.: км дорог на 1000 км^2.*

Общая протяженность автомобильных дорог Республики Саха (Якутия) по состоянию на 01.01.2015г. составляет 43, 62 тыс.км. Из них протяженность автомобильных дорог общего пользования равнялась 37 ,8 тыс. км, или 87% в общей длине автодорог. Длина дорог общего пользования с твердым покрытием составила 12, 14 тыс. км.

Распределение протяженности автомобильных дорог по принадлежности и типу покрытия представлено в табл.2.

Табл. 2 *Распределение протяженности автомобильных дорог в РС (Я) по типу покрытия и принадлежности, на начало года, километров*

	2015
Автомобильные дороги - всего	**43 623,3**
Из них с твердым покрытием	12 146
Автомобильные дороги общего пользования – всего:	**37 189,3**
Из них дороги с твердым покрытием	11 367
Грунтовые дороги	3345,8
Сезонные дороги	13973,3 или 9050,6
Из них ледовые (ледовые переправы)	6234,72
Из общей протяженности дорог общего пользования дороги	
Федерального значения	3 631,7
Регионального значения	12 503,6
Местного назначения	21 054
Автомобильные дороги необщего пользования -всего	**6 435**

Источник: http://sakha.gks.ru/ Дата обращения: 17.05.2016

Динамика изменения протяженности автомобильных дорог общего пользования за последние 15 лет представлена на рис.2.

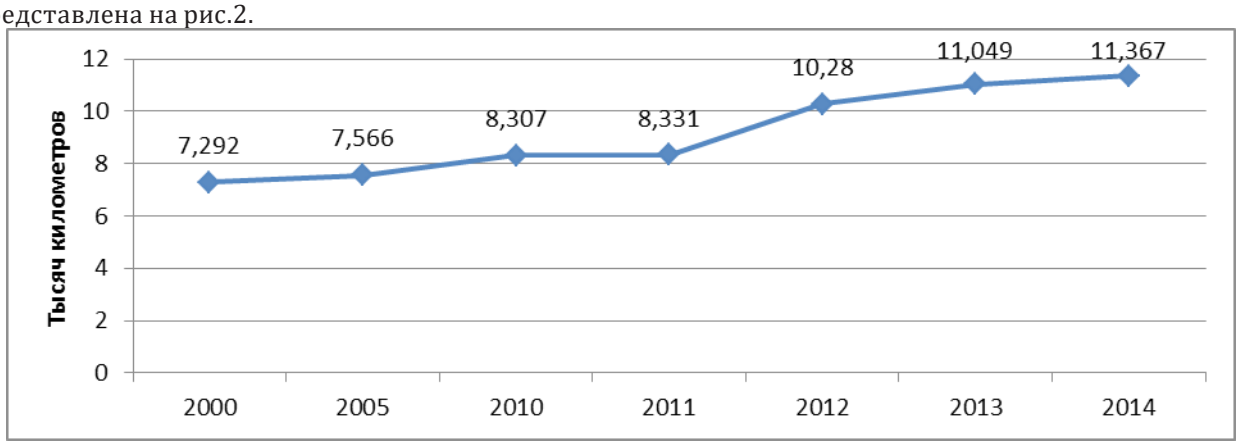


Рис.2. *Протяженность автомобильных дорог общего пользования с твердым покрытием в Республике Саха (Якутия), на конец года, тыс. км*

Реализация государственной политики в области транспорта проводится в рамках государственной целевой программы «Развитие транспортного комплекса Республики Саха (Якутия) на 2012-2016 годы», федеральной целевой программы «Развитие транспортной системы России (2010-2020 годы)». За последние годы в регионе существенно увеличены объемы финансирования дорожного хозяйства Республики Саха (Якутия). По сравнению с 2010 годом рост составил в 2,2 раза, из них по федеральным дорогам – в 2,9 раз, по региональным и местным – 1,4 раз. Максимальное значение финансирования дорожного хозяйства региона было в 2013 году и составило 25 126 млн. рублей, из них на федеральные автомобильные дороги было направлено 18 191,6 млн. рублей, на автомобильные дороги регионального и местного назначения 6 934,9 млн. руб. Динамика объемов финансирования дорожного хозяйства Республики Саха (Якутия) за 2010-2015 гг. представлена на рис.3.

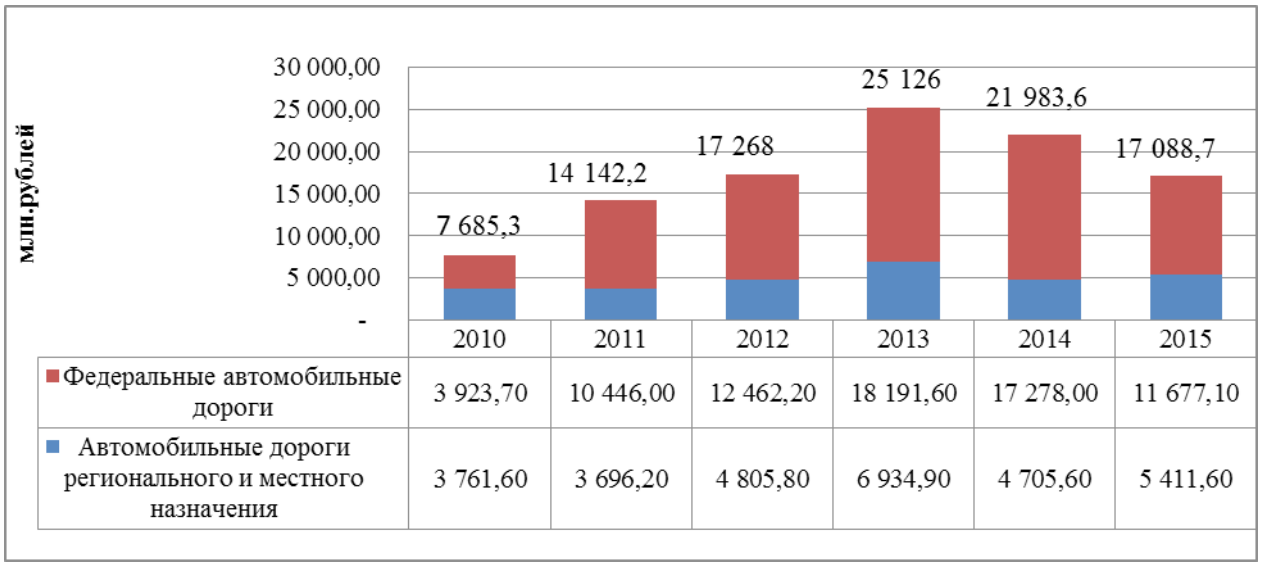


Рис.3 *Динамика объемов финансирования дорожного хозяйства за 2010-2015гг.*

За последние пять лет показатель ввода в эксплуатацию автомобильных дорог общего пользования с твердым покрытием также имеет позитивную тенденцию, что связано с финансированием строительства автомобильных дорог федерального значения «Колыма» от Якутска до Магадана, автодорога М-56 «Лена» от Б. Невера до Якутска и «Вилюй».

Техническое состояние республиканских и местных дорог влияют на статистику дорожно-транспортных происшествий. В 2015 году доля ДТП, совершению, которых способствовало, неудовлетворительные условия содержания и обустройства дорог и улиц из общего количества ДТП на автомобильных дорогах общего пользования составляла 15%, в количественном выражении - 49 происшествий.

В состав Республики Саха (Якутия) входят 36 муниципальных образований, из них 34 муниципальных района и 2 городских округа. В состав муниципальных районов в свою очередь входят городские и сельские поселения (наслеги), общее число наслегов составляет 365. Численность населения республики на 2016 год составляет 959 689 чел., а плотность населения равна 0,31 чел/ км^2.

Расчет плотности автомобильных дорог общего пользования на 1000км^2. районов республики показал низкую транспортную обеспеченность по всей территории республики. Распределение МО республики по 3 группам показателей показано в табл.3.

Табл.3. *Плотность автомобильных дорог общего пользования по районам Республики Саха (Якутия), км на 1000 кв.км.*

Группа	Значения показателя	Муниципальные образования РС (Я) - 34
1	менее 10	Алданский, Аллаиховский, Анабарский, Булунский, Верхнеколымский, Жиганский, Кобяйский, Мирнинский, Нижнеколымский, Оленёкский, Эвено-Бытантайский – 11
2	от 10 до 30	Абыйский, Амгинский, Верхоянский, Вилюйский, Горный, Ленский, Момский, Нерюнгринский, Оймяконский, Олёкминский, Среднеколымский, Сунтарский, Томпонский, Усть-Майский, Усть-Янский - 15
3	более 30	Верхневилюйский, Мегино-Кангаласский, Намский Нюрбинский, Таттинский, Усть-Алданский, Хангаласский, Чурапчинский , г. Якутск- 9

В первую группу входят 11 муниципальных образования РС (Я) с показателем плотности менее 10 км на 1000 км^2 составляют 32,35% от общего количества МО с общей площадью территории 1485,66 тыс. км^2. (48% от всей территории региона). Количество населенных пунктов в первой группе МО составляет 107 населенных пунктов с численностью населения 159 579 чел. Данная группа улусов являются Арктическими районами Республики Саха (Якутия) это: Аллаиховский, Анабарский, Булунский Абыйский, Верхнеколымский, Верхоянский, Жиганский, Момский, Оленекский, Среднеколымский, Эвено-Бытантайский и Нижнеколымский. Плотность населения в данных районах не превышает 0,05 чел./ км^2. За последние 25 лет численность населения Арктических районов республики сократилось более чем на половину- 61%. По данным переписи населения в 1990 году в арктических районах Якутии проживало 182, 8 тысячи человек, а в 2015 году в

данных районах проживают 70,1 тысяч человек, в основном это малочисленные коренные народы Севера.

В настоящее время Арктическая транспортная система характерна крайне неравномерным развитием и слабым уровнем освоенности. Огромные территории зоны не обустроены в транспортном отношении и не имеют полноценных связей с транспортной магистралью, а также налаженных внутренних коммуникаций, в связи с низкой категории автодорожной сети и зимников с ограниченными сроками эксплуатации [9]. Для опережающего развития Арктических регионов необходимо формирование опорной сети автомобильных дорог, которые в перспективе будут входить в состав международных транспортных коридоров [4]. Распоряжением Главы Республики Саха (Якутия) № 757-РГ от 12.08.2014 было создано казенное предприятие Республики Саха (Якутия) "Дороги Арктики" (КП РС(Я) «Дороги Арктики»). К данному предприятию прикреплены 4 автомобильные дороги, на территории 10 муниципальных образований данной группы районов: Бурустах (1103-й км «Колыма») – Сасыр –Угольное – Зырянка – Среднеколымск – Андрюшкино – Черский – граница Чукотского АО (а/д «Арктика»); 533-й км «Колыма» — Тополиное – Токума – Батагай – Усть-Куйга – Депутатский – Белая Гора (а/д «Яна»), на территории 4 муниципальных образований; Усть-Нера – Хонуу – Белая Гора – Чокурдах (а/д «Индигир»); Батагай-Алыта – Верхоянск – Батагай (а/д «Верхоянье»).

Во вторую группу входят районы с показателем плотности от 10 до 30 км на 1000 км^2. составляют 44,12% от общего количества МО с общей площадью территории 1405,041 тыс. км^2.(45 % от всей территории региона) Общая площадь территории второй группы практически равна общей площади территории МО первой группы, но показатели плотности населения в этой группе варьируются от 0,07 до 0,49 чел/ км^2. Численность населения второй группы МО составляет 280 010 чел, проживающих в 298 населенных пунктах. Среднее значение протяженности автомобильных дорог в этих районах составляет 2 614 км. На данный момент в районах данной группы ведутся строительные работы автомобильных дорог инвестиционных проектов «Амга», «Кобяй», «Алдан», «Яна».

Третья группа состоит из районов с показателем плотности более 30 км на 1000 км^2. составляют 23,53% от общего количества муниципальных образований с общей площадью территории 314673,25 тыс. км^2. (6% от всей территории региона). Показатели плотности населения МО третьей группы являются самыми высокими по всей республике и составляют от 0,5 до 2,61 чел/ км^2. Численность населения составляет 494 145 чел., проживающие в 226 населенных пунктах. По территориальному расположению данная группа муниципальных образований относится к Южной и Центральной части Республики Саха (Якутия). На территории данной группы МО ведутся строительные работы автодороги федерального назначения «Вилюй», введены в эксплуатацию «Лена» и «Колыма». Следует также отметить, что транспортная схема данных МО наиболее географически выгодная, чем первые две группы.

Распределение автодорог общего пользования по типу дорожного покрытия в Республике Саха (Якутия) на конец 2014 года представлена на рис.4.

Табл.4. *Распределение автодорог общего пользования по типам покрытия, км*

	Автодороги с твердым покрытием	Грунтовые автодороги	Сезонные дороги	из них ледовые
Группа 1	1558,3	206,4	4842,4	2174,9
Группа 2	4612,9	978,2	8763,3	3900
Группа 3	1964	2131,2	367	159,8

Распределение автомобильных дорог общего пользования по видам в разрезе трех групп муниципальных образований показало (табл.4), что в первой и во второй группе муниципальных образований протяженность сезонных дорог больше чем автодорог с твердым покрытием.

Кроме транспортной функции, автомобильные дороги играют важную роль для решения социальных задач. В Республике Саха (Якутия) от бездорожья больше всего страдают жители сельской местности. На конец 2014 г. 62% сельских населенных пунктов не имели связи по дорогам с твердым покрытием.

В условиях Республики Саха (Якутия) транспортную обеспеченность можно оценить как основное ограничение в развитии ее транспортной инфраструктуры.[8] программой Республики Саха (якутия) «Развитие транспортного комплекса РС (Я) на 2012 – 2016 годы», Республиканской целевой программой «Социально-экономическое развитие территории, прилегающей к ж/д линии Беркакит-Томмот-Якутск на 2009-2015 годы и основные направления до 2020 года», Транспортной стратегией Российской Федерации до 2030 года, одобренной Президентов Российской Федерации в октябре 2008г.

Завершение строительства автомобильных дорог создаст условия для полной интеграции в межрегиональные транспортные потоки с Магаданской, Иркутской, Амурской областями и Хабаровским краем [7], и обеспечит увеличение показателей транспортной обеспеченности населения.

Для проведения комплексной оценки транспортной инфраструктуры Республики Саха (Якутия) и ее обеспеченности недостаточно анализа группы количественных показателей, необходимо сформировать набор индикаторов транспортной обеспеченности, учитывающие качественные

характеристики транспортной инфраструктуры, такие как экологичность, безопасность, скорость передвижения, и определить их целевые значения в взаимоувязке с социально-экономическим развитием региона. На сегодняшний день существуют большое количество методик для оценки показателей транспортной обеспеченности и транспортной доступности, такие как интегральная транспортная доступность и минимальный транспортный стандарт, разрабатываемый при поддержке Министерства транспорта Российской Федерации■

Список литературы

1. www.gks.ru (Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации);
2. www.sakha.gks.ru (Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Республике Саха (Якутия);
3. http://old.sakha.gov.ru/mintrans (Официальный сайт Министерства транспорта и дорожного хозяйства Республики Саха (Якутия));
4. Стратегия развития Арктической зоны РФ и обеспечения национальной безопасности на период до 2020 года. (Утверждена Постановлением Правительства Российской Федерации от 21 апреля 2014 года № 366, г. Москва);
5. Дабиев Д.Ф., Дабиева У.М. Оценка транспортной инфраструктуры макрорегионов // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2015. – № 11-2. – С. 283-284;
6. Делахова А.М. Прогнозируемая структура модели развития транспортной составляющей инфраструктуры региона// Экономика и предпринимательство. – 2015. - № 4-1 (57-1). – С.273-277;
7. Егорова Т.П. Перспективы развития автомобильного транспорта в Республике Саха (Якутия) до 2025г.// Региональная экономика: теория и практика.- 2009. - № 14. – С. 44- 48;
8. Копырина А.М., Рыкалина О.В. Направления развития логистической транспортной инфраструктуры в Дальневосточном Федеральном округе (на примере Республики Саха (Якутия))// Вестник Московского городского педагогического университета. Серия: Экономика.- 2012.- № 6 (18).- С. 112-118;
9. Кулаковский Г.П., Винокурова Л.И. Транспорт и снабжение населния Арктических районов Якутии: повседневность, проблемы, // Экономический анализ: теория и практика. – 2013. - № 5 (308). – С. 57-62.

ОСОБЕННОСТИ РАЗРАБОТКИ КОНКУРЕНТНОЙ СТРАТЕГИИ КОМПАНИЙ МАЛОГО БИЗНЕСА

Тишин Илья Владимирович
студент магистратуры
экономический факультет кафедры
«Управление бизнесом и экономическая безопасность»
Омский государственный университет им. Ф.М. Достоевского

Аннотация. *В данной статье предлагается алгоритм разработки конкурентной стратегии для компаний малого бизнеса с учетом особенностей компаний малого бизнеса, связанных с более тесной зависимостью от изменчивости внешней среды. Грамотная работа с конкурентными преимуществами компании особенно актуальна для бизнеса нынешней экономическо-политической ситуацией в РФ последних лет.*

Ключевые слова: *конкурентная стратегия, малый бизнес, алгоритм разработки конкурентной стратегии, стратегия фокусирования, сравнение конкурентных альтернатив*

В России большое значение придается развитию и поддержке малого бизнеса. Это связано с тем, что малый бизнес обеспечивает необходимую мобильность в условиях рынка, создает атмосферу конкуренции и предпринимательскую среду, без которой рыночная экономика невозможна. Он способен не только быстро заполнять ниши, образующиеся в потребительской сфере, но и сравнительно быстро окупаться. Создавая новые рабочие места, малый бизнес способствует снижению уровня безработицы и социальной напряженности в стране.

При этом предприятия малого бизнеса, являясь фундаментом экономики любого государства, находятся в группе наиболее уязвимых, особенно в кризисные периоды. Именно они чаще всего вынуждены сворачивать свою деятельность из-за неблагоприятных изменений рыночной конъюнктуры, вызванных, к примеру, снижением курса рубля, падением платежеспособности населения, ростом процентных ставок по заемным средствам.

Предприятиям в ходе своей деятельности в рыночных условиях необходимо предусмотреть различные варианты развития производственно-хозяйственной деятельности в контексте избранного направления. Стратегическое управление предполагает определение ключевых позиций предприятия на перспективу в зависимости от приоритетности целей.

Выбор концепции стратегического конкурентного поведения предполагает учет наиболее существенных факторов, которые формируют условия ведения хозяйственной деятельности. При этом для малого бизнеса эти факторы могут иметь решающее значение.

В основе всех конкурентных стратегий находится догма: «Потребитель предпочтёт один товар другому, если свойства товара будут удовлетворять осознанные потребности лучше, либо цена этого товара при одинаковых потребительских свойствах ниже, чем у другого» [1, с. 108]. Это поведение потребитель может продемонстрировать только в том случае, когда ему предлагают не один товар, а как минимум два. Предпочитая товар одного производителя товару другого производителя, потребитель тем самым способствует победе первого производителя над вторым в конкурентной борьбе. Иначе говоря, в условиях конкурентной борьбы выигрывает тот производитель, который предлагает на рынок лучший товар и более дешёвый, и делает за счёт инноваций в своей деятельности, ибо именно таким образом можно что-то произвести лучше и (или) дешевле.

Итак, именно в условиях конкуренции и возникает спрос на конкурентное преимущество как инструмент победы в условиях конкурентной борьбы. Здесь всё довольно просто. Каждый предприниматель, работая на рынке, преследует главную цель — получить максимальную прибыль.

Исходя из вышеописанного постулата, нам видится необходимым уточнить определение конкурентной стратегии, данное различными представителями школы позиционирования.

Таблица 1

Определение понятия конкурентной стратегии

М. Портер	Конкурентная стратегия определяет, как каждый бизнес компании может добиться конкурентного преимущества на соответствующем рынке. Сущность корпоративной стратегии сводится к двум вопросам: в каких бизнесах компании следует присутствовать и как корпоративный центр будет управлять всеми этими бизнес-единицами. [1, с. 157]
Брюс Д. Хендерсен	Конкурентная стратегия – это действия в настоящий момент, подкрепляемые последовательностью других необходимых действий, до тех пор, пока устойчивое конкурентное преимущество не будет достигнуто [2, с 137]
Б. Карлоф	Конкурентная (деловая) стратегия – это стратегия хозяйственной единицы, имеющей законченный деловой цикл и самостоятельный выход на рынок, направленная на приобретение и сохранение конкурентных преимуществ. [3, с 149]

Конкурентная стратегия – самодостаточный комплекс действий руководителей компании на рынке, направленных на укрепление позиции компании через использование конкурентного преимущества, выраженного либо в низкой цене на товар, либо в уникальности данного товара, и получение максимального результата.

В течение всего времени существования стратегического менеджмента идет дискуссия различных авторов о возможности применения стратегических подходов к малому бизнесу. Это связано с тем, что малый бизнес больше подвержен воздействию внешней среды и имеет проблемы с реализацией долгосрочных производственных и финансовых программ. Малый бизнес имеет намного более высокую зависимость от сил Портера, экономической и политической внешней среды и одновременно недостаточный запас прочности ресурсов трудовых и финансовых. Сторонники данного взгляда стараются всячески дистанцироваться малый бизнес от понятия «стратегия», оперируя продолжительностью стратегических действий.

Но совершенно другого взгляда придерживаются те ученые, которые выделяют в малом бизнесе такое качество, как мобильность. Они отмечают, что, хоть компания не обладает запасом прочности, однако имеет оперативный режим управления и за счет этого может более успешно взаимодействовать с внешней средой, быстрее адаптироваться к изменению спроса потребителей, изменению в действиях конкурентов, а также имеет возможность быстрее интегрировать в свою деятельность все научно-технические достижения.

В оценке перспективы компании в конкурентной борьбе с конкурентами важную роль играет возможность экономии на масштабе производства. Если экономия на масштабе в производстве, в сфере сбыта или в других функциональных сферах не слишком значительна, фирмы мелкого размера, способны достичь более высокой дифференциации продукта, преимущества в технологическом прогрессе или качестве обслуживания в своей рыночной нише, чем крупные. В таких отраслях мелкие фирмы могут быть прибыльнее, чем крупные с широким производственным профилем. [1] [4, с 194]

Таким образом, компании следует вступать на путь стратегической гонки при условиях невозможности со стороны крупных конкурентов использования внутреннего ресурса, направленного на победу за счет заведомо более низкой себестоимости. И реализовать это можно с помощью стратегии фокусирования на определенном сегменте рынка.

Фокусирование является одной из базовых стратегий и может принимать разнообразные формы, а с ее помощью способна преследовать одну узкую стратегическую цель с большой эффективностью, чем конкуренты. В результате фокусирования фирма приходит к одной из двух других базовых стратегий: дифференциации или снижения издержек, или к двум стратегиям сразу. Даже в том случае, если стратегия фокусирования не ведет к низким издержкам или дифференциации с точки зрения рынка в целом, она позволяет добиться одной из двух или обеих этих позиций в пространстве более узкого целевого рынка.[2] Стратегия фокусирования всегда связана с некоторыми ограничениями возможностей приобретения существенной доли рынка. Она неизбежно предполагает выбор между уровнем прибыльности и объемом продаж. Также стратегию фокусирования сопровождают следующие риски:

- Увеличение различий в издержках между конкурентами, действующими в широком стратегическом плане, и фирмой, проводящей стратегию фокусирования, ведет к ликвидации преимущества последней в издержках при обслуживании узкого целевого рынка или нейтрализации дифференциации, достигнутой благодаря фокусированию;
- Сужение различий между пользующимися спросом продуктами или услугами на целевом рынке и продуктами или услугами на отраслевом рынке в целом;
- Ситуация, при которой конкуренты находят более узкие рыночные сегменты внутри стратегического целевого рынка и тем самым преодолевают преимущество фирмы, проводящей стратегию фокусирования.

Несмотря на многообразие компаний и рынков, на которых они действуют, можно выделить типовые этапы разработки и реализации конкурентной стратегии и их рациональную последовательность. Далее представлен авторский обобщенный алгоритм, включающий 5 основных этапов:

[1] М.Е. Портер Конкурентная стратегия. Методика анализа отраслей и конкурентов, Альпина.Бизнес, 2005г, стр.194

[2] М.Е. Портер Конкурентная стратегия. Методика анализа отраслей и конкурентов, Альпина.Бизнес, 2005г, стр.77

Этап 1. Сбор и анализ информации о внутренней и внешней среде. На данном этапе происходит сбор всей необходимой информации о рынке, на котором работает компания. Сюда включается и общая внешняя среда, косвенно воздействующая на организацию, и непосредственное окружение компании, включающее в себя контрагентов, конкурентов и т.д. Так же проводится сбор и анализ состояния компании и её особенности.

В качестве методов анализа информации внешней среды предлагается использовать:

- Общий обзор рынка;
- PEST-анализ;
- Анализ 5 сил Портера;

В качестве методов анализа информации внутренней среды предлагается использовать:

- Анализ модели 7S McKinsey
- Срез внутреннего окружения Виханского
- НИОКР и тд. и тп.

Этап 2. Анализ сильных и слабых сторон компании и заполнение таблицы оценки возможных конкурентных стратегий. Анализ сильных и слабых сторон предприятия, который включает SWOT-анализ на основе которого формулируются конкурентные преимущества. Выделенные преимущества данной организации вносится в таблицу оценки возможных конкурентных альтернатив, представленную на таблице 2.

Таблица 2

Таблица оценки возможных конкурентных альтернатив

Группа		Конкурентное преимущество 1	Конкурентное преимущество 2	Конкурентное преимущество 3
Стратегия создания конкурентного преимущества	Возможность экономии на масштабе производства			
	Возможность диверсификации товара			
Ответные действия конкурентов	Смогут занять эту же позицию быстро			
	Смогут занять эту же позицию со временем			
	Не смогут занять данную позицию			
Ответные действия товаров-заменителей	Смогут предложить более дешевую альтернативу в короткие сроки			
	Смогут предложить более дешевую альтернативу в среднесрочной перспективе			
	Не смогут предложить более дешевую альтернативу в течение 5 лет			
Реакция потребителей на конкурентное преимущество	Значительная часть клиентов отреагирует положительно			
	Значительная часть ключевых клиентов отреагирует положительно			
	Незначительная часть ключевых клиентов отреагирует положительно			
Реакция поставщиков на конкурентное преимущество	Приоритетность работы с вами на эксклюзивных условиях			
	Рост приоритета работы с вами на более выгодных условиях			
	Рост приоритета работа с вами без изменения ценовых условий			

Данная таблица предназначена для оценки действия выделенного конкурентного преимущества на конкурентные силы. Суть работы с ней сводится к определению наиболее подходящего варианта ответа по обратной реакции силы портера на предлагаемое или существующее преимущество. В результате получается наглядный метод определения альтернативы, наиболее полно удовлетворяющей существующей конъектуре рынка.

Иногда может быть так, что несколько изменений действуют на одни и те же силы, в таком случае данные преимущества следует объединять в одну группу преимуществ, их можно объединять в группы, и такие группы будут иметь более существенный вес в оценке стратегических альтернатив и итоговом выборе конкурентной стратегии.

Этап 3. Выбор стратегии, уточнение цели компании в отношении конкурентной позиции. Данный этап связан с оценкой полученных альтернатив. Компании необходимо окончательно определиться, каких результатов необходимо добиться на рынке, исходя из знания своего потенциала и возможных рисков. Чаще всего этот этап в небольших компаниях проходит в кабинете руководителей. Важно помнить, что конкурентная стратегия не предполагает пограничного состояния между увеличением доли рынка и увеличением прибыли. Малой компании необходимо сконцентрироваться на одном из двух результатов.

Этап 4. Планирование и реализация изменений, направленных на достижение конкурентной позиции. Данный этап является непосредственным воплощением в реальность всего комплекса мер, продуманного ранее и его закреплением в организации. На данном этапе необходимо составить план мероприятий, с помощью которого будет достигнуто преимущество. Данный план лучше всего формализовать в документ, с которым было бы удобно ознакомить сотрудников организации. Так же на данном этапе важно организовать правильную коммуникацию с персоналом, которая позволит использовать все преимущества малого бизнеса. Когда подготовительные работы будут закончены, необходимо обеспечить контроль происходящих изменений, включая контроль ресурсов, организацию принятия решений, управление сопротивлением сотрудников, разрешение возникающих проблем и т.д.

Этап 5. Управление результатами и работа над удержанием позиции. Этап включает в себя работу над удержанием позиции и направлен на получение своевременной и достоверной информации о ходе реализации конкурентной стратегии, ответных действиях рынка. Так же данный этап включает в себя формирование системы измерения результатов, позволяющей оценить и составить прогнозы и рекомендации. На основе это информации будут приниматься решения о внесении корректировок в ход работы.

Резюмируя данную статью, хочется выделить, что нами была обоснована проблема, приводящая к необходимости разработки алгоритма разработки и реализации конкурентной стратегии. Подобный алгоритм позволяет компаниям разрабатывать конкурентную стратегию по понятно изложенному пути, поэтапно проводя мероприятия по изучению внешнего и внутреннего окружения компании, опираясь на имеющиеся данные и помогающие сформировать дальнейшее видение развития компании на рынке с учетом особенностей отросли, компании и продукта.

Так же использование алгоритма помогает менеджерам должным образом сформулировать стратегические цели и задачи, должным образом донести их до сотрудников. Алгоритм помогает конкретизировать качественное предложение потребителям, а также способствуют более глубокому осознанию того, что внутренние процессы и компетентность сотрудников должны быть взаимоувязаны с этим качественным предложением■

Список литературы

1. М.Портер – Конкуренция, Вильямс, 2005г
2. К. Штерн, Д. Сток-мл. - Стратегии, которые работают. Подход BCG, МИФ изд. 2, 2005
3. Б. Карлоф – Деловая стратегия, Экономика, 1991
4. М.Е. Портер Конкурентная стратегия. Методика анализа отраслей и конкурентов, Альпина.Бизнес

ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ РЫНКА РАБОЧЕЙ СИЛЫ МИГРАНТОВ

Усольцева Юлия Александровна

Стремительные изменения, произошедшие на постсоветском пространстве в социально-экономической и политической сферах, в области российских международных связей, фактическое отставание законодательства, регулирующего миграционные процессы в стране, послужили причинами массовых миграций в РФ в начале 90-х годов прошедшего столетия. Наряду с беженцами, составлявшими основную массу переселенцев, в РФ въезжали иные категории мигрантов, зачастую не соблюдавшие цели въезда, использующие российскую территорию для транзита в страны Восточной Европы. В стране образовалась новая, ранее не известная советскому обществу категория граждан – незаконные мигранты.

Учитывая негативные тенденции в миграционной сфере, государство было вынуждено адекватно отреагировать на складывающуюся ситуацию. В июне 1992 г. была создана Федеральная миграционная служба России[1], чем и было положено начало целенаправленному формированию правовой базы миграционной политики. В Положении о ФМС России было предусмотрено, что она разрабатывает мероприятия по предупреждению случаев неконтролируемой миграции, принимает соответствующие меры по депортации (высылке) лиц, незаконно прибывших в РФ[2]. Таким образом, негативная проблема внешней миграции впервые нашла свое нормативное отражение. В дальнейшем последовало принятие целого ряда нормативных правовых актов, использующих соответствующий термин, - «неконтролируемая миграция».

Стремясь избежать этого правительство Российской Федерации проводит политику регулирования миграционных процессов, о чем свидетельствуют принимаемые меры по оказанию содействия добровольному переселению в Российскую Федерацию соотечественников, проживающих за рубежом; упрощенная процедура оформления документов при въезде на территорию Российской Федерации иностранных граждан для постоянного проживания и для осуществления временной трудовой деятельности и т.д.[3]. К сожалению, Россия уже не может отказаться от притока мигрантов. Такая ситуация усугубляется тем, что государство страдает от депопуляции[4], поскольку собственный естественный прирост часто не обеспечивает даже простого воспроизводства рабочей силы.

В результате этого на территории Российской Федерации в 2015 г. сохранилась тенденция постоянного роста количества иностранных граждан, получивших разрешение на работу. На 27,2% увеличился объем оформленных работодателями разрешений на привлечение и использование иностранной рабочей силы (56,4 тыс.) и на 35,7% выдано больше разрешений на осуществление трудовой деятельности (583,6 тыс.). Таким образом, легально осуществляли трудовую деятельность более 1 млн 150 тыс. иностранных граждан (+63,7%). В то же время существенную долю в миграционных потоках составляют незаконные мигранты. По экспертным оценкам, в настоящее время на территории Российской Федерации насчитывается около 10 млн. «нелегалов»[5].

Следует отметить, что в современном обществе возникла проблема конкуренции между мигрантами и местными работниками. Существует мнение, что иностранные работники вытесняют местных с рынка труда Дальнего Востока. Происходит это за счет того, что мигранты готовы работать за более низкую заработную плату, поэтому работодатели чаще принимают приезжих на свободные рабочие

[1]О Федеральной миграционной службе России: указ Президента РФ от 14 июня 1992 г. № 626 // Российская газета от 20 июля 2012 г. № 165.

[2]Об утверждении положения о Федеральной миграционной службе России: постановление Правительства РФ от 1 марта 1993 г. № 173// САПиП РФ. 1993. № 10. Ст. 836.

[3]О порядке выдачи разрешительных документов для осуществления иностранными гражданами временной трудовой деятельности в Российской Федерации: постановление Правительства Российской Федерации от 15 ноября 2006 г. № 681 // Собрание законодательства РФ. 2006. № 47. Ст. 4911; Об утверждении порядка подачи уведомления о привлечении и использовании для осуществления трудовой деятельности иностранных граждан, прибывших в Российскую Федерацию в порядке, не требующем получения визы: постановление Правительства Российской Федерации от 23 декабря 2006 г. № 798 // Собрание законодательства РФ. 2007. № 1 (2 ч.). Ст. 257; Об утверждении правил подачи иностранным гражданином или лицом без гражданства уведомления о подтверждении своего проживания в Российской Федерации: постановление Правительства Российской Федерации от 17 января 2007 г. № 21 // Собрание законодательства РФ. 2007. № 4. Ст. 526.

[4]Население России на рубеже XX и XXI веков: проблемы и перспективы./ под ред. В.А. Ионцева, А.А. Саградова. М.: Макс Пресс, 2002. С. 370–382.

[5]http://www.gks.ru (дата обращения 24.03.2016).

специальности. Однако мнения экспертов (в основном, практиков) в этом отношении разделились, часть из них считают, что приток мигрантов – это позитивный момент для экономики, так как с притоком мигрантов уменьшаются издержки на оплату труда. По их мнению, это определенным образом отразится на уровне зарплат россиян. Если говорить о массовой миграции, то она затрагивает области рабочих специальностей. В этих сферах и растет конкуренция мигрантов и российских рабочих[6].

Еще одной проблемой трудовой миграции в условиях глобализации экономики является интеллектуальная миграция, в ходе которой происходит обмен идеями. Для российской стороны она все больше приобретает черты «утечки умов». Отток представителей дефицитных специальностей, работающих в отраслях, олицетворяющих собой научно-технический прогресс, грозит устойчивому функционированию данных и связанных с ними отраслей, что в свою очередь может сказаться на состоянии целых секторов экономики. Можно утверждать, что проблемы, сопровождающие отъезд профессионалов из страны, могут либо аккумулироваться и обостряться, либо оборачиваться неоспоримыми преимуществами для посылающих обществ в зависимости от того, каковы условия в странах исхода профессионалов: являются ли эти страны пассивными наблюдателями или умело позиционируют себя на глобальном экономическом пространстве, воздействуя на движение потоков интеллектуального капитала с выгодой для страны или региона.

Трудовая миграция порождает ряд проблем, так как растет не только уровень законной трудовой миграции, но и незаконной. Одной из важных проблем является угроза распространения опасных инфекционных заболеваний нелегальными мигрантами в России. Они не проходят медицинские осмотры, не делают прививки, у них нет медицинских страховок, болеют опасными заболеваниями и обращаются крайне редко к врачу, что представляет собой угрозу заражения населения.

Согласно данным медицинской статистики, примерно 10% трудовых мигрантов больны опасными инфекционными заболеваниями такими, как туберкулез, гепатит, ВИЧ-инфекция и др. Правительство РФ предприняло попытки в 2013 г. решить данную проблему, введя постановление, ограничивающее въезд в страну лиц с такими опасными инфекционными заболеваниями[7].

Сложные взаимоотношения иностранных рабочих с местными рабочими являются также одной из ключевых проблем. Местные рабочие часто относятся к трудовым мигрантам негативно, так как, по их мнению, рабочие места занимают приезжие из других стран.

Другой проблемой, которая возникает в связи с трудовой миграцией, являются взаимоотношения мигрантов и местных жителей. Местные жители не всегда толерантно относятся к трудовым мигрантам. Они считают, что люди других национальностей, приехавшие из различных стран на заработки, не уважают традиции, обычаи, не соблюдают неформальные правила поведения, принятые в российском обществе, и порой не хотят изучать русский язык, историю и культуру РФ.

В ближайшем будущем российские чиновники с помощью средств массовой информации будут формировать образ «позитивного мигранта» у населения России. Для мигрантов, которые захотят приехать в РФ с целью трудоустройства и дальнейшего проживания в данном государстве, планируется ввести адаптационные контракты. По ним иностранцам будут давать отсрочку на предоставление сертификата о владении русским языком, историей и основами права. Трудовые мигранты будут проживать и обучаться в специализированных центрах.

Трудовые мигранты сами испытывают проблемы, совершая переезд в другую страну. Главной проблемой, с которой они сталкиваются, является социальная и культурная адаптация. Плохое знание коренного языка той страны, в которую они переселились, слабое владение им препятствует адаптации. Особенно остро данная проблема проявляется у детей мигрантов.

Одной из проблем трудовой миграции является рост преступности и правонарушений среди мигрантов. Согласно данным Федеральной миграционной службы, 82 413 человек из числа мигрантов в 2014 г. было выдворено и депортировано за различные правонарушения и преступления[8].

Президентом подписан закон, обязывающий региональные власти выделять для содержания мигрантов, подлежащих выдворению за пределы страны и депортации, здания и земельные участки к ним. По мнению авторов законопроекта, реализация закона позволит повысить эффективность миграционной политики в стране. Закон вступил в силу с апреля 2014 г..

Подводя итог, можно сказать, что проблемы, связанные с трудовой миграцией, находятся на начальном этапе их решения. Государством приняты попытки законодательным путем урегулировать вышеперечисленные проблемы в сфере трудоустройства и проживания в России мигрантов. Главной причиной негативных последствий трудовой миграции, по мнению экспертов, является несовершенность институциональной структуры управления миграцией.

Проблемы, связанные с трудовой миграцией в России, нужно решать не только законодательным путем, но и с помощью методов улучшения функционирования институтов и органов миграционной политики и их взаимодействия. Нужно усилить контроль за соблюдением и исполнением законодательства в сфере миграции.

[6]Немцова М.В. Особенности трудовой миграции и привлечения иностранной рабочей силы на Дальнем Востоке России // Таможенная политика России на Дальнем Востоке. 2013. № 3. С. 31.

[7]Сведения по миграционной ситуации в Российской Федерации за 2015 г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.fms.gov.ru/about/ statistics/data/details/81106/ (дата обращения 24.03.2016).

[8]Сведения по миграционной ситуации в РФ за 2014 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.fms.gov.ru/about/statistics/ data/details/81106/ (дата обращения 24.03.2016).

ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ И ФИНАНСОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ГОСУДАРСТВА: ПОНЯТИЯ И ВЗАИМОСВЯЗЬ

Самохвалов Илья Алексеевич,
студент Института Права,

Переверзева Елена Владимировна,
кандидат юридических наук,
доцент кафедры конституционного и муниципального права
Института Права,
Волгоградский государственный универститет

Аннотация. *В данной статье рассматриваются понятия "финансовая безопасность государства» и «финансовый контроль». Приводятся различные варианты определения терминов «финансовый контроль» и «финансовая безопасность государства». Затрагивается проблематика взаимосвязи рассматриваемых понятий.*

Ключевые слова: *финансовая безопасность государства, финансовый контроль, взаимосвязь.*

Финансовая безопасность конкретного государства играет ключевую роль, обеспечивая его экономическую стабильность, суверенитет и территориальную целостность. В связи с этим определенный интерес представляет соотношение данного понятия с категорией «финансовый контроль».

Финансовая безопасность – достаточно новая категория, которая носит двойственный экономическо-правовой характер. Как справедливо отмечают Черникова Е. В. и Высоцкая О. С., в действующем на настоящий момент российском законодательстве не содержится определения финансовой безопасности [7]. Поэтому учеными предлагаются различные варианты определения понятия «финансовая безопасность».

Так, Ю. В. Трунцевский определяет ее как условия существования и развития объекта отношений, а также процесса его создания и поддержания, способность финансовой сферы гарантировано удовлетворять соответствующие потребности, при этом непрерывно развиваясь, функционируя с минимальным числом рисков нарушений [5,с.2].

Е. В. Каранина определяет финансовую безопасность с нескольких позиций, среди которых хотелось бы выделить следующие: это защищенность финансовых интересов на всех уровнях финансовых отношений, определенный уровень стойкости, стабильности и независимости финансовой системы страны в условиях влияния на нее внешних и внутренних дестабилизующих факторов [1,с. 11].

Таким образом, финансовую безопасность государства можно рассматривать как один из важнейших элементов национальной и экономической безопасности, который затрагивает бюджетно-налоговую, кредитно-банковскую и валютно-денежную сферы, являющиеся важнейшими для государства при выполнении им своих задач и функций. Финансовая безопасность способна обеспечить множество важных задач: устойчивость платежно-расчетной системы, пресечение правонарушений и преступлений в финансовой сфере, предотвращение конфликтных ситуаций между властями различных уровней в связи с распределением и использованием финансовых средств из национальной бюджетной системы и др.

Финансовый контроль, как и финансовая безопасность государства, имеет множество различных трактовок и определений, предлагаемых современной наукой.

С. В. Степашин, Н. С. Столяров, С. О. Шохин, В. А. Жуков, под финансовым контролем понимают контроль над формированием, воспроизводством и использованием национального достояния [4, с. 113].

С. Н. Рябухин определяет государственный финансовый контроль как «объективно обусловленную деятельность человека, цель которой оценить отклонения фактически регистрируемых параметров, характеризующих действия государства в финансово-экономическом пространстве, от установленных для них норм [3,с.8].

М. В. Мельник, А. С. Пантелеев, А. Л. Звездин, понимают под финансовым контролем контроль, который осуществляется государственными органами или от имени государства в целях обеспечения единой государственной финансовой политики и финансовых интересов государства и его граждан[2,с.15].

Наиболее удачное определение финансового контроля дано Н. И. Химичевой, под которым она понимает контроль за соблюдением законности и целесообразности действий в области образования, распределения и использования государственных, муниципальных и иных денежных фондов (финансовых ресурсов) публичного характера в целях эффективного социально-экономического развития страны в целом и ее регионов [6,с.139]. В данном определении акцент сделан именно на том, что контроль осуществляется за образованием, распределением и использованием средств публичного характера, что подчеркивает их значение для выполнения государством своих фундаментальных задач и функций.

Наличие такого понятия, как «финансовый контроль», обусловлено. Оно проистекает из функций финансов как экономической категории, которым присуща как распределительная, так и контрольная функции. Н. И. Химичева справедливо отмечает, что в связи с переходом Российской Федерации на новый этап своего развития, появлением новых социально-экономических задач усилилась актуализация совершенствования финансового контроля [6,с.140]. Несомненно, что данное совершенствование должно проводиться как в практическом, так и в теоретическом ключе.

Таким образом, мы видим, что существует большое количество вариантов определения рассматриваемых понятий. Несомненно, что термины «финансовая безопасность» и «финансовый контроль» взаимосвязаны между собой, поэтому отграничивать их нельзя. Финансовую безопасность государства следует признать более объемной категорией, поскольку она не только затрагивает бюджетно-налоговую, кредитно-банковскую и валютно-денежную сферы, которые являются одними из ключевых составляющих финансовой безопасности государства. Данная категория многопланова. Она также затрагивает не только правовые отрасли - международно-правовую, уголовно-правовую, но и идеологическую, политическую и многие другие области общественной жизнедеятельности. Финансовый же контроль – это только та часть общественных отношений, связанная с образованием, распределением и использованием финансовых ресурсов публичного характера. Но так как он воздействует на валютно-денежную, кредитно-банковскую и бюджетно–налоговую сферы, являющиеся частью большой составляющей «финансовая безопасность государства», то вполне логично предположить, что финансовый контроль – один и способов обеспечения финансовой безопасности государства. Следовательно, финансовый контроль выступает средством обеспечения финансовой безопасности государства в целом■

Список литературы

1. Каранина Е.В. Финансовая безопасность (на уровне государства, региона, организации, личности) – Монография. – Киров: ФГБОУ ВО «ВятГУ», 2015. – 239 с.
2. Мельник, М. В. Ревизия и контроль : учеб. пособие / М. В. Мельник, А. С. Пантелеев, А. Л. Звездин. М., 2007. – 520 с.
3. Рябухин С.Н. Аудит эффективности использования государственных ресурсов. М.: Наука, 2004. – 602 с.
4. См.: Степашин С. В. Государственный финансовый контроль : учеб. для вузов / С. В. Степашин, Н. С. Столяров, С. О. Шохин, В. А. Жуков. СПб., 2004. – 560 с.
5. Трунцевский Ю. В. Финансовая безопасность: понятие и виды финансовых преступлений. // Вестник Финансового университета. – 2007.- № 2
6. Финансовое право : учебник / отв. редактор Н. И. Химичева. – 4-е изд., перераб. и доп. – М. : Норма, 2009. – 768 с.
7. Черникова Е. В., Высоцкая О. С. Финансовая безопасность как элемент системы национальной безопасности государства. Десятый арбитражный апелляционный суд. официальный сайт // [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL:http://10aas.arbitr.ru (дата обращения 10.05.2016)

ИНСТИТУТ ПРЕКРАЩЕНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА КАК ПРАВОВАЯ ОСНОВА АЛЬТЕРНАТИВНОЙ ФОРМЫ РАЗРЕШЕНИЯ УГОЛОВНО-ПРАВОВОГО КОНФЛИКТА

Евтухова Ольга Александровна
ФГБОУ ВО"РГУП"

В науке уголовного процесса прекращение уголовного дела традиционно понимается как одна из форм (наряду с составлением обвинительного заключения, обвинительного акта, обвинительного постановления) окончания предварительного расследования. Такая трактовка исследуемого понятия объясняется тем, что впервые мы сталкиваемся с ним именно в этой стадии. В Уголовно-процессуальном кодексе Российской Федерации (далее – УПК РФ) данный термин употребляется, однако, без определения его сущности. Среди ученых- процессуалистов по этому поводу высказывались различные мнения. Так, А.С. Барабаш и Л.М. Володина справедливо указывают на многоаспектность понятия «прекращение уголовного дела», отмечая, что в науке уголовного процесса исследуемое явление рассматривается с различных сторон[1]. Особую значимость, при этом, имеет определение прекращения уголовного дела как правового института, поскольку данное понятие базовое (отправное) для всех остальных и позволяет соединить различные точки зрения на сущность прекращения уголовного дела. В такой ситуации всю многоаспектность исследуемого понятия можно раскрыть через правовой институт.

Исследуемый институт, по мнению А.Я. Дубинского, регламентирует прекращение уголовного дела как завершающий этап стадии предварительного расследования, на котором подводятся итоги произведенной по делу работы и осуществляется ряд процессуальных действий, связанных с окончанием производства по делу[2]. Н.В. Жогин и Ф.Н. Фаткуллин писали о прекращении уголовного дела как процессуальном акте, выражающем решение уполномоченного должностного лица об отказе от дальнейшего ведения производства по делу[3].

Следовательно, нормы права, составляющие содержание института, регламентируют процессуальный порядок принятия решения о прекращении уголовного дела, а также требования, предъявляемые к нему. С.А. Шейфер, называя прекращение уголовного дела процессуальной гарантией личности против незаконного или необоснованного привлечения к уголовной ответственности, а также общей процессуальной гарантией правосудия, отмечает, что с помощью прекращения уголовного дела обеспечивается меткость судебной репрессии. Институт прекращения уголовного дела регламентирует процессуальный порядок отказа от уголовного преследования невиновных либо освобождения от уголовной ответственности[4]. О.В. Волынская определяет прекращение уголовного дела как одну из форм окончания уголовно-процессуального производства, которая заключается в завершении исследования с помощью уголовно-процессуальных средств конкретного жизненного случая и выполнении технических условий делопроизводства[5].

Таким образом, «институт» работает с многоаспектностью исследуемого понятия и успешно объединяет в себе разные мнения, сформировавшиеся в уголовно-процессуальной науке, относительно сущности прекращения уголовного дела.

Институт прекращения уголовного дела обладает своими специфическими признаками:

1) он представляет собой совокупность уголовно-правовых и уголовно-процессуальных норм, регламентирующих: основания и процессуальный порядок реализации деятельности, направленной на прекращение уголовного дела; права и обязанности участников уголовного судопроизводства, а также процессуальные гарантии их обеспечения;

2) указанная деятельность завершается соответствующим процессуальным актом и ориентирована на реализацию назначения уголовного процесса, закрепленного в ст. 6 УПК РФ;

3) для подозреваемого (обвиняемого) по делу разрешается вопрос об уголовной ответственности;

4) данный институт действует применительно

[1]См.: Барабаш А.С., Володина Л.М. Прекращение уголовных дел по нереабилитирующим основаниям в стадии предварительного расследования (ст. ст. 6.2 – 9 УПК РСФСР). Томск, 1986. С. 37.

[2]См.: Дубинский А.Я. Прекращение уголовного дела в стадии предварительного расследования. Киев, 1975. С.25

[3]См.: Жогин Н.В., Фаткуллин Ф.Н. Предварительное следствие в советском уголовном процессе. М., 1965. С. 30.

[4]См.: Шейфер С.А. Прекращение дела в советском уголовном процессе: автореф. дис. … канд. юрид. наук. М., 1963. С. 4.

[5]См.: Волынская О.В. Прекращение уголовного дела и уголовного преследования: Теоретические и организационно-правовые проблемы. М., 2007. С. 57.

ко всем стадиям уголовного процесса (за исключением стадии исполнения приговора).

В общей теории права понятие «институт» означает обособленную группу юридических норм, регулирующих качественно однородные общественные отношения внутри одной отрасли права или на их стыке. При этом нормы правового института должны обладать общим содержанием, регулировать однородные общественные отношения, быть тесно связаны между собой, дополняя друг друга. В тоже время разнообразие сторон и оттенков однородных общественных отношений предполагает и разнообразие самих правовых норм их регулирующих. Содержание правового института составляют: понятия, термины, конструкции, закрепленные в отдельном нормативно-правовом акте или в каком-либо разделе нормативного акта. В редких случаях нормы института могут содержаться в нескольких нормативно-правовых актах[6].

С точки зрения действующей законодательной регламентации исследуемого института необходимо различать прекращение уголовного дела и прекращение уголовного преследования. Оба эти решения взаимосвязаны и порой принятие одного из них предрешает другое. Прекращением уголовного дела вся процессуальная деятельность завершается в полном объеме, а прекращение уголовного преследования возможно только в отношении конкретного (определенного) лица, подозреваемого (обвиняемого) в совершении деяния, запрещенного уголовным законом, или в отношении одного (нескольких) из вменяемых эпизодов преступления. Оно означает окончание производства по уголовному делу лишь в определенной части и не влечет прекращение уголовного дела, если по нему к уголовной ответственности привлекаются несколько лиц, а также когда в результате прекращения уголовного преследования остается неустановленным лицо, действительно совершившее преступление.

Итак, прекращение уголовного дела всегда предполагает прекращение уголовного преследования. Обязательной связи обратного характера не существует[7]. В такой формулировке прекращение уголовного дела выступает «причиной», а прекращение уголовного преследования «следствием». Данное положение на теоретическом уровне не бесспорно. Поскольку закон допускает производство по делу в отношении нескольких лиц и по нескольким эпизодам, то логично предположить, что именно прекращение уголовного преследования в отношении каждого лица и по каждому эпизоду и будет выступать причиной прекращения производства по всему уголовному делу, а не наоборот. Исключение составляет прекращение уголовного преследования в связи с непричастностью подозреваемого или обвиняемого к совершению преступления (п. 1 ч. 1 ст. 27 УПК РФ).

В основе определения всякой правовой сущности, прежде всего, должно быть отражено ее социальное назначение. Правовая система современной России изменяется в сторону развития демократических и гуманистических начал не только в уголовно-процессуальном праве, но и в уголовном, конституционном и других отраслях права. При принятии в 2001 году современного УПК РФ, несмотря на всю критику, сохранилась возможность прекращения уголовного дела по нереабилитирующим основаниям, что является свидетельством особой социальной ценности исследуемого института. Институт прекращения уголовного дела представляет собой универсальное средство, призванное решать задачи как материального, так и процессуального характера[8]. Он призван обеспечить защиту прав личности, вовлеченной в уголовное судопроизводство. Как верно отмечает С.Н. Кабельников, он служит своеобразным правовым фильтром[9], который, с одной стороны, ограждает невиновных от незаконного уголовного преследования, а с другой, выступает поощрительной мерой, выраженной в отказе государства от реализации уголовной ответственности в отношении лица, совершившего преступление. Обеспечивая потребности материального права, данный институт, в случаях прекращения уголовного дела (уголовного преследования) по нереабилитирующим основаниям, определяет процессуальный порядок отказа от реализации уголовной ответственности. Посредством применения норм главы 11 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ) реализуются принципы справедливости и гуманизма[10].

Исследование проблем, связанных с выяснением социально-правовой природы, особенностей и назначения института прекращения уголовного дела невозможно без характеристики сущности и общего назначения уголовного процесса в целом.

Уголовное судопроизводство прошло длительный путь эволюции и продолжает свое развитие на современном этапе, когда все большую поддержку находит точка зрения о разрешения социального конфликта по поводу совершенного преступления и восстановлении социальной справедливости как основной цели всей уголовно-процессуальной деятельности.

[6]См., например: Матузов Н.И., Малько А.В. Теория государства и права: учебник. 2-е изд. перераб. и доп. М., 2005. С. 315–316; Кулапов В.Л. Теория государства и права: учебник. М., 2014. С. 244–245.

[7]Корнуков В.М. Российский уголовный процесс. Вопросы Особенной части: курс лекций. Саратов, 2010. С. 88–89.

[8]См. Васильева Е.Г. Правовые и теоретические проблемы прекращения уголовного преследования и производства по уголовному делу. М., 2006. С. 210.

[9]См.: Кабельников С.Н. Концептуальные основы прекращения уголовных дел и перспективы совершенствования уголовно-процессуального законодательства // Новое в уголовном, уголовно-процессуальном и уголовно-исполнительном законодательстве: основные тенденции и перспективы совершенствования: сб. науч. тр. Всерос. науч.- практ. конф., посвящ. 45-летию со дня образования Волгоград. акад. МВД России. (г. Волгоград, 31 мая – 1 июня 2012 г.) / отв. ред. В.И. Третьяков. Волгоград, 2013. С. 251–258.

[10]Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27 июня 2013 г. № 19 «О применении судами законодательства, регламентирующего основания и порядок освобождения от уголовной ответственности» // Российская газета. 2013. 5 июля.

Как отмечает И.Б. Михайловская, социальное назначение системы уголовной юстиции заключается в разрешении конфликтов между государственной властью и личностью с наименьшими негативными последствиями для общества[11]. Назначение уголовного судопроизводства, выраженное в ст. 6 УПК РФ, подчеркивает, что «в одинаковой мере следует заботиться о правах и интересах как потерпевшего от преступления (сторона обвинения), так и обвиняемого (сторона защиты), ... забота о потерпевшем предполагает необходимость раскрытия преступления и наказания виновного»[12].

П.А. Лупинская по этому поводу отмечала, что закрепление «назначения уголовного судопроизводства» в качестве основополагающего начала определило тип российского уголовного процесса и особенности реализации остальных его принципов. По ее мнению, нельзя рассматривать уголовное судопроизводство только как деятельность, направленную на борьбу с преступностью, поскольку преступность – социальное явление. Преступность имеет различные причины и множество факторов, ее определяющих, а в уголовном судопроизводстве речь идет о конкретном преступлении и человеке, его совершившим[13]. А.А. Тарасов также утверждает, что «... уголовный процесс выступает правовой формой разрешения социального конфликта, возникшего в связи с совершением кем-либо уголовно наказуемого деяния, а назначение этой процедуры – придать цивилизованный характер отношениям, связанным с разрешением такого конфликта, защитив всех их участников от незаконных средств воздействия на них»[14].

Полагаем, что такой подход к пониманию назначения уголовного судопроизводства в наибольшей мере соответствует современной доктрине российского уголовного процесса. Тенденцией развития национально-правовых систем в настоящее время является создание и внедрение альтернативных форм разрешения уголовно-правовых конфликтов. При этом принцип неотвратимости уголовной ответственности используется в сочетании с принципом дискреционного уголовного преследования, а правоохранительные органы получают право отказаться от осуществления уголовного преследования при наличии установленных законом оснований и при соблюдении определенных условий.

В теории права существует устоявшаяся точка зрения, что при оценке общепредупредительного воздействия уголовно-правовых и уголовно-процессуальных норм об освобождении от уголовной ответственности их основное содержание свидетельствует о наличии в концепции современного уголовного права и уголовной политики определенной идеи компромисса. По мнению Х.Д. Аликперова, под нормами уголовного законодательства, допускающими компромисс, следует понимать нормы, в которых подозреваемого (обвиняемому), гарантируется освобождение от уголовной ответственности или смягчение наказания в обмен на совершение им действий, которые определены законом и позволяют реализовать основные задачи уголовно-правовой борьбы с преступностью[15]. Одной из целей освобождения от уголовной ответственности является стремление не допустить применения чрезмерно строгих мер уголовно-правового воздействия, способных оказать непоправимое негативное влияние на личность[16]. При этом в постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 27 июня 2013 г. № 19 указано, что освобождение от уголовной ответственности является отказом государства от ее реализации в отношении лица, совершившего преступление (в частности, от осуждения и наказания такого лица). Таким альтернативным вариантом разрешения социального конфликта по поводу совершенного преступления в рамках уголовного судопроизводства и будет выступать решение о прекращении уголовного дела как по материальным, так и по процессуальным основаниям, которые, в свою очередь, могут быть реабилитирующими или нереабилитирующими.

Профессор Н.С. Таганцев еще в начале XX века обращал внимание на существование определенных обстоятельств, при наличии которых совершенное вменяемым лицом деяние признается содержащим в себе все элементы состава преступления, но, тем не менее, к обвиняемому не применяются меры уголовной репрессии. Поскольку ничто не может сделать преступное непреступным, то такая безнаказанность заключает в себе несомненное противоречие, однако с точки зрения целесообразности уголовного преследования присутствие в уголовном законе таких обстоятельств, вытекающих из физической невозможности или юридической бесцельности уголовно-правового воздействия, представляется вполне логичным и естественным. Наличие таких обстоятельств не только исключает возможность применения наказания, но и препятствует возбуждению уголовного дела или влечет прекращение уже начатого производства, придавая институту освобождения от уголовной от-

[11]См.: Михайловская И.Б. Социальное назначение уголовной юстиции // Государство и право. 2005. № 5. С. 114.

[12]Петрухин И.Л. О препятствиях на пути судебной реформы // Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: год правоприменения и преподавания: матер. научно-практ. конф. М., 2004. С. 38–39.

[13]См.: Уголовно-процессуальное право РФ: учебник / отв. ред. П.А. Лупинская. 2-е изд., перераб. и доп. М., 2009. С. 22–24.

[14]Тарасов А.А. Антикоррупционный аспект проблемы защиты прав и свобод личности в уголовном процессе. // Актуальные вопросы обеспечения прав личности в уголовном судопроизводстве: межвуз. сб. науч. ст. / отв. ред. В.М. Корнуков. Саратов, 2005. С. 25.

[15]См.: Аликперов Х.Д. Преступность и компромисс. Баку, 1992. С. 65.

[16]Соловьев В.С. Проблемы совершенствования норм уголовного и уголовно-процессуального законодательства, регламентирующих освобождение несовершеннолетних от уголовной ответственности и наказания // Актуальные проблемы взаимосвязи уголовного права и процесса: сборник материалов Всероссийской заочной научно-практической конференции с международным участием (Уфа, Институт права БашГУ, 17 апреля 2015 г.). Уфа: РИЦ БашГУ, 2015. С.56.

ветственности материальный и процессуальный характер[17].

Социально-экономические и политические преобразования, происходящие в современной России, диктуют необходимость трансформации уголовнопроцессуального законодательства в сторону повышения социальной роли уголовного процесса, развития и углубления его гуманистических и демократических принципов, расширения процессуальных прав и гарантий участников уголовного судопроизводства, усиления прокурорского надзора, углубления дифференциации процессуальной формы с учетом особенностей конкретного преступления[18]. На внедрение принципа дискреционного судебного преследования, применение суммарных и упрощенных процедур, внесудебного урегулирования споров в принципе ориентировано большинство демократических государств.

В теории уголовного и уголовно-процессуального права выделяется несколько признаков, которыми должно обладать то или иное альтернативное средство разрешения социального конфликта по поводу совершенного преступления. Так, по мнению Л.В. Головко, меры, расцениваемые в качестве «альтернативных», представляют собой правомерную замену традиционной реакции государства на преступление – привлечение к уголовной ответственности и осуждение. В каждом случае в уголовном деле присутствуют все фактические и юридические основания для признания лица виновным и официального осуждения его поведения, однако законодатель предоставляет уполномоченным органам избрать иной альтернативный способ, не связанный с применением уголовно-репрессивных мер, когда в материалах уголовного дела нет никаких препятствий для уголовного преследования лица, но, исходя из обстоятельств совершения преступления, личности виновного и ряда других причин, предпочтительней целесообразней оказывается «нетрадиционная» форма реакции государства на возникший уголовно-правовой конфликт. Во-вторых, применение альтернативных средств возможно только до вынесения судом обвинительного приговора (иначе речь пойдет уже об альтернативе наказанию, поскольку уголовно-правовой конфликт будет уже урегулирован принудительно)[19]. Е.В. Попаденко выделяет в качестве третьего признака альтернативных средств разрешения уголовно-правовых конфликтов наличие взаимных уступок сторон[20]. Таким образом, альтернативные средства разрешения уголовно-правового конфликта определяются как меры, применяемые органами предварительного расследования или судом до вынесения приговора и сопряженные с взаимными уступками сторон.

Сказанное скорее свидетельствует не об «альтернативном», а о «компромиссном (согласительном)» характере указанных средств. Если исходить из такого понимания их сущность, то лишь прекращение уголовного дела по дискреционным нереабилитирующим основаниям (примирение сторон, деятельное раскаяние) соответствует указанным выше критериям. Однако, по нашему мнению, в данном случае более уместно говорить не об альтернативном варианте разрешении правового конфликта, а о принятии компромиссного, взаимовыгодного решения.

Сущность института прекращения уголовного дела как альтернативной формы разрешения уголовно-правового конфликта обусловлена тем, что он действует на протяжении всех стадий уголовного процесса кроме стадии исполнения приговора параллельно основной (традиционной, классической) форме, направленной на вынесение приговора суда. О его «альтернативности» и самостоятельной социальной ценности свидетельствуют следующие обстоятельства. Во-первых, применение данного правового института возможно и после того, как уголовно-правовой конфликт принудительно разрешен вынесением приговора суда. Во-вторых, не все основания прекращения уголовного дела предполагают взаимные уступки сторон. В тоже время каждое прекращение уголовного дела (уголовного преследования) представляет собой завершение уголовно-процессуальной деятельности, на какой бы стадии, и по какому бы основанию не выносилось такое решение. Следовательно, и уголовно-правовой конфликт в такой ситуации разрешается. При этом реализуется охранительная задача уголовного и уголовно-процессуального закона, обусловленная признанием возможности разрешения уголовно-правового конфликта без традиционной государственной реакции в виде вынесения обвинительного или оправдательного приговора.

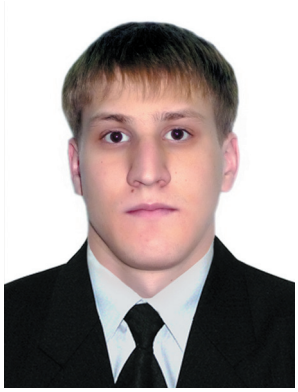
Изложенное позволяет сделать вывод о том, что правовая и социальная сущность прекращения уголовного дела вытекает из назначения системы уголовной юстиции, и заключается в том, что данный институт позволяет разрешить уголовно-правовой конфликт, возникший между личностью, обществом и государством без вынесения приговора суда. Результатом неукоснительного соблюдения установленных норм, регламентирующих основания и порядок прекращения уголовного дела, является создание механизма беспрепятственной реализации общеправовых идей справедливости и целесообразности осуществления процессуальной деятельности и принятия процессуальных решений.

17См.: Таганцев Н.С. Русское уголовное право: лекции. Часть общая. М., 1994. С. 334–336.

[18]См.: Бойков А.Д. Современные тенденции развития уголовно-процессуального законодательства и некоторые вопросы теории // Укрепление законности в уголовном судопроизводстве. М., 1986. С. 11.

[19]См.: Головко Л.В. Альтернативы уголовному преследованию в современном праве. М., 2002. С. 254.

[20]См.: Попаденко Е.В. Альтернативные средства разрешения уголовно-правовых конфликтов в российском уголовном праве // Актуальные проблемы экономики и права. 2007. № 3. С. 157–160.



ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР ЗА ИСПОЛНЕНИЕМ ЗАКОНОВ ОРГАНАМИ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИМИ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ, ПРЕДВАРИТЕЛЬНОЕ СЛЕДСТВИЕ И ДОЗНАНИЕ. АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ПРОБЛЕМЫ И НЕДОСТАТКИ

Рыбачук Владимир Александрович
студент
Евразийский гуманитарный институт

Одним из важнейших направлений прокурорского надзора является - надзор за исполнением законов органами, осуществляющими оперативно-розыскную деятельность, предварительное следствие и дознание.

Сущностью данного надзора заключается в обеспечении средствами прокурорского надзора безусловного соблюдения прав и свобод человека и гражданина правоохранительными органами при реализации их полномочий по предупреждению и пресечению преступлений, эффективного решения ими задач быстрого, всестороннего и полного раскрытия преступлений, изобличения виновных в этом лиц; точного соответствия закону процессуальной деятельности по расследованию уголовных дел независимо от их подследственности [1, с.206].

Согласно статье 29 Закона "О прокуратуре", предметом данной сферы надзора является:

1) соблюдение прав и свобод человека и гражданина;

2) соблюдение установленного порядка разрешения заявлений и сообщений о совершенных и готовящихся преступлениях;

3) законность выполнения оперативно-розыскных мероприятий и проведения расследования;

4) законность решений, принимаемых органами, осуществляющими оперативно-розыскную деятельность, дознание и предварительное следствие [2, ст.29].

Соблюдение прав и свобод человека и гражданина - является приоритетом предмета данного надзора не просто так, поскольку нередко при выполнении оперативно-розыскных мероприятий затрагивается частная сфера прав и свобод граждан, на что прокурор должен незамедлительно реагировать при малейшем отступлении от предписанных законодательством требований.

Соблюдение установленного порядка разрешения заявлений и сообщений о совершенных и готовящихся преступлениях - одним из оснований для осуществления оперативно-розыскных действий (согласно ст.7, ч.1,п.2,подпункту 1 - Закона "об ОРД") являются ставшие известными соответствующим органам сведения о признаках подготавливаемого, совершаемого или совершённого противоправного деяния, а также о лицах, его подготавливающих, совершающих или совершивших, если отсутствуют достаточные данные для решения вопроса о возбуждении уголовного дела. Именно на данном этапе, прокурору нужно чутко и бдительно обратить внимание на своевременность и полноту мер, направленных на разрешение поступивших заявлений и сообщений [3, ст.7].

Законность выполнения оперативно-розыскных мероприятий и проведения расследования - это прежде всего осуществление данных ОРМ уполномоченными лицами только тех органов, которые имеют на это право (органы ФСБ; ФСО; МВД; ТО; СВР; ФСКН; ФСИН). Должностные лица данных органов должны решать только те задачи, которые находятся в их компетенции и полномочиях.

Законность решений, принимаемых органами, осуществляющими оперативно-розыскную деятельность, дознание и предварительное следствие - данные решения должны быть:

1) приняты правомерно и основаны на требованиях закона;

2) обоснованны с точки зрения возможности его принятия на основании нормы закона [4, с.216].

Есть один очень интересный момент - у прокурора фактически есть возможность проведения проверки и в отсутствие информации о нарушениях закона, т.к. ни в Законе об ОРД, ни в Законе о Прокуратуре не закреплено, что вправе ли прокурор по своему усмотрению, в отсутствии какой-либо информации о фактах нарушения закона со стороны лиц осуществляющих оперативно-розыскную деятельность - проводить проверки.

Немаловажен и тот факт, что полномочия прокурора по надзору за исполнением законов органами, осуществляющими дознание ограничен исключительно в рамках УПК, поскольку в статье 30 Закона "О прокуратуре" закреплено, что полно-

мочия прокурора, в том числе и в рассматриваемой сфере, устанавливаются уголовно-процессуальным законодательством. Таким образом, прокуроры при осуществлении надзора за процессуальной деятельностью органов дознания, вправе руководствоваться исключительно нормами УПК.

Прокурор при осуществлении надзора за исполнением законов органами предварительного следствия - не уполномочен осуществлять надзор за исполнением подзаконных правовых актов и ведомственных инструкций поднадзорными ему должностными лицами, т.к. пределы осуществляемых им проверок ограничиваются УПК.

С принятием Федерального закона от 5 июня 2007 г. N 87-ФЗ "О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации и Федеральный закон "О прокуратуре Российской Федерации" (далее - ФЗ от 5 июня 2007 г. N 87-ФЗ) полномочия прокурора по устранению допущенных следственными органами нарушений законности в стадии возбуждения уголовного дела существенно ограничены и, по нашему мнению, не позволяют ему эффективно осуществлять свою надзорную деятельность. Это в первую очередь связано с лишением его права возбуждения уголовного дела, а также отмены в установленном уголовно-процессуальном законодательстве порядке незаконных и необоснованных постановлений следователя. [5]

У него осталось лишь право выносить мотивированное постановление о направлении соответствующих материалов в следственные органы для решения вопроса об уголовном преследовании по выявленным им фактам нарушений уголовного законодательства, а также требовать от них устранения допущенных в ходе расследования нарушений федерального законодательства (п. 2 и 3 ч. 2 ст. 37 УПК РФ).

Существующий в действующем УПК РФ порядок реагирования прокурором на факты необоснованного отказа в возбуждении уголовного дела органами предварительного следствия не позволяет ему своевременно принять законное решение по заявлениям и сообщениям граждан о совершении против них противоправных деяний.

Федеральный закон от 5 июня 2007 г. N 87-ФЗ резко изменил положение прокурора в уголовном судопроизводстве, не только ограничив его права по выполнению стоящих перед ним задач, но и лишив его действенного механизма по устранению нарушений законности в ходе предварительного следствия [6, с.21-23].

Полномочия прокурора при осуществлении надзора за деятельностью органов предварительного следствия фактически уравнены с правами руководителя следственного органа. Принимаемые прокурором меры реагирования на выявленные нарушения фактически не могут быть результативными, т.к. в УПК РФ отсутствует обязанность руководителя следственного органа устранить их. Складывается такое ощущение, что деятельность прокурора по надзору за деятельностью органов предварительного следствия, дознания и ОРД - состоит в основном в надзоре за органами дознания, исходя из статьи 37 УПК РФ. Навязывается следующий вопрос - а зачем тогда вообще нужен процессуальный статус прокурора, чтобы эффективно регулировать законную деятельность органов дознания? С высоких трибун политики и должностные лица постоянно говорят о необходимости эффективной борьбы с преступностью, коррупцией, но что происходит в итоге? А в итоге, они же сами принимают законы, которые не только ущемляют процессуальный статус прокурора и его эффективную надзорную деятельность, но и дают повод чтобы преступность и коррупция процветали. На ум приходит крылатое латинское выражение - " Что дозволено Юпитеру, не дозволено быку" ("Quod licet Jovi, non licet bovi").

Выходит, что представление прокурора об устранении нарушений ничем не отличается от жалобы гражданина на допущенные следователем нарушения. Таким образом напрашивается такой вопрос - обычный гражданин имеет больше привилегированное процессуальное положение, нежели прокурор? Выходит, что так, поскольку гражданин может обратиться с жалобой (заявлением) к руководителю следственного органа, прокурору или в суд, а прокурор вправе обратиться лишь к вышестоящему прокурору, чтобы он направил соответствующее представление вышестоящему руководителю следственного органа об устранении нарушений законности.

В Приказе Генерального прокурора РФ от 6 сентября 2007 г. N 136 «Об организации прокурорского надзора за процессуальной деятельностью органов предварительного следствия» определен закрытый перечень случаев, когда в силу положений УПК прокурор может истребовать материалы уголовного дела или процессуальной проверки: при возбуждении уголовного дела, при вынесении постановления об отказе в его возбуждении, при задержании подозреваемого (обвиняемого), обращении следователя в суд с ходатайством о санкционировании следственных и иных процессуальных действий, при предъявлении обвинения, при прекращении уголовного дела либо приостановлении предварительного следствия, а также при поступлении жалоб. В иных случаях руководитель следственного органа может отказать в предоставлении материалов уголовного дела либо материалов процессуальной проверки.

Встречаются случаи, когда в ходе расследования грубо нарушаются требования УПК, а формальные поводы для истребования материалов дела, которые названы выше, отсутствуют. Для того чтобы затребовать уголовное дело, прокурору необходимо дождаться приостановления либо прекращения производства по нему. Роль прокурора в данной ситуации сводится к вынужденному ожиданию, что, конечно, никоим образом не отвечает целям обеспечения законности.

Ни УПК, ни Законом о прокуратуре не предусмотрена возможность истребования прокурором у органов Следственного комитета даже информации о ходе предварительного расследования, без предоставления материалов дела. На практике исполнение запроса прокурора остается на совести руководителя следственного органа. Прокурор не только не вправе истребовать материалы уголовного дела, но и даже не может узнать о ходе расследования. О возможности какого-либо надзора за предварительным следствием здесь вообще говорить трудно [7, с.85-90].

Таким образом, законодателю необходимо задуматься о возвращении прокурорам былого процессуального статуса, чтобы он мог эффективно осуществлять возложенные на него законом обязанности при осуществлении надзора за процессуальной деятельности органов предварительного следствия, дознания и ОРД■

Список литературы

1. Крюков В.Ф. Прокурорский надзор, 2-е издание. Норма. Москва, 2010 г.
2. Федеральный закон от 17.01.1992 N 2202-1 (ред. от 28.11.2015) "О прокуратуре Российской Федерации".
3. Федеральный закон от 12.08.1995 N 144-ФЗ (ред. от 29.06.2015) "Об оперативно-розыскной деятельности".
4. Виноградов Ю.Е. Прокурорский надзор, 12-е издание. Юрайт. Москва 2015 г.
5. Попов И.А. Актуальные проблемы прокурорского надзора за предварительным следствием и меры по их разрешению.
6. Татьянина Л.Г. Уголовно-процессуальные правоотношения прокурора и руководителя следственного органа: проблемы и пути их решения//Уголовное судопроизводство. 2010 г. №1. С. 21 - 23.
7. Тагалеков Д. С. Прокурорский надзор за исполнением законов при производстве следственных действий// Актуальные проблемы права. М.: Буки-Веди, 2014. — С. 85-90.

ДАКТИЛОСКОПИЯ И ЕЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ И РАСКРЫТИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Кныш Наталья Петровна
магистрант 2 курса магистратуры Крымского филиала
ФГОБОУ ВО «Российский государственный университет правосудия»

К доказательствам по уголовному делу относят кроме перечисленных в ст. 74 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации [1] (далее - УПК РФ) и вещественные доказательства, которые имеют материальный след преступления и лица совершившего общественно опасное деяние. Профессор Р.С. Белкин считает, что «вещественными доказательствами являются предметы, которые служили орудиями преступления или сохранившие на себе следы преступления или были объектом преступных действий и все другие предметы, которые могут служить средствами к обнаружению преступления, установлению фактических обстоятельств дела, выявлению виновных либо к опровержению обвинения» [3,с.31.]. Согласно данному мнению профессора Р.С. Белкина, следы рук, которые выявлены на месте происшествия либо иных следственных действиях, при раскрытии и расследовании преступлений, используются и обнаруживаются намного чаще, чем иные следы, так как невозможно избежать от контактирования с предметами и благодаря свойствам следов рук, легко остаются на месте совершения преступления и не составляют труда для их обнаружения и изъятия. Таким образом, следы рук человека являются вещественными доказательствами, называемые «немыми свидетелями».

В Федеральном законе Российской Федерации "О государственной дактилоскопической регистрации в Российской Федерации" от 25.07.1998 N 128-ФЗ не закреплено понятие «дактилоскопия». Однако, выше указанном законе используют понятие «дактилоскопическая информация»: «…является биометрическим персональными данными об особенностях строения папиллярных узоров пальцев и (или) ладоней рук человека, позволяющие установить его личность»[2].

Дактилоскопия - раздел трасологии, посвященный изучению свойств и строения узоров на коже пальцев рук человека с целью использования их следов для идентификации личности человека [4, с.75].

Дактилоскопия, как способ установления личности по следам рук и получить необходимую информацию преступника, имеет немаловажное значение для правоохранительных органов при расследовании и раскрытии преступлений.

Дактилоскопия имеет криминалистическое значение, а именно можно:

1. провести идентификацию личности человека по папиллярным узорам пальцев рук;

2. выявить особенности руки (наличие шрама, кольца, повязки, деформация либо отсутствие пальца);

2. определить приблизительный возраст лица, оставившего следы рук;

4. установить взаиморасположение следов пальцев рук человека, и их локализацию на различных предметах (например, каким образом преступник держал орудие преступления) [5, с.100].

Папиллярные узоры пальцев рук человека не повторяются, имеют свойство индивидуальности, которое было доказано английским специалистом в области антропометрии Френсисом Гальтоном. К основным свойствам относят неизменность и восстанавливаемость.

Папиллярные узоры формируются еще в утробе матери, и остаются неизменными даже после смерти человека, лишь после разложения тканей трупа деформируются и исчезают. При поверхностных повреждений, если не поврежден сосочковый слой кожи, папиллярные узоры восстанавливаются в прежний вид, а при глубоких повреждениях образуются рубцы, шрамы, ожоги, являющиеся особенностью папиллярных узоров и имеющее значения для дела.

Выделяют три основных типа папиллярных узоров: дуговые, петлевые и завитковые.

Дуговые узоры по строению наиболее просты и их встречаемость – около 5%. Папиллярные линии образующие узор, начинаются с одной стороны бокового пальца в в другую, при этом образует дугообразную фигуру.

Петлевые узоры значительно сложнее по строению, чем дуговые, но более распространенные – 65%. Узор располагается в центральной части концевых фаланг пальцев рук, линии начинаются с одного бока пальца в другую, но не до ходит до противоположной стороны и в центральной части изгибается в виде петли, возвращаясь в тот же край, с которого начиналось.

Завитковые узоры имеют две и более дельты,

справа и слева от центрального рисунка, частота встречаемости – около 30%. Между дельтами располагается центральная часть узора в виде овалов, кругов, спиралей.

Следы являются основным объектом дактилоскопии, возникающие при соприкосновении двух объектов. Таким образом, первоначальные действия работы со следами рук человека является самым ответственным моментом, так как для изъятия и фиксирования их, следует обнаружить – заняться поиском. Однако перед поиском следов рук, необходимо использовать меры по сохранению и не уничтожению иных следов, имеющие значения для дальнейшего расследования преступления (следы обуви, следы биологического происхождения). Положительный результат позволяет достичь в работе со следами рук от многого, в том числе от выявления, правильной фиксации и изъятии следов при их исследовании в процессе проведении следственных действий.

Рассмотрим пример из судебной практики, Евпаторийский городской суд Республики Крым вынес приговор от 22 июня 2015 г. по делу № 1-256/2015 в отношении гражданина за совершение преступления, предусмотренные ч.4 ст. 166, ч.1 ст. 162 Уголовного кодекса Российской Федерации, то есть неправомерное завладение автомобилем без цели хищения (угон), совершенное с угрозой применения насилия, опасного для жизни, а также разбой, то есть нападение в целях хищения чужого имущества, совершенное с угрозой применением насилия, опасного для жизни. Вина подсудимого в совершении преступлений подтверждается заключением дактилоскопической экспертизы, обнаруженные следы пальцев рук на наружной поверхности водительской двери автомобиля; на поверхности каталога, лежащего в багажнике, изъятые при осмотре места происшествия по факту незаконного завладения транспортным средством [6].

Виновность в совершении преступлений нашло свое полное подтверждение в доказательствах, а именно в заключении эксперта, что повлияло на процесс раскрытия преступлений. Так же и в иных уголовных делах следы пальцев рук занимают важное значение для расследования и раскрытия преступлений. Приведем еще один пример из следственной практики, для определения роли дактилоскопии для раскрытий уголовных дел. При осмотре места преступления было обнаружено, что след пальца преступника оказался на разорванной, на две половины фотографии, лежащей вместе с выручкой в ящике взломанного сейфа. След остался на глянцевой стороне, причем частично на черном, а частично на белом фоне. Его сложно было сфотографировать, т.к. ни один из известных способов съемки не позволял получить четкое изображение папиллярных линий на столь необычном фоне. И казалось, что уже невозможно исправить ситуацию, но впоследствии была применена следующая методика. След пальца преступника опылили цветным магнитным порошком «Агат», а затем наложили на него ватный тампон, смоченный в растворе ослабителя. Черный фон обесцветился, и это позволило получить отчетливый след пальца на белом фоне и сфотографировать его. В результате экспертизы было установлено, что след на фотографии оставлен большим пальцем правой руки вора-рецидивиста, который вскоре был задержан [7].

Несмотря на положительные результаты раскрытий преступлений, как выше указанных примерах, сталкиваемся и с усложненными ситуациями. Когда изъятые следы пальцев рук на дактилоскопическую пленку при осмотре места происшествия, и под воздействием высокой температуры стали не пригодны для исследования [8]. И следует искать иные доказательства, которые имеют значение для дела, и посодействует раскрытию преступлений.

Современная криминалистика позволяет с высочайшей правдивостью установить личность по следам пальцев рук. Следы рук, обнаруженные на месте происшествия, считается подтверждением того, что на данном месте присутствовала еще одно лицо, информацией которой владеет важное значение имеет для следствия.

На сегодняшний день дактилоскопическая идентификация является наиболее достоверным и экономичным способом отождествления человека.

Важнейшей задачей дальнейшего повышения эффективности раскрытия и расследования преступлений является автоматизация процесса установления личности по следам рук, ведение автоматизированного криминалистического учета и, соответственно, более широкое внедрение АДИС в подразделения органов внутренних дел■

Список литературы

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации (принят Государственной Думой 22 ноября 2001 года) от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 01.05.2016) [Электронный ресурс]: Электронное периодическое издание: Справочная Правовая Система «Консультант Плюс»: Версия Проф.
2. Федеральный закон Российской Федерации "О государственной дактилоскопической регистрации в Российской Федерации" (принят Государственной Думой 3 июля 1998 года) от 25.07.1998 N 128-ФЗ (ред. от 24.11.2014 г.) [Электронный ресурс]: Электронное периодическое издание: Справочная Правовая Система «Консультант Плюс»: Версия Проф.
3. Белкин Р.С. Криминалистическая энциклопедия. - М., 2000. - С. 31.
4. Криминалистика: учебник для бакалавров / отв. ред. Е.П.Мищенко. – М.: Проспект, 2015. – 368с.
5. Криминалистика: учебник для бакалавров / под. ред. Л.Я. Драпкина . – М.: Изд. Юрайт, 2015. – 831с.
6. Приговор Евпаторийского городского суда Республики Крым № 1-256/2015 от 22 июня 2015 г.
7. УД № 034528 // Архив Тракторозаводского РОВД г. Волгограда, 2012 г.
8. Заключение эксперта по Волгоградской области от 14.09.2015 г. // Официальный сайт ЭКЦ ГУВД по Волгоградской области. [Электронный ресурс]: URL: http://34.mvd.ru./ (дата обращения: 25.12.2015).

ОБЩИЕ ВОПРОСЫ УЧАСТИЯ ПРОКУРОРА В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

Болонина Ксения Владимировна
Астраханский государственный технический университет

На сегодняшний день прокуратура остается одним из основных механизмов обеспечения соблюдения Конституции РФ, и провозглашенных ею прав и свобод человека и гражданина, принципов и основ законности и правопорядка.

Основной задачей прокуратуры является надзор за соблюдением Конституции Российской Федерации и исполнением законов, действующих на территории Российской Федерации. Среди функций, которыми осуществляется достижение этой задачи, законодатель предусмотрел и участие прокуроров в рассмотрении дел судами. Арбитражным процессуальным законодательством Российской Федерации предусмотрена возможность участия в судебном процессе прокурора.[1]

Участие прокуроров в арбитражном процессе рассматривать как действенное средство укрепления законности и предупреждения правонарушений в экономической сфере, защиты государственных и общественных интересов, нарушенных или оспариваемых прав участников предпринимательской деятельности.

Прокурору как лицу, участвующему в деле, посвящена ст. 52 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации (далее - АПК РФ), которой ему предоставлено право обращаться в арбитражные суды с исками и заявлениями.

В соответствии со ст. 52 АПК РФ прокурор вправе обратиться в арбитражный суд:[2]

1) с заявлениями об оспаривании нормативных правовых актов, ненормативных правовых актов органов государственной власти Российской Федерации, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления, затрагивающих права и законные интересы организаций и граждан в сфере предпринимательской и иной экономической деятельности;

2) с иском о признании недействительными сделок, совершенных органами государственной власти Российской Федерации, органами государственной власти субъектов Российской Федерации, органами местного самоуправления, государственными и муниципальными унитарными предприятиями, государственными учреждениями, а также юридическими лицами, в уставном капитале (фонде) которых есть доля участия Российской Федерации, доля участия субъектов Российской Федерации, доля участия муниципальных образований;

3) с иском о применении последствий недействительности ничтожной сделки, совершенной органами государственной власти Российской Федерации, органами государственной власти субъектов Российской Федерации, органами местного самоуправления, государственными и муниципальными унитарными предприятиями, государственными учреждениями, а также юридическими лицами, в уставном капитале (фонде) которых есть доля участия Российской Федерации, доля участия субъектов Российской Федерации, доля участия муниципальных образований;

4) с иском об истребовании государственного и муниципального имущества из чужого незаконного владения.

В соответствии с ч. 5 ст. 52 АПК РФ прокурор вправе вступить в дела, указанные в ч. 1 ст. 52 АПК РФ и возбужденные по искам (заявлениям) иных лиц, на любой стадии арбитражного процесса (при рассмотрении дела судами первой, апелляционной и кассационной инстанций). Вступление прокуроров в процесс, инициированный иными лицами, имеет целью обеспечение законности. С учетом этого решение о вступлении в дело в порядке ч. 5 ст. 52 АПК РФ должен принимать прокурор субъекта Федерации или его заместитель как по собственной инициативе, так и по ходатайству лиц, участвующих в деле, о чем он направляет в арбитражный суд соответствующее заявление.

Дополнительные разъяснения оснований для обращений прокуроров в арбитражные суды сформулированы арбитражной практикой.[3] А также вопросы участия прокуроров в арбитражном процессе регламентируются приказом Генерального прокурора Российской Федерации от 25 мая 2012 № 223 «Об обеспечении участия прокуроров в арбитражном процессе».[4]

[1]Изотова Л.Н. Участие прокурора в арбитражном процессе // ЭЖ-Юрист. 2013. № 40.

[2]Арбитражный процессуальный кодекс (АПК РФ) от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 30.12.2015) // Российская газета. 27.07.2002. № 137; Официальный интернет-портал правовой информации http://www.pravo.gov.ru.

[3]Концевой А.В. Разъяснения Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации по вопросам участия прокурора в производстве по делам, возникающим из административных правоотношений, и их значение в практике «нового» Верховного Суда Российской Федерации // Арбитражный и гражданский процесс. 2014. № 7.

[4]Приказ Генпрокуратуры России от 25.05.2012 № 223 «Об обеспечении участия прокуроров в арбитражном процессе» // Законность. 2012. № 7.

Правовую основу деятельность арбитражных судов составляют Конституция РФ, Федеральные конституционные законы от 28.04.1995 № 1-ФЗ "Об арбитражных судах Российской Федерации" и "О судебной системе Российской Федерации", АПК РФ ст. 2 которого определены задачи судопроизводства в арбитражных судах, среди которых в первую очередь следует выделить защиту нарушенных или оспариваемых прав и законных интересов лиц, осуществляющих предпринимательскую или иную экономическую деятельность, а также прав и законных интересов России, субъектов РФ, муниципальных образований в сфере предпринимательской и иной экономической деятельности, органов государственной власти РФ и ее субъектов, органов местного самоуправления, иных органов, должностных лиц в указанной сфере, а также обеспечение доступности правосудия в сфере предпринимательской и иной экономической деятельности справедливое публичное разбирательство в разумный срок независимым и беспристрастным судом.

Участие прокурора в арбитражном процессе реализуется в соответствии с требованиями Закона о прокуратуре, АПК РФ, КоАП, постановлений Пленума ВАС РФ от 09.12.2002 № 11 "О некоторых вопросах, связанных с введением в действие Арбитражного процессуального кодекса РФ" и от 27.01.2003 № 2 "О некоторых вопросах, связанных с введением в действие Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях", приказ Генпрокурора РФ от 05.06.2003 № 20 "О реализации прокурорами полномочий в арбитражном судопроизводстве".

В соответствии с арбитражным процессуальным законодательством прокурор, обратившийся в арбитражный суд с заявлением, пользуется процессуальными правами и несёт процессуальные обязанности истца (п.3 ст. 52 АПК РФ). Соответственно, прокурор имеет право знакомиться с материалами дела, делать выписки из них, снимать копии; заявлять отводы; представлять доказательства и знакомиться с доказательствами, представленными другими лицами, участвующими в деле, до начала судебного разбирательства; участвовать в исследовании доказательств; задавать вопросы другим участникам арбитражного процесса, заявлять ходатайства, делать заявления, давать объяснения арбитражному суду, приводить свои доводы по всем возникающим в ходе рассмотрения дела вопросам; знакомиться с ходатайствами, заявленными другими лицами, возражать против ходатайств, доводов других лиц, участвующих в деле; знать о жалобах, поданных другими лицами, участвующими в деле, знать о принятых по делу судебных актах и получать копии судебных актов, принимаемых в виде отдельного документа; обжаловать судебные акты; пользоваться иными процессуальными правами, предоставленными им АПК РФ и другими федеральными законами (ст. 41 АПК РФ).

Права и обязанности лиц, участвующих в деле, установлены ст. 41 АПК РФ. Никаких изъятий из установленного в этой норме перечня прав и обязанностей для вступившего в дело прокурора не установлено. Однако буквальное толкование ст. ст. 41 и 52 АПК РФ в их системной связи может привести к нарушению основополагающих принципов арбитражного процесса.

Полномочия по обращению в арбитражный суд прокурор использует при условии, что: а) устранить иным способом нарушение закона не представляется возможным; б) юридические лица и индивидуальные предприниматели, причинившие ущерб государственным и общественным интересам, отказываются от полного и добровольного его возмещения; в) пресечение правонарушения и предотвращение большого экономического ущерба государственным и общественным интересам требуют принятия арбитражным судом по заявлению прокурора мер по обеспечению иска; г) есть основания полагать, что реагирование прокурора в иной форме не приведет к своевременному надлежащему устранению нарушений законов; д) обращение прокурора будет наиболее эффективным с точки зрения оперативности.[5]

Нередко иск прокурора это единственная реальная возможность включить механизм судебной защиты нарушенного права. Есть многочисленные примеры систематического уклонения органов власти, управления и контроля, а также руководителей государственных и муниципальных предприятий и учреждений от возложенных на них обязанностей по обращению в арбитражный суд. Не секрет, что причины такого поведения должностных лиц кроются не только в их юридической неподготовленности, но и в заведомом игнорировании своих обязанностей, в том числе по причине личной корыстной заинтересованности.

В связи с вышеизложенным я считаю приоритетными направлениями развития института участия прокурора в арбитражном процессе:

1) стремление к высокому уровню эффективности прокурорской деятельности в рассматриваемой области;

2) совершенствование законодательства о полномочиях прокуроров в арбитражном процессе;

3) укрепление правовых начал предпринимательства, обеспечение реального механизма защиты нарушенного права;

4) повышать уровень правовой грамотности субъектов предпринимательской деятельности с одной стороны и сотрудников прокуратуры с другой стороны;

5) изучать, анализировать и постепенно решать вопросы, возникающие в процессе осуществления арбитражного судопроизводства.

[5]Кехлеров С.Г. , Капинус О.С. Настольная книга прокурора - М.: Юрайт, 2014.

ПАРАДИГМА НОТАРИАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Овод Игорь Викторович
кандидат юридических наук, доцент

Савина Анжела Алексеевна,
Ломаев Олег Юрьевич
Самарский государственный экономический университет

Аннотация. *В данной статье рассматривается нотариальная деятельность в соответствии с Основами законодательства о нотариате.*

Ключевые слова: *нотариус, нотариальная деятельность, нотариальные действия, профессиональная деятельность, права нотариуса, обязанности нотариуса, правоотношения, проекты сделок, проекты заявлений.*

Нотариальная деятельность является понятием, часто используемым законодателем, но не имеющим своего нормативного определения. К сожалению, категория «нотариальная деятельность» в действующем законодательстве вообще не получила никаких нормативных ориентиров, а, следовательно, при ее характеристике можно опираться только на немногочисленные рассуждения правоведов, которые не отличаются ни глубоким, ни системным характером.

Например, О.В. Филиппова считает, что нотариальную деятельность, исходя из Основ законодательства о нотариате и общего понятия деятельности как таковой, можно определить следующим образом: это урегулированная законодательством деятельность нотариусов и иных государством уполномоченных лиц по совершению нотариальных действий с целью защиты прав и законных интересов граждан и юридических лиц, общества и государства[1]. В целом такое определение является приемлемым, за исключением части о цели нотариальной деятельности. Если исходить из буквального толкования слова «защита», то становится очевидным, что нотариальная деятельность не сводится только к защите – ее параметры шире и включают также правовую помощь и обеспечение отдельных элементов (их реализации) правового статуса граждан (в частности, их прав и обязанностей)[2].

Т.Г. Калиниченко определяет нотариальную деятельность, как деятельность особой системы органов, осуществляемую в целях защиты прав и законных интересов участников гражданского оборота (граждан и юридических лиц), заключающуюся в совершении от имени государства возмездных нотариальных действий, предусмотренных российским законодательством. С данным определением можно согласиться только в части возмездности действий нотариуса. Также Т.Г. Калиниченко употребил понятие «нотариальные действия», которое не позволяет дать полное и исчерпывающее определение, так как в силу своей нераскрытости только усложняет определение. Наравне с физическими и юридическими лицами в гражданском обороте участвуют публично-правовые образования, о чем не указано. То есть, определение данное Т.Г. Калиниченко использовать в качестве основополагающего в российском праве недопустимо[3].

Т.Г. Калиниченко определила нотариуса как особую систему органов, но нотариус не представляется таковым, по в принципе он отнесен к иным субъектам РФ. Согласно Конституции РФ[4] государственная власть в РФ осуществляется на основе разделения на законодательную, исполнительную и судебную. Нотариат не входит ни в одну из указанных систем власти. Как судебный орган нотариуса рассматривать невозможно, но элементы данной власти присутствуют. Например, нотариус, действуя от имени государства, нередко принимает решения так же, как и судья. В качестве исполнительного органа власти можно рассматривать только государственных нотариусов, так как они осуществляют делегированные полномочия от имени государства. К законодательным органам власти относить категорию нотариуса никак не представляется возможным.

Таким образом, рассмотрев данные определения правоведов можно сделать вывод, что они неточны в своей формулировке, не раскрывают полностью смысл содержания «нотариальной деятельности» и ошибочны в некоторых аспектах. Поэтому необходимо сформулировать наиболее точное и достоверное определение для использования его в действующем российском законодательстве.

Следует раскрывать указанное определение с точки зрения теории права. Действия нотариуса выражаются в требовании (осуществлении права)

и исполнении обязанности, то есть в правах и обязанностях по отношению к конкретному субъекту права. Указанные действия определены в Основах законодательства Российской Федерации о нотариате[5], соответственно в статьях 15, 16. То есть, нотариус имеет право требования к конкретному субъекту, а последний вправе требовать исполнения определенной обязанности от нотариуса.

Таблица. *Права и обязанности нотариуса по отношению к субъектам.*

Нотариус	Другие участники правоотношения		
Правомочия нотариуса по отношению к другим участникам правоотношения	Физические лица	Юридические лица	Публично-правовые образования
Права (статья 15 Основ законодательства РФ о нотариате)	составлять проекты сделок, заявлений и других документов, изготовлять копии документов и выписки из них, а также давать разъяснения по вопросам совершения нотариальных действий		
	истребовать сведения и документы (в том числе содержащие персональные данные), необходимые для совершения нотариальных действий		
	представлять в установленных федеральным законом случаях и порядке заявление о государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним и иные необходимые документы в орган, осуществляющий государственную регистрацию прав на недвижимое имущество и сделок с ним, и получать свидетельства о государственной регистрации прав и иные документы, выдаваемые этим органом		
	получать бесплатно в форме электронного документа сведения из единого государственного реестра юридических лиц и единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей		
Обязанности (статья 16 Основ законодательства РФ о нотариате)	обязан оказывать содействие в осуществлении прав и защите законных интересов, разъяснять им права и обязанности, предупреждать о последствиях совершаемых нотариальных действий, с тем чтобы юридическая неосведомленность не могла быть использована им во вред		
	обязан хранить в тайне сведения, которые стали ему известны в связи с осуществлением его профессиональной деятельности		
	обязан отказать в совершении нотариального действия в случае его несоответствия законодательству Российской Федерации или международным договорам		

В Основах законодательства о нотариате указано, что нотариус имеет право составлять проекты сделок, заявлений и других документов, изготовлять копии документов и выписки из них, а также давать разъяснения по вопросам совершения нотариальных действий. Но указанные правомочия являются обязанностью нотариуса, так как он **должен** по требованию субъекта права «составлять проекты сделок, заявлений…» и вправе отказать в подобном только в случае несоответствия нотариального действия законодательству РФ.

А также в соответствии со статьей 16 Основ к обязанности нотариуса отнесен отказ в совершении нотариального действия в случае его несоответствия законодательству Российской Федерации или международным договорам. Следует данное действие рассматривать как неправомерное, то есть необходимо отнести его к ответственности нотариуса, но здесь нет указания на правовые последствия совершения подобного нотариального действия. Поэтому нет смысла указывать данное действие ни в качестве обязанности, ни в качестве права, так как это правоотношение регулируют другие отрасли права.

Таким образом, законодательство требует значительной корректировки и совершенствования в части регулирования нотариальной деятельности.

Важно отметить, что нотариальная деятельность осуществляет делегированные полномочия от имени государства, является разновидностью профессиональной юридической деятельности. В российской юридической литературе понятие профессиональной деятельности введено в понятийный научный оборот А.Э. Жалинским[6] применительно к профессиональной юридической деятельности или профессиональной деятельности юриста.

Имея достаточные данные и учитывая все вышеизложенное можно сформулировать определение «нотариальной деятельности».

Нотариальная деятельность – это публично-правовая профессиональная юридическая деятельность, основанная на возмездной основе, осуществляемая с целью:

- ***защиты законных прав и интересов участников гражданского оборота;***
- ***совершения делегированных полномочий от имени государства в отношении некоторых правомочий в области наследственных и семейных правоотношений.***

Терминологическая определенность будет способствовать совершенствованию всей правовой системы РФ и позволит сформулировать четкое и непротиворечивое определение для закрепления в законодательстве■

Список литературы

1. Филиппова О.В. Нотариат России в механизме защиты прав граждан // Административное и муниципальное право. 2010. № 10. С. 23.
2. Косенко Д.В. нотариальные действия как правовой институт: проблемы определения и содержания // Нотариальный Вестник. 2012. № 5. С. 28.
3. Калиниченко Т.Г. Публично-правовая нотариальная деятельность // Нотариальный Вестник. М., 2006. № 8. С. 14.
4. Конституция РФ (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства. 2014. Ст. 4398.
5. Основы законодательства Российской Федерации о нотариате (утв. ВС РФ 11.02.1993 № 4462-1) (ред. от 29.12.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2016) // Российская газета. 1993. № 49.
6. Жалинский А.Э. Профессиональная деятельность юриста // М.: Проспект. 2009. С. 6.

ПРАВА НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ДЕТЕЙ В ОБЛАСТИ СЕМЕЙНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

Карпова Юлия Владимировна

СК РФ устанавливает, что семья, материнство и детство находятся под защитой государства. Глава 11 СК РФ регламентирует права несовершеннолетних детей в области семейных правоотношений - право на защиту своих прав и законных интересов, право жить и воспитываться в семье, право на общение с родителями и другими родственниками, право на имя, отчество и фамилию, право выражать свое мнение, имущественные права.

Стоит отметить, что СК РФ определяет принципиальные имущественные права ребенка. Следует иметь в виду, что гражданин с момента своего рождения обладает общей гражданской правоспособностью, в том числе правом собственности на любое имущество, которое в соответствии с законом может принадлежать гражданину.

Семейное законодательство регулирует лишь некоторые имущественные права ребенка, возникающие в кругу семьи, а именно:

- вещные отношения между родителями и детьми, в том числе относительно распоряжения имуществом ребенка, раздела имущества между родителями;
- обязательственные правоотношения, прежде всего алиментные.[1]

Так, в СК РФ особо выделяет имущественные права ребенка (право владеть, пользоваться и распоряжаться имуществом родителей при совместном проживании, право собственности на принадлежащее ему имущество).

СК РФ установил принцип раздельности имущества родителей и детей. Об этом прямо говорится в п. 4 ст. 60 СК РФ, который гласит, что «ребенок не имеет права собственности на имущество родителей, родители не имеют права собственности на имущество ребенка. Дети и родители, проживающие совместно, могут владеть и пользоваться имуществом друг друга по взаимному согласию».

Таким образом, в результате совместного проживания родителей и детей не возникает автоматически общей совместной собственности (как это имеет место между супругами). Однако общая собственность (как совместная, так и долевая) у родителей и детей может возникнуть, например, вследствие совместного приобретения вещи, наследования и т.п.[2]

Федеральный Закон «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» устанавливает, что ребенку от рождения принадлежат и гарантируются государством права и свободы человека и гражданина в соответствии с Конституцией РФ, общепризнанными принципами и нормами международного права, международными договорами РФ, СК РФ и другими нормативными правовыми актами РФ, в целях создания правовых, социально – экономических условий для реализации прав и законных интересов ребенка.[3]

Государство признает детство важным этапом жизни человека и исходит из принципов приоритетности подготовки детей к полноценной жизни в обществе, развития у них общественно значимой и творческой активности, воспитания в них высоких нравственных качеств, патриотизма и гражданственности.

Данный закон впервые определяет важнейшие в рассматриваемой сфере правоотношений понятия. Такие, например, как:

- ребенок - лицо до достижения им возраста 18 лет (совершеннолетия);
- дети, находящиеся в трудной жизненной ситуации - дети, оставшиеся без попечения родителей;
- дети, оставшиеся без попечения родителей;
- дети - инвалиды;
- дети, имеющие недостатки в психическом и (или) физическом развитии;
- дети - жертвы вооруженных и межнациональных конфликтов, экологических и техногенных катастроф, стихийных бедствий;
- дети из семей беженцев и вынужденных переселенцев; дети, оказавшиеся в экстремальных условиях;
- дети - жертвы насилия;
- дети, отбывающие наказание в виде лишения свободы в воспитательных колониях;
- дети, находящиеся в специальных учебно-воспитательных учреждениях;
- дети, проживающие в малоимущих семьях;
- дети с отклонениями в поведении;
- дети, жизнедеятельность которых объективно нарушена в результате сложившихся обстоятельств и которые не могут преодолеть данные

[1]Постатейный комментарий к Семейному кодексу Российской Федерации, Федеральному закону «Об опеке и попечительстве» и Федеральному закону» Об актах гражданского состояния» / О.Г. Алексеева, В.В. Андропов, А.А. Бухарбаева и др.; под ред. П.В. Крашенинникова. М.: Статут, 2012. С. 100-101.

[2]Гришаев С.П. Права и обязанности родителей и детей // СПС КонсультантПлюс. 2011.

[3]Тарасенкова А.Н. Ваш ребенок и его права: закон и мораль. М.: Библиотечка «Российской газеты». 2012. Вып. 15. С. 5

обстоятельства самостоятельно или с помощью семьи.[4]

Кроме этого, во многих других законодательных актах РФ существует ряд норм касающихся гражданско-правового положения несовершеннолетних.

Например, Федеральный закон «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» устанавливает основные гарантии прав и законных интересов ребенка, предусмотренных Конституцией РФ, в целях создания правовых, социально-экономических условий для реализации прав и законных интересов ребенка; Федеральный закон «О статусе военнослужащих»[5] определяет права несовершеннолетних членов семьи военнослужащего на бесплатный проезд к месту проведения отпуска и обратно; устанавливает льготы при поступлении военные образовательные учреждения, получение медицинской помощи в военных лечебных учреждениях и т. д.; Федеральный Закона «О приватизации государственного и муниципального имущества»[6] определяет право несовершеннолетних граждан на жилые помещения; Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации»[7] и многие другие.

В данной главе были рассмотрены основные гражданско-правовые положения несовершеннолетних в России.

Подводя итог выше изложенному, необходимо отметить, что гражданско-правовое положение несовершеннолетних в Российском законодательстве прежде всего регулируется: международными правовыми актами (например, Конвенция ООН о правах ребенка 1989 г., Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам), а также Конституцией Российской Федерации, Гражданским Кодексом, Семейным Кодексом, Федеральный Закон «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» и рядом Федеральных Законов РФ, носящих комплексный характер, в которых в той или иной степени определяется положение несовершеннолетних.

В Конституции России закреплен правовой статус личности, который характеризуется совокупностью прав, свобод и обязанностей, которыми наделяется человек и гражданин как субъект правоотношений, возникающих в процессе реализации норм всех отраслей права.

Личный статус выражает индивидуальное существование человека и гражданина в конкретных правоотношениях, в которых он состоит (семейные, трудовые, имущественные и т.д.). Он изменяется в течение человеческой жизни (статус ребенка, трудоспособной личности, инвалида, пенсионера).

ГК РФ устанавливаются положения в отношении несовершеннолетних, как правоспособность и дееспособность, регламентирует проблемы эмансипации.

В ГК РФ зафиксирован перечень сделок, которые подростки вправе совершать самостоятельно:

- сделки по распоряжению своими стипендией заработком, и иными доходами (к примеру, от занятия предпринимательской деятельностью, использования прав на результаты интеллектуальной деятельности, дивиденды по акциям и др.). Алименты представляют собой средства на содержание несовершеннолетних детей также рассматриваются как доходы несовершеннолетнего;
- сделки, связанные с осуществлением прав автора произведения науки, литературы или искусства, изобретения либо иного охраняемого законом результата интеллектуальной деятельности.

В соответствии с законом несовершеннолетние в возрасте от 14 до 18 лет вправе вносить вклады в кредитные учреждения и распоряжаться ими.

СК РФ определяет принципиальные имущественные права ребенка, регламентирует права несовершеннолетних детей в области семейных правоотношений - право на защиту своих прав и законных интересов, право жить и воспитываться в семье, право на общение с родителями и другими родственниками, право на имя, отчество и фамилию, право выражать свое мнение, имущественные права.

Федеральный Закон «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» устанавливает, что ребенку от рождения принадлежат и гарантируются государством права и свободы человека и гражданина в соответствии с Конституцией РФ, общепризнанными принципами и нормами международного права, международными договорами РФ, СК РФ и другими нормативными правовыми актами РФ, в целях создания правовых, социально - экономических условий для реализации прав и законных интересов ребенка.[8]

Конвенция ООН о правах ребенка закладывает основы правового статуса ребенка, регулирования общественных отношений с участием несовершеннолетних детей, в том числе в семейной сфере, а также включает материально-правовые нормы.

Согласно Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам в отношении правового положения несовершеннолетних определяет взаимоотношения стран членов СНГ в правоотношении родителей и детей, порядок принятия мер по опеке и попечительству, порядок передачи опеки или попечительства, усыновление и т.д.

[4]Кузнецова О.В. Комментарий к Федеральному закону от 24 июля 1998 г. № 124-ФЗ «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» (постатейный) // СПС КонсультантПлюс. 2014.

[5]Федеральный закон от 27.05.1998 № 76-ФЗ (ред. от 15.02.2016) «О статусе военнослужащих» // СЗ РФ. 01.06.1998. № 22. Ст. 2331; Российская газета. 17.02.2016. № 33.

[6]Федеральный закон от 21.12.2001 № 178-ФЗ (ред. от 29.12.2015) «О приватизации государственного и муниципального имущества» // СЗ РФ. 28.01.2002. № 4. Ст. 251; Российская газета. 31.12.2015. № 297.

[7]Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ (ред. от 02.03.2016) «Об образовании в Российской Федерации» // Российская газета. 31.12.2012. № 303; СЗ РФ. 07.03.2016. № 10. Ст. 1320.

[8]Тарасенкова А.Н. Ваш ребенок и его права: закон и мораль. М.: Библиотечка «Российской газеты». 2012. Вып. 15. С. 5

СОВЕТСКАЯ АДВОКАТУРА И ЗАЩИТА В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ ПОСЛЕ СУДЕБНО-ПРАВОВЫХ РЕФОРМ КОНЦА 1950-Х – НАЧАЛА 1960-Х ГОДОВ И ДО СУДЕБНО-ПРАВОВЫХ РЕФОРМ КОНЦА 1970-Х – НАЧАЛА 1980-Х ГОДОВ

Тар Александр Александрович
юрист, выпускник аспирантуры
Международной академии бизнеса и управления

Аннотация. *В данной статье автор подробно анализирует институт советской адвокатуры и порядок осуществления защиты в уголовном судопроизводстве в период после судебно-правовых реформ конца 1950-х – начала 1960-х годов и принятия нового Уголовно-процессуального кодекса РСФСР и до судебно-правовых реформ конца 1970-х – начала 1980-х годов.*

Abstract. *In his article the author carefully examines the institution of Soviet advocacy and the exercise of defense in criminal proceedings in the aftermath of the judicial reforms of late 1950s - early 1960s and the adoption of the RSFSR's new Criminal Procedure Code, and until the legal reforms of late 1970s - early 1980s.*

Ключевые слова: *адвокатура, советская адвокатура, история адвокатуры, уголовный процесс, защита, защита в уголовном судопроизводстве.*

Key words: *legal profession, Soviet legal profession, history of legal profession, advocacy, criminal proceedings, defense, defense in criminal proceedings.*

Октябрьская революция 1917 года, уничтожив буржуазную присяжную адвокатуру [Подробнее о ней см.: 25], способствовала началу процесса формирования новой, советской, адвокатуры, которая, развиваясь в непростых условиях, включавших в себя Гражданскую и Великую Отечественную войны, периоды восстановления после них, а также постоянные репрессии, затрагивавшие, естественно, и адвокатуру, прошла с того времени долгий, сложный, противоречивый и многоэтапный эволюционный путь [Подробнее см.: 24, 26, 23].

Смерть И.В. Сталина в мае 1953 года, прекращение репрессий и наступление «хрущёвской оттепели», знаменовали собой начало нового этапа в развитии отечественной адвокатуры. Деятельность её стала постепенно налаживаться, а права адвокатов – расширяться. В частности, 19 апреля 1956 года Указом Президиума Верховного Совета СССР [5] были отменены дискриминирующие адвокатуру Постановления ЦИК СССР от 1 декабря 1934 года об особом порядке производства по делам о террористических актах [1] и от 14 сентября 1937 года о контрреволюционном вредительстве и диверсиях [4].

Ещё более существенному расширению прав адвокатов и приданию советской адвокатуре нового облика способствовала проведённая в СССР в конце 1950-х – начале 1960-х годов судебно-правовая реформа, в ходе которой, в числе прочего, произошло обновление уголовно-процессуального законодательства (в том числе и принятие нового Уголовно-процессуального кодекса РСФСР) и законодательства об адвокатуре.

Так, 25 декабря 1958 года Законами СССР были утверждены новые «Основы законодательства о судоустройстве Союза ССР, союзных и автономных республик» [6], повторившие, что, согласно ст. 111 Конституции СССР [2], обвиняемому обеспечивается право на защиту (ст. 12), для реализации которого действуют коллегии адвокатов, являющиеся добровольными объединениями лиц, занимающихся адвокатской деятельностью, и действующие на основании Положения, утверждаемого Верховным Советом союзной республики (ст. 13), и «Основы уголовного судопроизводства Союза ССР и союзных республик» [7]. С принятием последних, у адвокатов появилось несколько больше возможностей по осуществлению защиты в уголовном судопроизводстве.

Провозгласив в ч. 1 ст. 13, что обвиняемый имеет право на защиту[1], Основы уголовного судопроизводства в ч. 2 ст. 13 устанавливали, что суд, прокурор и следователь (а впоследствии также и

[1]Здесь и далее анализируемые нормы приводятся в первоначальной редакции, если специально не указано иное.

лицо, производящее дознание [18]), обязаны обеспечить обвиняемому возможность защищаться установленными законом средствами и способами от предъявленного ему обвинения, а ч. 1. ст. 21 Основ предоставляла обвиняемому, в числе прочих, право самостоятельно представлять доказательства и знакомиться по окончании предварительного следствия со всеми материалами дела, а также законодательно закрепляла право обвиняемого иметь защитника. Однако несмотря на предоставление обвиняемому права представлять доказательства, ч. 2 ст. 14 Основ запрещала суду, прокурору, следователю и лицу, производящему дознание, перелагать обязанность доказывания на обвиняемого. Более того, ч. 1 ст. 14 обязывала указанных властных субъектов принять все предусмотренные законом меры для всестороннего, полного и объективного исследования обстоятельств дела, выявить как уличающие, так и оправдывающие обвиняемого, а также смягчающие и отягчающие его ответственность обстоятельства. И данная норма, на наш взгляд, являлась большим достижением советского уголовно-процессуального законодательства и, безусловно, способствовала более доскональному и исчерпывающему расследованию уголовного дела и более справедливому его разрешению.

В соответствии с ч. 3 (впоследствии ч. 5[2]) ст. 22, в качестве защитников в уголовное судопроизводство допускались адвокаты, представители профессиональных союзов и других общественных организаций, а также иные лица, которым такое право предоставлено законодательством союзных республик. Сохранялся и институт общественных защитников (как и обвинителей), в качестве которых, по специальному определению суда, могли быть допущены представители общественных организаций трудящихся (ст. 41)

Согласно ч. 1 ст. 22, защитник допускался к участию в деле с момента объявления обвиняемому об окончании предварительного следствия и предъявления обвиняемому для ознакомления всего производства по делу. По делам о преступлениях несовершеннолетних, а также лиц, которые в силу своих физических или психических недостатков не могли сами осуществлять своё право на защиту, защитник допускался к участию в деле с момента предъявления обвинения (ч. 2 ст. 22), т.е. таким образом, фактически, защитник теперь мог войти в уголовный процесс уже на стадии предварительного следствия. Впоследствии в Основы были внесены дополнения, в соответствии с которыми, по специальному постановлению прокурора, защитник мог быть допущен с момента предъявления обвинения к участию в любом уголовном деле [12]. Однако, как совершенно справедливо отмечает А.В. Клевцов, данная норма не была обеспечена какими-либо гарантиями; она наделяла прокурора правом, но не была обязательна к применению [21, с. 119].

Случаи, когда участие защитника в деле было обязательно, в общесоюзном законодательстве изначально не закреплялись, но ч. 4 ст. 22 Основ устанавливала, что такие случаи могло определять законодательство союзных республик. Однако позднее, в соответствии с новой редакцией [11] ч. 3 ст. 22 Основ, участие защитника стало обязательным по делам лиц, не владеющих языком, на котором ведётся судопроизводство, а также лиц, обвиняемых в совершении преступлений, за которые в качестве меры наказания может быть назначена смертная казнь.

Защитник, в соответствии с ч. 2 ст. 23 Основ уголовного судопроизводства, с момента допущения к участию в уголовном деле, имел право: 1) встречаться с обвиняемым; 2) знакомиться со всеми материалами дела и выписывать из него необходимые сведения; 3) представлять доказательства; 4) заявлять ходатайства; 5) участвовать в судебном разбирательстве; 6) заявлять отводы; 7) приносить жалобы на действия и решения следователя, прокурора и суда; 8) с разрешения следователя, присутствовать при допросах обвиняемого и при производстве иных следственных действий, выполняемых по ходатайствам обвиняемого или самого защитника.

В ч. 1 ст. 23 также отдельно прописывалась важнейшая обязанность защитника – использовать все указанные в законе средства и способы защиты в целях выяснения обстоятельств, оправдывающих обвиняемого или смягчающих его ответственность, и оказывать обвиняемому необходимую юридическую помощь. А ч. 3 ст. 23 запрещала адвокату отказываться от принятой на себя защиты обвиняемого.

Как уже указывалось ранее, в «Основах уголовного судопроизводства Союза ССР и союзных республик» 1958 года наконец появилась норма о возможности участия защитника в уголовном процессе со стадии предварительного следствия, пусть и в очень ограниченном числе случаев. Правда, нужно отметить, что в ходе подготовки и проведения этой реформы советского уголовно-процессуального законодательства не все учёные-юристы, и особенно работники аппарата ЦК КПСС, следственных органов и прокуратуры, а также других правоохранительных органов, положительно отнеслись к тому, чтобы допустить адвоката к участию в предварительном следствии. Однако же в итоге победила «правозащитная» точка зрения, допустившая участие адвоката не только в стадии судебной, но и, по отдельным категориям дел, в предварительном следствии. И это было хоть и небольшим, но важным шагом вперёд. Также защитник подсудимого указывался в числе лиц, имеющих право обжаловать приговор в кассационном порядке (ч. 1 ст. 44), а ч. 5 ст. 45 предоставляла ему право участвовать в заседании суда кассационной инстанции. Таким образом, адвока-

[2]После внесения в «Основы уголовного судопроизводства Союза ССР и союзных республик» в начале 1970-х годов изменений и дополнений [11, 12], часть 3 статьи 22 стала частью 5 той же статьи.

тура получила возможность осуществлять защиту на всех основных этапах уголовного процесса: на предварительном следствии, при предании суду, в судебном разбирательстве, кассационном производстве. В определённых случаях, как отмечает Е.Г. Мартынчик, участие адвоката допускалось и в исключительной стадии уголовного процесса – при пересмотре вступивших в законную силу приговоров, определений и постановлений органов правосудия, т.е. в надзорном производстве [См.: 22].

27 октября 1960 года во исполнение нового общесоюзного законодательства в РСФСР был принят Закон РСФСР «О судоустройстве РСФСР» [8], продекларировавший, что в соответствии со ст. 115 Конституции РСФСР [3], обвиняемому обеспечивается право на защиту (ст. 13), а в целях осуществления защиты на предварительном следствии и на суде (а также для оказания иной юридической помощи гражданам, предприятиям, учреждениям и организациям) действуют коллегии адвокатов (ч. 1 ст. 23), которые являются добровольными объединениями лиц, занимающихся адвокатской деятельностью, и действуют на основании Положения, утверждаемого Верховным Советом РСФСР (ч. 2 ст. 23).

Также 27 октября 1960 года, в целях приведения республиканского законодательства в соответствие с новым законодательством СССР и РСФСР, был принят и новый Уголовно-процессуальный кодекс РСФСР [9], вступивший в силу с 1 января 1961 года и продолжавший действовать на территории РСФСР, а затем и Российской Федерации (с внесёнными в него изменениями и дополнениями), вплоть до вступления в силу 1 июля 2002 года принятого 18 декабря 2001 года Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации, а в части и после этого – до 1 января 2003 года [См.: 19].

УПК РСФСР 1960 года, в общем и целом, почти дословно повторял нормы, касающиеся обвиняемого и защиты в уголовном судопроизводстве, закреплённые в общесоюзном законодательстве. Так, ст. 19 УПК РСФСР признавала за обвиняемым право на защиту и обязывала суд, прокурора, следователя и лицо, производящее дознание, обеспечить обвиняемому возможность защищаться установленными законом средствами и способами от предъявленного ему обвинения и обеспечить охрану его личных и имущественных прав[3].

Обвиняемый, согласно ч. 3 ст. 46, в числе прочего, имел право самостоятельно представлять доказательства, знакомиться по окончании предварительного следствия или дознания со всеми материалами дела, а также – иметь защитника с момента, предусмотренного ст. 47 УПК РСФСР, а именно: с момента объявления обвиняемому об окончании предварительного следствия и предъявления ему для ознакомления всего производства по делу (ч. 1); с момента предъявления обвинения по делам о преступлениях несовершеннолетних, а также лиц, которые в силу своих физических или психических недостатков не могут сами осуществлять своё право на защиту (ч. 2); с момента предания обвиняемого суду по делам, по которым не производилось предварительного следствия (ч. 3). Позднее, в соответствии с внесёнными Указом Президиума Верховного Совета РСФСР от 26 июня 1972 года [13] в ч. 1 ст. 47 УПК РСФСР дополнениями, защитник, по специальному постановлению прокурора, мог быть допущен с момента предъявления обвинения к участию в любом деле.

Отдельно нужно отметить, что, несмотря на предоставление обвиняемому права представлять доказательства, Кодекс, тем не менее, запрещал суду, прокурору, следователю и лицу, производящему дознание, перелагать обязанность доказывания на обвиняемого (ч. 2 ст. 20), и обязывал их принять все предусмотренные законом меры для всестороннего, полного и объективного исследования обстоятельств дела, и выявить как уличающие, так и оправдывающие обвиняемого, а также отягчающие и смягчающие его вину обстоятельства (ч. 1 ст. 20).

В качестве защитника в уголовном судопроизводстве могли выступать адвокаты, представители профессиональных союзов и других общественных организаций (ч. 4 ст. 47). Кроме того, по определению суда или постановлению судьи в качестве защитников могли быть допущены близкие родственники и законные представители обвиняемого, а также другие лица (ч. 5 ст. 47).

В соответствии с ч. 1 ст. 48, защитник приглашался обвиняемым, его законным представителем, а также другими лицами по поручению или с согласия обвиняемого. По просьбе обвиняемого участие защитника могло обеспечиваться следователем и судом (ч. 2 ст. 48), а в тех случаях, когда участие избранного обвиняемым защитника невозможно в течение длительного срока, следователь и суд были вправе предложить обвиняемому пригласить другого защитника или назначить обвиняемому защитника через коллегию адвокатов (ч. 3 ст. 48).

В ряде случаев участие защитника при судебном разбирательстве являлось обязательным. А именно, по делам: 1) в которых участвует государственный или общественный обвинитель; 2) немых, глухих, слепых и других лиц, которые в силу своих физических или психических недостатков не могут сами осуществлять своё право на защиту; 3) несовершеннолетних; 4) лиц, не владеющих языком, на котором ведётся судопроизводство; 5) лиц, между интересами которых имеются противоречия и хотя бы один из них имеет защитника; 6) лиц, преданных суду за преступления, за которые в качестве меры наказания может быть применена смертная казнь (ч. 1 ст. 49).

Более того, по делам о преступлениях несовершеннолетних, а также лиц, которые в силу своих физических или психических недостатков не могут сами осуществлять своё право на защиту,

[3]Здесь и далее анализируемые нормы УПК РСФСР 1960 года приводятся в первоначальной редакции, если специально не указано иное.

участие защитника являлось обязательным и на предварительном следствии (ч. 2 ст. 49). Позднее, новая редакция [13] ч. 2 ст. 49 Кодекса конкретизировала, что участие защитника на предварительном следствии по делам указанных категорий обязательно с момента предъявления обвинения; дополнительно было установлено, что участие защитника на предварительном следствии также обязательно и по делам лиц, не владеющих языком судопроизводства и лиц, обвиняемых в совершении преступлений, за которые в качестве меры наказания может быть назначена смертная казнь, – с момента объявления обвиняемому об окончании предварительного следствия и предъявления ему для ознакомления всего производства по делу.

Во всех перечисленных случаях, если защитник не был приглашён самим обвиняемым, его законным представителем или другими лицами по его поручению, участие защитника в деле обязаны были обеспечить следователь или суд (ч. 3 ст. 49). Кроме того, особо указывалось, что отказ от защитника, заявленный несовершеннолетним обвиняемым или обвиняемым, который, в силу своих физических или психических недостатков, не может сам осуществлять своё право на защиту (а впоследствии также лицом, не владеющим языком судопроизводства и лицом, обвиняемым в совершении преступлений, за которые в качестве меры наказания может быть назначена смертная казнь [13]), для суда, следователя и прокурора не обязателен (ч. 2 ст. 50), и они могут не принимать его во внимание. Все остальные категории обвиняемых вправе были в любой момент производства по делу отказаться от защитника. Отказ допускался только по инициативе самого обвиняемого и не являлся препятствием для продолжения участия в деле государственного или общественного обвинителя, а равно защитников других подсудимых (ч. 1 ст. 50).

Участие защитника также являлось обязательным по делам лиц, совершивших общественно опасные деяния в состоянии невменяемости, а также лиц, заболевших душевной болезнью после совершения преступления (ч. 1 ст. 405). В подобных случаях защитник допускался к участию в деле с момента установления факта душевного заболевания указанных лиц (ч. 2 ст. 405).

Рассмотрение дела без участия защитника, в тех случаях, когда по закону такое участие обязательно, являлось основанием для отмены приговора (п. 4 ч. 2 ст. 345).

УПК РСФСР 1960 года также обязывал защитника использовать все указанные в законе средства и способы защиты в целях выяснения обстоятельств, оправдывающих обвиняемого или смягчающих его ответственность, и оказывать обвиняемому необходимую юридическую помощь (ч. 1 ст. 51).

С момента допущения к участию в деле защитник был вправе: 1) иметь свидание с обвиняемым; 2) знакомиться со всеми материалами дела и выписывать из него необходимые сведения; 3) представлять доказательства; 4) заявлять ходатайства; 5) участвовать в судебном разбирательстве; 6) заявлять отводы; 7) приносить жалобы на действия и решения следователя, прокурора и суда (ч. 2 ст. 51). С разрешения следователя защитник мог также присутствовать при допросах обвиняемого и при производстве иных следственных действий, выполняемых по ходатайствам обвиняемого или самого защитника (ч. 2 ст. 51).

В случаях, когда защитник допускался к участию в деле с момента предъявления обвинения, он, кроме того, мог: 1) присутствовать при предъявлении обвинения и допросах обвиняемого и с разрешения следователя задавать вопросы обвиняемому; 2) присутствовать при производстве других следственных действий и задавать с разрешения следователя вопросы свидетелю, потерпевшему и эксперту; 3) делать письменные замечания по поводу правильности и полноты записей в протоколе следственного действия, в котором он принимал участие (ч. 3 ст. 51). Закон, однако, наделял следователя правом отвести вопросы защитника, но, в то же время, обязывал его занести отведённые вопросы в протокол (ч. 4 ст. 51).

Нужно также особо обратить внимание на весьма важную, на наш взгляд, норму УПК РСФСР 1960 года, содержавшуюся в ч. 1 ст. 131, согласно которой следователь не имел права отказать подозреваемому, обвиняемому и его защитнику (а также потерпевшему, гражданскому истцу, гражданскому ответчику или их представителям) в допросе свидетелей, производстве экспертизы и других следственных действий по собиранию доказательств, если обстоятельства, об установлении которых они ходатайствуют, могут иметь значение для дела. Правда нужно тут же оговориться, что по факту, определение того, относятся ли указанные обстоятельства к делу, или нет, осуществлял следователь по своему усмотрению, что на практике позволяло ему, при желании, данную норму закона обходить. Тем не менее, само её появление в процессуальном законодательстве можно считать некоторым прогрессом.

После ознакомления обвиняемого и его защитника с материалами предварительного следствия, указанные лица имели право устно или письменно заявить ходатайства о дополнении предварительного следствия (ч. 1 ст. 201, ч. 1 ст. 204). В случае заявления ходатайства о выяснении обстоятельств, имеющих значение для дела, следователь обязан был дополнить предварительное следствие (ч. 2 ст. 204). В случае полного или частичного отказа следователем в удовлетворении заявленных ходатайств, он выносил об этом мотивированное постановление, которое объявлял заявителю (ч. 3 ст. 204). Однако при удовлетворении ходатайства, и после производства дополнительных следственных действий, следователь был обязан вновь ознакомить обвиняемого и его защитника с материалами дела (ч. 4 ст. 204).

В качестве дополнительной гарантии того, что

заинтересованные лица будут ознакомлены с материалами дела, ст. 236 Кодекса обязывала уже судью, после предания обвиняемого суду, обеспечить обвинителю, подсудимому, защитнику, а также потерпевшему, гражданскому истцу, гражданскому ответчику или их представителям, возможность ознакомиться со всеми материалами дела и выписывать из него необходимые сведения.

В судебном разбирательстве защитник имел право: 1) принимать участие в исследовании доказательств (ст. 249, ч. 1 ст. 291), а также участвовать в осмотре местности и помещения (ч. 1 ст. 293); 2) высказывать своё мнение по возникающим во время судебного разбирательства вопросам (ст. 249); 3) излагать суду соображения защиты по существу обвинения, относительно обстоятельств, смягчающих ответственность, о мере наказания и гражданско-правовых последствиях преступления (ст. 249); 4) заявлять ходатайства о вызове новых свидетелей и экспертов и об истребовании вещественных доказательств и документов (ч. 1 ст. 276); 5) высказывать суду предложения о последовательности допросов подсудимых, потерпевших, свидетелей, экспертов (ст. 279); 6) участвовать в допросе подсудимого (ч. 1 ст. 280), свидетелей (ч. 2 ст. 283), потерпевшего (ч. 1 ст. 287), эксперта (ч. 2 ст. 289); 7) представлять суду в письменном виде вопросы эксперту (ч. 2 ст. 288); 8) заявлять ходатайства о дополнении судебного следствия (ч. 1 ст. 294); 9) выступать в судебных прениях (ч. 1 ст. 295); 10) выступить после судебных прений с последней репликой (ст. 296); 11) по окончании судебных прений, но до удаления суда в совещательную комнату, представить суду в письменном виде предлагаемую им формулировку решения по отдельным вопросам, подлежащим разрешению при постановлении приговора (ст. 298); 12) в течение трёх суток с момента подписания протокола судебного заседания подать на него замечания (ст. 265).

Кроме того, защитник имел право обжаловать приговор суда в кассационном порядке (ч. 1 ст. 325), участвовать в заседании суда кассационной инстанции (ч. 1 ст. 335), заявлять в ходе него ходатайства (ч. 2 ст. 338) и давать объяснения и дополнительные объяснения (ч. 4 ст. 338), а также представлять в подтверждение (или опровержение) доводов, приведённых в кассационной жалобе (или протесте), дополнительные материалы как до, так и во время рассмотрения дела, но до дачи заключения прокурором (ст. 337). Обжаловать же приговор в порядке судебного надзора защитник права не имел, однако в необходимых случаях мог быть вызван судом надзорной инстанции в судебное заседание (ч. 3 ст. 377) и давать в ходе него устные объяснения (ч. 4 ст. 377).

Нужно также особо отметить, что в Кодексе специально указывалось, что защитник обвиняемого не мог быть допрошен в качестве свидетеля об обстоятельствах дела, ставших ему известными в связи с выполнением обязанностей защитника (п. 1 ч. 2 ст. 72) – т.е. таким образом, в РСФСР был законодательно закреплён институт адвокатской тайны (в отличие от общесоюзного законодательства, не содержавшего подобной нормы).

Кроме того, адвокату запрещалось отказываться от принятой на себя защиты обвиняемого (ч. 5 ст. 51).

Помимо профессиональных защитников, УПК РСФСР 1960 года, вслед за общесоюзным законодательством, предусматривал, что в судебное разбирательство уголовных дел, по определению суда, в качестве общественных обвинителей или защитников могли быть допущены представители общественных организаций трудящихся (ч. 1 ст. 250). Так, общественный защитник, согласно ч. 3 ст. 250 Кодекса, был вправе представлять доказательства, принимать участие в исследовании доказательств, заявлять перед судом ходатайства и отводы, участвовать в судебных прениях, излагая суду мнение о смягчающих вину или оправдывающих подсудимого обстоятельствах, а равно о возможности смягчения наказания подсудимому, условного его осуждения или освобождения от наказания и отдачи на поруки той общественной организации или коллективу трудящихся, от имени которых данный общественный защитник выступал.

Также в начале 1960-х годов, в связи с обновлением законодательства и во исполнение его, общесоюзное «Положение об адвокатуре СССР» 1939 года было заменено соответствующими республиканскими Положениями (ибо в ходе реформ было принято решение о возврате к действовавшей ранее системе отдельных республиканских актов об адвокатуре). Так, 25 июля 1962 года Законом РСФСР было утверждено «Положение об адвокатуре РСФСР» [10]. От Положения 1939 года оно отличалось тем, что в нём по иному решался вопрос о подконтрольности коллегий адвокатов государственным органам, иначе определялся круг задач, стоящих перед коллегиями, повышались требования к адвокатам, а также расширялись права адвокатов и адвокатских объединений.

Ст. 1 Положения 1962 года, повторив о целях деятельности коллегий адвокатов, закреплённых в ч. 1 ст. 23 Закона РСФСР от 27 октября 1960 года «О судоустройстве РСФСР», а также норму ч. 2 ст. 23 указанного Закона о том, что данные коллегии являются добровольными объединениями лиц, занимающихся адвокатской деятельностью, устанавливала, что в РСФСР действуют республиканские (в автономных республиках), краевые, областные и городские (в Москве и Ленинграде) коллегии адвокатов. Как и ранее, коллегии адвокатов, согласно ст. 8 Положения, пользовались правами юридического лица.

Отдельно нужно отметить, что помимо осуществления защиты на предварительном следствии и на суде, представительства по гражданским делам в суде и т.д., коллегии адвокатов, согласно ст. 2 Положения, призваны были содействовать охране прав и законных интересов граждан, предприятий, учреждений, организаций и колхозов, соблюде-

нию и укреплению социалистической законности, а также – *осуществлению правосудия* (курсив наш – *А.Т.*). И последнее явилось чрезвычайно прогрессивной новеллой законодательства об адвокатуре.

Осуществляли коллегии адвокатов возложенные на них задачи путём: 1) дачи консультаций по юридическим вопросам, советов, разъяснений и справок по законодательству; 2) составления заявлений, жалоб и других документов правового характера по просьбе граждан, предприятий, учреждений, организаций и колхозов; 3) участия адвокатов на предварительном следствии и в судебном разбирательстве в качестве защитников обвиняемых, представителей потерпевших, гражданских истцов и гражданских ответчиков; 4) участия в судебном разбирательстве гражданских дел в качестве представителей истцов, ответчиков и других лиц, участвующих в деле; 5) представительства в суде и арбитраже по поручению предприятий, учреждений, организаций и колхозов и оказания им другой юридической помощи (ст. 3).

Членами коллегии адвокатов, в соответствии с ч. 1 ст. 9, могли быть граждане СССР, имеющие высшее юридическое образование и стаж работы по специальности юриста не менее двух лет. Однако в виде исключения, с разрешения Совета Министров автономной республики, исполнительного комитета краевого, областного, Московского, Ленинградского городского Совета депутатов трудящихся в члены коллегии могли приниматься и лица, не имеющие высшего юридического образования, при наличии у них стажа работы по специальности юриста не менее пяти лет (ч. 4 ст. 9). Лица, окончившие высшие юридические учебные заведения, но не имеющие стажа работы по специальности юриста или имеющие такой стаж менее двух лет, принимались в коллегию адвокатов лишь после прохождения стажировки сроком не менее шести месяцев (ч. 2 ст. 9).

Не могли быть членами коллегии адвокатов лица, имеющие судимость или не отвечающие по своим моральным и деловым качествам званию советского адвоката (ст. 10).

Приём в члены коллегии адвокатов производился президиумом коллегии адвокатов (ч. 1 ст. 11), который обязан был в семидневный срок сообщать о каждом приёме в члены коллегии в Совет Министров автономной республики, исполнительный комитет краевого, областного, Московского, Ленинградского городского Совета депутатов трудящихся (ч. 3 ст. 11), которые в течение месяца со дня сообщения о приёме нового члена в коллегию адвокатов вправе были отчислить вновь принятого (ч. 4 ст. 11).

И, так как адвокатура являлась добровольной общественной организацией, то каждый член коллегии адвокатов был вправе в любое время по собственному желанию выйти из её состава (ч. 1 ст. 12).

Однако Положение устанавливало, что адвокатской деятельностью могли заниматься только лица, состоящие членами коллегии адвокатов (ст. 4). Члены коллегий адвокатов осуществляли свою деятельность через юридические консультации (ч. 1 ст. 24), состав и местонахождение которых определялись президиумом коллегии адвокатов по согласованию с исполнительным комитетом соответствующего районного или городского Совета депутатов трудящихся (ч. 2 ст. 24). Руководили консультациями заведующие, назначаемые президиумом из числа членов коллегии (ч. 3 ст. 24) и действовавшие по доверенности президиума (ч. 2 ст. 25). Компетенция заведующих юрконсультациями определялась ч. 1 ст. 25. Именно юридические консультации, согласно ст. 26 Положения, в необходимых случаях вправе были запросить из государственных и общественных организаций справки, характеристики и иные документы, связанные с оказанием адвокатами юридической помощи. Т.е., таким образом, впервые было закреплено право адвокатского запроса. Правда тут же нужно отметить, что обязанность этих органов и организаций выдать адвокату запрошенные документы законодательно закреплена не была, что позволяло им такие запросы игнорировать.

Права и обязанности адвокатов на стадии предварительного следствия и при рассмотрении уголовных дел в суде определялись, согласно ст. 29 Положения, уголовно-процессуальным законодательством. Однако ст. 31 Положения обязывала адвоката использовать все указанные в законе средства и способы защиты прав и законных интересов граждан, предприятий и т.д., обратившихся к нему за юридической помощью. Отдельно указывалось, что адвокат не вправе был отказаться от принятой на себя защиты обвиняемого (ст. 34).

Впервые законом устанавливались обстоятельства, исключающие участие адвоката в деле, которые были схожи с условиями отвода участников судебного процесса: ст. 32 запрещала адвокату принимать поручение на ведение дела в случаях, когда в расследовании и решении дела принимает участие должностное лицо, с которым адвокат состоит в родственных отношениях, или когда он по данному делу ранее оказывал юридическую помощь лицу, интересы которого противоречат интересам лица, обратившегося с просьбой о ведении дела, или участвовал ранее в деле в качестве судьи, следователя, прокурора, лица, производившего дознание, свидетеля, эксперта, переводчика или понятого. Эта норма призвана была гарантировать справедливость разбирательства и соблюдение прав граждан [21, с. 125].

Кроме того, расширялось понятие и гарантии соблюдения адвокатской тайны: адвоката теперь не только запрещалось допрашивать в качестве свидетеля об обстоятельствах дела, которые стали ему известны в связи с выполнением обязанностей защитника по данному делу (ч. 2 ст. 33), но и самому адвокату запрещалось разглашать сведения, сообщенные ему доверителем в связи с оказанием юридической помощи по делу (ч. 1 ст. 33).

Согласно ст. 30, адвокат должен был быть образцом точного и неуклонного соблюдения советских законов, моральной чистоты и безукоризненного поведения, обязан был постоянно совершенствовать свои знания, повышать свой идейно-политический уровень и деловую квалификацию, активно участвовать в пропаганде советского права. За нарушение правил внутреннего распорядка, небрежное и недобросовестное отношение к исполнению своих обязанностей и другие действия, порочащие звание адвоката, адвокаты подлежали дисциплинарной ответственности (ст. 40) в виде замечания, выговора, строгого выговора и, в качестве крайней меры, если президиум коллегии адвокатов считал недостаточными меры дисциплинарного взыскания, – исключения из коллегии адвокатов (ст. 41). Исключить из коллегии могли также и в иных случаях: а) обнаружившейся непригодности к исполнению обязанностей адвоката; б) получения адвокатом денежного вознаграждения помимо юридической консультации; в) совершения проступков, порочащих звание советского адвоката; г) совершения преступления (ст. 13). Исключение из коллегии адвокатов производилось президиумом коллегии, а также Советом Министров автономной республики, исполнительным комитетом краевого, областного, Московского, Ленинградского городского Совета депутатов трудящихся и министром юстиции РСФСР (ст. 13).

Впервые акт об адвокатуре предусмотрел также и меры поощрения особо отличившихся адвокатов за примерное выполнение ими своих обязанностей, за продолжительную и безупречную работу (ст. 38). К таковым мерам относились: благодарность, денежная премия, награждение ценным подарком (ст. 39).

Устройство внутреннего самоуправления коллегией адвокатов по «Положению об адвокатуре РСФСР» 1962 года было аналогично его устройству по предшествующему «Положению об адвокатуре СССР» 1939 года. Органы руководства деятельностью коллегии адвокатов состояли из общего собрания (конференции – в коллегиях, насчитывавших более трехсот адвокатов (ч. 2 ст. 15)) членов коллегии, её президиума и ревизионной комиссии (ч. 1 ст. 15). Общее собрание (конференция) членов коллегии адвокатов являлось высшим органом коллегии (ч. 1 ст. 16), созывавшимся не реже одного раза в год (ч. 1 ст. 17), который осуществлял следующие функции (ч. 2 ст. 16): 1) избрание президиума и ревизионной комиссии коллегии (тайным голосованием сроком на два года (ч. 1 ст. 18)); 2) заслушивание и утверждение отчётов о деятельности президиума и ревизионной комиссии и принятие решений по вопросам работы коллегии адвокатов; 3) установление численного состава, штатов, сметы доходов и расходов коллегии адвокатов (с последующим утверждением их Советом Министров автономной республики, исполнительным комитетом краевого, областного, Московского, Ленинградского городского Совета депутатов трудящихся); 4) утверждение правил внутреннего распорядка коллегии адвокатов по согласованию с профсоюзными органами; 5) рассмотрение других вопросов, связанных с деятельностью коллегии адвокатов.

Президиум коллегии адвокатов созывал общие собрания (конференции) членов коллегии адвокатов, организовывал юридические консультации и руководил их деятельностью, а также назначал и освобождал от работы заведующих юридическими консультациями (по согласованию с исполнительным комитетом соответствующего районного или городского Совета депутатов трудящихся), распоряжался средствами коллегии, вёл статистическую и финансовую отчётность, контролировал соблюдение порядка оплаты юридической помощи, оказываемой адвокатами, проверял выполнение правил внутреннего распорядка и выполнял еще целый ряд функций, в соответствии со ст. 19 Положения, а также избирал из своего состава открытым голосованием председателя президиума и его заместителей (правда, с последующим утверждением их Советом Министров автономной республики, исполнительным комитетом краевого, областного, Московского, Ленинградского городского Совета депутатов трудящихся) (ч. 1 ст. 21). Руководил работой и направлял деятельность президиума его председатель, компетенция которого была определена в ст. 22 Положения.

В задачи ревизионной комиссии коллегии адвокатов входило проведение ревизий финансово-хозяйственной деятельности президиума коллегии и юридических консультаций (ст. 23).

И всё же, несмотря на относительную демократичность внутреннего самоуправления в коллегиях адвокатов, «Положение об адвокатуре РСФСР» 1962 года полностью сохранило «руководящую и направляющую» роль государства в отношении адвокатуры. Организация, руководство и контроль за деятельностью коллегий адвокатов теперь возлагались на Советы Министров автономных республик и исполкомы краевых, областных, Московского, Ленинградского городских Советов депутатов трудящихся (ч. 1 ст. 5), а общее руководство и контроль за деятельностью адвокатуры оставались за Минюстом РСФСР (ч. 2 ст. 5).

Советы Министров автономных республик и исполкомы Советов депутатов имели в отношении адвокатуры весьма широкие полномочия. Так, с их разрешения в адвокатуру могли приниматься лица, не имеющие высшего юридического образования (ч. 4 ст. 9), они могли отчислять из адвокатуры вновь принятых (ч. 4 ст. 11), исключать из членов коллегии действующих адвокатов (ст. 13), а также выступали в качестве инстанции, куда обжаловались постановления президиума коллегии об отказе в приёме в члены коллегии, а равно об исключении из коллегии, и имели право отменить данные постановления (ст. 14). Эти же органы, а также министр юстиции РСФСР, вправе были отменять (правда, только в случае несоот-

ветствия закону) решения общих собраний членов коллегии адвокатов (ч. 5 ст. 17) и постановления президиумов коллегий (ч. 2 ст. 20). Размер оплаты, взимаемой адвокатами за юридическую помощь, по-прежнему определялся инструкцией Наркомюста, утверждаемой Советом министров РСФСР (ст. 6). Руководители коллегий – председатели президиумов и их заместители – утверждались Советами Министров автономных республик и исполкомами Советов депутатов трудящихся (ч. 1 ст. 21).

Таким образом, оценивая развитие и деятельность института советской адвокатуры в 1960-х и большей части 1970-х годов, мы приходим к выводу, что, несмотря на некоторые изменения к лучшему, он продолжал сохранять подчинённое положение в советской правовой системе, оставаясь полностью подконтрольным органам государственной власти (что не позволяет считать его истинно общественной институцией), а адвокатская профессия по-прежнему была ограничена в своих возможностях господствовавшей идеологией и всё ещё достаточно настороженным к себе отношением властей. Однако доминировавшая ранее концепция «адвокат – помощник суда» была всё же преодолена и заменена концепцией «адвокат – представитель законных интересов обвиняемого» [20]. Тем не менее, отсутствие свободы деятельности и должной степени независимости весьма негативно сказывались на советской адвокатуре того периода, значительно затрудняя обеспечение ею в полном объёме правовой защиты прав и законных интересов граждан и организаций, в том числе от нарушений со стороны государства.

Эффективность же деятельности адвокатов в качестве защитников в уголовном судопроизводстве существенно подрывалась недопуском (по общему правилу) их в предварительное следствие и недостаточностью законодательно закреплённых за ними полномочий, а также отсутствием правового регулирования отдельных вопросов. В частности, например, законом было предусмотрено право защитника представлять доказательства органам предварительного следствия и суду, однако ни одной процессуальной нормы, определяющей порядок сбора защитником доказательств, законодательство не содержало.

И описанное выше положение вещей сохранялось вплоть до проведения очередных правовых реформ в конце 1970-х – начале 1980-х годов, когда были приняты новые Конституция СССР [14] и Конституция РСФСР [15], новое законодательство об адвокатуре СССР [16] и РСФСР [17], а также внесены ряд существенных изменений и дополнений в уголовно-процессуальное законодательство■

Список литературы

Нормативные и нормативно-правовые акты

1. Постановление ЦИК СССР от 01.12.1934 г. «О внесении изменений в действующие уголовно-процессуальные кодексы союзных республик» // СЗ СССР. 1934. № 64, ст. 459.
2. Постановление Чрезвычайного VIII Съезда Советов СССР от 05.12.1936 г. «Об утверждении Конституции (Основного Закона) Союза Советских Социалистических Республик» // Известия ЦИК СССР и ВЦИК. № 283, 06.12.1936.
3. Постановление Чрезвычайного XVII Всероссийского Съезда Советов от 21.01.1937 г. «Об утверждении Конституции (Основного Закона) Российской Советской Федеративной Социалистической Республики» // Собрание Узаконений РСФСР. 1937. № 2, ст. 11.
4. Постановление ЦИК СССР от 14.09.1937 г. «О внесении изменений в действующие уголовно-процессуальные кодексы союзных республик» // СЗ СССР. 1937. № 61, ст. 266.
5. Указ Президиума ВС СССР от 19.04.1956 г. «Об отмене постановления Президиума ЦИК СССР от 1 декабря 1934 г. "О порядке ведения дел о подготовке или совершении террористических актов" и постановлений ЦИК СССР от 1 декабря 1934 г. и от 14 сентября 1937 г. "О внесении изменений в действующие Уголовно-процессуальные кодексы союзных республик"» // Ведомости ВС СССР. 1956. № 9.
6. Закон СССР от 25.12.1958 г. «Об утверждении Основ законодательства о судоустройстве Союза ССР, союзных и автономных республик» // Ведомости ВС СССР. 1959. № 1, ст. 12.
7. Закон СССР от 25.12.1958 г. «Об утверждении Основ уголовного судопроизводства Союза ССР и союзных республик» // Ведомости ВС СССР. 1959. № 1, ст. 15.
8. Закон РСФСР от 27.10.1960 г. «О судоустройстве РСФСР» // Ведомости ВС РСФСР. 1960. № 40, ст. 588.
9. Закон РСФСР от 27.10.1960 г. «Об утверждении Уголовно-процессуального кодекса РСФСР» // Ведомости ВС РСФСР. 1960. № 40, ст. 592.
10. Закон РСФСР от 25.07.1962 г. «Об утверждении Положения об адвокатуре РСФСР» // Ведомости ВС РСФСР. 1962. № 29, ст. 450.
11. Указ Президиума ВС СССР от 31.08.1970 г. «О внесении изменений в статьи 22 и 36 Основ уголовного судопроизводства Союза ССР и союзных республик» // Ведомости ВС СССР. 1970. № 36, ст. 362.
12. Указ Президиума ВС СССР от 03.02.1972 г. «О внесении изменений в статью 22 Основ уголовного судопроизводства Союза ССР и союзных республик» // Ведомости ВС СССР 1972. № 6, ст. 51.
13. Указ Президиума ВС РСФСР от 26.06.1972 г. «О внесении изменений и дополнений в Уголовно-процессуальный кодекс РСФСР» // Ведомости ВС РСФСР. 1972. № 26, ст. 663.
14. Конституция (Основной Закон) Союза Советских Социалистических Республик (принята ВС СССР 07.10.1977 г.) // Ведомости ВС СССР. 1977. № 41, ст. 617.
15. Конституция (Основной Закон) Российской Советской Федеративной Социалистической Республики (принята ВС РСФСР 12.04.1978 г.) // Ведомости ВС РСФСР. 1978. № 15, ст. 407.
16. Закон СССР от 30.11.1979 г. «Об адвокатуре в СССР» // Ведомости ВС СССР. 1979. № 49, ст. 846.
17. Закон РСФСР от 20.11.1980 г. «Об утверждении Положения об адвокатуре РСФСР» // Ведомости ВС РСФСР. 1980. № 48, ст. 1596.
18. Указ Президиума ВС СССР от 13.08.1981 г. «О внесении изменений и дополнений в Основы уголовного судопроизводства Союза ССР и союзных республик» // Ведомости ВС СССР. 1981. № 33, ст. 966.
19. Федеральный закон от 18.12.2001 г. № 177-ФЗ «О введении в действие Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» // Российская газета. № 249. 22.12.2001.

Литература

20. Гольдинер В.Д. О некоторых особенностях метода советской уголовной защиты // Советское государство и право. – 1962. – № 6. – С. 112-117.
21. Клевцов А.В. Становление и развитие российской адвокатуры в советский период (1917-1991). Историко-правовой аспект: Дис. … канд. юрид. наук. – М., 2006. – 220 с.
22. Мартынчик Е.Г. Гарантии прав осужденного в надзорном производстве / Отв. ред. Мокряк В.И. – Кишинев: «Штиинца», 1985. – 159 с.
23. Тар А.А. Адвокатура и адвокатская деятельность после образования СССР и до судебно-правовых реформ конца 1950-х – начала 1960-х годов // Журнал научных и прикладных исследований. – 2016. – № 4. – С. 82-88.
24. Тар А.А. Адвокатура и защита в уголовном судопроизводстве в период после Октябрьской революции 1917 года и до судебно-правовой реформы 1922 года // Журнал научных и прикладных исследований. – 2016. – № 2. – С. 67-71.
25. Тар А.А. Возникновение в результате Судебной реформы 1864 года российской присяжной адвокатуры и её основные характеристики // Журнал научных и прикладных исследований. – 2016. – № 1. – С. 106-110.
26. Тар А.А. Формирование института советской адвокатуры в результате судебно-правовой реформы 1922 года и защита в уголовном судопроизводстве после кодификации уголовно-процессуального законодательства РСФСР в 1922-1923 годах // Журнал научных и прикладных исследований. – 2016. – № 3. – С. 66-71.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ (МУНИЦИПАЛЬНЫЙ) КРЕДИТ: СУЩНОСТЬ, ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

Хамилонова Алла Михайловна
студент II курса, юридический факультет
Волгоградский Государственный университет

Научный руководитель Переверзева Елена Владимировна
доцент, кандидат юридических наук

Волгоградский Государственный университет

Основным источником финансирования бюджета являются налоги и иные обязательные платежи. Бюджет составляется ежегодно по принципу сбалансированности, который имеет законодательное закрепление в статье 33 БК РФ «Принцип сбалансированности бюджета», где закреплено, что он «означает, что объем предусмотренных бюджетом расходов должен соответствовать суммарному объему доходов бюджета и поступлений источников финансирования его дефицита». [1]

Отступление от бюджетной сбалансированности влечет фиктивность бюджета, порождая такое негативное явление как дефицит. Он представляет собой превышение расходов бюджета над его доходами, возникающее в результате превышения потребления средств на государственные нужды над доходом бюджета, чрезвычайных обстоятельств (войн, катаклизмов), экономического кризиса, когда государственные органы не в состоянии урегулировать финансовую ситуацию в государстве. Дефицит в бюджете не освобождает государство от выполнения своих функций и задач. Очевидно, что в таком случае возникает острая необходимость отыскать источники финансирования дисбаланса между доходами и расходами.

Одним из путей достижения сбалансированности бюджета является государственный (муниципальный) кредит. При возникновение государственного (муниципального) кредита взятые взаймы денежные средства, представляющие собой дополнительные финансовые ресурсы, поступают в распоряжение федеральных (муниципальных) органов власти. Американские ученные К. Р. Макконелл и Л. С. Брю в своих исследованиях выявили три основные причины длительного использования заемных средств различными государствами: «расходы в военное время, циклические спады, сокращение налогов». [2]

Государственные займы имеют не меньшую важность для бюджетной системы, чем налогообложение, прибыль от хозяйственной деятельности. По мнению Н. И Химичевой, основной особенностью данного вида кредитования является непроизводительное использование ресурсов, так как заемный капитал используется не для производства материальных ценностей, а для покрытия дефицита бюджета. [3 С. 517] В научной и учебной литературе встречается множество подходов к определению государственного (муниципального) кредита. Так А. В. Шавров представляет его как правоотношения, регламентированные законодательно, по поводу аккумуляции свободных денежных средств на добровольных началах, возникающие между государством, с одной стороны, и физическими и юридическими лицами с другой, в целях покрытия дефицита бюджета и регулирования денежных отношений. [4 С. 126] Несколько иного мнения придерживается В. А. Свищева, которая определяет государственный (муниципальный) кредит как социально-экономические отношения, в которых государство, его структурные подразделения, муниципалитеты выступают в качестве кредиторов, заемщиков или гарантов. [5. С. 432] В нормативно-правовых актах данный термин не используется, что связано с возможностью его расширительного толкования.

В большинстве кредитов государство выступает в роли заемщика. Случаи, когда государство выдает из бюджета средства физическим и юридическим лицам на принципах возвратности и платности встречаются намного реже. Если государство берет на себя письменное обязательство отвечать перед третьими лицами за возврат кредитов других заемщиков полностью или частично, оно выступает в качестве гаранта. При невозможно выплаты кредита заемщиком, обязательства и ответственности по возврату долга переходят на государство. В первых двух случаях возникновение кредитных отношений влияет на величину бюджета, выдача же гарантий не влечет обязательных ее изменений.

Роль кредиторов играют физические и юридические лица, располагающие свободными средствами от сбережений, дивидендов по ценным бумагам, государственных выплат, прибыли от производства. Отсюда следует, что государственный кредит представляет собой перемещение временно свободных денежных ресурсов при дефиците бюджета на принципе возвратности из частного сектора в фонды денежных средств в целях осуществления государственных расходов.

Плюсом государственного (муниципального) кредита является его долгосрочность, что позволяет брать значительные суммы, повышает возможность маневрирования средств. Одной из функций государственного займа является перераспределительная. В государственное распоряжение поступают свободные средства, что позволяет перераспределить их между бюджетами разных уровней и кредиторами. При положительном бюджетном сальдо свободные кредитные средства используются на финансирование и поддержку государственных программ, что несомненно положительно влияет на развитие экономики, социально-культурной сферы.

На современном этапе наблюдается увеличение государственного внутреннего долга, что свидельствует об экономическом росте государства. С учетом положительного опята, есть веские основания не прибегать к государственным (муниципальным) кредитам, так как увеличение заимствований может ухудшать состояние бюджета, привести к росту гос. долга, кризису, экономическим спадам.

Государственные займы являются средством финансирования государственных расходов наряду с налогами и денежной эмиссией. Увеличение налогов ведет к уменьшению благосостояния населения, спроса и объемов производства. Дополнительная эмиссия же уменьшает дефицит, но приводит в таким отрицательным последствиям, как инфляция, деструкция денежной системы.

Несмотря на то, что государственный займ сдерживает инфляцию путем покрытия дефицита бюджета, он имеет и отрицательные последствия. Осуществление государственных заимствований влечет такое последствие как государственный долг, обеспечиваемый всем государственным имуществом. По мнению Запольского, с правовой точки зрения государственный долг представляет собой обязательство государства возвратить кредиторам заемные денежные средства, отвечать по обязательствам третьих лиц. [С. 506.] Основной тягостью государственного кредита является необходимость ежегодной выплаты процентов. Беря на себя долговые обязательства, государство должно изыскания средств для из погашения. Чаще всего погашение государственных (муниципальных) кредитов осуществляется путем новых займов, повышения налогов. Увеличение государственного долга и расходов на его обслуживание приводит к уменьшению инвестиций в производственную сферу. Пользование государственным (муниципальным) долгом увеличивает государственные расходы, так как заемные средства подлежат возврату кредиторам с уплатой процентов за пользование ими, что может принести к увеличению размеров налогов или введению новых. Рост налоговой ставки может привести к таким отрицательным последствиям, как сокращение возможности увеличения производства, снижение экономического роста и интеллектуального потенциала общества, поэтому поддержание стабильного объема долговых обязательств –стратегическая задача государства

При невозможности государства выплатить все свои долговые обязательства исключен вариант его банкротства, так как возможен дополнительный выпуск денег, которые пойдут на покрытие кредита и процентов по нему. Однако данные действия не будут иметь положительный эффект, так как послужат толчком инфляции.

Управление государственным кредитом должно основываться на следующих правилах:

-целевое назначение заимствованных средств;

-отыскание источников погашения кредита;

-укрепление рынка ценных бумаг;

-обеспечение сбалансированности бюджета.

Таким образом, нельзя отказываться от использования государственного (муниципального) кредита, так как он является значимым источником покрытия дефицита, использовать который следует целесообразно, разумно, с учетом необходимости возврата всей суммы долга с процентами■

Список литературы

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 15.02.2016. N 145-ФЗ (БК РФ) // "Российская газета" от 12 августа 1998 г.
2. Макконелл К. Р., Брю Л. С. Экономика: принципы, проблемы и политика: в 2-хт. М., 1993. Т. 1. 368 с.
3. Финансовое право Российской Федерации: Учебник / Отв. ред. Н.И. Химичева. М.: Юристъ, 2009.
4. Шавров А.В. Финансовое право Российской Федерации: Учебно-методический комплекс. – 7-е изд., доп. и перераб. – М.: Изд. центр ЕАОИ, 2008. – 318 с.
5. Свищева В.А. Государственные и муниципальные финансы. – М.: Дашков и Ко, 2010. 462 с.
6. Запольский С.В. Финансовое право. Учебник М.: Юридическая фирма "Контракт": Волтерс Клувер, 2011. 792 с.

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПЛАТЕЖНОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Ляшук Карина Игоревна
студентка 2 курса института права

Переверзева Елена Владимировна
кандидат юридических наук, доцент
кафедры конституционного и муниципального права

Волгоградский государственный университет

Зарубежные платежные системы не всегда в полной мере отражают потребности экономики отдельного государства и конкретного общества, поэтому встает острая необходимость создания национальной платежной системы. Она является значимым механизмом финансовой системы, который выступает неотъемлемым элементом финансовой системы государства. С помощью определенных средств, методов и инструментов она формирует механизмы денежного обращения и способы их осуществления. Под платежной системой понимается совокупность организационно-экономических и финансовых процедур, осуществляемых при помощи Интернет-соединения и используемых для проведения трансакций между кредитными организациями и клиентами. С организационно-правовой точки зрения, платежная система- это совокупность механизмов, регулируемых государством и обеспечивающих выполнение платежей между контрагентами в процессе осуществления ими своих полномочий. [1]

В соответствии с федеральным законом «О национальной платежной системе Российской Федерации», платежная система представляет собой совокупность операторов по переводу денежных средств (включая операторов электронных денежных средств), банковских платежных агентов (субагентов), платежных агентов, организаций федеральной почтовой связи при оказании ими платежных услуг в соответствии с законодательством Российской Федерации, операторов платежных систем, операторов услуг платежной инфраструктуры (субъекты национальной платежной системы); [2]

Березина М.П. определяет платежную систему, как совокупность регулируемых элементов, которые обеспечивают выполнение обязательств, вытекающих из долговых отношений. [3]

Несколько иного мнения о содержании понятия платежной системы придерживается профессор Усоскин В.М. Определив ее как совокупность инструментов и способов, применяемых для осуществления переводов денежных средств между участниками экономических правоотношений. [4]

Платежная система играет ведущую роль в финансовой структуре, формируемой Правительством. В Стратегии развития банковской системы Российской Федерации на период до 2015 года определяется, что она должна иметь в своей основе сбалансированную и комплексную правовую регламентацию. [5]

Национальная платежная является важным элементом, соединяющим банковскую систему и сектор финансов. Ее становление неразрывно связано с национальной банковской системой. Для нормального функционирования национальной платежной системы она должна обладать рядом преимуществ по сравнению с международными системами, а именно: оперативностью, простотой использования, достаточным уровнем безопасности и возможностью использования своего электронного счета без применения специальных знаний и навыков. Только такой подход позволит национальной системе выйти на новый, ведущий уровень, вытеснив всевозможные международные платежные системы. Важно отметить, что скорость ее становления неразрывно связана с материально-техническим и социальным обеспечением.

Для достижения эффективности применения платежной системы имеет место необходимость рассмотрения всех ее структурных элементов в их единстве и взаимодействии. По мнению автора, следует выделить следующие элементы:

- платежные механизмы, посредством которых осуществляются денежные переводы;
- экономические отношения, являющиеся базой для возникновения платежей;
- наличные и безналичные денежные средства;
-банки, финансово-кредитные организации, выполняющие денежные переводы и иные операции;

С формированием платежной системы на национальном уровне тесно сопряжено понятие

«системный риск» или его второе название «эффект домино». В результате неисполнения определенного обязательства одним из субъектов платежа возникает достаточно явная угроза уклонения от исполнения обязательств и другими участниками платежной системы. В отношении платежных систем такой риск связан непосредственно с убытками, которые могут возникнуть, если часть системы прекратит свою работу, т.к. в таком случае уменьшится количество платежных услуг в обществе. Таким образом, можно сделать вывод о том, что различные риски платежной системы в состоянии нанести урон не только ее функционированию, но и повлечь за собой активацию негативных последствий для других элементов финансовой системы.

На данный момент Банк России усиленно работает над устранением многообразных причин, которые препятствуют формированию и нормальному функционированию национальной платежной системы РФ, таких как: несовершенная материально-техническая база, отсутствие специального законодательства, регулирующего отношения, возникающие при совершении безналичных расчетов, низкий уровень развития инфраструктуры обслуживания кредитных карт, отсутствие единого финансово-правового пространства. Банк России пока не принял решение, формировать абсолютно новую платежную систему или все-таки прибегнуть к уже имеющимся каркасам. Некоторыми из которых являются: «Золотая корона», «Сбербанк ПРО100», такой вариант был бы наиболее простым и привычным для российских граждан, однако, выбор одной из данных систем чреват определенным недостатками, самым глобальным из которых является осуществление полной монополизации финансового рынка.

Достаточно удачной альтернативой данным системам является создание платежной системы по типу Китая и Японии, а именно японская JCB и китайская Unionpay. Обе системы были созданы в качестве национальных и их функционирование не выходило за пределы государств, но на современном этапе они набирают обороты, что непременно способствует росту их популярности и заимствованию другими странами.

Российская Федерация определенно имеет необходимость в создании своей национальной платежной системы, т.к. это несомненно окажет влияние на поддержание общей стабильности финансовой системы государства.

Таким образом, можно сделать вывод о необходимости введения в России единой национальной системы, поскольку это позволит отказаться от выплат международным системам за пользование их кредитными картами, и соответственно сократит расходы населения в достаточно крупном объеме■

Список литературы

1. Платежные и расчетные системы. Международный опыт. Общее руководство по развитию национальной платежной системой.// Центральный Банк Российской Федерации, выпуск № 3, 2008- с 52-53
2. Федеральный закон от 27.06.2011 N 161-ФЗ (ред. от 29.12.2014) "О национальной платежной системе" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2015) // Собрание законодательства Российской Федерации, 2014, N 19.
3. Березина М.П. Безналичные расчеты в экономике России, с 56-58, 2001
4. Усоскин В.М. Банковские пластиковые карточки. М.:Вазар-Ферра, с 48-50 1996.
5. «Концепция развития платежной системы Банка России на период до 2015 года». (Одобрена решением Совета директоров ЦБ РФ от 16.07.2010, протокол N 16).

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПЕНСИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ВЫСШЕГО, СТАРШЕГО И СРЕДНЕГО НАЧАЛЬСТВУЮЩЕГО СОСТАВА, ЛИЦ МЛАДШЕГО НАЧАЛЬСТВУЮЩЕГО СОСТАВА СВЕРХСРОЧНОЙ СЛУЖБЫ, СПЕЦИАЛИСТОВ РЯДОВОГО СОСТАВА СВЕРХСРОЧНОЙ СЛУЖБЫ НАРКОМАТА ВНУТРЕННИХ ДЕЛ СССР В ПЕРИОД ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ

Игнатьев Евгений Анатольевич

адъюнкт Санкт-Петербургского военного института внутренних войск МВД России

Аннотация. *На основе архивных источников в статье автор впервые приводит нормативные правовые акты НКВД, регулировавшие пенсионное обеспечение военнослужащих и сотрудников НКВД СССР. Народный Комиссариат внутренних дел Союза ССР на основании решений Советского правительства принимал эффективные меры по пенсионному обеспечению военнослужащих и сотрудников НКВД СССР путем издания соответствующих нормативных правовых актов, тем самым оказал существенное влияние на поддержание боеспособности и морального духа военнослужащих и сотрудников НКВД СССР.*

Ключевые слова и фразы: *пенсионное обеспечение, сотрудники, правовое регулирование, пенсия по инвалидности, пенсия по старости, пенсия за выслугу лет.*

С первых дней Отечественной войны Советское государство ассигновало огромные средства на обеспечение военнослужащих и сотрудников НКВД пенсиями. Назначение и выплата пенсий, имело огромное военно-политическое значение и являлось чуть ли не половиной всей заботы Советского государства о Красной Армии, Военно-Морском флоте и войсках НКВД.

Законом «О всеобщей воинской обязанности» от 1 сентября 1939 года устанавливалось право военнослужащих на пенсионное обеспечение на основании решений Совета Народного Комиссариата Союза ССР. Пенсионное обеспечение лиц начальствующего состава и военнослужащих сверхсрочной службы производилось в соответствии с Постановлением Совета Народных Комиссаров СССР от 5 июня 1941 г. № 1474 «О пенсиях и пособиях лицам высшего, старшего и среднего начальствующего состава, лицам младшего начальствующего состава сверхсрочной службы, специалистам рядового состава сверхсрочной службы и их семьям» [6, с. 362].

В развитие указанного постановления Народным Комиссариатом внутренних дел были изданы приказы от 9 ноября 1941 г. № 736/к, приказ 1942 года № 734, регулировавшие порядок пенсионного обеспечения военнослужащих и сотрудников НКВД СССР до марта 1943 года.

В целях упорядочивания, а также оптимизации нормативных правовых актов, приказом НКВД СССР от 16 ноября 1943 г. № 688 была утверждена Инструкция о порядке назначения пенсий сотрудникам органов, военнослужащих войск НКВД и их семьям. [4, с. 298-350].

Указанная инструкция основывалась на Постановления СНК СССР от 5 июня 1941 г. № 1474 и от 16 июля 1940 г. № 1269, в тоже время отменяла приказ НКВД СССР 1941 г. № 736/к и приказ НКВД СССР 1942г. 734 в части порядка назначения пенсий и временную инструкцию Отдела Кадров НКВД.

Позже Советом Народного Комиссариата СССР было издано Постановление от 31 января 1944 г. № 101 «Об утверждении Инструкции о порядке назначения и выплаты пенсий по инвалидности военнослужащим рядового, сержантского и старшинского состава» [6].

Пенсии назначались лицам начальствующего состава оперативно-чекистских органов НКВД и их административного аппарата, военной цензуры, милиции, управлений и отделов пожарной охраны, управлений лагерей и приемных пунктов военнопленных, не имеющих военного или специального звания, но получавшим инвалидность на фронтах Отечественной войны. Пенсии необходимо было исчислять на одинаковых основаниях с лицами начсостава, имевших военное или специальное звание, в соответствии с Постановлением СНК СССР от 5 июня 1941 г. № 1474.

В порядке Постановления СНК СССР от 5 июня 1941 г. № 1474 пенсии назначались:

а) генералам, комиссарам государственной безопасности комиссарам милиции;

б) лицам офицерского состава войск НКВД,

местной противовоздушной обороны (МПВО), истребительных батальонов и их штабов, военных трибуналов и военных прокуратур войск НКВД;

в) сотрудникам органов НКВД, имевшим воинские звания офицерского состава (всех служб), и специальные звания государственной безопасности и милиции младшего лейтенанта и выше;

г) лицам сержантского состава сверхсрочной службы и специалистам рядового состава сверхсрочной службы войск НКВД и МПВО и истребительных батальонов;

д) лицам начальствующего состава (среднего и старшего) военизированной и пожарной охраны НКВД и военизированных охран (стрелковой и пожарной), исправительно-трудовых лагерей и колоний НКВД;

е) работникам фельдъегерской связи, надзору состава тюрем и вахтерских команд, если они имели звание младшего начальствующего состава специальной службы;

ж) лицам начальствующего состава отделов органов НКВД и их административного аппарата, милиции, управлений и отделов пожарной охраны, управлений лагерей и приемных пунктов военнопленных, спецлагерей, не имевшим воинских или специальных званий, но получившим инвалидность на фронтах;

з) сотрудникам органов НКВД и военнослужащим войск НКВД, перечисленным в пунктах «д», «ж», направленных для службы в партизанские отряды, а также не перечисленным в указанных пунктах, но занимавшим в партизанских отрядах должности:

командира и военкома отряда;

заместителя командира отряда;

начальника штаба отряда;

командира батальона, роты, взвода;

командира самостоятельно действующего

помощника военкома отрада по конвою;

и) семьям лиц, перечисленных во всех указанных выше пунктах умерших, а также погибших или пропавшим без вести на фронтах [4, с.300].

Назначение пенсий производилось по месту жительства сотрудника или военнослужащего, а в случае назначения пенсии семье – по месту жительства семьи [3].

Пенсии генералам, комиссарам государственной безопасности и милиции, героям Советского союза и героям социалистического труда из числа сотрудников и военнослужащих НКВД, сотрудникам и военнослужащим главных управлений, управлений и отделов НКВД СССР и семьям этих лиц назначались Центральным Финансовым отделом НКВД СССР.

Пенсии всем остальным сотрудникам и военнослужащим, а также их семьям, кроме лиц которым пенсии назначались Центральным Финансовым отделом НКВД СССР назначались Финансовыми отделами НКВД-УНКВД.

Пенсии в порядке Постановления СНК СССР от 5 июня 1941 г. № 1474 могли быть назначены:

по выслуге лет;

по инвалидности;

семьям умерших сотрудников и военнослужащих.

Имевшим право на пенсию по выслуге лет и по инвалидности могла быть назначена одна из пенсий по инвалидности или по выслуге лет по выбору пенсионера.

Пенсии генералам, комиссарам государственной безопасности и комиссарам милиции должны были составлять 95% оклада, из которого исчислялась пенсия [5, с. 51].

Пенсия за выслугу лет назначалась сотрудникам и военнослужащим, перечисленным в пунктах «в», «г» и «д», имеющих выслугу не менее 25 лет, независимо от того будет ли военно-экспертной комиссией установлена группа инвалидности.

За выслугу не менее 25 лет пенсия назначалась в размере 50% оклада содержания.

За каждый полный год выслуги от 26 до 35 лет пенсия увеличивалась на 3% оклада содержания.

За 35 лет выслуги пенсия назначалась в размере 80% оклада содержания.

Пенсии в зависимости от обстоятельств получения инвалидности делились на две категории.

Первая категория предусматривала пенсии для военнослужащих, ставших инвалидами вследствие ранений, контузий или увечий, полученных в боях при защите СССР или при исполнении иных обязанностей военной службы.

Вторая категория пенсий назначалась военнослужащим, получившим инвалидность вследствие несчастных случаев, не связанных с исполнением обязанностей военной службы, или вследствие заболеваний, не связанных с пребыванием на фронте [1, с. 215].

Пенсии по инвалидности сотрудникам органов и военнослужащим войск НКВД, определенных Постановлением СНК СССР от 5 июня 1941 г. № 1474 увольняемым по болезни с отнесением к I, II и III группе инвалидности (независимо имели они выслугу лет или нет), пенсия по инвалидности назначалась:

сотрудникам и военнослужащим, ставшим инвалидами вследствие причин первой категории – 75% для инвалидов I группы, 55% для инвалидов II группы, 35 % для инвалидов III группы;

сотрудникам и военнослужащим, ставшим инвалидами вследствие причин второй категории – 60% для инвалидов I группы, 45% для инвалидов II группы, 30 % для инвалидов III группы [4, с. 304об.].

Проценты начислялись к окладу содержания из которого начислялась пенсия.

При выслуге в 5 лет пенсия по инвалидности увеличивалась на 5% оклада содержания.

При выслуге более 5 лет пенсия по инвалидности увеличивалась кроме того на 1% оклада содержания за каждый год выслуги сверх 5 лет [5, с. 50].

Однако общий размер пенсии по инвалидности с надбавками за выслугу лет не мог превышать для военнослужащих и сотрудников, получивших ин-

валидность вследствие причин первой категории:

инвалидов I группы – 85% оклада содержания;

инвалидов II группы – 65% оклада содержания;

инвалидов III группы – 45% оклада содержания [5, с. 51].

Для военнослужащих, ставших инвалидами вследствие причин второй категории:

инвалидов I группы – 70% оклада содержания;

инвалидов II группы – 55% оклада содержания;

инвалидов III группы – 35% оклада содержания [5, с. 51].

Сотрудникам органов и военнослужащих войск НКВД, обратившимся за пенсией по инвалидности в течении года после зачисления их в запас или в отставку, пенсия назначалась в том случае если было установлено, что инвалидность, дающая право на пенсию, получена была ими во время службы в войсках НКВД или органах НКВД.

Пенсии не назначались:

уволенным вследствие привлечения к уголовной ответственности;

уволенным за нарушение трудовой дисциплины (в случае прекращения дела до суда, в случае оправдания по суду пенсии назначались на общих основаниях;

переведенным в хозяйственные отделы, управления, предприятия и учреждения НКВД с зачислением в запас. Вопрос о назначении этим лицам пенсий или выплате им выходного пособия разрешался при их увольнении из НКВД вовсе;

сотрудникам, откомандированным на работу в гражданские учреждения с зачислением в действующий резерв. Пенсии от НКВД этим лицам назначались после зачисления их в запас;

семьям лиц, которые были осуждены по решению судебных органов и умерли во время нахождения под стражей или во время нахождения под следствием, если их преступление было доказано.

Пенсия за выслугу лет назначалась исходя из времени, когда было возбуждено ходатайство, но за прежнее время не более чем за один год.

Если пенсия по инвалидности была назначена по вине органа, назначавшего пенсию, при своевременно поданным заявлением о пенсии, то за прежнее время пенсия выплачивалась за весь срок.

Если ходатайство о назначении пенсии по инвалидности не возбуждалось более года, право на пенсию утрачивалось.

Если уволенный сотрудник или военнослужащий при увольнении получал выходное пособие за выслугу лет и в течении года возбуждал вопрос о назначении пенсии по инвалидности, то об этом он должен был подать заявление в отдел НКВД-УНКВД по месту жительства заявителя.

Пенсия в этом случае назначалась с даты подачи заявления. Выплаченное ранее выходное пособие за выслугу лет не выплачивалось, а начисление пенсии осуществлялось ежемесячно, но не более 20% до полного удержания выданного выходного пособия.

По Постановлению СНК СССР от 5 июня 1941 г. № 1474 исчисление пенсий производилось исходя из полного оклада содержания по последней штатной должности:

генералам, лицам офицерского состава сверхсрочной службы и специалистам рядового состава сверхсрочной службы войск НКВД, МПВО, истребительных батальонов и их штабов, военных трибуналов и военных прокуратур войск НКВД и семьям перечисленных лиц. Лицам сержантского состава и специалистам рядового состава сверхсрочной службы, и их семьям пенсия исчислялась из суммы штатного оклада содержания по последней должности и стоимости установленного продовольственного пайка [4, с. 319];

партизанам из числа сотрудников органов НКВД (независимо от того какую они занимали должность в органах НКВД и независимо от того имели они или не имели воинское звание или специальное звание государственной безопасности или милиции), занимавших в партизанских отрядах должности: командира отряда, военкома отряда, заместителя командира отряда, начальника штаба отряда, командира батальона, командира роты, командира взвода, командира самостоятельно действующей группы, помощника военкома отряда по комсомолу и их семья [4, с. 319].

Пенсии исчислялись исходя из полного оклада, получаемого сотрудником в НКВД до вступления в партизанский отряд, но не ниже окладов, занимающих должность командира отряда и военного комиссара отряда, заместителя командира отряда, начальника штаба отряда, командира батальона, командира роты, командира взвода, командира самостоятельно действующей группы, помощника военкома отряда по комсомолу [4, с. 319 об.].

Всему остальному составу организаций НКВД и их семьям пенсия исчислялась исходя из 3/4 оклада содержания по последней должности [5, с. 55].

Если должностной оклад сотрудника не превышал 400 рублей, то пенсия исчислялась из полного оклада.

Если 3/4 должностного оклада составляло менее 400 рублей, то пенсия исчислялась из 400 рублей.

В том случае, когда невозможно было установить получаемую сотрудником или военнослужащим пенсию (призван из запаса, часть или орган расформирован, либо это было связано с большой задержкой), назначение пенсий производилось сверхсрочнослужащим из оклада, имеющим звание:

Младшего лейтенанта, лейтенанта – 600/400 рублей

Старшего лейтенанта – 650/450 рублей

Капитана – 750/550 рублей

Майора – 850/600 рублей

Подполковника – 900/700 рублей

Полковника – 1100/800

Где первая сумма – по войскам и органам НКВД, через дробь для милиции, военизированной пожарной охраны, ВОХР, исправительно-трудовых лагерей и колоний НКВД [4, с. 320].

Если сотрудник или военнослужащий был переведен на ниже оплачиваемую должность по состоянию здоровья по заключению ЦВЭК или ВЭК и с этой последней должности в течение года был уволен с переводом на пенсию, пенсия исчислялась из оклада предпоследней выше оплачиваемой должности, о чем в пенсионных материалах должно было быть особо оговорено и подтверждено соответствующей справкой ВЭК или ЦВЭК.

Если сотруднику или военнослужащему был сохранен повышенный оклад по прежней должности, исчисление пенсии производилось из сохраненного оклада.

Сотрудникам, откомандированным на работу в различные предприятия и зачисленным в резерв, пенсия назначалась после зачисления в запас исходя из последней должности, но не более оклада, который оплачивался сотруднику или военнослужащему до откомандирования из НКВД.

Таким образом Советское государство являясь гарантом государственного социального обеспечения, выделяло огромные денежные средства для пенсионного обеспечения военнослужащих и сотрудников НКВД, в целях их защиты от социального риска – утраты заработка вследствие потери трудоспособности, при наступлении старости, инвалидности, для нетрудоспособных членов семьи – потери кормильца, а также длительного выполнения служебной деятельности. Анализ уровня жизни в СССР как в период Отечественной войны, так и в послевоенные годы показал, что исчисляемые размеры пенсий способны были обеспечить потребности военнослужащего и сотрудника НКВД, а также членов их семей. Все это свидетельствует об устойчивости сложившейся системы государственного пенсионного обеспечения, что безусловно оказало положительное влияние на укрепление морального духа среди военнослужащих и сотрудников НКВД в борьбе с врагом [2]■

Список литературы

1. Лысенков С.Г. Правовой статус военнослужащих в период Великой Отечественной войны. Монография. М.: редакция журнала «На боевом посту». 2010. 264 с.
2. Памятка инвалида войны. Научный институт врачебно-трудовой экспертизы Ленинградского городского отдела социального обеспечения Л.: Лениздат, 1943. 106 с. с
3. Пособия, пенсии и льготы инвалидам войны, военнослужащим и их семьям. Л.: Лениздат, 1943.
4. Подлинные несекретные приказы НКВД СССР №№ 119 - 349.1943. Ф.9401. ОП. 1. Д. 681. Л. 298-350.
5. Справочник в вопросах и ответах. О льготах военнослужащим и их семьям. Под ред. И.И. Пономарева. Л.: Лениздат, 1941. 60
6. Сборник законов СССР и указов Президиума Верховного Совета СССР. 1938г.-1961г. М.: Известия Советов депутатов трудящихся СССР. 1961.

ОСНОВАНИЯ ОТМЕНЫ МИРОВОГО СОГЛАШЕНИЯ

Зубехина Виктория Александровна
магистрант
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Саратовская государственная юридическая академия

Аннотация. *В статье раскрыты вопросы, которые касаются заключения мирового соглашения, а также оснований для отмены мирового соглашения и последствия и его отмены.*

Summary. *The article deals with questions relating to the settlement agreement , and the reasons for the cancellation of the settlement agreement and the consequences of his resignation.*

Ключевые слова: *гражданский процесс, мировое соглашение.*

Keywords: *civil litigation , the settlement agreement.*

Рассмотрение данного вопроса следует начать с определения юридической природы мирового соглашения.

Мировое соглашение является способом урегулирования спора на согласованных сторонами условиях путём взаимных уступок.

Так, согласно ст. 173 ГПК РФ[2] стороны спора имеют право добровольно заключить мировое соглашение, исходя из собранного объема доказательств, подтверждающих факты и обстоятельства, на которые они ссылаются в обоснование требований и возражений, а также системы применимых к отношениям норм материального права в их официальном толковании или, в худшем случае, субъективном толковании.

По своей юридической природе и последствиям мировое соглашение аналогично отказу от иска для истца и признанию иска для ответчика: повторная подача иска влечет в соответствии со ст. 135 ГПК РФ возвращение искового заявления или же, согласно ст. 220 ГПК РФ, прекращение производства по делу, если мировое соглашение было заключено в ходе судебного разбирательства.

Следует помнить, что для ответчика мировое соглашение исключает возможность оспаривания судебного акта в вышестоящих судах по основаниям, связанным с неисследованностью или недоказанностью обстоятельств, а также по мотивам нарушения правил исследования и оценки доказательств.

В связи с тем, что заключая мировое соглашение, ответчик юридически признает состоятельность требований истца, то суду не нужно устанавливать обстоятельства дела и ссылаться на какие-либо доказательства, а тем более мотивировать их оценку. Так же ответчику невыгодно и в том, что суду не требуется приводить конкретные нормы права. Достаточно лишь простого указания на то, что стороны заключили мировое соглашение по предложению одной из них или суда.

Не следует забывать, что определение суда об утверждении мирового соглашения может быть обращено к принудительному исполнению путем подачи исполнительного листа.

Не смотря на все это, определение суда об утверждении мирового соглашения может быть отменено и пересмотрено обеими сторонами, но не по любому основанию. Последствия отмены в основном являются реституция и поворот исполнения акта.

Согласно ч. 2 ст. 39 ГПК РФ суд не в праве утверждать мировое соглашение, если это противоречит закону или нарушает права и законные интересы других лиц. В связи с этим возможна отмена определения суда из-за неверного применения норм материального права, регулирующих спорные отношения, что повлияло на принятие решения о заключении мирового соглашения. Учитывая, что одна из процессуальных обязанностей суда - способствовать заключению мирового соглашения, то действия суда можно рассмотреть как введение стороны в заблуждение, что в силу норм ГК РФ[1] влечет оспоримость сделки. К мировому соглашению вообще применимы все положения норм об оспоримости и ничтожности сделок.

Что касается процессуальных нарушений, они являются основанием для изменения или отмены определения, если касаются его качества, то есть полноты изложения: в определении должны быть решены вопросы всех прав и обязанностей сторон. О распределении судебных расходов выносится дополнительное определение.

Если определение вступило в силу и исполнено, это не препятствует пересмотру определения по вновь открывшимся обстоятельствам и новым обстоятельствам. В первом случае заявитель (ответчик) должен представить доказательства фальсификации представленных доказательств, на основании которых было принято решение о заключении мирового соглашения, а также наличия

объективной связи фальсифицированного доказательства и существа соглашения.

Представляет особый интерес еще один случай возникновения новых обстоятельств. Например, согласно ст. 392 ГПК РФ к новым обстоятельствам относится признание Конституционным Судом РФ (здесь и далее по тексту – КС РФ) не соответствующим Конституции РФ закона, примененного в конкретном деле, в связи с принятием решения по которому заявитель обращался в КС РФ. В соответствии со ст. 97 ФКЗ «О Конституционном Суде Российской Федерации»[3], жалоба на нарушение конституционных прав и свобод признается допустимой, если закон затрагивает конституционные права и свободы заявителя и был применен в его деле.

Таким образом, в действующем законодательстве предусмотрены различные основания для отмены мирового соглашения как материально-правовые, так и процессуальные■

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 31.01.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. № 32, ст. 3301. Собрание законодательства Российской Федерации. 2016. № 5, ст. 559. Здесь и далее по тексту – ГК РФ.

2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 30.12.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2002. № 46, ст. 4532. Собрание законодательства Российской Федерации. 04.01.2016. № 1 (часть I), ст. 45. Здесь и далее по тексту - ГПК РФ.

3. Федеральный конституционный закон от 21.07.1994 N 1-ФКЗ "О Конституционном Суде Российской Федерации" (ред. от 14.12.2015) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. № 13, ст. 1447. Собрание законодательства Российской Федерации. 2015. № 51 (часть I), ст. 7229.

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОЙ ПРИРОДЕ ДОЛИ В УСТАВНОМ КАПИТАЛЕ ОБЩЕСТВА С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ABOUT THE LEGAL NATURE OF THE SHARE IN THE CHARTER CAPITAL OF A LIMITED LIABILITY COMPANY IN THE RUSSIAN FEDERATION

Малкова Юлия Александровна
магистрант 1 курса
Оренбургский институт (филиал)
Московский государственный юридический университет имени О. Е. Кутафина (МГЮА)
Malkova Yulia Aleksandrovna
Orenburg Institute (branch) of FSBEI HE
"Moscow State Law University named after O. E. Kutafin (MSLA)"
Undergraduate, 1st year

УДК 347.122

Аннотация. *Данная статья посвящена проблеме определения правовой природы доли в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью в Российской Федерации. Проведённый в рамках статьи анализ соответствующих норм российского законодательства позволяет утверждать, что законодатель относит долю в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью к такому виду объектов гражданских прав, как имущество, чего, однако, недостаточно для определения её правовой природы, поскольку категория имущества является довольно широкой. В связи с этим для более точного определения правовой природы доли в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью в статье исследуются существующие в российской науке и судебной практике точки зрения по данному вопросу. Выявлена и обоснована необходимость выделения доли в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью в отдельный (самостоятельный) вид имущества в статье 128 Гражданского кодекса Российской Федерации.*

Abstract. *The article is dedicated to the problem of legal nature of the share in the charter capital of a limited liability company in the Russian Federation. The analysis of the relevant norms of the Russian legislation allows to state that the Russian legislator considers the share in the charter capital of a limited liability company to a form of objects of civil rights, such as property, but it is not sufficient to determine its legal nature, since the category of property is quite broad. In this regard, for a more precise definition of the legal nature of the share in the charter capital of a limited liability company, the author analyzes points of view which exist in the Russian science and jurisprudence on the issue. The author deduces that the share in the charter capital of a limited liability company must be allocated into a separate type of property in Article 128 of the Civil Code of the Russian Federation.*

Ключевые слова: *нормы российского законодательства, судебная практика, правовая природа, объекты гражданских прав, имущество, вещи, имущественные права, вещные права, обязательственные права, корпоративные права (права участия, права членства), иное имущество, доля в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью, участник общества с ограниченной ответственностью, права участника общества с ограниченной ответственностью.*

Keywords: *specifications of Russia's legislation, jurisprudence, legal nature, objects of civil rights, property, things, property rights, rights in rem, rights of obligations, corporate rights (rights of participation, membership rights), other assets, share in the charter capital of a limited liability company, member of a limited liability company, rights of a participant of a limited liability company.*

Общество с ограниченной ответственностью (далее также «ООО») на сегодняшний день является одной из наиболее распространённых организационно-правовых форм юридических лиц, создаваемых для осуществления предпринимательской деятельности в России (преимущественно для ведения малого и среднего бизнеса). Не в последнюю очередь такая популярность ООО объясняется: а) относительной простотой его создания и государ-

ственной регистрации; б) особенностями формирования организационно-управленческой структуры ООО (*в том числе возможностью учреждения ООО, состоящего из одного участника*[1]); в) ограничением ответственности участников по обязательствам ООО[2]; г) и минимальным размером уставного капитала, необходимого для создания ООО (*на данный момент он составляет 10 000 рублей*[3]).

В соответствии с пунктом 1 статьи 87, пунктом 1 статьи 90 Гражданского кодекса Российской Федерации [1] (далее – «ГК РФ»), пунктом 1 статьи 2, пунктом 1 статьи 14 Федерального закона от 08 февраля 1998 года N 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» [2] (далее – «Закон об ООО») уставный капитал ООО определяет минимальный размер его имущества, гарантирующего интересы его кредиторов, разделён на доли и составляется из номинальной стоимости долей его участников.

Что же представляет собой доля в уставном капитале ООО?

В современном российском законодательстве, регулирующем деятельность ООО, отсутствует легальное определение понятия «доля в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью». Кроме того, остаётся не вполне ясным и место доли в уставном капитале ООО среди объектов гражданских прав (статья 128 ГК РФ [1]). При этом решение вопроса о правовой природе доли в уставном капитале ООО имеет важное значение не только для юридической науки, но и, в первую очередь, для практики (судебной, нотариальной, корпоративной), в которой нерешённость данного вопроса вызывает на сегодняшний день немало проблем. По меткому замечанию Л. А. Новоселовой, предметом каждодневных сделок становится объект, чья правовая природа окончательно не определена и теоретические воззрения относительно сущности которого не сформированы [3, с. 207].

Из толкования ряда норм действующего законодательства[4] можно с определённой степенью уверенности прийти к выводу лишь о том, что законодатель относит долю в уставном капитале ООО к имуществу.

Налоговое законодательство установило для доли и имущественного права одинаковый налоговый режим: согласно подпункту 2.1 пункта 1 статьи 268 Налогового кодекса Российской Федерации [4] (далее – «НК РФ») *налогоплательщик имеет право уменьшить доходы от реализации* ***имущественных прав (долей, паёв)*** *на цену приобретения данных* ***имущественных прав (долей, паёв)*** *и на сумму расходов, связанных с их приобретением и реализацией, если иное не предусмотрено пунктом 9 статьи 309.1 НК РФ [4]*. Однако, отмечает Р. С. Фатхутдинов, данная норма всё же не свидетельствует о тождестве имущественного права и доли в уставном капитале ООО, поскольку законодательство (особенно налоговое) нередко распространяет на один объект гражданского оборота правовой режим другого объекта, и это не значит, что такие объекты являются однородными (к примеру, НК РФ [4] устанавливает одинаковый налоговый режим для реализации товаров, работ и услуг, но при этом товары, работы и услуги не являются однородными объектами гражданского оборота) [5, с. 7-8].

В связи со вступлением в силу 1 июля 2014 года Федерального закона от 21 декабря 2013 года N 367-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных законодательных актов (положений законодательных актов) Российской Федерации» [6] значительным изменениям подвергся параграф 3 главы 23 ГК РФ (о залоге), в частности, он был дополнен статьёй 358.15, регулирующей залог прав участников юридических лиц, в соответствии с абзацем 1 пунктом 1 которой *залог прав акционера осуществляется посредством залога принадлежащих акционеру акций этого общества,* ***залог прав участника общества с ограниченной ответственностью - посредством залога принадлежащей ему доли в уставном капитале общества*** *в соответствии с правилами, установленными ГК РФ и законами о хозяйственных обществах* [1].

На первый взгляд может показаться, что законодатель приравнял долю в уставном капитале ООО к правам участника ООО, обладающего данной долей. Однако формулировка *«... –*[5] *посредством...»*, использованная в тексте указанной статьи, обозначает скорее не отождествление, а способ или форму, опосредующий(ую) установление залога прав участника ООО. Такая же формулировка (*«... осуществляется посредством...»*) используется и в отношении залога прав акционера, но это не свидетельствует о том, что акция отождествляется законодателем с правами акционера. Акция есть ценная бумага, представляющая собой *документ*, соответствующий установленным законом требованиям и *удостоверяющий* обязательственные и иные права, осуществление или передача которых возможны только при его предъявлении[6] (документарная акция, то есть документарная ценная бумага, являющаяся вещью[7]), *либо обязательственные и иные права*, которые закреплены в решении о выпуске или ином акте лица, выпустившего её в соответствии с требованиями закона, и осуществление и передача которых возможны только с соблюдением правил учёта этих прав в

[1]См.: п. 2 ст. 88 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ); п. 2 ст. 7, ст. 39 Федерального закона от 08.02.1998 г. N 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» (далее - Закона об ООО).

[2]См. п. 1 ст. 2, п. 3 ст. 3 Закона об ООО.

[3]См. п. 1 ст. 14 Закона об ООО.

[4]См., напр.: п. 1 ст. 1173 ГК РФ; взаимосвязанные положения ст. 358.15 ГК РФ, ст. 22 Закона об ООО и абз. 1 п. 1 ст. 336 ГК РФ; абз. 1 п. 1 ст. 25 Закона об ООО; п. 2 ст. 34 Семейного кодекса РФ и др.

[5]Тире в этом случае заменяет пропущенное слово «осуществляется», присутствующее в первой части данного предложения.

[6]См. абз. 1 п. 1 ст. 142 ГК РФ.

[7]См. ст. 128 ГК РФ.

соответствии со статьёй 149 ГК РФ[8] [1] (бездокументарная акция, относящаяся к особому виду объектов гражданских прав – бездокументарным ценным бумагам, которые в свою очередь относятся к иному имуществу[9]).

Залог доли в уставном капитале ООО обозначен в тексте статьи 358.15 ГК РФ [1] не как вид залога прав участника юридического лица (что могло бы привести к выводу о тождестве доли в уставном капитале ООО и прав участника ООО, обладающего данной долей), а как способ, форма или «механизм» для установления *залога прав участника ООО* (*который как раз и является одним из видов залога прав участника юридического лица*). Аналогично залог акций обозначен как «механизм» для установления *залога прав акционера-владельца акций,* который также является видом залога прав участника юридического лица. При этом залог акций регулируется как правилами о залоге ценных бумаг (статья 358.17 ГК РФ [1]), так и правилами о залоге прав участника юридического лица (статья 358.15 ГК РФ [1]), залог доли в уставном капитале ООО – как правилами о залоге доли в уставном капитале ООО (статья 22 Закона об ООО [2]), так и правилами о залоге прав участника юридического лица (статья 358.15 ГК РФ [1]).

Таким образом, доля в уставном капитале ООО в контексте статьи 358.15 ГК РФ [1] рассматривается как некий аналог акции, в своём роде «удостоверяющий» права участника ООО, владеющего долей, но не отождествляемый с ними.

В пользу гипотезы о том, что законодатель не приравнивает долю в уставном капитале ООО к правам участника ООО свидетельствует и тот факт, что заложить, продать, подарить можно не только целую долю, но и её часть[10], что при отождествлении доли с правами участника ООО логично должно было бы привести к соответствующему уменьшению «объёма» каждого из заложенных или отчуждённых прав участника ООО (*например, при залоге/отчуждении участником ООО 1/2 части своей доли в уставном капитале ООО таким образом было бы заложено/отчуждено по 1/2 части от каждого из соответствующих прав владельца данной доли)* и (или) к уменьшению их количества (*то есть при залоге/отчуждении участником ООО, к примеру, 1/2 части своей доли в уставном капитале ООО оказалась бы заложенной/отчуждённой половина от общего числа соответствующих прав участника ООО - владельца доли*). Однако в реальности ни того, ни другого не происходит.

К примеру, при продаже 1/2 части доли в уставном капитале ООО каждое из прав участника ООО возникает у приобретателя доли в полном объёме, а не по 1/2 части от права (*то есть покупатель 1/2 части доли в уставном капитале ООО приобретает право на принятие участия в распределении прибыли общества, а не 1/2 часть права на принятие участия в распределении прибыли, потому что само по себе в российской правовой системе такое право неделимо).*

В то же время, если бы законодатель отождествлял долю в уставном капитале ООО с определённой в законодательстве совокупностью прав, можно было бы предположить, что при продаже 1/2 части доли в уставном капитале ООО к приобретателю перешла бы половина всех прав участника ООО (продавца), потому что совокупность прав (без особых противоречий с основными положениями российского гражданского права) разделить на части было бы можно.

Однако на количестве прав участника ООО, осуществлять которые сможет залогодержатель (если иное не предусмотрено договором залога доли в уставном капитале общества ООО[11]) либо приобретатель доли, такое дробление доли никак не отразится (равно как и на количестве прав залогодателя/отчуждателя, у которого осталась другая часть доли): залогодержатель/приобретатель сможет осуществлять все права участника ООО, предусмотренные законодательством, равно как и залогодатель/отчуждатель, у которого есть другая часть доли, и число их прав будет равным, несмотря на возможно разные размеры частей доли, и точно таким же, каким оно было у залогодателя/отчуждателя до обременения залогом/отчуждения части его доли в уставном капитале ООО (*исключение могут составлять только возможно предусмотренные уставом конкретного ООО дополнительные права участника ООО, которые при отчуждении его доли в уставном капитале ООО или её части к новому приобретателю не переходят*[12]). Другое дело – «удельный вес» права голоса на общем собрании участников ООО, размер получаемой после распределения прибыли или возможной ликвидационной квоты, которые, безусловно, уменьшатся при дроблении доли в уставном капитале ООО на части. Однако данные характеристики являются скорее экономическими, чем юридическими.

Таким образом, и в контексте статьи 93 ГК РФ [1], статей 21, 22 Закона об ООО [2] доля в уставном капитале ООО напрямую не приравнена ГК РФ [1] к правам участника ООО, обладающего данной долей, что, впрочем, не отменяет существующей между долей и данными правами тесной связи, выражающейся в том числе в зависимости экономических характеристик ряда прав участника ООО от размера его доли в уставном капитале ООО.

Однако простого отнесения доли к имуществу недостаточно для определения её правовой природы, поскольку категория имущества является довольно широкой и включает в себя вещи, бездокументарные ценные бумаги, безналичные денежные средства, имущественные права, а также обширную и не вполне определённую подкатегорию «иное имущество»; между тем правовой режим вещей существенным образом отличается, к примеру, от правового режима имущественных прав.

[8] См. абз. 2 п. 1 ст. 142 ГК РФ.

[9] См. ст. 128 ГК РФ.

[10] См. ст. 93 ГК РФ, ст. 21, 22 Закона об ООО.

[11] См. абз. 2 п. 2 ст. 358.15. ГК РФ.

[12] См. п. 2 ст. 8 Закона об ООО.

Трудности при уяснении правовой природы доли в уставном капитале ООО вызывает и то, что в законодательстве отсутствуют определения таких понятий, как: «имущество», «вещь», «имущественное право», «вещное право», «обязательственное право», «корпоративное право» – и ряда других, а их характеристики порой приходится выводить самостоятельно, полагаясь только на теорию и практику. В связи с этим для более точного определения правовой природы доли в уставном капитале ООО предлагается также обратиться к науке и судебной практике.

Представленные в российской юридической науке точки зрения по вопросу о правовой природе доли в уставном капитале ООО можно условно разделить на две большие группы: 1) те, в которых доля рассматривается как один из объектов гражданских прав; 2) те, в которых доля рассматривается не как объект гражданских прав (при этом доля либо прямо не признаётся объектом гражданских прав, либо изучается под иным углом). Поскольку сторонников точек зрения, принадлежащих ко второй группе, всё же меньшинство, то представляется удобным ознакомиться сначала с их позициями.

Так, по мнению Р. С. Бевзенко, доля в уставном капитале ООО является чем-то вроде знака, символа тех прав, которые принадлежат участнику ООО, и введена для упрощения оборота этих прав. На вопрос о том, может ли доля в уставном капитале ООО быть объектом гражданских прав, Р. С. Бевзенко даёт отрицательный ответ, поясняя, что доля-символ – это лишь процент, дробь, которая показывает соотношение оплаченной лицом части уставного капитала и размера самого капитала и самостоятельной ценности не имеет: важны лишь те права, символом которых она является [7, с. 339-340].

Изложенная Р. С. Бевзенко точка зрения на правовую природу доли в уставном капитале ООО представляется всё же спорной (*что в своих работах отмечали также Р. С. Фатхутдинов* [5, с. 14] *и М. Н. Илюшина* [8, с. 12]), поскольку противоречит реально существующему положению дел: и законодательство (как ранее действовавшее, так и действующее), и судебная практика признают долю объектом гражданских прав.

Д. В. Мурзин рассматривает долю в качестве фикции, придающей законную силу некоему формальному договору между участником и обществом. Но остаётся не вполне ясным, как данная фикция соотносится с системой объектов гражданских прав [9, с. 61].

Д. И. Степанов утверждает, что доля в уставном капитале ООО не является ни отдельным правом, ни совокупностью прав, ни денежной суммой, ни ценной бумагой, ни суррогатом ценной бумаги: доля, по его мнению, есть особый юридический инструмент, сущность и назначение которого раскрывается в той роли, которую он играет на протяжении всего времени существования ООО. В то же время, отмечает Д. И. Степанов, правовая природа доли в уставном капитале российского ООО схожа с пониманием правовой природы акции в англо-американском праве и представляет собой особый вид имущества – интерес, определённый денежной суммой и предоставляющий различные права его владельцу. В конечном итоге остаётся не вполне ясным, что именно Д. И. Степанов понимает под долей в уставном капитале российского ООО – юридический инструмент или всё-таки особый вид имущества (интерес), а также относит ли он долю к объектам гражданских прав [10, с. 56].

М. С. Имадаева приходит к выводу, что доля в уставном капитале ООО представляет собой *основание* возникновения правового статуса участника ООО, которое только при наличии особого юридического состава приводит к реализации заложенных в нём правовых возможностей (например, для возникновения у учредителей ООО права на получение части чистой прибыли ООО необходимо наличие следующего юридического состава: осуществление обществом предпринимательской деятельности; систематическое получение ООО прибыли от осуществляемой им предпринимательской деятельности; принятие общим собранием участников ООО решения о распределении прибыли). Доля в уставном капитале ООО, отмечает М. С. Имадаева, сразу после его основания для учредителя никаких субъективных прав не порождает. Приобретая долю в уставном капитале ООО, учредитель приобретает лишь абстрактную возможность, служащую возникновению конкретных субъективных прав [11].

Иными словами, можно сказать, что М. С. Имадаева рассматривает долю в уставном капитале ООО как некий юридический факт-состояние (т. е. длительно существующее юридическое свойство, выражающееся в длящемся правоотношении, – как гражданство или нахождение в браке), который только при наступлении определённых юридических составов позволяет реализовать заложенные в нём абстрактные возможности. Однако, на мой взгляд, такое определение больше подошло бы *участию (членству) в ООО*, которое действительно можно было бы охарактеризовать как факт-состояние, длящееся правоотношение, но не к самой доле в уставном капитале ООО, которую можно продать, подарить или заложить, чего нельзя сделать, к примеру, с гражданством, нахождением в браке или с тем же участием в ООО: юридический факт, в том числе факт-состояние, не может быть предметом сделки. Юридическим фактом будет сама сделка по отчуждению или залогу доли в уставном капитале ООО.

Кроме того, вряд ли можно утверждать, что с приобретением доли в уставном капитале ООО лицо получает лишь абстрактную возможность, служащую возникновению конкретных субъективных прав (как в рассмотренном М. С. Имадаевой примере с правом учредителей ООО на получение части чистой прибыли общества). Такие субъек-

тивные права (статья 8 Закона об ООО [2]) возникают у учредителя/участника ООО в тот момент, как только он приобретает данный статус, а не после формирования какого-либо юридического состава. Другое дело, что *реализация* того же права на получение части прибыли ООО без ряда предпосылок фактически невозможна, но это не означает, что само право у участника ООО ещё не возникло и появится лишь после наступления определённого юридического состава – *реализацию* субъективного права (или возможностей, заложенных в нём) не следует отождествлять с его *возникновением и существованием*.

Позиция М. С. Имадаевой по вопросу отнесения доли в уставном капитале ООО к объектам гражданских прав остаётся неясной.

Судебная практика, в отличие от юридической науки, в целом не склонна к иному пониманию сущности доли в уставном капитале ООО, чем объект гражданских прав, но и в судебных актах встречаются такие характеристики доли в уставном капитале ООО, которые не относятся к её свойствам как объекта гражданских прав: в частности, в Определении Высшего Арбитражного Суда РФ от 07 сентября 2009 года N 11093/09 [12] доля участника в уставном капитале ООО охарактеризована как *способ закрепления* за лицом определённого объёма имущественных и неимущественных прав и обязанностей участника общества[13].

Таким образом, сторонники представленных выше точек зрения предлагают рассматривать долю в уставном капитале ООО под иным углом, нежели с позиции её отнесения к системе объектов гражданских прав (*при этом некоторые из них открыто не признают долю объектом гражданских прав, другие же прямо не отвечают на данный вопрос*).

Гораздо чаще среди взглядов на правовую природу доли в ООО встречаются те, в которых доля рассматривается как тот или иной вид объекта гражданских прав. Среди них – понимание доли как вещи, права (имущественного, вещного, обязательственного, корпоративного (права участия, права членства) и др.) или комплекса прав (либо комплекса прав и обязанностей) либо иного *(помимо вещей, имущественных прав, бездокументарных ценных бумаг и безналичных денежных средств)* имущества.

Понимание доли как вещи – точка зрения, на сегодняшний день довольно редко встречающаяся в юридической науке.

До недавнего времени некоторые её сторонники указывали на то, что долю в уставном капитале ООО можно отнести к вещам на том основании, что также не существующие в материальном мире бездокументарные ценные бумаги были по умолчанию отнесены законодателем к вещам[14] *(следовательно, законодательство могло в таком случае допустить существование и других нематериальных (бестелесных) вещей, например, долей в уставном капитале ООО)* [13, с. 3-5]. Однако в целом российской юриспруденции, как представительнице романо-германской правовой семьи (в отличие от англосаксонской правовой семьи), присуще материалистическое понимание вещи [14], [15, с. 134], в связи с чем, по мнению В. И. Добровольского, *безусловное* отнесение доли в уставном капитале ООО и бездокументарной ценной бумаги к вещам в российском праве невозможно без изменения романо-германского представления о вещи [13, с. 3-5].

Кроме того, с 1 октября 2013 года бездокументарные ценные бумаги были выделены в отдельный объект гражданских прав в подкатегории иного имущества: на данный момент они являются видом имущества, отличным от вещей, имущественных прав и безналичных денежных средств[15]. Таким образом, вводя в гражданский оборот новые нематериальные объекты, законодатель всё же старается придерживаться традиционных материально-правовых (романо-германских) взглядов на природу вещей.

На правовую природу доли в уставном капитале ООО как объекта права собственности, по мнению некоторых авторов, указывает применение в законодательстве и судебной практике[16] вещно-правовых конструкций по отношению к доле: «право собственности на долю», «право на долю», «собственник доли», «владелец доли», «купля-продажа доли», «дарение доли» и др. В то же время следует согласиться с Р. С. Фатхутдиновым в том, что данные конструкции используются судами скорее с целью упрощения юридических формулировок, а не ради концептуального признания каких-либо вещных прав на доли [4, с. 40].

Определённый интерес представляет характеристика доли, данная в Постановлении Федерального арбитражного суда Дальневосточного округа от 25 февраля 2011 года N Ф03-9481/2010 по делу N А51-22419/2009: *«... доля в уставном капитале общества представляет собой особый объект гражданских прав, отчуждение которого влечёт не только переход к приобретателю* ***вещных прав на него****, но и изменения в области корпоративных отношений внутри общества»* [17].

Ещё одним аргументом в пользу отнесения доли в уставном капитале ООО к такому объекту гражданских прав, как вещи, сторонники данной точки зрения называют применение на практике конструкции виндикационного иска для защиты

[13]См. также Постановление Пятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 03.09.2015 г. N 15АП-11765/15, Постановление Арбитражного суда Северо-Кавказского округа от 13.11.2015 г. N Ф08-7659/15 по делу N А32-39585/2014.

[14]См. ст. 128 ГК Российской Федерации в редакции, действовавшей до вступления в силу Федерального закона от 02.07.2013 г. N 142-ФЗ "О внесении изменений в подраздел 3 раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации".

[15]См. ст. 128 ГК РФ в редакции Федерального закона от 02.07.2013 г. N 142-ФЗ "О внесении изменений в подраздел 3 раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации".

[16]См., к примеру, Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 11.12.2015 г. N 09АП-50223/15, Постановление Президиума ВАС РФ от 13.11.2011 г. N 10467/11.

прав владельца доли (такая возможность была фактически «санкционирована» Постановлением Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 09 февраля 2010 года № 13944/09, хотя сама практика виндикации доли в уставном капитале ООО появилась гораздо раньше)[17] [17]. Вместе с тем следует согласиться с М. Н. Илюшиной в том, что применение виндикационного иска в данном случае вызвано, в первую очередь, отсутствием самостоятельного правового инструментария, способного обеспечить адекватную защиту прав участника ООО - владельца доли [8, с. 61-62].

Преимущественно доля в уставном капитале ООО рассматривается в научной литературе как некое субъективное право или комплекс прав (либо комплекс прав и обязанностей).

Е. В. Тимохиной относит долю в уставном капитале ООО к категории имущественных прав, связанных с имуществом [18].

По мнению С. А. Бобкова, доли в уставном капитале ООО представляет собой имущественное право, имеющее количественное выражение в виде номинальной стоимости, а также долевого соотношения (в виде процентов или дроби) относительно размера уставного капитала ООО, владение которым наделяет субъекта статусом участника ООО и как следствие – комплексом прав (как имущественного, так и неимущественного характера) и обязанностей по отношению к обществу и другим участникам [19, с. 64].

Характеристика доли в уставном капитале ООО как имущественного права встречается и в судебной практике[18].

Нередко определение доля в уставном капитале ООО только как имущественного права подвергается критике ввиду наличия у владельца доли - участника ООО не только имущественных, но и неимущественных прав, связанных с участием в ООО (права на участие в управлении делами общества, права на получение информации о деятельности общества и др.). Отнесение доли в уставном капитале ООО целиком к такому виду объектов, как имущественные права, по мнению И. А. Саяпиной, сужает содержание правоотношений ООО и его участника [20].

В научной литературе имеет место точка зрения, в соответствии с которой доля в уставном капитале ООО представляет собой право участника ООО на соответствующую часть имущества ООО (вещное право)[19]. Однако действующее российское законодательство прямо закрепляет, что имущество, созданное за счёт вкладов учредителей (участников), а также произведённое и приобретённое хозяйственным обществом в процессе деятельности, принадлежит **на праве собственности хозяйственному обществу[20], и потому участник общества не может иметь на имущество ООО (в том числе когда-то внесённое им в счёт оплаты своей доли в уставном капитале общества) вещных прав.**

Многие авторы[21] до недавнего времени признавали обязательственно-правовой характер доли в уставном капитале хозяйственного общества (*не в последнюю очередь из-за действовавшего ранее положения абзаца 2 пункта 2 статьи 48 ГК РФ [1], в соответствии с которым хозяйственные общества являлись юридическими лицами, в отношении которых их участники обладали обязательственными правами*[22]). К примеру, как отмечала Е. В. Кортенова, доля участника в уставном капитале общества – это не имущество (вещь), а право требования участника к обществу [21, с. 21-22]. Имела место данная точка зрения и в судебной практике[23].

С 1 сентября 2014 года статья 48 ГК РФ [1] была изложена в новой редакции, в соответствии с которой юридические лица, в отношении которых их участники имели обязательственные права, были «заменены» юридическими лицами, в отношении которых их участники имеют **корпоративные права** (корпоративными организациями, к которым, согласно ст. 65.1 ГК РФ [1], относится и ООО)[24]. Поэтому в настоящее время в научной литературе всё чаще можно встретить понимание правовой природы доли участника ООО как корпоративного права (права участия, права членства). К данной позиции теперь присоединились и некоторые из тех учёных, которые ранее придерживались обязательственно-правовой концепции[25].

По мнению Р. С. Фатхутдинова, доля в уставном капитале является разновидностью права участия и представляет собой субъективное право на участие в организации деятельности ООО, состоящее

[17]Примечательно, что одно время суды часто отказывали в признании доли в уставном капитале ООО предметом виндикации, поскольку в понимании классической цивилистики виндикация доли в уставном капитале ООО недопустима (она не является вещью, не обладает признаком индивидуальной определённости и т. д.). См., к примеру, Постановление ФАС Восточно-Сибирского округа от 30.11.2004 г. N А74-2109/04-К1-Ф02-4948/04-С2, Постановление ФАС Московского округа от 24.10.2005 г. N КГ-А41/10135-05.

[18]См.: Определение ВАС РФ от 27.12.2012 г. N ВАС-13803/12, Определение СК по гражданским делам Московского городского суда от 04.02.2011 г. N 33-2892.

[19]Такое понимание правовой природы доли можно встретить, к примеру, у И. М. Тютрюмова, К. П. Победоносцева, В. Александрова.

[20]См.: п. 1 ст. 66 ГК РФ, также п. 2. ст. 2 Закона об ООО.

[21]К примеру, В. В. Залесский, В. В. Лемешов, Е. В. Кортенов, Е. В. Тимохина, Н. В. Бегунова, С. И. Шиткина, Д. В. Ломакин, С. Д. Могилевский и др.

[22]См. абз. 2 п. 3 ст. 48 ГК РФ в редакции, действовавшей до вступления в силу Федерального закона от 05.05.2014 г. N 99-ФЗ "О внесении изменений в главу 4 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации и о признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации".

[23]См., к примеру, Постановление ФАС Уральского округа от 09.04.2003 N Ф09-734/03-ГК по делу N А50-13833/02, Постановление ФАС Центрального округа от 06.04.2009 г. № Ф10-1028/09 (1,2), Постановление ФАС Поволжского округа от 20.02.2013 г. N Ф06-100/13, Постановление Федерального арбитражного суда Поволжского округа от 20 февраля 2013 г. N Ф06-100/13 по делу N А12-7405/2012.

[24]См. абз. 2 п. 3 ст. 48 ГК РФ в редакции Федерального закона от 05.05.2014 г. N 99-ФЗ "О внесении изменений в главу 4 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации и о признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации".

[25]Например, С. И. Шиткина, Д. В. Ломакин.

из единого и неделимого комплекса правомочий участника ООО [4, с. 19].

М. Н. Илюшина отмечает, что по своей правовой природе долю в уставном капитале ООО следует рассматривать в качестве субъективного права (права участия), имеющего в своём содержании как имущественные, так и неимущественные элементы. Она определяет долю в уставном капитале ООО как право участия (право членства), представляющее собой совокупность корпоративных (членских) прав и обязанностей участников, имеющих как имущественную, так и организационную природу, в отношении созданного ими юридического лица, состоящую из единого и неделимого комплекса прав и обязанностей члена общества [8, с. 17].

Согласно позиции Д. В. Ломакина доля в уставном капитале хозяйственного общества представляет собой комплекс имущественных и неимущественных *прав участия (членства),* имеющий в целом имущественную природу и опосредующий имущественное и неимущественное участие в деятельности хозяйственного общества [22, с. 65].

И. С. Шиткина определяет долю в уставном капитале ООО как имущественное право, наделяющее его владельца комплексом прав имущественного и неимущественного характера в отношении общества. Она также характеризует долю как самостоятельный объект гражданских прав, сочетающий комплекс имущественных и неимущественных прав участника общества, носящих *корпоративно-правовой характер* [23].

Кроме прав, как отмечают некоторые исследователи, участники ООО имеют по отношению к обществу определённые обязанности: вносить вклады, не разглашать конфиденциальную информацию о деятельности общества и др. В связи с этим, в частности, Л. А. Новоселова утверждает, что доля в уставном капитале ООО – это совокупность не только имущественных прав, но и обязанностей участника ООО, и определяет её как совокупность имущественных (корпоративных и связанных с ними) прав и обязанностей участника общества, объём которых определяется в зависимости от размера вклада участника [3].

Долю в уставном капитале ООО как *комплекс имущественных и неимущественных прав и обязанностей* участника общества по отношению к другим участникам и самому обществу характеризует С. Шевченко [24]. Схожая позиция изложена в Определении ВАС РФ от 27 июня 2014 года N ВАС-3640/14 [25].

Против включения обязанностей участника в определение доли в уставном капитале ООО выступает Д. И. Ломакин. По его мнению, наличие юридических обязанностей является лишь следствием обладания правом участия (членства) в ООО [26, с. 173].

Ряд авторов указывает на особый, самостоятельный характер доли в уставном капитале ООО как объекта гражданских прав. Так, Ю. А. Тарасенко и В. А. Белов замечают, что о самостоятельном характере доли в уставном капитале ООО и, в частности, невозможности её сведения к имущественному праву свидетельствует судебная практика, допускающая возможность виндикации доли [27].

Подводя итоги настоящего исследования, можно сделать следующие выводы:

1. В действующем законодательстве отсутствует определение понятия «доля в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью».

2. Представленные в науке точки зрения по вопросу о правовой природе доли участника ООО можно разделить на две группы: те, в которых доля рассматривается как объект гражданских прав (вещь, право или комплекс прав (либо комплекс прав и обязанностей) и др.), и те, в которых доля рассматривается не как объект гражданских прав, при этом доля либо прямо не признаётся объектом гражданских прав *(данная позиция представляется спорной, поскольку и законодательство, и судебная практика признают долю объектом гражданских прав)*, либо изучается под иным углом.

3. Действующее законодательство относит долю в уставном капитале ООО к имуществу, однако этого недостаточно для определения её правовой природы. В связи с этим, на мой взгляд, необходимо уточнить место доли в уставном капитале ООО в системе объектов гражданских прав, **выделив её в отдельный вид имущества в статье 128 ГК РФ** [1] (как это было сделано в своё время с бездокументарными ценными бумагами и безналичными денежными средствами), поскольку правовая природа доли в уставном капитале ООО слишком сложна для того, чтобы отнести её к какому-то одному из выделенных на данный момент видов имущества: она, к примеру, сочетает в себе свойства, как характерные для вещей (*например, делимость (можно произвести отчуждение части доли), возможность отчуждения по договору купли-продажи, мены и т. п., виндицирования),* так и нехарактерные для них *(не является объектом материального мира, не принадлежит её владельцу на вещном праве);* она наделяет своего владельца комплексом имущественных и неимущественных прав, корпоративных прав в отношении ООО *(соотношение которых с имущественными и неимущественными правами сегодня также является дискуссионным вопросом в науке)* и т. п.

Определение правовой природы доли участника ООО, как уже было отмечено ранее, имеет важное значение как для теории, так и, прежде всего, для решения ряда практических вопросов, связанных, к примеру, с выбором надлежащего способа защиты прав владельца доли в уставном капитале ООО, с возможностью применения норм о последствиях передачи товара ненадлежащего качества к сделке, направленной на отчуждение доли или

части доли, и ряда других■

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 1: в редакции Федерального закона от 31 января 2016 года N 7-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1994. – N 32. – Ст. 3301.
2. Об обществах с ограниченной ответственностью: Федеральный закон от 08 февраля 1998 года N 14-ФЗ: в редакции Федерального закона от 29 декабря 2015 года N 391-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1998. – N 7. – Ст. 785.
3. Новоселова Л. А. Оборотоспособность доли в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью // Объекты гражданского оборота: Сб. статей. М.: Статут, 2007.
4. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть 1: в редакции Федерального закона от 26 апреля 2016 года N 110-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1998. – N 31. – Ст. 3824.
5. Фатхутдинов Р. С. Уступка доли в уставном капитале ООО: Теория и практика. М.: Волтерс Клувер, 2009.
6. О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных законодательных актов (положений законодательных актов) Российской Федерации: Федеральный закон от 21 декабря 2013 года N 367-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2013. – N 51. – Ст. 6687.
7. Бевзенко Р. С. Объекты гражданских правоотношений // Гражданское право: актуальные проблемы теории и практики; под общ. ред. В.А. Белова. М.: Юрайт, 2007.
8. Илюшина М. Н. Сделки с долями в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью: учебное пособие / М. Н. Илюшина; 2-е изд., пересмотр. М., 2015.
9. Мурзин Д. В. Ценные бумаги — бестелесные вещи. Правовые проблемы современной теории ценных бумаг. М.: Статут, 1998.
10. Степанов Д. И. Общества с ограниченной ответственностью: законодательство и практика // Хозяйство и право. – 2000. – N 12.
11. Имадаева М. С. Юридическая природа доли в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью // Юридическая Россия – федеральный правовой портал (v. 3.2): сайт. URL: http://www.law.edu.ru/doc/document.asp?docID=1251561#_ftn5 (дата последнего обращения: 25.05.2016).
12. Определение Высшего Арбитражного Суда РФ от 7 сентября 2009 года N 11093/09 // СПС «Гарант».
13. Добровольский В. И. Проблемы корпоративного права в арбитражной практике. М.: Волтерс Клувер, 2006.
14. Гражданское право: учебник: в 3 т. Т. 1. / Е. Н. Абрамова, Н. Н. Аверченко, Ю. В. Байгушева [и др.]; под ред. А. П. Сергеева. М.: "РГ Пресс", 2010.
15. Гражданское право России: Учебник / Под ред. З. И. Цыбуленко. М., 1998.
16. Постановление Федерального арбитражного суда Дальневосточного округа от 25 февраля 2011 года N Ф03-9481/2010 по делу N А51-22419/2009 // СПС «Гарант».
17. Постановлением Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 09 февраля 2010 года № 13944/09 // СПС «Гарант».
18. Тимохина Е. Продажа доли в уставном капитале ООО: платить ли НДС? // Экономика и жизнь. – 2000. – № 13.
19. Бобков С. А. Уступка доли в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью // Журнал российского права. – 2002. – N 7.
20. Саяпина И. А. Функции и структура уставного капитала общества с ограниченной ответственностью // Право и политика. – 2005. – N 6.
21. Кортенова Е. В. Переход доли в обществе с ограниченной ответственностью к другим лицам: на что обратить внимание при расчете налогов // Законодательство. – 2006. – N 9.
22. Корпоративные правоотношения как составная часть системы гражданско-правовых отношений: На примере хозяйственных обществ: Автореферат диссертации на соискание учёной степени доктора юридических наук. / Д. В. Ломакин. М., 2009. 65 с.
23. Корпоративное право: учебный курс (второе издание) (отв. ред. И.С. Шиткина). М.: "КНОРУС", 2015 (СПС «Гарант»).
24. Шевченко С. Переход долей общества с ограниченной ответственностью // Законность. – 2004. – N 10.
25. Определение Высшего Арбитражного Суда РФ от 27 июня 2014 г. N ВАС-3640/14 "О передаче дела в Президиум Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации" // СПС «Гарант».
26. Ломакин Д. В. Корпоративные правоотношения: общая теория и практика ее применения в хозяйственных обществах. М., 2008.
27. Бабкин С.А., Бевзенко Р.С., Белов В.А., Блинковский К.А., Григораш И.В., Субботин М.В., Тарасенко Ю.А., Шевцов П.В. Корпоративное право. Актуальные проблемы теории и практики (под общ. ред. д.ю.н. В.А. Белова). М.: Издательство Юрайт, 2015 (СПС «Гарант»).

О ТОЛКОВАНИИ И ОСНОВАНИЯХ СООТНОШЕНИЯ РАЗЛИЧНЫХ ФОРМ ИДЕАЛИЗМА, МАТЕРИАЛИЗМА, НАТУРАЛИЗМА И РЕАЛИЗМА

Войцеховский Сергей Николаевич

кандидат философских наук, доцент

Санкт-Петербургский государственный морской технический университет

Существует традиция рассматривать вопрос о соотношении сознания и материи, духа и природы, идеального и реального как основной вопрос философии [см. 22]. Под материей понимают объективную реальность, которая существует вне сознания человека. В связи с этим выделяют материалистическое и идеалистическое решение данного вопроса. Сторонники материалистического решения данного вопроса полагают материю первичной, а сознание вторичным. Сторонники идеалистического решения данного вопроса полагают сознание первичным, а материю вторичной.

Различают также иные варианты решения данного вопроса с точки зрения натурализма и реализма. Сторонники натурализма считают первичной природу, а сторонники реализма полагают первичной реальность. В связи с этим выделяют различные формы натурализма и реализма. Различают также компромиссные формы решения основного вопроса философии как дуализм и деизм. Сторонники дуализма признают первичность двух субстанций материи и сознания. Сторонники деизма колеблются между идеализмом теизма и религиозным материализмом.

Многообразие оснований для решения основного вопроса философии обусловило многообразие форм идеализма и форм материализма. Решение основного вопроса философии можно рассматривать с точки зрения принципа единства сознания и деятельности, который сформулирован в современной психологии. Различают практическую деятельность и познавательную деятельность людей. В качестве оснований в пользу того или иного основного вопроса философии могут выступать проявления индивидуализма или формирование социальной общности.

В качестве основных форм материализма называют естественнонаучный материализм, антропологический материализм, экономический материализм, диалектический материализм, исторический материализм. Естественнонаучный материализм формируется в результате развития естественнонаучного познания природы. Сторонники естественнонаучного материализма признают материальную природу первичной, а сознание вторичным. Они разработали концепцию уровней организации материи и представления об эволюции материи.

Естественнонаучный материализм оказывает существенное влияние на взгляды многих естествоиспытателей: физиков, химиков, биологов и представителей других естественных наук. Под влиянием естественнонаучного материализма разрабатываются положения такой дисциплины как концепции современного естествознания. Кроме этого естественнонаучный материализм оказывает существенное влияние на взгляды многих представителей общественных и гуманитарных наук, например, на экономистов, политологов, социологов, психологов и т. д.

Дисциплина концепции современного естествознания преподается в вузах Российской Федерации в качестве общенаучной дисциплины. Кроме естественнонаучного материализма имеется также естественнонаучный идеализм, который проявляется, например, в виде физического идеализма. Об этом пишут многие естествоиспытатели, например, В.А.Ацюковский, В.Н.Игнатович, В.Ф.Миткевич, А.К.Тимирязев [см. 16]. Они отмечают противоборство материализма и идеализма в физике, которое продолжается по сей день.

Сторонники антропологического материализма признают первичной материальную природу человека, а сознание вторичным. Они полагают, на сознание человека оказывает существенное воздействие материальная природа человека, его гены. Антропологический материализм оказывает определенное влияние на развитие общественных и гуманитарных наук. Сторонники экономического материализма утверждают первичность мате-

риальных производственных отношений и вторичность общественного сознания. Они полагают, что сознательная деятельность людей на производстве во многом определяется материальной заинтересованностью.

К.Маркс и Ф.Энгельс стремились обосновать последовательное материалистическое толкование понимание природы, общества и познания [см. 24]. В разработке положений диалектического и исторического материализма они пытались учитывать интересы такой социальной общности как класс. Сторонники исторического материализма полагают, что сознание людей определяется не только материальными производственными отношениями, но и материальными отношениями воспроизводства населения. Диалектический и исторический материализм получил широкое распространение в СССР, Китае и других странах, в которых существуют коммунистические партии. В современной России положений диалектического и исторического материализма придерживаются сторонники КПРФ и других коммунистических организаций.

Различают две основные формы идеализма: субъективный идеализм и объективный идеализм. Сторонники субъективного идеализма считают сознание субъекта первичным, а материю вторичной. Развитие субъективного идеализма может опираться на индивидуальные и социальные основания. В связи с этим различают индивидуалистический идеализм и коллективный идеализм [см. 5]. В качестве примера называют индивидуалистический идеализм Дж.Беркли. Он разработал положения субъективного идеализма под влиянием номинализма и индивидуализма [4, с. 281]. Он связывал наличие материи только с ее чувственным восприятием. В результате этого данная форма субъективного идеализма ведет к солипсизму. Индивидуалистический идеализм также называют личным идеализмом и персональным идеализмом. В качестве примера называют личный идеализм Сократа [см. 10] и личный идеализм Г.Лейбница [см. 14]. В настоящее время точку зрения персонального идеализма разделяют Дж.Мак-Таггарт, Г.Рэшдол, К.Уэбб и другие [см. 9].

Представителем субъективного идеализма был философ Й.Фихте [см. 20-21]. Он утверждал, что все сущее определяется через Я, которое полагает наличие не-Я. Между ними существует антитетическое диалектическое взаимодействие. Я обозначает сознание субъекта. Я относится к субъекту, а не-Я относится к объекту. Чистая объективность обозначается через понятие Оно. Ты рассматривается как соединение Оно и Я. Под Я понимается произведение всеобщего мышления, объединяющее множество индивидуальных сознаний в виде эмпирических я. На развитие субъективного идеализма Й.Фихте повлиял национализм. В результате этого его индивидуалистический идеализм стал сочетаться с коллективным идеализмом. Нация является формой общности людей.

С позиций субъективного идеализма рассматривается историческое развитие немецкой нации. Различается априорный и апостериорный способы описания истории. Й.Фихте предпочитает придерживаться априорного способа описания истории. Это позволяет ему использовать историю лишь в той мере, в какой она служит его цели [20, с. 501]. Таким образом, можно умалчивать о некоторых событиях, которые описаны в эмпирической истории. С позиций субъективного идеализма предпринимается попытка рационально обосновать немецкий национализм. Для достижения этой цели приводятся факты исторической борьбы немцев против рабской зависимости от римской империи, говорится о значении германской имперской конституции в формировании немецкой нации.

Б.Рассел видит в философии Й.Фихте попытку обосновать националистический тоталитаризм [18, с. 233]. Вероятно, он видел в этой философии предпосылку формирования идеологии нацизма, которая стала господствующей во времена правления в Германии А.Гитлера. Надо признать те проблемы, с которыми сталкивается философия Й.Фихте. Он указывает на проблемы поддержания политического равновесия в Европе, на проблемы завоевания мира и создания универсальной монархии. Для обоснования своей философии он пытается использовать новый вариант религиозной философии. Однако положения религиозной философии традиционно обосновывались с позиций объективного идеализма, а не с точки зрения субъективного идеализма. На это противоречие в философии Й.Фихте указали Фр.Шеллинг и Г.Гегель. Г.Гегель критиковал индивидуалистический идеализм с позиций объективного идеализма.

В современной литературе указываются также на другие источники философского обоснования идеологии нацизма. Например, В.Е.Бугера называет в качестве источников формирования идеологии нацизма философию Фр.Ницше [см. 6-7]. Он отмечает существенное сходство философии нацизма и философии фашизма. Автором доктрины фашизма был Б.Муссолини, а идеологом нацизма А.Гитлер. Они не видели существенных отличий между нацизмом и фашизмом, хотя некоторые современные авторы пытаются найти эти существенные отличия. Философия Фр.Ницше опирается на положения идеализма. В качестве первоначала всего сущего он рассматривает волю.

В.Е.Бугера отмечает влияние философии нацизма и фашизма на Украине. В настоящее время влияние нацизма и фашизма на Украине способствовало разжиганию социального конфликта. В совместном заявлении Патриарха Московского и Всея Руси Кирилла и Папы Католической церкви Франциска содержится призыв к миротворчеству конфликтующих сторон на Украине. Таким образом, религиозная философия, которой руководствуются в христианстве, противостоит философии нацизма и фашизма.

В настоящее время выделяют различные формы социального идеализма: исторический иде-

ализм, экономический идеализм, политический идеализм, правовой идеализм, этический идеализм, эстетический идеализм, религиозный идеализм. Этим формам идеализма противостоит исторический материализм, политический реализм и натурализм, правовой реализм и натурализм, этический реализм и натурализм, эстетический реализм и натурализм, деизм.

На противоборство исторического идеализма и исторического материализма указывает С.В.Соколов [19, с. 20-32]. Он различает два направления в историческом идеализме: субъективно-идеалистическое (П.Л.Лавров, Н.К.Михайловский, Л.Мизес) и объективно-идеалистическое (Г.Гегель, П.А.Сорокин). Историческому идеализму противостоит исторический материализм К.Маркса и Ф.Энгельса. Отмечается сходство исторического материализма и экономического материализма, географического материализма.

В настоящее время возник интерес к обоснованию такой формы идеализма как экономический идеализм. Для этой цели используются положения философии хозяйства С.Н.Булгакова [см. 17]. Он проделал философскую эволюцию от марксизма к идеализму и пытался выяснить в чем соприкасаются между собой марксизм и идеализм. Для описания этого соприкосновения используются положения религиозного материализма. С точки зрения религиозного материализма учитывается суровая жизненная честность экономического материализма и формулируется критическое отношение к нему. На колебания между материализмом и идеализмом С.Н.Булгакова обращает внимание П.Б.Струве, который придерживался положений экономического материализма.

Э.Хейвуд понимает под политическим идеализмом политику, которая рассматривается с точки зрения правовых норм и моральных ценностей [см. 23]. Истоки политического идеализма он видит в идеалистической философии Фомы Аквинского, И.Канта, Дж.Бертона. Политическому идеализму противостоит политический реализм и материалистическое понимание положений политической экономии. Теоретики политического реализма Э.Карр и Г.Моргенау подвергли критике положения политического идеализма и настаивали на положении, согласно которому политика подчиняется законом природы. К.Маркс и Ф.Энгельс полагали, что политика является концентрированным выражением экономики. Экономика рассматривается как материальный базис общества в виде материальных производственных отношений.

Различают также этический идеализм и этический натурализм [см. 13]. Отмечается вклад древнегреческих философов в разработку положений этического идеализма, которые затем развивались в трудах других философов. Этический идеализм опирается на веру в силу идеала. Этический идеализм подвергся критике со стороны марксистской философии и натуралистической этики. Дж.Мур подверг критике натуралистические ошибки в толковании принципов этики [см. 15]. Однако этика Дж.Мур сама была подвергнута критике и снова появился интерес к положениям натуралистической этики.

В области искусства выделяют такие направления как эстетический идеализм, эстетический реализм и эстетику натурализма. В.И.Иванов рассматривает идеализм и реализм как важнейшие направления в развитии искусства [см. 12]. В связи с этим различается идеалистический символизм и реалистический символизм в искусстве. О.Н.Журавлева в своих исследованиях обращает внимание на такие направления как реализм и натурализм в развитии искусства [см. 11].

Существенный вклад в разработку положений религиозного идеализма внесли Августин Аврелий и Фома Аквинский. Обоснование приверженности Августина Аврелия религиозному идеализму содержится в его «Исповеди» и других сочинениях [см. 1-2]. В «Исповеди» он пишет о своем разочаровании в свободных науках (искусствах), из-за увлечения которыми он жил в заблуждении и вводил в заблуждение других людей. Поэтому возникает критическое отношение к философии академиков. Поиски истины приводят к убеждению, что в начале познания должна лежать истинная вера. В качестве такой веры принимается вера в Бога. В истинности данной веры убеждал пример множества людей. К вере в Бога можно прийти без познания свободных наук (искусств). Таким образом, обосновывается вспомогательная роль свободных наук (искусств) в христианской религии.

Для обоснования истинной веры в Бога Августин Аврелий опирается на положения философии Платона и платоников. Используется мысль Платона об отличии истинного мира, который познается разумом, от истиноподобного мира, который воспринимается чувствами. Аналогично рассуждениям Платона о различии между правильным (идеальным) и неправильным государственным устройством Августин Аврелий пишет о противоположности града небесного и града земного. Град земной создан греховной природой человека. В граде земном человек любит самого себя. Градом земным правит дьявол. Честь града земного стала образом града небесного. Граждан града небесного рождает благодать, которая освобождает природу человека от греха. В граде небесном человек любит Бога. Такое деление людей определяется божественным проведением. Свобода воли человека и свобода суждений позволяет человеку освободиться от власти дьявола. Вместе с тем, свобода может использоваться для злословья и убийства.

Существенный вклад в дальнейшее развитие положений религиозного идеализма внес Фома Аквинский [см. 3]. Он указывает на отличие теологического и философского анализа творения вещей. Философ рассматривает различные вещи такими, какими они есть, согласно их собственной природе, а теолог рассматривает вещи по их отношению к Богу. В связи с этим философ и теолог

рассматривают вещи с точки зрения разных принципов. Фома Аквинский в изложении философской точки зрения на вещи опирается не только на сочинения Платона и платоников, но и на сочинения Аристотеля. В соответствии с учением Аристотеля рассматриваются формы материи и различаются лучшие и худшие формы государственного правления. К лучшим формам государственного правления относятся монархия, аристократия и полития, а к худшим формам государственного правления – тирания, олигархия и демократия.

Религиозный идеализм был подвергнут философской критике со стороны деизма. У истоков этой критики стоял Ф.Бэкон [см. 8]. Его деизм относят к религиозной форме материализма. По его мнению, следуя учениям древних авторов невозможно подняться выше этих учений. Не следует обрекать свой ум на вечное рабство ранее созданным учениям. Нужно только временно опираться на ранее созданные учения, а затем развивать учения, опираясь на собственный ум. Многим авторам присущи заблуждения, связанные с увлечениями отдельными предметами. Подобные заблуждения были присущи Платону, Аристотелю и другим авторам. Ф.Бэкон ставит задачу освобождения от заблуждений и преумножения наук посредством систематического использования эмпирически обоснованной индукции■

Список литературы

1. Августин Аврелий О Троице. В пятнадцати книгах против ариан. – Краснодар: Глагол, 2004.
2. Августин Блаженный Творения: В 4 т.– СПб.: Алетейя, 1998-2000.
3. Аквинский Фома Онтология и теория познания: фрагменты сочинений. – М.: ИФ РАН, 2001.
4. Беркли Дж. Сочинения. – М.: Мысль, 1978.
5. Быховский Б.Э. Идеализм // dic.academic.ru
6. Бугера В.Е. Социальная сущность и роль философии Ницше. – Уфа: Гилем, 2004.
7. Бугера В.Е. Обыкновенный, заурядный фашизм … // eretic-samizdat.blogspot.ru
8. Бэкон Ф. Сочинения: В 2-х т. – М.: Мысль, 1971-1972.
9. Василенко Л.И. Краткий религиозно-философский словарь. – М.: Истина и Жизнь, 2000.
10. Городников С.В. Классы, сословия и сословно-корпоративное государство. – М.: Национальная республика, 2005.
11. Журавлева О.Н. Эстетика: Учебно-методическое пособие. – Киров: СПбИВЭСЭП, 2011.
12. Иванов В.И. Собрание сочинений. В 6 т. Т. 1-4. – Брюссель, 1971-1979.
13. Кондрашов В.А. Этика. – Ростов н/ Дону: Феникс, 1999.
14. Мак-Ким Д.К. Вестминстерский словарь теологических терминов. – М.: Республика, 2004.
15. Мур Дж. Принципы этики. – М.: Прогресс, 1984.
16. Материализм и идеализм в физике XX века. Сборник статей. – К.: А-Центр, 2008.
17. Океанская Ж.А. Ранний Булгаков о метафизике хозяйства // Вестник Забайкальского государственного университета. 2009. № 5.
18. Рассел Б. История западной философии. – М.: Миф, 1993.
19. Соколов С.В. Социальная философия: Учебное пособие для вузов. - М.: Юнити-Дана, 2003.
20. Фихте Й.Г. Сочинения в двух томах. Т. 2 – СПб.: Мифрил, 1993.
21. Фихте Й.Г. Речи к немецкой нации. – СПб.: Наука, 2009.
22. Фролов И.Т. и др. Введение в философию: Учебное пособие для вузов. – М.: Республика, 2003.
23. Хейвуд Э. Политология: Учебник для студентов вузов. – М.: Юнити-Дана, 2005.
24. Энгельс Ф. Происхождение семьи, частной собственности и государства.- М.: Политиздат, 1986.

ДИНАМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ ДЕЙСТВИЯ О ВЫЯВЛЕНИИ И РАЗРЕШЕНИИ ПРОТИВОРЕЧИЙ

Войцеховский Сергей Николаевич

кандидат философских наук, доцент

Санкт-Петербургский государственный морской технический университет

Разработка положений динамической теории действия способствует выявлению и разрешению возникающих противоречий. Для разработки положений динамической теории действия существуют определенные философские, естественнонаучные, технические и социальные предпосылки. В качестве философской предпосылки динамической теории действия можно назвать диалектику как теорию развития. В качестве естественнонаучной предпосылки динамической теории действия можно рассматривать разработку положений синергетики, которую называют теорией развития систем. Положения синергетики существенным образом отличаются от положений классической механики. В качестве технической предпосылки динамической теории действия можно указать на разработку положений теории решения изобретательских задач. В качестве социальной предпосылки динамической теории действия можно рассматривать разработку усовершенствованной теории социального действия.

Понятие действия относится к числу наиболее общих понятий. Оно используется в науке и искусстве. Анализ содержания понятия действия содержится в трудах Г.Гегеля [см. 16]. Действие анализируется с точки зрения диалектики. Под диалектикой понимается учение о развитии посредством борьбы противоположностей. Взаимодействие противоположностей называется противоречием. Действие субстанции рассматривается как противоположность пассивной субстанции. Действие соотносится с причиной, которая проявляет себя в действии. Противодействие направлено против действующей причины. Действие связано с действительностью. К действительности относятся вещи, которые способны действовать. Действительность есть определяющее себя движение. Единство возможности и действительности проявляется в виде случайности. Возможность – это формальная действительность, которая еще не стала реальной действительностью. Реальная действительность – это вещь, обладающая множеством свойств, и существующий мир.

Теоретическим изучением действия и противодействия материальных тел занимался И.Ньютон. В книге «Математические начала натуральной философии» он сформулировал закон, в соответствии с которым всякое действие тела встречает равное и противоположно направленное противодействие [см. 32]. Этот закон называют третьим законом И.Ньютона. О.В.Голубева пишет, что в толковании данного закона не учитываются кинематические элементы (скорости, ускорения, траектории) [18, с. 98]. В кинематике важную роль играет принцип освобождаемости и наложения связей. Освобождаемость связей увеличивает количество степеней свободы системы. В результате этого реакция связей переходит в состав активно действующих сил.

Кинетика является существенным связующим звеном статики и динамики. В статике важную роль играет первый закон И.Ньютона, в соответствии с которым всякое материальное тело сохраняет состояние покоя или прямолинейного равномерного движения до тех пор, пока на него не подействует сила. В динамике важную роль играет второй закон И.Ньютона, в котором устанавливается связь изменения количества движения в зависимости от действия силы. Опираясь на вышесказанные законы и закон всемирного тяготения были разработаны представления о системе мироздания.

В динамической теории действия используется системный подход. Основы системного подхода были разработаны Л.Берталанфи [см. 6-8]. Разработанные им положения общей теории систем представлялись ему только исходной моделью реальности, которую предстоит усовершенствовать, опираясь на достижения в области различных наук. В рамках системного подхода к анализу организации особое внимание уделяется механическим и организмическим моделям. Механическая модель позволяет рассматривать объект как совокупность агрегатов. Организмическая модель рассматривает объект как целостную организованную систему, свойства которой не сводятся к сумме свойств элементов системы. Соотношение части и целого осмысливается с точки зрения положения Аристотеля, которое гласит, что целое больше суммы частей. По мнению Л.Берталанфи, общая теория систем должна опираться на положения диалектики.

Рассматриваются особенности действия динамических законов и статистических законов. Отмечаются преимущества динамической точки зрения на организацию систем по сравнению со статической точкой зрения. Равновесное состояние системы следует рассматривать как подвижное равновесие. Разрабатываются положения динамической теории систем. С этой точки зрения устанавливается диалектическая взаимосвязь структуры и функции организации. Анализ уровней организации материи необходимо осуществлять с точки зрения теории эволюции, в частности учитывая положения синтетической теории эволюции, положения теоретической истории. Л.Берталанфи указывает на существенное отличие механического и организмического подходов в осмыслении организации элементов системы. Он предлагает осмыслить отличие механической организации от органической организации с точки зрения эволюции уровней организации. На уровне организации живых существ возникает способность к самоорганизации.

Самоорганизация систем рассматривается в синергетике. Понятие синергетики для обозначения нового направления в развитии теории систем использовал Г.Хакен. Основы синергетики были разработаны в трудах Г.Хакена и И.Р.Пригожина, хотя сам И.Р.Пригожин писал, что занимается теорией самоорганизации, которая учитывает положения диалектики. Взгляды И.Р.Пригожина на самоорганизацию были изложены в книге «Порядок из хаоса. Новый диалог с природой», которую он написал в соавторстве с И.Стенгерс [см. 35]. Он критически оценивает взгляды И.Ньютона. По его мнению, элемент системы обладает не только инерциальными свойствами, но и спонтанной активностью.

Спонтанная активность элементов системы приводит к возникновению хаоса. Возникновение самоорганизации объясняется переходом от беспорядка (хаоса) к порядку в условиях неравновесного состояния системы под влиянием диссипации. Возникающие структуры называют диссипативными структурами. По мнению И.Р.Пригожина и И.Стенгерс, переосмысление положений И.Ньютона имеет значение не только для описания и объяснения природных явлений, но и социальных явлений. Таким образом, целесообразно использование достижений синергетики для разработки положений динамической теории действия.

Положения общей теории систем, разработанные в трудах Л.Берталанфи, в настоящее время нуждаются в усовершенствовании. В связи с этим необходима разработка положений интеграционной теории систем [см. 11-14]. Для обоснования основных положений интеграционной теорий систем необходимо опираться на принцип соответствия, который позволяет сохранить в интеграционной теории систем положения общей теории систем Л.Берталанфи, выдержавшие испытание временем.. В качестве предпосылок формирования положений общей теории систем Л.Берталанфи называет достижения философии и различных частных наук. Он пишет о развитии системных представлений с древнейших времен.

В число основных положений общей теории систем Л.Берталанфи входит положение Аристотеля о том, что «целое больше суммы его частей». Указывается на особое значение для общей теории систем положений диалектики, сформулированных в трудах Г.Гегеля и К.Маркса. Различаются открытые и закрытые системы. К открытым системам относятся такие системы, в которых существует обмен веществом и информацией с внешней средой, а в закрытой системе это не происходит. Данные положения общей теории систем Л.Берталанфи можно учитывать в интеграционной теории систем.

В интеграционной теории систем следует опираться на достижения различных частных теорий систем: теорий физических систем, теорий химических систем, теорий биологических систем, теорий социальных систем, теорий экономических систем, теорий политических систем, теорий психологических систем, теорий информационных систем, теорий интеллектуальных систем, теорий технических систем и т. д. Теории систем также подразделяются на теории макросистем и теории микросистем, теории естественных систем и теории искусственных систем.

Для разработки положений интеграционной теории систем следует существенно дополнить понятийный аппарат общей теории систем Л.Берталанфи. В интеграционной теории систем необходимо осмыслить соотношение дискретности и непрерывности. Дело в том, что в математической теории систем приходится учитывать соотношение между дискретными системами и непрерывными системами. Смысл представления о непрерывности в теории систем становится понятным из-за необходимости учитывать влияния поля на поведение дискретной системы частиц.

Системный подход использовался Г.С.Альтшуллером (псевдоним Альтов) при разработке теории решения изобретательских задач (далее - ТРИЗ) [см. 1-5]. Поэтому ТРИЗ также называют теорией развития технических систем (ТРТС). Кроме этого была разработана теория развития творческой личности (ТРТЛ). В данном случае системный подход опирается на положения диалектики. Технический объект рассматривается как материальный объект, материю которого можно представить в виде вещества и в виде поля. Соответственно в ТРИЗ используется вепольный анализ. Понятие веполя буквально означает единство рассмотрения вещества и поля.

Технический объект также рассматривается как развивающаяся техническая система, у которой есть определенный жизненный цикл. Соответственно выделяется ряд участков в линии жизни технической системы: участок детства, участок зрелости и участок старости. После этого

техническая система либо деградирует, либо сменяется другой технической системой. Для описания развития технической системы используется диалектика как философская теория развития. Важнейшими положениями диалектики являются законы диалектики: закон единства и борьбы противоположностей, закон перехода количественных изменений в качественные изменения и обратно, закон отрицания отрицания.

В соответствии с вышесказанным для описания развития технических систем рассматриваются различные противоречия: физические противоречия, технические противоречия и административные противоречия. Г.С.Альтшуллер утверждает, что всякая задача может относиться к теории решения изобретательских задач (ТРИЗ) только тогда, когда для решения задачи возникает необходимость преодолеть противоречие. Для разрешения возникающих противоречий необходимо опираться не только на законы диалектики, но и на законы статики, кинематики и динамики. В качестве законов статики называются следующие законы: закон полноты частей системы, закон «энергетической проводимости» системы, закон согласования ритмики частей системы. В качестве законов кинематики называются следующие законы: закон увеличения степени идеальности системы, закон неравномерности развития частей системы, закон перехода в надсистему. В качестве законов динамики называются следующие законы: закон перехода с макроуровня на микроуровень, закон увеличения степени вепольности.

В настоящее время многие специалисты в области ТРИЗ пишут о необходимости осмыслить использование принципов действия систем в соответствии с ранее выявленными законами функционирования и развития систем [см. 36]. При этом рассматривается как действие, так и взаимодействие систем и частей системы. Б.Л.Злотин и А.В.Зусман пишут, что в процессе функционирования технических систем обнаруживаются их достоинства и недостатки. В случае обнаружения множества недостатков техническую систему могут отнести к числу вредных систем. Увеличение числа достоинств системы приближает ее к разряду идеальной системы. Конкурентная борьба способствует созданию наиболее совершенных систем.

А.Г.Кашкаров полагает, что в основе принципа действия технической системы лежит действие законы и эффекты, которые оказывают те или иные явления. Он критически относится к попыткам свести принцип действия только к эффекту, который оказывает то или иное явление. Обращается внимание на то, что работоспособность технической системы обеспечивается преимущественно действием физических законов, а не только проявлением различных эффектов. Действие и взаимодействие систем характеризуется изменением величины энергии, силы и состояния поля.

М.С.Рубин предлагает опираться на теоретические основы использования принципа действия в ТРИЗ не только по отношению к техническим системам, но и по отношению к нетехническим системам. Он рассматривает различные аспекты описания принципа действия системы: физический, химический, биологический, технический, социальный, художественный, эстетический, психологический, лингвистический, экономический, финансовый, юридический, политический и т. д. Расширенное понимание принципа действия позволяет использовать положения ТРИЗ для описания универсальной эволюции уровней организации материи. Принцип действия позволяет осмыслить как конструкцию, так и технологию. Для описания принципа действия предлагается использовать не только понятие веполя, но понятие элеполя. В последнем случае понятие вещества заменяется понятием элемента. Это позволяет более абстрактно описывать принцип действия системы.

Разработкой положений теории действия в области общественных наук занимался Т.Парсонс [см. 33-34]. Он рассматривал различные предпосылки теории действия: философские, естественнонаучные, социологические, экономические, политологические, психологические и другие предпосылки. В качестве философских предпосылок теории действия использовались труды основателей позитивистской философии, представителей немецкой идеалистической философии от Г.Гегеля через К.Маркса до М.Вебера, исследования в области системной философии и натурфилософии.

В методологии теоретических исследований Т.Парсонс использует системный подход. Выделяются четыре системы действия: система поведения организма, личностная система, социальная система и культурная система. По мнению Н.Лумана, Т.Парсонс не в полной мере использовал возможности системного подхода в развитии теории действия и предлагает двигаться дальше в этом направлении. Н.Луман полагает, что системный подход должен опираться на теорию систем Л.Берталанфи [см. 28]. В настоящее время положения теории систем Л.Берталанфи получили дальнейшее развитие, опираясь на достижения синергетики. Поэтому, по нашему мнению, для усовершенствования теории действия нужно опираться не только на положения теории систем Л.Берталанфи, но и на положения синергетики, что было реализовано в синергетической теории действия.

Теорию действия Т.Парсонса считают фундаментальной теорией современной социологии. Вместе с тем эту теорию действия критикуют за склонность в большей мере ориентироваться на описание статических социальных явлений, а не динамических социальных явлений. Так например, Дж.Ритцер пишет, что теория действия Т.Парсонса была подвергнута критике из-за его увлечения вопросами социальной статики в ущерб разработке вопросов социальной динамики и неспособности

эффективно исследовать и предлагать решения социальных конфликтов [37, с. 137]. В связи с этим возникает необходимость разработки положений динамической теории действия. Определенные соображения относительно необходимости усовершенствовать теорию действия Т.Парсонса уже высказывались ранее.

Физическая статика опирается на первый закон И.Ньютона, который называют законом инерции. Аналогично этому теория действия Т.Парсонса опирается на закон социальной инерции. Применительно к социальным явлениям закон инерции проявляется в виде тенденции самосохранения процессов социального взаимодействия, а применительно к психическим явлениям закон инерции проявляется в виде тенденции поддержания душевного равновесия посредством механизмов защиты. В физической статике также используется третий закон И.Ньютона, в соответствии с которым всякое действие встречает равное и противоположно направленное противодействие. Физики отмечают, что в данном законе не учитывается кинематический элемент. Кинематика позволяет перейти от статики к динамике. В социальном толковании третьего закона И.Ньютона, которое было предложено Р.Кохом, учитывается кинематический элемент [24, с. 82-83]. Последний предлагает толкование третьего закона И.Ньютона таким образом, чтобы действие и противодействие были разделены во времени. Предполагается, что в процессе эволюции осуществляется определенное действие, а затем в качестве реакции на это действие возникает противодействие, которое изменяет ситуацию.

У Т.Парсонса было противоречивое отношение к теории эволюции Г.Спенсера. При разработке положений теории действия он заявил, что Г.Спенсер мертв, отвергая достижения его исследований. Между тем, последний сформулировал ряд законов, которые учитываются в настоящее время при изучении действий, например, закон прогресса, законы силы. Р.Кох считает необходимым учитывать в бизнесе действие законов силы. После критики его увлечения вопросами социальной статики в ущерб разработке вопросов социальной динамики Т.Парсонс начинает в определенной мере рассматривать социальное развитие аналогично тому, как это сделал Г.Спенсер. Он опирается на сформулированный Г.Спенсером закон прогресса, в соответствии с которым социальная эволюция протекает от простого к сложному посредством дифференциации и интеграции. Помимо проявлений прогресса допускаются проявления регресса.

Т.Парсонс также как Г.Спенсер критически относится к социологии О.Конта, соглашаясь с проявлением тенденции секуляризации и допуская не только преобразование военной организации в индустриальную организацию, но и обратный процесс в ходе социальной эволюции в зависимости от того, каким образом изменяется деятельность людей. Допускаются рассуждения о переходе от индустриального общества к постиндустриальному обществу. Вместе с тем существуют критические замечания, например, Т.Парсонс пишет, что при переходе от индустриального общества к постиндустриальному обществу можно говорить о формировании постдемократического общества. Он пытается переосмыслить представления М.Вебера и К.Маркса о роли революций в развитии общества. В отличие от последних подчеркивается значение для развития общества революции в образовании.

Н.Луман критикует последователей Т.Парсонса за то, что они больше внимания уделяют изучению связи действия и структуры, а не усовершенствованию теории действия [28, с. 16]. Преодолению уклона в сторону структурализма в развитии социальной теории, по мнению Дж.Ритцера, способствовали работы постструктуралистов и постмодернистов. В качестве видных представителей постструктурализма он называет Ж.Деррида и М.Фуко. Существенный вклад Ж.Деррида в развитие социальной теории состоит в обосновании понятия деконструкции. Данное понятие первоначально было введено в сочинении под названием «О грамматологии», т.е. использовалось преимущественно в филологии, но позднее понятие доконструкции стало использоваться также по отношению к социальным структурам.

Ж.Деррида пишет, что понятие деконструкции введено в качестве оппозиции по отношению к структурализму [см. 20]. Структурализм рассматривается как деятельность по монтажу конструкции в виде стабильной структуры, а деконструкция – это деятельность по демонтажу конструкции. В связи с этим понятие деконструкции часто связывают понятием деструкции. Ж.Деррида разделяет эти понятия, указывая на то, что деконструкция подчеркивает историческую многослойность структуры, допускает позитивное значение структурализма, а деструкция отвергает структурализм.

Критика структурализма содержится также в трудах П,Бурдье, который является учеником М.Фуко [см. 10]. Он пишет, что структуралисты пытались уничтожить действующих лиц, сделав их просто элементами социальной структуры. Для описания поведения действующих лиц используется понятие габитуса. Действующим лицам приписывается способность изобретать, импровизировать. Они могут руководствоваться чувством игры в социальной деятельности. Вместе с тем их действия осуществляются в рамках структур различных социальных полей.

В теоретическом синтезе положений различных наук Т.Парсонс особое внимание уделяет согласованию положений своей теории действия и экономической теории. Он отмечает существенное влияние на разработку положений теории действия трудов М.Вебера, Э.Дюркгейма, Й.Шумпетера и В.Парето, которые сочетали исследования в области экономической науки с исследованиями в области социологии. Однако в его исследованиях

больше внимания уделяется вопросам социальной и экономической статики, а не динамики.

В теории действия Т.Парсонса учитываются положения экономической статики, разработанные в трудах Л.Вальраса и В.Парето, но не учитывается представления В.Парето о волнообразном характере общественного развития. В.Парето в своих исследованиях опирается на положения экономической статики Л.Вальраса, одновременно пытается осмыслить положения социальной динамики. В своем трактате по общей социологии он, с одной стороны, отмечает волнообразный характер общественного развития, а с другой стороны, признает возможность описания динамики развития социальной системы посредством закона трех стадий О.Конта.

Т.Парсонс не учитывает в теории действия положения теории экономического развития, разработанные в трудах Й.Шумпетера. В теории экономического развития Й.Шумпетера учитываются возможности возникновения как равновесных, так и неравновесных состояний экономической системы [см. 41]. В синергетике также анализируется соотношение равновесных и неравновесных состояний системы. В этом состоит еще одно из преимуществ синергетической теории действия по сравнению с теорией действия Т.Парсонса. Й.Шумпетер при разработке положений экономической динамики использует достижения в области изучения волнообразных процессов, например, представления Н.Д.Кондратьева о волнообразном развитии социально-экономической системы.

Отмечается взаимосвязь волновых процессов и циклами экономического развития Й.Шумпетер осознал значение положений социальной динамики для разработки теории экономического развития. Он способствовал развитию социологического направления в разработке положений экономической теории. На эту мысль его, вероятно, натолкнули исследования Н.Д.Кондратьева. Последний изучал законы социальной динамики, в частности, он указывает на отличие закона трех стадий О.Конта от закона двух стадий Л.Вебера. Точка зрения Н.Д.Кондратьева на процесс социально-экономического развития более соответствует действию закона двух стадий, т.к. он различает регулярное чередование повышательной волны и понижательной волны [см. 23]. В синергетике дается свое толкование волнообразных процессов.

По мнению Й.Шумпетера, в экономической эволюции капитализма существенную роль играет созидательное разрушение [см. 40]. Созидательное разрушение обеспечивает инновационное развитие экономики, формирование новых форм экономической организации. На актуальность созидательного разрушения в экономике обращал внимание Председатель Правительства Российской Федерации Д.А.Медведев, выступая на V Гайдаровском форуме [см. 30].

Г.Эмерсон рассматривает индустриальную организацию как пример организации созидания, а военную организацию как пример организации разрушения [см. 39]. Предпосылки возникновения организации созидания и организации разрушения он находит в живой природе. В качестве примера организации созидания может рассматриваться плодоносное растение, а в качестве примера организации разрушения можно указать на стаю волков. Допускается преобразование организации разрушения в организацию созидания и наоборот.

Организация разрушения по отношению к организации созидания выступает в качестве внешнего разрушительного фактора. Однако кроме разрушительных факторов внешней среды имеются разрушительные факторы во внутренней среде организации. Поэтому О.Н.Демчук при описании преобразований в организации предлагает учитывать как разрушительные факторы во внешней и внутренней среде, так и созидательные факторы во внешней и внутренней среде [см. 19].

Модели созидательных действий и стратегия разрушительных действий иногда рассматриваются обособленно. Например, С.М.Емельянов рассматривает обособленно конструктивную модель поведения личности и деструктивную модель поведения личности в конфликте [21, с. 66]. Однако Й.Шумпетер обращает внимание на значение сочетания созидания и разрушения. Поэтому при разработке стратегии созидательного разрушения необходимо учитывать диалектическую взаимосвязь созидательных действий и разрушительных действий.

В теории действия формулируется принцип дуальности, который переводчики трудов Т.Парсонса называют принципом бинарности, хотя в оригинале написано на английском языке duality. Опираясь на принцип дуальности выделяются пять пар противоположных ориентаций действия: Пары ориентаций рассматриваются как переменные величины. Делаются попытки переосмыслить применение принципа дуальности. Таким образом, расширяются представления о дуальности, которые ранее были сформулированы Т.Парсонсом. Понятие дуальности Э.Гидденс считает ключевым в свой теории структурации [см. 17]. Некоторые полагают, что таким образом он пытается диалектически осмыслить соотношение структуры и действия. Анализ противоположных ориентаций действия не побуждает Т.Парсонса рассматривать конфликты. Между тем, Л.Козер указывал Т.Парсонсу на необходимость анализа конфликтов в теории действия [см. 22].

Л.Козер различает позитивную функцию конфликта и негативную функцию конфликта. Под позитивной функцией конфликта понимаются конструктивные действия, а под негативной функцией конфликта понимаются деструктивные действия в условиях конфликта. Процесс разрушения связывают с проявлением антагонизма во взаимоотношениях противоположностей, а процесс созидания связывают с проявлением синергизма во взаимоотношении противоположностей. Полагают,

что закон синергии способствует формированию организации элементов системы в единое целое в условиях единства и борьбы противоположностей. Выделяют также эволюционную функцию конфликта. Считается, что конфликт способствует бифуркации. Под бифуркацией в синергетике понимают момент качественных изменений системы в процессе развития.

В конфликтологии разработана систематика конфликтов [см. 27, 38]. Ю.Ф.Лукин предлагает следующую классификацию конфликтов: внутриличностные конфликты; межличностные конфликты; конфликты между личностью и группой; межгрупповые конфликты; региональные конфликты; конфликты в различных сферах общественной жизни – социальные конфликты, экономические конфликты, политические конфликты, социокультурные конфликты; глобальные конфликты – конфликты между богатыми и бедными странами, межгосударственные конфликты, религиозные конфликты, межэтнические конфликты и т. д.

Могут быть скрытые конфликты и открытые конфликты. Скрытые конфликты возникают на ранней стадии динамики конфликта, а открытые конфликты возникают на более поздней стадии, когда остро возникает необходимость в разрешении конфликта. В социальной системе может одновременно развиваться множество различных конфликтов. Когда личность сталкивается с конфликтом, то у личности может возникнуть внутриличностный конфликт, т.к. человеку не всегда легко определить линию своего поведения в конфликтной ситуации.

Ф.М.Бородкин отмечает возникновение двоемыслия личности в условиях конфликта [см. 9]. Двоемыслие личности возникает в условиях, когда для разрешения конфликта необходимо изменить соотношение сил. Существует индивидуальное двоемыслие и социальное двоемыслие, скрытое двоемыслие и открытое двоемыслие. Индивидуальное двоемыслие позволяет мобилизовать внутренние силы для разрешения конфликта, а социальное двоемыслие позволяется видоизменить соотношение социальных сил для обеспечения более благоприятных условий деятельности субъекта. Под деятельностью понимается определенная последовательность действий субъекта.

Скрытое двоемыслие субъекта возникает на ранней стадии конфликта и сохраняется на всем протяжении конфликта. Проявления скрытого двоемыслия называют лицемерием. Открытое двоемыслие возникает на этапе открытого конфликта, когда некий субъект стремится навязать свою волю другим субъектам и уверен в своих силах. Открытое двоемыслие может проявляться в художественной форме в виде двусмысленных суждений, в виде различия между эзотерическими (тайными) и экзотерическими (публичными) учениями, в виде двойных стандартов при оценке тех или иных событий, двойной морали и т. д.

Открытое двоемыслие широко используется в настоящее время. Открытое двоемыслие использовал древнегреческий раб Эзоп для критики человеческих пороков и обоснования своих действий в условиях конфликта с рабовладельцами. Для иллюстрации своих мыслей он использовал образы животных. Впоследствии его форма выражения мыслей получила название эзопова языка, он был сочинителем басен. В Древней Греции было принято различать эзотерические учения и экзотерические учения в школе пифагорейцев. Такое различие сохранилось до сих пор, например, П.Бурдье пишет о существовании эзотерической социологии, помимо экзотерической социологии. В практике международных отношений существует двоякое толкование одних и тех же правовых норм. Ф.Ницше пишет о необходимости различать в условиях развития демократии мораль господ и мораль рабов [см. 31].

В настоящее время существует конфликт в отношениях между странами НАТО и современной Россией. Председатель Правительства Российской Федерации Д.А.Медведев в выступлении на панельной дискуссии Мюнхенской конференции по вопросам политики безопасности 13 февраля 2016 года указал на возникновение новой холодной войны между странами НАТО и современной Россией [см. 29]. В условиях холодной войны страны НАТО широко используют политику двойных стандартов в оценке различных событий, в том числе в оценке действий Российской Федерации. О политике двойных стандартов стран НАТО неоднократно говорил министр иностранных дел Российской Федерации С.В.Лавров [см. 26].

В случае возникновения конфликта может использоваться различная стратегия и тактика действий. Под стратегией действий понимают устойчивую, долговременную схему действий, принципиальные основы поведения. Под тактикой действий понимают манеру поведения в определенный промежуток времени, она может меняться с течением времени. Различают пять стратегий действий в условиях конфликта: соперничество (конкуренция, подавление), уклонение, приспособление (уступчивость), компромисс, сотрудничество. В качестве тактики действий используют тактику избегания конфликта, тактику силового подавления и тактику срытых действий [см. 25]. Для разрешения конфликтов предлагается использовать технологию переговоров■

Список литературы

1. Альтшуллер Г.С. Творчество как точная наука. – М.: Советское радио, 1979.
2. Альтшуллер Г.С. Найти идею. Введение в теорию решения изобретательских задач. – Новосибирск: Наука, 1991.
3. Альтшуллер Г.С. Алгоритм изобретения. – М.: Московский рабочий, 1973.
4. Альтшуллер Г.С., Злотин Б.Л., Зусман А.В., Филатов В.И. Поиск новых идей: от озарения до технологии. – Кишинев: Картя Молдовеняскэ, 1989.
5. Альтшуллер Г.С., Верткин И.М. Как стать гением: Жизненная стратегия творческой личности. – Мн.: Беларусь, 1994.
6. Берталанфи Л. История и статус общей теории систем // Системные исследования. Ежегодник. – М.: Наука, 1973.
7. Берталанфи Л. Общая теория систем – обзор проблем и результатов // Системные исследования. Ежегодник. – М.: Наука, 1969.
8. Берталанфи Л. Общая теория систем: критический обзор // Исследования по общей теории систем. – М.: Прогресс, 1969.
9. Бородкин Ф.М. Социальный конфликт сквозь культуру // Мир России. Социология. Этнология. 1999. Т. 8. № 1-2. С. 21-58
10. Бурдье П. Начала. – М.: Socio-Logos, 1994.
11. Войцеховский С.Н. Интегрированная теория систем о статике и динамике различных систем // Научный обозреватель. Научно-аналитический журнал. 2015. № 4(52). С. 37-44.
12. Войцеховский С.Н. Интеграционная теория систем о статике и динамике интеллектуальных систем // Научный обозреватель. Научно-аналитический журнал. 2015. № 8(56). С. 18-27.
13. Войцеховский С.Н. Интеграционная теория систем о статике и динамике интеллектуальных систем. Часть вторая // Научный обозреватель. Научно-аналитический журнал. 2015. № 9(57). С. 24-26.
14. Войцеховский С.Н. Интеграционная теория систем о статике и динамике социотехнических систем и сетей // Научный обозреватель. Научно-аналитический журнал. 2015. № 10(58). С.15-21.
15. Войцеховский С.Н. Разработка положений усовершенствованной теории действия // Научный обозреватель 2013 № 6(30). С.52-54.
16. Гегель Г.В.Ф. Наука логики. В 3-х т. Т. 2. – М.: Мысль, 1971.
17. Гидденс Э. Устроение общества: Очерк теории структурации. – М.: Академический проект, 2005.
18. Голубева О.В. Теоретическая механика. – М.: Высшая школа, 1968.
19. Демчук О.Н. Теория организации. – М.: Флинта, 2009.
20. Деррида Ж., Хартман Д., Изер В. Деконструкция: триалог в Иерусалиме // http://www.gumer.info›bogoslov_Buks/Philos/Derr/dekon.php
21. Емельянов С.М. Практикум по конфликтологии. – СПб.: Питер, 2009.
22. Козер Л. Функции социального конфликта. – М.: Идея-Пресс, 2000.
23. Кондратьев Н.Д. Избранные сочинения. – М.: Экономика, 1993.
24. Кох Р. Законы силы в бизнесе. – Мн.: Попурри, 2004. 400 с.
25. Курбатов В.И. Конфликтология. – Ростов н/Д: Феникс, 2005.
26. 26. Лавров С.В. Цель – любой ценой вывести Россию из равновесия. Болею за «Спартак» с первого класса // Spartakworld.ru
27. Лукин Ю.Ф. Конфликтология: Управление конфликтами. – М.: Академический проект, 2007.
28. Луман Н. Социальные системы. Очерк общей теории. – СПб.: Наука, 2007. 642 с.
29. Медведев Д.А. Выступление на панельной дискуссии Мюнхенской конференции по вопросам политики безопасности 13 февраля 2016 года // premier.gov.ru
30. Медведев Д.А. V Гайдаровский форум 15 января 2014 года // premier.gov.ru
31. Ницше Фр. Сочинения в 2 т. Т. 2. – М.: Мысль, 1990.
32. Ньютон И. Математические начала натуральной философии. – М.: Наука, 1989.
33. Парсонс Т. О структуре социального действия. – М.: Академический Проект, 2002. 880 с.
34. Парсонс Т. О социальных системах. – М.: Академический Проект, 2002. 832 с.
35. Пригожин И., Стенгерс И. Порядок из хаоса. Новый диалог человека с природой. – М.: УРСС, 2003.
36. Принцип действия систем / Сборник научных работ. Библиотека Саммита разработчиков ТРИЗ. Выпуск 4. Санкт-Петербург, 2011. // www.triz-summit.ru
37. Ритцер Дж. Современные социологические теории. – СПб.: Питер, 2002. 688 с.
38. Светлов В.А., Семенов В.А. Конфликтология: Учебное пособие. – СПб.: Питер, 2011.
39. Файоль А., Эмерсон Г., Тейлор Ф., Форд Г. Управление – это наука и искусство. – М.: Республика, 1992.
40. Шумпетер Й. Капитализм, Социализм и Демократия. – М.: Экономика, 1995.
41. Шумпетер Й. Теория экономического развития. – М.: Прогресс, 1982.

МЕТАМОРФОЗЫ ЛЮБВИ В ФИЛОСОФСКОЙ КУЛЬТУРЕ СЕРЕБРЯНОГО ВЕКА

Дробышева Анастасия Олеговна
студентка 1-ого курса магистратуры
Московский физико-технический институт (государственный университет) – МФТИ(ГУ)

Аннотация. *Что такое любовь?..*

Этот вопрос задает практически каждый из нас на протяжении всей жизни. Мы стараемся найти ответы в различных источниках: жизненный опыт, произведения литературы и предметы искусства, научные и познавательные труды, философские мысли. Каждый сам ищет ответ, делает какие-то выводы, потом живет с этими убеждениями.

Можно попробовать дать определение «любви».

Любовь – это чувство, свойственное человеку, глубокая привязанность к другому человеку или объекту, чувство глубокой симпатии.

Исходя из этого определения, можно выделить следующие виды любви: между мужчиной и женщиной, между родителями и детьми, между человеком и Богом, любовь к природе, любовь к Родине.

Ключевые слова: *абсолютная любовь, формы любви, любовь и пол, многообразие Эроса, Н. А. Бердяев, З.Н. Гиппиус, Серебряный век, андрогинизм.*

Бердяев Н.А. говорит о следующих видах любви. «Нужно установить три типа любви: 1) Эрос в собственном смысле слова, половое индивидуальное избрание, слияние начала мужественного с вечной женственностью в Богом предназначенном конкретном образе; 2) мистическое влечение к ближнему и родному, к брату и сестре во Христе, радостное слияние в Богочеловеческом теле; 3) ощущение личности каждого существа, далекого, даже врага и любовное уважение к потенции образа Божьего, обращение с каждым человеческим лицом, как целью в себе, а не средством. Все три степени любви - суть лишь конкретизации и индивидуализации единой любви к Богу, к общей божественной природе в людях, во имя которой только и возможно вселенское братство и любовное слияние всех тварей. И в любимой женщине, и в брате по духу, и в каждом существе человеческом мы любим образ Единого, Вечного, самого любимого»[1].

О любви можно говорить в разных аспектах и с разных сторон: можно ее рассматривать как социальное явление, как психико-физиологическую зависимость, как часть религиозного осознания мира.

В данной статье, я бы хотела поговорить о любви между двумя личностями (причем, не делая акцентов на различие полов). Прежде чем говорить об этом, стоит определить, что же лежит в основе понимания личности, какие критерии и первоосновы брать, для того, чтобы было единое восприятие и не было подмены понятий.

З. Гиппиус в своей речи к «Зеленой лампе», «Арифметика любви» берет за первоосновы личности такие понятия как абсолютную единственность, неповторимость и потенцию абсолютного бытия (вечности). «Стоит подойти к человеку не лично, взять его просто как одну из особей, случайно населяющих случайный мир, - как тот час этот мир окажется полон несообразностей. Одна из них – любовь. Очевидная нелепость! Все попытки ее к чему-нибудь приспособить – например, к необходимости продолжения рода человеческого – бесплодны: давно известно, что и без нее род человеческий продолжался бы, притом гораздо лучше. С точки зрения «особей», ее существование необъяснимо и ничем не оправдано»[2].

Из этой мысли можно сделать вывод, что живя в социальной среде среди других людей, такое явление как любовь нам не нужно, но для собственной самореализации, самопознания, познания мира, для ответов на многие жизненно-философские вопросы мы обращаемся к любви (здесь уже подразумевается любовь не как привязанность к кому-то или чему-то, а как высшая духовная истина бытия). «Любовь на многое открывает глаза человеку: она дает ему познать трагическое несовершенство мира»[2].

Она дает понять, что страдания (осознанные или неосознанные) заставляют нас бороться за любовь, за попытку изменить реальность, за стремление к лучшему. Когда человек-личность приближается к ответам на свои внутренние вопросы, тогда, именно в этот момент, он достигает абсолютной любви, то есть проявляется сверхосознанность происходящего в реальном мире, принятие этого мира, понимание своего духовного призвание и признание телесной формы. Процесс достижения абсолютной любви очень трудный, преодолеть его в одиночку невозможно. Поэтому люди стремятся найти идеальную пару, спутника жизни, который будет сопровождать их на этом запутанном пути, помогать искать истину. В поисках идеальной вто-

рой половинки человеку-личности помогает коренное свойство, присущее всем – андрогинизм.

Давно известно, что в каждом человеке присутствует мужское и женское начало, причем одно из них всегда преобладает. Сочетание двух начал в каждом случае уникально, то есть в каждой личности единственно и неповторимо. Идеальная пара – это зеркальное отражение двух уникальных личностей, то есть мужское начало одной личности дополняется женским началом другой личности и, наоборот, в конечном итоге эти уникальные личности образуют идеальную единую сверхличность, почти достигшую абсолютного знания.

«Абсолютной обратности полярности) двух, дающей абсолют любви, нет, конечно, в безабсолютном мире. Но в нем есть возможность неограниченного приближения к абсолюту. Чем полнее душетелесная обратность, тем совершеннее любовь, ближе к вечно желанной, непремено «одной» и непременно «навсегда». За нее мы и боремся и все знаем: даже не зная, что борьба за любовь – эта борьба со смертью»[2].

По мнению З. Гиппиус, любовь – это некое стремления к абсолютному знанию, недостижимое в одиночку, но стремящееся к достижению в идеальной паре.

Еще один философ того времени Бердяев Н.А. рассматривал вопросы любви. Но в отличие от З. Гиппиус, он рассматривает любовь не между личностями, а различия между любовью как духовной части человека и половых инстинктов.

«Вопрос о поле и любви имеет центральное значение для всего нашего религиозно-философского и религиозно-общественного миросозерцания. Главный недостаток всех социальных теорий - это стыдливость, а часто лицемерное игнорирование источника жизни, виновника всей человеческой истории - половой любви. С полом и любовью связана тайна разрыва в мире и тайна всякого соединения; с полом и любовью связана также тайна индивидуальности и бессмертия. Это мучительнейший вопрос для каждого существа, для всех людей он также безмерно важен, как и вопрос о поддержании жизни и смерти. Это - проклятый, мировой вопрос, и каждый пытается в уединении, тщательна скрываясь, таясь и стыдясь точно позора, преодолеть трагедию пола и любви, победить половое разъединение мира, эту основу всякого разъединения, последний из людей пытается любить, хотя бы по-звериному»[2].

Также центральное место в вопросах философии любви занимает статья В.С. Соловьева «Смысл любви», в которой рассматривается взаимосвязь половой любви и индивидуальной любви.

В. Н. Соловьев в начале своего труда говорит о том, что существует теория о связи любви индивидуальной и физиологией человеческой. «Тут мы встречаемся с популярною теорией, которая, признавая вообще половую любовь за средство родового инстинкта, или за орудие размножения, пытается, в частности, объяснить индивидуализацию любовного чувства у человека как некоторую хитрость или обольщение, употребляемое природою или мировою волей для достижения ее особых целей»[3].

Далее философ рассматривает эту теорию с разных ракурсов, и приходит к выводу, что «невозможно признать прямого соответствия между силою индивидуальной любви и значением потомства, когда самое существование потомства при такой любви есть лишь редкая случайность. Как мы видели, 1) сильная любовь весьма обыкновенно остается неразделенною; 2) при взаимности сильная страсть приводит к трагическому концу, не доходя до произведения потомства; 3) счастливая любовь, если она очень сильна, также остается обыкновенно бесплодною. А в тех редких случаях, когда необычайно сильная любовь производит потомство, оно оказывается самым заурядным»[3].

Отличие работы В.Н.Соловьева от работ З.Гиппиус и Н.А. Бердяева заключается в более сформулированном понятии смысла любви, задачи любви, виды родов симпатических чувств (родительская любовь, в частности материнская, дружба, любовь к человечеству, патриотизм, любовь к науке, природе и т.д.).

В работах этих авторов можно выделить следующие общие черты:

- любовь рассматривается как сложное явление, состоящие из духовной части (индивидуальная любовь, абсолютная любовь, любовь к Богу) и частью, связанной с психико-физическими особенностями человека (половая любовь, телесная любовь);
- духовной/абсолютной любви человек достигает, если обретает истинное знание, познает окружающий его мир и принимает его недостатки и достоинства;
- половая/телесная любовь связана с продолжением рода (родовая любовь), с животными инстинктами размножения
- прослеживается такое явление как андрогинизм (слияние двух людей/личностей с мужскими и женскими началами, идеально дополняющие друг другу, образуя идеальную пару/истинный человек).

Тема любви всегда поднималась не одними философами, но и поэтами, писателями, музыкантами, художниками, всё и всегда хотели познать такое явление, как любовь, в чём ее смысл, как ее определить и достичь.

Эти вопросы волновали не одно поколение, даже находились какие-то ответы, писались работы, создавались произведения искусства.

В современном мире понятие «любовь» заменяется и подменяется другими понятиями. Мы всё чаще и чаще стали слышать и видеть последствия эмансипации женского движения, появилось понятие «свободная любовь». Любовь, как нечто возвышенное, духовное и приближенное к идеалу, превращается в материально-финансовую зависимость между людьми, теряется чувственно-эмоци-

ональная основа отношений, а центральное место занимает холодный расчёт и ясный разум.

Как говорится в одной современной статье по философии: «Свободная любовь не только деморализует человека, она делает его прагматиком, который любит до тех пор, пока ему выгодно, легко сходится с кем-то и легко расстается. Разве можно искренне и всем сердцем любить человека, не чувствуя перед ним обязанности, не жертвуя ради него собственными интересами?»[4].

Насколько хорошо мы понимаем себя и первооснoвы собственной личности? Много ли мы знаем о любви? Многие ли из нас стремятся к достижению духовного абсолютного знания? Или всё же человек не может вырваться из материальной реальности мира, и общественное мнение оказывает колоссальное влияние на жизнь человека?

Возможно, настало время остановится в гонке за материальным благосостоянием, остановиться и начать менять собственную жизнь к лучшему, стремясь к идеальному, духовному совершенству■

Список литературы

1. Бердяев Н.А. Метафизика пола и любви. Самопознание(сборник) - М.: «БММ», 2014. – 530 с.
2. Сост., подг. текста, коммент., ук. имен А.Н.Николюкина и Т.Ф.Прокопова Гиппиус З. Н. Собрание сочинений. Т. 13. У нас в Париже: Литературная и политическая публицистика 1928—1939 гг. Воспоминания. Портреты. М.:«Дмитрий Сечин», 2012. — 656 с.
3. Соловьев В.Н. Смысл любви. Сборник сочинений. – М.: «Современник»,1991. - 526с.
4. Павлишин Л. Г. Любовь как основа человеческой жизни в философских взглядах В. Винниченко // Молодой ученый. 2013, №7. — С. 502-504.

МУНИЦИПАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА КАК ФАКТОР СТАБИЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

Луговская Мария Владимировна
ассистент кафедры социальных технологий

Ли Диана Азатовна
студент кафедры социальных технологий

Белгородский Национальный Исследовательский университет

Аннотация. *В статье рассматриваются проблемы, связанные с кадровым обеспечением органов местного самоуправления. Сформулированы основные принципы формирования концепции устойчивого развития России. Ее реализация зависит от наличия политический воли, смены иерархически-рыночной модели управления на сетевую, усилий гражданских институтов общества*

Ключевые слова: устойчивое развитие муниципальных образований, органы местного самоуправления, социально-экономическое развитие территории, кадры муниципального управления, социально-технологический подход.

Современный этап развития экономики и общества ставит принципиально новые задачи в области стабильного развития. Ключевая характеристика этого этапа – изменение роли человека в системе факторов производства в связи с возрастанием значения творческих и личностных элементов в трудовых процессах. Человек ставится в центр социально-экономической системы, и, возможно, более полное удовлетворение всего спектра его потребностей, включая потребность в самореализации, является как конечной целью производства, так и условием его устойчивого развития.

Одновременно набирает силу глобальная трансформация рынка труда в направлении увеличения гибкости и многовариантности складывающихся на нем отношений. Оборотная сторона данного процесса – дестабилизация занятости в результате роста ее гибких и нестандартных форм (временной, надомной, неполной) и уменьшение доли стабильно занятых в государственном и корпоративном секторах, а также подрыв традиционных гарантий и норм в сфере труда. Увеличение требований к качеству рабочей силы и обесценение традиционного индустриального типа квалификации приводят к резкому усилению дифференциации условий и оплаты труда различных категорий рабочей силы, вытеснению значительной части работников на периферию рынка труда с соответствующим понижением социального статуса или к переходу их в категорию длительно безработных.

Решение сложных социально-экономических и социально-культурных реформ в современных условиях невозможно без учета региональных особенностей. Государственная региональная политика направлена на создание условий для реализации субъектами федерации возможностей по обеспечению экономического роста, а также на повышение уровня благосостояния граждан.

Устойчивое развитие предполагает целостное, гармоничное состояние социальных систем разного уровня и секторов общества, прежде всего на местном уровне, так как процессы, протекающие там, лежат в основе общественной организации. Сегодня можно говорить о том, что сформулированы основные принципы формирования концепции устойчивого развития России. Ее реализация зависит от наличия политический воли, смены иерархически-рыночной модели управления на сетевую, усилий гражданских институтов общества (коммерческих и некоммерческих).

Фундаментом устойчивого развития муниципального образования (МО) в частности и общества в целом является спонтанная социализированность, т. е. рост неформальных социальных связей между представителями различных секторов общества через гражданские институты, возникающие на местном уровне. Ключевым постулатом концепции устойчивого развития должно стать включение населения страны в решение социально-экономических

проблем через механизмы межсекторного социального партнерства для социального обустройства территории МО и повышения качества жизни местного сообщества.

Устойчивое развитие муниципальных образований в современных условиях XXI в. вызывает в обществе повышенный интерес по многим обстоятельствам.

Во-первых, органы местного самоуправления ближе всего к народу, сливаются с жителями городских и сельских поселений, решают 3/4 всех социальных проблем населения. Местный бюджет - это на 75 % бюджет социальный. Чем он больше, тем больше возможностей у местной власти и жителей обустроить свою территорию и создать благоприятные условия жизни для себя и будущих поколений.

Известно что, в соответствии с Конституцией РФ, местные органы власти не входят в систему органов государственной власти. Эта конституционная норма определяет самостоятельность и архиважность муниципальной кадровой политики, участие населения в формировании органов местного самоуправления и постоянном контроле за качеством их работы.

Во-вторых, более 24 тыс. муниципальных образований по всей России, в которых проживают 142 млн чел., составляют фундамент российской государственности. Как управляются эти территории? Почему большинство из них дотационные и депрессивные? Почему чахнут производительные силы муниципальных образований и приходят в непримиримые противоречия с производственными отношениями? Ответ очевиден, так как весь вопрос в кадрах, в управленцах-профессионалах, способных обеспечить устойчивое развитие муниципальных образований.

В-третьих, муниципальные образования существенно различаются по уровню социальноэкономического развития территории. Есть доноры, которые перечисляют сверхдоходы в федеральный и региональный бюджеты. Их миссия - отдавать. Есть достаточные муниципальные образования, которые в состоянии развиваться за счет собственных доходов. Они не имеют возможности отчислять в вышестоящие бюджеты. Миссия властей - не мешать. Есть дотационные муниципальные образования, которые без помощи федерального и регионального бюджетов выжить не в состоянии. Миссия властей - помогать. И наконец, депрессивные (вымирающие) муниципальные образования, у которых в нынешней ситуации нет никаких источников устойчивого развития. Миссия властей - спасать.

Очевидно, и муниципальная кадровая политика, и современные кадровые технологии должны быть дифференцированными и учитывать уровень развития социально-экономического совершенствования муниципальных образований.

В-четвертых, возможности научно-технической, информационной, управленческой, вернадскианской, социально-технологической революций; первая фаза экологической катастрофы, мировой системный экономический и финансовый кризис, неустойчивость однополярного мира после развала мировой социалистической системы и ее ядра, СССР, выдвинули к кадрам всех уровней власти (глобальном, континентальном, государственном, региональном муниципальном) жесткие требования. Известный лозунг «Кадры, вооруженные современными знаниями, решают все» зазвучал сегодня как набат. Кадровая политика является сердцевиной всех других политик: экономической, финансовой, промышленной, инвестиционной и т.п.

Кадровый голод ощущают сегодня многие страны. Война за таланты начинается с новой силой. Муниципальная кадровая политика в этой войне стоит на первых рубежах. Взаимосвязь простая - вырастим и сохраним таланты, имеем шанс на устойчивое развитие.

В-пятых, только сильная кадровая политика может сделать новую Россию и каждый муниципалитет процветающими, жизнеспособными.

Отличительной особенностью нашей концепции устойчивого развития муниципальных образований является тесная связь теории с муниципальной практикой. Практика - критерий истины. Все современные кадровые технологии апробированы в деятельности органов местного самоуправления Белгородской области, прежде всего, г. Белгорода [3, с. 14]. Доказательством сильной муниципальной кадровой политики являются экономические и социальные результаты развития региона и муниципальных образований Белгородской области [1, с. 26].

Итак, мы считаем, что главная идея устойчивого развития муниципальных образований, заключается в том, что во власть должны прийти управленческие таланты, интеллектуальные лидеры. Это еще одно убедительное доказательство того, что сильная муниципальная кадровая политика России - это не утопия, а реальность. Опыт Белгородской области убедительно это доказывает■

Список литературы

1. Боженов С.А. Интеллектуализация управления городом как основа повышения конкурентоспособности территории // Муниципальный мир: научно-аналитический журнал. № 1-2. М.; Белгород, 2013.

2. Лексин В., Швецов А. Общероссийская реформа и территориальное развитие / Российский экономический журнал. 2009. № 8.

3. Савченко Е.С. Стратегия развития Белгородской области: итоги, перспективы // Муниципальный мир: научноаналитический журнал. № 1-2. М.; Белгород, 2013.

ПРОБЛЕМЫ СЕМЕЙНОГО И ШКОЛЬНОГО ВОСПИТАНИЯ

Назарова Оксана Владиславовна
студент
Научный руководитель: к.ф.-м.н., доц. Акимов А.А.
Стерлитамакский филиал БашГУ

Аннотация. *В данной статье рассмотрены проблемы воспитания ребенка. Цель этой статьи - убедить родителей, что воспитание ребенка это очень важный процесс, требующий к себе пристального внимания. Автор рассматривает влияние семьи на развитие личности ребенка.*

Ключевые слова: *семья; воспитание; ребенок; личность*

В жизни нас окружает множество вещей, людей и явлений, и они, несомненно, оказывают большое влияние на становление личности. От того, в какой атмосфере растет ребенок, зачастую, сильно зависит его дальнейшее будущее. Особенно сильное влияние на человека с ранних лет оказывают его родители, окружение и школа.

В наше современное время дети более не воспитаны, агрессивны, равнодушны к чужой боли, эгоистичны, чем раньше. И ничего удивительного! Что они видят по телевизору? Убийства, грубость, насилие!

И они в этом вовсе не виноваты. Тут надо смотреть шире. Ведь выделял же В.А. Сухомлинский три составные части воспитательного процесса: педагог, ребенок, коллектив. Рождаясь, ребенок сразу попадает в среду людей. Сначала это родители, затем он идет в детский сад, где его окружают люди, потом в школу, институт и т.д. И сначала семье, родителям, а затем и воспитателям и учителям нужно прикладывать массу усилий, чтобы вырастить из ребенка хорошего человека. Взрослые должны своим примером показывать то доброе, сердечное, правильное, что в свое время нам привили наши родители, педагоги. Но современные люди очерствели душой, стали равнодушны друг к другу, раздражаются по поводу и без повода, на первое место выходят другие ценности. Дети все это видят. А ребенку нужно внимание, любовь. Он как губка, которая впитывает в себя все. Ему нужно много позитива, много яркого, красивого, правильного.

Становление личности начинается с ранних лет, когда основное окружение ребенка составляют его родители. Родители – самые главные воспитатели,и они должны дать ребенку правильное воспитание, быть ему поддержкой, примером для подражания.

Но родители бывают разные: одни отдают детям все, другие больше заняты собой. У одних дети посещают различные кружки, секции, студии. Эти родители очень много общаются с детьми, стараются все объяснить, терпеливо выслушивают своих детей. И, к сожалению, таких родителей все меньше. А другие наоборот – мало уделяют детям времени. И что дети слышат от таких родителей? С самого утра начинается: «Ой, как не хочется на работу! Все надоело! Быстрее одевайся, опаздываем!» Следом идет затрещина и т.д. И так же после работы: маме некогда заняться ребенком, она устала. И… включается телевизор, компьютер, различные игровые приставки. А ведь родители должны заниматься своими детьми, разговаривать с ними, играть, читать им добрые сказки, посмотреть спокойные хорошие фильмы [4].

Помимо этого, родителям необходимо следить и за собой: за тем как они разговаривают с ребенком и между собой, как ведут себя. Зачастую бывает так, что родители учат ребенка быть приличным, а сами употребляют в разговоре между собой нецензурную брань, учат не ругаться с другими детьми, а сами устраивают скандалы.

Ведь, как правило, детям свойственно подражать, стараться быть похожим на тех, кто его окружает, и если его родители ведут асоциальный образ жизни, ругаются матом, выпивают и т.д., то ребенок, живущий с ранних лет в таких условиях, подсознательно будет считать это поведение нормальным, или как минимум приемлемым.

Я думаю, что родители должны чаще вспоминать свое детство, ставить себя на место своего малыша, подумать, а чего бы мне хотелось на его месте? Я призываю родителей: чаще общайтесь с детьми, играйте с ними, обнимайте, целуйте их, пусть они почувствуют, что они самые лучшие!

Следующий стадией в воспитании ребенка служит детский сад. Здесь ребенок развивается

всесторонне: во-первых, привыкает к режиму, порядкам, к обязанностям; во-вторых, общается с большим отрядом сверстников, со взрослыми; в -третьих, подчиняется детсадовскому уставу: обязательства, занятия; приобретает необходимые навыки, закаляет характер. Из детского сада ребенок легче вольется в школьный коллектив.

Воспитатель - человек, осуществляющий воспитание, само название этой профессии говорит за себя. Именно он продолжает этот сложный процесс – становление личности вместе с родителями. На его плечи ложиться большая ответственность. Со своими малышами он должен разговаривать серьезно, честно, никогда не уходить от ответа: когда говорит, смотреть им в глаза. Он должен уметь слушать детей и чувствовать, что и дети слышат его, понимают. Только когда у воспитателя с детьми полное взаимопонимание, это рождает духовную близость, сопереживание, понимание, доброе отношение к окружающему, что является основой воспитания. Ведь недаром В.А. Сухомлинский писал: «Воспитание – не сумма мероприятий и приемов, а мудрое общение с живой душой ребенка» [3, 38 с.].

Следующей ступенью развития и воспитания ребенка является школа, а именно учитель, педагог.Педагоги создают человека. Это кропотливый, но бесконечно интересный труд -лепить из ребёнка человека. Ежедневно воспитывать детей, а не заниматься воспитанием от случая к случаю.

Самая большая ценность на земле - это дети. Детское сердце бесхитростно, доверчиво и отзывчиво на добро. Надо уметь любить ребенка. И этому помогают пять глаголов-заповедей: понимать, сострадать, принимать, помогать, любить. Главным качеством, которым несомненно должен обладать педагог, является любовь к детям. Она даёт возможность преодолевать все трудности, которые возникают в его работе,следовать завету выдающегося педагога В.А. Сухомлинского : « Что самое главное было в моей жизни ? Без раздумий отвечаю: любовь к детям. Чтобы стать настоящим воспитателем детей, надо отдать им своё сердце» [3, 26 с.].

Неизменный факт в нашем обществе то, что школа была, есть и будет центром, ядром созидания и воспитания личности будущего. Она служит для того, чтобы все усилия педагогов были направлены на развитие и воспитание личности. Каким будет результат воспитания сегодня, таким станет наше будущее, от этого зависит благополучие и мир нашей Родины [1].

Одна из главных задач учителя, по моему мнению - это развитие и воспитание детей знающих, культурных, умеющих самостоятельно добывать знания. Важно, чтобы дети учились рассуждать, доказывать, находить причинно-следственные связи, строить аналогии.

Именно воспитание включает освоение культурных норм, бытовых правил, ценностей и идеалов. От воспитания зависит, какого человека получит общество?Что бы ни происходило вокруг, мир и жизнь, по сути своей, прекрасны, и это понимание учитель несет детям.

Когда есть взаимопонимание, уверенность в своих силах и поддержке друзей, желание стать лучше и творить добро, тогда можно говорить о воспитании Человека [2, 317с.].

Профессия учителя, прежде всего гуманная и благородная профессия. Быть учителем– значит быть человеком творческим, индивидуальным, с богатым внутренним миром и неистощимой жизненной энергией. Каждый молодой учитель должен задуматься над вопросами: Какой он, мой ученик? Что его интересует? Как стать ему не только примером, но и другом? Как заинтересовать своим предметом? Сегодня обществу нужен человек-творец, умеющий самостоятельно и критически мыслить, способный видеть и творчески решать возникающие проблемы. Для достижения хороших результатов учитель должен развиваться вслед за изменяющимся обществом. У учителя должно быть кредо – сделать изучение предмета интересным, эффективным и нешаблонным.

Многие думают, что для успешной работы будет достаточно хорошего знания своего предмета. Но они ошибаются. Время показало, что этого мало. Главнаязадача учителя на сегодняшний день – освоить «бездну пространства» педагогической профессии, не оставив ни одного неизведанного уголка этой бескрайней вселенной. Умение передать знания - это необходимое, но недостаточное условие, чтобы считаться Новым учителем Новой школы. Учитель сегодня – организатор процесса обучения. Он – консультант, помощник, управленец.

Деятельность современного учителя сегодня, как никогда, невозможна без знания психологического портрета ученика и умения использовать достижения науки и техники в образовательном пространстве школы. Становится понятным, что современному учителю даже, тому, кто посвятил этой благородной миссии всю жизнь, необходимо всегда упорно и усердно стремиться к развитию и обучению. Иначе никак нельзя. Иначе никогда не удастся «угнаться» за растущими детьми, никогда не удастся добиться от них благосклонности ...■

Список литературы

1. Загвязинский В. И. Личностно-социальный подход в воспитании// журнал «Педагогика»-№ 3, 2006.
2. Сластёнин В.А.Педагогика. М.: Издательский центр "Академия", 2002. — 576 с.
3. Сухомлинский В.А. Родительская педагогика. М.: Знание, 1978. — 95 с.
4. Шубина А. С. «Педагогическая работа с детьми из неблагополучных семей» // журнал «Семейная психология и семейная терапия»-№ 4, 2006.

ВЛИЯНИЕ ШУМОВОГО ЗАГРЯЗНЕНИЯ НА СТУДЕНТОВ И ПЕДАГОГОВ МЕДИЦИНСКОЙ АКАДЕМИИ ГОРОДА СИМФЕРОПОЛЬ

Сацик Алина Сергеевна, Аметова Эдие Шухратовна

Научный руководитель - Иванов Сергей Владимирович
старший преподаватель

ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И. Вернадского» Медицинская академия имени С.И. Георгиевского

Неотъемлемой частью жизни человека являются звуки и шум. Возможность восприятия звуков – одна из самых главных составляющих нашего общения с внешним миром. Благодаря возможности слышать все, что происходит вокруг нас, мы можем не только получать моральное наслаждение от прослушивания аудиозаписей, чириканья птиц, шелеста листьев, но и огромное количество полезной, нужной нам информации. Однако, совершенно не догадываясь, в современном мире человек ежедневно сталкивается с таким неблагоприятным фактором физической природы как шум.

Около 100 лет назад, немецкий ученый Роберт Кох писал, что придет время, и человечество будет бороться с шумом, как мы сейчас боремся с заразными болезнями. Но, тем не менее, до сих пор большая часть людей не может

В течение многих десятков лет проблема борьбы с шумовым загрязнением в большинстве стран стала одной из самых актуальных. Введение в промышленность современных технологий, рост качества оборудования, механизация производственных процессов привели к тому, что человек непрерывно подвергается влиянию шума высоких уровней.

Существует великое множество различных источников звука и шума. Чувствительность человеческого уха весьма велика.

Цель исследования:

Определение влияния шума на человеческий организм.

Задачи исследования:

Изучить интенсивность и частоту шума.

Провести социологический опрос и проанализировать полученные результаты.

Методы исследования:

Анализ нормативных и статистических данных.

Анкетирование и анализ.

2.1. Понятие шума.

Каждый день, просыпаясь утром от звонка будильника, спеша по делам в общественном транспорте, смотря вечером телевизор или слушая музыку, мы подвергаемся воздействию звуковых волн различных частот. И это воздействие, даже если мы не придаем ему значения, не остается безразличным для нашего организма.

Так что же такое шум? Шум – это любой нежелательный звук или их совокупность, мешающее восприятию полезных слуховых сигналов, отдыху, оказывающий отрицательное воздействие на организм человека и снижающий его работоспособность.

Шум имеет определенную частоту, или спектр, выражаемый в герцах, и интенсивность - уровень звукового давления, измеряемый в децибелах.

2.2.Классификация шумов.

Шумы можно разделить на следующие группы:

По спектру шумы подразделяются на: стационарные и нестационарные.

По характеру спектра шумы подразделяют на: широкополосный шум с непрерывным спектром шириной более 1 октавы; -тональный шум, в спектре которого имеются выраженные тона. Выраженным тон считается, если одна из третьеклассных полос частот превышает остальные не менее чем на 10 дБ.

По частоте (Гц) шумы подразделяются на: низкочастотный; среднечастотный; высокочастотный;

По временным характеристикам шумы подразделяются на: постоянный;

непостоянный, который в свою очередь делится на колеблющийся, прерывистый и импульсный.

По природе возникновения шумы подразделяются на: механический; аэродинамический; гидравлический, электромагнитный.

Долгое время влияние шума на организм человека специально не изучалось, хотя уже в древности знали о его вреде и, например, в античных городах вводились правила ограничения шума.

Ныне воздействие звука, шума на функции организма изучает целая отрасль науки как аудиология. В настоящее время ученые во многих странах мира ведут различные исследования с целью выяснения влияния шума на здоровье человека. Шум – такой же медленный убийца, как и химическое отравление, гепатит С и многие другие патологический состояния.

В ходе нашей работы было проведено два опроса — среди преподавателей и среди студентов. В них нашло отражение мнение и тех, и других о близости автодороги, о шуме в аудиториях и на перерывах.

В таблице приведены допустимые уровни звука на территориях университета при различных видах деятельности (СН 3223-85).

Вид трудовой деятельности, рабочее место	Эквивалентные уровни звука (дБ)
1. Классные помещения, учебные кабинеты, аудитории, читальные залы	40
2. Преподавание и обучение. Рабочие места программистов, лаборатории для теоретических работ.	50
3. Работа, выполняемая с акустическими сигналами, требующая постоянного слухового контроля	65

2.7. Последствия шума.

Итак, мы выделили следующие последствия влияния шумов на человека:

1. Шум является причиной преждевременного старения. В тридцати случаях из ста шум сокращает длительность жизни людей в городах на 9-11 лет.

2. Каждая вторая женщина и каждый третий мужчина страдает неврозами.

3. Чрезмерный шум уже через 1 мин может вызывать изменения в активности мозга, которая становится схожей с активностью мозга у больных эпилепсией, угнетается нервная система.

4. Такие болезни, как гастрит, язвы желудка и кишечника, чаще всего встречаются у людей, живущих и работающих в шумной обстановке. У эстрадных музыкантов язва желудка - профессиональное заболевание.

5. Под влиянием шума происходит стойкое снижение частоты и глубины дыхания. Иногда появляется аритмия, гипертония.

7. Под влиянием шума изменяются все виды обмена веществ, что проявляется в изменении биохимического состава крови (снижается уровень сахара в крови).

Отсюда можно сделать вывод: от чрезмерного шума (выше 80 дБ) страдают не только органы слуха, но и другие органы и системы (кровеносная, пищеварительная, нервная т.д.), нарушаются процессы жизнедеятельности, энергетический обмен, что приводит к преждевременному старению организма.

Шум коварен, его вредное воздействие на организм совершается незримо, незаметно. Человек против шума практически беззащитен.

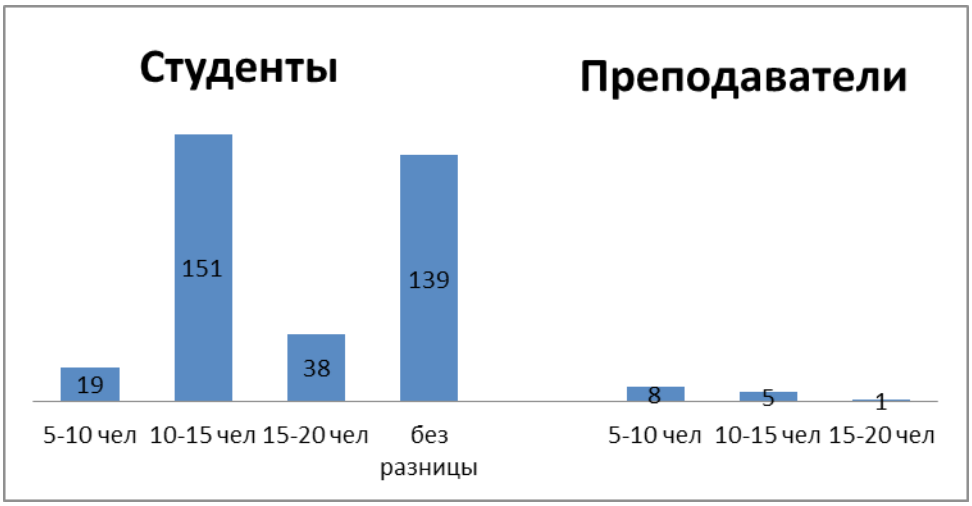
1. Проведение социологического опроса.

Среди обучающихся и педагогов университета было проведено анкетирование, с помощью которого мы выявили влияние шума на организм человека. Для проведения социологического опроса разработана анкета. В анкетировании приняли участие обучающиеся 2-3 курсов (347 чел.) и преподаватели (15 чел.) медицинской академии города Симферополь.

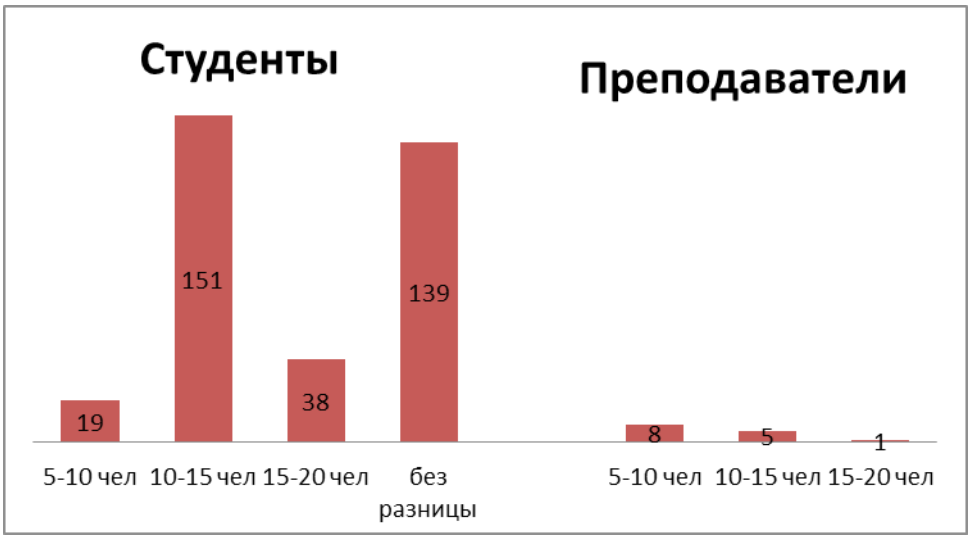
Результаты анкетирования представлены в виде гистограммы.

На вопросы анкеты обучающиеся и преподаватели дали следующие ответы:

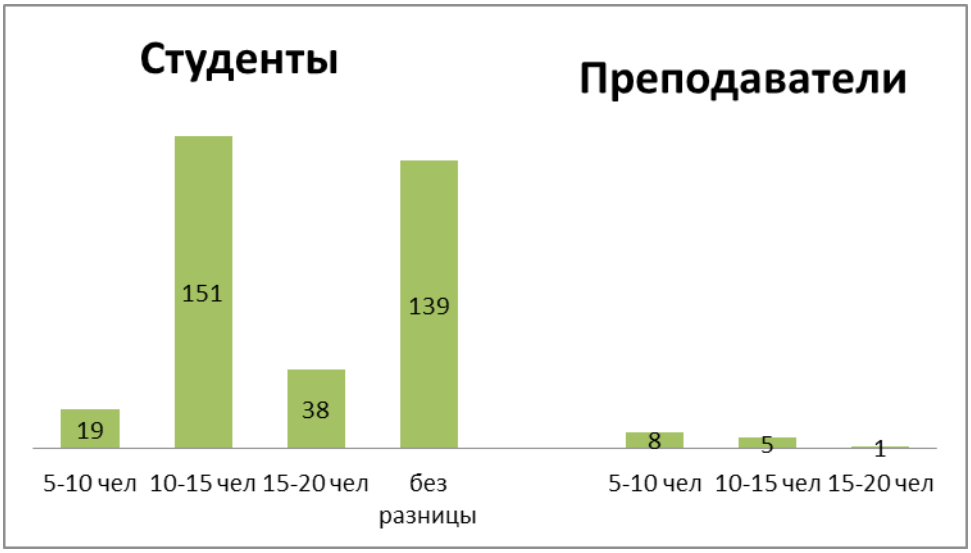
1. В 5 метрах от нашего университета проходит автодорога. Мешает ли Вам шум автотранспорта?



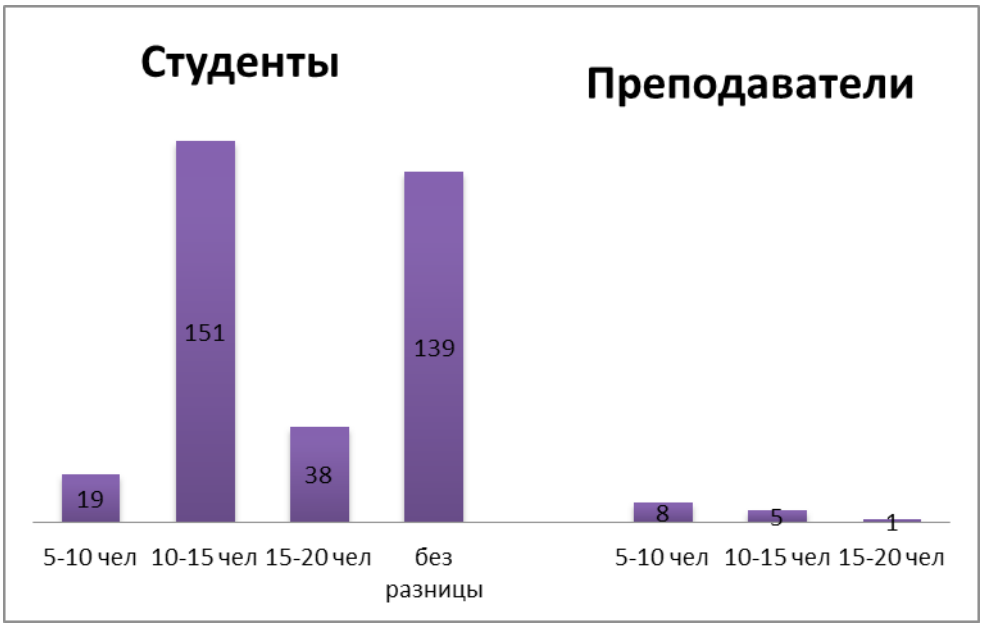
2. Шум на занятиях мешает Вам сосредоточиться?



3. Шум на перерывах мешает Вам отдыхать?



4. Какое, на Ваш взгляд, оптимальное количество обучающихся в группе, при котором на занятиях не будет шумно?



Проанализировав ответы обучающихся и преподавателей, мы сделали следующие выводы:

1) Проходящая рядом с университетом дорога мешает учебному процессу, шум машин отвлекает и мешает сосредоточиться на занятиях;

2) Шум на занятиях оказывает вредное воздействие, считает половина обучающихся, хотя другой половине он не мешает;

3) Наполняемость группы — нередко главный фактор в формировании уровня шума на занятиях, это отражено в ответах и преподавателей, и обучающихся;

Рекомендации:

1) Уменьшение звукового поля при помощи звукопоглощающего материала

2) Применение средств индивидуальной защиты от шума, что не является эффективным для обучения.

3) Уменьшить количество учащихся в группах до 10-15 человек.

УПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЕМ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ ИССЛЕДОВАНИЯ

Матюхин Владислав Анатольевич
ФГБОУ ВО «ВГУ»

Научный руководитель Яковенко Н.В.
д.г.н., профессор

Для России характерна обширная территория с сильной дифференциацией разнородных социально-экономических показателей, которые оказывают существенное влияние на развитие и состояние региональных (локальных) систем. Изучению процессов, происходящих в социально-экономико-географической системе регионов, посвящено значительное количество публикаций авторов [1,3,4 и др.]. Муниципальное образование как сложная социально-экономическая система региона должно одновременно обладать и устойчивостью к неблагоприятным внешним воздействиям, и нацеленностью на благоприятные изменения. Под комплексным социально-экономическим развитием понимают развитие инфраструктуры муниципального образования. Туда включают не только развитие городской инфраструктуры, но и развитие хозяйственной деятельности органов местного самоуправления посредством управления муниципальной собственностью и ведением хозяйственной деятельности. Комплексное социально-экономическое развитие предусматривает наряду с традиционно муниципальными сферами жизнедеятельности (такие как коммунальное хозяйство) и иные сферы, в том числе взаимодействие с органами государственной власти, с органами местного самоуправления других муниципальных образований, с экономическими структурами различных форм собственности, формирование и развитие системы подготовки жителей к осуществлению местного самоуправления, развитие духовной жизни муниципального образования и др.

Управление состоянием муниципального образования позволяет поддерживать на достигнутом уровне все системы его жизнеобеспечения, объемы и качество муниципальных услуг. Управление развитием нацелено на повышение этого уровня исходя из генеральной цели муниципальной деятельности: повышения качества жизни населения. Управление состоянием и управление развитием - две взаимосвязанные стороны муниципального управления. Обеспечение устойчивого социально-экономического развития, как в целом регионов России, так и отдельного муниципального образования включает в себя ряд взаимосвязанных и последовательно решаемых задач [3] (**рис. 1).**

Исходной базой для планирования комплексного социально-экономического развития и региона и муниципального образования является анализ существующей социально-экономической ситуации, включая внутреннюю и внешнюю среду. В трудах отечественных и зарубежных ученых предложено множество показателей, различающихся структурой и набором, для оценки уровня социально-экономического развития территории. Наиболее распространены системы показателей уровня и качества жизни населения региона Система показателей социально-экономического развития региона представляет собой сложную иерархическую структуру, включающую большое множество частных показателей, которые в зависимости от задачи управления могут включать критерии разного рода: социальный, экономический, градостроительный и другие эффекты варианта развития[6,7,8,10].

Анализ внутренней среды позволяет делать выводы об имеющихся ресурсах, возможностях, направлениях и перспективах социально-экономического развития муниципального образования. Анализ внешних условий развития, включая общую социально-экономическую ситуацию в государстве, состояние нормативно-правовой базы, систему и подходы к управлению социально-экономическим развитием в стране и конкретном регионе, позволяет диагностировать и учитывать те проблемы, которые могут возникнуть при разработке и реализации планов и программ развития муниципального образования.

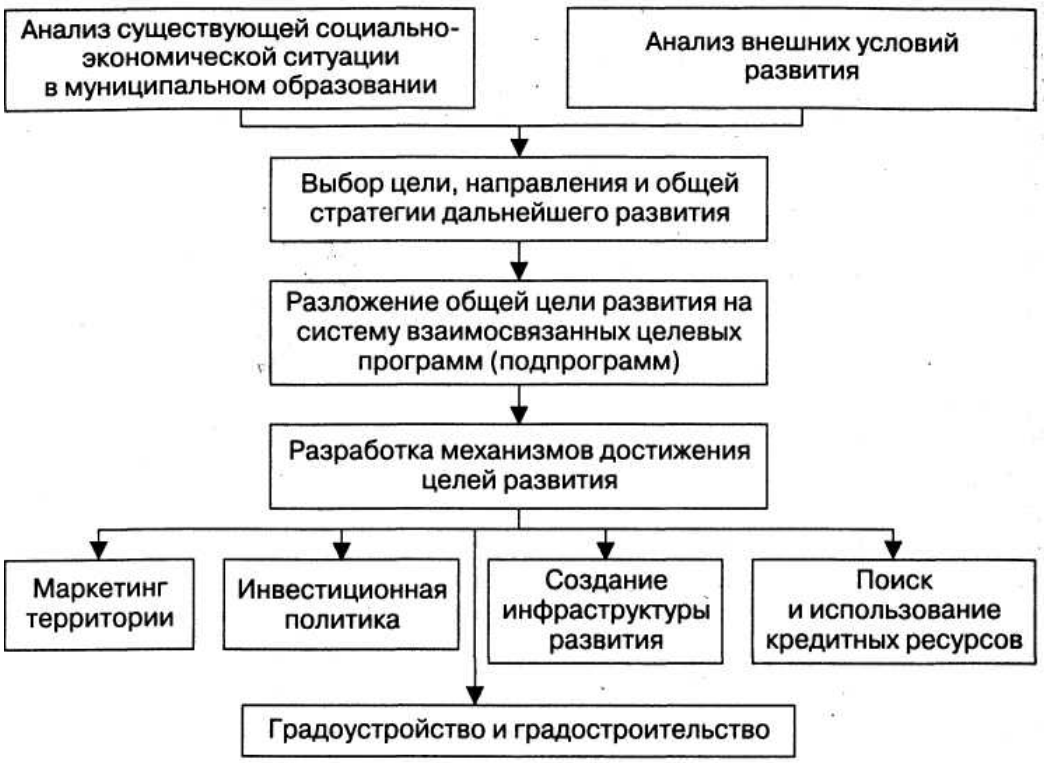


Рис. 1 *Система целей и задач комплексного социально-экономического развития муниципального образования (сост. по [3])*

Управление социально-экономическим развитием России регулируется Федеральным законом «О государственном прогнозировании и программах социально-экономического развития Российской Федерации». В нем содержатся положения о необходимости проведения на федеральном и региональном уровнях работ прогнозно-аналитического характера, формирования концепций и программ развития, которые используются органами законодательной и исполнительной власти при принятии конкретных решений в области социально-экономической политики. Наиболее важные положения Закона могут и должны быть использованы при разработке прогнозов, концепций и программ комплексного социально-экономического развития на муниципальном уровне. Необходимо обеспечить взаимосвязь и взаимообусловленность развития страны, отдельных регионов и муниципальных образований. Особенно важна взаимосвязь задач регионального и муниципального развития, поскольку любой хозяйственный комплекс, являющийся объектом регионального планирования, дислоцируется на территории какого-то конкретного муниципального образования. Именно здесь протекают основные процессы социально-экономического развития.

Поэтому принципы региональной политики государства и регионального планирования могут стать методологической базой для планирования социально-экономического развития муниципальных образований.

Таким образом, программы социально-экономического развития муниципального образования должны обладать достаточной гибкостью, позволяющей конкретизировать их положения в годовых планах, реалистично учитывать возможности муниципального образования и давать возможность на основе анализа хода выполнения программы своевременно вносить в них исправления и корректировки при текущем планировании■

Список литературы

1. Комов И.В., Яковенко Н.В. Исследование территориальной организации производительных сил региона: теоретический аспект//Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. № 12 (декабрь) Ч. VIII.. Материалы I круглого стола, посвященные памяти проф., д.г.н. Ю. В. Поросенкова. — М., 2015. — С.45—47.

2. Методика формирования и анализа комплексных программ социально-экономического развития муниципальных образований. /под общ. Ред. В.И. Псарёва, Н.В. Сушенцевой. — Новосибирск, 2010. —511 с.

3. Система муниципального управления /под ред. В.Б. Зотова. — Ростов н/Д: Феникс, 2010. — 717 с.

4. Яковенко Н.В. Региональная социально-экономико-географическая система: типологический подход// Научный поиск. —2014. —№ 2.7. –С. 33—35.

5. Яковенко Н.В. Депрессивные регионы России: методология, теория, прикладные аспекты (на примере Ивановской области): автореф. дис. … д. г.н.: 25.00.24 / Воронежский государственный университет. Воронеж, 2013. — 40 с.

6. Яковенко Н.В. Модель устойчивого развития и социально-экономический мониторинг города//Проблемы региональной экологии. —2010.— № 3.— С. 118—126.

7. Яковенко Н.В. Социально-экономическая устойчивость депрессивного региона//Вестник Тамбовского университета. Серия Естественные и технические науки. Т. 18. — 2013. — Вып. 2.— С. 731—735.

8. Яковенко Н.В. Теоретические аспекты исследования экономической безопасности региона на основе социально-экономического мониторинга/Н.В. Яковенко//Альманах современной науки и образования. —2009. —№ 3. —С. 205—207.

9. Яковенко Н.В., Велюга И.В. Стратегический мониторинг в системе комплексной программы социально—экономического развития муниципального образования: теоретические подходы//В мире научных открытий. Гуманитарные и общественные науки. — № 4/16. — Красноярск: Научно—инновационный центр, 2011. — С. 262—267.[1]

10. Yakovenko N.V., Salimova E.A., Molchan A.S., Savvach S.M., Dianova V.A. Economic security and organizational culture: theoretical approaches and categorical relationship// Mediterranean Journal of Social Sciences. 2016. 6(3S4), 25—30.

[1]Выполнено при поддержке гранта РФФИ 16-46-360686 р_а

СПОСОБ ФОРМИРОВАНИЯ ЛИНЕЙНО-ИЗМЕНЯЮЩЕГОСЯ СИГНАЛА

Зюзин Алексей Михайлович
ЧОУ ДПО «Саранский Дом науки и техники РСНИИОО»

Аннотация. *В основе предлагаемого решения лежит принцип формирования линейно-изменяющегося сигнала из двух гармонических сигналов, сдвинутых друг относительно друга на 90 электрических градусов. Разработанный формирователь позволяет получить сигнал треугольной формы, инвариантный к изменениям частоты и амплитуды входного источника гармонических колебаний. Используемые решения защищены несколькими патентами Российской Федерации.*

Ключевые слова: *структурная схема, вычислитель модуля, квадратурные сигналы, линейность.*

Постановка задачи

Идея формирования квазилинейного сигнала треугольной формы чрезвычайно проста [1-5]. С помощью двух вычислителей модулей и суммирующего блока формируется синтезированный симметричный сигнал *S*-образной формы как на участке прямого хода (нарастающее напряжение), так и на участке обратного хода (спадающее напряжение). Однако сигнал, формируемый с помощью только квадратурных составляющих, имеет сравнительно невысокую линейность.

Для повышения линейности сигнала треугольной формы (СТФ) применяются [6-8] различные блоки коррекции (БК), причем в зависимости от условий работы источника квадратурных сигналов схемотехнические решения БК могут в значительной степени отличаться друг от друга [9].

Формирователь СТФ [3] может работать в условиях изменения частоты входных квадратурных гармонических сигналов в широких пределах, но амплитуда этих сигналов при этом должна оставаться стабильной, что ограничивает возможности такого устройства.

В известном устройстве [10] при подаче квадратурных гармонических сигналов на его входы на выходе СТФ формируется сигнал треугольной формы. Работоспособность формирователя сохраняется при изменении частоты и амплитуды квадратурных гармонических сигналов в широких пределах, но устройство является достаточно сложным.

Работоспособность формирователя СТФ [5] сохраняется при изменении частоты и амплитуды квадратурных гармонических сигналов в широких пределах, но устройство содержит в своем составе прецизионные нелинейные блоки (два квадратора и делитель).

Задача заключается в разработке достаточно простого формирователя линейно-изменяющегося сигнала инвариантного к изменениям частоты и амплитуды квадратурных гармонических сигналов входного источника.

Основная часть

Формирователь сигнала треугольной формы (рис.1) содержит управляемый источник квадратурных гармонических сигналов (ИКГС), три вычислителя модуля (ВМ-1, ВМ-2 и ВМ-3) и два сумматора.

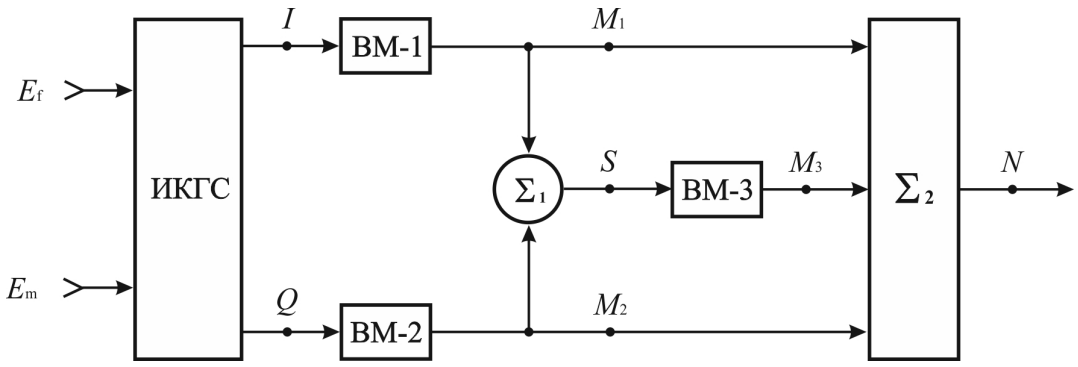
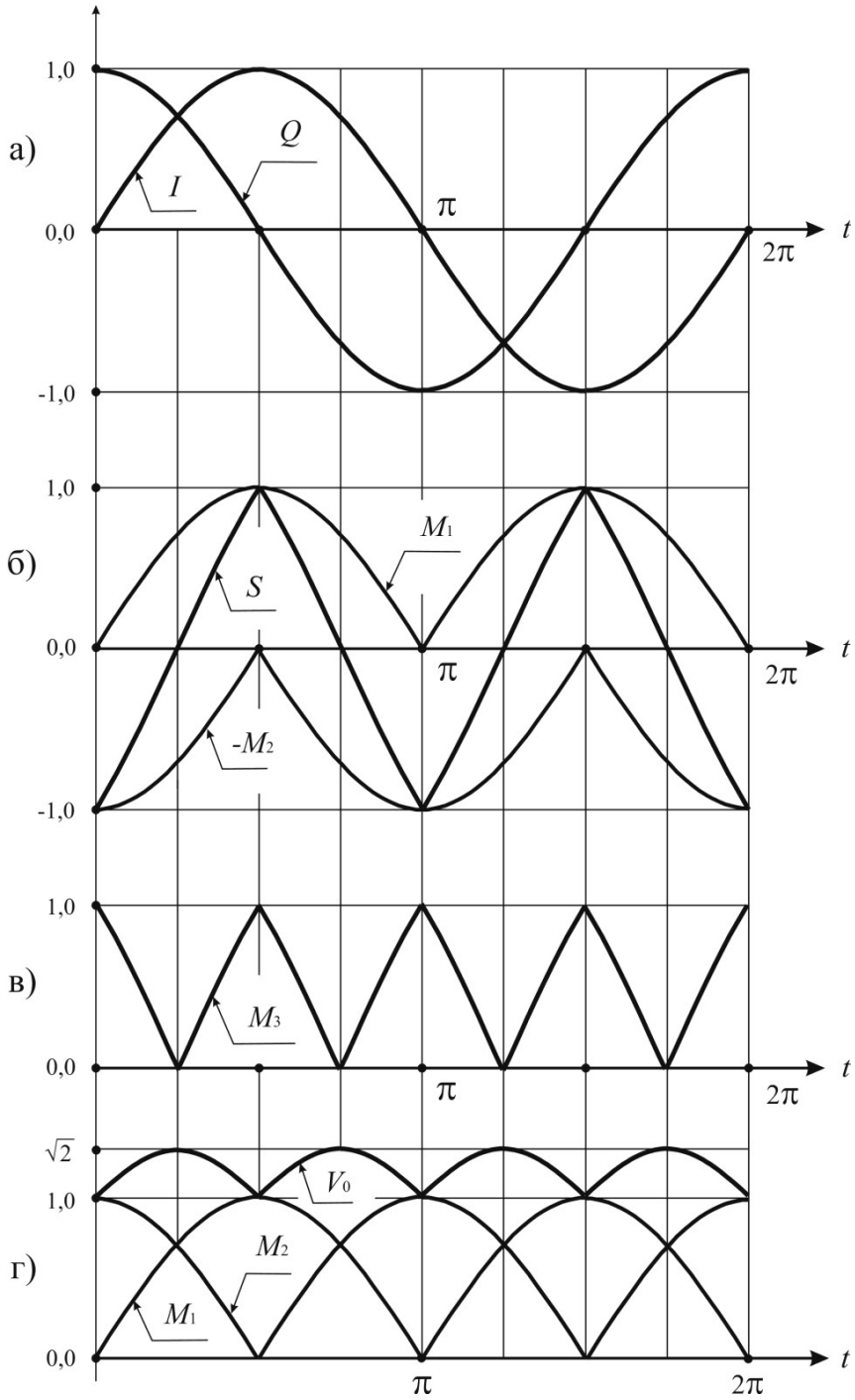


Рис. 1. *Структурная схема формирователя.*



Управляемый источник квадратурных гармонических колебаний ИКГС (рис. 1) может быть построен на базе управляемого генератора [11-15], либо формирователя [16-19] квадратурных гармонических сигналов, либо на основе однофазного задающего генератора гармонических сигналов с применением различных фазовращающих цепей [20-22].

Частота выходных колебаний генератора определяется величиной управляющего напряжения E_f, а амплитудные значения сигналов – величиной опорного напряжения E_0.

Формирователь сигнала треугольной формы работает следующим образом.

При подаче напряжений E_f и E_m на соответствующие входы ИКГС (рис. 1) на его выходе после окончания переходных процессов формируются (рис. 2,а) сигналы $I(t)$ и $Q(t)$, сдвинутые друг относительно друга на 90 электрических градусов

$I(t) = A_1 \cdot \sin x$; $Q(t) = A_2 \cdot \cos x$,

где $x = 2\delta \cdot f \cdot t$ – текущее значение угла в радианах; A_1 и A_2 – амплитудные значения сигналов $I(t)$ и $Q(t)$; f – частота формируемых квадратурных сигналов $I(t)$ и $Q(t)$.

Рис. 2. *Временные диаграммы.*

При нормированных значениях амплитуд

$$A_1 = A_2 = A^* = 1$$

$$I(t) = A^* \cdot \sin x = 1 \cdot \sin x;$$

$$Q(t) = A^* \cdot \cos x = 1 \cdot \cos x.$$

На выходе первого ВМ-1 и второго ВМ-2 вычислителей модулей формируются (рис. 2,б) однополярные сигналы $M_1(t)$ и $M_2(t)$, которые поступают на соответствующие входы первого и второго сумматоров.

Сигнал на выходе первого сумматора

$$S(t) = k_{11} \cdot M_1(t) - k_{12} \cdot M_2(t) = k_{11} \cdot \mathrm{mod}\, I(t) - k_{12} \cdot \mathrm{mod}\, Q(t),$$

где k_{11} и k_{12} – коэффициенты передачи, соответственно, по первому и второму входам первого сумматора.

Анализ синтезированного сигнала $S(t)$ (рис. 2,б), полученного для значений коэффициентов $k_{11} = k_{12} = 1$, позволяет сделать вывод, что сигнал $S(t)$ имеет S – образные (отличные от линейных) характеристики, как на нарастающем, так и на спадающем участках формируемого сигнала и имеет значительную нелинейность.

Линеаризация сигнала $S(t)$ производится с помощью вычислителя модуля ВМ-3 и второго сумматора.

На выходе ВМ-3 формируется (рис. 2,в) однополярный сигнал $M_3(t)$, который поступает на третий вход второго сумматора. В результате суммирования сигналов $M_1(t)$ и $M_2(t)$ можно получить (рис. 2,г) сигнал $V_0(t) = M_1(t) + M_2(t)$, наибольшее (амплитудное) значение которого будет превышать амплитудные значения сигналов $M_1(t)$ и $M_2(t)$ в $\sqrt{2}$ раз.

Коэффициенты передачи по первому и второму входам второго сумматора должны иметь равные значения $k_{21} = k_{22} = 1/\sqrt{2} \approx 0{,}707$, а коэффициент передачи по третьему входу

$$k_{23} = -[1 + 1/\sqrt{2}] \approx -1{,}707.$$

Для более наглядного представления процесса линеаризации сигнала $S(t)$ на графиках, изображенных на рис. 3, представлены виртуальные сигналы $V_1(t)$ и $V_2(t)$

$$V_1(t) = k_{21} \cdot M_1(t) + k_{22} \cdot M_2(t) = (1/\sqrt{2}) \cdot [M_1(t) + M_2(t)] = (1/\sqrt{2}) \cdot V_0(t);$$

$$V_2(t) = k_{23} \cdot M_3(t) = -[1 + 1/\sqrt{2}] \cdot M_3(t).$$

Сигналы $V_1(t)$ и $V_2(t)$ имеют нелинейности противоположной направленности (фиг. 3,б), которые в результате суммирования компенсируют друг друга, поэтому в результате суммирования реальных сигналов $M_1(t)$, $M_2(t)$ и $M_3(t)$ на выходе второго сумматора формируется (рис. 3,б) линейно-изменяющийся сигнал треугольной формы $N(t)$, качественно отличающийся от синтезированного сигнала $S(t)$, изображенного на рис. 3,а.

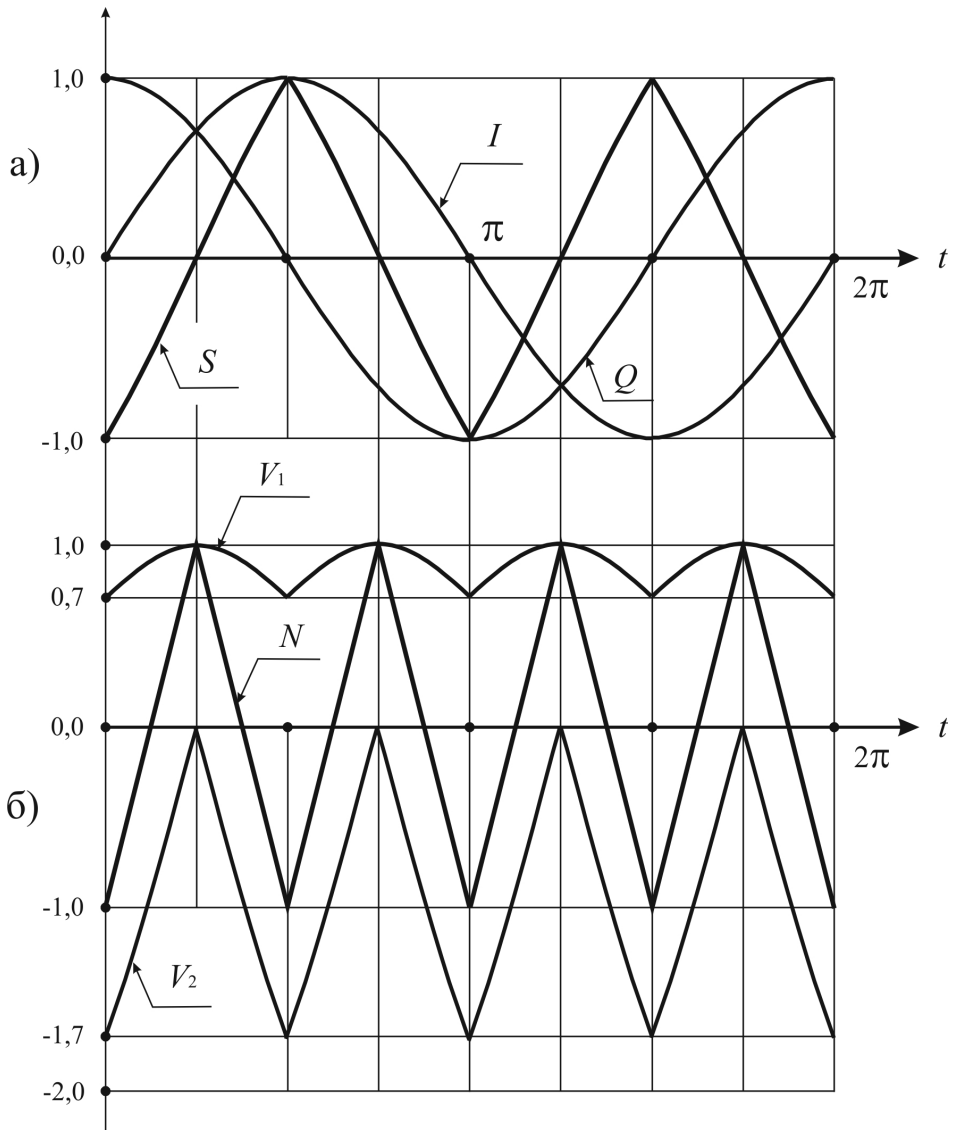


Рис. 3. *Временные диаграммы.*

В радиоэлектронике, автоматике, системах связи, измерительной технике находят применение функциональные генераторы [23-31], в которых может быть использован разработанный формирователь линейно-изменяющихся сигналов.

Выводы:

1. Устройство работоспособно в условиях изменения частоты и амплитуды квадратурных гармонических сигналов в широких пределах.

2. Формирователь не имеет в своем составе прецизионных дорогостоящих множительно-делительных блоков, что в конечном итоге приводит к повышению надежности и к снижению его стоимости.

3. Полученные расчетные соотношения подтверждены на математической модели в программе PSIM-9■

Список литературы

1. Пат. 81859 Российская Федерация, МПК Н 03 К 4/06. Аналого-цифровой аддитивный формирователь сигнала треугольной формы / Дубровин В. С., Зюзин А. М. – № 2008146321/22; заявл. 24.11.08; опубл. 27.03.09, Бюл. № 9. – 2 с.: 1 ил.
2. Пат. 81860 Российская Федерация, МПК Н 03 К 4/06. Аддитивный формирователь сигнала треугольной формы / Дубровин В. С., Зюзин А. М. – № 2008146300/22; заявл. 24.11.08; опубл. 27.03.09, Бюл. № 9. – 1 с.: 1 ил.
3. Пат. 83669 Российская Федерация, МПК Н 03 К 4/06. Аддитивный формирователь сигнала треугольной формы / Дубровин В.С., Зюзин А.М. – № 2009103327/22; заявл. 02.02.09; опубл. 10.06.09, Бюл. № 16. – 8 с.: 5 ил.
4. Дубровин В. С. Особенности применения аддитивных формирователей сигналов в функциональных генераторах / В. С. Дубровин // Южно-сибирский научный вестник. – Бийск, 2013. – № 2 (4). – С. 41–45.
5. Дубровин В.С. Управляемый по амплитуде и частоте формирователь линейно-изменяющегося симметричного сигнала / В.С. Дубровин // Южно-сибирский научный вестник. – Бийск, 2015. – № 3 (11). – С. 21-25.
6. Дубровин В. С. Определение погрешности линеаризации синтезированного линейно-изменяющегося сигнала в среде LabView / В. С. Дубровин, М. В. Ильин // Образовательные, научные и инженерные приложения в среде LabVIEW и технологии National Instruments : сб. тр. восьмой Междунар. науч.-практ. конф., Москва, 20–21 нояб. 2009 г. – М., 2009. – С. 226–228.
7. 7. гина // Труды Северо-Кавказского филиала Московского технического университета связи и информатики. – Ростов н/Д, 2011. – С. 115–118.
8. Дубровин В. С. К вопросу оптимизации параметров синтезированного сигнала / В. С. Дубровин, Е. А. Сайгина // Наукоемкие технологии в космических исследованиях Земли. 2011. Т. 3. № 2. С. 6-8.
9. Дубровин В. С. Особенности применения корректирующих блоков для повышения линейности сигналов треугольной формы в функциональных генераторах / В.С. Дубровин // Журнал научных и прикладных исследований. – 2016. – № 2. – С. 123–127.
10. Пат. 2541147 Российская Федерация, МПК Н 03 В 27/00. Функциональный генератор / Дубровин В.С., Зюзин А.М. – № 2013143418/08; заявл. 25.09.12; опубл. 10.02.15, Бюл. № 4. – 10 с. : 2 ил.
11. Дубровин В. С. Генератор ортогональных сигналов. / В. С. Дубровин. В сборнике: Современные методы и средства обработки пространственно-временных сигналов. V Всероссийская научно-техническая конференция, 29-30 мая 2007 г.: сб. статей под ред. И. И. Сальникова. Пенза, 2007. С. 154-156.
12. Дубровин В. С. Система стабилизации управляемого генератора на базе квазиконсервативного звена / В. С. Дубровин // Южно-сибирский научный вестник. – Бийск, 2012. – Вып. 2 (2). – С. 30–34.
13. Дубровин В. С. Применение управляемого фильтра для уменьшения нелинейных искажений в генераторах квадратурных гармонических сигналов / В. С. Дубровин, А. М. Зюзин // Austrian Journal of Technical and Natural Sciences. – 2014. – № 11-12. – С. 140–147.
14. Дубровин В. С. Генератор гармонических колебаний на базе управляемого полосового фильтра второго порядка / В. С. Дубровин // Вестник Астраханского государственного технического университета. Серия: Управление, вычислительная техника и информатика. – 2015. – № 2. – С. 79–87.
15. Дубровин В. С. К выбору параметров управляемого генератора квадратурных гармонических сигналов / В. С. Дубровин // Журнал научных и прикладных исследований. – 2015. – № 12. – С. 141-146.
16. Дубровин В. С. Формирователь квадратурных сигналов / В. С. Дубровин // Южно-сибирский научный вестник. – Бийск, 2012. – Вып. 2 (2). – С. 35–38.
17. Дубровин В. С. Безынерционная система управления формирователя квадратурных гармонических сигналов / В. С. Дубровин, В. В. Никулин, А. В. Никулин // Измерительная и вычислительная техника в технологических процессах = Вимірювальна та обчислювальна техніка в технологічних процессах = Measuring and Computing Devices in Technological Processes. – Хмельницкий, 2013. – № 2. – С. 98–101.
18. Пат. 127554 Российская Федерация, МПК Н 03 В 27/00. Формирователь квадратурных сигналов / Дубровин В. С., Зюзин А. М. – № 2012138489/08; заявл. 07.09.12; опубл. 27.04.13, Бюл. № 12. – 2 с.: 1 ил.
19. Пат. 2553434 Российская Федерация, МПК Н 03 В 27/00. Формирователь квадратурных гармонических сигналов / Дубровин В. С., Зюзин А. М. – № 2014133431/08; заявл. 13.08.14; опубл. 10.06.16, Бюл. № 16. – 13 с.: 2 ил.
20. Дубровин В. С. Применение фазовращающих цепей при построении многофазных генераторов гармонических сигналов. / В. С. Дубровин. // Электроника и информационные технологии. 2011. № 1 (10).
21. 21. Дубровин В. С. Управляемые фазовращатели / В. С. Дубровин // Южно-сибирский научный вестник. – Бийск, 2012. – Вып. 1 (1). – С. 38–41.
22. Дубровин В. С. Фазовращатель гармонического сигнала / В. С. Дубровин // Austrian Journal of Technical and Natural Sciences. – 2014. – № 9-10. – С. 192-195.
23. Дубровин В. С. Способ построения управляемых функциональных генераторов / В. С. Дубровин, В. В. Никулин // T-comm: Телекоммуникации и транспорт. – 2013. – Т. 7, № 6. – С. 22–27.
24. Дубровин В. С. Управляемый функциональный генератор / В. С. Дубровин // Журнал научных и прикладных исследований. – 2014. – № 10. – С. 24–29.
25. Dubrovin V. S. Multi-Frequency Functional Generator / Dubrovin V. S., Zuzin A. M. // European science review. – 2014. № 9-10. – P. 95-101.
26. Дубровин В. С. Способы построения управляемых функциональных генераторов / В. С. Дубровин, А. М. Зюзин // Austrian Journal of Technical and Natural Sciences. – 2014. – № 7-8. – С. 131–137.
27. Пат. 104402 Российская Федерация, МПК Н 03 К 4/06. Функциональный генератор / Дубровин В. С., Зюзин А. М. – № 2011100966/08; заявл. 12.01.11; опубл. 10.05.11, Бюл. № 13. – 2 с.: 1 ил.
28. Пат. 2534938 Российская Федерация, МПК Н 03 В 21/02. Многочастотный функциональный генератор / Дубровин В. С., Зюзин А. М. – № 2013141769/08; заявл. 10.09.13; опубл. 10.12.14, Бюл. № 34. – 16 с.: 6 ил.
29. Пат. 2534939 Российская Федерация, МПК Н 03 В 21/02. Функциональный генератор / Дубровин В. С., Зюзин А. М. – № 2013142155/08; заявл. 13.09.13; опубл. 10.12.14, Бюл. № 34. – 10 с.: 3 ил.
30. Пат. 2554571 Российская Федерация, МПК Н 03 В 27/00. Функциональный генератор / Дубровин В. С., Зюзин А. М. – № 2014139410/08; заявл. 29.09.14; опубл. 27.06.15, Бюл. № 18. – 11 с.: 3 ил.
31. Пат. 2555241 Российская Федерация, МПК Н 03 В 27/00. Функциональный генератор / Дубровин В. С., Зюзин А. М. – № 2014141189/08; заявл. 13.10.14; опубл. 10.07.15, Бюл. № 19. – 12 с.: 2 ил.

ЗАКОН ГРАВИТАЦИОННОГО ПРИТЯЖЕНИЯ МЕЖДУ ДВУМЯ МАТЕРИАЛЬНЫМИ ТЕЛАМИ

Белашов Алексей Николаевич

физик-теоретик, автор более 60 изобретений, открытия одной константы, двух физических величин, множества математических формул и законов физики в области электрических явлений, гидродинамики, электротехники, механизма образования планет и Галактик нашей Вселенной

Аннотация. *Статья посвящена открытию нового закона гравитационного притяжения между двумя материальными телами. По новому закону можно точно рассчитать силу гравитационного притяжения не только между двумя пассивными материальными телами, но и между активным и пассивным материальным телом. На протяжении многих тысячелетий никто не думал проверять законы падения тел, сформулированные Аристотелем. Все думали, что это самое простое дело, однако в те времена более детально рассмотреть это явление природы решились основоположники современной механики итальянские ученые Джамбатиста Бенедетти и Галилео Галилей. Для рассмотрения новых взглядов о свободном падении тел в пространстве необходимо ещё раз исследовать это явление природы по новому закону и сделать сравнительный анализ произведённых расчётов.*

С древних времен интерес к проблеме гравитации возник задолго до Ньютона. В IV веке до нашей эры Аристотель утверждал, что все тела падают, потому что они стремятся к центру Вселенной, а этим центром является Земля. При этом считалось, что чем тяжелее тело, тем быстрее оно падает. Такое представление продержалось около двух тысячелетий и было опровергнуто в результате опытов Галилео Галилея со свободным падением тел. Галилей доказал, что если освободиться от сопротивления воздуха, то все тела упадут на Землю с одинаковым ускорением. Однако Галилей не дал математического подтверждения своих опытов, что вызывает некоторое сомнение в их достоверности. Что касается свободного падения тел в пространстве, то исходя из второго закона Ньютона при одинаковой силе гравитационного притяжения, но разной массе и разном объёме материальных тел падающих на землю не может быть одинакового ускорения.

Прежде чем понять, что такое гравитация и её свойства необходимо выяснить, что представляет собой наша Вселенная. Если излагать в кратком виде, то наша Вселенная это замкнутая саморегулирующая энергетическая система, которая находится в постоянном движении. Внутри нашей Вселенной при помощи тепла и космического холода непрерывно происходят термодинамические процессы, образовывая термоэлектрические токи, которые в свою очередь создают магнитные поля и магнитные системы, взаимодействующие с вновь образовавшимися термоэлектрическими токами, приводя активные планеты и галактики нашей Вселенной в движение. Все движения, которые происходят во Вселенной, в какой-то мере связаны между собой силами энергии и силами тяготения и взаимодействует между собой. При изменении сил тяготения и энергии в одной системе в тот же момент меняется сила и энергия рядом стоящей системы, которая уравновешивает сложившийся дисбаланс.

Необходимо особо подчеркнуть, что внутри замкнутой энергетической системы нашей Вселенной нет чёрных или ещё каких-либо дыр, туннелей или проходов. Любая потухшая звезда или галактика, которая потеряет свою активность, изменит силы тяготения и энергию расположенные вокруг своего пространства, а иссякшая сила и энергия данной звезды или галактики очень быстро будет компенсирована и уравновешена другими системами, которые расположены рядом с ней.

Внутри нашей Вселенной также нет никаких преломлений и искривлений пространства. Например, визуально представим перед собой кубический метр нашего пространства внутри кото-

рого в хаотическом порядке расположены материальные тела представляющие звёзды, созвездия и галактики нашей Вселенной. Возникает простой естественный вопрос как можно внутри куба искривить это пространство. Внутри куба искривить пространство нельзя. Искривить можно только верхнюю крышу или боковые стенки этого куба, но не более…

Зная вес и плотность материального тела находящегося в пространстве земной орбиты, можно произвести расчёт сил гравитационного притяжения каждого материального тела к поверхности земли, по новому закону Белашова. При этом необходимо подчеркнуть, что материальное тело может иметь гравитационное притяжение не только с пассивным, но и активным материальным телом, которое вращается вокруг своей оси и имеет собственный модуль ускорения свободного падения тел в пространстве.

Новый закон гравитационного притяжения между двумя материальными телами можно сформулировать так:

Гравитационное притяжение между двумя материальными телами равно произведению массы активного материального тела на модуль ускорения свободного падения активного материального тела на массу пассивного материального тела и обратно пропорционально удвоенному произведению расстояния от поверхности Солнца до поверхности активного материального тела, расстояния от поверхности Солнца до поверхности пассивного материального тела, расстояния от поверхности активного материального тела до поверхности пассивного материального тела на плотность пассивного материального тела.

$$F_g = \frac{m_{ат} \cdot g_{ат} \cdot m_{пт}}{2 \cdot L_{са} \cdot L_{сп} \cdot L_{пт} \cdot p_{пт}} = \frac{кг}{} \cdot \frac{м}{с^2} \cdot \frac{кг}{} \cdot \frac{}{м} \cdot \frac{}{м} \cdot \frac{}{м} \cdot \frac{м^3}{кг} = Н$$

где:

F_g – сила гравитационного притяжения между двумя материальным телами, Н

$L_с$ – расстояние от Солнца до поверхности активного материального тела, м

$L_{сп}$ – расстояние от Солнца до поверхности пассивного материального тела, м

$L_{пт}$ – расстояние от поверхности активного материального тела до поверхности пассивного материального тела, м

$g_{ат}$ – ускорение свободного падения тел активного материального тела, м/с^2

$\rho_{пт}$ – плотность пассивного материального тела, м^3

m пт – масса пассивного материального тела, кг

$m_{ат}$ – масса активного материального тела, кг.

Для проведения физико-математического эксперимента определим силу гравитационного притяжения между двумя материальными телами, которые имеют разные объёмы и разные массы. В роли активного материального тела будет фигурировать планета Земля, не имеющая воздушной оболочки и ускорения свободного падения тел в пространстве, на южном или северном полюсе. В роли пассивных материальных тел имеющих одинаковую плотность и разные массы будут фигурировать материальные тела, состоящие из стали марки 10. Данный эксперимент будет происходить в космическом пространстве Солнечной системы.

$m_{пт}$ – масса пассивного материального тела состоящего из стали = 19,64 кг

$m_{пт}$ – масса пассивного материального тела состоящего из стали = 2,356 кг

$\rho_{пт}$ – плотность пассивного материального тела состоящего из стали 10 = 7856 кг/м^3.

Например, по закону гравитационного притяжения между планетой Земля и материальным телом находящегося в пространстве земной орбиты определим силу гравитационного притяжения пассивного материального тела состоящего из стали марки 10 к планете Земля, которая не имеет воздушной оболочки и ускорения свободного падения тел в пространстве, на южном или северном полюсе.

$$F_g = \frac{[(m_з \cdot g_з) + (m_{пт} \cdot g_{пт})] \cdot V_{пт}}{2 \cdot L_{сз} \cdot L_{сп} \cdot L_{пт}} = \frac{Н + Н \cdot м^3}{м^3} = Н$$

$$F_g = \frac{[(5{,}9736 \cdot 10^{24} \cdot 0{,}00) + (19{,}64 \cdot 0{,}00)] \cdot 0{,}0025}{2 \cdot 149600000000\ м \cdot 149600000000\ м \cdot 1\ м} = 0{,}33364372730132402985501553831608\ Н$$

$$F_g = \frac{[(5{,}9736 \cdot 10^{24} \cdot 0{,}00) + (19{,}64 \cdot 0{,}00)] \cdot 0{,}0025}{2 \cdot 149600000000\ м \cdot 149600000000\ м \cdot 100\ м} = 0{,}003336437273013240298550155383160 8\ Н$$

где:

F_g - сила гравитационного притяжения между планетой Земля и материальным телом состоящего из стали марки 10 находящегося в пространстве земной орбиты, Н

$L_{сз}$ - расстояние от поверхности Солнца до поверхности планеты Земля = 149600000000 м

$L_{сп}$ - расстояние от поверхности Солнца до поверхности пассивного материального тела расположенного в пространстве земной орбиты = 149600000000 м

$L_{пт}$ - расстояние от поверхности Земли до пассивного материального тела = 1 м

$L_{пт}$ - расстояние от поверхности Земли до пассивного материального тела = 100 м

$g_{пт}$ - ускорение свободного падения пассивного материального тела = 0,00 м/с^2

$g_з$ - ускорение свободного падения тел в на полюсах планеты Земля = 0,00 м/с^2

$m_{пт}$ - масса пассивного материального тела состоящего из стали = 19,64 кг

$m_з$ - масса планеты Земля = 5973600000000000000000000 кг

$V_{пт}$ - объём пассивного материального тела = 0,0025 м^3.

Расчеты, сделанные по закону гравитационного притяжения между планетой Земля и материальным телом находящегося в пространстве земной орбиты, который был открыт А.Н. Белашовым, можно проверить по новому закону гравитационного притяжения между двумя материальными телами.

Например, по новому закону между двумя материальными телами определим силу гравитационного притяжения пассивного материального тела состоящего из стали марки 10 к активному материальному телу, которое не имеет воздушной оболочки и ускорения свободного падения тел в пространстве, на южном или северном полюсе. Под активным материальным телом будет фигурировать планета Земля.

$$F_g = \frac{m_{ат} \cdot g_{ат} \cdot m_{пт}}{2 \cdot L_{са} \cdot L_{сп} \cdot L_{пт} \cdot p_{пт}} = \frac{кг}{} \cdot \frac{м}{с^2} \cdot \frac{кг}{} \cdot \frac{}{м} \cdot \frac{}{м} \cdot \frac{}{м} \cdot \frac{м^3}{кг} = Н$$

$$F_g = \frac{5{,}9736 \cdot 10^{24} кг \cdot 0{,}00\ м/с^2 \cdot 19{,}64\ кг}{2 \cdot 149600000000\ м \cdot 149600000000\ м \cdot 1\ м \cdot 7856\ кг/м^3} = 0{,}33364372730132402985501444136\ Н$$

$$F_g = \frac{5{,}9736 \cdot 10^{24} кг \cdot 0{,}00\ м/с^2 \cdot 19{,}64\ кг}{2 \cdot 149600000000\ м \cdot 149600000000\ м \cdot 100\ м \cdot 7856\ кг/м^3} = 0{,}003336437273013240298550144413 6\ Н$$

где:

F_g - сила гравитационного притяжения между двумя материальными телами, Н

$L_{сз}$ - расстояние от поверхности Солнца до поверхности планеты Земля = 149600000000 м

$L_{сп}$ - расстояние от поверхности Солнца до поверхности пассивно падающего материального тела находящегося в пространстве земной орбиты = 149600000000 м

$L_{пт}$ - расстояние от поверхности Земли до пассивного материального тела = 1 м

$L_{пт}$ - расстояние от поверхности Земли до пассивного материального тела = 100 м

g з - ускорение свободного падения тел в на полюсах планеты Земля = 0,00 м/с^2

$m_{пт}$ - масса пассивного материального тела состоящего из стали = 19,64 кг

$\rho_{пт}$ – плотность материального тела состоящего из стали = 7856 кг/м^3

$m_з$ - масса планеты Земля = 5973600000000000000000000 кг.

Определим погрешность расчётов, которые произведёны по закону гравитационного притяжения между планетой Земля и материальным телом находящегося в пространстве земной орбиты и новым законом гравитационного притяжения между двумя материальными телами.

На высоте 1 метра данная погрешность гравитационного притяжения составляет:

0,33364372730134202985501558316 08 Н - 0,33364372730132402985501444136 Н =
= 0,00000000000000180000000011418 Н

На высоте 100 метров данная погрешность гравитационного притяжения составляет:

0,00333643727301324029855015538316 Н - 0,00333643727301324029855014441 36 Н =
= 0,00000000000000000000000001097 Н

Определим, за сколько секунд пассивное материальное тело весом 19,64 кг и объёмом 0,0025 м^3 состоящее из стали марки 10 с высоты одного и 100 метров упадёт на поверхность земли на южном или северном полюсе, где нет ускорения свободного падения тел в пространстве и нет воздушной оболочки.

$$Н = \frac{кг \cdot м}{с^2} \quad где \quad с^2 = \frac{кг \cdot м}{Н} \quad где \quad с = \sqrt{\frac{кг \cdot м}{Н}}$$

$$с = \sqrt{\frac{19{,}64\ кг \cdot 1\ м}{0{,}33364372730132402985501831608\ Н}} = 7{,}67236507240141495941047748 66422\ с$$

$$с = \sqrt{\frac{19{,}64\ кг \cdot 100\ м}{0{,}00333643727301324029855018316 08\ Н}} = 767{,}23650724014149594104774868262\ с$$

Например, по закону гравитационного притяжения между планетой Земля и материальным телом находящегося в пространстве земной орбиты определим силу гравитационного притяжения пассивного материального тела состоящего из стали марки 10 к планете Земля, которая не имеет воздушной оболочки и ускорения свободного падения тел в пространстве, на южном или северном полюсе.

$$F_g = \frac{[(m_з \cdot g_з) + (m_{пт} \cdot g_{пт})] \cdot V_{пт}}{2 \cdot L_{сз} \cdot L_{сп} \cdot L_{пт}} = \frac{Н + Н \cdot м^3}{м^3} = Н$$

$$Fg = \frac{[(5{,}9736 \cdot 10^{24} \cdot 0{,}00) + (2{,}356 \cdot 0{,}00)] \cdot 0{,}0003}{2 \cdot 149600000000\ м \cdot 149600000000\ м \cdot 1\ м} = 0{,}040037247276158883582601748754254\ Н$$

$$Fg = \frac{[(5{,}9736 \cdot 10^{24} \cdot 0{,}00) + (2{,}356 \cdot 0{,}00)] \cdot 0{,}0003}{2 \cdot 149600000000\ м \cdot 149600000000\ м \cdot 100\ м} = 0{,}0004003724727615888358260174875 4\ Н$$

где:

F_g - сила гравитационного притяжения между планетой Земля и материальным телом состоящего из стали марки 10 находящегося в пространстве земной орбиты, Н

$L_{сз}$ - расстояние от поверхности Солнца до поверхности планеты Земля = 149600000000 м

$L_{сп}$ - расстояние от поверхности Солнца до поверхности пассивного материального тела расположенного в пространстве земной орбиты = 149600000000 м

$L_{пт}$ - расстояние от поверхности Земли до пассивного материального тела = 1 м

$L_{пт}$ - расстояние от поверхности Земли до пассивного материального тела = 100 м

$g_{пт}$ - ускорение свободного падения пассивного материального тела = 0,00 м/с^2

$g_з$ - ускорение свободного падения тел в на полюсах планеты Земля = 0,00 м/с^2

$m_{пт}$ - масса пассивного материального тела состоящего из стали = 2,356 кг

$m_з$ - масса планеты Земля = 5973600000000000000000000 кг

V пт – объём пассивного материального тела = 0,0003 м^3.

Расчеты, сделанные по закону гравитационного притяжения между планетой Земля и материальным телом находящегося в пространстве земной орбиты, который был открыт А.Н. Белашовым, можно проверить по новому закону гравитационного притяжения между двумя материальными телами.

Например, по новому закону между двумя материальными телами определим силу гравитационного притяжения пассивно материального тела состоящего из стали марки 10 к активному материальному телу, которое не имеет воздушной оболочки и ускорения свободного падения тел в пространстве, на южном или северном полюсе. Под активным материальным телом будет фигурировать планета Земля.

$$F_g = \frac{m_{ат} \cdot g_{ат} \cdot m_{пт}}{2 \cdot L_{са} \cdot L_{сп} \cdot L_{пт} \cdot p_{пт}} = \frac{кг}{} \cdot \frac{м}{с^2} \cdot \frac{кг}{} \cdot \frac{}{м} \cdot \frac{}{м} \cdot \frac{}{м} \cdot \frac{м^3}{кг} = Н$$

$$Fg = \frac{5{,}9736 \cdot 10^{24} кг \cdot 0{,}00\ м/с^2 \cdot 2{,}356\ кг}{2 \cdot 149600000000\ м \cdot 149600000000\ м \cdot 1\ м \cdot 7856\ кг/м^3} = 0{,}040023656900301395842078107\ Н$$

$$Fg = \frac{5{,}9736 \cdot 10^{24} кг \cdot 0{,}00\ м/с^2 \cdot 2{,}356\ кг}{2 \cdot 149600000000\ м \cdot 149600000000\ м \cdot 100\ м \cdot 7856\ кг/м^3} = 0{,}0004002365690030139584207810 7\ Н$$

где:

F_g - сила гравитационного притяжения между двумя материальными телами, Н

$L_{сз}$ - расстояние от поверхности Солнца до поверхности планеты Земля = 149600000000 м

$L_{сп}$ - расстояние от поверхности Солнца до поверхности пассивно падающего материального тела находящегося в пространстве земной орбиты = 149600000000 м

$L_{пт}$ - расстояние от поверхности Земли до пассивного материального тела = 1 м

$L_{пт}$ - расстояние от поверхности Земли до пассивного материального тела = 100 м

$g_з$ - ускорение свободного падения тел в на полюсах планеты Земля = 0,00 м/с^2

$m_{пт}$ - масса пассивного материального тела состоящего из стали = 2,356 кг

$\rho_{пт}$ - плотность материального тела состоящего из стали 10 = 7856 кг/м^3

$m_з$ - масса планеты Земля = 5973600000000000000000000 кг.

Определим погрешность расчётов, которые произведёны по закону гравитационного притяжения между планетой Земля и материальным телом находящегося в пространстве земной орбиты и новым законом гравитационного притяжения между двумя материальными телами.

На высоте 1 метра данная погрешность гравитационного притяжения составляет:

0,040037247276158883582601748 75 Н – 0,040023656900301395842078107 12 Н =
= 0,000013590375857487740523641 63 Н

На высоте 100 метров данная погрешность гравитационного притяжения составляет:

0,000400372472761588835826017 48 Н - 0,000400236569003013958420781 071 Н =
= 0,000000135903758574877405236 409 Н

Определим, за сколько секунд пассивное материальное тело весом 2,356 кг состоящего из стали марки 10 с высоты одного и 100 метров упадёт на поверхность земли на южном или северном полюсе, где нет ускорения свободного падения тел в пространстве и нет воздушной оболочки.

$$H = \frac{кг \cdot м}{c^2} \quad где \quad c^2 = \frac{кг \cdot м}{H} \quad где \quad c = \sqrt{\frac{кг \cdot м}{H}}$$

$$c = \sqrt{\frac{2{,}356\ кг \cdot 1\ м}{0{,}040037247276158883582601748754254\ H}} = 7{,}672365072401414959410482831695 6\ c$$

$$c = \sqrt{\frac{2{,}356\ кг \cdot 100\ м}{0{,}0004003724727615888358260174875425 4\ H}} = 767{,}2365072401414959410482532078 8\ c$$

Подведём итоги произведённых расчётов гравитационного притяжения планеты Земля, которая не имеет воздушной оболочки и ускорения свободного падения тел в пространстве, на южном или северном полюсе на высоте 1 метра и 100 метров от поверхности планеты к пассивным материальным телам состоящих из стали марки 10 имеющих разный вес и разный объём.

Сила гравитационного притяжения имеющего массу пассивного материального тела состоящего из стали = 19,64 кг составляет:

F_g стали марки 10 на высоте 1 метра = 0,33364372730132402985501553831 6 Н.
F_g стали марки 10 на высоте 100 метров = 0,0033364372730132402985501553831 6 Н.

Сила гравитационного притяжения имеющего массу пассивного материального тела состоящего из стали = 2,356 кг составляет:

F_g стали марки 10 на высоте 1 метра = 0,040023656900301395842078107120 6 Н.
F_g стали марки 10 на высоте 100 метров = 0,0004002365690030139584207810712 06 Н.

Сделаем вывод, что при одинаковой плотности материального тела, разном объёме и разной массе пассивно падающие материальные тела, состоящие из стали марки 10, имеют разное гравитационное притяжение. При этом необходимо особо подчеркнуть, что гравитационное притяжение планеты Земля уменьшается по мере удаления падающего материального тела от поверхности планеты.

Подведём итоги произведённых расчётов времени падения каждого материального тела имеющего одинаковую плотность материала, но разные объёмы и разные массы на поверхность земли, которая не имеет воздушной оболочки и ускорения свободного падения тел в пространстве, на южном или северном полюсе с высоты одного и 100 метров от поверхности земли.

Сталь марки 10 и массой = 19,64 кг упадёт на поверхность земли:
с высоты 1 метра за 7,672365072401414959410477486642 2 с
с высоты 100 метров за 767,2365072401414959410477486826 2 с.

Сталь марки 10 и массой = 2,356 кг упадёт на поверхность земли:
с высоты 1 метра за 7,672365072401414959410482531695 6 с
с высоты 100 метров за 767,2365072401414959410482532078 8 с.

Исходя из математических расчетов, сделанных по закону гравитационного притяжения между планетой Земля и материальными телами, находящихся в пространстве земной орбиты и нового закона гравитационного притяжения между двумя материальными телами время падения материальных тел имеющих одинаковую плотность, но разные массы и разные объёмы будут падать на поверхность земли с одинаковой скоростью. Эти расчёты подтверждают точку зрения Бенедетти утверждавшего, что скорость падения тел в пространстве зависит от разности между плотностью падающего тела и плотностью среды.

Сделаем вывод, что при изменении объёма падающего материального тела имеющего одинаковую плотность, но разные объёмы и разные массы, то такие материальные тела будут падать на поверхность земли с одинаковой скоростью. В данном случае сила гравитационного притяжения планеты Земля и масса каждого материального тела падающего на землю пропорционально уменьшается по мере уменьшения его объёма. В этом определении можно согласиться с Галилеем, но он и его последователи утверждали обратное, что разные материальные тела разной плотности и разного объёма в безвоздушном пространстве будут падать на поверхность земли с одинаковым ускорением. Из этого примера наглядно видно, что материальные тела имеющее одинаковую плотность материала, но разные объёмы и разные массы будут действительно падать на поверхность земли с одинаковым ускорением. При изменении плотности материала или его объёма падение тел будет иметь другое ускорение и упадёт на планету Земля за иное количество времени.

Для проведения физико-математического эксперимента определим силу гравитационного притяжения между двумя материальными телами, которые имеют разные объёмы и разные массы. В роли активного материального тела будет фигурировать планета Земля, не имеющая воздушной оболочки и ускорения свободного падения тел в

пространстве, на южном или северном полюсе. В роли пассивных материальных тел имеющих одинаковую плотность и разные массы будут фигурировать материальные тела, состоящие из древесины ели. Данный эксперимент будет происходить в космическом пространстве Солнечной системы.

m пт - масса пассивного материального тела состоящего из древесины ели = 19,64 кг

m пт – масса пассивного материального тела состоящего из древесины ели = 2,356 кг

ρ пт – плотность материального тела состоящего из древесины ели = 450 кг/м^3.

Например, по закону гравитационного притяжения между планетой Земля и материальным телом находящегося в пространстве земной орбиты определим силу гравитационного притяжения пассивного материального тела состоящего из древесины ели к планете Земля, которая не имеет воздушной оболочки и ускорения свободного падения тел в пространстве, на южном или северном полюсе.

$$F_g = \frac{[(m_з \cdot g_з) + (m_{пт} \cdot g_{пт})] \cdot V_{пт}}{2 \cdot L_{сз} \cdot L_{сп} \cdot L_{пт}} = \frac{Н + Н \cdot м^3}{м^3} = Н$$

$$F_g = \frac{[(5{,}9736 \cdot 10^{24} \cdot 0{,}00) + (19{,}64 \cdot 0{,}00)] \cdot 0{,}04364}{2 \cdot 149600000000\ м \cdot 149600000000\ м \cdot 1\ м} = 5{,}824618733735594383596919261706 8\ Н$$

$$F_g = \frac{[(5{,}9736 \cdot 10^{24} \cdot 0{,}00) + (19{,}64 \cdot 0{,}00)] \cdot 0{,}04364}{2 \cdot 149600000000\ м \cdot 149600000000\ м \cdot 100\ м} = 0{,}058246187337355943835969192617068\ Н$$

где:

F_g - сила гравитационного притяжения между планетой Земля и материальным телом состоящего из древесины ели находящегося в пространстве земной орбиты, Н

$L_{сз}$ - расстояние от поверхности Солнца до поверхности планеты Земля = 149600000000 м

$L_{сп}$ - расстояние от поверхности Солнца до поверхности пассивного материального тела расположенного в пространстве земной орбиты = 149600000000 м

$L_{пт}$ - расстояние от поверхности Земли до пассивного материального тела = 1 м

$L_{пт}$ - расстояние от поверхности Земли до пассивного материального тела = 100 м

$g_{пт}$ - ускорение свободного падения пассивного материального тела = 0,00 м/с^2

$g_з$ - ускорение свободного падения тел в на полюсах планеты Земля = 0,00 м/с^2

m пт - масса пассивного материального тела состоящего из древесины ели = 19,64 кг

$V_{пт}$ – объём пассивного материального тела из древесины ели = 0,043644 м^3

$m_з$ - масса планеты Земля = 5973600000000000000000000 кг.

Расчеты, сделанные по закону гравитационного притяжения между планетой Земля и материальным телом находящегося в пространстве земной орбиты, который был открыт А.Н. Белашовым, можно проверить по новому закону гравитационного притяжения между двумя материальными телами.

Например, по новому закону между двумя материальными телами определим силу гравитационного притяжения пассивного материального тела состоящего из древесины ели к активному материальному телу, которое не имеет воздушной оболочки и ускорения свободного падения тел в пространстве, на южном или северном полюсе. Под активным материальным телом будет фигурировать планета Земля.

$$F_g = \frac{m_{ат} \cdot g_{ат} \cdot m_{пт}}{2 \cdot L_{са} \cdot L_{сп} \cdot L_{пт} \cdot p_{пт}} = \frac{кг}{} \cdot \frac{м}{с^2} \cdot \frac{кг}{} \cdot \frac{}{м} \cdot \frac{}{м} \cdot \frac{}{м} \cdot \frac{м^3}{кг} = Н$$

$$F_g = \frac{5{,}9736 \cdot 10^{24} кг \cdot 0{,}00\ м/с^2 \cdot 19{,}64\ кг}{2 \cdot 149600000000\ м \cdot 149600000000\ м \cdot 1\ м \cdot 450\ кг/м^3} = 5{,}824678048176003507868874336 3\ Н$$

$$F_g = \frac{5{,}9736 \cdot 10^{24} кг \cdot 0{,}00\ м/с^2 \cdot 19{,}64\ кг}{2 \cdot 149600000000\ м \cdot 149600000000\ м \cdot 100\ м \cdot 450\ кг/м^3} = 0{,}058246780481760035078688743363\ Н$$

где:

F_g - сила гравитационного притяжения между двумя материальными телами, Н

$L_{сз}$ - расстояние от поверхности Солнца до поверхности планеты Земля = 149600000000 м

$L_{сп}$ - расстояние от поверхности Солнца до поверхности пассивно падающего материального тела находящегося в пространстве земной орбиты = 149600000000 м

$L_{пт}$ - расстояние от поверхности Земли до пассивного материального тела = 1 м

$L_{пт}$ - расстояние от поверхности Земли до пассивного материального тела = 100 м

$g_з$ - ускорение свободного падения тел в на полюсах планеты Земля = 0,00 м/с^2

$m_{пт}$ - масса пассивного материального тела состоящего из древесины ели = 19,64 кг

$\rho_{пт}$ - плотность материального тела состоящего из древесины ели = 450 кг/м^3

$m_з$ - масса планеты Земля = 5973600000000000000000000 кг.

Определим погрешность расчётов, которые произведёны по закону гравитационного притяжения между планетой Земля и материальным телом находящегося в пространстве земной орбиты и новым законом гравитационного притяжения между двумя материальными телами.

На высоте 1 метра данная погрешность гравитационного притяжения составляет:

5,824678048176003507868874336 3169 Н – 5,824618733735594383596919261706 8 Н=

= 0,000059314440409124271955074 61 Н

На высоте 100 метров данная погрешность гравитационного притяжения составляет:

0,058 246780481760035078688743363 Н – 0,058246187337355943835969192617 0 Н =

=0,000000593144404091242719550 74 Н

Определим, за сколько секунд пассивное материальное тело весом 19,64 кг и объёмом 0,043644 м^3 состоящего из древесины ели с высоты одного и 100 метров упадёт на поверхность земли на южном или северном полюсе, где нет ускорения свободного падения тел в пространстве и нет воздушной оболочки.

$$H = \frac{кг \cdot м}{c^2} \quad где \quad c^2 = \frac{кг \cdot м}{H} \quad где \quad c = \sqrt{\frac{кг \cdot м}{H}}$$

$$c = \sqrt{\frac{19{,}64\ кг \cdot 1\ м}{5{,}824618733735594383596919261706 8\ H}} = 1{,}836271908466881126705784554 5545\ c$$

$$c = \sqrt{\frac{19{,}64\ кг \cdot 100\ м}{0{,}058246187337355943835969192617068\ H}} = 183{,}627190846688112670578455455 55\ c$$

Например, по закону гравитационного притяжения между планетой Земля и материальным телом находящегося в пространстве земной орбиты определим силу гравитационного притяжения пассивного материального тела состоящего из древесины ели к планете Земля, которая не имеет воздушной оболочки и ускорения свободного падения тел в пространстве, на южном или северном полюсе.

$$F_g = \frac{[(m_з \cdot g_з) + (m_{пт} \cdot g_{пт})] \cdot V_{пт}}{2 \cdot L_{сз} \cdot L_{сп} \cdot L_{пт}} = \frac{H + H \cdot м^3}{м^3} = H$$

$$F_g = \frac{[(5{,}9736 \cdot 10^{24} \cdot 0{,}00) + (2{,}356 \cdot 0{,}00)] \cdot 0{,}00523}{2 \cdot 149600000000\ м \cdot 149600000000\ м \cdot 1\ м} = 0{,}698649964968972518516400515761 73\ H$$

$$F_g = \frac{[(5{,}9736 \cdot 10^{24} \cdot 0{,}00) + (2{,}356 \cdot 0{,}00)] \cdot 0{,}00523}{2 \cdot 149600000000\ м \cdot 149600000000\ м \cdot 100\ м} = 0{,}006986499649689725185164005157617 3\ H$$

где:

F_g - сила гравитационного притяжения между планетой Земля и материальным телом состоящего из древесины ели находящегося в пространстве земной орбиты, Н

$L_{сз}$ - расстояние от поверхности Солнца до поверхности планеты Земля = 149600000000 м

$L_{сп}$ - расстояние от поверхности Солнца до поверхности пассивного материального тела расположенного в пространстве земной орбиты = 149600000000 м

$L_{пт}$ - расстояние от поверхности Земли до пассивного материального тела = 1 м

$L_{пт}$ - расстояние от поверхности Земли до пассивного материального тела = 100 м

$g_{пт}$ - ускорение свободного падения пассивного материального тела = 0,00 м/с^2

$g_з$ - ускорение свободного падения тел в на полюсах планеты Земля = 0,00 м/с^2

$m_{пт}$ - масса пассивного материального тела состоящего из древесины ели = 2,356 кг

$V_{пт}$ – объём пассивного материального тела древесины ели = 0,005235 м^3 m з - масса планеты Земля = 5973600000000000000000000 кг.

Расчеты, сделанные по закону гравитационного притяжения между планетой Земля и материальным телом находящегося в пространстве земной орбиты, который был открыт А.Н. Белашовым, можно проверить по новому закону гравитационного притяжения между двумя материальными телами.

Например, по новому закону между двумя материальными телами определим силу гравитационного притяжения пассивного материального тела состоящего из древесины ели к активному материальному телу, которое не имеет воздушной оболочки и ускорения свободного падения тел в пространстве, на южном или северном полюсе. Под активным материальным телом будет фигурировать планета Земля.

$$F_g = \frac{m_{ат} \cdot g_{ат} \cdot m_{пт}}{2 \cdot L_{са} \cdot L_{сп} \cdot L_{пт} \cdot p_{пт}} = \frac{кг}{} \cdot \frac{м}{c^2} \cdot \frac{кг}{} \cdot \frac{}{м} \cdot \frac{}{м} \cdot \frac{}{м} \cdot \frac{м^3}{кг} = H$$

$$F_g = \frac{5{,}9736 \cdot 10^{24} кг \cdot 0{,}00\ м/c^2 \cdot 2{,}356\ кг}{2 \cdot 149600000000\ м \cdot 149600000000\ м \cdot 1\ м \cdot 450\ кг/м^3} = 0{,}698724108019483923856368021 1\ H$$

$$F_g = \frac{5{,}9736 \cdot 10^{24} кг \cdot 0{,}00\ м/c^2 \cdot 2{,}356\ кг}{2 \cdot 149600000000\ м \cdot 149600000000\ м \cdot 100\ м \cdot 450\ кг/м^3} = 0{,}006987241080194839238563680211\ H$$

где:

F_g - сила гравитационного притяжения между двумя материальными телами, Н

$L_{сз}$ - расстояние от поверхности Солнца до поверхности планеты Земля = 149600000000 м

$L_{сп}$ - расстояние от поверхности Солнца до поверхности пассивно падающего материального тела находящегося в пространстве земной орбиты = 149600000000 м

$L_{пт}$ - расстояние от поверхности Земли до пассивного материального тела = 1 м

$L_{пт}$ - расстояние от поверхности Земли до пассивного материального тела = 100 м

$g_з$ - ускорение свободного падения тел в на полюсах планеты Земля = 0,00 м/с^2

m пт - масса пассивного материального тела состоящего из древесины ели = 2,356 кг

$\rho_{пт}$ - плотность материального тела состоящего из древесины ели = 450 кг/м^3

m з - масса планеты Земля = 597360000000000000000000 кг.

Определим погрешность расчётов, которые произведёны по закону гравитационного притяжения между планетой Земля и материальным телом находящегося в пространстве земной орбиты и новым законом гравитационного притяжения между двумя материальными телами.

На высоте 1 метра данная погрешность гравитационного притяжения составляет:

0,69872410801948392385636802119 97 Н – 0,69864999649689725185160051576173 Н =
= 0,00007414305051140534036286358 2 Н

На высоте 100 метров данная погрешность гравитационного притяжения составляет:

0,00698724108019483923856368021 19 Н – 0,00698649996496897251851600515761 Н =
= 0,00000074143050511405340362863 5 Н

Определим, за сколько секунд пассивное материальное тело весом 2,356 кг и объёмом 0,005235 м^3 состоящего из древесины ели с высоты одного и 100 метров упадёт на поверхность земли на южном или северном полюсе, где нет ускорения свободного падения тел в пространстве и нет воздушной оболочки.

$$H = \frac{кг \cdot м}{c^2} \quad где \quad c^2 = \frac{кг \cdot м}{H} \quad где \quad c = \sqrt{\frac{кг \cdot м}{H}}$$

$$c = \sqrt{\frac{2{,}356\ кг \cdot 1\ м}{0{,}69864999649689725185164005157617 3\ H}} = 1{,}83635999134012193281807249413 58\ c$$

$$c = \sqrt{\frac{2{,}356\ кг \cdot 100\ м}{0{,}00698649996496897251851640051576173\ H}} = 183{,}63599913401219328180724940556\ c$$

Подведём итоги произведённых расчётов гравитационного притяжения планеты Земля, которая не имеет воздушной оболочки и ускорения свободного падения тел в пространстве, на южном или северном полюсе на высоте 1 метра и 100 метров от поверхности земли к пассивным материальным телам состоящих из древесины ели. Пассивные материальные тела из древесины ели имеют одинаковую плотность, но разный вес и разный объём.

Сила гравитационного притяжения имеющего массу пассивного материального тела состоящего из древесины ели = 19,64 кг составляет:

Fg древесины ели на высоте 1 метра = 5,824678048176003507868874336316 9 Н.
Fg древесины ели на высоте 100 метров = 0,0582467804817600350786887433631 69 Н.

Сила гравитационного притяжения имеющего массу пассивного материального тела состоящего из древесины ели = 2,356 кг составляет:

Fg древесины ели на высоте 1 метра = 0,69864999649689725185160051576173 Н.
Fg древесины ели на высоте 100 метров = 0,00698649996496897251851600515761 73 Н.

Сделаем вывод, что при одинаковой плотности материального тела, разном объёме и разной массе пассивно падающие материальные тела, состоящие из древесины ели имеют разное гравитационное притяжение. При этом необходимо особо подчеркнуть, что гравитационное притяжение планеты Земля уменьшается по мере удаления падающего материального тела от поверхности планеты.

Подведём итоги произведённых расчётов времени падения каждого материального тела имеющего одинаковую плотность материала, но разные объёмы и разные массы на поверхность земли, которая не имеет воздушной оболочки и ускорения свободного падения тел в пространстве, на южном или северном полюсе с высоты одного и 100 метров от поверхности земли.

Древесина ели массой = 19,64 кг упадёт на поверхность земли:
с высоты 1 метра за 1,836271908466881126705784554554 5 с
с высоты 100 метров за 183,627190846688112670578455455555 с.

Древесина ели массой = 2,356 кг упадёт на поверхность земли:
с высоты 1 метра за 1,836359991340121932818072494135 8 с
с высоты 100 метров за 183, 635999134012193281807249405 56 с.

Исходя из математических расчетов, сделанных по закону гравитационного притяжения между планетой Земля и материальными телами, находящимися в пространстве земной орбиты и нового закона гравитационного притяжения между двумя материальными телами время падения материальных тел имеющих одинаковую плотность, но разные массы и разные объёмы будут падать на поверхность земли с одинаковой скоростью. Эти расчёты подтверждают точку зрения Бенедетти утверждавшего, что скорость падения тел в пространстве зависит от разности между плотностью падающего тела и плотностью среды.

Из этого следует, что при одинаковой плотности, пассивно падающие материальные тела, состоящие из стали или древесины ели, но разных по массе, падают на поверхность земли за разное количество времени, что опровергает опыты Галилея о равномерном падении тел в безвоздушном пространстве. Однако возникает второй очень важный вопрос, почему материальное тело, состоящее стали марки 10, имеющее массу 19,64 кг падает на поверхность земли за большее количество времени, чем древесина ели, имеющая массу 2,356 кг, что опровергает законы падения тел, сформулированные Аристотелем. На эти каверзные вопросы я дам математическое подтверждение.

Сделаем вывод, что при изменении объёма падающего материального тела имеющего одинаковую плотность, но разные объёмы и разные массы, то такие материальные тела будут падать на поверхность земли с одинаковой скоростью. В данном случае сила гравитационного притяжения планеты Земля и масса каждого материального тела падающего на землю пропорционально уменьшается по мере уменьшения его объёма. В этом определении можно согласиться с Галилеем, но он и его последователи утверждали обратное, что разные материальные тела разной плотности и разного объёма в безвоздушном пространстве будут падать на поверхность земли с одинаковым ускорением. Из этого примера наглядно видно, что материальные тела имеющее одинаковую плотность материала, но разные объёмы и разные массы будут действительно падать на поверхность земли с одинаковым ускорением. При изменении плотности материала или его объёма падение тел будет иметь другое ускорение и упадёт на планету Земля за иное количество времени.

Необходимо особо подчеркнуть, что материальные тела, состоящие из стали падают на поверхность земли с одинаковой скоростью, как и материальные тела, состоящие из древесины ели. Однако время падения этих материальных тел отличается один от другого в несколько раз.

Например, определим за какое количество времени, древесина ели упадёт на поверхность земли с высоты 100 метров быстрее материального тела состоящего из стали.

767,236507240141495941048253207 88 с - 183,635999134012193281807249413 58 с = = 583,600508106129302659241003794 3 с

Объясним это явление природы. Падающие материальные тела, которые имеют большой объём и маленькую плотность обладают большим гравитационным притяжением, а падающие материальные тела, которые имеют маленький объём и большую плотность обладают небольшим гравитационным притяжением.

По новому закону гравитационного притяжения между двумя материальными телами можно производить расчёты между активным и пассивным материальным телом.

Например, по закону гравитационного притяжения между планетой Земля и материальным телом находящегося в пространстве земной орбиты определим силу гравитационного притяжения пассивного материального тела состоящего из стали марки 10 к активной планете Земля на экваторе, которая имеет ускорение свободного падения тел в пространстве, но не имеет воздушной оболочки.

$$F_g = \frac{[(m_з \cdot g_з) + (m_{пт} \cdot g_{пт})] \cdot V_{пт}}{2 \cdot L_{сз} \cdot L_{сп} \cdot L_{пт}} = \frac{H + H \cdot м^3}{м^3} = H$$

$$F_g = \frac{[(5{,}9736 \cdot 10^{24} \cdot 9{,}80) + (19{,}64 \cdot 0{,}00)] \cdot 0{,}0025}{2 \cdot 149600000000\ м \cdot 149600000000\ м \cdot 1\ м} = 3{,}27192725833952929737767846833 98\ H$$

$$F_g = \frac{[(5{,}9736 \cdot 10^{24} \cdot 9{,}80) + (19{,}64 \cdot 0{,}00)] \cdot 0{,}0025}{2 \cdot 149600000000\ м \cdot 149600000000\ м \cdot 100\ м} = 0{,}03271927258339529297377678468393 8\ H$$

где:

F_g - сила гравитационного притяжения между планетой Земля и материальным телом состоящего из стали марки 10 находящегося в пространстве земной орбиты, Н

$L_{сз}$ - расстояние от поверхности Солнца до поверхности планеты Земля = 149600000000 м

$L_{сп}$ - расстояние от поверхности Солнца до поверхности пассивного материального тела расположенного в пространстве земной орбиты = 149600000000 м

$L_{пт}$ - расстояние от поверхности Земли до пассивного материального тела = 1 м

$L_{пт}$ - расстояние от поверхности Земли до пассивного материального тела = 100 м

$g_{пт}$ - ускорение свободного падения пассивного материального тела = 0,00 м/с^2

$g_з$ - ускорение свободного падения тел на экваторе планеты Земля = 9,80 м/с^2

$m_{пт}$ - масса пассивного материального тела состоящего из стали = 19,64 кг

$m_з$ - масса планеты Земля = 5973600000000000000000000 кг

$V_{пт}$ – объём пассивного материального тела = 0,0025 м^3.

Расчеты, сделанные по закону гравитационного притяжения между планетой Земля и материальным телом находящегося в пространстве земной орбиты, который был открыт А.Н. Белашовым, можно проверить по новому закону гравитационного притяжения между двумя материальными телами.

Например, по новому закону между двумя материальными телами определим силу гравитационного притяжения пассивного материального тела состоящего из стали марки 10 к активной планете Земля, которая на экваторе имеет ускорение свободного падения тел в пространстве, но не имеет воздушной оболочки.

$$F_g = \frac{m_{ат} \cdot g_{ат} \cdot m_{пт}}{2 \cdot L_{са} \cdot L_{сп} \cdot L_{пт} \cdot p_{пт}} = \frac{кг}{} \cdot \frac{м}{с^2} \cdot \frac{кг}{} \cdot \frac{}{м} \cdot \frac{}{м} \cdot \frac{}{м} \cdot \frac{м^3}{кг} = Н$$

$$F_g = \frac{5{,}9736 \cdot 10^{24} кг \cdot 9{,}80\ м/с^2 \cdot 19{,}64\ кг}{2 \cdot 149600000000\ м \cdot 149600000000\ м \cdot 1\ м \cdot 7856\ кг/м^3} = 3{,}2697085275529754925791415253 5\ Н$$

$$F_g = \frac{5{,}9736 \cdot 10^{24} кг \cdot 9{,}80\ м/с^2 \cdot 19{,}64\ кг}{2 \cdot 149600000000\ м \cdot 149600000000\ м \cdot 100\ м \cdot 7856\ кг/м^3} = 0{,}0326970852755297549257914152535\ Н$$

где:

F_g - сила гравитационного притяжения между двумя материальными телами, Н

$L_{сз}$ - расстояние от поверхности Солнца до поверхности планеты Земля = 149600000000 м

$L_{сп}$ - расстояние от поверхности Солнца до поверхности пассивно падающего материального тела находящегося в пространстве земной орбиты = 149600000000 м

$L_{пт}$ - расстояние от поверхности Земли до пассивного материального тела = 1 м

$L_{пт}$ - расстояние от поверхности Земли до пассивного материального тела = 100 м

$g_з$ - ускорение свободного падения тел на экваторе планеты Земля = 9,80 м/с^2

$m_{пт}$ - масса пассивного материального тела состоящего из стали = 19,64 кг

$\rho_{пт}$ - плотность материального тела состоящего из стали = 7856 кг/м^3

m з - масса планеты Земля = 5973600000000000000000000 кг.

Определим погрешность расчётов гравитационного притяжения, которые произведёны по закону гравитационного притяжения между планетой Земля и материальным телом находящегося в пространстве земной орбиты и новым законом гравитационного притяжения между двумя материальными телами.

На высоте 1 метра данная погрешность гравитационного притяжения составляет:

3,2719272583395292973776784683 98 Н - 3,2697085275529754925791415253 5 Н =
= 0,0022187307865538047985369430 48 Н

На высоте 100 метров данная погрешность гравитационного притяжения составляет:

0,0327192725833952929737767846839 8 Н - 0,0326970852755297549257914152535 Н =
= 0,0000221873078655380479853694 3 Н

Определим, за сколько секунд пассивное материальное тело весом 19,64 кг и объёмом 0,0025 м^3 состоящего из стали марки 10 с высоты одного и 100 метров упадёт на экваторе планеты Земля, где есть ускорение свободного падения тел в пространстве, и нет воздушной оболочки.

$$Н = \frac{кг \cdot м}{с^2} \quad где \quad с^2 = \frac{кг \cdot м}{Н} \quad где \quad с = \sqrt{\frac{кг \cdot м}{Н}}$$

$$с = \sqrt{\frac{19{,}64\ кг \cdot 1\ м}{3{,}2697085275529754925791415253 5\ Н}} = 2{,}4500166069784482272520917204082\ с$$

$$с = \sqrt{\frac{19{,}64\ кг \cdot 100\ м}{0{,}0326970852755297549257914152535\ Н}} = 245{,}0016606978448227252091720444 9\ с$$

Сравним, за сколько секунд пассивное материальное тело весом 19,64 кг и объёмом 0,0025 м^3 состоящего из стали марки 10 с высоты одного и 100 метров упадёт на поверхность земли на экваторе имеющей ускорение свободного падения тел в пространстве и не имеющей воздушной оболочки. А также установим, за сколько секунд пассивное материальное тело весом 19,64 кг и объёмом 0,0025 м^3 состоящего из стали марки 10 с высоты одного и 100 метров упадёт на поверхность земли на южном или северном полюсе, где нет ускорения свободного падения тел в пространстве и нет воздушной оболочки.

Сталь марки 10 и массой = 19,64 кг упадёт на поверхность полюсов планеты Земля:

с высоты 1 метра за 7,672365072401414959410477486642 2 с

с высоты 100 метров за 767,236507240141495941047748682 62 с.

Сталь марки 10 и массой = 19,64 кг упадёт на поверхность экватора планеты Земля:

с высоты 1 метра за 2,450016006978448227252091720408 2 с

с высоты 100 метров за 245,001600697844822272520917204449 с

Например, определим за какое количество времени материальное тело, состоящее из стали марки 10, упадёт на поверхность земли с высоты 1 метра быстрее на экваторе чем на полюсах нашей планеты.

7,672365072401414959410477486642 2 с - 2,450016006978448227252091720408 2 с =
= 5,222349065422966732158385766234 с

Например, определим за какое количество времени материальное тело, состоящее из стали марки 10, упадёт на поверхность земли с высоты 100 метров быстрее на экваторе чем на полюсах нашей планеты.

767,236507240141495941047748682 62 с - 245,001600697844822272520917204449 с =
= 522,234906542296673215838576638 2 с

Исходя из математических расчётов, новых законов и утверждений итальянского учёного Джамбатиста Бенедетти, считаю необходимым отстоять взгляды древнегреческого философа и мыслителя Аристотеля утверждавшего, что тяжёлые предметы на земле будут падать быстрее легких и его мнение на это явление природы было правильным. Мировоззрение Аристотеля на падение тел в пространстве формировалось в связи с тем, что он жил на этой планете и изучал её законы. Многие и сейчас не знают что гравитационное притяжение и падение тел на других планетах, или в разных точках космического пространства, будут сильно отличаться от земного падения тел.

Основываясь на точке зрения Бенедетти утверждавшего, что скорость падения тел в пространстве зависит от разности между плотностью падающего тела и плотностью окружающей среды. Рассмотрим это явление природы на нашей планете. Воздушная оболочка земли обладает во много раз большей плотностью, чем космическое пространство, поэтому падающие материальные тела имеющие одинаковую плотность, но разные массы и разные объемы будут падать на поверхность земли одновременно. Это связано с тем, что при изменении объёма падающих материальных тел имеющих одинаковую плотность будет пропорционально меняться их масса, где воздушная окружающая среда будет тоже пропорционально препятствовать падению этих материальных тел. Тяжёлые предметы будут падать на поверхность земли быстрее, так как они обладают большой плотностью и небольшим объёмом. Лёгкие предметы будут падать на поверхность земли медленнее, так как они обладают небольшой плотностью и большим объёмом, где воздушная окружающая среда будет пропорционально препятствовать падению этих материальных тел. Данное явление природы легко подтвердить на планете Земля. На земле кроме воздушной среды существует и другая среда с ещё большей плотностью. Такой окружающей средой является вода. Наверно не нужно доказывать, что материальные тела имеющие плотность больше чем вода потонут быстрее, а материальные тела имеющие маленькую плотность могут даже остаться на плаву. Такое представление продержалось около двух тысячелетий, и было опровергнуто в результате опытов Галилео Галилея со свободным падением тел.

Что касается опытов Галилея, то по его утверждениям все материальные тела в безвоздушном пространстве разного объёма и разной плотности упадут на землю одновременно. Это ошибочное утверждение ввело несколько поколений в заблуждение, так как он и его последователи не дали чёткого математического подтверждения своих опытов, что вызывает сомнение в их достоверности. Падающие предметы, имеющие одинаковую плотность, но разные массы и разные объемы будут падать на поверхность земли в безвоздушном пространстве одновременно. Это явление природы связано с тем, что при изменении массы падающих материальных тел имеющих одинаковую плотность у этих тел будет пропорционально меняться их объём. При изменении объёма падающих материальных тел в окружающей среде безвоздушного пространства будет пропорционально меняться гравитационное притяжение планеты Земля к этим телам. Материальные тела разной плотности, имеющие одинаковый объём будут иметь только одинаковое гравитационное притяжение в безвоздушном пространстве, которое по мере удаления от поверхности земли будет уменьшаться. В безвоздушном пространстве тяжёлые предметы будут падать на поверхность земли медленнее, так как они обладают большой плотность, небольшим объёмом и малым гравитационным притяжением. Лёгкие предметы в безвоздушном пространстве будут падать на поверхность земли быстрее, так как они обладают большим гравитационным притяжением, большим объёмом и малой плотностью.

В заключение можно сказать, что из многих выдающихся мыслителей того времени таких как Ньютон, Аристотель, Галилей более правильной точки зрения на падения тел в пространстве принадлежит итальянскому учёному и математику Джамбатиста Бенедетти. По его утверждениям, скорость падения тел в пространстве зависит от разности между плотностью падающего тела и плотностью окружающей среды. Таким образом, тела разной массы, но одинаковой плотности должны падать на поверхность земли одновремен-

но, что полностью подтверждает и математически доказывает новый закон Белашова. Исходя из современной точки зрения, в пустоте материальные тела с разной плотностью должны падать с разными скоростями, которые тоже подтверждены и математически доказаны при помощи нового закона гравитационного притяжения Земли и его взаимодействие с падающим телом находящегося в пространстве земной орбиты. Данное доказательство ещё дополнено при помощи нового закона гравитационного притяжения между двумя материальными телами■

Список литературы

1. "Закон гравитационного притяжения Земли и его взаимодействие с падающим телом". Научно-практический журнал „Журнал научных и прикладных исследований" № 03 2016 года страница 151. Свидетельство о государственной регистрации ПИ № ФС 77-38591 ISSN 2306-9147.
2. "Законы движения и взаимной зависимости планет Солнечной системы". Научно-практический журнал „Журнал научных и прикладных исследований" № 11 2015 года страница 139. Свидетельство о государственной регистрации ПИ № ФС 77-38591 ISSN 2306-9147.
3. "Механизм образования планет Солнечной системы". „Научная перспектива" научно-аналитический журнал № 9-43 2013 года страница 45. Свидетельство о государственной регистрации ПИ № ФС 77-38591 ISSN 2077-3153.
4. "Механизм образования гравитационных сил и новый закон ускорения свободного падения тел в пространстве". Автор Белашов А.Н. "Международный научно-исследовательский журнал" Екатеринбург. № 2-9 2013 года. Свидетельство о государственной регистрации ПИ № ФС 77 - 51217 ISSN 2303-9868.
5. "Константа обратной скорости света". Автор Белашов А.Н. Центр развития научного сотрудничества ЦРНС. "Актуальные вопросы современной науки", 28 сборник научных трудов. Издательство "СИБПРИНТ" город Новосибирск август 2013 года. Свидетельство о государственной регистрации ПИ № ISBN 978-5-906535-20-7.
6. "Новые законы энергии материальных тел расположенных в пространстве Солнечной (или другой) системы". Автор Белашов А.Н. "Международный научно-исследовательский журнал" Екатеринбург. № 3-10 2013 года часть 1. Свидетельство о государственной регистрации ПИ № ФС 77 - 51217 ISSN 2303-9868.
7. "Новый закон тяготения между двумя материальными телами находящихся в пространстве Солнечной (или другой) системы". Автор Белашов А.Н. "Международный научно-исследовательский журнал" Екатеринбург. № 4-11 2013 года часть 1. Свидетельство о государственной регистрации ПИ № ФС 77 - 51217 ISSN 2303-9868.
8. "Новый закон тяготения одного материального тела находящегося в пространстве Солнечной (или другой) системы к центральной звезде Солнцу". Автор Белашов А.Н. "Международный научно-исследовательский журнал" Екатеринбург. № 4-11 2013 года часть 1. Свидетельство о государственной регистрации ПИ № ФС 77 - 51217 ISSN 2303-9868.
9. "Новые взгляды на закон сохранения энергии". Научно-аналитический журнал „Научная перспектива" № 11-45 2013 года страница 94. Свидетельство о государственной регистрации ПИ № ФС 77-38591 ISSN 2077-3153.
10. "Эволюционное развитие планет Солнечной системы". Автор Белашов А.Н. Центр развития научного сотрудничества ЦРНС. "Актуальные вопросы современной науки", 28 сборник научных трудов. Издательство "СИБПРИНТ" город Новосибирск август 2013 года. Свидетельство о государственной регистрации ПИ № ISBN 978-5-906535-20-7.
11. "Опровержение закона сохранения энергии". Автор Белашов А.Н. "Международный научно-исследовательский журнал" Екатеринбург. № 9-16 2013 года часть 1. Свидетельство о государственной регистрации ПИ № ФС 77 - 51217 ISSN 2303-9868.
12. "Устройство вращения магнитных систем". Автор Белашов А.Н. Описание заявки на изобретение № 2005129781 от 28 сентября 2005 года.
13. "Новая теория многогранной зависимости". Автор А.Н. Белашов URL: http://www.belashov.info/LAWS/theory.htm
14. "Открытия, изобретения, новые технические разработки". Автор Белашов А.Н. URL: http://www.belashov.info/index.html
15. "Единицы физических величин и их размерность", Л.А.Сена. Гл.ред.физ.-мат.лит., 1988года стр. 11, 277.
16. "Силы в природе", В.И.Григорьев, Г.Я.Мякишев, Москва "Наука" 1988 года.

ИЗДАНИЕ МОНОГРАФИИ (учебного пособия, брошюры, книги)

Если Вы собираетесь выпустить монографию, издать учебное пособие, то наше Издательство готово оказать полный спектр услуг в данном направлении

Услуги по публикации научно-методической литературы:
- орфографическая, стилистическая корректировка текста («вычитка» текста);
- разработка и согласование с автором макета обложки;
- регистрация номера ISBN, присвоение кодов УДК, ББК;
- печать монографии на высококачественном полиграфическом оборудовании (цифровая печать);
- рассылка обязательных экземпляров монографии;
- доставка тиража автору и/или рассылка по согласованному списку.

Аналогичные услуги оказываются по изданию учебных пособий, брошюр, книг.

Все работы (без учета времени доставки тиража) осуществляются в течение 20 календарных дней.

Справки по тел. (347) 298-33-06, post@nauchoboz.ru.

Уважаемые читатели!

Если Вас заинтересовала какая-то публикация, близкая Вам по теме исследования, и Вы хотели бы пообщаться с автором статьи, просим обращаться в редакцию журнала, мы обязательно переправим Ваше сообщение автору.

Также приглашаем Вас к опубликованию своих научных статей на страницах других изданий - журналов «Научная перспектива» и «Научный обозреватель».

Наши полные контакты Вы можете найти на сайте журнала в сети Интернет по адресу www.gnpi.ru Или же обращайтесь к нам по электронной почте mail@gnpi.ru

С уважением, редакция «Журнала научных и прикладных исследований».

Издательство «Инфинити».
Свидетельство о государственной регистрации ПИ №ФС 77-38591.
Отпечатано в типографии «Принтекс». Тираж 500 экз.
Цена свободная.