

Международная научно-
практическая конференция
теоретических и прикладных
разработок молодых ученых

МОЛОДАЯ НАУКА. 2016

МОНОГРАФИЯ

Москва, 2016

Коллектив авторов

Международная научно-практическая конференция
теоретических и прикладных разработок молодых
ученых
«МОЛОДАЯ НАУКА. 2016»

Монография

Москва, 2016

УДК 330
ББК 65
М75

Молодая наука. 2016: материалы Международной научно-практической конференции (г. Москва, 15 июня 2016 г.) / отв. ред. Д.Р. Хисматуллин. – Москва: Издательство Инфинити, 2016. – 67 с.

У67

ISBN 978-5-905695-21-6

Сборник материалов включает в себя доклады российских и зарубежных участников, предметом обсуждения которых стали научные тенденции развития, новые научные и прикладные решения в различных областях науки.

Предназначено для научных работников, преподавателей, студентов и аспирантов вузов, государственных и муниципальных служащих.

УДК 330
ББК 65

ISBN 978-5-905695-21-6 © Издательство Инфинити, 2016
© Коллектив авторов, 2016

СОДЕРЖАНИЕ

ГЛАВА 1. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	7
ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ РЕСУРСОВ И СТЕЙКХОЛДЕРОВ В РАМКАХ КОНЦЕПЦИИ СТЕЙКХОЛДЕР-МЕНЕДЖМЕНТА НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ <i>Ковпак Елена Сергеевна, Каранина Анастасия Федоровна, Вержбицкая Василиса, Пономарева Анастасия, Прудникова Наталья.....</i>	<i>7</i>
РЕФОРМЫ ЖКХ: ОСНОВНЫЕ ИТОГИ НА ПРИМЕРЕ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ <i>Приходько Анна Сергеевна, Натальяченко Маргарита Романовна.....</i>	<i>11</i>
УРОВЕНЬ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ Г. НОВОСИБИРСКА <i>Ткаченко Елена Алексеевна, Харченко Ольга Викторовна.....</i>	<i>17</i>
КИТАЙСКИЕ ИНВЕСТИЦИИ В СТРАНАХ ЕС <i>Аркалаева Мариян Дамадановна.....</i>	<i>23</i>
ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ ЛОГИСТИКИ <i>Андрущак Екатерина Николаевна.....</i>	<i>28</i>
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СТРАХОВОГО РЫНКА <i>Швецова Елена Вадимовна.....</i>	<i>33</i>
ГЛАВА 2. ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	38
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО УСТРОЙСТВА И БЮДЖЕТНОГО УСТРОЙСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ <i>Попова Анна Сергеевна.....</i>	<i>38</i>
ПРИЗНАКИ И ВИДЫ РЕЦИДИВА ПРЕСТУПЛЕНИЙ <i>Бочарникова Мария Игоревна.....</i>	<i>47</i>
ПРИНЦИП ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА. ПРИНЦИП СВОБОДЫ ДОГОВОРА <i>Арлачева Маргарита Владимировна.....</i>	<i>51</i>
ГЛАВА 3. ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	55
ОБРАЗЫ КИТАЯ И КИТАЙЦЕВ В КНИГЕ «РАССКАЗЫ МЕЙ ЛИН» О.ГУРЬЯН <i>Яо Чэнчэн (Китай).....</i>	<i>55</i>
GENDER FEATURES IN FEMALE POLITICAL DISCOURSE: THE CONSTRUCTION OF HILLARY CLINTON’S POLITICAL IMAGE <i>Baikalova Natalia Sergeevna.....</i>	<i>58</i>
ГЛАВА 4. СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	66
ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ HR-БРЕНДА <i>Гибадуллина Арина Ильдаровна.....</i>	<i>66</i>
ОРГАНИЗАЦИЯ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ С ОПЕКУНСКИМИ СЕМЬЯМИ <i>Бахуташвили Татьяна Викторовна, Иваненко Юлия Павловна.....</i>	<i>70</i>
ПЛАНИРОВАНИЕ УСЛУГ В СИСТЕМЕ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ <i>Бахуташвили Татьяна Викторовна, Иваненко Юлия Павловна.....</i>	<i>73</i>
ВИДЫ ОРГАНИЗАЦИОННО-УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ В СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЕ <i>Бахуташвили Татьяна Викторовна, Курманова Алтынай Юнусовна.....</i>	<i>76</i>
ГЛАВА 5. ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	79

ИЗУЧЕНИЕ УРОВНЯ ТРЕВОЖНОСТИ НА РАЗНЫХ ЭТАПАХ ЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ <i>Срукова Ригина Руслановна, Анаев М. А.</i>	79
ГЛАВА 6. ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	84
ДОПИНГ ИЛИ «ВЕРА В СЕБЯ»: ДВЕ СТОРОНЫ ОДНОЙ МЕДАЛИ <i>Папонова Алиса Игоревна</i>	84
ПРОЕКТЫ «PUBLIC ENGAGEMENT» ДЛЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ АБИТУРИЕНТОВ <i>Немчинова Татьяна Владимировна, Никитин Ринчин Леонидович</i>	88
ГЛАВА 7. ГЕОГРАФИЧЕСКИЕ НАУКИ	93
ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ ГЕОПОЛИТИКИ <i>Симонян Давид Артемович, Гаджиев Закир Хибиевич, Бышкина Ксения Ивановна</i>	93
ВЛИЯНИЕ ПОГОДНЫХ УСЛОВИЙ НА МАКСИМАЛЬНУЮ ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ ЗАНЯТИЙ БЕГОМ ТРУСЦОЙ В ГОРОДЕ-КУРОРТЕ СОЧИ <i>Симонян Давид Артемович, Гаджиев Закир Хибиевич, Бышкина Ксения Ивановна</i>	98
ГЛАВА 8. ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ	104
ТРАНСФОРМАЦИЯ ПОЛИТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ МОНГОЛИИ И РЕСПУБЛИКИ КОРЕЯ В КОНЦЕ XX ВЕКА <i>Григорьева Юлия Геннадьевна</i>	104
ГЛАВА 9. НАУКИ О ЗЕМЛЕ	111
ДИНАМИКА И ПРОГНОЗ НАПРАВЛЕННОСТИ КЛИМАТИЧЕСКОЙ ОБУСЛОВЛЕННОСТИ ПОЧВООБРАЗОВАНИЯ НА ТЕРРИТОРИИ КРЫМА <i>Нестеренко Виталий Петрович</i>	111
ГЛАВА 10. ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ	116
ОЦЕНКА СКРЫТНОСТИ ВНЕДРЕНИЯ ЦИФРОВЫХ ВОДЯНЫХ ЗНАКОВ <i>Сексенбаева Айша Курманбековна, Жолдыбаева Жанна Бахытовна</i>	116
СУХИЕ СТРОИТЕЛЬНЫЕ СМЕСИ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ НА ОТЕЧЕСТВЕННЫХ СЫРЬЕВЫХ РЕСУРСАХ <i>Зайнутдинов А.К.</i>	120
ТВЕРЖДЕНИЕ НЕАВТОКЛАВНЫХ ЯЧЕИСТЫХ БЕТОНОВ В ПРИСУТСТВИИ АМОРФНО-КРЕМНЕЗЕМИСТЫХ ДОБАВОК <i>Пернебек А.К.</i>	123
ВЛИЯНИЕ ВОЛЛАСТОНИТА ПРИРОДНОГО И СИНТЕТИЧЕСКОГО ПРОИСХОЖДЕНИЯ НА ПРОЦЕССЫ КЛИНКЕРООБРАЗОВАНИЯ В ПРИСУТСТВИИ ДОМЕННОГО ШЛАКА И ПРОЧНОСТНЫЕ СВОЙСТВА ЦЕМЕНТОВ И АСБЕСТОЦЕМЕНТНЫХ ИЗДЕЛИЙ <i>Кадырова М.Б., Авозходжаева Д.Э.</i>	126
ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ТЕМПЕРАТУРЫ И ДАВЛЕНИЯ ПЕРЕКАЧИВАЕМОЙ СРЕДЫ НА НАДЕЖНОСТЬ ТОРЦОВЫХ УПЛОТНЕНИЙ НАСОСОВ <i>Файрушин Шамиль Забирович</i>	130
РАЗВИТИЕ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ МЕТОДОВ ПРОЕКТИРОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВА РЕМОНТНО-СТРОИТЕЛЬНЫХ РАБОТ ИНЖЕНЕРНЫХ КОММУНИКАЦИЙ <i>Колунтаев Михаил Владимирович</i>	134
ГЛАВА 11. ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ	139
ПРОЕКТ АВТОМАТИЗИРОВАННОГО УЧЕБНОГО КУРСА ПО АНАЛИТИЧЕСКОЙ ГЕОМЕТРИИ <i>Кукарцев М.И.</i>	139

ГЛАВА 1. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ РЕСУРСОВ И СТЕЙКХОЛДЕРОВ В РАМКАХ КОНЦЕПЦИИ СТЕЙКХОЛДЕР-МЕНЕДЖМЕНТА НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

**Ковпак Елена Сергеевна, Каранина Анастасия Федоровна,
Вержбицкая Василиса Александровна, Пономарева
Анастасия Алексеевна, Прудникова Наталья Павловна**
Научный руководитель: Емельянова Елена Александровна
*к.э.н., с.н.с. НИИ Космических технологий Томский
государственный университет систем управления и
радиоэлектроники, г. Томск*

В современном мире основную часть товаров и услуг производят и реализуют частные предприятия, стремящиеся к извлечению прибыли. В то же время немалую роль играют некоммерческие организации, которые не получают прибыли либо не рассматривают ее в качестве определяющей цели своей деятельности. Примерами таких организаций являются Тренинговый центр «Lelel Up», Профсоюзная организация студентов ТУСУР, Международная студенческая организация AIESEC в Томске. Объединяющим фактором этих организаций является нацеленность на одну целевую аудиторию.

Тренинговый центр «Lelel Up» - это пространство для студентов экономического факультета Томского университета систем управления и радиоэлектроники, в рамках которого они имеют возможность получать практические навыки в организации мероприятий (команда тренингового центра) и участвовать в тренингах направленных на личное и профессиональное развитие (участники мероприятий тренингового центра). На данный момент коммерческого аспекта в деятельности нет. Команда тренингового центра занимается проведением тренингов в университете.

Профсоюзная организация студентов ТУСУР – это молодежная организация, являющаяся органом самоуправления в ВУЗе. Все инициативы в организации исходят от студентов. Организация лоббирует интересы студенчества перед администрацией вуза и на других уровнях, например, путем заключения Соглашения между администрацией университета и профсоюзной организацией. Представители входят в состав самых разных советов, собраний, принимают участие в обсуждении и принятии законодательных актов,

касающихся студентов. И в создании и принятии всех нормативно-правовых актов ТУСУР.[1]

И последний объект – международная студенческая организация AIESEC. Организация, которая действует, не зависимо от университетов. Была созданная в 1948 году, управляется только студентами (от 18 до 25 лет). Есть главные подразделения в Роттердаме и Москве, но локальные отделения не зависят от них. Основной целью организации является развитие лидерского потенциала молодежи за счет организации международных стажировок (исходящих и входящих). Существуют партнерства с университетами и компаниями в городе Томске.

С учетом интереса, который возрастает у различных сторон к такой многообещающей целевой аудитории как студенты нами была применена теория стейкхолдер-менеджмента при анализе данных организаций.

В основе теории стейкхолдер-менеджмента лежит заинтересованность сторон на установлении, развитии и поддержании эффективного взаимодействия структур в рыночной среде. Группы заинтересованных лиц, предприятий, оказывающих прямое или косвенное влияние на экономическую деятельность структур в рыночной среде, называются стейкхолдерами. Стейкхолдеры могут не иметь прямого формального влияния на компанию, но влияют на нее в качестве неформальной коалиции.

Родоначальником теории стейкхолдеров в научной литературе является Роберт Эдвард Фримен. В дальнейшем теория стейкхолдеров получила развитие в трудах зарубежных ученых И. Ансоффа, К. Акермана, А. К. Де Беттиньеца, Г. Бозна, С. Вартика, Д. Вуда, Т. Джона, Т. Дональдсона, А. Кэрлла, М. Кларксона, Д. Клилэнда, М. Крамера, Ф. Котлера, А. Менделоу, Р. Митчелла, Л. Престона, М. Портера, Дж. Поста, Й. Селандера, С. Сети, Дж. Тернера, В. Фредерика, М. Шварца и др.

В отечественной экономической науке в связи с процессами трансформации экономики и объективной необходимостью становления новой системы взаимодействия, которая бы основывалась на принципах корпоративного менеджмента с конца 90-х годов вопросы управления отношениями со стейкхолдерами изучали такие ученые, как Г. Л. Багиев, Г.В. Гутман, А.Т. Зуб, Е.Л. Кантор, А.А. Кибанов, Г.Б. Клейнер, Э.М. Коротков, Р.В.Моргунова, Д.Г. Перекрестов, С. А. Попов, З.П. Румянцева, Н.А. Саломатин, В.В. Тихонова, Л.Л. Фомина, С. Д. Фурта, О.У. Юлдашева и др. [2]

Коммуникация стейкхолдеров и организации может быть очень противоречива. Теория стейкхолдеров утверждает, что при постановке своих целей организации должны учитывать интересы различных сторон, которые будут представлять некий тип неформальной коалиции. Взаимоотношения стейкхолдеров и организации сосредотачивается на определение общих свойств, возможности коммуникации и определение методов взаимодействия. Коммуникация со стороны стейкхолдеров строится не только с самой организацией, но и с ее отдельными составляющими частями: ресурсами, функциями и другое. Эти взаимоотношения могут оказывать как положительное, так и

отрицательное влияние на процессы, для оценки применяется ресурсная модель стейкхолдеров (способы контроля организации стейкхолдерами):

1) стейкхолдеры добиваются возможности решать, получит ли организация ресурсы (стратегии контроля ресурсов);

2) стейкхолдеры определяют, сможет ли она использовать их должным образом (стратегии использования ресурсов).[3]

Данная теория показывает, что стейкхолдеры имеют влияние и контроль над ресурсами. Могут уменьшать или увеличивать количество ресурсов. Но так же важно понимать, как они могут влиять на ресурсы, их зависимость между друг другом. В практике широко применяется принцип Паретто разработанный итальянским экономистом Вильфредо Парето (1848–1923 гг.). Согласно данной концепции общество находится в состоянии общего экономического равновесия и социальной эффективности распределения ресурсов, которое предполагает оптимальное распределение в сфере производства при минимальном использовании ресурсов и эффективное распределение в сфере потребления, обеспечивающее максимум удовлетворения потребностей.[4] Взаимодействие между стейкхолдерами и ресурсами сложны, но можно выявить существует ли зависимость между ними и какая она.

Вопросы инструментального обеспечения и оценки процесса взаимодействия предпринимательских структур со стейкхолдерами также остаются недостаточно изученными, в связи с чем нами был проведен анализ проведенных мероприятий и участвовавших в них выявленных стейкхолдеров. На основе мероприятий, ресурсов и источник их появления за 7 месяцев (октябрь 2015 - май 2016) был проведен анализ процентного соотношения создания ресурсов стейкхолдерами (табл. 1)

Таблица 1 – Анализ взаимосвязи стейкхолдеров и ресурсов в НКО

Организация	Количество мероприятий	Коммерческая основа (%)	Процент стейкхолдеров принимаемых участие в мероприятиях	Процент ресурсов созданных стейкхолдерами
Тренинговый центр	8	0%	23%	94%
Профсоюзная организация	11	50%	31%	89%
АIESEC	10	80%	22%	78%

При анализе, так же необходимо учитывать степень зависимость профсоюзной организации и тренингового центра от университета, в отличии от AIESEC. Видно, что чем больше коммерческая основа мероприятий, тем меньше процент созданных стейкхолдерами ресурсов. Из этого можно сделать вывод, что в студенческих организациях соблюдается принцип Парето, но чем более высокая коммерциализированность мероприятий проводимых организацией, тем меньший объем ресурсов может создавать практически одинаковый объем стейкхолдеров.

В итоге, можно сказать, что утверждение было верно. В рамках данной организации 20% стейкхолдеров генерируют наибольшее количество ресурсов. Данный анализ показывать, что принцип Парето применим в взаимоотношениях ресурсов и стейкхолдеров и эти знания могут повысить эффективность при работе со стейкхолдерами и ресурсами. Как видно, принцип Парето возможен в изучении взаимосвязи стейкхолдеров и ресурсов.

Список литературы

1. Официальный сайт «Профсоюзная организация студентов ТУСУР» URL: <http://studprof.tusur.ru> (дата обращения 28.05.2016)
2. Якубов Б.А. Совершенствование организации взаимодействия предпринимательских структур в рамках концепции стейкхолдер-менеджмента // Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук - 2014
3. Кузьмин С.С. Компания и стейкхолдеры: теоретические подходы к выстраиванию взаимодействий // Российское предпринимательство. — 2011. — № 8 Вып. 1 (189). — с. 58-62. — <https://creativeconomy.ru/articles/13066/> (дата обращения 28.05.2016)
4. Г.С. Вечканов, Г.Р. Вечканова Оптимальность по Парето. URL: <http://www.inventech.ru/lib/micro/micro-0103/> (дата обращения 29.05.2016)

РЕФОРМЫ ЖКХ: ОСНОВНЫЕ ИТОГИ НА ПРИМЕРЕ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ

**Приходько Анна Сергеевна,
Натальченко Маргарита Романовна**
Научный руководитель: Ключева Ирина Сергеевна
*Новосибирский Государственный Университет Экономики и
Управления, г. Новосибирск*

Среди важнейших направлений социально-экономических преобразований в стране выделяется реформирование и развитие жилищно-коммунальной сферы, призванной создавать необходимые условия для жизнедеятельности человека. В России уровень развития жилищной сферы не соответствует предъявляемым к ней требованиям, что в значительной степени отражается на качестве жизни населения. В связи с этим жилищно-коммунальная проблема остается одной из самых острых социальных проблем в стране.

В результате реформирования ЖКХ ожидается достижение следующих результатов: создание безопасных и благоприятных условий проживания граждан на территории муниципальных образований Новосибирской области; обеспечение жилищных прав собственников жилых помещений при сносе аварийных жилых домов; повышение качества реформирования жилищно-коммунального хозяйства; увеличение обеспечения населения питьевой водой, полностью соответствующей гигиеническим нормативам.

Рассмотрим практику реализации реформы третьего этапа на примере Новосибирской области [5]. Для этого рассмотрим динамику и структуру жилищного фонда Новосибирской области в 2009-2013 годах; просмотрим данные о состоянии жилищного фонда.

Если рассмотреть динамику жилищного фонда Новосибирской области, то можно наблюдать постоянный прирост примерно на 1-2%. Наибольший прирост был достигнут в 2008г. по сравнению с 2007 г. – 3,4%. По состоянию на конец 2013 года фонд Новосибирской области составил 61380,1 тыс. кв. метров, что составило 2,2% прироста по сравнению с предыдущим годом.

В городской местности сосредоточена большая часть жилищного фонда - (79%), на долю села приходится (21%). Доля многоквартирных домов в общей площади жилья помещений составляет 72,6%.

В Сибирском федеральном округе на одного человека приходится 22,2 кв. метров, в Новосибирской области - 22,5 кв. метров. По обеспеченности населения жильем на душу населения Новосибирская область занимает четвертое место среди регионов Сибирского федерального округа.

Низкий показатель обеспеченности граждан России жильем обусловлен несоизмеримо высокой стоимостью квадратных метров (на 2014г. око-

ло 60000 руб.) по отношению к доходам населения (среднедушевой доход в 2014 г. составил 27765,7 руб. в месяц). Крайне высокие цены на жилье, по отношению к доходам населения, отсекают большое число людей от рынка жилья.

Для решения данной проблемы в Новосибирской области реализуется программа стимулирования строительства индивидуального и малоэтажного жилья эконом-класса. Малоэтажные жилые дома, построенные из местных строительных материалов, могут стать наиболее доступными для большинства населения, особенно для жителей сельских районов и молодых семей.

В соответствии с планами правительства области, доля малоэтажного строительства к 2020 году должна составлять 50% от общего ввода жилья в Новосибирской области. По итогам 2013 года на долю малоэтажного строительства приходилось около 30% введенного жилья.

В Новосибирской области за весь период приватизации граждане получили в личную собственность - 82% всей площади, подлежащей приватизации. В результате приватизации доля частного жилищного фонда в Новосибирской области по состоянию на конец 2013 года достигла 89,8%. Наибольшая часть частного жилья находится в собственности граждан.

По состоянию на конец 2013 года жилищный фонд Новосибирской области насчитывал 1143,4 тыс. квартир. Из общего числа квартир 24,4 % составляли однокомнатные квартиры, 36,2 % - двухкомнатные, 33,2 % - трехкомнатные, четырехкомнатные и более - 6,2 %.

Жилищно-коммунальные услуги занимают особое место на потребительском рынке услуг - обязательный характер данных услуг для населения и непрерывный рост цен определяют динамику их доли в структуре объема платных услуг населению.

Удельный вес объема ЖКУ в объеме платных услуг населению составлял в 2007 г. 15%, в 2013 г. – 28,5%.

По данным выборочного обследования бюджетов домашних хозяйств удельный вес расходов на оплату жилищно-коммунальных услуг в потребительских расходах всех домашних хозяйств в 2013 году составил 9,7 %, в то время как в хозяйствах первой, наименее обеспеченной группы населения этот показатель определился в размере 17,9 % и вплоть до восьмой группы превысил среднее значение [4]. В домашних хозяйствах десятой, наиболее обеспеченной группы, удельный вес оплаты жилищно-коммунальных услуг составил 3,9 %.

Качество обслуживания населения в жилищно-коммунальном секторе находится в зависимости от состояния жилищного фонда и коммуникаций [2].

В 2013 году в области функционировали 1348 водопроводов и отдельных водопроводных сетей и 117 канализаций и отдельных канализационных се-

тей. Наибольшая доля канализаций (78,6%) и водопроводов (77,7%) находилась на балансе государственных и муниципальных предприятий.

На сегодняшний день уровень благоустройства жилищного фонда у сельских жителей значительно отстает от уровня благоустройства в городских поселениях.

Всеми видами инженерных коммуникаций обеспечено 58% жилищного фонда области, в городской местности - 70,3%, в сельской местности - всего 11,5%. Одним из важнейших направлений дальнейшего развития системы ЖКХ области является расширение спектра услуг для жителей сельских районов - круглогодичная подача горячей воды, совершенствование системы холодного водоснабжения и водоотведения, дальнейшая газификация районов.

На протяжении всего исследуемого периода благоустройство в городской местности улучшалось, а в сельской местности результаты не однозначны (табл.1).

Таблица 1. Благоустройство жилищного фонда Новосибирской области за период 2009-2014 г.г. (в процентах)

	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Городская местность						
Удельный вес жилой площади, оборудованной:						
Водопроводом	87,8	88,0	88,4	88,5	88,9	89,6
Водоотведением	84,9	85,2	85,7	85,9	86,1	86,7
Центральным отоплением	83,7	83,5	83,6	83,3	83,3	83,7
Ваннами (душем)	78,3	78,5	78,8	78,8	79,1	79,8
Газом	17,7	17,8	17,8	17,9	18,3	18,5
горячим водоснабжением	75,3	75,5	75,8	75,6	75,9	76,6

Сельская местность							
Удельный вес жилой площади, оборудованной:							
Водопроводом	46,2	48,0	48,2	48,5	57,4	63,0	
Водоотведением	32,1	33,2	33,6	33,7	37,0	35,7	
Центральным отоплением	23,8	24,0	23,9	23,8	20,5	18,5	
Ваннами (душем)	18,4	18,4	18,4	18,4	19,5	21,4	
Газом	66,5	63,9	65,5	65,1	60,8	58,6	
Горячим водоснабжением	11,5	11,5	11,5	11,5	13,4	10,3	

В настоящее время жилищный фонд трех городов области (г. Болотное, г. Каргат, г. Чулым) и пяти рабочих поселков (р.п. Колывань, р.п. Краснозерское, р.п. Сузун, р.п. Посевная, р.п. Чистоозерное) не оборудован канализацией. В сельской местности жилищный фонд, не оборудованный канализацией, составлял 97%. Водопровод отсутствовал в 185 сельских населенных пунктах области (12%).

Канализационной сетью в 2013 году было пропущено 230 куб. метров сточных вод, большая часть которых (84,4%) прошла через очистные сооружения.

В 2013 году снабжение населения и бюджетно-финансируемых учреждений теплом и горячей водой осуществляли 942 источника теплоснабжения суммарной мощностью 5,8 тыс. гигакал/час. Потери теплоэнергии в общем количестве поданного в сеть тепла составили 16,5% [1].

Для обеспечения населения Новосибирской области качественной питьевой водой, власти региона запланировали ряд важных мероприятий, которые объединяет рассчитанная на 2012-2017 годы долгосрочная целевая программа «Чистая вода», результатом действия которой стало увеличение до 77,1% удельного веса населения, обеспеченного питьевой водой, полностью соответствующей гигиеническим нормативам.

Главная проблема коммунального хозяйства связана с состоянием основных фондов, высоким уровнем их износа. Техническое состояние объектов коммунальной инфраструктуры отражают следующие показатели: на конец 2013 года нуждаются в замене 34,7% общей протяженности водопроводных коммуникаций, 39% - канализационных сетей и 37% - тепловых сетей. Темпы строительства и обновления изношенных коммуникаций очень низкие. Так, в 2013 году заменено 315 км, т.е. всего лишь 8,7%.

Актуальной является проблема изношенности жилищного фонда.

Основная часть площади жилищного фонда области (75,4%) построена до 1996 года, в том числе до 1971 года - 33,7%, на жилые постройки, возведенные ранее 1946 года, приходится 3,4% площади. Более трети общей площади жилищного фонда составляют дома, износ которых находится в интервале 31-65%.

В определенной мере проблема изношенности жилья решается путем его капитального ремонта и реконструкции. Общая площадь капитально отремонтированных жилых домов в 2013 году составила 53,8 тыс. кв. метров, что составляет 0,1% общей площади домов [3]. Но для восстановления жилищного фонда необходимо ремонтировать 4-5% жилищного фонда ежегодно. Значительные объемы недоремонта изношенного жилищного фонда впоследствии приводят к нарастанию темпов его перехода в категорию аварийного.

Процесс ликвидации непригодного для проживания жилья протекает крайне медленно. В 2013 году выбытие непригодного для проживания жилья составило 0,1% всего жилищного фонда.

В 2013 году на территории Новосибирской области за счет всех источников финансирования введено в эксплуатацию 28,5 тыс. квартир площадью 1723,4 тыс. кв. метров, что на 9,7% больше уровня 2012 года. Наибольший ввод жилья в разрезе районов и городских округов обеспечен, по-прежнему, г. Новосибирском, в котором было введено более 1 млн. кв. метров жилья.

В 2013 году объем ввода жилья составил 2,8% от общей площади жилищного фонда. Для нормального воспроизводства жилищного фонда, процент его обновления должен составлять не менее 4%.

В расчете на 1000 человек населения в 2013 году в области введено 634 кв. метров общей площади жилых домов. Новосибирская область, как и в предыдущем году, превысила показатель, сложившийся в среднем по России (491 кв. метр).

По-прежнему, велик разрыв между объемами строящегося жилья, вводимого на 1000 человек городского и сельского населения. Так, на 1000 человек городского населения приходится 704 кв. метров вводимого жилья, а сельского - 383 кв. метров.

Одним из путей решения жилищной проблемы является более широкое привлечение в жилищное строительство средств населения. В 2013 году из общего объема введенного жилья 27% приходится на долю индивидуальных застройщиков, ими за счет собственных и заемных средств построено 464,7 тыс. кв. метров, а в России доля жилья, построенного населением за свой счет и с помощью кредитов, составила 43,5% общего ввода жилья [6].

В 2013 году ввод в действие жилых домов на одного жителя области составил 0,63 кв. метров общей площади против 0,58 кв. метров в 2012 году

(в 2013 году в среднем на одного жителя России построено 0,49 кв. метров общей площади) [3]. Для нормального воспроизводства жилищного фонда и достижения целей реализации Национального проекта ежегодно должно вводиться не менее 1 кв. метра на человека. Несмотря на рост объемов жилищного строительства, проблема обеспеченности населения жильем, по-прежнему, стоит очень остро.

Вместе с тем, в последние годы снизилось число семей, официально признанных нуждающимися в улучшении жилищных условий. За период 2004-2014 гг. общее число семей, состоящих на учете в качестве нуждающихся в улучшении жилищных условий, сократилось в 1,5 раза и на начало 2014 года составило 40,5 тыс. семей (3,9% от общего числа семей) [1].

За прошедший год в Новосибирской области получили жилые помещения и улучшили жилищные условия 1887 семей. Удельный вес их в числе семей, состоящих на учете в качестве нуждающихся в жилых помещениях, составил 4,1%. Общая заселенная площадь в 2013 году составила 80,3 тыс. кв. метров, из которых 26,3 тыс. кв. метров приходится на дома-новостройки. В большинстве городов и районов Новосибирской области удельный вес очередников, улучшивших жилищные условия, составляет менее 10% от числа семей, состоящих на учете.

Исходя из вышесказанного можно сделать вывод, что некоторые положения реформирования ЖКХ достигнуты примерно на 80% (например, строительство индивидуального и малоэтажного жилья эконом-класса, обеспечение населения питьевой водой, полностью соответствующей гигиеническим нормативам), а над остальными требуется работать (например, переселение жителей из аварийного жилищного фонда и проведению капитального ремонта многоквартирных жилых домов, обеспечение жильем молодых семей, повышение доступности жилья для населения и обеспечение комфортные и безопасные условия проживания и т.д.).

Список используемой литературы:

1. Вестник Новосибирскстата// Аналитическое обозрение. – Федеральная служба государственной статистики. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Новосибирской области (Новосибирскстат). - №3. – Новосибирск, 2015. – С. 104.

2. Жилищно-коммунальное хозяйство Новосибирской области// Статистический сборник. – Федеральная служба государственной статистики. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Новосибирской области. – Новосибирск, 2015. – С. 46.

3. Реформирование жилищно-коммунального хозяйства в России / [Электронный ресурс] Доступ из справ. – Всемирный банк.

4. Руди Л.Ю., Клюева И.С. Качество жилья как важнейшая характеристика жилищных условий населения//Качество и полезность в экономической теории и практике: Материалы VII Международной научно-практической конференции. – Новосибирск, 2014. – с.73-83.

5. Руди Л.Ю., Клюева И.С. Система заселения как характеристика жилищных условий населения: некоторые тенденции в г. Новосибирске// Электронное научно-практическое периодическое издание «Экономика и социум» Выпуск № 1(14) (январь-март, 2015).-с.421-425

6. Руди Л.Ю., Тропникова Т.А., Клюева И.С.Институциональные преобразования жилищной системы РФ: социальный аспект// Электронный научный журнал № 3, 2015. – с. 323-330.

7. Этапы развития ЖКХ. Основные направления реформирования ЖКХ России. Федеральная целевая программа «Жилище» // [Электронный ресурс] Доступ из справ. – Студопедия.

УРОВЕНЬ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ Г. НОВОСИБИРСКА

Ткаченко Елена Алексеевна, Харченко Ольга Викторовна
Научный руководитель: Клюева Ирина Сергеевна
*Новосибирский Государственный Университет Экономики и
Управления, г.Новосибирск*

Проблема измерения уровня жизни населения в г. Новосибирске – важная составляющая комплексного социально-экономического анализа положения граждан, проживающих в Новосибирске. Уровень жизни населения является многоплановой категорией. Для его оценки необходимо учесть множество факторов, характеризующих обеспеченность населения необходимыми материальными и культурными благами.

Население Новосибирска составляет 80% всей агломерации — и оно постоянно увеличивается именно за счет притока из соседних городов и поселений, поскольку в городе немало рабочих мест, а также уровень жизни гораздо выше. Следовательно, из области в мегаполис едет в основном трудоспособное население и молодежь.

Процент трудоспособного населения больше 60% - это почти 900 тысяч человек. Ещё 200 тысяч – несовершеннолетние, и больше 300 тысяч – пенсионеры [3].

Демографическая ситуация в г.Новосибирске следующая: число умерших по городу Новосибирск к 2014 г. уменьшилось на 0,6 %. А число родившихся, напротив, возросло на 0,8 %. Это говорит о том, что рождаемость превышает смертность, так как происходит повышение уровня жизни населения и улучшение социальной защищенности со стороны государства [10]. Таким образом, не наблюдается депопуляция, несмотря на экономический кризис.

В гендерном отношении Новосибирск делится в пропорции 45% мужчин на 55% женщин. Это влияет на институт семьи и естественный прирост, а также на экономическую составляющую. Это объясняется повышенной смертностью среди мужского населения, так как мужчины подвержены риску ухудшения здоровья на рабочем месте, работая на важных экономически-стратегических объектах. Таким образом, можно считать эту причину угрозой для процессов воспроизводства экономических благ.

Новосибирская область входит в число 15 регионов Российской Федерации с наибольшей численностью экономически активного населения. На момент 2015 г. в регионе экономически активными являются более 1,4 млн. граждан. Это второй по величине показатель по Сибирскому федеральному округу (первое - Красноярский край).

При этом 76% мужского населения относятся к экономически активному населению против 62% женщин. 71% мужчин и 59,4% женщин имеют работу (доходное занятие).

В Новосибирской области безработными являются 6,8% от экономически активного населения, а в Красноярском крае – 7%. Это одни из самых низких показателей уровня безработицы в Сибирском регионе. В среднем по округу данный показатель равен 8,2%. Безработные среди мужчин составляют 4,6%, среди женщин 2,5%.

Это говорит о том, что: во-первых, в настоящее время ситуация на рынке труда региона остается стабильной. Конечно, стоит заметить, что наблюдается увеличение числа граждан, обращающихся в центры занятости населения. Нередко люди приходят, чтобы узнать о ситуации на рынке труда, о возможных вариантах трудоустройства «на будущее», о востребованности имеющейся у них профессии. Во-вторых, низкий уровень безработицы в Новосибирской области является результатом реализации целевых программ, которые позволяют полноценно регулировать региональный рынок труда. Мероприятия программ связаны с созданием временных рабочих мест, содействием самостоятельной трудовой занятости граждан, организацией переподготовки тех работников, которые высвобождаются в связи с сокращением численности штата на предприятии и осваивают новые профессии [5].

При рассмотрении возрастной структуры безработных можно сделать

вывод, что уровень безработицы «устаревает», то есть чем старше становится человек, тем сложнее ему найти работу (табл. 1).

Таблица 1. Возрастная структура безработных

Численность безработных в том числе в возрасте:	2009	2010	2011	2012	2013	2014
	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
15-19 лет	6,9	4,7	4,9	1,9	2,9	3,1
20-29 лет	33,2	32,3	32,3	35,3	36,6	30,5
30-39 лет	20,7	25,2	24,1	23,8	21,8	23,8
40-49 лет	19,9	19,6	19,5	18,5	16,2	19,2
50-59 лет	18,8	16,9	16,6	17,3	21,3	21,7
60-72 лет	0,5	1,3	2,6	3,3	1,2	1,7
В трудоспособном возрасте	97,6	97,2	95,1	94,5	95,4	96,5

Существует тенденция к снижению безработицы за последнее время, в связи с тем, что происходит улучшение обеспечения рынка труда информацией о существующих вакансиях. Безусловно, если безработный не владеет этой информацией, он не сможет устроиться на работу, а сейчас создаются все необходимые условия для информирования данной категории населения. Для решения этой проблемы создаются биржи труда, центры занятости и другие подобные частные или государственные организации. Не менее важны систематические исследования рынка труда. Развитие системы профессионального образования позволяет повысить квалификацию работников, тем самым приспособив их к изменениям рынка труда. Особое внимание должно уделяться дефицитным специальностям и профессиям. Недостатком этого метода является то, что он не даёт быстрого результата и увеличивает неравенство среди работников, так как вероятность получения образования повышается в соответствии с занимаемым положением, для устранения данной проблемы, создаются определенные обстоятельства для получения навыков, дабы работать и получать прибыль.

Наблюдается тенденция снижения экономически неактивного населения, что приводит к повышению экономического благосостояния. Необходимость и желание работать у людей возрастает с каждым годом, в связи с этим на рынке труда повышается количество рабочих мест для неблагоустроенных, следовательно, снижается уровень безработицы и становится все больше

экономического активного населения [1].

Существуют и отрицательные тенденции на рынке труда - с начала осени 2014 г. и до начала 2015 г. наблюдался рост безработицы ввиду сокращений персонала. В начале 2014 г. безработица держалась на том же уровне, что в последние месяцы 2013 г. В первой половине 2014 г. наблюдалось плавное снижение уровня безработицы и заметное повышение уровня с середины лета до конца 2014 г. Но если безработица начнет расти, в связи с экономическим кризисом, то приведет к социальному напряжению: скрытая безработица, рост цен, несоответствие оплаты труда прожиточному минимуму, рост бедности, недостаток рабочих мест [9].

В зависимости от того, в какой сфере трудятся работники Новосибирской области, размеры их заработной платы могут различаться весьма существенно. Так, самая низкая заработная плата в январе-сентябре 2014 г. сложилась в рыболовстве, рыбоводстве – 13861 рублей. Во всех видах экономической деятельности, кроме сельского хозяйства, охоты, лесного хозяйства и гостиниц и ресторанов средняя заработная плата в сентябре сложилась выше минимального потребительского бюджета, величина которого на 1 октября 2014 г. составила 18050 рублей. Средняя заработная плата в данных видах деятельности превысила величину прожиточного минимума трудоспособного населения от 1,6 раз до 1,7 раз. Разница между максимальной и минимальной заработной платой по видам экономической деятельности снизилась в 2014 году с 4,3 раз в январе до 3,5 раз – в сентябре.

Таким образом, по сравнению с 2013 г., на момент 2014-2015 гг., наблюдается увеличение заработной платы в сфере услуг, что говорит об активном проведении политики правительства Новосибирской области по повышению уровня экономического благосостояния граждан [3].

Денежные доходы населения включают доходы лиц, занятых предпринимательской деятельностью, выплаченную заработную плату наемных работников (начисленную заработную плату, скорректированную на изменение просроченной задолженности), социальные выплаты (пенсии, пособия, стипендии, страховые возмещения и прочие выплаты), доходы от собственности в виде процентов по вкладам, ценным бумагам, дивидендов и другие доходы.

По сравнению с 2014 г., в 2015 г. наблюдается увеличение доходов населения, реальной заработной платы населения, а также пенсий. Средняя начисленная заработная плата в реальном выражении за указанный период времени выросла на 10,1%. В реальном выражении размер назначенных месячных пенсий возрос на 12,7%. Это связано с тем, что: резкий переход к рыночным отношениям сильно обострил проблемы распределения доходов в нашей стране, в том числе и в Новосибирской области, реализация шоковых экономических реформ спровоцировала крупномасштабные, глубокие

изменения. К тому же, на рост доходов влияют процессы глобализации и технический прогресс, так как Новосибирск сотрудничает со многими влиятельными и экономически развитыми странами. Не менее важной причиной повышения уровня доходов является отток капитала за рубеж. Примечателен тот факт, что, люди все так же не уверены в завтрашнем дне и оценивают жизнь в стране как не самую легкую и благополучную, следовательно, происходит накопление и сбережение средств. Некоторые ученые отмечают, что чрезмерное повышение уровня доходов населения за год ведёт к росту масштабов нищеты и инфляции, тем самым тормозит экономический рост в стране.

Таким образом, что касается доходов населения, то ситуация не стабильная. В настоящее время наблюдается проблема перераспределения доходов, следовательно, налоги повышаются, цены на продовольствие повышаются, нефть дорожает, все это отражается на доходах населения, следовательно, и на заработные платы работников. Таким образом, распределение доходов за указанный период стало более неравномерным.

Денежные расходы населения включают расходы на покупку товаров и оплату услуг, обязательные платежи и разнообразные взносы (налоги и сборы, платежи по страхованию, взносы в общественные и кооперативные организации, проценты за кредиты и др.), расходы на приобретение недвижимости и прирост финансовых активов.

За указанный период средний размер расходов на покупку товаров и оплату услуг составил 5889 рублей в месяц, что на 34.0% больше, чем за предыдущий год.

Структура потребительских расходов населения была следующей:

- 1) покупка продуктов питания – 42.9%;
- 2) приобретение непродовольственных товаров – 31.5%;
- 3) покупка алкогольных напитков – 2.4%;
- 4) оплата услуг – 23.2% [3].

Таким образом, распределение доходов за указанный период стало более неравномерным.

Величину прожиточного минимума представлена в таблице 2.

Таблица 2. Величина прожиточного минимума в г.Новосибирске

Год	В среднем на душу населения	Трудоспособное население	Пенсионеры	Дети
2010	5825	6284	4613	5703
2014	8675	9246	6979	8824

Таким образом, мы видим, что величина прожиточного минимума значительно поменялось за 4 года. Это связано со следующими причинами:

Во-первых, повышение прожиточного минимума связано с темпами роста цен. Значительно повышаются цены на продукты первой необходимости (хлеб, масло, крупа, молоко, одежда, мясо), а также на проезд, налоги и коммунальные услуги. Во-вторых, в г. Новосибирске сложилась парадоксальная ситуация, когда официальный минимальный размер оплаты труда ниже, чем физически необходимо для проживания. В-третьих, за пределами прожиточного минимума теперь может оказаться значительно большее количество семей с детьми [2].

На уровень жизни населения влияют такие индикаторы, как качество жилья и его доступность. Новосибирская область располагает 1,7% жилищным фондом Российской Федерации [8]. На протяжении рассмотренного периода жилищная площадь постепенно увеличивалась. Положительным темпам роста способствовали поддержка застройщиков Новосибирской области и выделение субсидий. Обеспеченность жильем на одного жителя постепенно увеличивалась в г.Новосибирске, но она в значительной степени зависит от типа домохозяйства. Она намного меньше у больших семей, супругов с детьми и выше у домохозяйств, состоящих из одного человека. Таким образом, чем больше количество человек в семье, тем больше они стеснены в жилищных условиях (количество кв.м., приходящихся на человека уменьшаются) [7].

Проживание с большим комфортом возможно только в помещении с большей площадью. К тому же цены на квартиры постоянно растут, брать ипотеку на 15-20 лет на однокомнатную квартиру, в надежде поменить в дальнейшем, решается не каждый [6].

Исходя из анализа данных можно сказать, что стали проявляться положительные тенденции, влияющие на уровень жизни населения.

Список использованной литературы:

1. Александров Л. Бедность в законе. Что такое потребительский бюджет. //Социальная защита. – 1991 4 С. 2-18.
2. Бессонов В.А. Что сохранит для истории современная российская статистика? [Электронный ресурс]. – Электрон. текст. дан. (660 КБ). – М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2014. – 39 с.
3. Вестник Новосибирскстата//Аналитическое обозрение. – Федеральная служба государственной статистики. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Новосибирской области (Новосибирскстат). - №2. – Новосибирск 2016. – С. 10-20.
4. Кильдишев Г.С., Козлова Л.М., Ананьева С.П. и др. Статистика на-

селения с основами демографии. // Финансы и статистика, 1990.

5. Руди Л.Ю., Ключева И.С. Жилищная система постиндустриального общества, или какая жилищная система формируется в России //Эволюция государственной политики в контексте современного неоиндустриального развития России: материалы Международной научно-практической конференции(Новосибирск, 20-21 ноября 2012). - Новосибирск: НГАСУ, 2014. - с.149-154

6. Руди Л.Ю., Ключева И.С. Качество жилья как важнейшая характеристика жилищных условий населения//Качество и полезность в экономической теории и практике: Материалы VII Международной научно-практической конференции. – Новосибирск, 2014. – с.73-83.

7. Руди Л.Ю., Ключева И.С. Система заселения как характеристика жилищных условий населения: некоторые тенденции в г. Новосибирске// Электронное научно-практическое периодическое издание «Экономика и социум» Выпуск № 1(14) (январь-март, 2015).-с.421-425

8. Салин В.Н. Экономико-статистическое изучение потребления. – М.: Финансы и статистика, 1990.

9. Численность населения город Новосибирск//Аналитическое обозрение. – Федеральная служба государственной статистики. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Новосибирской области (Новосибирскстат). - №2.18. – Новосибирск, 2016. – С. 6-11.

КИТАЙСКИЕ ИНВЕСТИЦИИ В СТРАНАХ ЕС

Аркалаева Мариян Дамадановна

Российский Университет Дружбы Народов, город Москва

Глобальные инвестиции китайских компаний и инвестиционные фонды растут до рекордных уровней с каждым годом. Китай стал мировой державой промышленного производства и экспорта за последние годы. Китай также занимает одну из ведущих мировых позиций по экспорту капитала. В 2013 году Китай занимал третье место по величине инвестиций в мире, уступая лишь США и Гонконгу. Китайские инвестиции уже охватывает 184 страны.

В настоящий момент, китайские инвестиции характеризуются тем, что государственные предприятия ведут борьбу с частными фирмами за внеш-

ний рынок. Основной приток инвестиций приходится в первую очередь на горнодобывающую промышленность и на значительные технологические проекты. Инвестируются в основном страны с развитой экономикой, такие как страны ЕС и США.

Китай активно наращивает вложения в Европу. В частности, в 2015 году китайские инвестиции, например, в Испанию выросли по сравнению с 2014 годом на 57%, составив €850 млн. Также отмечился серьезный рост инвестиций в Нидерланды (+178%) — до €3,470 млрд, в Швейцарию (+400%) — до €4 млрд.

Кроме того, поскольку количество инвестиций возрастает, стратегия и интерес китайских компаний в отношении инвестирования в ЕС становятся все более очевидными. Также усиление инвестиционного сотрудничества дает им повод рассчитывать на возобновление переговоров о создании общей с ЕС зоны свободной торговли.

Сомнения относительно устойчивости макроэкономических показателей, представленных правительством Китая, в сочетании с обесцениванием юаня в августе, вызвали кризис доверия среди международных инвесторов. В результате, с лета 2015 года рынок китайского капитала был в значительной нестабильности, с 40% падением на фондовом рынке страны. В то же время данные показывают, что Китай стал третьим в мире по величине инвестиций, а также тенденции свидетельствуют о том, что китайские компании будут продолжать активную интернационализацию.

Согласно последним официальным данным с конца 2013 года, 67,7% ПИИ страны находится в Азии, 13% в Латинской Америке, 8% в Европейском Союзе, 4,3% в Северной Америке, 4% в Африке и 2,8% в Океании. В любом случае, эти объемы инвестиций являются результатом сделок, направляемых через оффшорные финансовые центры (ОФЦ).

ЕС является одним из ключевых направлений для инвестиций китайских компаний. По официальным данным из MOFCOM Китая, 2000 китайских фирм в настоящее время имеют филиалы в Европе. Китайские инвестиции в ЕС достигли рекордно высокого уровня в 2014 году, 20170 млн долларов США, это на 117% больше по сравнению с 2013 г. в соответствии с ESADE. Значимые сделки включают покупку 35% итальянского банка Cassa DEPOSITI e Prestiti (CDP); приобретение 80% португальского Caixa Xeral; приобретение голландской COFCO; покупки Dongfeng доли французского Peugeot.

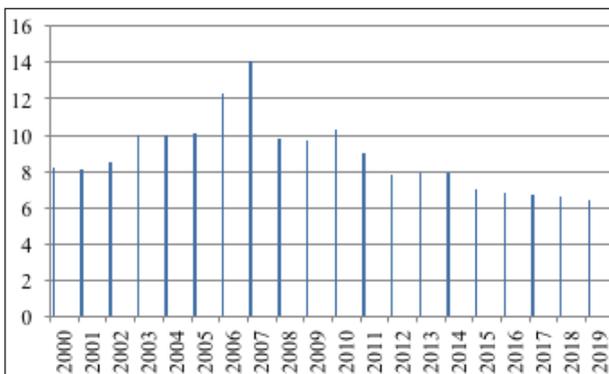
Ряд факторов будет стимулировать китайские ПИИ в Европе в ближайшие годы, в том числе такие проекты, как Новый Шелковый путь и Азиатский Инфраструктурный Инвестиционный банк (АИВ) и Новый банк развития (NDB). В мировом масштабе, китайский капитал в настоящее время при-

существует почти во всех экономических секторах, включая бизнес-услуги и лизинг, финансовый сектор, добывающая промышленность, производство, розничная и оптовая торговля и транспорт. Тем не менее, присутствует некоторая степень концентрации сектора в зависимости от географического положения: увеличение объема инвестиций в добычу природных ресурсов в странах Латинской Америки и Африки и более значительные инвестиции в финансовый сектор, производство и технологии в Соединенные Штаты и Европейский союз.

Китайская экономика выросла на 7,4% в 2014 году, что является самым низким показателем роста за последние 24 года по сравнению с впечатляющим средним ростом на 10,2% за последнее десятилетие. Прогнозы Международного валютного фонда (МВФ) и китайского правительства на ближайшие годы указывают на приблизительный рост в районе 6% и 7%, что предполагает относительную норму для Китая. Основы китайской экономической модели это в первую очередь государственные инвестиции и экспорт на стороне спроса, объединенные с низкой добавленной стоимостью производства на стороне предложения. Тем не менее, в последние годы эти источники роста стали неэффективны, вынуждая правительство стремиться к изменению модели, с тем, чтобы не допустить попадания в категорию страны с «ловушкой среднего дохода» характеризующейся замедлением роста и застоном уровня жизни. Это объясняется тем, что факторы, которые обеспечили быстрый рост и конкурентные преимущества на ранних этапах развития уже не могут служить для стимулирования роста.

За последние несколько десятилетий, китайская экономическая модель показала существенные дисбалансы, которые выходят на поверхность в последние годы. Во-первых, государственные инвестиции в основном направляются в непродуктивные и неэффективные проекты.

ПО



Данные ВВП Китая (2000-2019) (отчет МВФ за 2015 год)

Во-вторых, модель производства с низкой добавленной стоимостью для экспорта имеет существенное ограничение: рост затрат на рабочую силу в связи с экономическим развитием приводит к ослаблению конкурентоспособности производства по отношению к иностранным рынкам.

В-третьих, ухудшение состояния окружающей среды порождает значительные социальные и экономические проблемы. В настоящее время менее чем 1% китайских городов отвечают экологическим стандартам установленным Всемирной организацией здравоохранения (ВОЗ) и окружающей среды

В-четвертых, иммиграция вышла из-под контроля. Более 300 миллионов человек мигрировали из сельских районов в города в течение последних 30 лет. В настоящее время на территории Китая порядка 160 городов с населением свыше одного миллиона человек.

Китайские инвестиции в 2015 году в четыре раза превысили уровень Японии. Необыкновенно сильный инвестиционный спрос в Китае создали большие возможности экспорта для Германии и других стран Западной Европы. На рынках металлов Китай представляет более 50 процентов мирового спроса. Это создало большие экспортные возможности для богатых ресурсами стран Центральной Азии.

Из-за этой доминирующей роли китайской экономики, не удивительно, что текущий экономический спад в Китае, в сочетании с признаками уязвимости в финансовом секторе Китая, вызвало серьезную озабоченность в рамках глобальной экономики.

Регион мира, который получает третий по величине объем китайских ПИИ является Европа, которая концентрируется на 8% от общего объема. Китайские компании проявляют все больший интерес к наращиванию капитала в крупных европейских странах, особенно в Великобритании, Германии, Франции, Португалии и Италии. Известные недавние сделки включают в себя покупку доли в Chiswick Park в Лондоне за 1 200 миллионов долларов США в 2014 году; приобретение акций Energias de Portugal by Three Gorges в Португалии в 2011 году, на сумму в 3500 миллионов долларов США; и, совсем недавно ChemChina купила 26% итальянской Pirelli за 7,200 миллиона долларов США в 2015 году.

Отношения между ЕС и Китаем являются устойчивыми в настоящее время и основаны на тесных двусторонних экономических и деловых связях. На коммерческом уровне, ЕС является для Китая основным партнером, в то время как Китай является вторым по значению партнером ЕС. С точки зрения зарубежных инвестиций, ЕС является ведущим инвестором в Китае и, в свою очередь, один из главных получателей китайских инвестиций.

На сегодняшний день Великобритания является наиболее предпочтительным местом китайских инвестиций в Европе. Насчитывается порядка 11798

миллионов долларов китайского капитала, присутствующего практически во всех секторах ее экономики. Из последних крупнейших сделок можно отметить покупку Банком Развития Китая Barclays за 3040 млн долларов США и приобретение Bright Food за 1.940 млн долларов США.

В Германии (доля присутствия 3979 млн долларов США), китайские инвесторы сосредоточили инвестиции на средних промышленных предприятиях с высокими технологическими возможностями.

Страна, которая получила четвертый по величине объем китайских инвестиций является Франция (1,700 млн долларов США). Во Франции китайские инвесторы сосредоточили внимание на виноградниках и винодельнях, автомобильной промышленности.

Совокупный объем инвестиций в Нидерландах насчитывает порядка 3,193 миллионов долларов США. Эта страна предлагает китайским инвесторам явные преимущества; например, налоговые льготы и бизнес в дружелюбной коммерческой среде.

На долю Италии приходится 608 миллионов долларов США. За последние годы порядка 195 китайских компаний инвестировали в итальянскую экономику.

Испания, являющаяся пятой по величине экономикой Европы, получила 315,7 миллионов долларов США китайских инвестиций. Испания предлагает уникальное преимущество, действуя в качестве трамплина между Китаем и Латинской Америкой. Глубоко укоренившиеся исторические, культурные, экономические и деловые связи Испании с Латинскими странами привели к входу китайского капитала. Присутствие китайских компаний в Испании возрастает в последние годы, инвестиции становятся все более всеобъемлющим и охватывают более широкий спектр отраслей экономики. В финансовом секторе, китайские банки ICBC и CCB присутствуют в нескольких испанских городах.

В 2014 году и в начале 2015 года наблюдаются три важные тенденции в китайских инвестициях в ЕС. Во-первых, все больше и больше китайского инвестиционного капитала приходит из частных предприятий. Значительное число операций пришлось в последнее время на негосударственные компании, такие как Fosun (Китайский крупнейший частный промышленный конгломерат), Nony, Ping An (страховые и финансовые услуги) и Anbang (страхование). Частные китайские фирмы инвестируют значительно больше, чем государственные китайские компании в Европе, хотя последние имеют больший финансовый потенциал и стратегическое значение для китайского правительства.

Во-вторых, в последние годы предпочтения склонялись к приобретению миноритарных пакетов акций европейских компаний.

В-третьих, за последние несколько лет доля ПИИ приходилась в большей степени на такие отрасли как рынок недвижимости и агропродовольственная промышленность.

Перспективы иностранных инвестиций китайских компаний на ближайшие годы носят исключительно положительный характер, согласно анализу таких компаний как Rhodium Group и Citibank. Само китайское правительство прогнозирует увеличивающийся объем иностранных инвестиций. ЕС можно разумно назвать одним из ключевых направлений китайских инвесторов. По опросам крупнейших китайских фирм, 43% ответили, что они планируют расширить свою деятельность в Западной Европе в течение следующих пяти лет.

ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ ЛОГИСТИКИ

Андрущак Екатерина Николаевна

Российский университет дружбы народов, г. Москва

В развитии и эволюции логистики принято выделять несколько различных этапов. Продолжительность этих периодов развития логистики, названия этапов в работах разных специалистов несколько различаются. Поэтому в данной работе предлагается рассмотреть следующие этапы:

- фрагментация;
- частичная интеграция (становление, концептуализация);
- интеграция функциональных областей логистики предприятия;
- интеграция в рамках цепей поставок.

Первый этап – это этап фрагментации. На данном этапе логистические операции и функции в сфере закупок, производства и распределения выполняются разрозненно, то есть фрагментарно, без какой-либо логистической концепции или интеграционной идеи. В существовании логистики как управленческой концепции не было необходимости, так как рынок не был насыщен товарами, спрос превышал предложение, т.е. имелась ситуация рынка продавцов. Следует отметить, что временные границы данного этапа развития логистики являются дискуссионными. Примерно этап фрагментации — это период с начала XX в. до 1950-х гг. В это время основной концепцией управления логистическими видами деятельности являлся традиционный в современном понимании менеджмент.

Рассматриваемый период важен тем, что в это время стали формироваться предпосылки будущего развития логистики, наиболее важной из которых является зарождение концепции маркетинга. На этапе фрагментации появилось осознание важности процессов распределения товаров для успешной их продажи.

Но, несмотря на понимания важности процессов распределения, на предприятиях не было единого подхода к организации логистических видов деятельности, а функции логистики были «размыты» между отделами, занимающимися организацией производства, доставкой, складированием и учетом. В результате затраты на транспортировку и содержание запасов в распределении многократно выросли.

В качестве примеров «фрагментов» логистики с элементами интеграции можно привести следующие. В 1913 г. Форд Вайтмен Харрис (Ford Whitman Harris) в статье под названием «Сколько деталей производить одновременно» (How many parts to make at once) предложил модель для расчета экономического размера партии (economical size a lot) на основе минимизации полных затрат компании¹.

Несколько позже Р. Уилсон предложил формулу для расчета экономического размера заказа, получаемого при достижении баланса между затратами на выполнение заказа и расходами на содержание запаса товаров на складе². В 1920-е гг. впервые стал применяться принцип концентрации и разукрупнения при продвижении товаров (идея принадлежит Фреду Кларку), что позволило снизить затраты на доставку, а в 1956 г. Г. Льюис, Д. Каллитон, Д. Стил предложили концепцию анализа общих затрат на перевозку и хранение доставленной продукции при организации транспортировки товаров.

Второй этап – это этап частичной интеграции логистики, или, как еще называют, период становления (концептуализации) логистики. Период данного этапа приходится на 1960-1970-е гг. Огромное влияние на развитие логистики в этот период оказали распространение концепции маркетинга, повышение внимания к потребителям, осознание важности сбытовой деятельности, уменьшение цикла заказа. В условиях насыщения рынка товарами и услугами и превышения предложения над спросом основной концепцией управления логистическими видами деятельности стал маркетинг.

В 1960 г. И. Маккарти предложил концепции, в основе которой лежит формула маркетинга - продукт (product), цена (price), каналы распростране-

¹ Harris F. How many parts to make at once. Operations Research. 1990. Vol. 38. № 6. Nov. – Dec. P. 947-950 (Reprinted from Factory. The Magazine of Management. 1913. Vol. 10. № 2. February. P. 135-136, 152).

² Wilson R. A scientific routine for stock control. Harvard Business Review. 1934. Vol.13. P. 116-128.

ния (place), продвижение (promotion). В поддержке маркетинговых усилий в части формирования каналов доставки продукции потребителям стало видно основное предназначение логистики.

Данный этап развития логистики характерен тем, что в этот период сформировалось два основных направления логистики, в рамках которых реализовалась идея интеграции. Первое – это физическое распределение товаров, основанное на маркетинговой концепции управления предприятием, где функции логистики сводились к транспортировке. Второе – это управление материалами (material management), которое охватывало сферы снабжения, управления запасами, а также производственную деятельность. Успеха во втором направлении логистики одними из первых добились японские партнеры, которые, применяя принципы «бережливой» логистики, смогли выйти на рынки с качественными и более дешевыми товарами. Они доказали, что можно добиться эффективности и экономичности, если доставлять необходимые компоненты точно в срок. Во многом заслуга в создании «японского чуда» принадлежит именно логистике.

Для снижения затрат были разработаны такие меры, как внедрение средств автоматизации складских работ, стандартизация тары и упаковок, распространение контейнерных и пакетных технологий доставки, а также применение компьютеров для принятия решений. Также стали широко распространяться экономико-математические методы, теория массового обслуживания, теория управления запасами и другие методы исследования операций, методы математической статистики и прогнозирования.

Стоит отметить, что в 1960-х гг. был написан первый учебник по логистическому менеджменту, авторами которого являлись Эдвард Смайкей, Дональд Бауэрсокс и Фрэнк Моссман.

Третий этап – интеграция в рамках предприятия. Периодизация данного этапа – 1980е – первая половина 1990е гг., характеризуется ростом конкуренции, увеличением логистических затрат, внедрением автоматизированных систем управления технологическими процессами, развитием логистических концепций. Стоит отметить, что именно в этот период происходит интеграция всех функциональных областей логистики: снабжения, производства и распределения.

В конце 1970-х — начале 1980-х гг. стало меняться отношение к логистике: она стала рассматриваться не как поддерживающий функционал для решения маркетинговых задач, а как инструмент управления бизнесом в условиях, когда товары всех конкурентов мало отличаются друг от друга. Многие руководители компаний увидели в

логистике эффективное средство, позволяющее справляться с пятью силами конкуренции¹, и начиная с 1980-х гг. в качестве основы экономической стратегии ряда предприятий стала применяться логистическая концепция. Данная концепция предполагает, что логистика является одним из средств конкурентной борьбы, для успеха в которой необходима координация производства и логистических видов деятельности, выполняемая на основе планирования, размещения и контроля над всеми ресурсами предприятия.

Большинство исследователей, считают, что успех логистики на третьем этапе обеспечивался изменениями в мировой экономике, среди которых особенно отмечают:

1) изменения в системе государственного регулирования транспортной деятельности в ряде стран, в результате чего были созданы условия для формирования рынка транспортных услуг как рынка свободной (чистой) конкуренции. В подобных условиях направлениями совершенствования транспортной деятельности стали повышение качества транспортного сервиса, координация работы разных видов транспорта, снижение тарифов на транспортировку;

2) развитие программного обеспечения и компьютерных технологий, широкое внедрение в хозяйственную практику персональных компьютеров, которые стали позволять осуществлять сделки, проводить контроль за результатами деятельности, поддерживать процесс принятия решений, управлять всеми логистическими операциями как единым процессом. Именно на данном этапе развития логистики появились такие информационные технологии, как: штриховое кодирование, электронный обмен данными, передача видеоизображений, звуков, факсимильной связи, электронная почта, спутниковые системы для передачи информации в режиме реального времени. Следует сказать, что все это способствовало сокращению логистических циклов и, соответственно, логистических затрат;

3) распространение философии всеобщего управления качеством (TQM), которая представляет собой управленческий подход, ставящий задачу постоянного и непрерывного повышения качества. Для решения данной задачи требуется вовлечение всего персонала предприятия на всех стадиях производства и распределения продукции. Всеобщее управление качеством - это философия управления, признающая, что нужды потребителей и цели бизнеса неразделимы. Забота о качестве способствует превращению логи-

¹ Пять сил конкуренции по М. Портеру: появление новых конкурентов; соперничество между существующими конкурентами; угрозы товаров-заменителей; способность покупателей отстаивать собственные интересы; способность поставщиков отстаивать свои интересы.

стики из фактора эффективной оперативной деятельности в стратегический ресурс компаний;

4) рост числа партнерств, союзов и объединений, пришедших на смену доверия, враждебной конкуренции. Наиболее распространенной формой взаимодействия стали совместные проекты. Фирмы стали уделять огромное внимание построению партнерских отношений с потребителями и поставщиками, в результате чего прекратилось дублирование операций, взаимодействие стало более скоординированным и каждый из партнеров стал стремиться к совместному успеху;

5) глобализация рынка. Большое количество компаний стали международными структурами, проникающими на множество новых рынков, расположенных по всему миру. Менеджмент организаций осознал необходимость глобальной ориентации бизнеса, во многих случаях международные рынки показывают более высокие темпы роста и объемы продаж, чем национальные. На ряде предприятий реализуются глобальные стратегии, предусматривающие производство продукции для мирового рынка в местах с более дешевой рабочей силой, сырьем и комплектующими.

Следует сказать, что третий этап – это период становления логистики как науки. Начинает формироваться новая методология и теория логистики, так как существующие до этого времени маркетинговые концепции уже не давали ответов на новые вопросы, связанные с логистикой.

Также на данном этапе развития логистики появляются институциональные структуры и хозяйствующие субъекты, главная задача которых состоит в оказании комплексных логистических услуг. Эти компании являются провайдером логистических услуг, которым передается часть или все логистические функции, чаще всего непроизводственного характера.

Четвертый этап - интеграция в цепи поставок. Этот этап начался во второй половине 1990-х гг. и продолжается по настоящее время. Характеризуется как период расцвета логистики и развития интеграционных процессов, выходящих уже за рамки отдельных предприятий.

Развитие интеграции обусловило появление новой концепции — управление цепями поставок (supply chain management), в рамках которой происходит развитие отношений с потребителями, посредниками, поставщиками в процессе выполнения заказа. Данная концепция ориентирует бизнес на предоставление наилучшей потребительской стоимости и преобразование стратегических целей в планы процессов, протекающих в цепях поставок. Логистике при этом отводится интегрирующая и координирующая роль.

Управление потоками в логистических системах осуществляется на региональном уровне, в страновом и глобальном масштабе (например, получил распространение термин «еврологистика»). Кроме того, четвертый этап раз-

вития логистики характеризуется формированием и развитием рынка логистических услуг и появлением логистических провайдеров, берущих на себя задачи интеграции цепи поставок.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СТРАХОВОГО РЫНКА

Швецова Елена Вадимовна

Дальневосточный федеральный университет, г. Владивосток

Страховой рынок, являясь составной частью финансового рынка, подвержен серьезным изменениям под влиянием процессов глобализации, усиления рисков социально-экономического развития общества.

Продвижение принципов свободного рынка в масштабе региональных, национальных и мирового хозяйства не коснулось страховых рынков, где до настоящего времени сохраняется высокая степень государственного регулирования страховой деятельности [4].

Страхование является одной из форм защиты от возможных потерь материальных и иных ценностей вследствие реализации риска наступления определённых опасных случайных событий. Страховая компания, принимая от страхователей риски возможных убытков от страховых событий, сама становится «бенефициаром финансового риска, связанного с потерей финансовой устойчивости» [1, с. 20].

Для того, чтобы определить суть защитных отношений, их, как правило, рассматривают с точки зрения целей, которые преследуют участники страхового рынка - страхователи, страховщики, и, конечно, государство [2, с. 831].

Главной целью страховых экономических отношений является защита имущественных интересов страхователей от опасных случайностей [3]. Эта цель определяет поведенческую стратегию страхователя, который через покупку страхового договора, пытается защитить свои имущественные интересы. Эта цель определяет и поведенческую стратегию страховой компании, которая продает страховую защиту страхователю посредством заключения договора страхования. Но у страховщика, кроме цели защиты имущественных интересов страхователя от опасных случайностей, есть ещё одна цель

– коммерческая – заработать как можно больше прибыли от страховой деятельности. Достаточно часто именно эта цель становится определяющей для страховщика при формировании его поведенческой стратегии.

Государство посредством регулирования страхового рынка способствует достижению компромиссов между участниками страховых отношений: страхователями и страховщиками.

Исследованиями вопросов государственного регулирования страхового рынка занимались такие экономисты, как Н.П.Кузнецова, Ж.В.Писаренко, Г.А.Насырова, М.С.Жилкина, Р.Т.Юлдашев и др.

Острота и сложность вопросов регулирования страхового рынка, отсутствие единого подхода к формированию концепции регулирования российского страхового рынка определяют актуальность темы настоящей статьи.

Государственное регулирование страхового рынка призвано обеспечить приоритетную реализацию главной цели участников страхового рынка – защиту имущественных интересов страхователей от убытков, произошедших вследствие наступления страховых случаев. Это основная задача государственного регулирования национального страхового рынка на макроуровне. При этом государственное регулирование способствует реализации основной цели страховщиков – получению прибыли от страхового предпринимательства, так как государство заинтересовано в получении налогов от страховых компаний, как источника пополнения бюджета [3].

Проблема государственного регулирования национального страхового рынка рассматривается в неразрывной связи с системой саморегулирования и системой регулирования международного страхового рынка.

В современных условиях национальный страховой рынок любой страны не может развиваться изолированно, без участия в международной системе перестрахования рисков. Российский страховой рынок, на котором сосредоточены крупные страховые риски, такие, например, как риски нефтегазовой отрасли, авиационные и космические риски, всё больше вовлекается в международную систему перераспределения рисков.

На российском рынке работают страховые компании с иностранным капиталом, поэтому в регулировании российского страхового рынка важно учитывать опыт зарубежных рынков в организации и регулировании деятельности страховых организаций.

На современном этапе, в связи с процессами глобализации экономики, и, в частности, страхового рынка, государственное регулирование выходит за рамки национальных страховых систем. В значительной степени регулирующие функции переносятся на международный уровень.

В мировой практике выработано два принципиальных подхода к государственному регулированию страхового рынка.

Первая модель, основанная на англо-американской системе права («прецедентное» право, действующее в США, Великобритании, Австралии, Канаде), в рамках которой определены наиболее общие условия, правовые рамки экономической деятельности рынка, без детальной регламентации. В рамках данной правовой системы строится либеральная модель регулирования страхования, в которой основное внимание уделяется контролю финансового состояния страховщика.

Система континентального права, или романо-германская модель, основана на строгой законодательной регламентации деятельности субъектов страхового рынка. Основными источниками, регулирующими деятельность субъектов страхового рынка, являются кодексы и законы. Этот подход отличается детальной регламентацией всех сторон деятельности страховщиков и систематическим контролем за соблюдением законодательства при проведении страховых операций. Такая модель регулирования страхового рынка в настоящее время принята для российского страхового рынка.

Зарубежные модели регулирования страхового рынка представляются интересными для исследования в рамках заявленной темы.

Так, например, национальные страховые рынки европейских стран являются частью объединённого европейского рынка. Основные направления развития европейского страхового рынка:

- либерализация страховых рынков и рынков капитала;
- развитие единого информационного пространства, создание единых баз данных;
- ограничение страхового надзора со стороны государства за страховщиками только до контроля за платёжеспособностью;
- введение единой лицензии на территории ЕС;
- снятие ограничений на инвестирование средств страховых резервов в экономику любой страны – члена ЕС.

Однако, несмотря на тенденцию создания единого страхового законодательства, европейские страны сохраняют свою специфику форм контроля за качеством предоставляемых страховых услуг. В каждой стране действуют свои национальные стандарты по величине уставного капитала страховщиков, нормативы по инвестированию средств страховых резервов в определённые виды активов. С целью повышения ликвидности активов страховой компании действуют национальные минимальные квоты для каждой статьи активов.

Главным методом управления платёжеспособностью страховых компаний США является метод капитала, основанного на риске (КОР). Он заключается в том, что при расчёте фактической маржи платёжеспособности учитывается размер капитала с учётом рисков.

Азия остаётся одним из самых динамично развивающихся рынков страхования. Ведущим страховым рынком среди азиатских стран и вторым в мире является национальный рынок Японии. Доля японского рынка в мировом страховом рынке в 2014 г. превысила 10%. Страховые премии по страхованию жизни составляют 77,5% от объёма собираемых японскими страховщиками страховых премий.

Исключительное значение на развитие страхового рынка Японии оказала ликвидация жёсткого тарифного регулирования в имущественных видах страхования. Другим важным направлением реформирования японского национального рынка является отмена так называемой «конвойной системы», в рамках которой правительство устанавливает темпы развития национального страхового рынка так, чтобы никто не отставал от этих темпов.

В целях обеспечения защиты прав страхователей в Японии была создана Корпорация по защите прав держателей полисов.

Страховой рынок Республики Корея представлен страховыми компаниями с совокупным капиталом 82 млрд долл. США. Регулирование страхового рынка производится 18 законами по обязательному страхованию и 12 законами по добровольному страхованию. Цель этих нормативных документов – обеспечение правовой поддержки развития страхования и защита прав потребителей страховых услуг.

Государственное регулирование и надзор за страховой деятельностью в КНР осуществляет Китайский комитет по контролю и управлению за страхованием. Быстро развивающийся страховой рынок Китая подвержен множеству рисков, поэтому органы государственного надзора осуществляют усиленный контроль выполнения страховщиком своих обязательств. В целях регулирования финансовой устойчивости китайских страховщиков, введён норматив, согласно которому ответственность, которую несёт страховая компания по каждому риску, не должна превышать 10% от суммы оплаченного уставного капитала и аккумулированных страховых резервов.

Государственное регулирование российского страхового рынка в институциональном аспекте осуществляется такими государственными органами, как Президент РФ, Государственная Дума, Совет Федерации, принимающие и утверждающие федеральные законодательные акты. Министерства и ведомства, например Федеральная налоговая служба, Федеральный антимонопольный комитет, Министерство финансов РФ, издают ведомственные акты в пределах их компетенции.

Особое место в системе государственного регулирования экономики российского страхования занимает Центральный Банк Российской Федерации (ЦБ РФ), который с 1 сентября 2013 г. выполняет функции мегарегулятора финансовых рынков Российской Федерации. Государственный надзор за

субъектами страхового рынка осуществляют Службы Центрального Банка РФ: Департамент страхового рынка ЦБ РФ, Служба Банка России по защите прав потребителей финансовых услуг.

Очевидно, что эффективной для российского страхового рынка будет модель регулирования, позволяющая нивелировать противоречия, возникающие у участников страховых экономических отношений, ведь главной целью регулирования страховой деятельности всегда остается защита прав потребителей страховых услуг.

Отдельного места в экономических исследованиях заслуживает вопросы монополизации российского страхового рынка и действий государства по регулированию конкурентных отношений в российском страховании. В настоящее время 10 крупнейших российских страховых компаний собирают 65,6% страховых премий (итоги 2015 г.), 20 крупнейших компаний собирают более 80% страховых премий.

Модель регулирования страхового рынка, способствующая гармонизации целей главных участников страховых экономических отношений, позволит осуществлять превентивный контроль за отдельными параметрами и показателями деятельности страховых компаний [1]. А это, на наш взгляд, позволит устранить симптомы кризисного развития страхового рынка России.

Список использованных источников:

1. Васюкова, Л.К. Конфликтно-компромиссная методология разрешения противоречий участников страхового рынка / Л.К.Васюкова, Н.Н.Масюк, М.А.Бушуева, Н.А.Мосолова, О.В.Козьминых // Вектор науки ТГУ. Серия: Экономика и управление. – 2015. - № 4 (23). – С. 19-22.
2. Васюкова Л.К. Кризис как предпосылка формирования новой модели развития российского страхового рынка / Л.К. Васюкова, Н.А. Мосолова // Экономика и предпринимательство. 2015. № 8 (ч.1) (61-1). С.830-833.
3. Гомелля В.Б. Очерки экономической теории страхования / В.Б.Гомелля, под ред. Е.В.Коломина. – М.: Финансы и статистика, 2010.
4. Писаренко, Ж.В. Регулирование страховой деятельности / Ж.В. Писаренко, Н.П. Кузнецова. – М.: Юрайт, 2016.

ГЛАВА 2. ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО УСТРОЙСТВА И БЮДЖЕТНОГО УСТРОЙСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Попова Анна Сергеевна

*Национально-исследовательский университет «Высшая школа
экономики» г. Москва*

Система государственного бюджета, ее структура и правовые основы функционирования, порядок формирования и утверждения бюджетов различных уровней, органы, ответственные за реализацию и контроль использования финансовых средств, определяются бюджетным устройством государства. Основу любого бюджетного устройства составляет система законодательных актов, принятых на данной территории касательно бюджетных правоотношений, роль бюджета в процессах, протекающих в обществе, а также государственное устройство страны.

Бюджет государства – это основа для обеспечения реализации функций государства, соответственно эффективность его составления, утверждения и исполнения – важнейшее условие для развития страны. Без четко построенной системы правового регулирования бюджетного устройства невозможно достижение устойчивого роста общественного благосостояния, создание условий для удовлетворения нужд населения. А так как правовое регулирование формы государственного устройства напрямую воздействует на то, каким образом будет осуществляться организация бюджетного процесса, необходимо изучение законодательной базы обеих сторон в совокупности. Вышеописанные положения доказывают актуальность выбранной темы исследования.

В начале работы была поставлена следующая гипотеза: текущая система правового регулирования бюджетного устройства основана на правовом регулировании государственного устройства Российской Федерации и представлена иерархически организованными нормативно-правовыми актами, связывающими бюджеты и деятельность органов власти по их исполнению на всех государственных уровнях.

Цель данной работы заключается в доказательстве или опровержении поставленной гипотезы. Для этого было выделено несколько основных задач. Во-первых, необходимо определить понятие государственного и бюджетного устройства и рассмотреть их составляющие. Во-вторых, важно проследить зависимость между бюджетным и государственным устройством Российской Федерации. В-третьих, нужно изучить законодательные основы регулирования данных систем. Каждая из поставленных задач нашла отражение в соответствующем разделе, которые в совокупности определяют структуру работы.

Данная проблема как объект научных исследований мало представлена в трудах ученых. Больше внимание сосредоточено на модели федерализма как государственного устройства РФ (Добрынин Н.М.), регулировании конкретной стадии бюджетного процесса (Артюхин Р.Е.), а также полномочий субъектов РФ (Евсеев П.И., Ялбулганов А.А.) или органов местного самоуправления в сфере бюджетных отношений. По моему мнению, данное явление можно объяснить тем фактом, что для ученых более привлекательна узкая тема исследования, чем рассмотрение правового регулирования и государственного, и бюджетного устройства в совокупности. Поэтому в данной работе мною были использованы главным образом нормативно-правовые акты и учебная литературы.

В ходе исследования использовались методы аналитической оценки, логического рассуждения, а также системного, сравнительного, историко-правового, юридического анализа, что позволило наиболее полно рассмотреть заявленные аспекты работы.

1. Государственное и бюджетное устройство страны.

Чтобы понять, что представляет из себя правовое регулирование государственного и бюджетного устройства Российской Федерации, необходимо для начала обратиться к основным понятиям данных систем.

«Государственное устройство - внутренняя национально-территориальная организация государственной власти, деление территории государства на те или иные составные части, их правовое положение, взаимоотношения между государством в целом и его составными частями»¹.

Территориальная организация власти характеризуется формой государственного устройства. Выделяют унитарные, федеративные государства и конфедерации. В унитарном государстве административно-территориальные единицы (далее – АТД) не обладают государственностью, существуют единая конституция и единое гражданство, все решения, принятые центральным правительством, обладают силой для всех АТД. Федерация пред-

¹ Н.В. Шишкина. Теория государства и права: Учебное пособие. – Новосибирск, 2006. – С. 65.

ставляет собой устойчивый союз самостоятельных политико-территориальных образований, имеющих собственные законодательные, исполнительные и судебные органы. Конфедерация – это постоянный союз самостоятельных государств, созданный для осуществления совместных целей. Члены конфедерации сохраняют государственный суверенитет и имеют право свободного выхода.

В отношении бюджетного устройства государства нет такого же четко сформулированного понятия. Существует несколько точек зрения относительно того, что представляет из себя бюджетное устройство государства. Так, одни авторы понимают под данным понятием совокупность нескольких видов бюджетов¹, другие же разбивают бюджетное устройство на две составляющие – бюджетную систему и принципы, лежащие в ее основе, а также взаимодействие составляющих данную систему бюджетов по доходам и расходам². Грачева Е. Ю., Куфакова Н. А., Пепеляев С. Г. в своей работе добавляют к рассматриваемому понятию также бюджетную классификацию и связь бюджетов различных уровней³. Александров А. М., и Вознесенский Э. А. в свою очередь отождествляют бюджетное устройство и бюджетный процесс⁴.

Таким образом, можно сделать вывод, что каждая страна характеризуется определенной формой государственного устройства (унитарной, федеративной, конфедеративной или их разновидностями), в соответствии с которой организованы бюджетные процессы на территории государства.

Несмотря на то, что единое определение термина «бюджетное устройство» не сформулировано, проанализировав лишь несколько точек зрения, можно заметить, что все авторы включают в понимание данного понятие бюджетную систему государства. Следовательно, именно бюджетная система является основной составляющей бюджетного устройства страны.

2. Взаимосвязь государственного и бюджетного устройства РФ, их правового регулирования.

Понятия государственного и бюджетного устройства любого государства неразрывно связаны, а именно – бюджетное устройство страны обусловлено территориальным устройством государства. В зависимости от того, какая форма государственного устройства закреплена в главном нормативно-пра-

¹ Финансовое право. – М.: Юридическая литература, 1971. – 93 с.

² Н.И. Химичева. Финансовое право: Учебник. 3-е изд., перераб. и доп. — М.: Юристъ, 2004. — С. 177.

³ Грачева Е. Ю., Куфакова Н. А., Пепеляев С. Г. Финансовое право России: Учеб. для вузов и фин. учреждений. – М.: ТЕИС, 1995. – С. 25.

⁴ Александров А.М., Вознесенский Э.А. Финансы социализма: Учеб. пособие. - М.: Финансы, 1974. – С. 171.

вовом акте (далее – НПА) страны, будут организованы уровни бюджетной системы. Если говорить об унитарном государстве, то ему соответствует бюджетная система, состоящая из двух частей: государственного бюджета и местных бюджетов, которые находятся в ведении местных органов самоуправления. При федеративной форме государственного устройства выделяется три уровня бюджетной системы: государственный федеральный бюджет, бюджеты субъектов федерации и местные бюджеты.

До распада СССР – «единого союзного многонационального государства, образованного на основе принципа социалистического федерализма, в результате свободного самоопределения наций и добровольного объединения равноправных Советских Социалистических Республик»¹ бюджетное устройство было определено «национально-государственным устройством Союза Советских Социалистических Республик». Государственный бюджет СССР включал в себя союзный бюджет и государственные бюджеты союзных республик².

В ст. 68 главы 7 Конституции РСФСР 1978 г. значилось, что «Российская Советская Федеративная Социалистическая Республика - суверенное советское социалистическое государство», входящее в состав Союза Советских Социалистических Республик. Ее государственное устройство включало в себя 16 автономных советских социалистических республик, 6 краев, 50 областей, два города республиканского подчинения, 10 автономных округов, находящихся в составе краев и областей, 5 автономных областей, находящихся в составе краев³.

В 1991 году при сохранении основных видов бюджетов, бюджетное устройство России изменилось. В результате «Парада суверенитетов» бюджеты союзных республик отделились от единого союзного государственного бюджета, который утверждался высшим органом власти. Обособление бюджета РСФСР закреплялось законом «Об основах бюджетного устройства и бюджетного процесса в РСФСР» от 10 октября 1991 г. Под бюджетным устройством РСФСР подразумевалась организация бюджетной системы и

¹Ст. 70 Глава 8 Конституции (Основной закон) Союза Советских Социалистических Республик (принята на внеочередной седьмой сессии Верховного Совета СССР девятого созыва 7 октября 1977 г.) (с изменениями и дополнениями) (прекратила действие). Доступ из справ.-правовой системы «Гарант».

²Ст. 2 Раздел 1 «О бюджетных правах Союза ССР и союзных республик» [Электронный ресурс] : Закон СССР от 30 октября 1959 г. (утратил силу). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

³Ст. 71 Глава 7 Конституции (Основной закон) Российской Советской Федеративной Социалистической Республики от 12 апреля 1978 г. (прекратила действие). Доступ из справ.-правовой системы «Гарант».

принципы ее построения. В качестве основных принципов, лежащих в основе бюджетной системы, в ст. 3 разделе 1 данного закона выделялись принципы «единства, полноты, реальности, гласности и самостоятельности всех бюджетов, входящих в бюджетную систему РСФСР». В состав бюджетной системы РСФСР входили «республиканский бюджет РСФСР, республиканские бюджеты республик в составе РСФСР, краевые, областные бюджеты краев и областей, городские бюджеты городов Москвы и Санкт-Петербурга, областной бюджет автономной области, окружные бюджеты автономных округов, районные бюджеты районов, городские бюджеты городов, районные бюджеты районов в городах, бюджеты поселков и сельских населенных пунктов»¹.

В настоящее время государственное устройство Российской Федерации закреплено в основном законе страны – Конституции РФ. Согласно ст. 1 главы 1 Конституции РФ – «Российская Федерация - Россия есть демократическое федеративное правовое государство с республиканской формой правления». В соответствии со ст. 65 главы 3 Конституции РФ в состав Российской Федерации входят такие равноправные субъекты, как 4 автономных округа, 9 краев, 46 областей, 22 республики, одна автономная область и три города федерального значения.

В структуре бюджетного устройства РФ, определенного Конституцией РФ (ст. 71 и ст. 132) и ее государственным устройством (федеративной формой), выделяется три уровня бюджетов, входящих в состав бюджетной системы России, каждый из которых является самостоятельной частью и выступает в качестве финансовой основы деятельности федеральных органов власти или местного самоуправления. Более подробно они будут рассмотрены в следующем разделе данной работы.

Подведем краткий итог данного параграфа. На основе исторического развития нашей страны можно проследить как изменение государственного устройства и его правового регулирования затрагивало бюджетное устройство, его законодательную основу. Очевидно, бюджетное устройство страны определяется территориальным устройством государства, что находит отражение в каждом законодательном акте, касающемся бюджетной системы РФ.

3. Законодательные основы регулирования бюджетной системы и системы государственного устройства.

Как было упомянуто в предыдущем разделе основным правовым актом,

¹Ст. 7 Раздел 2 «Об основах бюджетного устройства и бюджетного процесса в РСФСР» [Электронный ресурс] : Закон РСФСР от 10 октября 1991 г. N 1734-1 (ред. от 31.07.1995, с изм. от 10.07.1996) (утратил силу). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

регулирующим государственное и бюджетное устройство РФ, выступает Конституция РФ, закладывая основы бюджетного правового федерализма, определяя права и полномочия органов власти, участвующих в бюджетном процессе. Ст. 71 Конституции РФ гласит, что в ведении РФ находятся федеральный бюджет, федеральные налоги и сборы, федеральные фонды. Согласно ст. 72 РФ и субъекты РФ совместно устанавливают общие принципы налогообложения и сборы, что непосредственно связано с пополнением бюджетов разных уровней. Помимо этого, ст. 73 фиксирует, что система налогов, взимаемых в федеральный бюджет, и общие принципы налогообложения устанавливаются федеральными законами.

Структура, организация бюджетной системы, взаимодействие составляющих ее звеньев основаны на нормативно-правовых актах, в совокупности составляющих бюджетное законодательство РФ. В соответствии с Бюджетным кодексом РФ, бюджетное законодательство включает в себя:

1. Бюджетный кодекс РФ
2. Федеральные законы о федеральном бюджете, о бюджетах государственных внебюджетных фондов,
3. Законы субъектов РФ о бюджетах субъектов РФ и территориальных государственных внебюджетных фондов,
4. Муниципальные правовые акты представительных органов муниципальных образований о местных бюджетах.

К НПА, регулирующим бюджетные правоотношения также относятся:

- Указы Президента РФ,
- НПА Правительства РФ,
- акты федеральных органов исполнительной власти,
- НПА органов государственной власти субъектов РФ,
- муниципальные правовые акты органов местного самоуправления,
- международный договор РФ.

Другими документами, регламентирующими функционирование бюджетной системы страны, являются: Налоговый кодекс РФ (часть первая от 31.07.98 г. № 146-ФЗ и вторая от 5 августа 2000 г. № 118-ФЗ), принимаемый ежегодно Федеральный закон «О Федеральном бюджете на ... год».

Основа бюджетного законодательства РФ – Бюджетный кодекс, который представляет собой собрание законодательных актов, регулирующих функционирование бюджетной системы РФ. БК РФ устанавливает принципы бюджетного законодательства, основы действия бюджетов различных уровней, правовой статус участников бюджетных отношений, правовые основы порядка и условий привлечения к ответственности за нарушение бюджетного законодательства.

На сегодняшний день понятие бюджетного устройства РФ не опре-

делено в БК РФ, тем не менее в первом разделе части второй БК РФ («Бюджетное устройство») содержатся такие положения, как структура бюджетной системы, принципы ее построения, бюджетная классификация РФ. Следовательно, обратимся к понятию и данным составляющим бюджетной системы Российской Федерации.

Понятие бюджетной системы можно рассматривать до и после принятия Бюджетного Кодекса РФ. До этого события бюджетная система представляла собой совокупность федерального бюджета, бюджетов субъектов РФ и местных бюджетов. С принятием в 1998 году Бюджетного Кодекса данное понятие было расширено, а именно включена такая составляющая, как бюджеты государственных внебюджетных фондов, которые направлены на осуществление таких конституционных прав граждан, как право на медицинскую помощь, пенсионное и социальное обеспечение, социальное страхование, охрану здоровья. Итак, согласно ст. 6 БК РФ бюджетная система РФ – это система, «основанная на экономических отношениях и государственном устройстве Российской Федерации, регулируемая нормами права совокупность федерального бюджета, бюджетов субъектов Российской Федерации, местных бюджетов и бюджетов государственных внебюджетных фондов».

Расширение бюджетной системы повлияло на ее структуру, которая закреплена в ст. 10 БК РФ. Первый уровень бюджетной системы Российской Федерации теперь представлен федеральным бюджетом и бюджетами государственных внебюджетных фондов, ко второму относятся бюджеты субъектов РФ и бюджеты территориальных государственных внебюджетных фондов, третий уровень включает в себя местные бюджеты – бюджеты муниципальных районов, городских округов, городских округов с внутригородским делением, внутригородских образований городов федерального значения, бюджеты городских и сельских поселений, внутригородских районов.

Согласно ст. 11 БК РФ разработка и утверждение федерального бюджета и бюджетов государственных внебюджетных фондов происходит в форме федеральных законов, бюджетов субъектов Российской Федерации и бюджетов территориальных государственных внебюджетных фондов - в форме законов субъектов Российской Федерации, местных бюджетов - в форме правовых актов представительных органов местного самоуправления либо в порядке, установленном уставами муниципальных образований.

Виды бюджетов (федеральный бюджет и бюджеты государственных внебюджетных фондов, бюджет субъекта РФ и бюджет территориального государственного внебюджетного фонда, местный бюджет) и их предназначение закреплены в ст. 13, 14, 15 БК РФ.

Отдельно необходимо отметить консолидированные бюджеты, представляющие собой «свод бюджетов нижестоящих территориальных уровней и

бюджета соответствующего субъекта бюджетного права». Цель их использования – проведение аналитических и статистических оценок, так как благодаря составлению данного вида бюджета можно узнать о доходах, расходах муниципального района, региона или РФ в целом. На рисунке 1 представлена структура консолидированного бюджета РФ.

В главе 5 БК РФ перечислены принципы бюджетной системы РФ, тринадцать положений которых гарантируют тождественность правотворчества и правоприменения в сфере бюджетного права на уровне РФ, субъектов РФ и муниципальных образований.

Бюджетная классификация РФ определена в 4 главе БК РФ. Она представляет собой группировку «доходов, расходов и источников финансирования дефицитов бюджетов бюджетной системы Российской Федерации», и используется для составления и исполнения бюджетов, бюджетной отчетности.

Отдельно хотелось бы выделить систему органов, обладающих бюджетными полномочиями (финансовые органы, органы денежно-кредитного регулирования – ЦБ, органы государственного (муниципального) финансового контроля – Счетная Палата, контрольные органы исполнительной власти, контрольные органы законодательных (представительных) органов субъектов РФ и представительных органов местного самоуправления.). Указом Президента РФ № 1184 (№ 419) зафиксирована структура федеральных финансовых органов. Как субъекты РФ, так и муниципальные образования вправе создавать свои финансовые органы, органы финансового контроля в соответствии с законодательством.

Таким образом, правовое регулирование государственного и бюджетного устройства Российской Федерации характеризуется иерархически построенной системой нормативно-правовых актов. Главным законом, определяющим как территориальное деление страны, так и организованную в соответствии с ним бюджетную систему, выступает Конституция РФ. Что касается бюджетного правового регулирования, то оно закреплено в Бюджетном кодексе РФ, который является основным документом в бюджетном законодательстве страны. В нем также определены полномочия органов власти в бюджетной сфере, виды бюджетов, бюджетная классификация и принципы построения бюджетной системы. Помимо Бюджетного кодекса и закрепленным в нем НПА к документам, регулирующим бюджетное устройство РФ, можно также отнести налоговое законодательство РФ, основа которого – Налоговый кодекс РФ, а также ежегодный Федеральный закон «О Федеральном бюджете на ... год».

Заключение.

Бюджетное и государственное устройство Российской Федерации неразрывно взаимосвязаны, с изменением государственного устройства меняется структура бюджетной системы. В настоящее время в соответствии с закрепленным в Конституции РФ принципом федерализма определено бюджетное устройство государства. Правовые нормы, закрепляющие три уровня данной системы, позволяют разграничить полномочия между органами различных уровней власти, достичь самостоятельности в управлении расходами и доходами конкретной территории. Четкость и структурированность данной системы необходима, так как роль бюджета трудно переоценить. Это не только финансовая база для слаженной работы механизмов государства, его частей, регионов, муниципальных образований, но и поддержание существования государственного аппарата. Следовательно, правовое регулирование данных сфер нуждается в повышенном внимании законодательных органов.

Гипотеза, поставленная в начале работы, была подтверждена. Действительно, как уже отмечалось, текущая система нормативно-правовых актов в сфере бюджетного устройства основана на правовом регулировании государственного устройства Российской Федерации. Она представлена нормативно-правовыми актами, связывающими бюджеты и деятельность органов власти по их исполнению на всех государственных уровнях (федеральном, субъектном и муниципальном). В основе регулирования бюджетного устройства лежит Бюджетный кодекс РФ.

Список литературы.

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

2. Конституция (Основной закон) Российской Советской Федеративной Социалистической Республики от 12 апреля 1978 г. (прекратила действие). Доступ из справ.-правовой системы «Гарант».

3. Конституция (Основной закон) Союза Советских Социалистических Республик (принята на внеочередной седьмой сессии Верховного Совета СССР девятого созыва 7 октября 1977 г.) (с изменениями и дополнениями) (прекратила действие). Доступ из справ.-правовой системы «Гарант».

4. О бюджетных правах Союза ССР и союзных республик [Электронный ресурс] : Закон СССР от 30 октября 1959 г. (утратил силу). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

5. Об основах бюджетного устройства и бюджетного процесса в

РСФСР [Электронный ресурс] : Закон РСФСР от 10 октября 1991 г. N 1734-1 (ред. от 31.07.1995, с изм. от 10.07.1996) (утратил силу). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

6. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31 июля 1998 г. N 145-ФЗ (ред. от 15.02.2016, с изм. от 30.03.2016). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

7. Александров А.М., Вознесенский Э.А. Финансы социализма: Учеб. пособие. - М.: Финансы, 1974. – 335 с.

8. Грачева Е. Ю., Куфакова Н. А., Пепеляев С. Г. Финансовое право России: Учеб. для вузов и фин. учреждений. – М.: ТЕИС, 1995. – 232 с.

9. Е.Н. Смольянинова. Бюджетная система РФ [Электронный ресурс]. Сайт цифровых учебно-методических материалов ВГУЭС. URL: http://abc.vvsu.ru/Books/budget_sist_rf/page0002.asp (дата обращения: 20.04.16).

10. Н.И. Химичева. Финансовое право: Учебник. 3-е изд., перераб. и доп. — М.: Юрист, 2004. — 749 с.

11. Н.В. Шишкина. Теория государства и права: Учебное пособие. – Новосибирск, 2006. – 277 с.

12. Финансовое право. – М.: Юридическая литература, 1971. – 93 с.

ПРИЗНАКИ И ВИДЫ РЕЦИДИВА ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Автор, студент: Бочарникова Мария Игоревна

**Научный руководитель: Морозов Александр Юрьевич,
кандидат юридических наук, доцент**

Северо-Кавказский федеральный университет, Юридический институт г. Ставрополь

В настоящее время одними из самых опасных деяний являются рецидивные преступления, и как показывают данные уголовной статистики их количество постоянно растет, что вызывает обоснованную тревогу у правоохранительных органов. Рецидив преступлений опасен тем, что преступник готовится к совершению преступления более тщательным образом, нежели в первый раз. В связи с этим его сложно поймать, а его действия становятся более продуманными и жестокими.

В связи с чем, важным направлением работы правоохранительных орга-

нов является предупреждение рецидивной преступности. Они должны влиять на положительное формирование правосознания, устранять возможные причины совершения преступлений, более эффективно реализовывать цель исправления осужденных.

Понятие рецидива преступлений в отечественном уголовном праве в настоящее время неразрывно связано с понятием множественности преступлений. Это вызывает определенные проблемы в трактовке рецидива, так как институт множественности до сих пор не определен законодательно и продолжает разрабатываться в рамках теории уголовного права [1].

Рецидив - совершение нового умышленного преступного деяния при наличии осуждения за осуществлённое ранее умышленное преступление. В предыдущих Уголовных кодексах РСФСР внимание было направлено на признание лица особо опасным рецидивистом, но российский Уголовный кодекс 1996г. от понятия рецидивиста отказался с целью акцентировать внимание не на личности преступника, а на характеристике совершенного им деяния.

Рецидив преступлений характеризуется определенными признаками:

- умышленный характер;
- множественный характер: минимум два самостоятельных состава преступления;
- судимость, неснятая или непогашенная судимость может бы за одно предыдущее преступление ;
- преступник должен находиться в совершеннолетнем возрасте на момент совершения преступлений.

В этой связи А.В. Хабаров [4], исходя из ч. 1 и 4 ст. 18 УК РФ, выводит восемь признаков, обязательных для рецидива преступлений:

- одним лицом должно быть совершено не менее двух самостоятельных преступлений;
- преступления обязательно должны носить умышленный характер;
- второе и последующие преступления совершены лицом после вступления в законную силу обвинительного приговора суда, которым лицо осуждено за ранее совершенное преступление;
- судимость за первое преступление не снята и не погашена к моменту совершения лицом второго преступления;
- лицо ранее было осуждено в Российской Федерации;
- преступления, входящие в рецидив, совершены после достижения лицом 18-летнего возраста;
- преступления, за которые лицо имеет судимость, не относятся к категории небольшой тяжести;
- за ранее совершенные преступления лицо осуждалось с назначением

ему наказания для реального исполнения.

В зависимости от ряда признаков рецидив преступлений подразделяют на три вида. Простой рецидив: лицо совершает вновь умышленное преступное деяние наряду с наличием судимости по ранее совершенному умышленному деянию. Опасный рецидив определяется следующими условиями:

совершение тяжкого вида преступления, за которым последует реальное лишение свободы наряду с наличием у лица судимости с лишением свободы за совершение ранее умышленных, двух или более, преступных деяний средней тяжести;

совершение тяжкого умышленного преступления наряду с тем, что лицо осуждено с лишением свободы за тяжкое или особо тяжкое преступное деяние.

Легального определения простого рецидива, в отличие от опасного и особо опасного, в законе не содержится, и разрабатывается в рамках теории [4].

В науке уголовного права некоторые авторы, давая самостоятельное определение простого рецидива, обычно исходят из составных элементов его, противопоставляя по ним простой рецидив опасному и особо опасному. Сущность простого рецидива заключается в следующем.

Во-первых, ценностные ориентации виновного хотя еще и не в полной мере, но уже определились. Антисоциальные ценности становятся более значимыми, хотя лицо было предупреждено обществом об их неприемлемости.

Во-вторых, антисоциальные установки на фоне имеющейся судимости начинают принимать весомый характер. Такое лицо является более опасным, поскольку оно было осуждено, предупреждено о неприемлемости антиобщественного поведения, тем не менее, разрешает социальный конфликт в преступном направлении. Возможно, есть исключения из данного правила (например, совершение преступления «вынужденного» характера при высокой провоцирующей роли потерпевшего), однако это всего лишь исключение.

В-третьих, вина пока не обобщает имеющиеся судимости в нечто целое, что позволяет сказать о наличии и в то же время низкой степени субъективной связанности судимостей, о наличии, хотя и низкой степени готовности лица к разрешению социальных конфликтов преступным путем; о наличии, хотя и низкой степени несправимости лица; о случайном характере возникновения рецидива.

Все это характеризует простой рецидив и определяет его сущность [2].

В результате можно сформировать следующее определение простого рецидива: под таковым понимается преступное поведение виновного, характеризующееся случайностью и самой низкой степенью субъективной связанности судимостей, самой низкой степенью антисоциальной направленности сознания, самой низкой степенью несправимости лица. Разумеется, эти

субъективные характеристики рецидива проявляются в объективном мире в случайности совершенных преступлений, в преступлениях с побочным результатом (из этого правила можно сделать, на наш взгляд, одно исключение для совершенных с желанием спровоцированных потерпевшим преступлений), в преступлениях, совершенных несовершеннолетними [3].

При определении сущности опасного рецидива следует исходить из того, что данный вид проявления рецидива более опасен, нежели простой рецидив, что в опасном рецидиве, скорее всего, не должно быть случайности существования антиобщественных характеристик сознания. Отсюда сущность опасного рецидива как субъективного явления заключается в несколько ином. Во-первых, ценностные ориентации опасного рецидивиста все более деформируются. Окружающие его социальные ценности все более и более подвергаются ревизии и постепенно вытесняются антиобщественными ценностными ориентациями.

Во-вторых, антисоциальные установки характеризуются появлением системы в антисоциальных устремлениях, появлением в зачаточном состоянии готовности жить в кругу преступлений и за счет преступлений, готовности разрешать социальные конфликты и удовлетворять собственные потребности преступным путем; появлением паразитизма.

Антисоциальные установки поддерживаются возникающей привычкой к местам лишения свободы, перед которыми у виновного уже начинает приглушаться страх. Установочная борьба довольно часто, хотя и не всегда, разрешается в сторону антисоциального поведения.

В-третьих, отсюда и борьба мотивов разрешается в сторону антисоциальной мотивации, побуждение к разрешению социальных конфликтов и удовлетворению собственных потребностей становится все более антисоциальным. Общей мотивации на только преступное существование еще не возникает; преступные мотивы пока не доминируют.

Особо опасный вид характеризуется признаками:

совершение преступления, относящегося к тяжким, за которым последует реальное лишение свободы лица, которое было осуждено два раза с лишением свободы за аналогичное по характеру преступное деяние;

совершение преступления, относящегося к особо тяжким, лицом, которое было осуждено два раза за тяжкое, либо единожды за особо тяжкое деяние.

В ситуации, когда определяется рецидив преступлений, не принимаются во внимание судимости:

- погашенные и снятые;

- за преступления умышленные, но небольшой тяжести;

- за преступления, по которым вынесена либо отсрочка, либо условный срок, и лицо не отбывало наказание в местах лишения свободы для его по-

гашения;

- за преступления, которые совершены лицом до его совершеннолетия [2].

С учетом изложенного, по нашему мнению, можно говорить о том, что в настоящее время Уголовный кодекс РФ в ст. 18 впервые раскрывает достаточно удачный с точки зрения понимания институт рецидива преступлений, который опирается на критерий имеющейся у лица судимости и устраняет многие дискуссионные моменты.

Литература

1. Дядюн К.В. Реализация принципа гуманизма в законотворческой и правоприменительной деятельности // Российский юридический журнал. 2013. № 1. С. 33.

2. Степашин В.М. Специальные правила назначения наказания: монография. Издательство: ОмГУ, 2011 г. 360 с. С. 143.

3. Шкредова Э.Г. Формы множественности преступлений в современной уголовно-правовой доктрине // Журнал российского права. 2012. № 9. С. 50 - 54.

4. Хабаров А.В. Рецидив преступлений в свете изменений уголовного закона // Проблемы юридической ответственности: история и современность. Тюмень. 2014. Ч. 2 С. 68-72.

ПРИНЦИП ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА. ПРИНЦИП СВОБОДЫ ДОГОВОРА

Арлачева Маргарита Владимировна

Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации

Аннотация: В статье ставится задача проанализировать проблемы принципа свободы договора в Российской Федерации и исследовать пути решения. В результате анализа выявляются причины возникновения данных проблем, а так же пути их предотвращения.

Ключевые слова: гражданское право, принципы гражданского права, принцип свободы договора.

Договор – это она из наиболее древних и сложных конструкций права. Договор предоставляет людям возможность на законодательном уровне закреплять их права и возлагать на них обязанности по исполнению содержания договора.

Одним из основных принципов гражданского права является принцип свободы договора. Данный принцип нашел свое отражение в статье 8 Конституции РФ, который провозглашает свободу в части экономической деятельности.

Актуальность исследования темы принципа гражданского права, в частности принципа свободы договора, объясняется тем, что он является формой активности участников гражданского оборота.

Так же принцип свободы договора предусмотрен и Гражданским Кодексом Российской Федерации, в частности в пункте 1 статье 421 указано, что физические и юридические лица свободны в заключение договора, если законодательством прямо не предусмотрена данная обязанность.

Статью, которая отображает данный принцип можно рассматривать с нескольких позиций:

1. Граждане и юридические лица свободны в заключение договора. Это значит, что данные субъекты правоотношений независимо друг от друга, свободны в своем праве. А могут, как заключать, так и не заключать договоры, понуждение не приемлемо.

2. Свобода договора так же выражается в том, что субъекты договора вправе самостоятельно выбирать модель договора при его заключении. Так в пункте 3 статьи 421 Гражданского Кодекса российской Федерации закреплено, что может быть заключен смешанный договор. Смешанный договор предусматривает наличия элементов различных договоров. Из-за отсутствия исчерпывающего перечня гражданских договоров, законодательство предоставляет моделирование своих договорных отношений субъектам. Если иное не предусмотрено законом.

3. Субъектам гражданских правоотношений предоставляется возможность самостоятельно определить условия договора. Это указано в пункте 4 статьи 421. Стороны имеют право создавать его условия и насыщать его определенным содержанием. Кроме случаев, где условия прямо предусмотрены законодательно.

Гражданский Кодекс не только предписывает, но и гарантирует свободу договора, путем признания сделок недействительными, если она из сторон была принуждена под влиянием обмана, насильственных действий или путем угроз.

Неоднократно было отмечено, что в течение длительного промежутка времени в стране была совершенно другая ситуация. Общим правилом для

всех было обязательное заключение договора, а то, что оставалось в рамках свободы договора составляло исключение.

С возникновением принципа свободы договора в Российской Федерации в новых законах появляются ограничительные меры в виде запретных предписаний и разъяснение их преимущественно в виде диспозитивных норм. Диспозитивными нормами можно считать нормы, от которых участники правоотношений вправе отклониться при заключении договора.

Важно обратить внимание на то, что в исключительных случаях, в которых присутствует общественный интерес, в законодательстве гражданского права имеются отступления от выше указанного принципа.

В соответствии с пунктом 3 статьи 426 Гражданского Кодекса Российской Федерации отказ лица, осуществляющего предпринимательскую или иную приносящую доход деятельность, от заключения публичного договора при наличии возможности предоставить потребителю соответствующие товары, услуги, выполнить для него соответствующие работы не допускается.

На основании статьи 422 Гражданского Кодекса Российской Федерации можно сделать вывод, что некоторые условия договоров для обеих сторон могут быть равно обязательными для исполнения.

Так же не допускается использование гражданских прав в целях ограничения конкуренции, а также злоупотребление доминирующим положением на рынке.

Важно различать правоотношения, которые вытекают из обязательного заключения договора, обязанность заключения которого возложена законом, и с обязательствами недоговорными, связывающие между собой участников правоотношений соответствующего административного акта.

Юрист Тельгарин Руслан Алимжанович подразделяет принцип свободы договора на две составные части. Он делит пределы действия свободы договора на нормативные и ненормативные.

К нормативным относятся договоры где заранее известны обязательные условия для субъектов правоотношений, четко определены запреты и предусмотрена ответственность за нарушение условий договора.

К ненормативным договорам можно отнести те договоры, условия которых устанавливаться субъектами правоотношений. Так же эти условия могут быть изменены по взаимной воли сторон.

Марченко М.Н. (заслуженный деятель науки РФ, доктор юридических наук, профессор) в принципе свободы договора выделяет 4 элемента:

1. Лица независимы в таком вопросе, как заключать или не заключать договор.
2. Лица самостоятельно выбирают субъекта по договору.

3. Лица независимы в выборе вида договора.

4. Лица самостоятельно определяют содержание договора.

Абсолютная свобода договора неприемлема. Государственное регулирование непременно должно быть. Законодательство создает необходимые рамки и условия, которые так необходимы для функционирования рыночного механизма. И возлагает на субъекты права и обязанности по исполнению.

В цивилистике не существует полной свободы договора. Наложённые императивные запреты на свободу договора, с целью защиты субъектов правоотношений хозяйственной деятельности, в тех случаях, когда возникает реальная угроза нарушения прав, данное ограничение ступает на защиту интересов одного из участника правоотношений.

Литература.

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ);

2. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 23.05.2016);

3. Гражданское право: в 4 Т.; Обязательственное право: учебник для студентов ВУЗов/ отв. ред. Е.А. Суханов. 3-е изд. М., 2006.;

4. Калемина В.В. Договорное право: учебное пособие М., 2007.;

5. Пучков Е.А., Синельникова В.Н. Договор как условие предпринимательской деятельности. М., 2007.

ГЛАВА 3. ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ОБРАЗЫ КИТАЯ И КИТАЙЦЕВ В КНИГЕ «РАССКАЗЫ МЕЙ ЛИН» О.ГУРЬЯН

Яо Чэнчэн (Китай), научный руководитель: М.А.Литовская
*Уральский федеральный университет имени первого Президента
России Б.Н.Ельцина. Екатеринбург*

О. Гурьян издала книгу «Рассказы Мей Лин» в 1958. Данная книга предназначена для самых маленьких читателей- дошкольников. Она включала в книгу короткие главы с играми, загадками, вопросами, и 170 подробностей чужих жизней с целью поведать детям о стране.

Книга посвящена китайской девочке Мей Лин, которая живёт в Китае, в г.Пекине. Действие происходит в 1950-х годах. Именно в это время СССР и Китайская Народная Республика установили дружеские дипломатические отношения. Связь между народами двух стран усилилась. Было решено знакомить советских детей с жизнью в Китае. Одной из форм знакомства стала иллюстрированная книга рассказов для русских дошкольников.

О.Гурьян приезжает в Пекин, встречается с Мей Лин и гостит в её семье. Она увидела жизнь в семье Мей Лин и жизнь китайцев в городе Пекине, описала китайскую семью, китайские традиции, культуру, обычаи и черты характера китайцев. Она принимает участие в обычной китайской жизни: растит водяную фею, пьет чай в китайском ресторане, собирает раковины после отлива. Посредством описания жизни Мей Лин и окружающей её среды писательница показывает русским детям восточную причудливую страну, которая отличается от России. Писательница сама увидела экзотическую жизнь, описала ее, но показывает читателям, что в то же время у двух стран во многих сторонах жизни существует сходство. В книге «Рассказы Мей Лин» 15 глав: «Здравствуй, товарищ», «Мей Лин», «Четыре сестрички», «Золотые колокольчики», «Тысяча лет», «Путь открыт», «Снег», «Водящая фея», «Новоселье», «Худая сковорода», «Едем», «Утро», «Хозян», «Чёрные глаза», «Отлив».

Согласно писательнице, Китай является особенной страной со своеобразными традициями. Она знакомит читателя с Мей Лин, когда она гуляет в парке. Они смотрят друг на друга и улыбаются. она здороваётся с Мей Лин по-китайски: Ни Хау, Тун чжи. Мей Лин понимает и отвечает по-русски: Здравствуйте, товарищ, потом стесняется и убегает. О.Гурьян делает акцент на её внешнем виде. Это типичный образ китайской девочки.

В отличие от русской девочки, любящей платья, Мей Лин была в костюме в китайском стиле, в синих брюках, в кожаных башмаках на толстой подошве. Хотя сегодняшний день такой наряд уже вышел из моды, но в 50–60 гг. 20 века в Китае только дети в большом городе могут так одеваться. Но, как и русские девочки, Мей Лин носит две косички с бантами. Все девочки на свете носят такую причёску. О.Гурьян познакомилась с семьёй Мей Лин. У папы и сестрички Мей Лин интересные имени: у папы – Да Сюе, у сестрички – Гоар.

В Китае существует такая традиция: имя обязательно включает определённое значение. Имя папы – Да Сюе (университет) связано с его надеждой получить высшее образование; имя сестрички – Гоар (хватит) отражает у китайцев отношение к дочери в то время: сын является продолжением семейственной связи, сын лучше дочери. И даже в современное время в некоторых традиционных семьях такая идея существует.

Кроме рассказа о девочке и её семье, О.Гурьян представляет читателям древнюю восточную страну со специфической культурой. Мей Лин живёт в городе Пекине, который с давних времен является политической, экономической и культурной столицей Китая. В этом городе сохраняется множество типичных элементов культуры: в парке города горбатый мост из белого камня, древняя сосна диковинной формы, беседка с «крыльями» на холме, тысячелетние деревья на рядах улицы, джонки с чёрными глазами; в семье: красный бумажный фонарь, рисунок тушью, изображающий животных и растения, фарфоровая игрушка, цветной зонтик и веер с картинкой. По улице идёт коробейник с клетками, и продаёт кузнечиков.

Коробейник – китайская традиционная профессия. Коробейники продают не только кузнечиков, но и местные продукты и посуду. Они идут по улочке и зазывают людей к себе. В китайском чайном ресторане официант приносит чайник, наливает чай в кружку, и потому «гости» могут пить чай, сколько захочется. Китайцы любят пустой чай без сахара и молока. С точки зрения писательницы Китай не только является экзотической страной с уникальной культурой, обособленными традициями и обычаями, но он является богатой страной.

На улице под небом большая толпа, длинный ряд палаток, разнообразные фрукты: персик, гранат, хурма..., которые почти нигде в России не растут из-

за условия климата; на поле растут сельскохозяйственные растения: гаюлян, кукуруза, боб, рис и орехи. Бабушка переехала в новую квартиру в городе, жизнь стала всё лучше и лучше. В этой стране живут трудолюбивые и добрые люди. Они непохожи на русских: у них кожа желтого цвета, чёрные глаза, чёрные волосы, костюмы в китайском стиле. Но они помогают друг другу. И как у русских, у китайцев тоже спокойная и активная жизнь. Утром вся семья вместе завтракает, взрослые едут на работу, дети идут в школу, вечером веселые дети играют в «худую сковородку» ..., какая счастливая жизнь!

О.Гурьян передает радость обыкновенной жизни. Китай оставил у нее хорошее впечатление. Любовь к Китаю проявляется между строк. Цветные иллюстрации в книге помогают описать чужую жизнь, сделать ее приметы более наглядными. Эта книга должна оставить у читателя-ребенка хорошее впечатление о далеком Китае.

Литература

1. Лукин, А. Образ Китая в российском общественном сознании // ПОЛИС. – 2004 – №6
2. Гурьян, О. Рассказы Мей Лин / О. Гурьян [электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://kidbookmuseum.livejournal.com/292305.html>
3. 何汉文:《中俄外交史》 中华书局 1935年版, 15 – 50 页。
4. 中国社会科学院文献情报中心:《俄苏中国学手册》, 中国社会科学出版社, 1986年版。10 – 25 页。
5. 李明滨:《中国文学在俄苏》, 花城出版社, 1990年版, 56 – 75 页。

GENDER FEATURES IN FEMALE POLITICAL DISCOURSE: THE CONSTRUCTION OF HILLARY CLINTON'S POLITICAL IMAGE

Baikalova Natalia Sergeevna

Siberian Federal University, Krasnoyarsk

The XXI century is an epoch of equality. In western society the idea of gender formation prevails over the idea of sex predetermination. Nevertheless, our sex has an impact on parents' educational strategy. Every person inherits the language and the model of behavior, which demonstrate the human characteristics. We segment such peculiarities and as a result we are to understand the personality. So, femininity and masculinity are two main blocks, which are important for comprehension. Still we cannot divide language into two groups – just language of women and the one of men, we speak about intensity of femininity and masculinity of the language. There is no person, who uses canonical language without admixture from other discourses or other socially induced groups.

If we speak about the degree of femininity/masculinity in political connotation through the media network, we will see that in media sources the degree of femininity /masculinity is demonstrated as a stereotype about men and women in its pure form. Media sources aggravate the stereotypization in politics through accentuation on indigenously women's characteristics and roles, for examples, a mother, a wife, a guardian of the hearth, a teacher, and a seller. Listed roles are proven true by public opinion that such a political posts as a Minister of Health; a Minister of Social Services, of Citizenship and Immigration, a Minister of Public Relations, a Minister of Maternity and Child Welfare Service and a Minister of Education are associated with women (Shvedova, 2002). The number of women, represented in the national parliaments was on the average of 17 percent all over the world in 2010, these data is far less than the number of men in the top government echelons (Inter-Parliamentary Union, March 2015, "Sluggish progress on women in politics will hamper development"). For our research we chose Hillary Diane Rodham Clinton, who started her career from the role of a wife and mother, but became a Secretary of State in the most powerful country.

One of the most famous gender scientists D. Tannen induced an essential postulate for linguistics: two genders exploit language and speech because of two different reasons. Men's cause is keeping influence, status and making an arrangement. Women, by contrast, use language for establishment of communication, for relationship maintaining and "to be liked" (Tannen, 1991). Nevertheless, political context assumes that communication and language in the frames of state management has both goals – influence and a persuasion as well as communication and attraction, that is why, we are to find out distinguishing

features in women's and men's language to understand if there are any differences in structure of languages of two genders or we have the differentials only in the targets.

The first distinction is the use of adjectives. The majority of gender researchers pinpoint attention upon ones in speech of two genders, the differences between which were repeatedly corroborated by experiments, which are based on R. Lakoff's research "Language and Woman's place", although dating 1975, having become classical (Lakoff, 1973). A. Haas with reference to O. Jespersen, R. Lakoff and C. Kramer consolidated that a woman makes use of adjectives more frequently than men and always emotionally – estimatively (Haas, 1979). R. Lakoff uses the word "empty" for description. Women often express their regard to saying, using empty adjectives, for example, "pretty", "cool", "divine", "precious", "lovely" and "cute". Such words can be a reaction on any case, whereas men, in the majority, express more complete and complex point of view. Use of adjectives by women gives the impression of infantilism and incompetence from the speaker's point of view. Apparently, journalists use that sort of descriptive adjectives to create an image of a faint and flippant politician. If the wish of a journalist is creation of an image of a professional woman-politician, all adjectives are to be neutral or hard and "strong", in other words, they should be male. Despite many research and evidence that men and women are originally equal, gender discourse presupposes discrimination. But it is not scientifically determined, contrariwise, public opinion is unnegotiable, ordinary people all over the world divide language into good and bad, into women's and men's. For emancipated western countries it sounds as an outdated fact, however, when women's qualities are escribed to man, men react negatively. But when men's qualities are attributed to women, modern community encourages that. The case is more complicated by political sphere. The image of woman-politician depends on her representation in media mostly, and excessive femininity in speech can become a problem for her embracement by the public as a serious politician.

The other distinction is the use of politeness words, and hyper formal structures, both lexical and grammatical. It can be connected with a social role of a woman. Traditionally, she spends a lot of time with a child, so aspires to bring up a polite and kind child, that is why, mother reads books, tries to speak a correct language. During a girl's upbringing, parents usually speak according to literary language norms, at the same time, while boy's parenting, parents' speech is simple (Potapov, 2000).

The third difference is correctness. Turning to political reality, hyper correct and polite speech can be estimated as a distance from nation and, presumably, the public expects distinct and well-coordinated actions from politicians, but

politeness and absolutely correctly constructed speech cannot create an impression of a leader.

The next divergence which R. Lakoff pointed out is a fact that women use more questioning forms while men prefer confirmations. Abundance of questions has an adverse effect on women's political image. Journalists are capable of presenting plenty of questions not as a strive to cure a problem, but as an inapprehension and a lack of qualifications.

Sequent distinction involves naming. R. Lakoff wrote about women's nomination in the New York Times and the Times newspapers. Men were represented as individuals due to their ranks, titles, profession or using last and first names or just last name. But women were considered as somebody's wife or with "Mrs", which means that women were represented through relation with men (Lakoff, 1973).

And one more contrast refers to the topics of conversations. H. Moore examined about 180 conversations of New York citizens and concluded that men speak about business, money and sports mostly and women's topics were about men, other women and clothing (Moore, 1922). In the 1970s results showed the main men's topic was politics, at the same time women avoided this topic as well as discussions about religion (Langer, 1970).

Below are the gathered data which illustrate the main differences between men and women in language use.

So, the male features are simple but comprehend words and phrases, speech is direct and deprived of linguistic surpluses, such as tag questions, empty adjectives and exclamations. The topics are material, the manner of representation is direct; name, last name and profession are normally used for nomination. Women are often indirectly nominated by "she" or by subaudition, femininity assumes emotional adjectives, talks about home and family, and clear grammar with the use of standard lexis.

The purpose of the practical part is to estimate what features prevail in the media representation of Hillary Clinton and determine what gender strategy is mostly used for representation of candidate Clinton – feminine or masculine. We analyzed articles in terms of gender features and semantic context to understand image connotation firstly. And then we separated Hillary's representation into several images.

We took articles from 10 most authoritative American editions which cited. One magazine made a quotation about Hillary: "the Russian president noted that he has always had "cordial conversations" with Clinton at international events. "When people push boundaries too far, it's not because they are strong but because they are weak," he said. "But maybe weakness is not the worst quality for a woman." (Henderson, The Telegraph, 05.06.14). The first phrase "cordial conversations"

directly points out either on friendship or on feminine side of Hillary Clinton, who wants to establish close relations, who refers to feelings. We know from the international context that there is no amicability between Russian and American politicians, that is, we cannot conclude that Hillary is represented as a friend. Here Hillary is portrayed as “weak” because of the femininity. The second part of the quote is used in the indirect manner, without direct reference to Hillary. The phrase primarily creates an impression of womanhood by an emotional adjective “cordial” and indirect appeal, which fall within female features. But there is an undertone in quote – although weakness is a female characteristic, Hillary converts her femininity into the political muscle, she uses her weakness for political expansion.

On the White House web-site in the article about Hillary it is written “Hillary’s childhood in Park Ridge, Illinois, was happy and disciplined. She loved sports and her church, and was a member of the National Honor Society, and a student leader.” That sentence is a very sensible for image construction – there is a balance between womanish and manlike. “Happy” is a neutral adjective, “disciplined” is more masculine. “She loved sport” – it said that Hillary is a strong personality, but at the same time “loved her church”, it can be said she is a radiant and sinless, she was an honour role student, which associate with girls mostly. (Voyer, American Psychological Association, 29.04.2014), but was “a leader”, that quality was historically men’s. Neutral adjectives are considered to be masculine. According to the eighth line, there is masculine sport and leadership, at the same time feminine church and honour role, which are mostly emotional. Having analyzed the article about Hillary’s childhood, we came to conclusion, that she is represented by both strategies: feminine and masculine.

“The presumptive Democratic front-runner, started her campaign miles ahead of challengers. [...] Her popularity remains high despite the “emailgate” revelations that she used her own private email address and server while at the State Department instead of the government system, potentially making her correspondence vulnerable to hacking and foreign surveillance. She has said she regretted the decision and complied with government rules.” (The world’s most powerful people, Forbes, 2015). That quote shows the candidate as an advanced politician, as a victim of her own negligence. Words “presumptive” and “potentially” create an impression of uncertainty and characterize Hillary as a person, who cannot predict the consequences of her actions. But taking into consideration the fact that she took over the responsibility for incident and apologized, it says that Hillary is a strong and willed politician.

“She is proposing bandaids to assuage the pain rather than fundamental changes that fix the source of the problem.” (Goodman, Forbes, 25.11.15). This quotation is two-folded. On the one hand, Hillary is a healer, helper. On the other hand, is a politician, who cannot solve the main problem. The aid associates with maternity

and care, with something feminine. The decision making is more common for the head of the family, for man.

We analyzed these and many other articles about Hillary Clinton and noticed the tendency of a prevailing masculine features in the image construction. The majority of journalists pointed out on the male features of the character, which Clinton shows in political struggle. At the same time we analyzed articles, where Hillary was half represented or represented as a woman. Half representation means either Hillary's male and female features were just listed or that features were countered. The majority of articles with "just a woman" representation were devoted to scandals or events, where Hillary makes herself inaccurate.

So, the data showed three images, which are created by the media: Hillary Clinton as a professional, as a fighter or aggressor and as a woman. The first image is a professional. That image is neutral in general, but in political context it becomes a masculine image. Quotes demonstrate Hillary's man side, her leadership, strong character and professionalism, for example, "Clinton tends to struggle", "Democratic presidential candidate Hillary Clinton sharply criticized members of the U.S. Senate", "Mrs. Clinton rejected the idea of reintroducing huge numbers of American combat troops in the Mideast, as Republicans have urged", "She can be relentlessly efficient.", "She can seem insulated, hostile (especially to the media) and calculating". The plenty of verbs, adverbs and nouns in a sentence create an effect of a "manlity", of a forcible woman-politician, where a politician is in big letters. "Struggle" is a word, which is associated with early men, who struggle for food, family and power (Cambridge Advanced Learner's Dictionary & Thesaurus). The second phrase underlines Hillary's fearlessness, there is an impression that she is alone against the Senate. The next quote "Hillary rejected the idea" makes Hillary a big chief, who can decide on the issue of war and stand against republicans party, she is a warrior. "Relentlessly" is an adverb, which innately extrinsic for women as for mothers, the same connotation has a word "cruel" (Oxford dictionary). One more evidence of leader's characteristics of Hillary is a title of a book about Clinton "Leadership secrets of Hillary Clinton".

The next image is a fighter and an aggressor. This block of citations represents the character of men mostly, represents Hillary as a person, who is ready to act with severity, for example, "Mrs. Clinton is focused on capturing the nomination and has been contrasting herself with the Republicans", "She is going to win", "Hillary beats Trump or Cruz, but loses to Rubio or Carson", "It was encouraging to hear Mrs. Clinton bluntly demand that Turkey, a NATO ally...", "Clinton was an aggressor from the start", "She promised to pressure the government in Iraq to arm Sunnis and Kurds", "Hillary Clinton sought to sharpen the distinctions between her candidacy for president and that of Vermont Sen.", "She's like a bull stomping its hooves before a charge." The word "capturing" has a semantic connection with

a war, with an attack, so Clinton is a person, who is ready to start the battle. Hilary “is going to win” assumes the participation in the war. The word “beats” has a close meaning with battle and she is a warmonger again. At the same time she “loses”, but it is part of the war, it demonstrates Hillary as a fighter. Clinton “bluntly demand”, that is an element of ultimatum. The phrase “promised to pressure” has a semantic of a danger, of aggression. The same terms are applicable to the phrase “sought to sharpen”. More than that, Clinton has a direct nomination of an aggressor in several articles. In addition, journalists compare Hillary with a bull, with an animal, which is basically shown as an aggressive beast, willing to kill matador on the arena.

Together with masculine qualities, Clinton is characterized by journalists as a woman by traditional stereotypes about women’s social roles, women’s hobbies, interests and streaks of character, “Clinton’s notes show her searching for videos on how to do a “fishtail bun” hairstyle and struggling to locate Showtime on her television.”, “But she did, indirectly and deftly, contradict Mr. Obama’s comments...”, “Mrs. Clinton will weave in her own experiences as a mother and grandmother to try to persuade voters that she is best positioned to address income inequality and to aid the middle class.”, “She doesn’t directly say these schools push out these children”, “Asked what she thinks, you suspect the bubble over her head asks: What do you want me to think?”, “Embracing the title grandmother – rather than running away – makes her real.”, “She complains that she was constantly criticized for showing too much feeling in public; She laughs raucously again, mirth appearing to be, incongruously, her way of acknowledging pain.”, “She’s part of a generation that had to navigate daily the sometimes-yawning gap between the expectations of friends, family, employers and their country”, “She made space in an incredibly difficult campaign to say... I want that support, it is important to me”. The character of a politician as a woman drowns by using the words, which associate with a stereotyped perception of a woman. In quotes above it puts emphasis on homemakers’ hobby – television, videos and hairstyles. The focus is on family relations also, Hillary is represented as a grandmother and mother. In the analyzed articles we faced with repeated mentions about the role of Bill Clinton’s wife. Moreover, attention of a reader is on adjectives that show representative feminine features: indirectly and deftly, incongruously. Herewith it is felt that Hillary is a person, who relies just on her own experience, not on facts, who desires to make herself agreeable for all, is a weak woman, who needs aid and support.

One more important aspect of Hillary Clinton’s image construction is a nomination, which journalists use for her representation. Several British and American sources investigate the issue of Clinton’s nomination and concluded that Hillary Clinton uses nomination for influence. To be a serious politician in the

business environment she prefers high-status and reputable name. In the situation, when she wants to underline her femininity, to show her feeling of solidarity, she applies to father's Rodham. Concerning media's nomination, the full name is used just in the biographical articles, in other papers about current events journalists use "Hillary Clinton" nine times out of ten. Also we faced with naming "Mrs. Clinton" several times, but such wording was used together with "Ms." for all candidates-men. We also found a lot of articles with absolutely direct nomination, when the name of the post added to the name, for example, "Former Secretary of State Hillary Clinton" or "Democratic presidential front-runner Hillary Clinton". At the same time we encountered several articles, where used "Hillary" naming and all they were the narration of Hillary's friends or familiars. It is notable that in the article about Clinton on the site of the White House, nomination is built by clear order: before entering to college she is "Hillary Rodham" or "Hillary Diane Rodham", then she is "Hillary" even after wedding with Bill Clinton and only after New York Senator's election she became "Hillary Clinton". According to such a way of nomination the last name is a bonus for a political status. Today Hillary Clinton is a famous politician, that is why, journalists underline her status by full nomination. On the premise that direct naming prevails in the articles, we can say that nomination is not feminine, and taking into consideration the fact that for men's nomination combination of name and surname used mostly than name only, we conclude that nomination of Hillary is masculine to a greater extent.

On the base of the conducted analysis we believe that the main tendency of Hillary Clinton's political image construction is prevailing of masculine manner of representation. The feminine description was used mostly for showing Clinton's weak spots and sometimes for approaching with women's part of electorate.

References

1. Cameron, D (2010) «Sex/gender, language and the new biologism». *Applied Linguistics* 31.2: 173-92
2. Conrick, M. Gender and linguistic stereotyping. *Women Staff in Irish Colleges NUI, Higher Education Equality Unit, 1996, pp.70-78*
3. Haas, A. Male and female spoken language differences: Stereotypes and evidence., *Psychological Bulletin, 1979, Vol 86(3), pp.616-626. Available at: <http://dx.doi.org/10.1037/0033-2909.86.3.616>*
4. Lakoff, R. *Language and Woman's Place: Text and Commentaries*. Oxford University Press, 2004. 320 p.
5. Philips, S.U., Review of Jennifer Coates, and Deborah Cameron 'Women in their speech communities' (1990) *Language in Society, 19, pp 547-550. doi:10.1017/S0047404500014822.*
6. Potapov, V. Popytki peresmotra gendernogo priznaka v angliiskom iazyke

[Attempts to revise gender characteristics in English language]. Sbornik statei mezhdunarodnoi nauchnoy konferentsii "Gender kak intriga poznaniia" (Proc. Int. Symp. "Gender as an intrigue of perception"). Moscow, 2000, pp.84-92.

7. Romaine, S. Language and gender. Linguistic Anthropology. Encyclopedia of Life Support Systems (EOLSS). Developed under the auspices of UNESCO. Oxford: Eolss Publishers, 2005. Available at: <http://www.eolss.net>.

8. Rosenfeld, E.T. Review of Jennifer Coates 'Women, men and language: a sociolinguistic account of gender differences in language' (1995) *Studies in Second Language Acquisition*, 17, pp 103-103. doi:10.1017/S0272263100013887.

9. Shvedova, N. Prosto o slozhnom: gendernoe prosveshchenie [Simply about the complex: gender education]. Moscow, Antikva Publ., 2002. pp 1-150

10. Tannen, D. You Just Don't Understand: Women and Men in Conversation. Ballantine, 1991. 330 p.

11. Tannen, D. Gender and Discourse. Oxford University Press, 1996. 240p.

12. West C., Zimmerman Z.H., Doing Gender (1987) *Gender & Society*, pp.125-151. doi: 10.1177/0891243287001002002

ГЛАВА 4. СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ HR-БРЕНДА

Гибадуллина Арина Ильдаровна

*Магистрантка 2 г.о., ФГБОУ ВПО «Башкирский
государственный университет», г.Уфа*

В современных условиях рыночной экономики проблема привлечения, эффективного использования и удержания квалифицированного персонала стала одной из ведущих условий поддержания конкурентоспособности компаний. Этот фактор воздействует на такие части деятельности компании, как кадровое позиционирование, подбор и развитие персонала, управление корпоративной культурой, что доказывает необходимость введения новых технологий и профессиональных подходов.

Возможность успешного функционирования компании в этих условиях предоставляет развитие концепции бренда работодателя. Понятие «бренд работодателя» или «hr-бренд» относится к привлечению и удержанию квалифицированных человеческих ресурсов, актуальных для организации. Этот термин объединяет в себе области маркетинга и управления человеческими ресурсами.

Концепция бренда работодателя сформировалась в середине 1990-х гг. в связи с актуализацией междисциплинарных исследований на стыке маркетинга и управления человеческими ресурсами.

Впервые в рамках управления человеческими ресурсами понятие бренда работодателя было введено в оборот в Великобритании в конце XX столетия С. Бэрроу. Позже оно было определено им совместно с Т. Эмблером. Бэрроу и Эмблер определяют бренд работодателя как совокупность преимуществ, которые отождествляются с ним и которые способен предоставить работодатель. В их трактовке «бренд работодателя» - это совокупность функциональных, экономических и психологических преимуществ, получаемых в результате поступления на работу в определенную компанию и связанных с этой компанией. [4] Главная роль бренда работодателя, таким образом, состоит в создании целостной основы, необходимой менеджменту компании

для выделения приоритетов и концентрации на них, увеличения производительности, облегчения поиска сотрудников, их удержания и формирования у них лояльности к фирме.

Брендинг компании как работодателя берет свое начало в теории маркетинга. В интересах своих компаний маркетологи уже давно определили уникальное торговое предложение товаров как обещание множества преимуществ покупателю, с целью, чтобы он сделал покупку. Без обещаний функциональных, экономических или психологических преимуществ от продукции и услуг вряд ли можно найти клиентов, готовых платить за такие товары. С другой стороны, так сложилось, что HR-менеджерами традиционно игнорируется идея, что потенциальные работники не очень отличаются от потенциальных клиентов, и что для того, чтобы привлечь нужных работников, работодатели должны обещать ряд преимуществ, которые отвечают потребностям и желаниям потенциальных сотрудников. Компании, которые смогли правильно определить свое предложение ценности и построить ее коммуникацию с целевыми группами работников, получают конкурентное преимущество на рынке труда.

Несмотря на большое количество исследований за рубежом и авторитетность имен исследователей, единого теоретического подхода и даже единого понимания понятия «бренд работодателя» до настоящего времени не существует. Эта ситуация, по всей видимости, обусловлена междисциплинарностью сферы исследований, сложностью объединения двух направлений с устоявшимися научными представлениями и терминологией - маркетинга и управления человеческими ресурсами.

Анализ источников и исследований бренда работодателя, позволяет выделить различные точки зрения к его оценке. Некоторые исследователи делают акцент на дополнительных ценностях (экономических, психологических, символических).[3] Через призму ценностей определяют HR-бренд К. Бакхаус и С. Тико, считая, что человеческий капитал создает ценность компании, а компания создает ценность работы и опыта для работников».[5] Другие исследователи видят основу этого термина в процессе и мероприятиях формирования положительного имиджа работодателя. Среди основных исследователей стоит выделить С. Ллойда, который определял этот термин как «совокупность усилий компании по взаимодействию с существующими и потенциальными сотрудниками, которое делает ее привлекательным местом работы, а также активное управление имиджем компании в глазах партнеров, потенциальных сотрудников и т.д». [2] Среди отечественных исследователей можно выделить Т.Ю.Арькову, которая считала, что HR-бренд - это «направление работы с репутацией компании как привлекательного работодателя. Это то, как выглядит компания в глазах сотрудников и коллег по

рынку, как встречают новичков, как ценят и уважают тех, кто уже работает, как мотивируют и поддерживают, прощаются при расставании». Широко интерпретирован термин «HR-бренд» в книге «Актуальный HR-брендинг. Секреты лучших работодателей», в которой Н.Осовицкая определяет бренд работодателя как «образ компании как хорошего места работы в глазах заинтересованных лиц (нынешние и бывшие сотрудники, кандидаты, клиенты, акционеры и т.д.); набор экономических, профессиональных и психологических выгод, которые получает работник, присоединяясь к компании; способ, которым формируется идентичность бизнеса, начиная с базовых основ и ценностей, и инструменты с помощью которых это доносится до всех заинтересованных лиц».[1]

Существует и группировка определения бренда по критерию «субъект оценки» (компания-работодатель либо работающие и потенциальные сотрудники).

Если рассматривать бренд работодателя с точки зрения компании-работодателя, то его можно трактовать как совокупность содержательных и коммуникативных характеристик, определяющих привлекательность компании на рынке труда. Представляется, что бренд работодателя успешен в тех случаях, когда его форма (коммуникативные характеристики) соответствует содержанию (содержательные характеристики).

Если рассматривать бренд работодателя с точки зрения работника (потенциального работника, работающего сотрудника), то его можно определить как совокупность позитивно-ценностных ассоциаций об организации как уникальном работодателе на рынке труда. Другими словами, это набор положительных (позитивных) ассоциаций работника об уникальных для него материальных (экономических) и нематериальных (символьных, психологических) ценностях организации как работодателя, выделяющих ее на рынке труда.

Мы определяем «HR-бренд» как образ предприятия-работодателя, развивающийся стихийно или складывающийся в результате развития стратегии кадрового позиционирования, и включающий в себя материальные и нематериальные ценности, которые получают заинтересованные лица, работу с репутацией компании (HR-процессы и PR) и стратегию предприятия сквозь историческую призму. HR-бренд как образ должен обязательно отличать предприятие от конкурентов. В качестве заинтересованных лиц выступают нынешние и бывшие сотрудники, кандидаты, клиенты, акционеры и другие. (Рисунок 1).

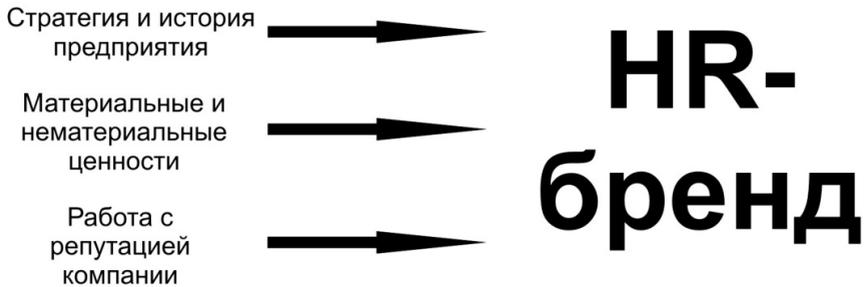


Рисунок 1.

Существующее разнообразие трактовок бренда работодателя только подчеркивает его многоаспектность. Значимость и важность работы с hr-брендом доказано многочисленными исследованиями и практическим опытом многих крупных компаний отражающих, что сильный HR-бренд позволяет удерживать квалифицированных сотрудников, повышать их мотивацию и удовлетворенность работой, создавать на предприятии здоровую атмосферу и как следствие формировать сильную корпоративную культуру.

Список литературы

1. Актуальный HR-брендинг. Секреты лучших работодателей 2013. Н.Осовицкая.
2. Куликова, К.С. HR-бренд - маркетинговый метод управления персоналом / 2012г.
3. Мосли, Р. Бренд работодателя. Лучшее из бренд- менеджмента – в работу с кадрами. 2007г.
4. Amber T., Barrow S. The employer brand, Journal of brand management.
5. Backhaus K., Tikoo S. Conceptualizing and researching employer branding. Career Development International. 2004

ОРГАНИЗАЦИЯ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ С ОПЕКУНСКИМИ СЕМЬЯМИ

**Бахуташвили Татьяна Викторовна,
Иваненко Юлия Павловна**

*Федеральное государственное автономное образовательное
учреждение высшего профессионального образования «Северо-
Кавказский федеральный университет»,
г. Ставрополь*

В настоящее время социальная защита детей, оставшихся без попечения родителей, является приоритетной задачей российского государства, в связи с этим возрастает необходимость организации социальной работы с опекунами семьями.

В международной и отечественной социальной практике признается, что опекунская семья – это семья, в которой дети-сироты или дети, оставшиеся без попечения родителей, воспитываются опекунами или попечителями [3]. Дети-сироты – это дети в возрасте до 18 лет, у которых умерли оба или единственный родитель. Дети, оставшиеся без попечения родителей (социальные сироты) – это лица в возрасте до 18 лет, которые остались без попечения единственного или обоих родителей, в следствие:

- лишения родителей родительских прав;
- отобрания детей у родителей без лишения родительских прав;
- признания родителей недееспособными либо ограниченно дееспособными;
- признания родителей безвестно отсутствующими или пропавшими без вести;
- смерти обоих родителей;
- нахождения родителей в розыске или в местах содержания под стражей;
- заболеваний родителей, при наличии которых родители не могут выполнять родительские обязанности;
- отбывания родителями наказания в учреждениях, исполняющих наказание в виде ареста, ограничения свободы, лишения свободы;
- оставления их родителями в организациях здравоохранения;
- согласия родителей на усыновление (удочерение) детей при отказе родителей от своих детей и их раздельном проживании с детьми;
- обнаружения детей брошенными их родителями [2].

Опека устанавливается для воспитания, образования детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, а также для защиты личных неимущественных и имущественных прав и законных интересов этих детей, на основе семейного и гражданского права.

Опекуном может быть только совершеннолетнее дееспособное лицо, владеющее необходимыми высоконравственными и личностными качествами, давшее своё согласие быть опекуном, а также имеющее состояние здоровья, позволяющее выполнять прямые обязанности по воспитанию ребёнка. Не могут быть назначены опекунами лица, которых лишили родительских прав либо ограниченные в родительских правах, а также лица, больные хроническим алкоголизмом либо наркоманией, лица, отстранённые от исполнения прямых обязанностей опекунов (попечителей), лица, прежние усыновители, если усыновление отменено по их вине [1, С. 223-224].

Опекуны и попечители подбираются органом образования. В большинстве случаев, предпочтение отдается близким родственникам. При назначении ребенку опекуна (попечителя) учитываются нравственные, идеологические, экономические, социальные и иные качества личности, способность ее к выполнению обязанностей, отношения между опекуном и ребенком, отношение к ребенку членов семьи опекуна, и по возможности, желание самого ребенка. Желание самого ребёнка непременно учитывается и считается важным критерием для передачи его в семью опекуна или попечителя [3].

Важную роль в выборе опекуна или попечителя, а также в установлении опекуна (попечительства) над несовершеннолетним играет специалист по социальной работе. Именно специалист по социальной работе непосредственно работает с опекунами семьями и главными его задачами являются:

- выявление источников и причин социальной дезадаптации детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей;
- диагностика микроклимата опекунской семьи;
- социальной сопровождение опекунской семьи;
- организация социальной помощи и поддержки опекунским семьям.

Социальная работа с опекунской семьей – это профессиональная деятельность, направленная на решение социальных проблем опекунской семьи и организация её самопомощи. Данная деятельность предполагает способность сопереживать, заботливо и чутко относиться к семье, человеку, а также умело применять обще гуманистические и профессиональные знания, различные формы, методы и технологии оказания реальной, адресной и своевременной помощи в самых различных социальных конфликтах и проблемах, как отдельных членов семьи, так и всей семьи в целом [3].

Налаживание позитивного контакта с опекунской семьей – обязательный элемент социальной работы с опекунами и их воспитанниками.

Специалист по социальной работе с опекунской семьей сталкивается как с типичными, так и со специфическими, индивидуальными проблемами, характерными для семей, попавших в сложную жизненную ситуацию. Направления его работы связаны с разрешением комплекса социальных, экономических, психо-

логических, педагогических, медицинских и иных проблем и зависят от типов их преодоления: разрешимые, потенциально разрешимые, не разрешимые. Не разрешимые проблемы опекунских семей самые сложные (онкология детей, инвалидность опекуна или воспитанника, отсутствие жилья и другие). Именно поэтому, специалист по социальной работе реализует субъект-субъектный подход при организации социальной поддержки опекунским семьям и на основе изучения социальных потребностей каждого члена семьи составляет индивидуальную программу помощи.

Основными принципами специалиста по социальной работе с опекунскими семьями являются:

- 1) принцип гуманизма: подход к человеку как к главной ценности в системе социальных отношений;
- 2) принцип фамилиоцентризма: в оказании помощи интересы семьи всегда стоят на первом месте, имея приоритет перед правами общества, государства или какой-либо группы;
- 3) принцип социальной адекватности: учет разнообразных факторов окружающей среды;
- 4) принцип индивидуализации: создание условий для самораскрытия и самореализации личности;
- 5) принцип создания воспитывающей среды: семья как коллектив – главный фактор развития личности;
- 6) принцип системности: семья – сложная система структурных элементов и поэтому, воздействуя на отдельный элемент, получаем изменения в системе [4].

Таким образом, организация социальной работы с опекунскими семьями – это действия специалистов социальной работы, направленные на решение разрешимых, потенциально разрешимых и не разрешимых проблем опекунских семей (психологических, медицинских, экономических, правовых, педагогических, социально-бытовых). Решение комплекса проблем опекунских семей возможно при разработке только индивидуальной программы помощи, реализующей субъект-субъектный подход к каждому члену семьи.

Список литературы

1. Басов Н.Ф. Основы социальной работы – 3-е изд., испр. – М. : Издательский центр «Академия», 2012. – 288 с.
2. Козлова Т. З. Опекунская семья. – М.: Аспект Пресс, 2009. – 200 с.
3. Опека и попечительство над детьми: Режим доступа: <http://www.urist-rf.ru/Sem-kodRF20.htm> (дата обращения: 1.06. 2016г.)
4. Социальная работа с семьей: Режим доступа: http://edu.dvgups.ru/METDOC/CGU/SOTS_RAB_S/SEMEVED/METHOD/UP/frame/7.htm (дата обращения: 1.06. 2016г.)

ПЛАНИРОВАНИЕ УСЛУГ В СИСТЕМЕ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ

Бахуташвили Татьяна Викторовна,

Омарова Патимат Алиасхабовна

Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

Мировой опыт исследований планирования деятельности организаций и учреждений социальной сферы показывает, что сегодня актуальными становятся вопросы изучения сущности и содержания планирования услуг в системе социальной защиты населения. Это необходимо для эффективного поддержания социального развития общества. Так российские ученые Коржева Э.М., Лапин Н.И., Лебедев П.Н., Наумова Н.Ф. выявили, что социальное планирование необходимо распространять в обществе во всех социальных сферах, начиная от планирования фундаментальных научных исследований до планов развития социальной защиты и социальной помощи. Зарубежные ученые Мабли Г., Мелье Ж., Мор Т., Тейлора Ф., Форда Г. выдвинули многочисленные гипотезы «лучшего устройства жизни» и управления общественными процессами на основе планирования.

Теоретические основы социального планирования в нашей стране усилено стали разрабатываться только в 1920-е гг. Однако планирование носило в то время только директивный характер. Сегодня, социальное планирование – это важная функция каждой организации, предоставляющей услуги населению. Социальное обслуживание категорий населения, находящихся в трудной жизненной ситуации, предполагает разработку новых услуг или совершенствование тех услуг, которые уже предоставляются, поэтому для избежания дополнительных расходов на их внедрение и реализацию, необходимо планирование услуг.

Планирование услуг в системе социальной защиты населения осуществляется на нескольких уровнях: федеральном, региональном и локальном (уровне организации).

Российское государство заботится о перспективах социальной защиты населения, в связи с этим социальные организации и учреждения разрабатывают и реализуют услуги, соответствующие критериям: качества, результативности и эффективности. Для планирования услуг в системе социальной защиты населения применяют средства и методы, которые позволяют исследовать потребности и нужды населения. Все социальные реформы должны проходить проверку на эффективность и целесообразность. Планирование услуг в организациях способствует выявлению проблемных зон в реформах

социальной защиты населения.

Социальное планирование – это научно обоснованное определение целей, форма регулирования социальных процессов общества, связанных с жизнедеятельностью населения [2, С. 12].

Объектом социального планирования выступают социальные отношения; уровень и качество жизни людей; уровень потребления; обеспеченность жильем; обеспеченность населения основными видами благ и услуг; развитие образования, здравоохранения, культуры; наличие услуг, предоставляемые населению на платной и бесплатной основе.

Современная концепция социального планирования, прежде всего, предполагает определение цели. На сегодняшний день такой целью социального планирования является достижение социальной справедливости, социального равенства, социальной защищенности людей.

Основной задачей социального планирования является оптимизация процессов экономического и социального развития, повышение социально-экономической эффективности.

Планирование как функция управления включает разработку на основе достоверной информации форм и методов реализации намеченных мероприятий и контроль за их выполнением [6].

Практика планирования услуг в учреждениях социальной защиты населения связана с сотрудничеством всех организаций оказывающих социальную помощь, поддержку гражданам.

Одним из основных учреждений в Ставропольском крае, осуществляющим планирование услуг на региональном уровне является министерство труда и социальной защиты населения Ставропольского края, в нем регулируются различные сферы социальной помощи и поддержки населения. Одним из структурных подразделений министерства труда и социальной защиты населения Ставропольского края является отдел аудита и контроля за использованием межбюджетных трансфертов. Планирование услуг в отделе, имеет огромное значение, так как распределение трансфертов осуществляется на основании услуг.

Организация работы в отделе аудита и контроля за использованием межбюджетных трансфертов происходит в соответствии с возложенными на него задачами и функциями, а также ежегодными и квартальными планами работы. Отдел координирует свою деятельность с другими подразделениями министерства, запрашивает и получает документы и данные, необходимые для решения своих задач, в целях соблюдения интересов министерства.

Процесс планирования услуг происходит, следующим образом: в отдел аудита и контроля за использованием межбюджетных трансфертов подаются заявки на основании, которых делается сводная информация по денежным

средствам, необходимых для реализации услуг населению, а затем финансовые документы отправляются Министерством Финансов Ставропольского края [1].

Таким образом, что планирование услуг в системе социальной защиты населения – это важнейший элемент управления развитием организации, влияющее на качество социального обслуживания населения и в целом на социальное развитие общества.

Список литературы

1. Положение об отделе аудита и контроля за использованием межбюджетных трансфертов министерства труда и социальной защиты населения Ставропольского края. Утверждено приказом министерства труда и социальной защиты населения СК. Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 3.06.2016 г.)
2. Афонин Ю.А., Жабин А.П. Социальный менеджмент. – М., 2014. – 320с.
3. Павлова Е.А. Система планирования деятельности предприятия, 2013. – 155с.
4. Социологический словарь / отв. ред. Г.В. Осипов, Л.Н. Москвичев. М, 2014. – С. 331-332.
5. Экономический словарь/ Под ред. Архипова А.И. – М. Проспект, 2001.с.
6. Энциклопедия Экономиста. Режим доступа: <http://www.grandars.ru> (дата обращения: 3.06.2016 г.)

ВИДЫ ОРГАНИЗАЦИОННО-УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ В СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЕ

**Бахуташвили Татьяна Викторовна,
Курманова Алтынай Юнусовна**

Северо-кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

Современные исследования в области организационно-управленческих технологий актуализируют вопросы изучения инновационных методов и технологий управления организациями и учреждениями, технологий управления персоналом организации в системе социальной защиты населения, поиска эффективных форм и методов управления, выделения профессиональных обязанностей руководителя (менеджера) в особый вид деятельности и конкретизации его функций.

Российские ученые Н. А. Амосов, А. А. Богданов, А. К. Гастев, О. А. Ерманский, П. М. Керженцев, П. Сорокин охарактеризовали трансформацию капиталистического класса в менеджерский, заложили теоретические основы научного управления социалистическим производством, развернули большую научную и практическую работу по их внедрению, изучили проблемы научной организации труда, рационализации производства, труда и управления.

Зарубежные ученые Ч. Беббидж, П. Друкер, А. Маслоу, Э. Мэйо, Ф. Тейлор, А. Файоль, Г. Эмерсон определили необходимость повышения производительности труда, регулирования взаимоотношений на предприятии, «гуманизации труда» и новых форм организации управления, введения в практику понятие «управление человеческими ресурсами». Таким образом, организационно-управленческие технологии в социальную работу были заимствованы, что объясняет междисциплинарный характер социальной работы и недостаточную изученность управления в социальной работе [3].

Интеграция менеджмента в социальную работу обуславливает необходимость понимания сущности управления и определения портрета менеджера. На сегодняшний день руководитель (управляющий, мастер, менеджер) должен обеспечить согласованность, упорядоченность, скоординированность, целенаправленность комплексной деятельности, он регулирует порядок работы каждого сотрудника [4]. Управление социальной работой предстает как система гибкого управления в обществе, регулирующая социальное положение участников социальной жизни и обеспечивающая им достойное цивилизованное существование. Управление объективно стало необходимым условием осуществления производственного процесса. В связи с этим управление не может существовать без технологии. Для эффективного

управления в социальном учреждении используются различные технологии, в частности, организационно-управленческие технологии. Для того чтобы понять, каким образом внедряются организационно-управленческие технологии, необходимо охарактеризовать данное понятие.

Для конкретизации «организационно-управленческих технологий» можно охарактеризовать это словосочетание по частям. Организация – упорядоченная деятельность, направленная на обеспечение взаимосвязи и согласованности взаимодействия частей и элементов чего-либо. Менеджмент – умение достигать поставленных целей, используя труд, интеллект и мотивы поведения других людей. Технология – совокупность методов, инструментария и средств, используемых для достижения поставленной цели – совершенствования и преобразования исследуемого объекта [2]. Следовательно, организационно-управленческие технологии – научно-обоснованные способы, обеспечивающие эффективность принятия управленческих решений, способствующих достижению конечного результата.

В социальной работе организационно-управленческие технологии определяются как совокупность научно-обоснованных приемов и взаимоотношений субъектов и объектов, которые направлены на положительную перемену свойств и характера поведения разных категорий обездоленных, а также условий окружающей среды. Кроме того, в данном контексте организационно-управленческие технологии включают в себя цель – достичь максимальных результатов при минимальном использовании имеющихся ресурсов.

Организационно-управленческие технологии в основном делятся на два вида: технологии группового решения проблем в социальном управлении и технология программно-целевого проектирования, используемые комплексно и по отдельности в практике учреждения [5].

В Ставропольском крае использование организационно-управленческих технологий в учреждениях социальной защиты населения позволяет управлять качеством социального обслуживания, координировать деятельность социальных учреждений, способствует эффективному контролю работы социальных служб.

Любая управленческая деятельность начинается со сбора, обработки и анализа информации в связи с этим можно выделить информационные технологии как часть организационно-управленческих технологий. В системе социальной защиты населения применение информационных технологий обеспечивает повышение эффективности деятельности.

Анализ деятельности специалистов системы социальной защиты населения показывает, что необходимо пересматривать роль информационных технологий в принятии управленческих решений, так как они являются важнейшей частью организационно-управленческих технологий, особенно

в принятии управленческих решений. Информационные технологии обеспечивают создание и сохранение единой базы данных, регистр получателей социальных услуг, реестр поставщиков социальных услуг, что способствует качеству социального обслуживания населения [1].

Таким образом, эффективность организационно-управленческих технологий определяется профессионализмом руководителя социального учреждения, который должен умело обладать профессиональными знаниями, деловыми качествами, организаторскими способностями, руководствоваться этическими правилами и нормами, должен постоянно повышать свою квалификацию и быть отзывчивым и добрым человеком. Основными видами организационно-управленческих технологий в социальной работе являются: технология группового решения проблем в социальном управлении и технология программно-целевого проектирования.

Список литературы

1. Федеральный закон от 28.12.2013 N 442-ФЗ (ред. от 21.07.2014) «Об основах социального обслуживания граждан в Российской Федерации».
2. Кудрявцев Д. В. Структура системы управления знаниями // Сборник трудов конференции «Управление знаниями и технологии семантического веба - 2010», г. Санкт-Петербург, Россия. СПб: СПбГУ ИТМО, 2010. С. 68-78.
3. Халикова Г. Р. Менеджмент в социальной работе // Молодой ученый. — 2014. — №20. — 541-543с.
4. Лapidус Л. В. Повышение качества социальной сферы в современных условиях // Современные проблемы сервиса и туризма. — № 2 / том 8 / 2014. — 34-41с.
5. Максименко А. А. Ценностное управление и его значение в современном менеджменте // Общество. Среда. Развитие (Terra Humana). — № 2 / 2011. — 98-101с.

ГЛАВА 5. ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ИЗУЧЕНИЕ УРОВНЯ ТРЕВОЖНОСТИ НА РАЗНЫХ ЭТАПАХ УЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Срукова Ригина Руслановна, Анаев М. А.

*Кабардино-Балкарский государственный университет
им. Х. М. Бербекова, г. Нальчик*

Ключевые слова: тревожность, ситуативная тревожность, личностная тревожность.

Аннотация: в статье приводятся результаты психологического исследования по оценке уровня тревожности у студентов 1 и 4 курса. Выявлена зависимость уровня тревожности и успешности в учебной деятельности.

В процессе адаптации студентов вуза влияют различные факторы, одним из которых является тревожность. В научной литературе существует множество определений тревожности. Под тревожностью в психологии понимается состояние беспокойства в ситуации повешенной эмоциональной нагрузки, интеллектуальной и другой; тревожность рассматривается как свойство темперамента, характеризующееся слабостью нервных процессов; как склонность человека к частым переживаниям тревоги.

Тревожность - это эмоциональное переживание личности, формирующееся в ситуации неопределенной опасности, проявляющееся в ожиданиях неблагоприятного развития какой-либо ситуации [2, с.18].

Согласно теории Ч. Спилберга, различают тревогу как состояние (временное переживание) и тревожность как свойство личности (устойчивая черта характера). Тревога, по мнению Ч. Спилберга, – это «реакция на грозящую опасность, реальную или воображаемую, а тревожность – индивидуальная психологическая особенность, состоящая в повышенной склонности испытывать беспокойство в различных жизненных ситуациях, в том числе и тех, объективные характеристики которых к этому не предрасполагают» [4].

Тревога, как реакция на конкретную угрозу, представляет собой диффузный, генерализованный или беспричинный страх, в социальном взаимодей-

ствии чаще всего связана с ожиданием неудач, является неосознаваемым источником опасности. Характеризуя тревожную личность, необходимо воспользоваться рекомендациями Ч. Спилберга о том, что:

1) ситуации, представляющие для человека определенную угрозу, или лично значимые переживаются им как неприятное эмоциональное состояние различной интенсивности;

2) интенсивность переживания тревоги пропорциональна степени угрозы или значимости причины переживаний, от этих факторов зависит длительность переживания состояния тревоги;

3) высокотрехотные индивиды воспринимают ситуации или обстоятельства, которые потенциально содержат возможность неудачи или угрозы, более интенсивно;

4) ситуация тревоги сопровождается изменениями в поведении или мобилизует защитные механизмы личности,

часто повторяющиеся стрессовые ситуации приводят к выработке типичных механизмов защиты [4].

Ч. Спилберг выделил ситуативную и личностную тревожность. В ожидании возможных неприятностей и осложнений в жизни у любого человека может возникнуть ситуативная тревожность, она вызывается конкретной ситуацией, может играть положительную роль, выступать своеобразным мобилизирующим механизмом, который позволяет человеку серьезно и ответственно подойти к решению возникающих проблем. Иногда человек перед серьезными обстоятельствами демонстрирует безалаберность и безответственность, это объясняется сниженным уровнем ситуативной тревожности. Проявляя личностную тревожность, человек склонен к постоянным переживаниям тревоги в самых различных жизненных ситуациях, даже в тех, которые объективно к этому не располагают, он испытывает постоянное состояние безотчетного страха, неопределенные ощущения угрозы, любое событие он воспринимает как неблагоприятное и опасное. Подверженный такому состоянию человек постоянно находится в настороженном и подавленном настроении, которое закрепляется в процессе его развития и становления характера, влияет на формирование заниженной самооценки. Являясь чертой характера, тревожность сопровождает индивидуума с самого раннего детства до старости и в значительной степени замедляет развитие личности и ее самореализацию, а также в относительно простых для индивида ситуациях может способствовать успешности деятельности, а в сложных – препятствует и даже ведет к полной дезорганизации.

По мнению Ф. Б. Березина, тревожность может оказывать на личность, как положительное действие, так и отрицательное. Ее роль может меняться в зависимости от уровня, интенсивности, требований среды и др.[1].

Высокий уровень тревожности (как и чрезмерно низкий) может отражать неблагополучие студента, его личностного развития, отрицательно влиять на его успешность в учебной деятельности. В процессе обучения студенты постоянно сталкиваются с различными трудностями и испытывают интеллектуальные, эмоциональные, информационные нагрузки. Роль тревожности высока при овладении студентом новой деятельности, при подготовке его к сложным жизненным ситуациям. Она может мобилизовать студента, помочь ему ответственно подойти к решению каких-либо задач или наоборот - сформировать напряжение, неуверенность, чувство неудачи и др.

Целью нашего исследования стало изучение уровня тревожности студентов первого и четвертого курса и выявление взаимосвязи тревожности и успешности в учебной деятельности.

При проведении исследования мы опирались на научные труды Ч. Д. Спилберга, Ю. Л. Ханина, Ф. Б. Березина.

В исследовании принимали студенты первого и четвертого курса Кабардино-Балкарского государственного университета, педагогического института, кафедры педагогики и психологии в количестве 50 человек. В таблице 1 приведен сравнительный анализ количественных показателей уровня выраженности у студентов 1 и 4 курсов. Исследование состояло из нескольких этапов:

1. Проведение тестирования и анализ результатов исследования по методике Ч. Д. Спилберга - Ю. Л. Ханина («Шкала оценки уровня реактивной и личностной тревожности»).
2. Выявление проблемных ситуаций, факторов риска и опасностей для студентов в вузе методом опроса, наблюдения, консультирования.
3. Анализ результатов текущего и итогового рейтинга успеваемости студентов.
4. Сравнительный анализ уровня тревожности и уровня успеваемости.

Анализ результатов оценки уровня тревожности первокурсников показал, что 50 % студентов имеют высокий уровень ситуативной тревожности, 26 % находится в пределах умеренных значений, 24 % в пределах низких значений. Высокий уровень ситуативной тревожности студентов, возможно, связан с адаптационным периодом к новым социальным условиям.

Результаты рейтинга успеваемости были рассмотрены с учетом следующих уровней: низкий (0—33 балла), средний (34—66 баллов), высокий (67—100 баллов).

25 % студентов имели высокий уровень по рейтингу успеваемости, 71 % студентов — средний уровень и 4 % — низкий уровень успеваемости. Таким образом, студенты с высоким уровнем ситуативной и личностной тревожности имели в значительной степени средний уровень успешности в учебной

деятельности, и только 4 % — низкий.

Анализ результатов оценки уровня тревожности у студентов 4 курса показал, что 24 % студентов имеют высокий уровень ситуативной тревожности, 76 % находится в пределах умеренных значений. Незначительные проявления ситуативной тревожности студентов можно связать с особенностями привыкания к процессу обучения, так как происходит их адаптация к новым условиям, новым формам обучения, к новому коллективу преподавателей и сокурсников. 80 % студентов первого курса имеют высокий уровень личностной тревожности, 15 % — средний и 5 % — низкий. По оценке психологов состояние беспокойства и напряжения как проявление высокой личностной тревожности входит в структуру личностных свойств [1].

Анализ результатов рейтинга успеваемости студентов в учебной деятельности выявил следующее: низкий уровень (0—33 балла) — отсутствует.

Это значит, что все студенты успешны в учебной деятельности. Средний уровень успеваемости (34—66 баллов) имеют 47,06 % студентов, высокий уровень успеваемости (67—100 баллов) соответствует 52,94 % студентам.

Таким образом, высокий уровень личностной тревожности характерен для студентов с высоким и средним уровнем рейтинга успеваемости.

Если рассматривать причины, то можно предположить, что на 1-ом курсе причиной повышения уровня тревожности может выступать смена социального окружения и статуса, став «студентами», они вошли в новое для себя сообщество - профессиональное. У этих молодых людей появилось новое социальное окружение - сокурсники, преподаватели, представители их профессионального окружения, новые формы обучения: лекции и семинары, практические занятия, сессия, чего раньше у них не было.

Высокий уровень автономии, необходимость быстро адаптироваться к новым требованиям и формам обучения, страх перед первой сессией приводит к тому, что уровень тревоги в первом семестре повышается.

При этом, однако, тревожность, как личностное качество, у первокурсников, не выявлена, то есть уровень личностной тревожности не выражен. Этот уровень личностной тревожности можно связать с возрастом - ранним юношеским, т.е. с малым опытом обучения в вузе.

К четвертому курсу студенты уже полностью адаптировались к своему статусу и социальной ситуацией, в которой происходит их профессиональное становление и жизнедеятельность. Студенты 4-го курса уже ощущают себя будущими специалистами, понимают свои цели и задачи обучения, многие представляют свою работу как педагога.

Сессионная форма обучения для студентов уже не представляет для студентов особой тревоги: они прекрасно представляют, что такое сессия, они уже знают свои возможности и выработали определенные стили обучения и

становления в вузе. Таким образом, у студентов четвертого курса ситуации обучения не вызывает особой тревоги, все события предсказуемы, нет ничего необычного и незнакомого, поэтому уровень ситуативной тревоги у них снижен.

Личностная тревожность у студентов четвертого курса возрастает, так как у молодых людей в этот период происходит окончательное формирование Я-концепции: она становится устойчивой, целостной, что способствует дальнейшему личностному самоопределению.

Итак, ситуативная тревожность у студентов имеет следующий характер: отмечается высокий уровень ситуативной тревожности в начале обучения. Уровень тревожности у испытуемых студентов в начальной стадии обучения невысокий, однако к концу обучения уровень личностной тревоги достаточно выражен.

Таким образом, тревожность личности характеризует ее состояние в данный момент, влияет на эмоциональный мир поведение, развитие.

Список литературы:

1. Астапов В.М. Функциональный подход к изучению состояния тревоги Психологический журнал. 1992. № 5. С. 111–117.
2. Овчинникова О.В., Пунг Э.Ю. Экспериментальное исследование эмоциональной напряженности в ситуации экзамена // Психологические исследования. 2005. № 4. С. 112–119.
3. Прихожан А.М. Тревожность у детей и подростков: психологическая природа и возрастная динамика. М.: Московский психолого-социальный институт, 2000. 304 с.
4. Спилбергер Ч.Д. Концептуальные и методологические проблемы исследования тревоги // Стресс и тревога в спорте. М., 1983. С. 12–24.
5. Ханин Ю.Л. Краткое руководство к применению шкалы реактивной и личностной тревожности Ч.Д. Спилбергера. Л.: ЛенНИИ физической культуры, 1976. 40 с.

ГЛАВА 6. ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ДОПИНГ ИЛИ «ВЕРА В СЕБЯ»: ДВЕ СТОРОНЫ ОДНОЙ МЕДАЛИ

Студент: Папонова Алиса Игоревна

**Научный руководитель: Бережная Александра Витальевна,
Вязова Марина Александровна**

*Институт сферы обслуживания и предпринимательства
(филиал) Донского государственного технического университета,
г. Шахты*

*«Не думай о секундах свысока, «победа» над ними –
Результат огромной работы, твоей и тренера!»*

Тренироваться, стремиться к цели, достигать результата, радоваться победе – это будни и праздники большого спорта. В этом напряжённом ритме спортивной жизни время, посвящённое только себе, становится такой же дорогой наградой, как и медали. Но иногда для побед в спорте применяется допинг. В настоящее время роль допинга в спорте становится очень значительной, так как спортивное достижение становится выражением эффективности внешнего воздействия на организм спортсмена.

Допинг в спорте – это фармакологические препараты, методы и процедуры, используемые с целью стимуляции физической и психической работоспособности и достижения благодаря этому высокого спортивного результата [1].

Проблема употребления препаратов входящих, в список запрещённых в спорте, содержит и нравственный аспект: ведь употребление допинга ведёт к неравенству условий для участников соревнований, и это неравенство вытекает не из уровня подготовленности, то есть работы с тренером, и, как правило, не предусматривается правилами соревнований в любом виде спорта, а определяется уровнем развития фармакологической промышленности, медицинской науки и экономическими возможностями их привлечения в спортивную сферу.

В настоящее время к допинговым средствам относят препараты следующих групп:

- стимуляторы (стимуляторы центральной нервной системы, симпатомиметики, анальгетики);
- наркотики (наркотические анальгетики);
- анаболические стероиды и другие гормональные анаболизирующие средства;
- бета-блокаторы;
- диуретики.

К допинговым методам относятся можно отнести:

- кровяной допинг;
- фармакологические, химические и механические манипуляции с биологическими жидкостями [4].

С точки зрения достигаемого эффекта спортивные допинги можно условно разделить на две основные группы:

- препараты, применяемые непосредственно в период соревнований для кратковременной стимуляции работоспособности, психического и физического тонуса спортсмена;
- препараты, применяемые в течение длительного времени в ходе тренировочного процесса для наращивания мышечной массы и обеспечения адаптации спортсмена к максимальным физическим нагрузкам [4].

Вместе с тем, Антидопинговое законодательство с каждым годом не только совершенствуется, но и ужесточается. Одновременно «совершенствуются» и методы ухода от ответственности. Подобный процесс характерен во всех сферах общественной жизни всех государств [5]. Этот процесс как вечное противостояние «добра и зла», «щита и меча». В списке запрещённых для употребления спортсменами стимулирующих средств появляются всё новые и новые препараты, но до победы над этим злом ещё очень далеко.

Большинство препаратов, запрещаемых в мире спорта в качестве допинга, в обычной жизни не запрещены законом и довольно часто рассматриваются как один из эффективных видов лекарства. Оттого борьбу с допингом ведут не правоохранительные органы государства, а специально уполномоченные спортивные организации, имеющие статус общественных и негосударственных. Они наделяются контрольно-надзорными и процессуальными полномочиями, обязательными для исполнения в мире профессионального спорта. Например, в Кодексе РФ об Административных правонарушениях (КоАП) в ст. 6.18 «Нарушение установленных законодательством о физической культуре и спорте требований о предотвращении допинга в спорте и борьбе с ним» была полностью изменена 2011 г. [3]. В статье 26 Федерального закона «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» от 2007 г. говорится о предотвращении допинга в спорте и борьбы с ним, и в дальнейшем она была полностью переименована и изменена [7].

В самой «жизни спортсмена в мире спорта» и тренеров удаётся противостоять этой проблеме. Думается, что во многом это заслуга специалистов, работающих с командой [2]. Если человек не рассчитывает на собственные силы, он начинает задумываться: а что реально может помочь? Грамотная работа на тренировках и правильная методика восстановления позволяют избавиться от навязчивых мыслей по поводу различных стимуляторов. Вопрос состоит в том, насколько человек готов признать, что у него есть собственные ресурсы. Когда спортсмен теряет веру в себя, тогда и начинается поиск каких-то мифических снадобий, которые вряд ли могут ему помочь [2].

Но одной веры спортсмена в себя становится недостаточно, необходим наставник, который бы направлял в нужное русло по пути достижения результата. Тандем отношений тренера и спортсмена – это и любовь своего дела, и стратегия, и жёсткость, и полностью ведение своего спортсмена от начала и до конца во всех сферах: семья, работа, досуг и т.д. Иначе просто быть не должно, если мы говорим о спорте высших достижений. Именно такая работа тренера, включающая все параметры и психологии, и семейной любви к ученику, работы на качество и результат, выявляет хорошего учителя. Тогда есть вера и надежда у спортсмена, он доверяет своему тренеру больше, чем семье. Когда спортсмен достигает значимого результата, допустим, победы на Олимпийских играх, то эту эйфорию, то, что они чувствуют между собой, никому не передать. Это результат совместного кропотливого труда.

Существует сопутствующий термин «спортивная злость». Она, как считается, помогает и мобилизует. И как же это связывает с верой? Злость совсем не относится к вере в Бога, ибо ты только лишний раз сам себе доказываешь, что благодаря ему ты находишь эти силы и возможности [2].

Нарушение допинговых правил, возможно только, когда:

- в ткани или жидкости тела спортсмена находят запрещённое вещество;
- спортсмен использует или пользуется преимуществом за счёт запрещённой техники;
- спортсмен признает, что он принимал или употреблял запрещённое вещество или запрещённую технику [6].

Спортсмен обязан контролировать, чтобы ни одно запрещённое Правилами допинга вещество не попало в ткань или жидкость его тела. Также спортсмены должны быть предупреждены о том, что они несут ответственность за обнаружение любого и каждого запрещённого вещества в сдаваемых ими пробах.

На примере собственного опыта в спорте хотелось бы отметить, что когда время подходит к соревнованиям, то ты чувствуешь свою «спортивную фор-

му» и она бывает часто, увы, не идеальная «соревновательная». Тут спортсмен либо сдаётся, либо обдумывает стратегию своей предстоящей победы. И очень часто спортсмен остается в такой ситуации один, с грузом возложенной на него ответственности, которую снял с себя тренер. Считаю нужным дополнить, что обычных тренеров гораздо больше, чем наставников, и очень редко спортсменам выдаётся счастливый случай встретить своего наставника. А в спорте усилия спортсмена и наставника равносильны, и если оба стремятся к общей цели, то она превращается в мечту. Но когда спортсмен идёт к цели один, разрушаются мечты, и он перестает в них верить. Поэтому до самого конца нужно верить в себя, даже если никто не верит!

Запрет применения спортсменами допинга не является самоцелью. Запретительные меры далеко не всегда продуктивны. Запреты порождают индустрию их преодоления. Запрет – это достижение цели, а истинной целью запрета является участие в соревнованиях добросовестных спортсменов.

Список используемых источников

1. Горчакова Н.А., Родивок Я.С., Гулина Л.М. Фармакология спорта. К: Олимп. 2010. 460 с.
2. Карачкова С.М Вера и спорт: нет ли противоречий? URL: <http://pravmir.ru/>.
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 30.12.2015) // Статья 6.18. Нарушение установленных законодательством о физической культуре и спорте требований о предотвращении допинга в спорте и борьбе с ним (введена Федеральным законом от 06.12.2011 № 413-ФЗ).
4. Рогозкин В.А. Метаболизм анаболических андрогенных стероидов // Наука. 2013. 155 с.
5. Родченков Г. Борьба с допингом в спорте : 2004 олимпийский год. URL: <http://bmsi.ru/doc/5d7b9519-e0e0-4801-9500-e4267db6895b>
6. Сейфулла Р.Д., Анкудинова И.А. «Допинговый монстр». М., 2011. 224 с.
7. Федеральный закон от 04.12.2007 № 329-ФЗ (ред. от 03.11.2015) «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» // Статья 26. Предотвращение допинга в спорте и борьба с ним (в ред. Федерального закона от 07.05.2010 № 82-ФЗ).

**ПРОЕКТЫ «PUBLIC ENGAGEMENT»
ДЛЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ АБИТУРИЕНТОВ**

**Немчинова Татьяна Владимировна,
Никитин Ринчин Леонидович**

Бурятский государственный университет, г. Улан-Удэ

Основным преимуществом использования на практике проектов public engagement является возможность абитуриентов погрузиться в жизнь университета еще до поступления, и определить, насколько данная программа соответствует его требованиям и ожиданиям.

Президент Американской социологической ассоциации, социолог Джеймс С. Коулман и старший аналитик–исследователь американского исследовательского института, социолог Барбара Е. Ловиттс. Джеймс Коулман в своей работе «The principle of symmetry in college choice» охарактеризовал ассиметрию между информацией, доступной университету о студенте, и информацией об университете доступной студенту, как источник ложных представлений множества студентов о выбранном направлении обучения. Он утверждал, что следование принципу симметрии информации позволит абитуриентам принимать более взвешенные решения, что впоследствии снизит уровень отсева во время обучения [2]. На основе проведенного анализа Барбара Ловиттс обнаружила, что студенты, выбравшие программу для обучения на основе достоверного представления и описания (или предложенного термина «well-structured cognitive maps») с большей вероятностью успешно закончат обучение. Студенты с достоверными представлениями о выбранной программе имеют меньший уровень отсева. В то же время ответственным за создание подобных когнитивных карт для абитуриентов является именно университет [3].

Добиться этого можно при помощи проектов public engagement, направленных на консультирование и сотрудничество с абитуриентами. Консультирующие мероприятия позволяют в форме диалога ответить на вопросы абитуриента, разъяснить ту или иную информацию. С другой стороны, для абитуриентов сотрудничество с университетом является возможностью непосредственно погрузиться в его жизнь и почувствовать, что значит быть студентом.

Кроме того, public engagement развивает такие навыки сотрудников и студентов, как лидерство, умение вести беседу и слушать, работать в группах и управлять проектами. Работа в качестве волонтеров развивает трудоспособность и самостоятельность [6]. Студенты получают опыт, столь необходимый в современном обществе.

Применение public engagement на практике имеет стратегическое значение, и в долгосрочном периоде приносит университету ряд выгод. Прежде всего,

это оказывает положительное влияние на бренд университета и его оценку в глазах сообщества. Участие университета в жизни общества демонстрирует его желание прислушиваться к общественному мнению и изменяться [7]. Взаимодействие с общественностью может качественно улучшить деятельность внутри университета, а также обогатить учебный план [5].

Проекты public engagement, хотя и определяют целевую аудиторию, нацелены не только на абитуриентов, но и на общество в целом. Закономерным является вопрос эффективности взаимодействия с другими социальными группами. Для ответа на данный вопрос в предыдущей работе автора была построена описательная модель взаимодействия [4].

Для построения модели был использован Системный оператор – один из методов системного анализа. В стандартном представлении системный оператор представляет 9 экранов или квадратов на пересечении двух осей: по горизонтали откладываются периоды времени (прошлое, настоящее, будущее), а по вертикали – уровни (надсистема, система, подсистема). Из этого следует, что системный оператор позволяет охватить как временные, так и системные взаимосвязи, рассмотреть систему в динамике [1].

Системный оператор был построен в разрезе трех временных периодов. Первый длится до получения итогов ЕГЭ. Второй – со времени выбора, на какие факультеты подать документы, и до зачисления (передачи оригиналов документов в вуз). Третий – обучение на факультете. В качестве надсистем были выбраны те системы, которые оказывают на школьника влияние при выборе факультета и профессии в будущем: школа (одноклассники абитуриента, преподавательский состав и т. д.), друзья, семья, знакомые, имеющие авторитет, и к мнению которых он прислушивается, информационная среда (например, ярмарка образования).

Подсистемами стали личные оценки, цели, мотивы, ожидания абитуриента:

- желание школьника-абитуриента получить ту или иную профессию;
- склонности к тому или иному предмету, навыки, интересы;
- желание самореализоваться;
- собственное мнение о вузе, факультете;
- оценка перспектив обучения на факультете (будущая работа).

По итогам построения описательной модели системы стало возможным определить два направления работы. Прежде всего, различия в надсистемах и подсистемах (влияние внешней и внутренней среды системы – школьника) дает первое деление. Согласно системному анализу, система неотделима от окружающей ее среды, поэтому работу надо проводить как с самим школьником-абитуриентом (внутренняя среда), так и с его окружением. С другой стороны, работу можно поделить на 2 этапа: до и после зачисления. В соответствии с системным оператором, работу важно проводить как с внешней, так и с внутренней средой, как до

поступления, так и после.

Таким образом, теоретически и эмпирически была доказана необходимость взаимодействия не только с самим абитуриентом, но и с его окружением. Важность представляет необходимость подобного взаимодействия до получения результатов ЕГЭ, еще во время учебы в школе.

Применение методов public engagement является одним из средств достижения поставленных целей, поскольку, во-первых, благодаря применению подобного подхода осуществляется комплексное взаимодействие как с абитуриентами, так и с их окружением, в которое входят учителя, родители и знакомые, а также с общественными организациями. Во-вторых, подобная деятельность привлекает внимание к университету, делает его социально ответственным в глазах общества, что, в некоторой степени, является маркетинговым ходом. В третьих, происходит «втягивание» абитуриентов в жизнь университета еще со школьной скамьи.

Проекты в сфере public engagement имеют достаточно разносторонний характер. Университет может ограничиться проведением консультаций или расширить взаимодействие вплоть до совместных проектов школьников и студентов. В данном параграфе будут рассмотрены различные варианты.

Прежде всего, для организации проектов необходимо сформировать ответственную команду. Примером может служить опыт НИУ ВШЭ, создавшего для данных нужд отдельное структурное подразделение – «Дирекцию по профессиональной ориентации и работе с одаренными учащимися». Однако масштабы проектов московского кампуса гораздо больше, нежели улан-удэнского. В данной ситуации логичным решением будет набор команды студентов волонтеров во главе с куратором – сотрудником ФГБОУ ВО БГУ. Куратором может стать либо сотрудник факультета/института, ответственный за привлечение абитуриентов, либо сотрудник отдела от УДП. Следовательно, основная часть работы на студентов волонтеров, задачей которых станет актуализация информации в системе.

Выбор проектов для реализации был основан на опыте всемирно известных университетов (например, Кембриджского и Гарвардского университетов) по вовлечению общества в жизнь университета (см. табл. 1. Проекты). Первые два проекта («Из первых уст» и «Нашими глазами») носят консультационный характер и позволяют ответить на вопросы, возникающие у абитуриентов, родителей и иных лиц.

В рамках проекта «Из первых уст» школы г. Улан-Удэ (Республики Бурятия) могут пригласить на свою территорию докладчика с заинтересовавшей их темой. Докладчиком может быть преподаватель факультета/института или студент. Для организации данного проекта публикуется список тем и форма для заявки. Выбрав тему, представитель школы оставляет заявку для согласования времени лекции.

Таблица 1. Проекты

Название проекта	Модель проекта	Целевая аудитория	Задачи	Процедура организации
«Из первых уст»	«Book a speaker», Cambridge university [23]	Школьники средних и старших классов, учителя школ Улан-Удэ	<ul style="list-style-type: none"> · Профессиональная ориентация – информирование школьников о направлениях обучения в БГУ; · привлечение школьников к участию в олимпиадах и конкурсах; · приобретение студентами опыта публичных выступлений. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. На основе предложенных тем формируется и публикуется на сайте список возможных тематик выступлений. 2. Учителя выбирают понравившуюся тему и оставляют заявку, шаблон которой опубликован на сайте. 3. Координатор связывается с учителем и спикером для назначения места и времени презентации.
«Нашими глазами»	«Hear from our students», Harvard university [24]	Школьники средних и старших классов	<ul style="list-style-type: none"> · Профессиональная ориентация – информирование школьников о направлениях обучения в БГУ; · рассказ о студенческой жизни из первых уст; · приобретение студентами опыта написания текстов и изложения мыслей. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Студент проходит регистрацию и авторизацию на сайте. 2. Студент добавляет новую публикацию в раздел «Блоги». 3. Контентный администратор проверяет публикацию. 4. Если публикация одобрена, то она размещается на сайте, иначе отправляется на доработку.
«Открытый университет»		Школьники средних и старших классов, учителя, заинтересованные лица	<ul style="list-style-type: none"> · Создание среды для общения с известными людьми Республики Бурятия; · привлечение к взаимодействию школьников и их окружение. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. На сайте проводится опрос на предмет заинтересованности во встрече с той или иной персоной. 2. В случае положительных отзывов, координатор договаривается о времени и тематике встречи. 3. При помощи сайта проводится уведомление и запись участников.

Список литературы:

1. Brewis G. Bursting the Bubble- Students Volunteering and the Community / G. Brewis, J. Russell and C. Holdsworth; Bristol: National Co-ordinating Centre for Public Engagement, 2010
2. Coleman J. The principle of symmetry in college choice / J. Coleman; NY: College Entrance Examination Board, 1970.
3. Lovitts B. Leaving the ivory tower: The causes and consequences of departure from doctoral study / B. Lovitts; Lanham, MD: Rowman and Littlefield, 2001.
4. O'Connor K. Student-community engagement and the development of graduate attributes // Education + Training. 2011 Vol. 53, Issue: 2/3. p. 100 - 115.
5. Альтшуллер Г. С. Поиск новых идей: от озарения к технологии (теория и практика решения изобретательских задач) // Картя Молдовеняскэ. 1989 Vol. 13. p. 18 – 20.
6. Байрамова Е.А. Анализ и автоматизация работы факультета: Система привлечения абитуриентов/ Е.А. Байрамова. – Пермь: Пермский филиал Нац. исслед. ун-та «Высшая школа экономики», 2013. – 24 с.
7. Роверси Ф. Презентация // The Magna Charta Observatory of Fundamental University Values and Rights /Электронный ресурс/Режим доступа: http://www.magna-charta.org/library/userfiles/file/mc_russian.pdf

ГЛАВА 7. ГЕОГРАФИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК- 913.8

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ ГЕОПОЛИТИКИ

Симонян Давид Артемович

Гаджиев Закир Хибиевич

Бышкина Ксения Ивановна

науч. рук.: канд. геогр. наук, доцент Анисимова Виктория
Викторовна

Кубанский Государственный Университет, г. Краснодар

Аннотация: В данной работе рассматриваются геополитические концепции проблемы противостояния в первую очередь России и США. Раскрывается суть понятия «Хартленд», образования нового политического союза «Евразийский союз», в который входят Россия, Казахстан, Беларусь, Армения и Киргизия. Рассказывается суть стратегии анаконды.

Ключевые слова: Геополитика, Евразийский союз, Хартленд, НАТО, СССР, США.

Геополитическая стратегия анаконды сегодня является достаточно изученной и многократно описанной.

Как этимология, так и сама концептуальная сущность понятия заключают в себе изначально колониальный, захватнический характер разработки и осуществления. При всех разнящихся исторических обстоятельствах применения стратегия анаконды в геополитических баталиях заключает в себе устойчивое смысловое ядро целеполагания – оттеснение данной страны, группы стран от водных коммуникаций и лишение возможности осуществления торговой, экономической деятельности. Стратегия анаконды является составляющей общей глобальной теории морского могущества, созданной в контексте американской школы геополитики в её оправдании колониальной экспансии и захвата рынков сбыта. В трудах американского политолога Н. Спайкмена исключительно морская тематика стратегии анаконды была до-

полнена содержанием, применимым к сухопутным границам государств и отработана на пространстве Евразии, включая в себя территории бывшего СССР, Китай, Юго-Восточной Азии и регионы Европы.

Осуществления морской и сухопутной стратегии анаконды стала деконструкция СССР и дальнейшее «геополитическое формирование» вокруг России с целью недопущения её возрождения как великой державы. Выявляя вариации концепции «петля анаконды», И.Ф. Кефели приводит «основные задачи разработанной в США «Концепции создания и совместной эксплуатации глобальной системы защиты мирового сообщества» применительно к России. В соответствии с этой Концепцией, США реализуются следующие военно-стратегические задачи, направленные на:

- а) снижение военно-политического статуса России;
- б) получение объективной информации о ее военном стратегическом потенциале;
- в) оказание негативного влияния на темпы и направленность важнейших российских программ в области обороны.

В предельно обобщенном виде применение стратегии «петля анаконды» против СССР - России можно уложить в два исторических этапа.

Расчленение СССР планировалось Западом и США сразу же после окончания Второй мировой войны. Для этого был создан инструмент – военно-политический блок НАТО, базы которого последовательно выстроились вдоль западных границ Варшавского блока от Турции до Норвегии, оказывая колоссальное геополитическое давление на Варшавский блок и на СССР. Параллельно с созданием НАТО и развертыванием баз по западному периметру границ была разработана и применена тактика заказных войн – сначала в Корее и Вьетнаме, с целью ослабить позиции СССР на Дальнем Востоке, затем как «втягивание» СССР в войну в Афганистане с целью ослабления СССР и столкновение его с мусульманским миром (как и осуществленные по той же схеме позднее войны в Чечне для развала непосредственно РФ). Использование стратегии «петли анаконды» по морским и сухопутным границам силами НАТО привело к распаду Варшавского блока и СССР, «перезаформатировав» геополитическое пространство вокруг исторической России и обозначив следующий центр приложения деструктивных усилий со стороны НАТО - историческая Россия, т.н. евразийский Хартленд, а также возрастающие в своем могуществе Китай, Иран. Падение Берлинской стены и распад СССР ознаменовал второй масштабный этап наступления на историческую Россию и применение стратегии «петля анаконды» уже к внутреннему пространству России, к геополитическому Хартленду.

Концепции геополитического «удушения» Российской Федерации противостоит сегодня осуществление нового интеграционного проекта евразий-

ского содержания – создание Единого экономического пространства России, Белоруссии и Казахстана, которой был создан в 2012 году.

С 1 января 2012 г стартовал проект. Именно с этого срока начали свое действие политические, таможенные, юридические, гуманитарные и политико-географические составляющие нового проекта, имеющего далеко идущие исторические перспективы.

Прежде всего, создание Таможенного союза и Единого Экономического пространства создается на основе уже существующего исторического опыта объединения трех стран.

Существенной особенностью проекта остается принцип добровольности присоединения к нему остальных участников, когда факт присоединения не противоречит интересам страны. В данной связи особенной составляющей озабоченности в создании проекта остается позиция Украины. Последовательное нежелание руководителей этой страны участвовать в интеграции (несмотря на очевидную выгоду не только для неё, но и для всего проекта в целом), - руководство Украины объясняет противоречием с её «европейскими устремлениями».

Немаловажную роль в попытках «удушения» России сыграла и Украина. В 2013 году события, которые потрясли весь мир, не могли не затронуть и Россию. Провокационные действия как Украины, так и западных стран, в итоге испортили дипломатические отношения с Россией. После попыток России урегулировать конфликт были заявления о вмешательстве РФ в дела другого государства, попытки оккупировать территорию Украины, подорвать государственность страны и многое другое. После всех этих событий Европа осудила Россию и ввела санкции, но все понимают и тот факт, что США являлось основным рычагом для действий Европы. Санкции затронули все сферы, где присутствовала Европа. Были запрещены на ввоз в Россию многие продукты, вывод инвестиций еврозоны из России, большие пошлины на ввоз Российской продукции и многое другое. После этих действий запада, правительство России организовала поставки недостающей продукции из других стран, это сказалось как на цене, так и на качестве некоторых товаров, но дефицита не произошло не смотря на такие кардинальные действия Европы. Особенно обострилась ситуация после того, как в состав России вошёл Крым. В Европе посчитали, что территория была оккупирована, несмотря на то, что 93% жителей республики на Референдуме проголосовали за присоединение к России. Так и вернулась историческая земля, которая по праву принадлежит России.

В данный момент в Евразийском союзе уже 5 стран. Россия, Беларусь, Казахстан и Армения, Киргизии. Правительство Вьетнама, Индии, Израиля, а также Государства латинской Америки проявили интерес . 20 марта 2015

года во время визита президентов России и Белоруссии в Казахстан начались переговоры направленные на решение вопроса о разработке новой единой валюты для ЕАЭС (евразийского союза), дальнейшие действия будут обсуждены в Москве в преддверии 71-летия ВОВ. Все задержки связаны с Президентскими выборами в Казахстане.[2]

Противодействие стратегии анаконды получает свое воплощение и в наполнении новым содержанием экономических связей России и Евразийского союза в целом со странами Азиатско-Тихоокеанского региона. Динамика связей между ЕС, АТЭС, АСЕАН создает условия для действенного диалога между ними, а для самой России создает условия и возможности роста значимости как важнейшего геополитического субъекта не только в евразийском регионе, но и в мире. Таким же образом Балтийское и Черное моря как геополитические регионы, обретают новое содержание в рамках взаимодействия Европейского союза со странами Азиатско-Тихоокеанского региона. В таком случае «оттеснение» России на крайний север Евразии оказывается неосуществимой. Геополитическое значение Евразийского союза в его противодействии стратегии анаконды заключается еще и в том, что после распада СССР возникают реальные предпосылки усиление влияния России в целом на постсоветском пространстве.

События вокруг Украины до предела обострили и ситуацию в мире, изменили внешнее положение России. Тем не менее нынешний вектор внешнеполитических приоритетов россиян складывался не в последние полгода, а все 15 лет «путинского» периода, когда сформировались основные тренды, фиксируемые социологами сегодня. Среди этих трендов:

- общее разочарование в Западе как собирательном образе цивилизации и негативная оценка его влияния на Россию и перспективы ее развития;
- повышенное внимание к российской, русской идентичности, так называемому Русскому миру.
- глубокий раскол общественного мнения по линии Запад – Россия
- все более негативное отношение к военным организациям, представляющим Запад, в первую очередь к НАТО.
- весьма противоречивое отношение к странам бывшего СССР: растущая неприязнь к мигрантам.
- сложное отношение к Китаю, на который надеются как на союзника и которого одновременно опасаются;
- все более драматическое развитие ситуации на Украине, отношение к которой (как к политико-государственному субъекту), несмотря на отдельные колебания, все это время продолжало ухудшаться.[2]

Интерес россиян к внешней политике находится на среднем уровне, но выше, чем к внутренней политике России. Именно достижения «путинской эпохи» в сфере укрепления международной роли России. Больше других

интересуются внешней политикой россияне с высшим образованием, материальным достатком не ниже среднего и обладающие жизненным опытом. Возросший уровень конфронтационности внешней политики России, в особенности в отношениях с США и НАТО, воспринимается россиянами как признак твердости проводимой политики и ее соответствия национальным интересам России. В качестве основной цели российского внешнеполитического курса россияне видят возвращение России в ряд ведущих держав мира, наиболее влиятельных и экономически развитых. Россияне остаются народом, ориентированным на европейские ценности, Европа в целом, Евросоюз, ведущие европейские страны оцениваются россиянами наиболее позитивно. Значительно негативнее оценивает российское общественное мнение США и особенно НАТО. Противоречивым является отношение к Китаю и Азии, но прослеживается тенденция постепенного роста позитивных оценок».

События вокруг Украины и конкретнее Крыма, пришедшиеся на весну и лето 2014 г., вне всякого сомнения будут иметь неоднозначные и долгосрочные последствия. Они сказались не только на российско-украинских отношениях, но и на самосознании россиян, векторе движения в будущее, на бесконечных российских спорах об империи или национальном государстве, взаимоотношениях между властью и обществом, да и много еще на чем, включая судьбу самого «Русского мира». Сегодня, когда схлынула волна первой эйфории («Крым – наш!»), далеко не все получилось так, как многими ожидалось, все чаще стали возникать сомнения, звучать тревожные голоса. Даже в кругах, сочувствующих расширению влияния России, сильны опасения, связанные с негативными факторами во внешнеполитическом векторе страны. «Плохая новость заключается в том, что нас настиг фатум «крымской войны» — ролевая игра «все против России», в которой мы оказываемся столь же внезапно и неожиданно для себя, как и в середине позапрошлого века. Все, что делает Москва с момента начала операции «Остров Крым», она делает в целом правильно и местами даже блестяще. Но сам факт того, что мы вынуждены на это идти, — следствие провала целого направления российской внешней политики на протяжении минувших 20 с лишним лет.[1]

Все это резко контрастирует с тем видимым общественным единомыслием, которое установилось в России после февраля 2014 г.

Список литературы

1. Украинский кризис и внешнеполитические приоритеты российского общества – Перспективы [Электронный ресурс] // URL: <http://perspektivy.info>
2. Истоки, суть и судьба русской цивилизации. Истоки, суть и судьба русской цивилизации // С. А. Редкозубов Н. В. Соколов // URL:<http://rudocs.exdat.com>

УДК- 913.8

ВЛИЯНИЕ ПОГОДНЫХ УСЛОВИЙ НА МАКСИМАЛЬНУЮ ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ ЗАНЯТИЙ БЕГОМ ТРУСЦОЙ В ГОРОДЕ-КУРОРТЕ СОЧИ

Максеев Артем Андреевич

Гаджиев Закир Хибиевич

Бышкина Ксения Ивановна

**науч. рук.: канд. Геогр. наук, доцент Анисимова Виктория
Викторовна**

Кубанский Государственный университет, г. Краснодар

Для многих видов спортивных занятий и, в первую очередь, для проводимых на открытом воздухе, условия погоды – важнейший фактор, иногда даже решающий. На закрытых спортивных манежах, катках и стадионах с искусственным климатом зависимость занятий от погоды «на улице», конечно, минимальная, но все же состояние внешней среды может влиять на настроение, психологическую готовность спортсменов «выкладываться», показывать высокие результаты. Помимо личных, сугубо индивидуальных критериев состояния погоды, благоприятной и неблагоприятной для занятий тем или иным видом спорта, существуют и некие средние, более или менее общепринятые метеорологические показатели, рекомендуемые специалистами для занятий спортом.

Под комфортными погодными условиями понимают такое сочетание метеорологических величин, в которых здоровый человек не испытывает ни жары, ни холода, ни духоты, то есть чувствует себя наилучшим образом. Зона комфорта по метеорологическим условиям не является стандартной для всех людей и зависит от возраста и состояния здоровья. [2]

Условия, которые люди называют комфортными, создают сочетания различных метеорологических величин. Безусловно, важны температура и влажность воздуха. Большое значение имеет ветер, если его скорость превышает 15 м/с. Серьезное влияние на некоторых людей, в первую очередь на тех, кто страдает болезнями легких, оказывают концентрации в воздухе дыма и пылицы растений. Атмосферное давление или его колебания могут также отрицательно сказаться на больных артритом, проблемами с кровяным давлением и другими заболеваниями. [3]

Для среднего здорового взрослого человека индекс комфорта или дискомфорта в безветренную погоду может быть выражен через температуру и относительную влажность воздуха. Если температура воздуха ниже примерно 2 °С, влиянием относительной влажности можно пренебречь; при высо-

кой температуре большая влажность делает окружающие условия еще менее приятными. Когда температура воздуха превышает 38 °С, большинству людей становится жарко независимо от влажности. [3]

В настоящее время существует множество индексов комфорта. Одним из них является общий индекс теплового стресса.

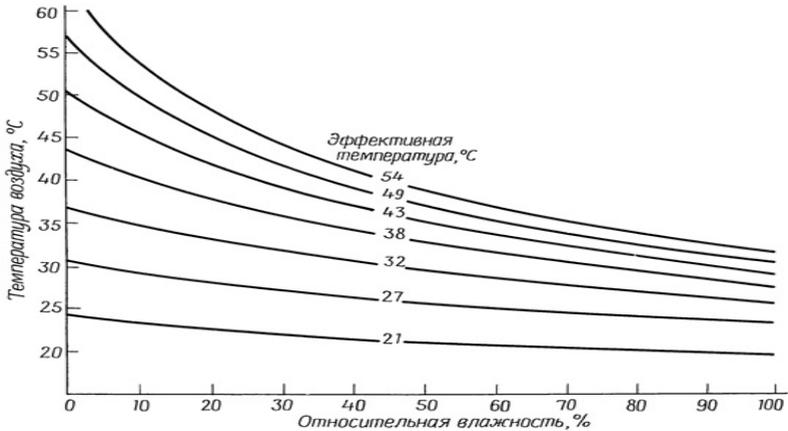


Рис. 1 – Эффективная температура воздуха в зависимости от фактической температуры воздуха и относительной влажности. [3]

Табл. 1 – Вероятные последствия воздействия высоких эффективных температур на взрослого человека. [3]

Категория опасности	Эффективная температура	Тепловой синдром
Чрезвычайная опасность	Выше 54 °С	Непосредственная угроза теплового или солнечного удара.
Опасность	40 °С-54 °С	Вероятность солнечного удара, тепловых спазм или теплового истощения.

		<i>Возможность</i> теплового удара при длительном воздействии и физической деятельности.
Чрезвычайная осторожность	32 °С-40 °С	<i>Возможность</i> солнечного удара, тепловых спазм и теплового истощения при длительном воздействии и физической деятельности.
Осторожность	27 °С-32°С	<i>Возможность</i> повышенной утомляемости при длительном воздействии и физической деятельности.

Если эффективная температура ниже 27 °С, то при любой относительной влажности воздуха опасность теплового перегрева отсутствует. Температура 28 °С становится угнетающей, если влажность превышает 70 %. Зато при температуре свыше 54 °С вполне вероятна опасность теплового или солнечного удара.

Влияние влажности на восприятие человеком тепла также можно изобразить в виде номограммы эффективной температуры (рис. 1). При низкой относительной влажности эффективная температура меньше фактической температуры воздуха. По мере увеличения относительной влажности, особенно при повышенных температурах, воздух кажется теплее, чем в действительности. Например, если затененный вентилируемый термометр показывает 32 °С, а относительная влажность составляет 60 %, то эффективная температура составляет около 38 °С. [3]

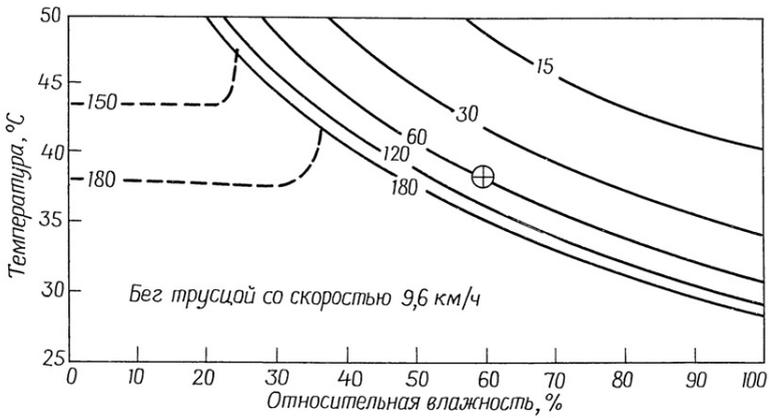


Рис. 2 – Рекомендуемая максимальная длительность бега трусцой при различных температурах и относительной влажности воздуха. [3]

Табл. 2 - Максимальная продолжительность бега трусцой (по ЭТ °С ср. из абс. максимумов) в Сочи, мин. (рис. 2) [1]

Станция	Показатель	I	II	III	IV	V	VI	VII	VIII	IX	X	XI	XII
Сочи	$t_{\text{ср. из абс. max, } ^\circ\text{C}}$	10	10	12	17	21	25	27	28	25	20	15	12
	$f, \%$	73	71	71	74	78	60	78	72	74	75	73	72
	ЭТ, °С	9	9	11	18	24	27	32	33	29	22	15	11
	$t, \text{ мин}$	>180	>180	>180	>180	>180	>180	140	150	>180	>180	>180	>180

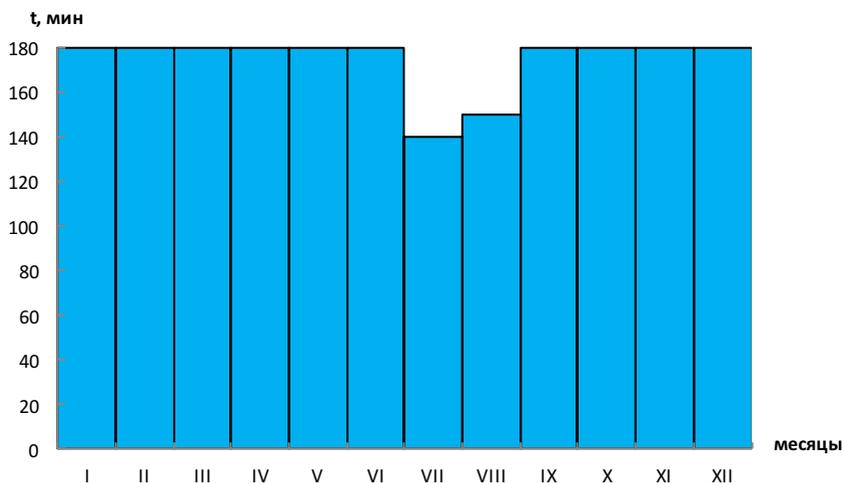


Рис. 3 – График максимальной продолжительности бега трусцой (по ЭТ °С ср. из абс. максимумов) в Сочи. (табл. 2, рис. 2)

Среднемесячная температура воздуха не показывает ресурсов климата для занятий спортом, так как они обычно проводятся в светлое время суток, когда температура воздуха выше средних показателей за сутки. Важно учитывать не только обычный уровень, но и возможные повышения температуры в дневные часы ($t^{\circ}\text{C}_{\text{ср}}$ из абс. max). Температура является важным показателем погоды, но не только она одна определяет теплоощущения человека. Поэтому, помимо температуры, важно использовать и относительную влажность воздуха.

Расчеты показывают, что в период с июнь по октябрь в Сочи эффективная температура находится в пределах от +9 °С до +29 °С, а относительная влажность воздуха от 60 % до 78 %, что позволяет заниматься бегом трусцой на открытом воздухе до трех часов. В июле и августе эффективная температура достигает значения до +33 °С. Рекомендуемая продолжительность бега трусцой в эти месяцы не должна превышать 140 минут в день. (табл. 2, рис. 3).

Учёт среднего возможного уровня температур показывает, что в зимние месяцы из-за более низких температур длительность спортивного бега составляет более трёх часов. В летние месяцы продолжительность бега трусцой составляет немногим меньше – до 140 минут в день. (табл. 2, рис. 3).

Учитывая возможность теплового стресса, все же целесообразно

перенести занятия бегом трусцой на утреннее или вечернее время, когда отклонения от среднесуточных температур воздуха менее выражены, чем в дневное время.

Список литературы

1. Анисимов В. И., Битюков Н. А. Физическая география города-курорта Сочи: Монография / Сочи: СГУТиКД, 2008.
 2. Ассман Д. Чувствительность человека к погоде. Л.: Гидрометеиздат, 1966.
 3. Беттен Л. Погода в нашей жизни. М.: Мир, 1985.
-

ГЛАВА 8. ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ

ТРАНСФОРМАЦИЯ ПОЛИТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ МОНГОЛИИ И РЕСПУБЛИКИ КОРЕЯ В КОНЦЕ XX ВЕКА

Григорьева Юлия Геннадьевна

Институт монголоведения, буддологии и тибетологии

Сибирского отделения Российской Академии Наук, г. Улан-Удэ

Конец 80-х и начало 90-х годов XX века ознаменовались для Монголии распадом Восточного блока, объединявшего страны с социалистической ориентацией, а также ликвидацией зависимых от него экономических и политических институтов. Примерно в то же время Республика Корея прошла через мирную демократическую революцию. Обе эти страны объединяет довольно непростая внешнеполитическая обстановка, в которой им приходилось действовать.

В ходе мирной демократической революции 1990-го года народу Монголии удалось достигнуть политических свобод. Принятой в 1992-м году и действующей до настоящего времени Конституцией Монголии были закреплены следующие положения: курс на демократизацию всех сфер жизнедеятельности современного монгольского общества, отказ от авторитарных методов управления, характерных для социалистической Монголии; переориентация экономической системы с командно-административного типа ведения хозяйствования на рыночный.

Распад социалистического лагеря и изменение обстановки внутри страны привели к изменению монгольской внешнеполитической доктрины. Принципы внешнеполитической деятельности современной Монголии были сформулированы в восьмом разделе Программы действий нового, демократического правительства, которое возглавил тогдашний член МНРП Дашийн Бямбасурэн. В документе, опубликованном двадцать седьмого декабря 1990-го года, фигурировали следующие установки, относящиеся к ведению внешней политики:

- Открытость внешней политики страны и готовность к сотрудничеству с развитыми странами в перестройки социально-экономической системы страны;

- Стремление к равноправному и взаимовыгодному сотрудничеству;
- Всесторонний анализ эффективности внешнеполитического сотрудничества с какой-либо страной и, исходя из этого, установление формы и объёмов такого сотрудничества;
- Ликвидация монгольского внешнего долга в как можно более короткий срок (с этой целью планировалось, однако, брать новые внешние займы, которые должны были быть пущены на развитие экономики страны);
- Ориентация на привлечение иностранного капитала, предоставление льготного режима и гарантий для инвесторов, организация условий для вывода капитала из страны [1].

Эти установки послужили основой для составленной и утверждённой позднее программы деятельности монгольского министерства иностранных дел (монг. Гадаад хэргийн яам). Данный документ констатировал, что углубление международного сотрудничества должно служить целям «перестройки и продвижения социально-экономического развития» Монголии.

Новая Конституция Монголии (монг. Монгол Улсын Үндсэн Хууль), принятая тринадцатого января 1992-го года и вступившая в силу двенадцатого февраля того же года, содержит положение о том, что основой для выбора объектов и форм внешнеполитической деятельности являются специфические условия, характеризующие процесс экономической и политической модернизации государства. На практике применение сформулированных ранее в программных документах принципов внешнеполитической деятельности Монголии проявилось в наращивании контактов с такими развитыми странами, как Соединённые Штаты Америки, Республика Корея и Япония, при сохранении тесных связей с традиционными экономическими и политическими партнёрами страны – Китайской Народной Республикой и Российской Федерацией. Помимо того, основной закон Монголии содержит положения о соблюдении установленных норм международного права и о проведении миролюбивой внешней политики [4].

В течение двух лет после принятия действующей Конституции Монголии правительство республики утвердило важнейшие целеполагающие документы, относящиеся к стратегии внешнеполитической деятельности страны: Концепции внешней политики и национальной безопасности. Преамбула первого из вышеупомянутых документов содержит положение, в котором подробно раскрывается причина их принятия. По мнению авторов Концепции, распад социалгеяра и изменение социально-экономических и общественных отношений внутри страны радикальным образом изменили положение Монголии на мировой арене, что потребовало разработки «нового подхода к вопросам обеспечения национальной безопасности и внешней политики», отвечающего интересам государства. Представляется возможным

рассматривать обе Концепции как единый план выстраивания внешнеполитических отношений Монголии и выделить следующие содержащиеся в нём программные установки:

1. Отказ от следования какой-либо государственной идеологии и декларируемое прагматичное политическое поведение внутри страны и во взаимоотношениях с иностранными государствами. Данная установка, как и нижеследующая, знаменует отказ от курса на построение социализма в Монголии;

2. Радикальная смена внешнеполитического курса страны (с начала двадцатых годов в течение семи десятилетий Монголия имела политические и экономические связи лишь со странами социалистической ориентации, главным образом с СССР);

3. Смена механизма выработки и принятия решений, относящихся к внешнеполитической деятельности.

Концепция внешней политики Монголии, принятая в 1994 году, также установила приоритетные направления отношений с иностранными государствами. К числу данных направлений, перечисленных в порядке важности для страны, относятся:

- Развитие дружественных отношений с географическими соседями государства: Китайской Народной Республикой и Российской Федерацией;

- политическая и экономическая интеграция со странами Северо-Восточной и Центральной Азии и всего Азиатско-Тихоокеанского региона при отстаивании собственных позиций;

- Сотрудничество в рамках Организации Объединённых Наций (ООН) и институтов, связанных с ней специальным соглашением о сотрудничестве, а также в рамках ряда международных экономических организаций;

- Сотрудничество со странами, ранее входившими в социалистический лагерь, как с бывшими республиками Советского Союза, так и с государствами Восточной Европы;

- Установление и укрепление связей с развивающимися странами, обсуждение и решение общих проблем, в том числе в рамках ООН и действующей в её рамках «группы семидесяти семи», а также в рамках Движения неприсоединения [5].

Помимо этого, документ содержит положение о следовании принципам международного права, закреплённым в Уставе Организации Объединённых Наций при осуществлении Монголией внешнеполитической деятельности. В Концепции внешней политики Монголии также уделяется внимание вопросам культурного и научно-технического сотрудничества.

Для ведения эффективной деятельности в рамках вышеперечисленных направлений международного сотрудничества, согласно документу, предполагалось обновление текущих и подписание новых договоров, присоеди-

нение к уже существующим многосторонним соглашениям с соответствующей корректировкой национального законодательства, в тех случаях, где это было необходимо.

Ещё один программный документ, упомянутый выше, Концепция национальной безопасности Монголии, дал определение ключевому для ведения внешнеполитической деятельности термину – «национальные интересы». Это понятие, согласно Концепции, включает в себя сохранение национальной идентичности в условиях глобализации, территориальной целостности страны, её суверенитета, экономической самостоятельности, обеспечение экономического роста и поддержание национального согласия. Документ называет методы проведения в жизнь национальных интересов республики. К их числу относятся любые военные, дипломатические, разведывательные, правовые и экономические методы, отвечающие общепринятым принципам международного права. Концепция раскрывает правовые и организационные основы осуществления Монголией внешнеполитической деятельности.

К программным документам, касающимся определения принципов внешнеполитической деятельности Монголии, принадлежит Военная доктрина, утверждённая в 1994-м году Великим государственным хуралом и носящая, по мнению одного из её авторов, генерал-майора Довчингийн Мягмара, «сугубо миролюбивый и оборонительный характер» [6]. К числу закреплённых доктриной положений, относящихся к внешней политике страны, относятся:

- Первоочерёдность дипломатических методов урегулирования международных конфликтов (в документе имеется ссылка на соответствующие положения Концепций внешней политики и национальной безопасности);
- Ставка на самооборону;
- Следование принципам международного права [6].

Подводя итог описанию вышеприведённых программных документов, касающихся определения характера внешнеполитической деятельности Монголии, необходимо заметить, что за прошедшее с моментов их принятия время их текст корректировался с учётом внутренних и внешних факторов, влияющих на развитие страны. Так, степень зависимости Монголии от финансовой помощи от международных организаций, в частности от МВФ, оказалась большей, нежели планировавшаяся.

Процесс перехода к демократии в Республике Корея начался несколько раньше, чем в Монголии. Принято считать, что его институциональные основы были заложены ещё в середине сороковых годов двадцатого века, во время существования американского военного правительства в Корее. Экономический рост в стране, наблюдавшийся на протяжении более чем двадцати лет, привёл к созданию многочисленного, финансово самостоятельного и организованного среднего класса, не имевшего, однако, реаль-

ного влияния на политику государства [3]. Массовые протесты против режима Пятой Республики в июне 1987-го года (Июньское демократическое движение/восстание) и предстоявшая Олимпиада в Сеуле вынудили правившую хунту, возглавлявшуюся генералом Чон Духваном, пойти на уступки. Двадцать девятого декабря проект новой конституции страны, разработанный представителями правившей (Партия демократической справедливости, ПДС) и находившихся в оппозиции (Объединённая демократическая партия и партия демократического мира), был принят по итогам референдума. В новую редакцию основного закона Республики Корея было включено положение об ограничении власти президента: запрету на роспуск парламента страны (при этом по типу государственного устройства современная Корея остаётся президентской республикой) [2]. Помимо того, в документ были включены следующие программные установки:

- Декларирование демократического государственного устройства Республики Корея;
- Декларирование наличия у гражданина неотъемлемых прав и свобод;
- Ограничение времени пребывания на посту главы государства (президента Республики Корея) одним пятилетним сроком).

Документ дополнительно устанавливает следующие базовые экономические и социокультурные права гражданина на труд, выбор профессии, коллективный договор, ведение деятельности в области науки и культуры.

Невзирая на вышеуказанные обстоятельства, президентские выборы в конце 1987-го года выиграл, воспользовавшись неспособностью оппозиции выдвинуть единого кандидата и заручившись поддержкой немногим более чем трети избирателей, ставленник ПДС – генерал Ро Дэу. Впрочем, о возврате к диктатуре образца середины восьмидесятых уже не могло быть и речи. Преемник Ро Дэу, Ким Ёнсам, вступивший в должность двадцать пятого февраля 1998-го года, стал первым после более чем тридцатилетнего перерыва политиком не из армейской среды на посту Президента Республики Корея.

Середина девяностых годов двадцатого века в корейской внутренней политике характеризовалась масштабной антикоррупционной кампанией, начало которой положила инаугурационная речь Ким Ёнсама. По мнению политика, планируемые реформы должны были быть направлены в первую очередь на «духовное оздоровление общества». К числу документов, характеризующих либерализацию политического режима Республики Корея в данный период, относятся:

- закон о деятельности политических партий, вступивший в силу в декабре 1993-го года. Целью принятия данного документа являлось обеспечение максимально простой регистрации политических объединений на террито-

рии страны и увеличение числа граждан, активно участвующих в политическом процессе;

- закон об альтернативной избирательной системе, вступивший в силу в марте 1994-го года. Данным документом был установлен механизм формирования гражданской администрации на конкурсной основе и ответственности за нарушение такого механизма;

- закон о Национальном собрании Республики Корея, в текст которого в июне 1994-го года были внесены важные дополнения, касающиеся уравнения в правах всех фракций парламента.

Внутриполитические реформы во время президентства Ким Ёнсама привели к ряду последствий, среди которых можно выделить ослабление характерной для Кореи авторитарной системы административного управления; отстранение представителей вооружённых сил страны от принятия реальных политических решений; численное увеличение среднего класса; корректировка избирательного законодательства.

Доктрина внешней политики Республики Корея уделяет наибольшее внимание развитию дружественных отношений с традиционными партнёрами РК в регионе – США и Японией, в меньшей степени – с Российской Федерацией и Китайской народной республикой. Особое место во внешнеполитических отношениях Республики Корея занимает её северный сосед – Корейская Народно-Демократическая Республика.

Сравнивая пути, по которым обе рассматриваемые страны шли к демократической форме правления следует обратить внимание на следующие моменты:

- В обеих странах процесс политической трансформации имел мирный характер, правившая верхушка (партийная в случае с Монголией и военная – с Кореей) соглашалась с требованиями протестующих, не имея ресурсов противостоять им, пытаясь хотя бы частично сохранить своё влияние и обеспечить себе неприкосновенность после смены режима;

- В обеих же странах правившая ранее партия сохраняла значительное политическое влияние, скорректировав свою программу в изменившихся условиях;

Принципиальная разница между процессами демократизации и экономического развития вышеописанных государств состоит в:

- Причинах демократизации. Если смена режима в Корее явилась, главным образом, результатом недовольства среднего класса и интеллигенции, то монгольская революция стала частью общего процесса распада социалистического лагеря и проходила под значительным влиянием советской перестройки;

- Экономических условиях, в которых происходила трансформация поли-

тической системы. Если Республика Корея к моменту революции обладала в значительной степени контролируемой государством, но развитой экономикой, то Монголия имела плановую систему со всеми её недостатками.

Таким образом, конец 1980-х-начало 1990 г. стал периодом кардинальных изменений во внешнеполитической системе Монголии и Республики Корея и началом двустороннего сотрудничества. Для двух государств характерны общая направленность политических и социально-экономических преобразований после 1990 г., во многом схожие стратегические национальные интересы, общая заинтересованность в обеспечении безопасности и мира в Северо-Восточной Азии, в развитии региональной и глобальной интеграции.

Литература:

1. Ардчилсан холбооны засгийн газрын морийн хотолбор. (Демократическая программа действий коалиционного правительства) // Ардын Эрх. – 1990.
2. Ланьков А.Н. Государственная структура Кореи. - Режим доступа : <http://www.koreana.ru/?pg=2&id=2361&type=8&page=0&sid=e791eef6cb4d1277389904a6ac61683> (27.05.2016).
3. Ким Г.Н. Основные этапы развития Республики Корея. // Справочник по Корею. Российско-корейское информационное агентство. - Режим доступа: http://www.ruskorinfo.ru/wiki/osnovnye_etapy_razvitiya_respubliki_koreya/ (01.06.2016).
4. Монгол улсын Ундсэн хууль (Конституция Монголии). Улаанбаатар, 1992. – С.12.
5. Монгол улсын гадаад бодлогын үзэл баримтлал. (Внешнеполитическая концепция Монголии) // Ардын эрх. - 1994.
6. Монгол улсын цэргийн номлолын үндэс. (Военная доктрина Монголии). // Ардын эрх. - 1994.

ГЛАВА 9. НАУКИ О ЗЕМЛЕ

ДИНАМИКА И ПРОГНОЗ НАПРАВЛЕННОСТИ КЛИМАТИЧЕСКОЙ ОБУСЛОВЛЕННОСТИ ПОЧВООБРАЗОВАНИЯ НА ТЕРРИТОРИИ КРЫМА

Нестеренко Виталий Петрович

*Херсонский государственный аграрный университет, Херсон,
Украина*

Совокупность внутрисочвенных физических явлений с суточным и годовым их ходом, развивающаяся во взаимосвязи с климатом, почвой, растительностью и хозяйственной деятельностью человека. В работах В.В. Докучаева [1] климат рассматривался как один из важнейших факторов пространственной и временной динамики почв, которая объяснялась сильной изменчивостью климата и постоянным взаимодействием почв с его основными компонентами – теплом и влагой. Большинство почв Крымского полуострова являются полигенетичными, и формировались в условиях различных по амплитуде и направленности климатических изменений, что затрудняет возможности моделирования саморазвития и эволюции почв в условиях меняющегося климата [2]. Климатические зоны Крыма характеризуются довольно высоким уровнем разнообразия. На площади около 27 000 км² современные учёные выделяют три макрорегиона и до 20 климатических субрегионов. Подобное разнообразие объясняется сочетанием более южного географического положения полуострова, различными формами рельефа, высотной поясностью Крымских гор, а также влиянием нескольких морей и их заливов. За последние 20-30 лет произошли значительные изменения климата в степной и сухостепной зонах [3] – среднегодовое значение температуры воздуха возросло на 1,0 – 1,24 оС, сумма осадков увеличилась на 62 – 69 мм. Отмечено, что в последние 70 лет в степной зоне Восточно-Европейской равнины наблюдается внутрисезонные изменения, которые вызваны проявлениями потепления в первые 10 месяцев (январь-октябрь) в среднем на 2 °С (с 10,4 до 12,4 °С) и увеличение суммы осадков на 90 мм (с 314 до 404 мм).

При установлении связей в системе «почва-климат» важно учитывать нелинейность влияния показателей тепла и влаги на эффективность почво-

бразовательного процесса. Часто именно этой причиной можно объяснить невысокую результативность почвенно-климатических корреляций при использовании некоторых комплексных показателей. В работе В.Р. Волобуева была разработана и представлена методология биоэнергетического подхода [4], позволяющего моделировать сценарии климатических воздействий (через тепло- и влаго-обеспеченность), выраженные в энергетических эквивалентах, на тренды развития почв во времени. В результате развития этого подхода Лисецкий Ф.Н. и Чепелевим А.А. [5] была усовершенствована методика расчета энергетических затрат на почвообразование (Q) в зависимости от климатических факторов, предложена [6] и уточнена [7, 8] модель зависимости мощности гумусового горизонта от Q и содержания гранулометрической фракции физической глины в почвообразующих породах.

Для изучения динамики и прогноза направленности климатической обусловленности почвообразования на территории Крыма использованы фактические данные [9] о годовых значениях приземной температуры воздуха (T ,) и суммы осадков (P , мм) по метеостанциям (МТС) трех климатических субрегионов Крыма за 110 лет (1899-2008 гг.) – западно-степной причерноморский (МТС Евпатория), восточный предгорный (МТС Симферополь), юго-восточный (МТС Карадаг). Расчет годовой величину затрат радиационной энергии (Q , МДж/ (м²•год)) на почвообразование проведен по формуле [5]:

$$Q = aR \approx 41,868 \left[R \cdot e^{-18,8 \frac{R^{0,73}}{P}} \right]$$

Среднее значение годовых величин Q по метеостанциям (рис. 1а) за указанный период составило: МТС Евпатория – 1125,2 МДж/м², МТС Симферополь – 805,0 МДж/м², МТС Карадаг – 1646,1 МДж/м².

В результате преобразования исходных данных по трем метеостанциям с использованием «Т4253Н-smoother», статистического нормирования и одномерного Фурье-анализа выделены внутривековые синхронные амплитуды (рис. 1б) циклических изменений годовых значений Q – 7, 14, 22 и 36 лет. Неравномерная обеспеченность (рис. 1в) затрат климатической энергии на почвообразование в различных субрегионах Крымского полуострова обусловлены локальными формами рельефа, которая в большей степени предопределена временной асинхронностью и пространственной неоднородностью распределения осадков. Высокая степень корреляции основных гармоник динамики Q определена между данными МТС Симферополь и МТС Евпатории (рис. 1д) – 0,81, умеренная корреляция наблюдается с данными МТС Карадаг – 0,57 и 0,63, это дает возможность предполагать наличие единых временных закономерностей формирования почвообразования

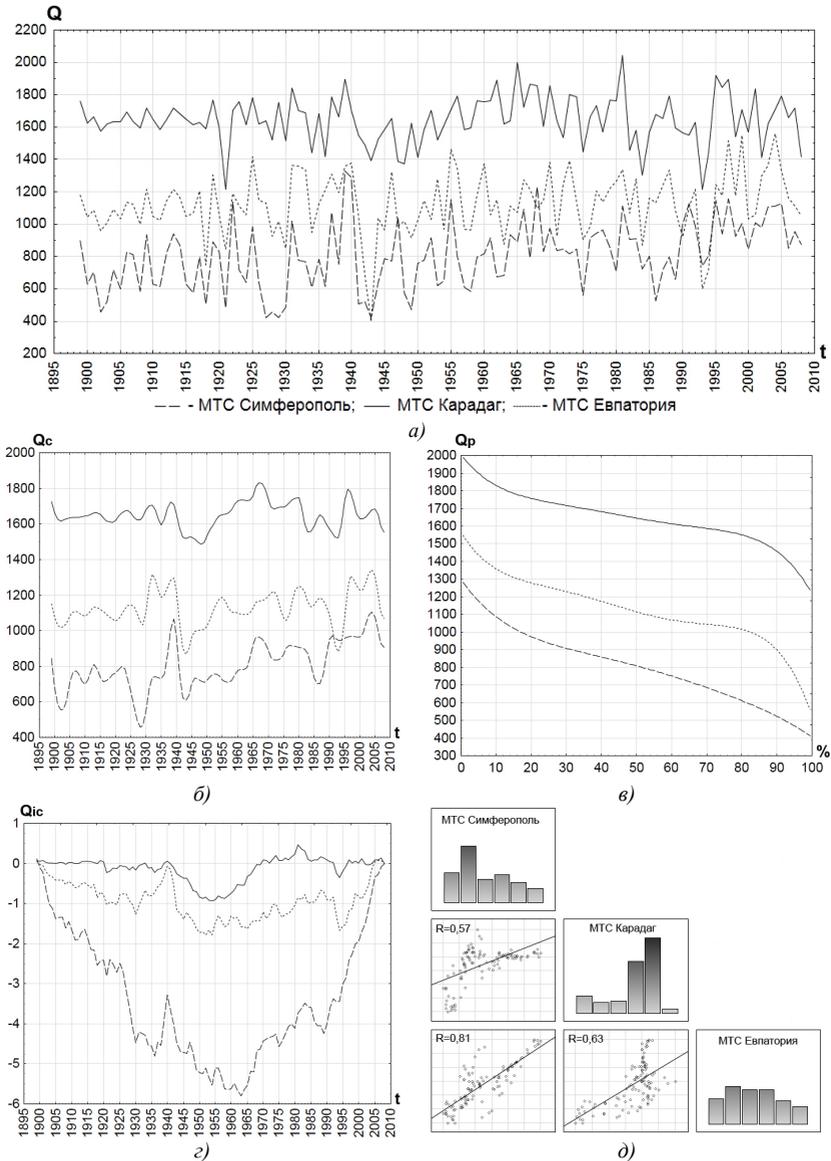


Рис. 1. Динамика и синхронность амплитуды изменения затрат климатической энергии на почвообразование (Q, мм) по трем метеостанциям Крымского полуострова за период 1899-2008 гг.: а) исходные значения;

б) основные циклические амплитуды; в) кривая обеспеченности;

г) интегральные кривые; д) кросс-корреляция интегральных кривых

на территории полуострова. Полученные результаты анализа значительно упрощают задачу изучения, моделирования, реконструкции недостающих данных и прогнозирования климатической обусловленности почвообразовательного процесса.

В результате преобразования ретроспективных данных с помощью разностных интегральных кривых модульных коэффициентов определены временные срезы качественного изменения климата (рис. 1г и 2г). Наиболее отчетливо это прослеживается по МТС Симферополь, с 1964 года намечена тренд-циклическая тенденция ее повышения на $2,0 \pm 0,7$ МДж/м² ежегодно.

Для прогнозирования изменения климата по отдельным метеостанциям Крыма созданы нелинейные нейросетевые модели архитектуры трехслойный перцептрон. Достоверность нейронных серей для прогнозирования климатической обусловленности почвообразовательного процесса на независимой (тестируемой) выборке составила 86%. Использование нейромоделей показало, что до 2030 года прогнозируется достаточно устойчивая тенденция формирования климатических условий с увеличением радиационной энергии на почвообразование на 56 ± 12 МДж/м².

Благодарности

Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ в рамках научного проекта № 16-35-50018_мол_нр.

Список литературы

1. Докучаев В.В. Русский чернозем / Отчет вольному экономическому обществу. М.-Л.: Полиграфкнига, 1936. 550 с.
2. Лисецкий Ф.Н., Ергина Е.И. Климатическая обусловленность почвообразовательного процесса в Крыму // Ученые записки Таврического национального университета им. В.И. Вернадского. Серия: География. Том 23 (62). 2010 г. №1. С.52-60
3. Lisetskiia F., Pichura V. Steppe Ecosystem Functioning of East European Plain under Age-Long Climatic Change Influence // Indian Journal of Science and Technology. 2016. Vol 9(18). P. 1-9.
4. Волобуев В.Р. Биоэнергетика и ее задачи // Вестн. АН СССР. 1969. № 4. С. 78-81
5. Лисецкий Ф.Н., Чепелев О.А. Климатическая обусловленность почвообразования в Центральном Черноземье // Вестник ВГУ, серия география и геоэкология. 2003. № 2. С. 15-23.
6. Lisetskii F., Chepelev O. Quantitative substantiation of pedogenesis model key components // Advances in Environmental Biology. 2014. V. 8. № 4. P.

996-1000.

7. Лисецкий Ф.Н., Пичура В.И. Оценка и прогноз направленности почвообразовательного процесса при оросительных мелиорациях земель в степной зоне Украины // Российская сельскохозяйственная наука. 2016. № 1. С. 26-30.

8. Lisetskii F.N., Pichura V.I. Assessment and forecast of soil formation under irrigation in the steppe zone of Ukraine // Russian Agricultural Sciences. 2016. № 2. P. 154-158.

9. Парубец О.В. 2009. Анализ климатических рядов Крымского полуострова. Экосистемы, их оптимизация и охрана. Вып. 20. С. 154–164.

ГЛАВА 10. ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

ОЦЕНКА СКРЫТНОСТИ ВНЕДРЕНИЯ ЦИФРОВЫХ ВОДЯНЫХ ЗНАКОВ

Сексенбаева Айша Курманбековна

*Кандидат физико-математических наук, доцент Евразийского
Национального университета, РК, г. Астана*

Жолдыбаева Жанна Бахытовна

*Магистрант 6 курса Евразийского Национального
университета, РК, г. Астана*

Встраивание цифрового водяного знака (ЦВЗ) должно осуществляться исходя из условия обеспечения скрытности внедрения. Для встраивания с целью защиты авторских прав не обязательно предусматривать крайне высокий уровень скрытности, так как улучшение скрытности приведет к ухудшению стойкости к внешним воздействиям. Эти две характеристики находятся в зависимости друг от друга. Поэтому достаточно определить уровень допустимых искажений при встраивании. Процесс внедрения ЦВЗ должен учитывать свойства системы восприятия человека. Свойства системы человеческого зрения (СЧЗ) можно разделить на две группы: низкоуровневые и высокоуровневые. В таблице 1 приведены основные свойства СЧЗ и обоснование влияния их на восприятие изображений человеком.

Таблица 1.

Свойства СЧЗ и влияние их на восприятие изображений человека

Свойство СЧЗ	Обоснование эффекта
Низкоуровневые свойства СЧЗ	
Чувствительность к изменению яркости изображения	При малых значениях яркости СЧЗ порог неразличимости уменьшается, СЧЗ более чувствительна к шуму в этом диапазоне.

Частотная чувствительность	СЧЗ гораздо более восприимчива к низкочастотному шуму, нежели к высокочастотному. Это связано с неравномерностью амплитудно-частотной характеристики системы зрения человека.
Эффект маскирования	Заключается в увеличении порога обнаружения сигнала в присутствии другого сигнала, обладающего аналогичными характеристиками. Наиболее сильно эффект маскирования проявляется, когда оба сигнала имеют одинаковую ориентацию и местоположение.
Высокоуровневые свойства СЧЗ	
Чувствительность к контрасту	Высококонтрастные участки изображения и перепады яркости обращают на себя большее внимание.
Чувствительность к размеру	Большие участки изображения заметнее меньших размером. Но существует порог насыщения, когда дальнейшее увеличение размера не существенно.
Чувствительность к форме	Длинные и тонкие объекты обращают большее внимание, чем круглые однородные.
Чувствительность к цвету	Некоторые цвета заметнее других. Этот эффект усиливается, если фон заднего плана отличается от цвета фигур на нем.
Чувствительность к местоположению	к Человек склонен в первую очередь рассматривать центр изображения.
Повышенное внимание к изображениям переднего плана	к Человек склонен в первую очередь рассматривать центр изображения.
Чувствительность к внешним раздражителям	Движение глаз наблюдателя зависит от конкретной обстановки, от полученных им перед просмотром или во время него инструкций, дополнительной информации.

При помощи построения гистограмм после внедрения ЦВЗ в изображения с различными коэффициентами силы встраивания можно увидеть изменения яркости и частотных характеристик. Гистограмма представляет собой график статистического распределения элементов цифрового изображения с различной яркостью, в котором по горизонтальной оси представлена яркость, а по вертикали — относительное число пикселей с конкретным значением яркости. Изучив гистограмму, можно получить общее представление о правильности экспозиции, контрасте и цветовом насыщении снимка, оценить требуемую коррекцию и при последующей обработке. Злоумышленник, имеющий при себе средства для профессиональной работы с изображениями, может достаточно легко увидеть несоответствия уровня яркости в изображении.

Для проведения оценки необходимо выбрать алгоритм встраивания и осуществлять внедрение ЦВЗ в изображение меняя силу встраиваемого сигнала. На рисунке 1 приведено изображение без ЦВЗ и со встроенным ЦВЗ при помощи алгоритма Wang, где коэффициент силы встраивания увеличен в полтора раза по отношению к оптимальному, используемого в алгоритме. Как можно заметить, при увеличении параметров встраивания гистограмма очень сильно отличается от исходной.



Рисунок 1. Изображения без ЦВЗ и с ЦВЗ при увеличенном коэффициенте силы встраивания

Используя оптимальные параметры для алгоритма, мы получим гистограмму, которая мало отличается от гистограммы оригинального изображения.

Также для оценки скрытности внедрения можно использовать метод экспертной оценки, однако он субъективен. Поэтому во всем мире используются более строгие математические методы. Большинство показателей искажения относятся к группе разностных показателей искажения. Эти показатели

базируются на отличии между оригинальным контейнером и контейнером со встроенным ЦВЗ. Наиболее распространенным среди них является метод вычисления пикового отношения сигнала к шуму, или *peak signal to noise ratio* (PSNR). Нужно произвести расчет соотношения между максимумом возможного значения сигнала и мощностью шума, искажающего значения сигнала. В качестве сигнала выступает изображение, а в качестве шума – ЦВЗ. При сопоставимых мощностях скрываемого сигнала и шума квалифицированным злоумышленником легко выявится факт наличия ЦВЗ. Следовательно, в стегосистемах приходится прятать скрываемый сигнал под большим по величине шумом прикрытия. PSNR определяется так:

$$PSNR = \frac{mn * \max_{ij} (I_{i,j})^2}{\sum_{i,j} (I_{i,j} - K_{i,j})^2}, \quad \text{где } m,n - \text{размер изображения};$$

$I_{i,j}$ - значение пикселя изображения оригинала;

$K_{i,j}$ - значение пикселя изображения после добавления шума.

Обычно отношение сигнал/шум выражается в децибелах. Нормальными значениями для изображений после сжатия являются значения в пределах от 25 до 50 дБ для разных групп изображений. Для темных оптимальным значением является от 25 до 35 дБ, для средних по яркости этот диапазон будет от 30 до 40, а для светлых от 40 до 50 дБ. Достигнуть заданного уровня PSNR можно при помощи изменения коэффициента силы встраивания или размера встраиваемого сообщения. При невозможности достижения заданной величины PSNR, путем изменения выбранного параметра, необходимо определить предельное значение параметра.

УДК 691.53:666.96

СУХИЕ СТРОИТЕЛЬНЫЕ СМЕСИ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ НА ОТЕЧЕСТВЕННЫХ СЫРЬЕВЫХ РЕСУРСАХ

Зайнутдинов А.К.

*Южно-Казахстанский государственный университет им.
М.Ауэзова, Шымкент, Казахстан*

Аннотация. В статье представлена информация о сухих строительных смесях, применение которых способствует сокращению сроков и стоимости работ, позволяет внедрять новые технологические процессы и материалы, за счет совершенствования их качества путем введения различных добавок и компонентов, придающих определенные качественные показатели.

Ключевые слова: сухие строительные смеси, минерально-полимерные вяжущие, заполнители, наполнители, полимерные модифицирующие добавки.

Как известно, сухие строительные смеси представляют собой тщательно приготовленную в заводских условиях смесь, которая состоит из минерально-полимерного вяжущего, заполнителя, наполнителя и полимерных модифицирующих добавок (ускорители твердения, порообразователи, противоморозные, окрашивающие, гидрофобизирующие и др.), признанными мировыми лидерами в производстве и применении которых на сегодняшний день являются Германия, Испания и Франция [1].

На российском рынке сухих строительных смесей на протяжении последнего десятилетия их потребление постоянно растет, основной объем которого приходится на клеевые смеси (35%), штукатурные и шпаклевочные смеси [2].

В Казахстане, в частности в Костанайской области планируется выпуск уникальных сухих строительных смесей нового поколения на отечественных природных сырьевых ресурсах, мощностью до 5,5 тонн, не имеющих аналогов в стране, уникальность которого обеспечит использование в качестве одной из составляющих минерального порошка из рудных пород, добываемых на АО «Костанайские минералы». Минеральный порошок, имеющий структуру волокна, при добавлении в смесь придаст ей большую силу сцепления, которая в итоге однозначно положительно скажется на качестве строительства [3].

Для простых сухих строительных смесей, содержащие в своей основе только цемент, песок и минимальное количество добавок, характерны толстослойная технология нанесения и минимальные параметры сопротивления

усилиям растяжения и изгиба, а для модифицированных сухих строительных смесей характерна тонкослойная технология нанесения на высокотехнологичном оборудовании с использованием новейших добавок, что обеспечивает высокую производительность труда, уменьшение материалоемкости, увеличение срока хранения за счет оригинальности применения материалов и рецептур, стабильность качества строительных работ, возможность транспортирования и хранения при отрицательных температурах [4].

Функциональные добавки являются обязательным компонентом сухих строительных смесей, без применения которых, невозможно достижение заданного уровня свойств смеси, где зачастую улучшение качества смеси ведется за счет введения повышенного количества цемента или сложного комплекса дорогостоящих химических добавок, но в то же время наиболее важным фактором в оптимизации составов является уменьшение расхода цемента и снижение себестоимости конечной продукции [4].

Каждая добавка с различными функциональными назначениями (пластификаторы, водоудерживатели, упрочнители, ускорители, замедлители и др.) имеет свой механизм действия и при взаимодействии с цементом проявляет как положительные, так и отрицательные эффекты [4].

Для улучшения эксплуатационных свойств сухих строительных смесей необходимо введение минеральных и органических добавок направленного действия и оптимизация их составов [5].

Благодаря технологичности, высокому качеству работ, снижению трудоемкости и целого ряда других положительных преимуществ сухие строительные смеси в последние годы широко применяются в строительстве. Однако, учитывая условия жаркого Южно-Казахстанского климата требуется улучшение характеристик кладочных растворов для различных оснований, к примеру, повышение адгезионной способности, снижение усадки и теплопроводности, более высокая стойкость к перепаду температур и влажности.

В последнее время в целях обеспечения высокого уровня и стабильности качества, повышения производительности труда, оптимизации затрат на транспортировку и эффективного использования строительных материалов наметилось широкое внедрение сухих строительных смесей, применение которых способствует сокращению сроков и стоимости работ, позволяет внедрять новые технологические процессы и материалы, повышая культуру производства, эффективно используя средства малой механизации. Совершенствование качества сухих строительных смесей идет в направлении их модифицирования путем введения различных добавок и компонентов, придающих определенные качественные показатели [6-9].

Сухие строительные смеси и составы в зависимости от вида вяжущего материала подразделяют на простые с использованием одного вида вяжу-

щего и сложные (комбинированные) на смешанных вяжущих, (цементно-известковые, известково-золевые, известково-гипсовые и др.) (рисунок 1) [5].

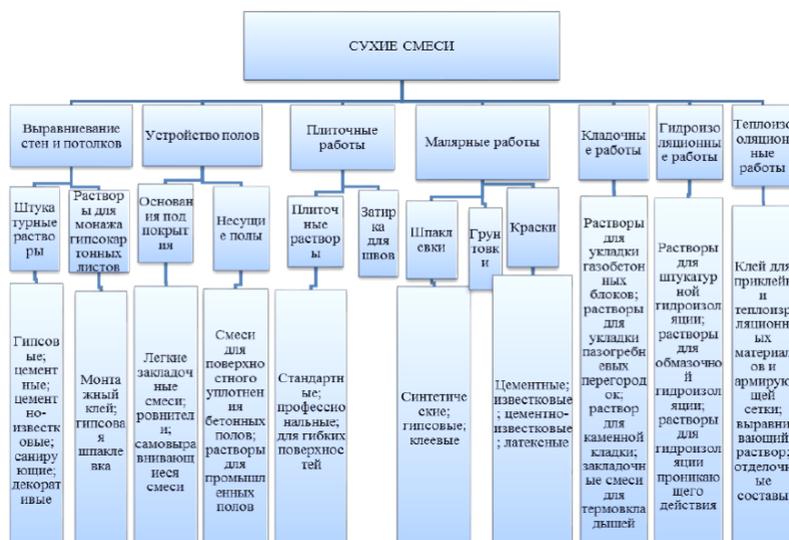


Рисунок 1 – Направления применения сухих строительных смесей в строительстве

Таким образом, сухие строительные смеси, так необходимые для строительного сектора, могут быть вовлечены в практических работах по выполнению Основных направлений Государственной программы индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2015-2019 годы, где предусмотрены развитие производств конкурентоспособных, энергосберегающих строительных материалов, изделий и конструкций, а также расширение их минерально-сырьевой базы.

Список литературы

1. www.baugum.ru (Строительство и ремонт)
2. www.spf.ccr.ru, www.stroy-press.ru Обзор рынка сухих строительных смесей. Research.Techart. СтройПРОФИЛЬ №7(85) 2010. – 10 с.
3. Ежемесячный дайджест промышленных строительных материалов. АО «Казахстанский Институт Развития Индустрии», Астана, август 2014. – 20 с.

4. Беляев Е. Круглый стол: «Современные тенденции развития способов получения, составов и технологии производства сухих строительных смесей». Материалы – Сухие строительные смеси, №2, 2013. – 7 с.
5. Белан И.В. Сухие строительные смеси с волокнистыми техногенными и полимерными добавками: дисс. ... канд. техн. наук: 05.23.05 / Новосибирский государственный аграрный университет. – Новосибирск, 2015. – 179 с.
6. Панченко А.И., Дилгер У. Обеспечение качества сухих смесей и их эффективного использования// Строительные материалы. – 2002. - №5. – С.45-47
7. Денисов Г.А. Заводы СССР, безотходные ТЭС и экологически чистые технологии // Строительные материалы. - 2002, - №9. – С.4-7
8. Козлов В.В. Сухие строительные смеси: Учебное пособие. - М.: Издательство АСВ, 2000. - 96 с.
9. Безбородов В.А., Белан В.И., Мешков П.И. и др. Сухие смеси в современном строительстве. - Новосибирск: 1998. - 94 с.

УДК 666.972.16

ТВЕРЖДЕНИЕ НЕАВТОКЛАВНЫХ ЯЧЕЙСТЫХ БЕТОНОВ В ПРИСУТСТВИИ АМОРФНО-КРЕМНЕЗЕМИСТЫХ ДОБАВОК

А.К. Пернебек

*Южно-Казахстанский государственный университет им.
М.Ауэзова, Шымкент, Казахстан*

Аннотация. В статье представлена информация о неавтоклавных ячеистых бетонах, предназначенных в основном для строительной теплоизоляции; производстве и применении в разных странах; перспективам дальнейшего развития.

Ключевые слова: теплоизоляционные материалы, теплосбережение, неавтоклавные ячеистые бетоны, аморфно-кремнеземистые добавки, этрингит.

Среди материалов строительного назначения особое место занимают теплоизоляционные материалы, которые из-за нарастающей мировой тенденции к сбережению тепловой энергии и введения в действие новых требо-

ваний к повышению теплозащитных качеств наружных ограждающих конструкций зданий и сооружений различного функционального назначения, а также требований к постоянному расширению номенклатуры, создания новых технологий производства высокоэффективных теплоизоляционных материалов для устройства многослойных систем утепления, по потреблению выходят на первое место [1].

Широко применяемыми сегодня основными теплоизоляционными материалами являются минеральная вата (подвержена усадочной деструкции) и полистирольный пенопласт (горючий материал), которые при всех достоинствах имеют очевидные недостатки [1].

Ячеистые бетоны теплоизоляционного назначения обладают уникальным сочетанием физико-технических свойств, что позволяет широко использовать их для утепления ограждающих конструкций и исключить основные недостатки, присущие многослойным системам утепления на основе минераловатных и пенополистирольных изделий [1].

Ячеистые бетоны представляют из себя искусственные каменные материалы, состоящие из затвердевшего вяжущего вещества с равномерно распределенными в нем воздушными ячейками [2], или целую группу легких бетонов, отличающиеся от обычного бетона структурой, где до 85% объема занимают искусственно созданные замкнутые поры размером 0,5-3 мм, полученные газовым (вспучивание смеси, содержащий агент-газообразователь) или пенным (смешением минеральных компонентов с пеной, приготовленной отдельно) способами [3].

Ячеистые бетоны предназначенные в основном для строительной теплоизоляции, используются для утепления по железобетонным плитам перекрытий и чердачных перекрытий, в качестве теплоизоляционного слоя многослойных стеновых конструкций зданий различного назначения, теплозащиты поверхностей оборудования и трубопроводов при температуре до 400°C, для теплоизоляции оборудования с температурой поверхности до 700°C [3].

В настоящее время ежегодно производится 60 млн м³ ячеистого бетона и строительных изделий из него более чем из 240 заводов в 50 странах. Несомненным лидером в его производстве является Германия, где около 70% частных коттеджей строится именно из блоков ячеистого бетона, которому способствуют научно-исследовательские работы по совершенствованию процессов производства, дальнейшему улучшению его качеств и совершенствование конструкций и изделий, способам их соединения, отделки, в том числе, по улучшению их поведения при действии монтажных, ветровых и сейсмических нагрузок, проводимые в крупнейшем германском объединении предприятий ячеистого бетона в исследовательском Центре группы Xella International [3].

Около 40% жилых зданий в Великобритании построено с применением ячеистого бетона, где огромное значение уделяют экологической безопасности производства (3 млн. м³/год) и качества продукции. В то же время значительно сократить расходы энергоносителей на отопление в Швеции, Польше, Норвегии, Финляндии и Франции позволило за счет применения ячеистого бетона [3].

Существенное снижение веса зданий и многолетний опыт применения ячеистого бетона в странах (Греция, Мексика, Япония) с сейсмоопасными районами делают его очень привлекательным и подтверждают его эффективность [3].

Лидером по применению ячеистого бетона из всех стран СНГ является Белоруссия (2,5 млн. м³/год), где из ячеистого бетона строится около 40% жилья, а в 2015 году 97% ячеистого бетона использовалось в надземной части малоэтажных домов [3].

Российское производство автоклавного ячеистого бетона составляет около 8 млн. м³/год, а неавтоклавного – 6 млн. м³/год, где на долю ячеистого бетона приходится 7,5% в жилом и около 10% в нежилом строительстве [3].

Специфические условия приготовления неавтоклавного ячеистого бетона на основе портландцемента понижают его физико-механические и технологические свойства, такие как замедленное схватывание и низкая скорость твердения, обусловленные свойствами протеиновых пенообразователей, создающие на поверхности зерен цемента плотный адсорбционный слой и повышающие вязкость воды в межзерновом пространстве, которое впоследствии приводит к торможению процессов гидратации портландцемента. Между тем, увеличение марочной прочности неавтоклавных ячеистых бетонов за счет повышенного расхода портландцемента приводит к образованию большего количества этtringита (растрескивание) [4].

Исходя из этого, торможение реакции этtringитообразования или полное ее исключение из процесса гидратации портландцемента используя при этом безгипсовый клинкер является весьма эффективным для ускорения твердения и повышения марочной прочности неавтоклавных ячеистых бетонов на основе портландцемента.

Однако казахстанские цементные заводы безгипсовых портландцементов не выпускают. Поэтому наиболее простым способом торможения реакции этtringитообразования в обычных портландцементах может являться введение в состав ячеистых бетонов аморфно-кремнеземистых добавок.

Таким образом, 85-ти летний практический опыт испытания уникальнейших свойств ячеистого бетона в специализированных лабораториях более чем 18-ти странах всего мира подтверждает его повсеместное и практическое использование [3].

Список литературы

1. Гончарик В.Н., Белов И.А., Богданова Н.П., Гарнашевич Г.С. Теплоизоляционный ячеистый бетон. // Строительные материалы, №3. М.: 2004. С.24-25
2. Горлов Ю.П. и др. Технология теплоизоляционных материалов. – М.: 1980. - 399 с.
3. Обзор рынка изделий из ячеистого бетона (газобетона, газосиликата, пенобетона) в России. ИнфоМайн. М.: 2010. – 21 с.
4. Михеенков М.А., Плотников Н.В., Лысаченко Н.С. Кинетика твердения цементных безавтоклавных пенобетонов в присутствии силиката натрия. // Строительные материалы, №3. М.: 2004. С.35-38

УДК 666.92, 622.73

ВЛИЯНИЕ ВОЛЛАСТОНИТА ПРИРОДНОГО И СИНТЕТИЧЕСКОГО ПРОИСХОЖДЕНИЯ НА ПРОЦЕССЫ КЛИНКЕРООБРАЗОВАНИЯ В ПРИСУТСТВИИ ДОМЕННОГО ШЛАКА И ПРОЧНОСТНЫЕ СВОЙСТВА ЦЕМЕНТОВ И АСБЕСТОЦЕМЕНТНЫХ ИЗДЕЛИЙ

М.Ы. Кадырова, Д.Э. Авозходжаева

*Южно-Казахстанский государственный университет им.
М.Ауэзова, Шымкент, Казахстан*

Аннотация. В статье представлена информация о влиянии верхнебадамских волластонитов на процессы клинкерообразования и прочностные свойства цемента и асбестоцементных изделий.

Ключевые слова: волластонит природный и синтетический, игольчатая структура, электронно-микроскопические исследования, клинкерообразование, многокомпонентная оксидная система фазового состава.

Благодаря игольчатой структуре кристаллов волластонита (CaSiO_3), его использования в качестве микроармирующего наполнителя, одновременным источником CaO и SiO_2 , высокой белизне (90-97%), химической инертности на мировом рынке минерального сырья в последние годы наблюдается повышенный интерес, обусловленный тем, что волластонитовое сырье не оказывает отрицательного воздействия на здоровье человека и имеет относитель-

но невысокую стоимость, в связи с чем во многих странах Европы и Америки значительная часть волластонитового сырья используется в качестве заменителя асбеста, потребление которого ежегодно сокращается из-за негативного влияния на здоровье человека. Китай, США, Индия, Мексика, Испания и Финляндия являются основными производителями волластонита. На их долю приходится около 98% от общемирового объема добычи волластонита, мировые производственные мощности которого превышают 1 млн. тонн [1].

Британское керамическое общество пришло к единому мнению, что в ближайшее время может наступить «эпоха волластонита», если области его применения будут расширяться быстрее [2].

На территории Южно-Казахстанской области располагается крупное и перспективное месторождение волластонитов Верхнебадамское с запасами в 26-27 млн. тонн руды, состоящие из крупнокристаллического волластонита с примесью карбонатов до 30-40% и гранатов, пироксенов до 1-10%, а также оксидов железа 0,16-4,5%, кальцита 10-40%, кварца 2-30% [2].

В Испытательной региональной лаборатории инженерного профиля «Конструктивные и биохимические материалы» (ИРЛИП «КиБМ») ЮКГУ им. М.Ауэзова на растровом электронном микроскопе РЭМ JSM-6490LV были проведены электронно-микроскопические исследования природного и синтетического волластонита.

Электронно-микроскопические фотоснимки морфологических особенностей позволяют сделать вывод, что структура природного верхнебадамского волластонита состоит из ярко выраженных игольчатых кристаллов, что нельзя судить о синтетическом волластоните, но, несмотря на это в среднем оксиды кальция составляют 30%, а кремния 20%, что в свою очередь, подтверждает основную структуру волластонита - CaSiO_3 (рисунки 1, 2).

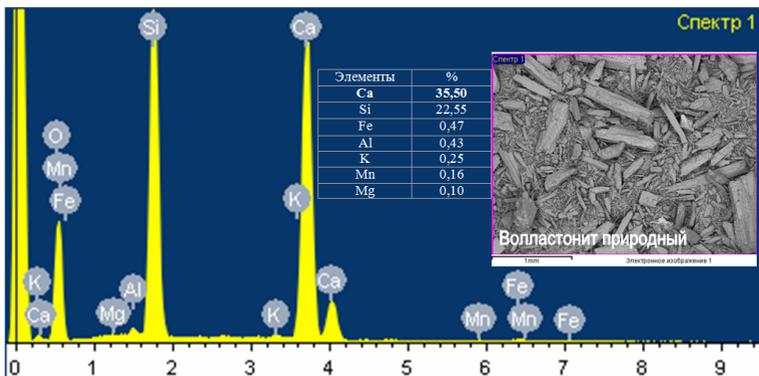


Рисунок 1 - Химический анализ элементного состава и РЭМ-снимок поверхности волластонита Верхнебадамского месторождения

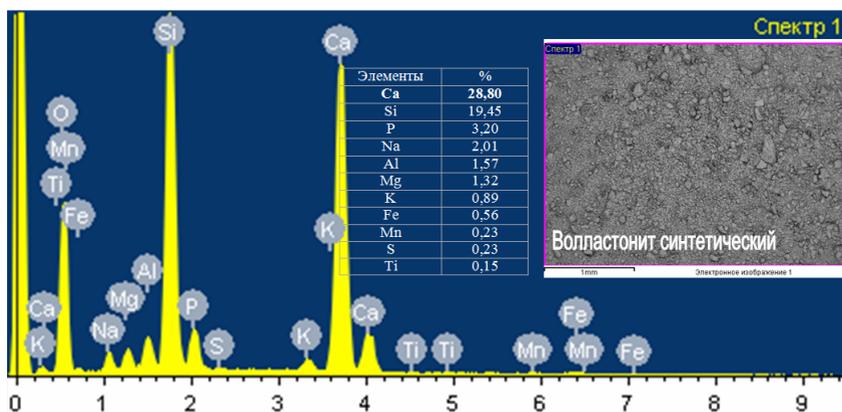


Рисунок 2 - Химический анализ элементного состава и РЭМ-снимок поверхности синтетического волластонита

Целью данного исследования является изучение влияния волластонита природного и синтетического происхождения на процессы клинкерообразования и прочностные свойства цементов и асбестоцементных изделий.

Равномерность распределения минералов оказывает существенное влияние на прочностные свойства цемента, где клинкера, характеризующиеся равномерным распределением минералов, показывают активность выше 50 МПа, а клинкера с неравномерным распределением минералов показывают прочность на сжатие после 28 суток твердения ниже 40 МПа. В этой связи наблюдается четкая закономерность в нарастании прочностных показателей цемента в зависимости от кристаллизации клинкерных минералов и от содержания в клинкере неоднородного промежуточного вещества, где при наличии 25%-ой промежуточной фазы образцы показывают низкую прочность, а клинкера, с наличием 28%-ой жидкой фазы показывают более высокие результаты прочности [3].

Основополагающим принципом воздействия второстепенных компонентов, содержащихся в исходных сырьевых материалах или специально вводимых в сырьевую смесь, создающие благоприятные условия для образования клинкерных фаз с комплексом изоморфных примесей в их решетках и при температурах более низких, чем в «чистых» системах при клинкерообразовании является их влияние на физические свойства жидкой фазы, причем каталитическое влияние на процесс образования алита оказывают расплавы с пониженной вязкостью и высокой поверхностной энергией [4].

Многокомпонентная оксидная система фазового состава (C2S, C3S, C3A,

C4AF) и микроструктура портландцементного клинкера, формируются в результате непрерывно протекающих процессов растворения и кристаллизации минералов, существенное влияние на которые оказывает изменяющийся элементарный состав расплава, поступление и выход из клинкерной жидкой фазы при кристаллизации твердых растворов различных ионов [4].

Таким образом, по данным [2] верхнебадамские волластониты являясь лучшим заменителем асбеста, после помола были испытаны на пригодность в производстве шифера, где после 7 дневной выдержки листы показали следующие результаты: прочность при изгибе 18,8МПа, средняя плотность 1,71–2,25 г/см³, ударная вязкость 2-2,09 кДж/м², сосредоточенная нагрузка от штампа 2200–2600 Н.

Список литературы

1. Обзор рынка волластонита в СНГ. ИнфоМайн. М.: 2008. – 10 с.
2. Бишимбаев В.К., Есимов Б.О., Адырбаева Т.А., Руснак В.В., Егоров Ю.В. Минерально-сырьевая и технологическая база Южно-Казахстанского кластера строительных и силикатных материалов. Монография. – Алматы, 2009. – 266 с.
3. Кузнецова Т.В., Самченко С.В. Микроскопический анализ как метод контроля цементного производства. Сборник докладов 3-го (XI) Международного совещания по химии и технологии цемента. М.: Экспоцентр, 27-29 октября 2009. С.13-16
4. Коледаева Т.А., Барбаниягрэ В.Д. Низкотемпературный синтез клинкера. Сборник докладов 3-го (XI) Международного совещания по химии и технологии цемента. М.: Экспоцентр, 27-29 октября 2009. С.112-114

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ТЕМПЕРАТУРЫ И ДАВЛЕНИЯ ПЕРЕКАЧИВАЕМОЙ СРЕДЫ НА НАДЁЖНОСТЬ ТОРЦОВЫХ УПЛОТНЕНИЙ НАСОСОВ

Файрушин Шамиль Забирович

*Уфимский государственный нефтяной технический
университет, г. Уфа*

На существующих нефтеперерабатывающих заводах (НПЗ) используется большое количество насосно-компрессорного оборудования различных типов и мощностей, суммарная мощность которых оценивается в десятки и сотни мегаватт. Создаваемая нормативная база зачастую не учитывает конструктивные особенности агрегатов, что с одной стороны унифицирует режимы обслуживания агрегатов, но с другой стороны может приводить к неэффективным режимам обслуживания отдельных типов оборудования.

В связи с невозможностью скорейшего обновления оборудования НПЗ одними из важнейших направлений в области безопасной эксплуатации нефтеперерабатывающих установок следует считать оптимизацию ремонтных циклов с точки зрения надёжной и экономически выгодной эксплуатации и прогнозирование изменений показателей надёжности с наработкой.

Показатели надёжности насосов в большей мере определяются показателями надёжности его наименее надёжных элементов – подшипников и торцовых уплотнений.

В статье на примере насосов типов НК и НПС рассмотрено влияние температуры перекачиваемой среды и давления на выкиде насоса на показатели надёжности торцовых уплотнений.

С увеличением температуры и давления перекачиваемой среды возрастает их влияние на надёжность торцовых уплотнений насосов. Зависимость давления на выкиде и срока службы насоса может быть представлена экспоненциальной зависимостью [1].

Для определения влияния давления, развиваемого насосом, и температуры перекачиваемой среды среди насосов НК было выделено 3 группы насосов. Параметры групп определены в соответствии с технологическими регламентами и базой данных технологических параметров.

Была составлена цензурированная выборка по данным отказов схожих торцовых уплотнений (СД-В «ТРЭМ»), разделённая на 3 группы:

- работа при температуре более 150 °С и давлении более 2,5 МПа. Характеристика группы: 22 отказа, средняя наработка до отказа – 4 395 ч, среднее давление и температура в группе одинакова - 3,1 МПа, 287,9 °С;

- работа при температуре более 150 °С и давлении менее 2,5 МПа. Характеристика группы: 26 отказов, средняя наработка до отказа – 4 645 ч,

средневзвешенное по количеству отказов давление 2,2 МПа, средневзвешенная по количеству отказов температура 266,3 °С;

- работа при температуре менее 150 °С и давлении менее 2,5 МПа. Характеристика группы: 48 отказов, средняя наработка до отказа – 5 862 ч, средневзвешенное по количеству отказов давление 2,4 МПа, средневзвешенная по количеству отказов температура 114,1 °С;

Все расчёты произведены в соответствии с [2].

На рисунках 1 и 2 представлены полученные для указанных групп распределения вероятности безотказной работы и интенсивности отказов.

Согласно полученным данным параметры надёжности торцовых уплотнений насосов типа НК зависят температуры перекачиваемой среды: увеличение температуры приводит к уменьшению средней и ожидаемой наработки на отказ.

Для более подробного изучения давления на показатели надёжности насосов было выбрано 2 группы насосов НПС со схожей температурой перекачиваемой среды, одним типом торцовых уплотнений и разным давлением:

- работа при температуре более 60 °С и давлении 2,2 МПа. Характеристика группы: 16 отказов, средняя наработка до отказа – 6 280 ч;

- работа при температуре более 50 °С и давлении 6,0 МПа. Характеристика группы: 15 отказов, средняя наработка до отказа – 5 235 ч.

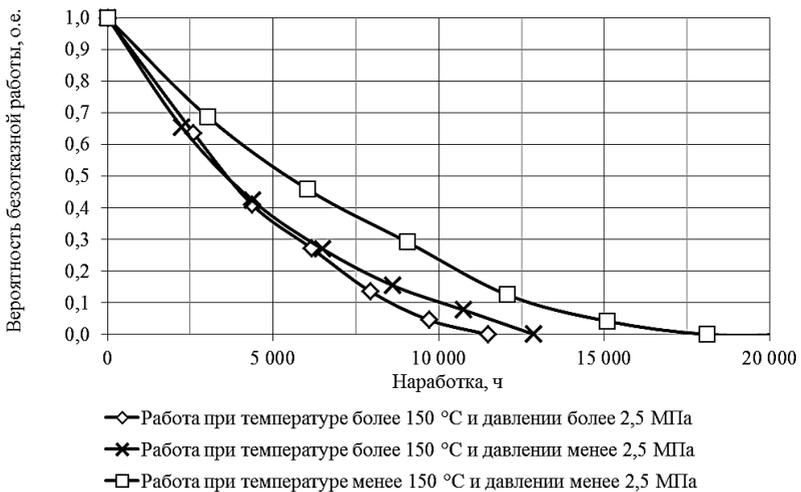


Рисунок 1 – Вероятность безотказной работы торцовых уплотнений насосов типа НК

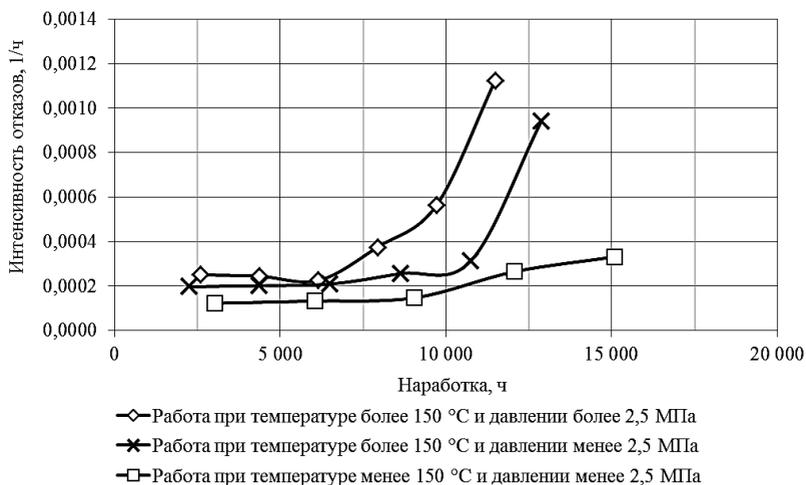


Рисунок 2 – Интенсивность отказов торцовых уплотнений насосов типа НК

На рисунках 3 и 4 представлены полученные для указанных групп распределения вероятности безотказной работы и интенсивности отказов. Как видно из рисунков с повышением давления перекачиваемой среды уменьшается средняя наработка на отказ, интенсивность отказов.

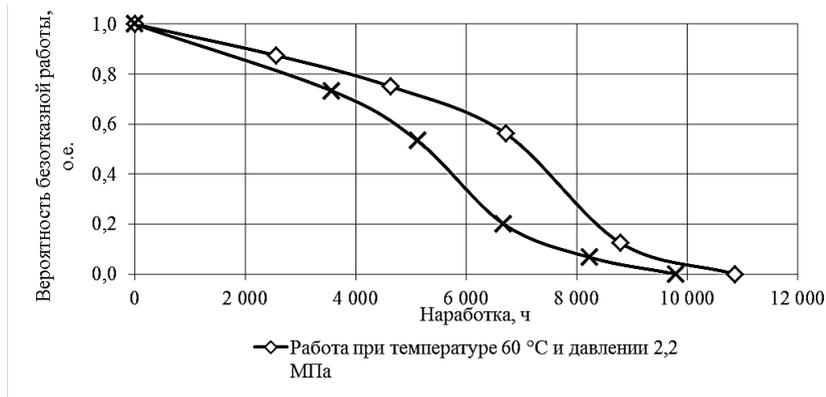


Рисунок 3 – Вероятность безотказной работы торцовых уплотнений насосов типа НПС

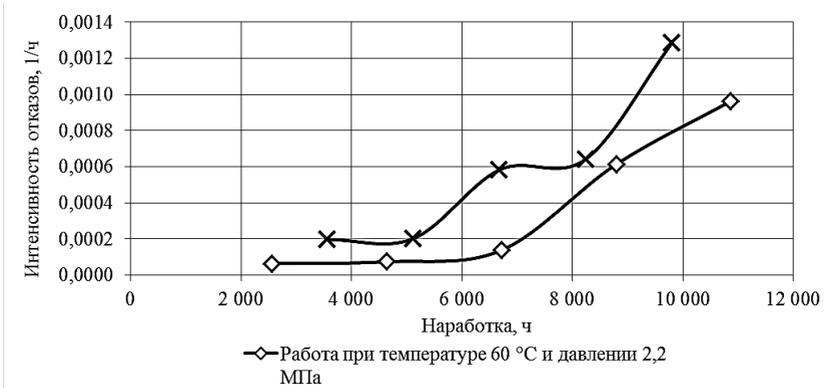


Рисунок 4 – Интенсивность отказов торцовых уплотнений насосов типа НПС

Полученные зависимости явно указывают на связь показателей надёжности торцовых уплотнений и давления на выкиде из насоса.

В существующих условиях невозможно добиться значительного снижения температуры перекачиваемой среды без изменения технологической схемы отдельных установок НПС. При этом существует возможность снизить давление на выкиде насосов, регулирование которых происходит дросселированием.

На примере насоса НПС 120/65-750 рассмотрено увеличение срока службы торцовых уплотнений при снятии части рабочих колёс. По измеренным данным было установлено, что давление на выкиде из насоса составляет 56,0 кгс/см², среднегодовая подача 37 м³/ч. Давление до насоса составило 6,0 кгс/см². Максимальное давление после регулирующего клапана за период 2013-2014 гг. составило 32,7 кгс/см².

При внедрении мероприятия также учитывается запас на регулирование 3 кгс/см², запас давления на смешение с водородсодержащим газом (1 кгс/см²) и 10% запас по напору.

При снятии 2 рабочих колёс из 8 давление на выкиде из насоса составит 37,5 кгс/см².

Расчёт увеличения средней наработки на отказ торцовых уплотнений представлен на рисунке 5. В основу расчёта заложено знание о характере распределения (экспоненциальная зависимость) и наличие двух расчётных точек.

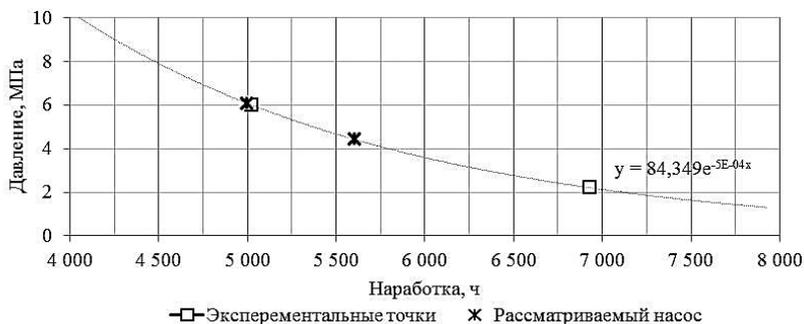


Рисунок 5 – Расчёт увеличения средней наработки на отказ торцовых уплотнений

Расчёты показали, что снятие 2 рабочих колёс насоса НПС 120/65-750 позволит увеличить среднюю наработку на отказ торцовых уплотнений на 606 ч.

При эксплуатации насосов важно обеспечить их работу в оптимальном режиме. Повышенное давление и температура приводит к скорейшему износу торцовых уплотнений.

Список использованной литературы:

1. Майер Э. Торцовые уплотнения. Пер. с нем. / Э. Майер. — М.: Машиностроение, 1978. — 288 с.
2. Булатов В.П. Фундаментальные проблемы теории точности / В.П. Булатов, И.Г. Фридлиндер. - 2001. – 504 с.

РАЗВИТИЕ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ МЕТОДОВ ПРОЕКТИРОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВА РЕМОНТНО-СТРОИТЕЛЬНЫХ РАБОТ ИНЖЕНЕРНЫХ КОММУНИКАЦИЙ

Колунтаев Михаил Владимирович

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Национальный исследовательский Московский государственный строительный университет», Москва

На современном уровне развития сетей инженерных коммуникаций очень актуально предложение задачи создания и осуществления концепции выполнения ремонтно-строительных работ на объектах инженерных коммуникаций (РСРИК). Инженерные коммуникации, являясь сложной структурой и территориально распределенной системой, в ходе эксплуатации претерпевают различные влияния внешней среды, которые могут уменьшать эксплуатационную надежность и долговечность [1].

Однако осуществление на функционирующих инженерных коммуникациях определенных организационно-технических и профилактических процедур способно значительно увеличить их надежность и долговечность.

Как показывает практика эксплуатации и ремонта объектов инженерных коммуникаций выделяются основные направления совершенствования организационного и технологического планирования ремонта инженерных

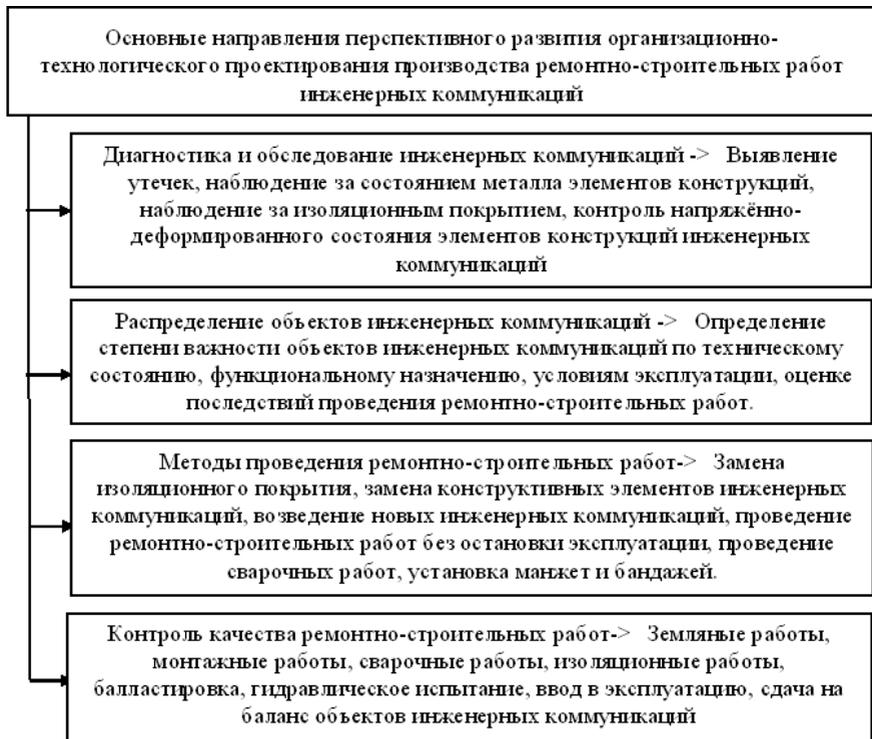


Рисунок 1.1 - Развитие организационных и технологических методов проектирования производства ремонтно-строительных работ инженерных коммуникаций.

коммуникаций в соответствии с рисунком 1: диагностика инженерных коммуникаций; ранжирование объектов инженерных коммуникаций; степень важности объектов инженерных коммуникаций по техническому состоянию, функциональному назначению, методам проведения ремонтно-строительных работ, условиям эксплуатации [2, 3].

Обозначим из направлений совершенствования организационно-технологического проектирования производства ремонтно-строительных работ инженерных коммуникаций формирование систем анализа последовательности производства работ, а также производство ремонтно-строительных



Рисунок 1.2 - Иерархическая композиция для определения последовательности производства ремонтно-строительных работ инженерных коммуникаций объектов.

работ объектов без приостановления эксплуатации инженерных коммуникаций. Характеристики и показатели создания концепции систем анализа последовательности производства ремонтно-строительных работ инженерных коммуникаций приведены в соответствии с рисунком 2.

Совершенствование технологии и организации установления последовательности производства ремонтно-строительных работ – это определение последовательности по эксплуатационному признаку, т.е. очередность производства ремонтно-строительных работ зависит от риска эксплуатации объекта с дефектами [4].

Установления последовательности производства ремонтно-строительных работ инженерных коммуникаций с учетом эксплуатационных показателей необходимо учитывать: К1 - конструктивные свойства объекта инженерных коммуникаций (например, диаметр труб); К2 - характеристики регламента эксплуатации (например, производительность); инженерно-геологические и природно-климатические требования прокладки инженерных коммуникаций; К3 - наличие специальных технических решений в условиях преодоления препятствий; К4 - эксплуатационные характеристики системы коррозионной защиты.

Составление плана производства работ необходимо учитывать все возможности возникновения аварий на объектах инженерных коммуникаций, статистические данные о ранее произошедших отказах, данные результатов обследования (в том числе дефектоскопическими методами), данных мониторинга коррозионного состояния металла конструктивных элементов и изоляции с инструментальной оценкой фактического технического состояния инженерных коммуникаций в шурфах [7, 8].

Очевидно, что эксплуатационной службе объектов инженерных коммуникаций (в частности, водопроводных сетей) нужно иметь и своевременно обновлять соответствующую информационно-техническую базу данных по эксплуатации [4, 5, 6], генерировать и обрабатывать статистику аварий, по которым можно было бы получить сведения по всему комплексу объектов на протяжении всего цикла эксплуатации, чтобы установить концентрацию действий по ремонту и восстановлению тех участков, где за последнее время наблюдалась наибольшее количество отказов.

Поэтому, именно модели на основе статистических данных могут стать необходимым инструментом при принятии решений и определении базовой стратегии проведения ремонтно-строительных работ объектов инженерных коммуникаций.

Литература

1. Орлов В.А., Храменков С.В., Примин О.Г. Реконструкция трубопроводных систем. - М.: Изд-во «Ассоциация строительных вузов», 2008. - 215 с.
2. Кожевников Д.Г., Воеводин И.Г., Крылов П.В. Принципы разработки программного обеспечения для решения задач производства ремонтных работ на инженерных коммуникациях // Промышленное и гражданское строительство. - 2013, - № 6. С. 76-78.
3. Кожевников Д.Г., Управление организационными и технологическими процессами реконструкции инженерных коммуникаций в информационной среде // Технология и организация строительного производства. - 2013, № 3(4). С. 22-24.
4. Теличенко В.И., Лapidус А.А., Морозенко А.А. Информационное моделирование технологий и бизнес-процессов в строительстве. - М.: Изд-во «Ассоциация строительных вузов», 2008. - 144 с.
5. Синенко С.А., Кузьмина Т.К. Современные информационные технологии в работе службы заказчика (технического заказчика) // Научное обозрение. 2015. № 18. С. 156-159.
6. Синенко С.А., Славин А.М. К вопросу выбора оптимального организационно-технологического решения возведения зданий и сооружений // Научное обозрение. 2016. № 1. С. 98-103.
7. Ширшиков Б.Ф., Синенко С.А., Славин А.М., Жадановский Б.В., Кужин М.Ф., Бродский В.И. Организационно-технологические решения по безопасности труда в проектах производства работ. Москва, 2015. - 98 с.
8. Ширшиков Б.Ф., Славин А.М., Степанова В.С., Михеев С.О. Минимизация продолжительности возведения объектов на основе использования информационно-динамических сетевых моделей // Промышленное и гражданское строительство. 2016. № 2. С. 70-75.

ГЛАВА 11. ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

ПРОЕКТ АВТОМАТИЗИРОВАННОГО УЧЕБНОГО КУРСА ПО АНАЛИТИЧЕСКОЙ ГЕОМЕТРИИ

Кукарцев М.И.

**Научный руководитель: Никонова С.П., ст. преподаватель
кафедры ЕНД**

Ульяновский Институт Гражданской Авиации, г. Ульяновск

Работа посвящена изучению возможности использования Flash-технологий для организации и упорядочения самостоятельной работы курсантов, а также для со-вершенствования системы контроля усвоения изучаемого материала по разделу «Аналитическая геометрия». Проведена апробация подготовленного продукта в хо-де учебных занятий.

Использование Flash-технологий на учебных занятиях значительно повышает не только эффективность обучения, но и помогает создать более продуктивную ат-мосферу, заинтересовать курсантов в изучаемом материале. Использование автома-тизированных учебных курсов и Flash-анимации в процессе обучения обеспечивает активное восприятие нового учебного материала и повышает мотивацию к обуче-нию, любознательность курсантов. Данная технология повышает наглядность его представления и способствует более прочному усвоению курсантами теоретиче-ских основ, а также позволяет преподавателю организовать новые, нетрадиционные виды учебной деятельности, широко использовать методы активного, деятельност-ного обучения в организации творческой работы курсантов. Flash является многофункциональным средством, с помощью которого можно реализовать доступ к базам данных, поддержку XML, интеграцию видео и аудио, использовать предвари-тельно встроенные шаблоны, процедуру перетаски-вания, получать доступ к серве-рам приложений, работающим в режиме реального времени. Основным преимуще-ством Flash-технологии является межплатформенность, то есть этот формат может использоваться на любой аппаратно-программной платформе. С помощью системы автоматизиро-ванного учебного курса можно проводить контроль усвоения матери-ала курсантами. Подача учебного материала в виде Flash-анимации сокращает

время обучения, высвобождает ресурсы здоровья учащихся. Это становится возможным благодаря свойствам интерактивности электронных учебных приложений, которые наилучшим образом приспособлены для организации самостоятельной познавательной деятельности учащихся. Традиционные формы контроля недостаточно оперативны, и для их осуществления требуется значительное время, поэтому возникает необходимость в новых видах проверки знаний. Компьютерное тестирование – это не только средство, которое разрешает с минимальными затратами времени преподавателя объективно проверить знание большого количества курсантов. Большое разнообразие тестовых заданий дает возможность выявить результаты усвоения обучаемыми разных компонентов содержания математического образования, способность воспроизводить и творчески применять знания. Использование тестов в обучении является одним из эффективных и рациональных дополнений к методам проверки знаний, умений и навыков обучающихся. Тестирование вполне соответствует принципу самостоятельности в работе и является одним из средств индивидуализации в учебном процессе.

Автоматизированный учебный курс должен обеспечивать возможность использования различных форм тестовых заданий, адаптации к возможностям пользователя, генерации заданной последовательности заданий из общего банка, а интерфейс курса должен быть интуитивно понятным и обеспечивать комфорт обучающемуся.

Представляемый автоматизированный учебный курс содержит подробный теоретический материал по разделу «Аналитическая геометрия», содержащийся в учебном пособии [3]. Разработан вариант проверочной работы, включающей в себя тестовые задания различной сложности и охватывающей основные типы учебных упражнений и задач, для решения которых курсантам придется использовать самые разнообразные определения, свойства, формулы, изученные в ходе учебных занятий по математике. В проверочную работу включены три формы заданий:

- 1) задания с выбором одного или нескольких правильных ответов из числа предложенных;

I задание

Даны координаты точек $M(-3; 5)$, $N(4; -2)$, $P(-2; -3)$, $Q(0; 4)$.

6) Найти точку пересечения прямых (L_3) и (L_4) .

$\left(\frac{11}{29}; -\frac{151}{58}\right)$

$\left(\frac{11}{29}; \frac{151}{58}\right)$

$\left(\frac{151}{58}; \frac{11}{29}\right)$

$\left(-\frac{151}{58}; \frac{11}{29}\right)$

$\left(-\frac{151}{58}; -\frac{11}{29}\right)$

$\left(\frac{151}{58}; -\frac{11}{29}\right)$

Не верно 7 / 22 ▶

- 2) задания открытой формы, где ответ испытуемый дописывает сам, в от-веденном для этого месте;

I задание

Даны координаты точек $M(-3; 5)$, $N(4; -2)$, $P(-2; -3)$, $Q(0; 4)$.

4) Записать общее уравнение прямой (L) , проходящей через точку M и середину отрезка PQ .

Верно

5 / 22 ▶

3) задания на установление соответствия.

I задание

Даны координаты точек M (-3; 5), N (4; -2), P(-2; -3), Q (0; 4).

3) Получить для прямой(L) нормальное уравнение, уравнение с угловым коэффициентом, уравнение в отрезках

Нормальное уравнение $-\frac{x}{\sqrt{37}} + \frac{6y}{\sqrt{37}} - \frac{33}{\sqrt{37}} = 0$

уравнение с угловым коэффициентом $\frac{x}{-33} + \frac{y}{11/2} = 1$

уравнение в отрезках $y = \frac{1}{6}x + \frac{11}{2}$

Проверить Сброс

4 / 22

Ответы каждого курсанта на вопросы теста автоматически оцениваются и сохраняются в базе данных. Преподавателю предоставляются статистические данные, как по курсантам, так и по вопросам. Ведь он может оценить не только знания и умения каждого отдельного курсанта, а и то, как группа в целом усвоила те или другие понятия и факты изучаемого раздела.

Тест выполнил: Кукарцев П-12-2

Правильных ответов: 35

Неправильных ответов: 2

Итого: 95%

Показать результат

Проверочная работа прошла апробацию в ходе занятий с курсантами первого курса и оказалась более эффективной, чем аналогичный традиционный письменный вариант, поскольку при ее выполнении курсанты имели

возможность творческого поиска путей решения с использованием предложенным автоматизированным учебным курсом базового теоретического материала. Кроме того, следует отметить, что подобный программный продукт по разделу «Аналитическая геометрия» подготовлен и представлен в качестве информационного источника и средства контроля усвоения материала курсантами нашего института впервые.

Список литературы:

1. Чанг Т.К., Кларк Ш. и др. «Популярные web-приложения на Flash ». Пер. с англ. - М.:КУДИЦ-ОБРАЗ, 2008 - 272с.
 2. Уотролл Э., Гербер Н. «Эффективная работа во Flash» , - СПб.: Питер; Киев: ВНУ, 2010. - 720 с.
 3. Никонова, С.П. Математика. Основные понятия и методы аналитической геометрии: учебное пособие / С.П. Никонова, Л.В. Миронова. – Ульяновск: УВАУ ГА(И), 2013. – 117 с.
-

Научное издание

Молодая наука. 2016

***Материалы Международной научно-практической конференции
теоретических и прикладных разработок молодых ученых
(г. Москва, 15 июня 2016 г.)***

*Редактор А.А. Силиверстова
Корректор А.И. Николаева*

Подписано в печать 15.06.2016 г. Формат 60x84/16.
Усл. печ.л. 19,53. Изд. № 33. Заказ 92. Тираж 300 экз.

*Отпечатано в редакционно-издательском центре
издательства Инфинити
450027, РБ, г. Уфа, Индустриальное шоссе, 3.*

