

ЖУРНАЛ НАУЧНЫХ И ПРИКЛАДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ



№5
ЧАСТЬ 1

2016

Журнал научных и прикладных исследований

Научно-практический журнал
№5 / 2016

Периодичность – один раз в месяц

Учредитель и издатель:
Издательство «Инфинити»

Главный редактор:
Хисматуллин Дамир Равильевич

Редакционный совет:

Д.Р. Макаров
В.С. Бикмухаметов
Э.Я. Каримов
И.Ю. Хайретдинов
К.А. Ходарцевич
С.С. Вольхина

Корректурa, технический редактор:
А.А. Силиверстова

Компьютерная верстка:
В.Г. Кашапов

Опубликованные в журнале статьи отражают точку зрения автора и могут не совпадать с мнением редакции. Ответственность за достоверность информации, изложенной в статьях, несут авторы. Перепечатка материалов, опубликованных в «Журнале научных и прикладных исследований», допускается только с письменного разрешения редакции.

Контакты редакции:
Почтовый адрес: 450000, г.Уфа, а/я 1515
Адрес в Internet: www.gnpi.ru
E-mail: gnpi.public@gmail.com

© ООО «Инфинити», 2016.

ISSN 2306-9147

Тираж 500 экз. Цена свободная.

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Буря Б. М., Буханцев Ю. А. Налоговый контроль: проблемы, формы, методы и пути совершенствования	5
Искандарова Э. М. Организация пассажирских перевозок воздушным транспортом	9
Kiban L. Effective methods of personnel motivation	13
Долгий П. В. Проблемы развития сферы благоустройства города Петропавловска-Камчатского	15
Бестаев И. Н. Международная торговля лицензиями и ноу-хау	19
Бугенова А. К. Потребность в корпоративной дипломатии	22
Булдаков Д. В., Кац В. М. Применение факторного анализа для оптимизации финансовой деятельности предприятия розничной торговли	25
Доронина Е. В. Инновационное развитие как фактор диверсификации региональной экономики	30
Кодачигов Р. В., Дудник Е. М. Модель догоняющего развития Чили: либерализация и военная диктатура	36
Калакаева К. З., Мрикаев Д. М. Анализ проблем экономики инноваций России	39
Руденко К. В. Эффективное управление использованием заемного капитала	44
Борисова О. М., Косовец А. А. Кросс-маркетинг в эпоху кризиса	47
Лейсле М. Ю. Анализ итогов социально-экономического развития территорий (на примере Надеждинского района Приморского края)	49
Фёдоров А. А. Анализ реализации стратегии социально-экономического развития территории на примере Михайловского муниципального района Приморского края	52
Луганская Н. Н. Оценка и пути повышения уровня жизни населения в Приморском крае	56
Орлова О. С. Государственное управление сферой труда и занятости в Приморском крае	60
Манькова А. И. Управления банковскими рисками в современной экономической ситуации	65
Нешкова А. С. Анализ валютного курса как инструмента, влияющего на экономику России	68
Огородова Е. С. Налоговая нагрузка на малые предприятия в России	75
Гумбатова С. И., Гаджиев Н. Г. Причины продовольственного кризиса	78
Соболев Е. А. Инновационная деятельность в условиях кризиса	81
Селютина Н. С., Малафеева В. М., Малафеев Р. А. Исследование зависимости между технологичностью бизнеса и его эффективностью	83
Юшкевич Е. Э., Ющик Ю. В. Исследование зависимости между прибылью и собственными ресурсами финансовых учреждений	87

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

Бадалова А. Н., Крюков А. А. Юридическая сущность и особенности правового статуса ЦБ РФ	90
Крюков А. А. Актуальные проблемы применения нормы трудового права о прекращении работы работником в связи с невыплатой заработной платы	93
Саликов Д. А., Переверзева Е. В. К вопросу о финансово-правовой ответственности	95
Фатхинурова Ю. А. К вопросу о взаимосвязи государства и местного самоуправления в Российской Федерации	97
Бадмаева О. П. О некоторых моментах по гражданским спорам о лишении родительских прав в отношении детей-инвалидов, пребывающих в организациях социального обслуживания	100
Покацкая Е. В. Понятие и элементы механизма реализации принципов бюджетного права	103
Усманов Ш. Р. К вопросу об особенностях ответственности должностных лиц представительных органов муниципального образования	106
Кузьменков М. Ю., Чуб А. В. Взаимодействие органов прокуратуры и уполномоченных по правам человека в субъектах РФ	111

НАУКИ О ЗЕМЛЕ		
<i>Крутов Н. М., Деревягина М. В.</i> Управление логистическими цепями предприятия транснациональной корпорации «Inditex»		115
ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ		
<i>Арсланова А. Р.</i> Гуманная педагогика в высшей школе		118
<i>Швырёва Е. Ю.</i> Телесный компонент как фактор развития физической культуры личности студентов Высших учебных заведений		123
ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ		
<i>Султангареева Р. А., Владимирцева Н. В.</i> Лоббизм и коррупция в США		126
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ		
<i>Карашаева А. С.</i> Оптимизация минерального питания как инструмент диагностики урожая сельскохозяйственных культур		129
<i>Карашаева А. С.</i> Экология в условиях интенсификации земледелия		131
ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ		
<i>Баянаев Д. Д.</i> Алгоритмы распараллеливания программ		133
<i>Баянаев Д. Д.</i> Методы решения уравнений на кластере		137
<i>Колотовкин Е. А., Казаков Ф. А.</i> Управление питанием датчиков на борту космического аппарата при использовании беспроводной сети		141
ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ		
<i>Трегубова Ю. С.</i> Принятие решений в играх в условиях неопределенности		143
ХИМИЧЕСКИЕ НАУКИ		
<i>Газетдинов Р. Р., Князев А. В., Гилязова И. Ф.</i> Применение метода атомно-абсорбционной спектроскопии для анализа почв		146
<i>Мурзекенова А. Т.</i> Отбор содержания и разработка учебного модуля «Химия и источники энергии»		148
<i>Газетдинов Р. Р., Мустафина Ю. Ф., Хасбиуллина А. А.</i> Применение метода капиллярного электрофореза при анализе проб воды		151

НАЛОГОВЫЙ КОНТРОЛЬ: ПРОБЛЕМЫ, ФОРМЫ, МЕТОДЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

TAX CONTROL: PROBLEMS, FORMS, METHODS AND WAYS OF IMPROVEMENT

Буря Богдан Михайлович

студент, магистрант

кафедра бухгалтерского учета и экономической безопасности

Burya B.M.

Volgograd State University

Буханцев Юрий Алексеевич

кандидат экономических наук, доцент

кафедра бухгалтерского учета и экономической безопасности

ФГАОУ ВПО «Волгоградский государственный университет»

Bukhantsev U.A.

Volgograd State University

УДК 336

Аннотация. В статье рассматриваются проблемы собираемости налогов и сборов. Подчеркивается роль налогового контроля в собираемости налогов и сборов для наполняемости бюджета, исследуются методы и формы налогового контроля. Предлагаются рекомендации по совершенствованию налогового контроля с целью улучшения собираемости налогов и сборов.

Abstract. The article considers problems of tax collection and fees. We emphasize the role of tax control in the collection of taxes and fees for filling of the budget, we examine the methods and forms of tax control. We recommendate on improvement of tax control with the purpose of improving the collection of taxes and fees.

Ключевые слова: налоги и сборы, налоговый контроль, налоговая проверка, законодательство о налогах и сборах

Keywords: taxes and fees, tax control, tax audit, legislation on taxes and fees

Одной из наиболее острых проблем наполняемости государственного бюджета РФ в современных условиях является собираемость налогов и сборов. В соответствии с действующим налоговым законодательством и другими нормативными актами плательщики обязаны уплачивать указанные

платежи в установленных размерах и в определенные сроки. К сожалению, на практике существует проблема несвоевременной уплаты налогов и других обязательных платежей юридическими и физическими лицами в связи с рядом объективных и субъективных причин. В последнее время такое положение в значительной степени усугубилось политическим и финансово-экономическим кризисом в стране.

Для решения данной проблемы необходим эффективный налоговый контроль – специализированный государственный финансовый контроль (только в отношении налогов и сборов), сущность которого состоит не только в проверке соблюдения налогового законодательства, но и проверке правильности исчисления, полноты и своевременности уплаты налогов и сборов, а также в устранении выявленных нарушений. Налоговый контроль как одна из функций государственного управления представляет собой систему наблюдения за финансово-хозяйственной деятельностью налогоплательщиков с целью ее оптимизации для качественного исполнения законодательства о налогах и сборах.

Среди проблем налогового контроля отметим проблемы, возникающие при проверках малых предприятий. Сфера малого бизнеса относится к числу тех сфер предпринимательской деятель-

ности, которые наименее поддаются налоговому контролю. Если финансовые потоки организации, являющейся крупным налогоплательщиком, всегда находятся под пристальным вниманием налоговых органов, а текущие налоговые платежи являются объектом постоянного мониторинга, то в отношении малых предприятий налоговый контроль объективно не может носить столь глобального всеобъемлющего характера.

Как показывает анализ практики контрольной работы налоговых органов РФ, в настоящее время получили распространение факты уклонения от уплаты налогов налогоплательщиков путем ведения бухгалтерского учета с нарушением установленного порядка или его неведения, которые делают невозможным определение размера налогооблагаемой базы. Особая сложность работы с данной категорией плательщиков связана с отсутствием эффективных механизмов борьбы с ними. Поэтому проблема рационального отбора налогоплательщиков для проведения контрольных проверок приобретает особую значимость в условиях нарушений налогового законодательства, характерных для современной России.

По данным Федеральной налоговой службы РФ, исправно и в полном объеме платят в бюджеты налоги примерно 18-19% налогоплательщиков. Около 60% - налоги платят, но всеми доступными законными, а чаще незаконными способами минимизируют свои налоговые обязательства, остальные - не платят вообще.[4]

Для определения направлений в борьбе с уклонением от уплаты налогов и сборов, в России выявляются причины уклонения от уплаты налогов.

Важнейшей причиной уклонения от уплаты налогов и сборов налогоплательщиков являются экономические мотивы (сохранение и упрочение своего материального положения). Решением этой проблемы может стать определение и применение оптимального размера налоговой нагрузки, при которой в определенной степени будут удовлетворяться потребности государства в финансовых ресурсах и не подрываться финансовое состояние налогоплательщика.

Следующими, по значимости, причинами ухода от налогообложения являются несовершенство и сложность налогового законодательства. Налоговый кодекс, содержит много «трудных мест» для однозначного толкования. Недостаточно развитая организация налогового контроля, несовершенство налогового законодательства порождает жалобы налогоплательщиков на решения налоговых органов, неприятие действующей налоговой системы.

Главной целью налогового контроля является создание совершенной системы налогообложения и достижение такого уровня налоговой дисциплины среди налогоплательщиков, налоговых агентов и иных лиц, при которых исключается нарушение налогового законодательства или их число незначительно.

К числу основных задач налогового контроля относятся:

- предупреждение нарушений законодательства о налогах и сборах, обеспечение правильного исчисления, своевременного и полного внесения налогов и сборов в бюджет, а также в государственные внебюджетные фонды;
- возмещение ущерба, причиняемого государству в результате неисполнения налогоплательщиками (налоговыми агентами) и иными лицами своих обязанностей;
- неотвратимое наказание нарушителей законодательства о налогах и сборах.

Налоговый контроль включает в себя следующие стадии: (таблица 1)

Таблица 1

№ п/п	Стадии налогового контроля
1	Регистрация и учет налогоплательщиков
2	Прием налоговой отчетности
3	Осуществление камеральных проверок
4	Начисление платежей к уплате
5	Контроль за своевременной уплатой начисленных сумм
6	Проведение выездных налоговых проверок
7	Контроль за реализацией материалов проверок и уплатой начисленных финансовых санкций и административных штрафов

Налоговый контроль в России практически осуществляется в трех формах: предварительный, текущий и последующий. При этом используются такие методы как наблюдение, обследование, анализ, ревизия. Налоговые проверки подразделяются на камеральные и выездные. Последние являются специфическим методом налогового контроля, который сочетает в себе все методы.[3]

Предварительный контроль связан с работой по разъяснению налогового законодательства, сбору, обработке и анализу широкой информации о налогоплательщиках на стадии планирования налоговых проверок для принятия оптимальных решений. Предварительный анализ позволяет разделить совокупность лиц, подлежащих проверке: имеющих невысокую вероятность риска налоговых нарушений и совершающих налоговые ошибки и нарушения с высокой степенью вероятности. Такое разграничение контроля на «группы риска» позволяет обеспечить максимальное количество выявленных нарушений и произведенных доначислений на один час рабочего времени инспекторского состава.

Текущий контроль носит оперативный характер и представляет собой проверку, проводимую в отчетном периоде для оценки правильности отражения различных операций и достоверности данных бухгалтерского учета и отчетности, представляемых в налоговые органы плательщиком.

Последующий контроль реализуется путем проведения налоговых проверок по окончании

определенного отчетного периода. В России в настоящее время преобладает последующий контроль. Широкое применение этой формы контроля вызвано недостаточным уровнем информированности налоговых органов, незнанием законов налогоплательщиками и недостаточной работой с ними.

Наблюдение предполагает общее ознакомление с состоянием избранного объекта налогового контроля.

Проверка касается основных вопросов финансовой деятельности и проводится в налоговой инспекции (камеральная проверка) или на месте (выездная проверка) для выявления фактов нарушений налоговой дисциплины и устранения их последствий. Камеральные налоговые проверки проводятся в отношении всех налогоплательщиков, выездные - в отношении организаций и индивидуальных предпринимателей.[2]

Обследование проводится с целью фиксации сторон деятельности хозяйствующего субъекта с последующим использованием материалов для уточнения (корректировки) показателей, связанных с его финансовым положением (доходностью), взаимоотношениями с субъектами налогового контроля по поводу уплаты налогов.

Анализ проводится на базе текущей и годовой отчетности, отличается системным подходом, а также использованием таких аналитических приемов, как средние и относительные величины, группировки, сравнения и др.

Ревизия проводится на месте и основывается на проверке первичных документов, учетных регистров, бухгалтерской и статистической отчетности, фактического наличия денежных средств.

Эффективность налогового контроля характеризуется уровнем мобилизации в бюджетную систему налоговых доходов и других обязательных платежей; полнотой учета налогоплательщиков и объектов налогообложения; качеством налоговых проверок, снижением числа судебных разбирательств и жалоб налогоплательщиков на действия субъектов налогового контроля; сокращением времени проверок. Необходимость совершенствования форм и методов налогового контроля вытекает из того, что практически каждая вторая проверка заканчивается безрезультатно.

Важнейшими путями повышения эффективности налогового контроля является усиление проверок за правильностью, своевременностью и полнотой взимания налогов и его совершенствование по следующим направлениям:

1) улучшение работы с кадрами за счет введения системы балльной оценки работы налоговых инспекторов, осуществляющих контрольные проверки, позволяющей объективно учесть результаты деятельности каждого из них, эффективно распределить нагрузку при планировании контрольной работы;

2) применение эффективных форм, приемов и методов налоговых проверок, основанных как на

разработанной налоговым ведомством единой комплексной стандартной процедуре организации проверок, так и на законодательной базе, предоставляющей налоговым органам широкие полномочия в сфере налогового контроля для воздействия на недобросовестных налогоплательщиков;

3) использование эффективной системы отбора налогоплательщиков, у которых вероятность обнаружения налоговых нарушений представляется наибольшей для проведения выездных проверок, добиться максимальной результативности налоговых проверок при минимальных затратах усилий и средств, за счет отбора для проверок таких налогоплательщиков;

4) повышение роли предварительного и текущего контроля, связанного с разъяснением налогового законодательства налогоплательщикам, сбором, обработкой и анализом широкой информации о них, на основании которой будут осуществляться выборочные проверки;

5) применение на практике сочетания предварительного, текущего и последующего форм контроля, которые между собой тесно взаимосвязаны;

6) осуществление перепроверок предприятий, допустивших сокрытие налогов в крупных размерах в течение года с момента такого сокрытия, что позволит проконтролировать выполнение предприятием нарушений по акту предыдущей проверки, а также достоверность текущего учета;

7) проведение рейдов налоговыми инспекциями в вечернее и ночное время, (особенно в торговых организациях) что значительно увеличивает результативность контроля, применение перекрестных проверок, сущность которых состоит в выезде сотрудников отделов одной налоговой инспекции на территорию другой инспекции;

8) увеличение размеров наказания за налоговые правонарушения.

Приоритетными должны стать следующие вопросы при выездных проверках:

- изучение организаций, допустивших значительное изменение финансово-хозяйственных показателей, отрицательно повлиявших на финансовый результат. Анализ данных формы №2 "Отчет о финансовых результатах" позволит исследовать динамику изменения показателей за ряд отчетных периодов, а также влияние факторов на отклонение прибыли и ее составляющих от уровня прошлого года;

- анализ налогоплательщиков, допустившие убытки от финансово-хозяйственной деятельности в течение нескольких отчетных периодов, проведение сравнительного анализа финансовых результатов деятельности аналогичных организаций;

- анализ налогоплательщиков, у которых выявлены нарушения налогового законодательства по результатам предыдущей проверки, повлекшей начисления финансовых санкций;

- анализ налогоплательщиков, пользующихся налоговыми льготами по бюджетам разных уровней, уклоняющихся от представления отчетности

или представляющих нулевой баланс;

- изучение налогоплательщиков, имеющих более трех расчетных, текущих, валютных и других счетов;

- организации, осуществляющие внешнеэкономическую деятельность по поступившим сведениям таможенных органов об экспортно-импортных операциях;

- организации-налогоплательщики, предложенные к проверке структурными подразделениями инспекции при наличии фактов, вызывающих

подозрение в отношении достоверности бухгалтерской отчетности и налоговых расчетов;

- предприятия, допускающие нарушения законодательства применения контрольно-кассовых машин при осуществлении денежных расчетов с населением, порядка ведения кассовых операций и условий работы с денежной наличностью;

- предприятия, на которые поступила информация от правоохранительных органов, Госкомимущества, Комитета по природным ресурсам и других■

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть 1) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 29.12.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2015). Электронный ресурс: <http://www.consultant.ru/popular/nalog1/>.
2. Косов М.Е., Крамаренко Л.А. Налоги и налогообложение: уч. пос. – М.: Юнити-Дана, 2012. – 575 с.
3. Налоги и налоговая система Российской Федерации: уч. пос. /под ред. Б.Х. Алиева, Х.М. Мусаевой – М.: Юнити-Дана, 2014. – 439 с.
4. Федеральная налоговая служба: Налоговая аналитика за 2014-2015 годы. Электронный ресурс: <http://analytic.nalog.ru/portal/index.ru-RU.htm>

ОРГАНИЗАЦИЯ ПАССАЖИРОПЕРЕВОЗОК ВОЗДУШНЫМ ТРАНСПОРТОМ ORGANIZATION OF PASSENGER AIR TRANSPORT

Искандарова Эльвина Маратовна

студент второго курса

Уфимского Государственного Авиационного Технического Университета

Iskandarova Elvina Maratovna

second-year student of Ufa State Aviation Technical University, Ufa

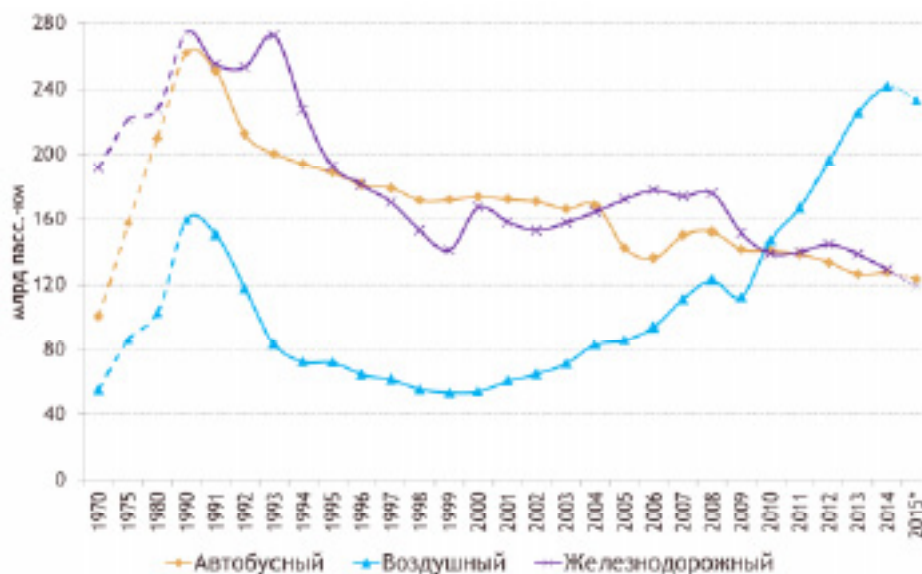
Аннотация. В статье предлагается общий анализ пассажироперевозок авиационным транспортом. Также рассматриваются основные проблемы, ограничения широкого использования воздушного транспорта. Акцент делается на исследование структуры пассажирооборота, объемов перевозок внутренними и международными линиями. На основе проведенного анализа по пассажирообороту, можно судить о значительном темпе роста применения воздушного транспорта, в сравнении за последнее десятилетие.

Abstract. The article offers a general analysis of passenger air transport. It also discusses the main challenges, constraints widespread use air transport. The emphasis is on the study of the structure of passenger traffic, traffic volume domestic and international lines. Based on the analysis of passenger turnover, can be seen a significant growth rate of the use of air transport, in comparison with the last decade.

Ключевые слова: воздушный транспорт; перевозки; пассажирооборот.

Keywords: air transport; transportation; passenger turnover

В настоящее время роль воздушного транспорта в обеспечении дальнего пассажирского сообщения ежегодно возрастает. По экспертным данным в 2015 году наблюдалось сокращение пассажирооборота гражданской авиации РФ на 4,6 %, это составляет порядка 130 млрд. пасс-км. Всего за прошлый год перевезено 52,47 млн. человек. Доля занятости пассажирских кресел возросла, особенно было заметно в 2014 году во время проведения олимпиады в Сочи. Стоит отметить, что за последние 5 лет структура пассажирооборота потерпела заметные изменения, особенно в пользу воздушного транспорта. На долю авиаперевозок с 2013 года приходится более 40 % всего оборота (Рисунок 1). Пассажирооборот железнодорожного и автомобильного транспорта в последние года терпит спады. [2]



* Значения за 2015 год оценены по данным за январь – сентябрь 2015 г.

Источник – ЕМИСС по данным Росстата, Росавиации, РЖД, расчеты авторов

Рисунок 1 – пассажирооборот ключевых видов транспорта в России, 1970-2015 годы. (Источник – ЕМИСС по данным Росстата, Росавиации, РЖД)

К основным проблемам отрасли можно отнести: износ основных фондов, дефицит кадров, недостаточный уровень качества услуг и безопасности воздушного транспорта, особенно в малой авиации, малый средний темп прироста авиации в России – 7-8 % в год, доля пассажирооборота самолетов иностранного производства выше, чем отечественного и составляет 83 %.

Серьезными ограничениями развития авиационных перевозок в России остаются: низкая платежеспособность населения, незавершенность нормативно-правовой базы, нестабильность цен на топливо, нехватка воздушных судов, техническое отставание от среднемирового уровня, новые экологические требования, применяемые в развитых странах Запада.

Целью данной работы является анализ пассажирских перевозок воздушным транспортом. Исходя из цели работы, для ее реализации были определены и решены следующие задачи:

1. Анализ роли воздушного транспорта на рынке пассажирских перевозок;
2. Обзор основных проблем пассажироперевозок воздушным транспортом.

3. Анализ тенденций развития пассажироперевозок воздушным транспортом.

В XXI веке темпы роста пассажирооборота российских авиакомпаний почти в три раза превышают темпы роста мирового рынка авиационных перевозок, опережающее развитие было характерно в последние годы и для сегмента грузовых перевозок. Это обусловило постепенное восстановление доли воздушного транспорта России в мировом объеме авиационных перевозок, которая по итогам 2014 года оценивается в 3,9 % по пассажирообороту и около 2,4 % по грузообороту.

Самолеты зарубежного производства обеспечивают выполнение основного объема пассажирских перевозок российских авиакомпаний. В 2014 году на их долю приходится 95 % выполненного пассажирооборота. Доля современных российских типов самолетов в объеме пассажирских перевозок сократилась с 9 % в 2006 году до 3 % в 2013 году. Объемы использования устаревших отечественных самолетов предыдущих поколений сократились до 2 %, что благоприятно сказывается на экологических и экономических показателях деятельности воздушного транспорта (Рисунок 2).

Пассажирооборот,
млрд. пкм

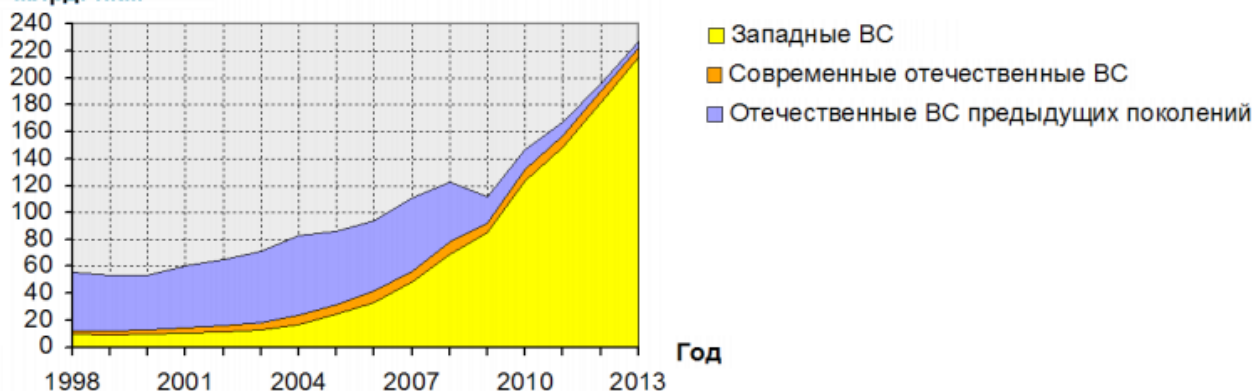


Рисунок 2 – объемы использования парка самолетов

Поддержка обновления парка малой авиации возможна как за счет производства в стране, так и путем закупок зарубежной техники.

Авиатранспорт остается при этом элитным способом перемещения — им пользуются до 5 % граждан страны. Структура российских перевозок разительно отличается от структуры в развитых странах. Если там доминируют внутренние перевозки (до 85 % объема перевозок), то в России основная часть, приходится на международные рейсы, а доля внутренних перелетов каждый год сокращается – на сегодняшний день составля-

ет менее 13 % перевезенных пассажиров. На внутренних линиях растут лишь объемы перевозок на Москву и Петербург.

При инновационном сценарии развития российской экономики в ближайшие 10 лет прогнозируется удвоение объемов авиаперевозок (Рисунок 3). При этом к 2032 году пассажирооборот может вырасти в 4,5 раза по сравнению с 2012 годом, а грузооборот – в 2,7-4,9 раза. Интенсивный рост пассажирских авиаперевозок ожидается, в том числе, за счет выхода российских авиакомпаний на рынок транзитных через территорию России перевозок. [1]

Пассажирооборот, млрд. пкм

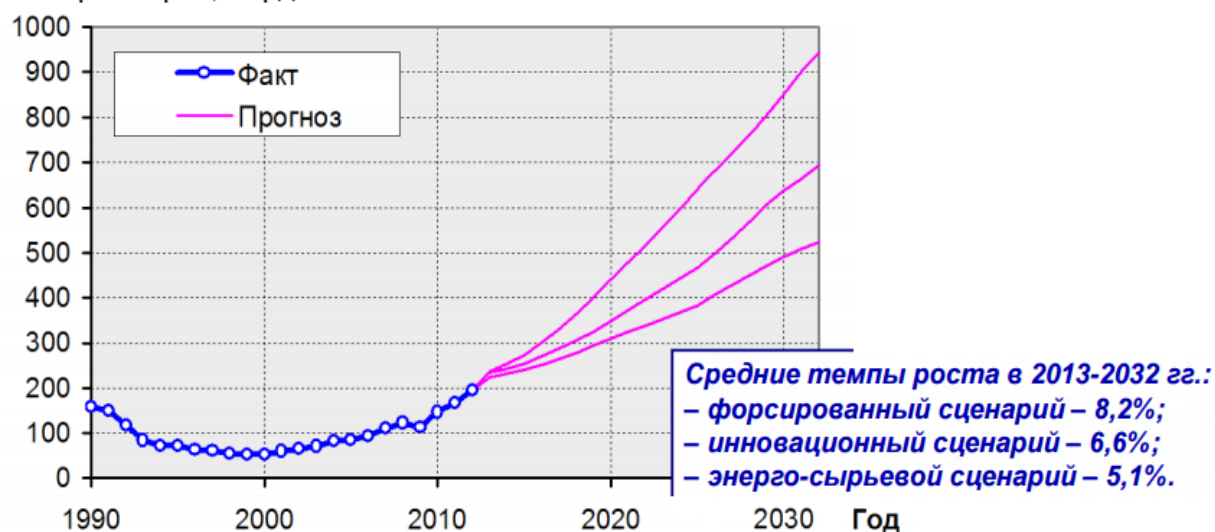


Рисунок 3 – долгосрочный прогноз объемов авиаперевозок в России (Источник Росавиация)

Опираясь на данные исследования и мировую ситуацию, можно сказать, что воздушный транспорт только на пути выхода из «застоя», применение в области пассажироперевозок растет, но есть факторы, замедляющие этот рост. Темпы роста объемов авиаперевозок стремятся «догнать» мировой темп роста [3]. Обзор основных проблем пассажироперевозок воздушным транспортом по-

казал, что перспективы российских авиаперевозок зависят во многом от способности отечественных компаний адаптироваться к новым, более строгим техническим, экологическим и экономическим требованиям и нормам, действующим в развитых странах Запада. Анализ тенденций развития пассажироперевозок воздушным транспортом показывает:

• на 20-летний период прогнозируется увеличение объемов авиаперевозок со средними темпами 5,1–6,6 % в год при консервативном и инновационном вариантах сценария развития российской экономики;

• для расширения и обновления парка в период до 2032 года российским авиакомпаниям потребуется 1400– 1800 магистральных и 360– 400 региональных самолетов ■

Список литературы

1. Хордовский А. Состояние и перспективы развития российского воздушного транспорта в условиях замедления экономики: Москва, 2014; [Электронный ресурс] – URL: <http://www.region.ru/> (Дата обращения 23.01.16)
2. Григоровьев Л. Активность населения в использовании транспортных услуг, 2015; [Электронный ресурс] – URL: <http://ac.gov.ru/> (Дата обращения 12.02.16)
3. Голубев И.С. Эффективность воздушного транспорта: учебное пособие для аспирантов и студентов вузов гражданской авиации – М.: Транспорт, 1982. – 432 с.

EFFECTIVE METHODS OF PERSONNEL MOTIVATION

Kiban Lena

Karaganda state industrial university

Lately in the world of business and management great emphasis is given to personnel management and such part of it as motivation. The personnel of the enterprise is an integral part of the business, "cogs" big one "robot". So this "robot" work, it is essential that every "cog" professionally and accurately perform the task.

But not always the personnel performs the duties, not always even professionals cope with loading which falls to their share, they aren't always satisfied with the role in personnel hierarchy of the enterprise. It follows from this that labor productivity of personnel falls, therefore, also productivity or productivity of all enterprise falls. In order that such situations became less or there was an experience of solutions of these situations chiefs have thought of increase personnel motivation of the organization.

Personnel motivation one of increasing ways of labor productivity. The motivation of personnel work is the key direction of personnel policy in any enterprise, but it has to be carried out according to strategic objectives of the organization, features of corporate culture, long-term development plans for the enterprise. Also, selecting stimulation methods of various categories of employees it is necessary to consider influence of these individual operations on all team in general. Allocate several types of personnel motivation:

Material motivation

Non-material motivation.

I. Material motivation – everything that includes a financial component. All methods of material motivation can be divided into two big blocks:

A) The system of encouragement is compensation, various extra charges, awards, bonuses. When using system of encouragement each employee knows that the more and better he works, the more reward he will receive, therefore, the worker tries to perform his mission efficiently and to the greatest possible extent.

B) The System of fines is a method of motivation, the opposite of the previous one. In this case, the workers who performed their duties not very good or made any serious violation, punishable by a fine, which stimulates them to work better.

II. Non-material motivation – all of which does not depend on the financial side, but motivating quality and productive work.

If we consider the most common causes of dismissal, then we will notice that many leave not for financial reasons at all. So that to avoid turnover of staff that can

lead to work decline in quality, and, respectively, and to decrease in profit of the company not to spend time and money for training of new employees, it is also necessary to use and other methods of motivation of work of personnel including non-material.

We will consider the most effective methods of non-material motivation. The choice of such methods is broadest.

1. Career growth. Every employee knows that if he would faithfully and responsibly in his work, he will certainly be offered a promotion, which means higher social status and increase opportunities for further professional development.

2. Friendly environment in collective. Every employee understands that the friendly and close-knit working team - is a guarantee of quality performance, and, on the contrary, the collective conflict and climate corresponding to this team, always knocks of the working rhythm.

3. Official employment and social package. For every person who is interested in finding a job, an important official employment, compliance with labour laws (working hours, vacation, etc.) and benefits (training at the expense of the company, free food, organization of leisure, free travel or payment of expenses for gasoline, etc.).

4. Cultural and sport activities in collective. The organization of corporate holidays, collective visits of various concerts, sports competitions, community work days, excursions, etc. are necessary actions which promote formation of favorable climate in collective, and also allows for employee of the company to relax and have a rest.

5. The image of the company. Work in a large and popular company, with a recognizable name – it is always prestigious, so this is also a good non-material motivation.

6. Training at the expense of the company. Many companies in the modern world tend to train their employees in methods of work in this company, and to give the opportunity to learn something new, to improve their professional qualification is also an excellent non-financial motivation.

7. Personal and public praise of the chief. This method of motivation is very effective and it shouldn't be neglected. The praise either in personal, or serves as the good motivating factor for increase of efficiency of work in a public form. For the purpose of a praise in many large companies there are honor rolls, competi-

tions on the best worker which are placed not only in the territory of the company, but also on their website.

It's not all types of intangible personnel motivation. Every year their range expands and becomes more diverse. Now it's not uncommon when companies offer employees assistance in finding accommodation, paying part of the rent for housing, season tickets to gyms,

fitness clubs and swimming pools.

Of course, every Chief needs to choose the intangible methods of staff motivation that are appropriate to the nature of his business, the contingent of his staff, etc. Correctly selected methods of both material and non-material motivation will allow you to achieve maximum impact and employee loyalty to the company■

REFERENCES

1. Власова, Е. Система мотивации: как привлечь и удержать / Е. Власова, Т. Копачевская// Управление персоналом. 2010. № 8. С. 19–25.
2. Егоршин, А. П. Мотивация трудовой деятельности. М.: ИНФРА-М, 2008. 463 с.
3. Кибанов, А. Я. Основы управления персоналом: учеб.для вузов. М.: ИНФРА-М, 2009. 446 с.
4. Кибанов, А. Я. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности: учеб.для вузов / А. Я. Кибанов, И. А. Баткаева, Е. А. Митрофанова, М. В. Ловчева; под ред. А. Я. Кибанова. М.: ИНФРА-М, 2009. 528 с.

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ СФЕРЫ БЛАГОУСТРОЙСТВА ГОРОДА ПЕТРОПАВЛОВСКА-КАМЧАТСКОГО

Долгий Павел Владимирович

слушатель

Межрегиональный образовательный центр «Владивостокские инновации»

Благоустройство и озеленение является важнейшей сферой деятельности муниципального хозяйства. Именно в этой сфере создаются те условия для населения, которые обеспечивают высокий уровень жизни. Тем самым, создаются условия для здоровой комфортной, удобной жизни как для отдельного человека по месту проживания, так и для всех жителей города, района, квартала, микрорайона. Благоустройство городов – одна из актуальных проблем современного градостроительства. Оно решает задачи создания благоприятной жизненной среды с обеспечением комфортных условий для всех видов деятельности населения [1].

Благоустройство городов включает ряд мероприятий по улучшению санитарно-гигиенических условий жилой застройки, транспортному и инженерному обслуживанию населения, искусственному освещению городских территорий и оснащению их необходимым оборудованием, оздоровлению городской среды при помощи озеленения, а также средствами санитарной очистки. Система благоустройства и озеленения включает в себя комплекс программ и планов, составные части которых, имеют между собой тесные связи. В этом аспекте комплексное благоустройство означает разработку и реализацию той совокупности мероприятий, которые направлены на создание и развитие эстетичности и социально-экологической организованной городской среды. Важнейшими составными частями этой среды являются приведение в порядок дворовых фасадов зданий; архитектурно-планировочную организацию территории; реконструкцию; освещение территорий, зданий, сооружений, зеленых насаждений; размещение малых архитектурных форм и объектов городского дизайна; размещение рекламы, элементов визуальной коммуникации и информации [2].

Внутригородские зеленые насаждения имеют огромное культурно-бытовое значение (повседневное обслуживая население), играют существенную роль в гигиеническом отношении как средство воздействия на микроклимат города или района, и являются органической частью архитектурного решения города как одна из средств создания ансамбля – в дополнение к застройке. На сегодняшний день работе по благоустройству территории уделяется особое внимание.

Основная задача органов власти местного самоуправления, для обеспечения долгосрочного устойчивого развития, заключается в том, чтобы составить оптимальную программу работы, которая смогла бы исключить из собственной цепи деятельности слабые звенья.

Формирование благоприятной среды жизнедеятельности является основной целью градостроительной политики, осуществляемой в пределах жилых территорий органами государственной власти Российской Федерации, отдельных субъектов Российской Федерации и органами местного самоуправления.

Наряду с градостроительными, архитектурными, техническими аспектами важное значение для формирования высоких архитектурно – художественных, функционально – планировочных, социально – бытовых, санитарно – гигиенических и экологических качеств городских территорий в целом, и территории жилой застройки в частности, имеет комплексное благоустройство территорий. Жилье не может считаться комфортным, если окружение здания не благоустроено [3].

В целом во всем мире делаются значительные усилия по озеленению и благоустройству городского хозяйства. Повышенная загазованность и запыленность воздуха, неблагоприятные физико-механические свойства почвы, асфальтовое покрытие улиц и площадей, наличие подземных коммуникаций и сооружений в зоне корневой системы, дополнительное освещение растений в ночное время, механические повреждения и интенсивный режим использования городских насаждений населением – все это оказывает постоянное негативное влияние на жизнедеятельность растений в условиях городской среды и приводит к преждевременному отмиранию деревьев, задолго до наступления естественной старости. Немалую роль в процессе деградации природной среды и ухудшения здоровья населения играет промышленное производство, и в частности химическая отрасль, которая только по объему сброса загрязненных сточных вод занимает второе место среди промышленных производств. И здесь становится актуальным вопрос озеленения территории, с целью снижения техногенной нагрузки.

Благоустройство и озеленение населенных

мест - это комплекс работ по созданию и использованию зелёных насаждений в населенных пунктах. В градостроительстве благоустройство и озеленение является составной частью общего комплекса мероприятий по планировке, застройке населенных мест. Оно имеет огромное значение в жизни человека, оказывает огромное влияние на окружающую среду. Особенно это влияние заметно проявляется в городах [5].

Зеленые насаждения являются основными элементами художественного оформления населенных пунктов. Объектами озеленения называется земельный участок, на котором составляющие ландшафта (рельеф, водоемы, растения) и строительные сооружения взаимосвязаны и предназначены для удовлетворения потребностей в отдыхе на открытом воздухе.

Основа системы озеленения современного города - насаждения на жилых территориях (во дворах при группах домов, в садах жилых районов и микрорайонов), на участках школ, детских учреждений. Их дополняют насаждения общегородского и районного значения в парках культуры и отдыха, детских, спортивных и других специализированных парках, в скверах и на бульварах, на промышленных, коммунально-складских территориях, на полосах отвода земель для транспортной коммуникации, а также заповедники, санитарно-защитные и водоохранные зоны. Озеленение должно проводиться по научно обоснованным принципам и нормативам. Предусматривается равномерное размещение среди застроек садов, парков и других крупных зелёных массивов, связанных бульварами, набережными, озеленёнными полосами между собой и связанными с пригородными лесами и водоёмами в единую и непрерывную систему. Также при строительстве необходимо следить за сохранением максимального количества существующих насаждений.

Организация благоустройства и озеленения территории муниципального образования регулируется в основном муниципальными правовыми актами, которые принимаются в соответствии с градостроительным и жилищным законодательством, требованиями СНиП и иными федеральными и региональными актами.

Благоустройство окружающей среды - это совокупная деятельность по благоустройству территорий муниципальных образований, изменению (реконструкции), поддержанию в надлежащем состоянии внешнего вида зданий, сооружений и объектов благоустройства, формирующая комфортную среду жизнедеятельности.

Ряд проблем и противоречий, выявленных в процессе управления сферой благоустройства и озеленения, негативно отражаются на всех субъектах муниципального образования. Поскольку благоустройство жилой территории является комплексной многоаспектной задачей, направленной на создание благоприятных, здоровых и культурных условий жизни, трудовой деятельности

и досуга населения в границах муниципального образования и осуществляемых органами государственной власти, органами местного самоуправления, физическими и юридическими лицами, требует особого внимания на современном этапе развития.

В современных условиях весьма важной является проблема сохранения и оздоровления среды, окружающей человека в городе, формирования в городе условий, благотворно влияющих на психофизическое состояние человека, что особенно важно в период интенсивного роста городов, развития всех видов транспорта, повышения с каждым годом тонуса жизни.

В настоящее время для большинства муниципалитетов проблема не в том, на какие цели благоустройства направить ресурсы, а как наиболее рациональным образом использовать те весьма ограниченные ресурсы, которыми располагает муниципалитет.

Финансовое обеспечение мероприятий, связанных с благоустройством территории муниципального образования, относится к расходным обязательствам муниципального образования и осуществляется в пределах средств, предусмотренных в местном бюджете на эти цели, и в соответствии с объемом фактически выполненных работ по муниципальному заказу.

Таким образом, во всем, что касается благоустройства города, проблемы еще остаются. Сколько еще в городах остается неухоженных, неосвещенных улиц, неблагоустроенных дворов просто не счесть. Необходимо, чтобы заработали все институты местного самоуправления, которые называются гражданским обществом. Чтобы максимальное количество жителей было не наблюдателями, а участниками всех тех позитивных процессов, которые происходят в городах.

Город Петропавловск-Камчатский является центром Петропавловск-Камчатского городского округа. В городе сформировалась редкостная концентрация административного ресурса и демографического, социально-инфраструктурного, экономического потенциала края.

В тоже время Петропавловск-Камчатский выглядит наименее привлекательным из всех административных центров России и Дальнего Востока по внешнему виду, благоустройству и градостроительным решениям в целом.

В целом в Петропавловск-Камчатском городском округе сложилась проблемная ситуация во всех сферах благоустройства, что требует комплексного, взаимоувязанного решения вопросов благоустройства. Комплексность задачи обуславливает необходимость согласованных совместных действий федеральных, региональных, муниципальных структур и предпринимателей. Проблема носит межведомственный, межотраслевой и комплексный характер.

Сфера благоустройства формирует общее впечатление о городе. Это наиболее актуально для

туристических регионов, к которым относится и Камчатка.

«Визитной карточкой» города, условно, можно считать территорию в составе природно-мемориального парка «Никольская Сопка», пляжа «Озерновская коса», парковой зоны «Озеро Култушное», площадь имени В.И. Ленина, сквера у часовни, аллеи 300-летия Российского флота и парка Победы на ул. Дачной.

Основными задачами благоустройства Петропавловск-Камчатского городского округа является развитие и совершенствование дорожной сети, что включает в себя первоочередные задачи капитального ремонта и реконструкции существующей дорожной сети, а также систем освещения дорог и городских территорий, ремонт и реконструкцию городских лестниц и подпорных стен, облагораживание фасадов зданий.

Наиболее актуальным для Петропавловска-Камчатского является повышение качества уже существующих объектов зеленого хозяйства.

Территорию зеленых насаждений в городе условно можно разделить на две части: первая – это области горных лесных массивов, а вторая – парки, скверы, бульвары, деревья вдоль дорог и т.п. Основную долю занимают леса (более 40 % территории города), их наличие благоприятно влияет на экологическую обстановку. Вторая часть выполняет также декоративную, шумозащитную, рекреационную и другие функции. Таких зеленых насаждений в Петропавловске-Камчатском приходится по 6,5 кв. м на человека.

Зеленые насаждения г. Петропавловска-Камчатского находятся в неудовлетворительном состоянии. Насаждения общего пользования не соответствуют нормативным требованиям, размещены на территории города неравномерно, находятся в угнетенном состоянии, в них отсутствует систематический уход за посадками. Город продолжает терять ценнейшие природные лесные ресурсы, а вместе с ними, экологически полноценную среду обитания человека.

Действующие парки (Никольская сопка, Совхозный ручей, сопка Зазеркальная, Медвежье озеро, Безымянный ручей, Детский парк, парк на СРВ, озеро Култушное, парк Победы) условно пригодны для прогулочного и частично пригодны для активного видов отдыха. Катастрофическое положение парков и других мест отдыха лишает горожан их законного права на здоровую среду проживания, полноценный и жизненно необходимый отдых, восстановление физических сил и психологический комфорт.

Основные проблемы современной системы озеленения города [5]:

- низкая по сравнению с нормативной обеспеченность озеленения территорий отдельных городских районов;
- незавершенность формирования единой системы насаждений города, включая систему лесопарков, парков, садов, которая бы отвечала

современным градостроительным, санитарно-экологическим и рекреационным требованиям и стала бы основой экологической инфраструктуры;

- неудовлетворительное состояние многих объектов озеленения ограниченного пользования;
- отсутствие эффективной системы защитных, мелиоративных, водоохранных насаждений в структуре объектов озеленения скверов, аллей;
- отсутствие паспортизации объектов зеленого фонда и мониторинга состояния зеленых насаждений;
- неиспользование дифференцированной системы мероприятий по содержанию насаждений с учетом экологической ситуации в районах города;
- весьма ограниченный ассортимент часто используемых в озеленении видов деревьев и кустарника, придающий облик значительной части города.

В целях сохранения и повышения долговечности рекреационных насаждений в условиях антропогенной нагрузки лесоустройство предлагает [5]:

- проведение комплексных рубок ухода и ландшафтных рубок с целью формирования устойчивых насаждений с одновременным уходом за нижними ярусами растительности (подростом, подлеском);
- создание молодой устойчивой смены под пологом ослабленных и перестойных насаждений в порядке реконструкции и формирования высокодекоративных ландшафтов;
- стабилизацию маршрутов движения пешеходов с целью ослабления отрицательного влияния человека на лес путем устройства дорожной сети и изгородей, а также специальных мест отдыха;
- лечение ослабленных деревьев в парковой зоне;
- проведение защитных, противопожарных и биотехнических мероприятий;
- регламентацию поведения человека в лесу путем разъяснительной работы среди населения.

Наиболее важные меры по содержанию и благоустройству зеленых зон включают в себя:

- создание оптимальной модели озеленения города, представляющую единую неразрывную систему всех категорий и форм зеленых насаждений с высокой концентрацией в ней фитомассы, соединенную с лесами зеленого пояса и территориями пригородной зоны;
- разработку программы реконструкции городских зеленых насаждений;
- создание лесничества в черте Петропавловск-Камчатского городского округа, а также постоянно действующей системы оперативного наблюдения (мониторинга) за состоянием растительности и почв в городе для своевременного выявления изменений под влиянием природных и антропогенных факторов, их оценки, предупреждения и устранения негативных процессов. Мониторинг зеленых насаждений должен являться составной частью общегородской системы мониторинга окружающей среды;

- использование приемов ландшафтного дизайна для создания экологически устойчивых, эстетически привлекательных и оригинальных проектов озеленения;

- расширение ассортимента цветущих растений за счет одно- и многолетних форм, газонных трав, древесно-кустарниковых пород;

- формирование информационной базы состояния городской растительности (создание банка данных, включая блок справочной и нормативно-правовой документации);

- расширение площади зеленых насаждений и улучшение их качества. Создание в каждом ядре города (районе) достаточно крупных (не менее 15 га) парковых и лесопарковых зон, обустроенных для ежедневного и еженедельного отдыха горожан; создание санитарно-защитных зон предприятий, транспортных узлов и дорог федерального уровня; озеленения внутренних дворов, детских площадок, школ, больниц и т. д.;

- проведение научных исследований в области разработки новых технологий озеленения;

- измерение показателей озеленения не количеством высаженных деревьев, поскольку это дает неправильное представление о росте зеленого строительства, а увеличением площадей городских озелененных территорий;

- возобновление и восстановление высаживания посадочного материала древесно-кустарниковой растительности;

- создание нормативной правовой базы, связанной с ведением озеленения городских территорий;

- осуществление градостроительной деятельности в Петропавловск-Камчатском городском округе с соблюдением требований по сохранению зеленых насаждений;

- уборку территории, уход за малыми архитектурными формами, а также увеличение количества и улучшение качества парковой мебели, урн, декоративного освещения, точек общественного питания, общественных туалетов.

Также необходимо уделить особое внимание благоустройству жилого двора. На территории жилого двора приемы ландшафтной архитектуры призваны обеспечить, казалось бы, несовместимые иногда интересы всех пользователей каждого конкретного участка жилой территории. Это владельцы автомашин, которым необходимо организовать охраняемую стоянку; матери с маленькими детьми, недовольные близостью проезда с интенсивным движением, загазованностью участка; владельцы собак, нуждающиеся в безопасном моционе со своими питомцами; люди преклонного возраста, ищущие тихого места для общения■

Список литературы

1. Гостев В.Ф. Основные принципы озеленения городов / В.Ф. Гостев, Н.Н. Юскевич [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.bibliotekar.ru>.
2. Баталова Е.В., Маслова В.Ю. Развитие благоустройства территории как фактор социально-экономического развития города Владивостока // Взаимодействие науки и общества: проблемы и перспективы сборник статей Международной научно-практической конференции (30 апреля 2014г.). – УФА: Научный Центр «Аэтерна». 2014. С. 33-35.
3. Болтрушко, В. Организация мероприятий по охране окружающей среды и осуществление экологического контроля в муниципальных образованиях и субъектах РФ // Городское управление. – 2012. – № 6. – С. 85.
4. Афанасьев, Б.Б., Бурда, Л.Е., Иванков, В.Н., Лисица, В.Н., Псарев, В.И. Благоустройство территории муниципального образования: Методические рекомендации / Б.Б.Афанасьев, Л.Е.Бурда, В.Н.Иванков, В.Н.Лисица, В.И.Псарев. - Новосибирск, 2011. - 304с.
5. Официальный сайт Администрации Петропавловск-Камчатского городского округа [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://pkgo.ru/>

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ ЛИЦЕНЗИЯМИ И НОУ-ХАУ

Бестаев Ираклий Нугзарович

студент 3 курса бакалавриата по направлению «Экономика» профиль Мировая экономика, Северо-Осетинский государственный университет имени К. Л. Хетагурова

Аннотация. В статье рассматриваются особенности покупки, продажи и использования лицензий и ноу-хау в международной торговле. Особое внимание уделяется центру производства и продажи лицензий, США. Кроме того, в статье затрагиваются некоторые детали развития отечественного технологического рынка. Приводятся различные статистические данные, показывающие текущую ситуацию в международной торговле лицензиями и ноу-хау.

Abstract. In this article author tried to describe peculiar properties of license and know-how world market. Particular attention is given to the biggest producer and exporter of licenses, USA. The author uses different tables, statistics to show the current situation in the license market. The author describes the development of domestic market and its faults.

Ключевые слова: Лицензия, Ноу-хау, мировая экономика.

Keywords: License, world economy, know-how.

На современном этапе развития международных экономических отношений ведущую роль в обеспечении экономического роста и конкурентоспособности в условиях ужесточения конкуренции на мировом рынке приобрели научно-технические новшества и технологии. Мировая торговля лицензиями и ноу-хау – один из ключевых элементов экономики, обеспечивающих динамику, движущие силы и направления её функционирования.

Научная теория и многолетняя мировая практика стран мира свидетельствуют о том, что если наблюдается или сложилось отставание стран на данных направлениях научно-технического прогресса и нет собственного научного задела, то ликвидация отставания осуществляется за счет зарубежных источников получения технологии, как правило, промышленно освоенной в других странах, но только по лицензиям патентовладельцы разрешают воспроизводство и модернизацию приобретенной технологии.

Следовательно, приобретая современную технику (станок, двигатель), покупатель ликвидирует отставание только до ее морального старения, сроки которого прогрессивно сокращаются. Не имея прав на модернизацию закупленной техники, покупатель вынужден, чтобы не отстать, вновь

и вновь покупать модернизированную продавцом или другими предпринимателями технику из поколения в поколение, находясь в зависимости от ее поставщиков.

Покупатель лицензии с минимальными затратами не только ликвидирует отставание и начинает производство собственной продукции, но и по мере ее старения совместно с лицензиаром или самостоятельно модернизирует применяемые и производимые объекты техники из поколения в поколение.

За десятилетие 1960-1970г. объемы мировой торговли лицензиями утроились, а в период с 1960 по 1980г. возросли более чем в 10 раз.

С тех пор значительно расширилось число объектов международных лицензий (в первую очередь за счет ноу-хау), в сферу лицензирования оказались вовлеченными новые наукоемкие отрасли, резко сократились сроки действия лицензионных соглашений (с 15-20 лет до 5-10 лет и даже менее) в связи с ускорением темпов морального старения научно-технических новшеств, а основными участниками международных лицензионных операций стали ТНК. В современных условиях показатели лицензионной торговли по-прежнему демонстрируют устойчивый рост: в 2000-2013 гг. был отмечен более чем двукратный рост объема мировой торговли лицензиями; среднегодовые темпы прироста составили 10%, что значительно превышает среднегодовые темпы прироста международной торговли товарами (6%) за указанный период¹.

Если в оценке инновационной активности опираться на такой показатель, как патентная активность, то 83% подаваемых заявок принадлежит компаниям США, стран ЕС и Японии.

Как обладатели прав на новые прогрессивные технологии, ведущие промышленно развитые страны являются и основными лицензиарами на мировом рынке лицензий: их доля в мировом экспорте лицензий составляет по разным оценкам до 98%.

Географическая структура мировой торговли лицензиями определяется в значительной мере масштабами, уровнем и результативностью науч-

¹Царикаева М.С. Формирование и развитие нового сектора международного рынка объектов промышленной интеллектуальной собственности // Автотранспортное предприятие. – 2014. - № 3. С. 37.

но-технических исследований и разработок в конкретных странах и отраслях экономики, а также направлением внешнеэкономической экспансии ТНК этих стран.

Абсолютным лидером в экспорте лицензий являются США, которые с большим отрывом опережают по показателю поступлений от продажи лицензий остальные развитые страны.

Достаточно сказать, что экспорт Японии, второго крупнейшего лицензиара на мировом рынке, уступает американскому экспорту более чем в 3,5 раза.

Вслед за США и Японией, крупными продавцами лицензий выступают ведущие экономики Евросоюза (Великобритания, Германия, Франция). По обороту лицензионной торговли у Великобритании 13,8 млрд.долл., у Германии 8,4 млрд.долл. против 55 млрд.долл. и 21,6 млрд.долл. у США и Японии соответственно¹.

Если использовать относительный показатель - экспорт лицензий по отношению к расходам на НИОКР, то расположение стран - экспортеров будет следующим : Великобритания (29,8%), США (15,6%), Франция (8,5%), Япония (7,7%) и Германия (6,8%). Это даёт представление об эффективности НИОКР, которая определяется как соотношение между инвестициями в НИОКР и полученной отдачей в виде дохода от продажи лицензий, а также о том, в какой мере расходы на НИОКР окупаются за счет поступлений за лицензии.²

В большинстве стран с высоким техническим уровнем затраты на исследования превышают 2–3 процента ВВП. В России доля расходов на науку в ВВП сопоставима с такими странами, как Испания. Италия.

Список стран и территорий мира, по уровню национальных расходов на НИОКР, выраженному в процентах от ВВП 2013 по R&D Funding Forecast 2013

Великобритания	1.76
Бельгия	1.99
Швейцария	2.99
США	2.90
Германия	2.85
Китай	1.65
Италия	1.36
Испания	1.49
Россия	1.48

Во многих странах наука активно развивается за счет вузовского сектора (Швейцария,

¹<http://www.rupto.ru>

²Яковец Ю. В. Закономерности, парадоксы и перспективы мирового, евразийского и российского рынков интеллектуальной собственности // Тенденции и перспективы развития мирового, евразийского и российского рынков интеллектуальной собственности / Под ред. Ю.В. Яковца. - М.: Институт экономических стратегий, 2015. С. 12.

Великобритания, Бельгия, Франция, Швеция). В нашей стране велика доля исследователей, работающих в государственных НИИ. Доля исследователей из предпринимательского сектора обычно высока в странах, имеющих успехи в практическом применении научных знаний (Япония, Корея, Китай)

В России традиционно высока доля государственного финансирования расходов на научные исследования.

Для научного развития государством предоставляются соответствующие ресурсы (информационные, исследовательские, производственные). Государство выступает также заказчиком в системе образования, оплачивает подготовку кадров нужных профессий.

Среди перспективных направлений в России названы: безопасность и противодействие терроризму; нано системы; информационно-телекоммуникационные системы; науки о жизни; перспективные виды вооружения, военной и специальной техники; рациональное природопользование; транспортные и космические системы; энергоэффективность, энергосбережение, ядерная энергетика.

При отсутствии научных заделов в условиях катастрофического отставания от мировых достижений в РФ крайне слабо проводится модернизация орудий труда, средств производства и неконкурентоспособной продукции.

Для ликвидации технологического отставания представляется необходимым в кратчайшие сроки разработать научно обоснованную методику модернизации орудий труда, средств производства и продукции в целях ликвидации отставания, выпуска конкурентоспособной продукции, ускорения научно-технического прогресса и на их базе обеспечения значительного повышения уровня социально-экономического положения в России.

Все же самой сложной проблемой является не закупка лицензии, а ее промышленное освоение и производство конкурентоспособной продукции на ее базе. Вторая проблема, связанная с модернизацией отечественного оборудования и производимой продукции, - это попытки решить ее, предоставляя национальную территорию РФ для строительства полностью принадлежащих зарубежным ТНК иностранных предприятий и выпускаемой на них аналогичной иностранной продукции■

Список литературы

1. Царикаева М.С. Формирование и развитие нового сектора международного рынка объектов промышленной интеллектуальной собственности // Автотранспортное предприятие. – 2014. - № 3. С. 37.
2. Яковец Ю. В. Закономерности, парадоксы и перспективы мирового, евразийского и российского рынков интеллектуальной собственности // Тенденции и перспективы развития мирового, евразийского и российского рынков интеллектуальной собственности / Под ред. Ю.В. Яковца. - М.: Институт экономических стратегий, 2015. С. 12.
3. <http://www.rupto.ru>

ПОТРЕБНОСТЬ В КОРПОРАТИВНОЙ ДИПЛОМАТИИ

Бугенова Айжан Канатовна

магистрант

экономический факультет, кафедра менеджмента

Российский университет дружбы народов

Успех или неудача крупных компаний часто зависит от того, как эффективно они развивают и поддерживают корпоративные взаимоотношения с другими организациями и правительством.

Правительства устанавливают правила, а предприятия работают, следуя этим правилам. Сегодня это идеализированное понятие политической экономики является более неточным, чем когда-либо прежде. Крупнейшие предприниматели должны участвовать в разработке правил, связанных с уменьшением государственного вмешательства в экономику и расширением свободы экономических действий хозяйствующих субъектов, сокращением ограничений на экономическую деятельность, глобальными рисками (например, изменения климата и проблемы миграции), которые не имеют государственных границ и создают новые проблемы, требующие соответствующего урегулирования.

При этом корпоративная дипломатия не собирается превращать предпринимателей в подсобных политиков или общественных деятелей. На самом деле, речь идет о практике, когда корпорации будут принимать участие в создании, обеспечении и изменении правил, которые регулируют ведение бизнеса. Это выходит далеко за рамки делегирования внешних связей и лоббирования агентства по связям с общественностью или юридической фирмы. Четкое понимание корпоративной дипломатии поможет компаниям более эффективно конкурировать в условиях глобальной экономики.

Многие формальные правила регулируют поведение бизнеса. Национальные органы регулирования должны обеспечить соблюдение правил: например, в США по патентам и товарным знакам предоставляются права на интеллектуальную собственность; налоговое управление осуществляет контроль над выполнением норм в области налогообложения; Федеральная комиссия по торговле и Министерство юстиции вводят правила по вопросам слияний и поглощений компаний. [1, с.35] Другие страны имеют аналогичные механизмы регулирования. Для того чтобы иметь дело с трансграничной предпринимательской деятельностью, национальные регулирующие органы заключают международные договоры о взаимном признании

установленных между ними правил и создают международные организации по согласованию этих правил. Однако, это все далеко от реальности. Корпорация «General Electric» столкнулась с этим, когда в 2001 году планировала приобрести корпорацию «Honeywell». Сделка была одобрена регулирующими органами США, но столкнулась с ожесточенным сопротивлением со стороны Европейской Комиссии. По этой причине «General Electric» и «Honeywell» объявили о расторжении своего соглашения о слиянии. «GE» согласилась компенсировать «Honeywell» все издержки, связанные с неудавшимся слиянием, и заключить с компанией два финансовых соглашения на взаимовыгодных условиях. Из этого следует, что осуществление политики в области конкуренции отличается в зависимости от страны, и не всегда все вопросы могут быть урегулированы с помощью международных договоров.

Новейшая история либерализации и глобализации подчеркивает возрастающее значение корпоративной дипломатии. С момента окончания холодной войны национальные правительства потеряли автономию в условиях глобализации экономики. Она делится между ветвями власти, бизнеса, международных организаций, а также неправительственных организаций. Существует устойчивое снижение налогов на прибыль корпораций, в среднем с 49,1% в 1981 году до 32,5% в 2013 году, в странах Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Государства снижают налоги, для того чтобы стать более привлекательными для прямых иностранных инвестиций, но в процессе становятся менее продуктивными в решении социальных проблем. Налоговые льготы повышают общественные ожидания о том, что бизнес будет способствовать решению социальных проблем. Тем не менее, не только правительство или бизнес, но и гражданское общество создает правила «справедливых налогов». Общественные протесты против уклонения от уплаты налогов обязало «Google» выплатить правительству Великобритании £ 20 миллионов в виде добровольных налогов в декабре 2012 года. Это была сдача позиций генерального директора «Google» Эрика Шмидта, который ранее сказал, что оплата

налогов в меньшем размере это «просто капитализм». Предприятия, которые не в состоянии активно участвовать в корпоративной дипломатии, подвергаются критике, и они не могут установить свою законную роль в обществе.

Это не просто феномен последних нескольких десятилетий. Корпоративная дипломатия всегда была важна в некоторых странах. Национальные границы появились относительно недавно. Вестфальский мир в 1648 году создал основу для национального самоопределения и суверенитета. Также на протяжении XVII и XVIII веков, компании Гудзонова залива в Северной Америке и Ост-Индской компании в Индии работают в качестве национальных компаний. Они имели полномочия для приобретения территории, чеканки денег, поддерживали форты и армии, заключали договоры, и осуществляли правосудие. Эти функции государства выполнялись частными компаниями, прежде чем колониальная администрация взяла их на себя. Установление и поддержание этого и привело к возникновению корпоративной дипломатии. [2, с.185-215]

Корпоративная дипломатия имеет значение независимо от того, присутствуют или отсутствуют правительства. Правительства, присутствующие в регулируемых отраслях, требуют от корпорации получать лицензии на осуществление деятельности в соответствии со стандартами. Энергетика, горная промышленность и инфраструктура являются хорошими примерами таких секторов. В этих компаниях осуществляется управление по делам правительства. Такие секторы часто рассматриваются как воплощение национальных интересов, а также корпоративной дипломатии, которая сотрудничает с правительствами и имеет большое значение. [3, с.28-30]

Цифровые технологии создают значительную корпоративную дипломатическую точку. Информационные и коммуникационные технологии опровергают существующие правила интеллектуальной собственности, конфиденциальности и безопасности данных. Они также поставили под сомнение политику в области конкуренции внешних сетевых факторов, что приводит к обвинениям в монопольном поведении со стороны «Microsoft», «Amazon» и «Google». Не удивительно, что лоббирование со стороны корпоративной Америки не распространилось от старой к новой экономике. В 2012 году «Google» был вторым по величине корпоративным лобби в Вашингтоне, округ Колумбия, потратив \$ 18,2 млн. («GE» был первым, потратив \$ 21,4 млн.), и на данный момент технологические фирмы имеют значительное присутствие в этом регионе. Корпоративная дипломатия стала крайне важна в этом секторе. Технология стартапов используется для игнорирования корпоративной дипломатии. К примеру, «Uber» был основан в 2010 году, предлагая сервис онлайн-шофер, который позволил клиентам забронировать поездку быстро с помощью мобильного устройства. «Uber» не имеет

собственный автопарк, но компания заключает контракт с частными владельцами автомобилей и водителями. Компания «Uber» не является ни службой такси, ни парком лимузинов. Ее бизнес не вписывается в традиционную нормативно-правовую базу, которая обычно регулирует деятельность такси. Водители «Uber» часто игнорируют правила дорожного движения в городе, и компания только начинает свою работу по установлению требований для водителей, чтобы избежать серьезных проблем со стороны регулирующих органов. Компания заняла свою нишу в секторе, доказала свою ценность для пользователей и добилась коммерческого успеха, опираясь на поддержку граждан. Полезно исследовать случай «Uber», чтобы понять, почему и как корпоративная дипломатия стала важной.

Сотрудничество на равных может придать первостепенное значение выбору и суверенитету потребителя. «Uber» и другие компании утверждают, что "экономика совместного потребления" может саморегулироваться. Руководствуясь фактором потребительской выгоды, целевая аудитория сокращает функции регуляторного надзора. Оценки пользователей являются прозрачным саморегулируемым механизмом, который служит для улучшения функции рынка. Независимо от того, являются ли эти претензии справедливыми, сервисные профессии (в том числе медицинские, юридические, финансовые) имеют механизм саморегулирования, который работает независимо от государственного регулирования, для того чтобы быть эффективным. Саморегулируемые профессии работают только до тех пор, пока они пользуются доверием и представляют общественный интерес.

Рост «Uber» был внушительным: сейчас сервис работает в более чем 300 городах в 67 странах. Тем не менее, деятельность сервиса вызывала конфликтные ситуации и протесты во множестве стран, включая Францию, Германию, Италию, Нидерланды, Испанию. В некоторых странах компания получала штрафы, в других запрещались некоторые или все её услуги. Проблема связана с несоответствием правил сервиса законодательству в ряде европейских стран (чаще всего, отсутствие полагающихся лицензий на предоставление услуг извоза), а также с заниженными тарифами. В 2015 году «Uber» нанял Дэвида Плауффа (политический стратег и бывший менеджер кампании президента Обамы) и Рейчел Уэтстоун (руководитель «Google» по связям с общественностью), чтобы повысить внедрение государственной политики в компании и максимально гладко сотрудничать с регулирующими органами города. Политическая стратегия «Uber» должна иметь дело с важными корыстными интересами, в частности наймом лицензированных водителей такси. Потребительские группы, которые извлекают выгоду из более удобных и более дешевых поездок, могут помочь помешать запрету. Также помочь смягчить запрет может поддержка экологического движения, с использованием автомобилей

«с низким уровнем выбросов» в некоторых городах. Корпоративная дипломатия обязана управлять этими заинтересованными сторонами. После этого опыта, в виде стартапов Силиконовой Долины, предприниматели принимают корпоративную дипломатию всерьез. «Uber», «Airbnb», и другие фирмы с «экономикой совместного потребления» должны создать новые бизнес-модели и правила игры. Лучше активно влиять на создание новых правил, чем навязывать старые и неблагоприятные. [4, с. 74-89]

Многие люди могли бы согласиться с остротой Рональда Рейгана, по поводу восьми самых страшных слов в английском языке: «Я из правительства, и я здесь, чтобы помочь». Попытки не подпускать к себе государственное регулирование могут плохо повлиять на отношение к корпоративной дипломатии. Крупные предприниматели в своих интересах должны вести переговоры с правительствами, влиять на правила, которые воздействуют на корпоративную среду. Предпринимая данные меры, они помогают понять, что корпоративная дипломатия также помогает устанавливать нормы и узаконить ведение бизнеса. Таким образом, пред-

приниматели участвуют в создании институтов, которыми являются формальные правила и социальные нормы.

Корпоративная дипломатия присутствует в районах, где правительства выступают в качестве регуляторов, поставщиков услуг, а также владельцев активов. Корпоративная дипломатия в равной степени необходима, особенно когда правительства не вмешиваются в сферу из-за устранения, введенного государством контроля над функционированием рынков или слабого потенциала правоохранительных органов. Она также необходима на рынках с новыми технологиями, где правила еще только предстоит сформулировать. Создание новых правил требует тактики, несколько отличающейся от обычного лоббизма. Корпоративная дипломатия является образом мыслей, который видит роль бизнеса в сотрудничестве с правительствами, чтобы создать справедливые и эффективные правила, регулирующие ведение бизнеса. Корпоративная дипломатия является перспективным путем для понимания того, как создавать и изменять правила для улучшения результатов■

Список литературы

1. Matthews, J.T. Power shift. Foreign Affairs (Jan./Feb. 1997).
2. North, D.C. Institutions, Institutional Change and Economic Performance. Cambridge University Press, New York, 1990.
3. Sako, M. The business of the state. Commun. ACM 57, 7 (July 2013).
4. The Washington wishing-well. Schumpeter column The Economist (June 13, 2015).

ПРИМЕНЕНИЕ ФАКТОРНОГО АНАЛИЗА ДЛЯ ОПТИМИЗАЦИИ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ

Булдаков Денис Валерьевич

магистрант

кафедра Экономики Институт социально-гуманитарных технологий

Кац Вадим Маркович

доцент, кафедра Экономики Институт социально-гуманитарных технологий

Федеральное государственное автономное образовательное учреждение

высшего образования

«Национальный исследовательский Томский политехнический университет»

Применение факторного анализа для оптимизации финансовой деятельности предприятия розничной торговли

Факторный анализ – это анализ влияния некоторых факторов на конечный показатель при помощи стохастических и детерминированных приемов обследования.

Факторный (интегральный) финансовый анализ разрешает получить наиболее глубокую оценку финансового положения предприятия.

Факторный анализ используется для измерения и изучения воздействия факторов на размеры результативного значения. Факторный анализ имеет возможность быть прямым при условии, что результативный показатель разделяется на составные части, а также обратным, когда некоторые элементы объединяются в общий действенный показатель.

Факторный анализ имеет возможность быть одноступенчатым при использовании в анализе факторов только единого уровня, а также быть многоступенчатым при производстве детализации факторов на простые элементы для исследования их поведения, и может быть ретроспективным, при изучении причины изменения действенных показателей за предыдущие периоды, и перспективным при исследовании поведения факторов и их влияние на результативные величины в будущем.

Факторный анализ имеет возможность быть статическим при изучении влияния факторов на действенные показатели на установленную дату, и динамическим, когда причинно-следственные связи исследуются в динамике.

В статье рассматривается ряд методов и способов применения факторного анализа для оптимизации финансовой деятельности предприятия розничной торговли. Отметим следующие:

1. Метод цепной подстановки применяется для расчета воздействия факторов во всех подтипах

детерминированных моделей: мультипликативных, кратных, аддитивных и комбинированных (смешанных). Способ позволяет установить влияние некоторых факторов на трансформацию величины результативной величины путем постепенной смены базисного показателя каждого факторной величины в объеме действенного показателя на практическую в отчетном периоде. Обусловливается ряд условных показателей результативной величины, которые учитывают трансформацию одного, затем двух, трёх и следующих факторов, допуская, что другие не изменяются. Сопоставление величины результативной величины до и после модификации уровня или прочего фактора позволяет исключить влияние полных факторов, кроме единого, и определить влияние последнего на увеличение результативного показателя.

Употребляя способ цепной подстановки, нужно придерживаться определенного порядка расчетов, который сначала учитывает видоизменение количественных, а потом качественных показателей. Если есть несколько качественных и количественных показателей, то вначале изменяют величину факторов начального уровня подчинения, а затем более низкого. Использование метода цепной подстановки применяет знания связи факторов, умения верно, их систематизировать и классифицировать.[1, с.456]

2. Балансовый способ служит для отображения пропорций, соотношений двух групп связанных экономических показателей, результаты которых обязаны быть тождественными. Способ широко распространен на практике бухгалтерского учёта и планирования. Значительную роль метод играет и в финансовом анализе хозяйственной деятель-

ности, а также широко применяется при анализе состоятельности предприятия финансовыми трудовыми ресурсами, сырьем, топливом, основными средствами, материалами и другими, при анализе всеобщности их использования. Как дополнительное средство балансовый способ используется в ЭАХД для обследования правильности определения воздействия различных факторов на увеличение показателя результативной величины. В детерминированном рассмотрении алгебраическая сумма показателя влияния некоторых факторов должна отвечать величине общего увеличения результативного показателя. Если равноправие отсутствует, это говорит о неполном учёте факторов либо о примененных ошибках в расчетах. Балансовый способ применяют для установления величины влияния некоторых факторов на увеличение результативной величины. Когда из трёх факторов известно воздействие двух, то воздействие третьего можно обусловить, вычтя из всеобщего прироста результативной величины результат воздействия первых двух факторов.

3. Метод разниц включает: способ относительных разниц, способ абсолютных разниц.

Способ абсолютных разниц используется для расчета воздействия факторов на увеличение результативного показателя в детерминированном анализе, однако и в моделях мультипликативно-аддитивного образа. Этот способ приобрел широкое распространение в финансовом анализе деятельности розничной торговли. При его употреблении величина воздействия факторов считается умножением абсолютного прироста величины исследуемого фактора на плановую (базовую) величину факторов. При помощи способа абсолютных разниц выходят те же итоги, что и способом цепной подстановки. Нужно следить, чтобы алгебраическая сумма прироста результативного показателя за счёт отдельных факторов уравнивалась его общему приросту.

Метод относительных разниц используется для измерения воздействия факторов на увеличение результативного показателя лишь только в мультипликативных моделях. Тут используются относительные увеличения факторных показателей, которые выражены в виде процентов или коэффициентов. Для расчета второго фактора необходимо базовый показатель результативной величины умножить на относительное увеличение первого фактора, который выражен в виде десятичной дроби. Для расчёта влияния первого фактора необходимо к показателю результативной величины прибавить изменение его за счёт второго фактора и потом полученную сумму умножить на абсолютный прирост первого фактора. Воздействие третьего фактора определяется подобным образом: к базовому показателю результативной величины нужно прибавить его прирост за счёт первого и второго факторов и полученную сумму умножить на относительный прирост третьего фактора. Способ относительных разниц используется в

случаях, когда необходимо рассчитать влияние высокого комплекса факторов (8 - 10 и более). При расчёте данным способом существенно сокращается количество вычислительных процедур, что определяет его преимущество.[2, с. 352]

При проведении анализа все методы и способы играют важную роль, однако, наибольший интерес представляет факторный анализ. В управленческом анализе границ прибыльности деятельности организаций розничной торговли наиболее ценным инструментом анализа являются также такие методы как факторное моделирование, кластерный анализ, детерминированный и стохастический факторный анализ, ретроспективный и перспективный анализ, трендовое моделирование.

Таким образом, управленческий анализ прибыльности и границ прибыльности деятельности организаций розничной торговли позволяет определить зону стабильного эффективного функционирования организации с учетом ее бизнес-формата, места расположения, структуры и уровня затрат. Максимальная и минимальная границы зоны целевой прибыльности деятельности организации определяются мониторингом абсолютных и относительных показателей экономического эффекта и экономической эффективности организации или группы объектов за ряд лет. Выделение бизнес-форматов организаций в розничной торговой сети позволяет разграничить прибыльность различных по месту расположения, уровню и структуре затрат, социальной ориентации объектов розничной торговли, что дает возможность проводить гибкую ценовую, ассортиментную политику относительно каждого бизнес-формата, направленную на согласование требований ключевых заинтересованных сторон (stakeholders) в розничной торговле (поставщиков и покупателей).

Анализ объемов продаж и факторов, на него влияющих, является базовым этапом методики управленческого анализа прибыльности объектов розничной торговли. В организациях, осуществляющих торговлю однотипным товаром узкой ассортиментной группы, отличающихся от организаций с широким ассортиментом различных товарных групп возможностью определять и анализировать среднюю цену товара по организации, модели планирования продаж позволяют проводить перспективный анализ доходов организации. В условиях неизменного уровня и структуры затрат возможности планирования объемов продаж позволяют проводить перспективный анализ прибыльности деятельности организации.

На объем продаж объектов розничной торговли могут влиять различные факторы, начиная с места расположения торговой площади, ее размеров, до погодных условий в регионе торговли и политической обстановки в мире.[3, С.54 – 64]

Всю совокупность факторов, оказывающих влияние на прибыльность организаций розничной торговли можно разделить на внешние и внутренние. Факторы и риски, влияющие на прибыльность

организаций розничной торговли, представлены на рисунке 1.

К внешним факторам прибыльности можно отнести:

- макроэкономические: стадия экономического цикла (рост, стагнация, рецессия), которая влияет на активность покупательного спроса населения; денежно-кредитная политика государства влияет на стоимость заемных средств, курс валют; нало-

гово-бюджетная политика определяет налоговую нагрузку на бизнес;

- политические: политические ожидания, нестабильность влияют на активность покупательного спроса населения, следовательно, на объемы продаж и прибыльность;

- климатические: особенности климата, а также погодные условия в регионе влияют на активность покупательного спроса сезонных товаров;



Рисунок 1 – Факторы и риски, влияющие на прибыльность организаций розничной торговли

- предпринимательские (факторы рынка): наличие рядом с объектом торговли конкурирующей организации розничной торговли определяют объемы продаж;

- территориальные: регион расположения определяет доходность объекта розничной торговли посредством покупательной способности населения региона, стоимости торговых площадей, персонала и иных услуг на обеспечение торговой деятельности; место расположения относительно основных путей пешеходного трафика также влияет на объем продаж и прибыльность магазина;

- демографические: половозрастной состав населения определяет их товарные предпочтения. Анализ данных предпочтений формирует ассортиментную политику организации.

К внутренним факторам прибыльности можно отнести факторы, влияющие на генерирующую способность бизнеса или доходы организации, и факторы, влияющие на прибыльность организации через структуру затрат организации.

К факторам, влияющим на генерирующую способность бизнеса, потенциал его доходности, относятся: величина торговой площади и склада магазина, величина товарных остатков, их оборачиваемость, ассортиментный перечень товара, его структура, посещаемость торговой точки, цена товара, выкладка товара, реклама, количество персонала в торговой точке, его квалификация и производительность труда, качество управления объектом розничной торговли.

Основными факторами, определяющими прибыльность объекта розничной торговли через уровень и структуру затрат, являются покупная стоимость товара и издержки обращения, включающие расходы на аренду торговых площадей, расходы на заработную плату персонала, страховые взносы и другие расходы на обеспечение текущей деятельности организации розничной торговли. [4, С. 137 – 147]

Негативное влияние факторов порождает риски для организации: макроэкономические, политические, социальные, демографические, предпринимательские, территориальные, финансовые и другие.

Углубленным анализом рисков занимались различные ученые, однако наиболее полную классификацию рисков хозяйственной деятельности предложила Н.Д. Ильенкова, как и понятие риска как вероятности потерь, возникающих при принятии экономических решений.[5, с. 287]

В данном исследовании мы не будем углубляться в анализ рисков, влияющих на прибыльность деятельности организаций розничной торговли, данный вопрос достаточно глубоко изучен отечественными и зарубежными учеными. Мы остановимся на применении некоторых факторов факторного анализа для оптимизации финансовой деятельности предприятия, на наш взгляд, определяющих различный уровень экономической эффективности деятельности организаций розничной торговли и их способность генерировать прибыль.

Для наглядности применения факторного анализа исследуем тридцать три объекта розничной торговой сети «Respect». На основе корреляционного анализа была построена пятифакторная регрессионная модель (1) зависимости объема продаж в

объектах розничной торговли от таких факторов как посещаемость объекта розничной торговли, средняя розничная цена товара, торговая площадь, численность основного персонала (продавцов), количество товарных остатков на складе магазина.

$$y = -1267,2 + 0,012818x_1 + 0,32953x_2 + 1,234372x_3 + 75,1466x_4 + 0,08191x_5 \quad (1)$$

где y – физический объем продаж в натуральном измерении,

x_1 – посещаемость объекта розничной торговли,

x_2 – средняя розничная цена товара,

x_3 – торговая площадь,

x_4 – численность основного персонала,

x_5 – величина среднего товарного остатка на складе.

Анализ корреляционной матрицы, представленной в Таблице 1, показал, что мультиколлинеарности между объясняющими переменными не наблюдается, корреляционная матрица неособенная.

Таблица 1 – Корреляционная матрица показателей регрессионной модели объема продаж

	Y	X ₁	X ₂	X ₃	X ₄	X ₅
Y	1					
X ₁	0,816431	1				
X ₂	0,398961	0,643766	1			
X ₃	0,358689	0,033267	-0,373742834	1		
X ₄	0,864589	0,693216	0,213398684	0,379055	1	
X ₅	0,679598	0,429428	0,003258534	0,45293	0,548438	1

Коэффициент детерминации в модели, представленный в Таблице 2, определил зависимость между переменными как значимую и позволил объяснить общую вариацию результата под влиянием рассмотренных факторов на 90,28%.

Нормированный R-квадрат также характеризует модель как значимую, несмотря на то, что уменьшился до 0,884814 за счет возможного наличия в модели переменных, имеющих незначительное влияние на результирующий показатель.

Таблица 2 – Показатели регрессионной статистики регрессионной модели объема продаж

Регрессионная статистика	
Множественный R	0,950164
R-квадрат	0,902811
Нормированный R-квадрат	0,884814
Стандартная ошибка	133,5876
Наблюдения	33

Дисперсионный анализ показал, что модель является неслучайной и надежной. Результаты дисперсионного анализа представлены в Таблице 3. Факторная вариация больше остаточной в 50 раз, следовательно, уравнение отражает неслучайную, устойчивую, значимую зависимость результата и объясняющих факторов.

Таблица 3 – Результаты дисперсионного анализа регрессионной модели объема продаж

Дисперсионный анализ					
	df	SS	MS	F	Значимость F
Регрессия	5	4475880	895176,0671	50,16212	7,95E-13
Остаток	27	481832,8	17845,65842		
Итого	32	4957713			

Проверка значимости модели по F-критерию Фишера показала, что с вероятностью 95% можно утверждать, что построенное уравнение зависимости объема продаж от входящего трафика торговой точки, средней цены товара, торговой площади, численности основного персонала (продавцов), величины товарных остатков на складе магазина является надежным, статистически значимым и пригодным для решения аналитических задач.

Оценка значимости коэффициентов регрессии в

модели по t-критерию Стьюдента показала, что коэффициенты регрессии второй и третьей переменной не удовлетворяют t-критерию, следовательно, должны быть исключены из модели. Показатели значимости коэффициентов регрессии пятифакторной регрессионной модели объема продаж представлены в Таблице 4. Таким образом, фактор средней розничной цены товара и торговой площади показывают неустойчивое влияние на объем продаж в объектах розничной торговой сети и должны быть исключены из модели.

Таблица 4 – Показатели значимости коэффициентов регрессии пятифакторной регрессионной модели объема продаж

У-переменная	Коэффициент	Стандартная ошибка	t-статистика	P-Значение	Нижнее 95%	Верхнее 95%	Нижнее 95,0%	Верхнее 95,0%
Пересечение	1207,2	595,4195	2,128249109	0,042593	2433,9	-45,3012	2433,9	-45,3012
Переменная X ₁	0,0123818	0,005279	2,42797431	0,022125	0,001985	0,02365	0,001985	0,02365
Переменная X ₂	0,43014	0,152049	2,827560426	0,009044	-0,05437	0,774587	-0,05437	0,774587
Переменная X ₃	1,244372	0,750747	1,645176531	0,111577	0,30511	2,773855	0,30511	2,773855
Переменная X ₄	75,1466	17,10885	4,392265078	0,000156	40,04214	110,2511	40,04214	110,2511
Переменная X ₅	0,08101	0,023232	3,243717908	0,003136	0,030098	0,133723	0,030098	0,133723

Таким образом, по результатам регрессионного анализа влияния на объем продаж организаций розничной торговли таких факторов, как посещаемость объектов розничной торговли, средняя розничная цена товара, торговая площадь, численность основного персонала, средняя величина товарного остатка на складе было выявлено неустойчивое влияние на объем продаж организаций розничной торговли факторов средней розничной цены товара и размера торговой площади магазина. Факторы посещаемости и численности персонала показали наиболее тесную связь с объемом продаж, связь величины средних товарных остатков и объема продаж умеренная. В результате анализа была построена трехфакторная регрессионная модель объема продаж, релевантная для организаций розничной торговли обувью, позволяющая планировать продажи товара, следовательно, и доходы организации. При постоянном уровне и структуре затрат организации предложенная модель позволяет проводить перспективный факторный анализ прибыльности организаций розничной торговли■

Список литературы

1. Бариленко, В.И. Анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие / В.И. Бариленко - М.: Эксмо, 2011. – 352 с.
2. Ильенкова, Н.Д. Методология исследования риска хозяйственной деятельности: дис. ...д-ра эк. наук: 08.00.12 / Ильенкова Наталья Дмитриевна. – М., 2003. – 287 с.
3. Ковалёв, В.В. Финансовый анализ: методы и процедуры / В.В. Ковалёв. – М.: Финансы и статистика, 2001. – 456 с.
4. Колесникова, А.Ю. Управление интенсивностью потоков покупателей розничной торговой сети / А.Ю. Колесникова, В.С. Тимофеев // Экономический анализ: теория и практика. – 2012. - № 25 (280). – С.54 – 64.
5. Чеглов, В.П. Влияние розничных торговых сетей на социально-экономические параметры функционирования регионов / В.П. Чеглов // Менеджмент и бизнес-администрирование. – 2013. - № 4. – С. 137 – 147.



ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ КАК ФАКТОР ДИВЕРСИФИКАЦИИ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Доронина Елена Вячеславовна

магистрант

факультет бизнеса

*кафедра Экономической теории и прикладной экономики
Новосибирский государственный технический университет*

О потребности диверсификации экономики нашей страны говорят уже достаточно давно как на уровне первых лиц государства, так и на уровне региональных властей. В современной экономической и политической ситуации вопрос диверсификации экономики становится как никогда актуальным. По мнению Президента Российской Федерации В.В.Путина, необходимость изменения структуры экономики в настоящее время является одним из ключевых моментов в преодолении Россией сложившейся экономической ситуации. Он подчеркивает, что «конкурентное производство до сих пор сосредоточено главным образом в сырьевом и добывающем секторах...ничего не меняя, мы просто напросто проедем наши резервы, а темпы роста экономики будут колебаться где-то на нулевой отметке»[4].

Диверсификация рассматривается в экономике с двух сторон – на макроуровне, и на микроуровне. Диверсификация на уровне предприятия представляет собой расширение ассортимента выпускаемой продукции или оказываемых услуг. И если на уровне фирм процесс диверсификации, ее необходимости и последствий имеет достаточно хорошую степень изученности, то на уровне регионов до сих пор отсутствует четкое понимание потребности, возможностей и последствий диверсификации.

Говоря о диверсификации региональной экономики, М. Г. Коваленко утверждает, что «основной целью диверсификации в регионе является обеспечение стабильности региональной экономики. Это достигается посредством выполнения основных задач диверсификации, таких как: создание рабочих мест, сокращение производственных издержек и развитие предпринимательства»[2].

Кандрашина Е.А. и Чудаева А.А. считают, что «в современных российских условиях под диверсификацией понимают снижение доли добывающих отраслей в ВВП и в экспорте за счет опережающего развития других отраслей» [1].

В Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации до 2020 года структурная диверсификация экономики определена одним из главных направлений перехода

экономики к инновационному социально ориентированному типу развития. Согласно данной концепции структурная диверсификация экономики представляет собой:

- формирование национальной инновационной системы, включая такие элементы, как интегрированная с высшим образованием система научных исследований и разработок, гибко реагирующая на запросы со стороны экономики, инжиниринговый бизнес, инновационная инфраструктура, институты рынка интеллектуальной собственности, механизмы стимулирования инноваций и др.;

- формирование мощного научно-технологического комплекса, обеспечивающего достижение и поддержание лидерства в научных исследованиях и технологиях по приоритетным направлениям и, на этой основе, встраивание России в глобальный оборот высокотехнологичной продукции и технологий;

- создание центров глобальной конкурентоспособности в обрабатывающих отраслях, включая высокотехнологичные производства.

- содействие повышению конкурентоспособности ведущих отраслей экономики с использованием механизмов частно-государственного партнерства, расширения доступа российских компаний к источникам долгосрочных инвестиций, обеспечения экономики высокопрофессиональными кадрами менеджеров, инженеров и рабочей силы, поддержки экспорта продукции с высокой добавленной стоимостью и рациональной защиты внутренних рынков с учетом международной практики в данной области [3].

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод о том, что на данный момент перед региональной экономикой стоит несколько основных задач:

1. Преодоление сырьевой зависимости регионов, для которых актуальна данная проблема;
2. Выполнение программы импортозамещения;
3. Инновационное развитие регионов.

Таким образом, диверсификация региональной экономики, являясь компонентом всецелого реформирования экономики России, должна выполнить задачу переориентации многих регионов с сырьевого экспорта на другие отрасли, модернизации

промышленного производства, формирования эффективной модели региональной экономической системы для обеспечения роста конкурентоспособности регионов. Остается открытым вопрос, какие именно отрасли должны стать ключевыми в экономике регионов – традиционные, смежные или принципиально новые, и может ли инновационное развитие региона способствовать диверсификации региональной экономики. На эти вопросы мы и попытаемся ответить в данной статье, проанализировав региональную статистику с целью определения потенциала регионов в плане диверсификации и инновационного развития.

Начнем исследование с анализа структуры валового регионального продукта регионов СФО в 2013 году. Исходя из представленных данных (рисунок 1), на наш взгляд, все регионы Сибирского федерального округа можно разделить на несколько групп, согласно преобладающим в структуре ВРП отраслям.

К первой группе отнесем регионы с очевидной зависимостью от обрабатывающего сектора экономики – Омская область, Красноярский край и Алтайский край. В 2013 году доля данной отрасли составляла 36,3%, 28,1% и 18,7% по регионам соответственно.

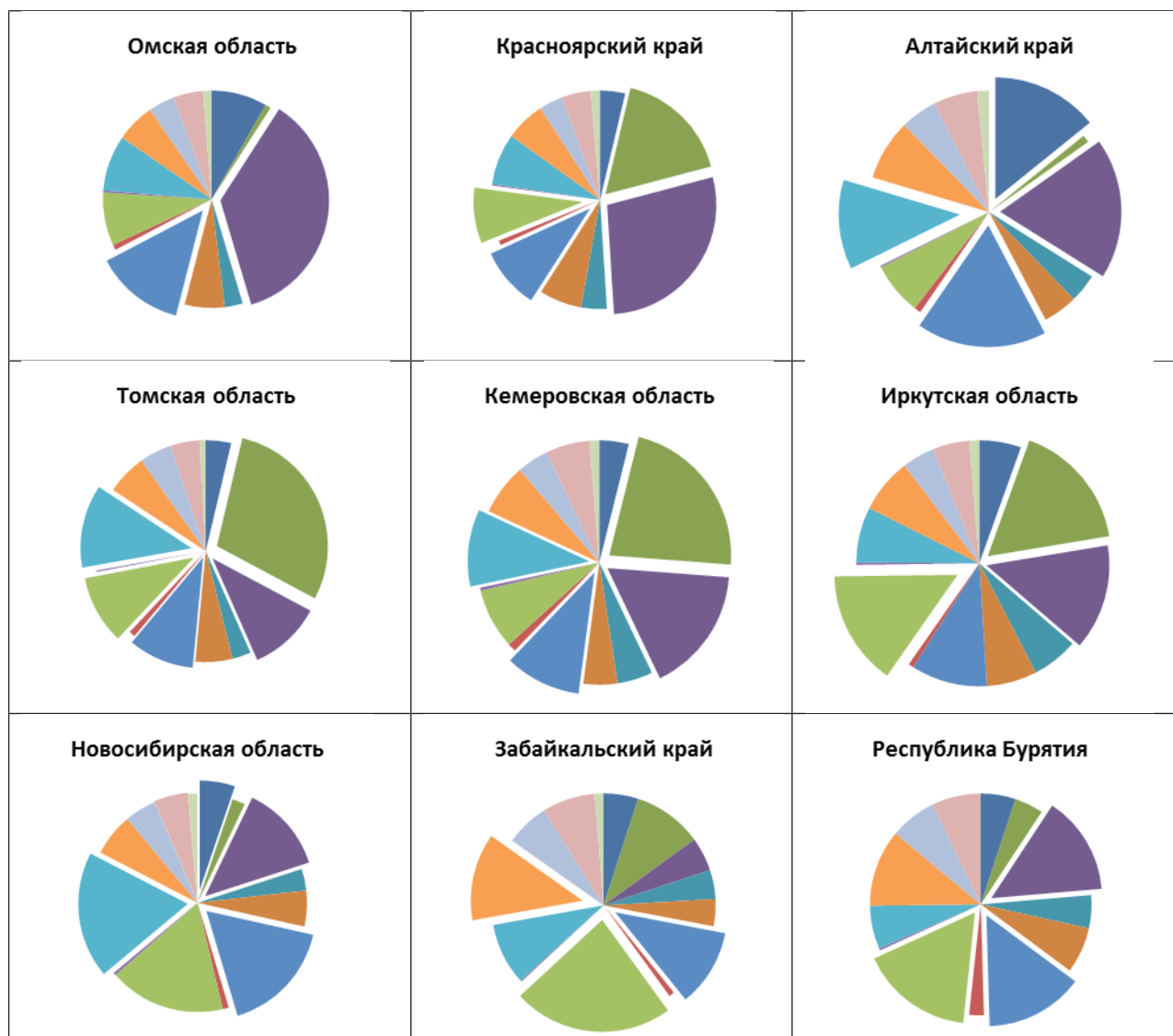
Вторая группа характеризуется преобладанием

в ВРП добывающей отрасли промышленности. В нее входят Томская (29,1%), Кемеровская (22,3%) и Иркутская области (16,9%).

В третью группу предлагается объединить регионы, где наиболее значимыми секторами являются транспорт, сфера услуг и торговля – Новосибирская область, Забайкальский край и Республика Бурятия. Для Новосибирской области одинаково весомыми отраслями являются все три сектора экономики, в Забайкальском крае наибольшую долю составляет транспорт и связь, для Республики Бурятия характерен вклад оптовой и розничной торговли и транспортного сектора в экономику региона.

К четвертой группе относятся два региона – Республика Тыва и Республика Алтай. Здесь социальный сектор (государственное управление и обеспечение военной безопасности; обязательное социальное обеспечение, здравоохранение и предоставление социальных услуг, образование) составил в 2013 году 50,1% и 37,2% соответственно от общего объема ВРП.

Отдельно предлагаем выделить Республику Хакасия, где структура ВРП является наиболее сбалансированной – все сектора сыграли примерно одинаковую роль в определении валовой добавленной стоимости региона.



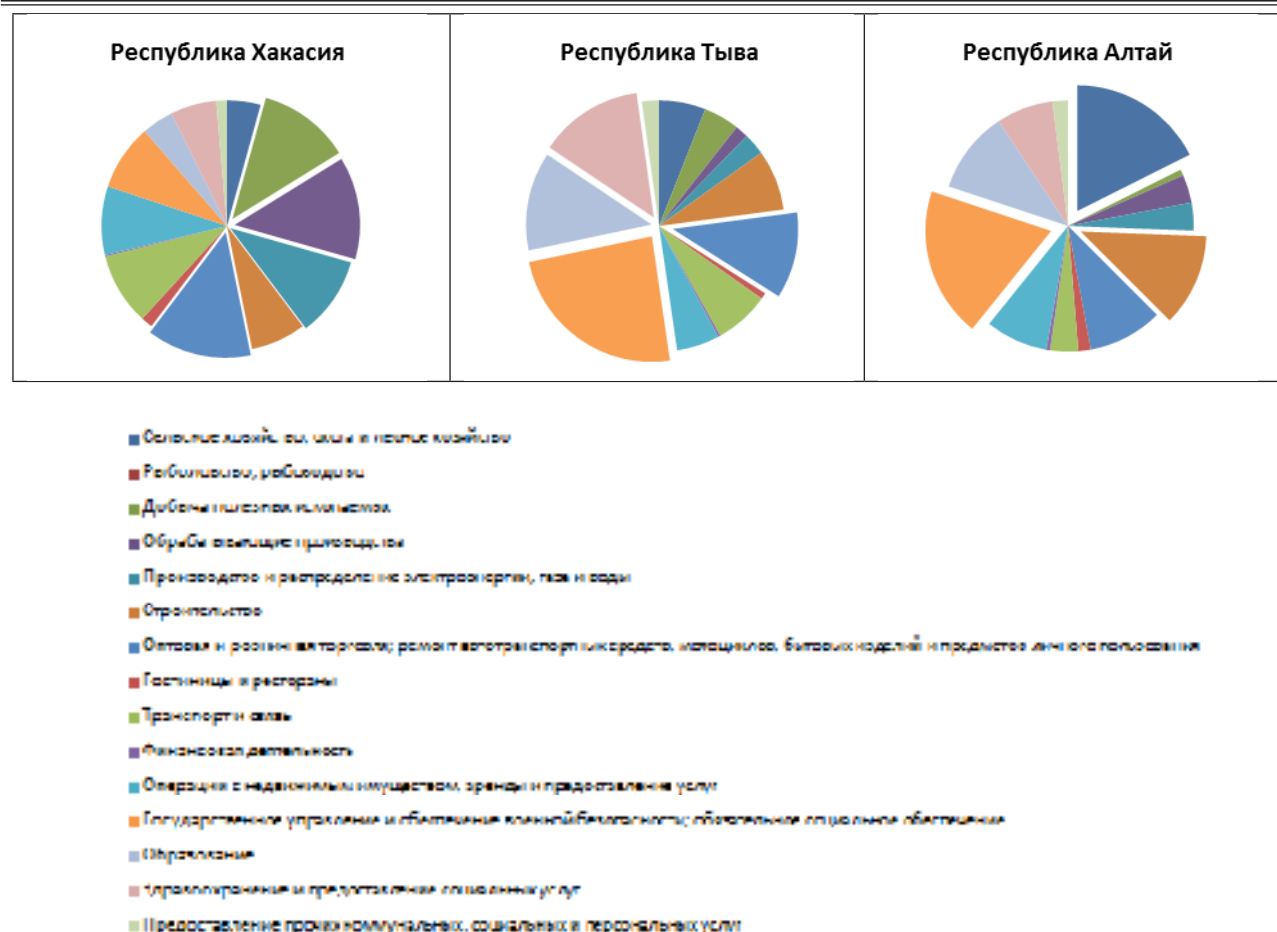


Рисунок 1 – Структура ВРП регионов СФО в 2013 году, в % к итогу

Статистическая информация об основных показателях, характеризующих состояние и уровень развития научного и инновационного потенциала России в целом, и СФО в частности, свидетельствует о низком уровне инновационной активности в регионах. За последние годы удельный вес организаций, осуществляющих разные виды инноваций (техно-

логические, организационные и маркетинговые), колебался по России от 9,5% до 10,4%, и в итоге, в 2014 году вышел на уровень 2006 года. Величина данного показателя в Сибирском федеральном округе чуть меньше среднероссийского уровня (8,1 – 9,1%), но наблюдается положительная динамика за последние пять лет, от 8,2% до 8,8% (см. таблицу 1).

Таблица 1
Удельный вес организаций, осуществлявших технологические, организационные, маркетинговые инновации, в общем числе обследованных организаций, в %¹

	2006	2010	2011	2012	2013	2014
Российская Федерация	9,9	9,5	10,4	10,3	10,1	9,9
Сибирский федеральный округ	8,1	8,2	8,8	8,5	9,1	8,8
Республика Алтай	5,5	6,5	22,1	18,5	19,4	10,7
Республика Бурятия	7,5	11,0	11,8	10,2	6,7	8,5
Республика Тыва	1,8	13,0	6,8	4,5	3,3	1,8
Республика Хакасия	12,2	5,4	5,6	6,8	9,1	8,1
Алтайский край	9,1	8,2	11,0	10,5	11,3	11,4
Забайкальский край	8,5	6,7	4,0	2,3	2,2	5,3
Красноярский край	8,0	10,0	10,2	9,5	11,2	9,3
Иркутская область	9,2	8,7	6,5	6,9	8,7	6,4
Кемеровская область	7,3	5,9	6,4	6,1	4,6	7,0
Новосибирская область	5,3	5,5	8,2	8,6	9,9	9,7
Омская область	7,8	7,3	7,1	8,2	8,3	8,2
Томская область	18,4	18,4	15,7	11,4	14,6	13,7

¹Таблица составлена на основе статистических данных сборника «Регионы России. Социально-экономические показатели»

Анализ показателей инновационной активности субъектов Сибирского федерального округа дал возможность выявить следующие характерные черты.

В СФО положительные результаты по осуществлению инноваций показывает треть регионов округа. В их число входит Республика Алтай, Алтайский, Красноярские края, Томская область, Новосибирская область. Это регионы со сбалансированной промышленной экономикой и сравнительно высоким уровнем развития инфраструктуры и освоенности территории. Здесь сосредоточен основной научно-образовательный потенциал, ор-

ганизации перерабатывающий и обрабатывающей промышленности.

По уровню инновационной активности наиболее динамичное развитие характерно для Республики Алтай, в которой за 2004-2014 годы этот показатель по организациям, осуществляющим все виды инноваций, вырос практически в два раза (рисунок 2), чем не могут похвастаться остальные регионы. Ведущими отраслями в данном регионе являются промышленность строительных материалов, пищевая промышленность, цветная металлургия, лесная, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность.

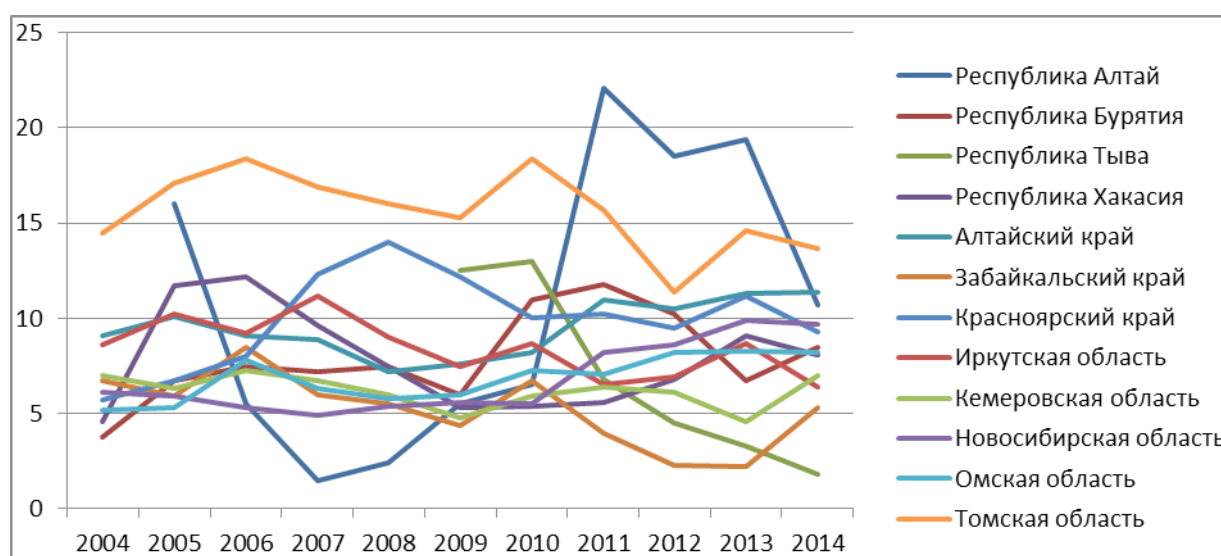


Рисунок 2 – Инновационная активность организации регионов СФО в 2004-2014 г.г.,%

За исследуемый период уровень инновационной активности организаций Томской области, осуществляющих технологические инновации, составлял в среднем 15,6%, что выше не только по округу, но и по РФ в целом. Такой уровень данного показателя обеспечивается, преимущественно, благодаря наличию научных центров и национальных исследовательских университетов. Как и в Новосибирской области, где наблюдается положительная динамика инновационной активности организаций (увеличение за 2004-2014 г.г. на 3,6%).

Кемеровская область, входящая в состав СФО, по инновационности производства значительно уступает другим регионам округа. Уровень инновационной активности организаций, осуществляющих все виды инноваций, в исследуемом периоде составлял в среднем 6,2%. При этом следует отметить, что регион является промышленным и характеризуется ярко выраженной специализацией,

относительно высоким уровнем развития ресурсных отраслей. Ведущими отраслями промышленности Кемеровской области являются черная и цветная металлургия, угольная промышленность, электроэнергетика, химическая промышленность, машиностроение и металлообработка. Вывод, который следует из выше сказанного, заключается в необходимости усиления мер государственного регулирования инновационной деятельности в регионе.

Важным фактором, обеспечивающим инновационное развитие является интенсивность затрат на технологические инновации, определяемая долей затрат на технологические инновации в общем объеме произведенной продукции. Как видно по рисунку 3 в СФО отсутствует устойчивая динамика показателя затрат на технологические инновации в общем объеме отгруженных товаров, выполненных работ, услуг.

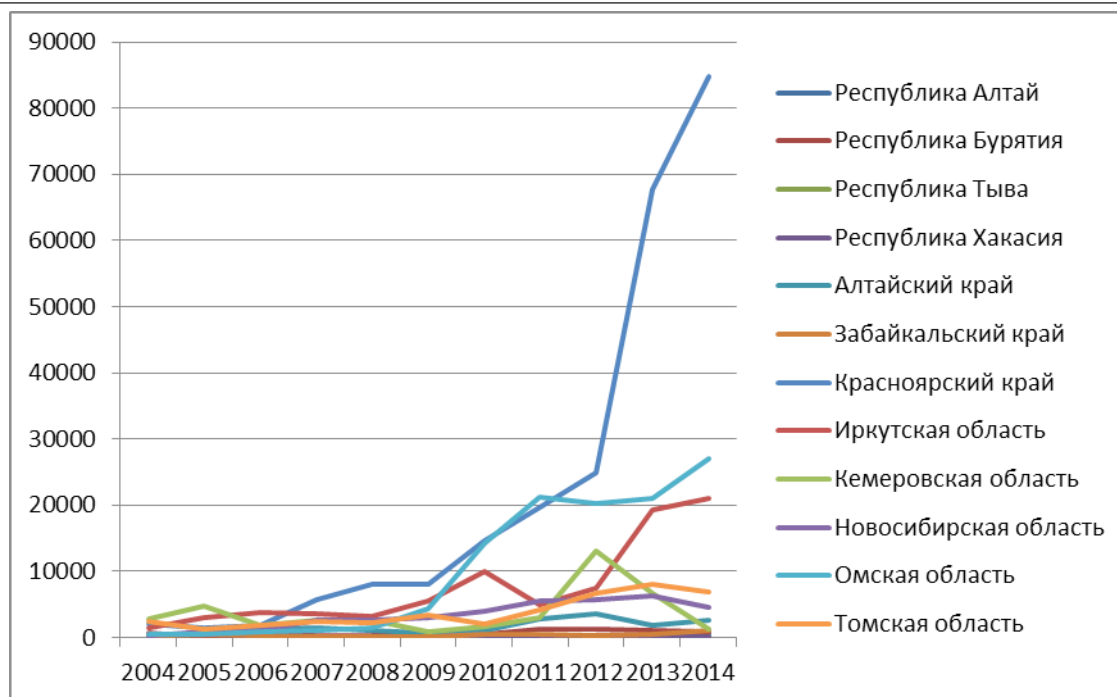


Рисунок 3 – Затраты на технологические инновации в регионах СФО в 2004 – 2014 г.г., млн. руб.

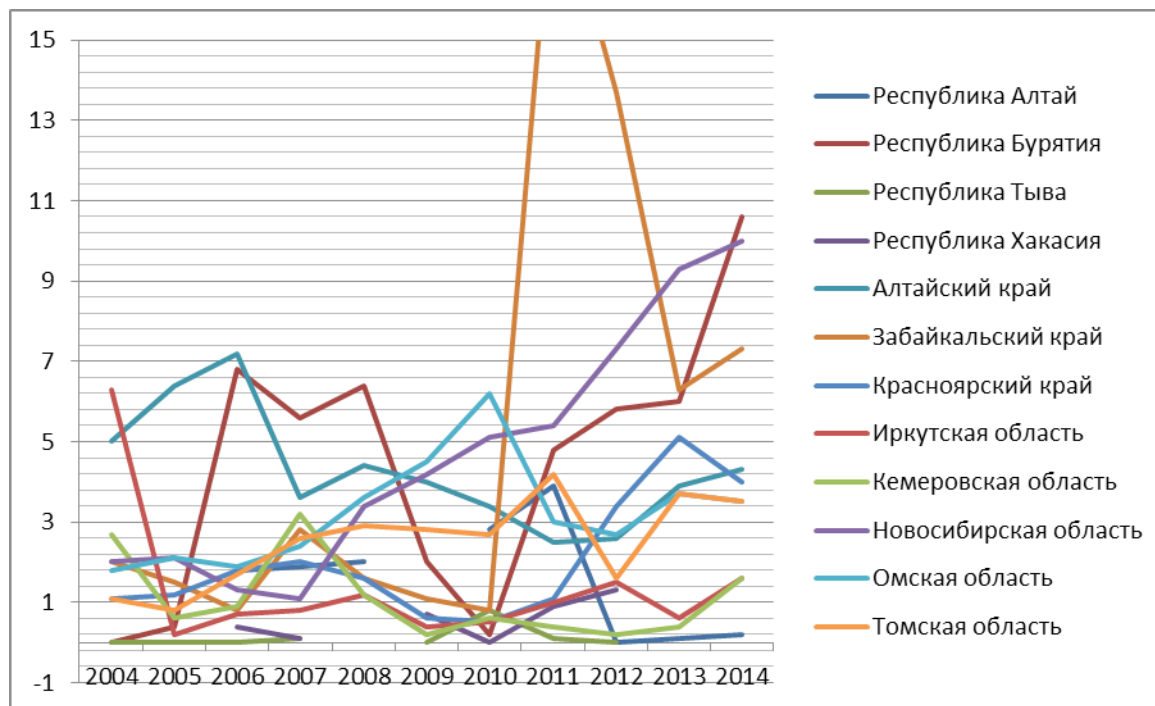


Рисунок - Удельный вес инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, выполненных работ, услуг в регионах СФО в 2004-2014 г.г., %

При этом в 2014 году в СФО достигнутое значение показателей интенсивности на технологические инновации было выше средней по Российской Федерации величины.

В Красноярском крае, входящим в состав СФО, объем затрат на технологические инновации в 2014 году существенно превысил уровень прошлых лет, составив 84718,5 млн.руб. Это единственный регион, где наблюдается стремительное увеличение данного показателя в исследуемом периоде. Достижение такого максимального значения было обеспечено за счет увеличения средств направляемых на технические перевооружения предприятий края.

В другом регионе СФО – Омской области – значение этого показателя на протяжении периода оставалось выше среднего по округу, но при этом следует отметить его незначительное увеличение в последние годы.

Регионам Сибирского федерального округа присуща сильная дифференциация по уровню развития научно-технического потенциала, обусловленная целым рядом экономических, социальных, организационных, институциональных, исторических и других причин.

По числу созданных передовых производственных технологий в 2004-2014 г.г. лидерами в округе

являются Новосибирская область и Красноярский край.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что Сибирский федеральный округ обладает хорошим инновационным потенциалом, который может стать основой диверсификации экономики региона. На наш взгляд выполнение выше поставленных задач возможно именно за счет инновационного развития. В то же время, переход на инновационный путь развития сопровождается отсутствием региональной инновационной системы. В качестве компонентов такой системы должны выступать:

- государственная политика в инновационной сфере;
- система образования и науки;
- система коммерциализации;
- предпринимательский сектор.

На активизацию инновационной деятельности оказывают влияние 2 стратегических фактора: стратегия инновационных предприятий и стратегии развития региона.

Региональное инновационное развитие предполагает решение проблемы активизации инновационной деятельности двумя путями: первый - на уровне самого предприятия по средствам повышения эффективности структуры управления, за счет выбора рациональной технологии управления. Второй - использование инструментов и механизмов, пред-

усмотренных в стратегиях развития территорий.

Наличие в СФО научно-технического комплекса, его финансовое обеспечение оказывает влияние на формирование среды инновационного развития производства. Особенно негативным является снижение затрат на науку, как по абсолютным, так и по относительным показателям.

Анализ реализации региональных программ показал, что они не обеспечивали в достаточной мере формирование устойчивых потоков технологий. Хотя эти программы в определенной степени и содействовали развитию того или иного элемента инновационной системы, однако не учитывали основного фактора инновационной экономики – обеспечение эффективного взаимодействия всех ее элементов.

Важным направлением региональной государственной инновационной политики является формирование кластеров. Для экономики субъектов РФ кластеры являются своеобразными «точками роста», что обусловлено развитием взаимосвязи внутри кластера за счет свободного обмена информацией и быстрого распространения новшеств по каналам поставщиков или потребителей.

Подводя итог, следует отметить, что дальнейшие перспективы инновационного развития регионов связаны с пространственной трансформацией страны в соответствии с задачами социально-экономического роста субъектов РФ■

Список литературы

1. Бозо Н. В. Оценка отраслевых ограничений роста как основа для выработки государственной отраслевой политики / Н. В. Бозо // Мы продолжаем традиции российской статистики Материалы I Открытого российского статистического конгресса. – Новосибирск : НГУЭУ, 2015. – С. 21–22.
2. Бозо Н. В. Формирование отраслевой политики государства через оценку структурных изменений экономики России / Н. В. Бозо // Институциональная трансформация экономики: российский вектор новой индустриализации Материалы IV Международной научной конференции в 2 частях. Ответственные редакторы: Е. А. Капогузов, Г. М. Самошилова. – Омск : Изд-во Ом. гос. ун-та, 2015. – Ч. 1. – С. 533–536.
3. Бозо Н. В., Доронина Е. В. Роль малых инновационных предприятий в развитии экономики региона / Н. В. Бозо, Е. В. Доронина // Инновационный менеджмент и технологическое предпринимательство материалы Всероссийского молодежного научного форума. Новосибирский государственный технический университет Новосибирского областного фонда поддержки науки и инновационной деятельности, НОЦ «Школа современного управления» факультета бизнеса НГТУ. – Новосибирск : Изд-во НГТУ, 2015. – Т. 1. – С. 114–117.
4. Кандрашина Е.А., Чудаева А.А. Диверсификация как путь инновационного развития национальной экономики // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. №5
5. Коваленко М. Г. Диверсификация экономики региона и ее роль в преодолении внутрирегиональных различий // Вестник Адыгейского государственного университета. Выпуск 2012, № 4
6. Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации. Министерство экономического развития Российской Федерации. [Электронный ресурс]/Режим доступа: <http://www.economy.gov.ru/wps/wcm/myconnect/economylib/mert/welcome>.
7. Послание президента Федеральному собранию. Официальный сайт Президента Российской Федерации [Электронный ресурс]/ Режим доступа: <http://kremlin.ru/events/president/news/50864>

МОДЕЛЬ ДОГОНЯЮЩЕГО РАЗВИТИЯ ЧИЛИ: ЛИБЕРАЛИЗАЦИЯ И ВОЕННАЯ ДИКТАТУРА

Кодачигов Руслан Витальевич

*старший преподаватель кафедры мировой экономики
Уральский государственный экономический университет*

Дудник Евгения Михайловна

*студент института финансов и права
Уральский государственный экономический университет*

Аннотация: В статье рассматривается опыт «чилийского чуда» в условиях радикальных реформ. Анализируются причины успеха периода экономических экспериментов и достижения конкурентоспособности экономики Чили благодаря максимальной либерализации экономики. Проводятся параллели между моделями догоняющего развития Чили, Китая и Южной Кореи.

Ключевые слова: либерализация экономики, мировая экономика, модель догоняющего развития, реформы «чикагских мальчиков», «чилийское чудо».

Исторически наиболее крупные и развитые страны Латинской Америки (Бразилия, Аргентина, Уругвай, Чили, Венесуэла), как и Россия, относились ко второму эшелону мирового капиталистического развития. В странах, которые принадлежали к первому эшелону капитализма (это большинство стран Западной Европы, США и Канада), социальные, экономические, политические предпосылки капиталистического развития складывались постепенно, а само это развитие было самоподдерживающимся процессом. В странах второго эшелона такие предпосылки формировались крайне неравномерно. Латинская Америка, которая в России часто воспринимается как единое целое, в действительности группа довольно разных стран. Есть общие черты, но много и отличий. Чили как

раз что-то нетипичное. Это одна из тех стран, которая пошла по пути догоняющего развития, наравне с Южной Кореей, Китаем, Гонконгом, Сингапуром, но своим особым путем. По индексу Open Markets, Чили — самая открытая экономика обеих Америк после Канады и попадает в группу стран с открытостью экономики выше среднего. По другим рейтингам, таким как Doing Business Всемирного банка и Global Competitiveness Всемирного экономического форума, Чили также региональный лидер в Латинской Америке.

Чили является примером успешного догоняющего развития, но в отличие от стран Юго-Восточной Азии добилась этого с использованием крайне либерального подхода, т.е. с минимальным вмешательством государства в экономику. В отличие от, например, Южной Кореи (Чили - это полярно противоположный подход к решению проблемы догоняющего развития по сравнению с той же Южной Кореей и Китаем).

Успешность Чили в догоняющем развитии относительная, если сравнивать со средними цифрами по мировой экономике, например по ВВП на душу населения. На рисунке 1 представлены данные по этому показателю по латиноамериканским странам, США, Китаю и Южной Корее. Конечно же, догоняющее развитие Чили не мега-успех, как в Японии и Южной Корее, но достойный результат, тем более на фоне других стран Латинской Америки.

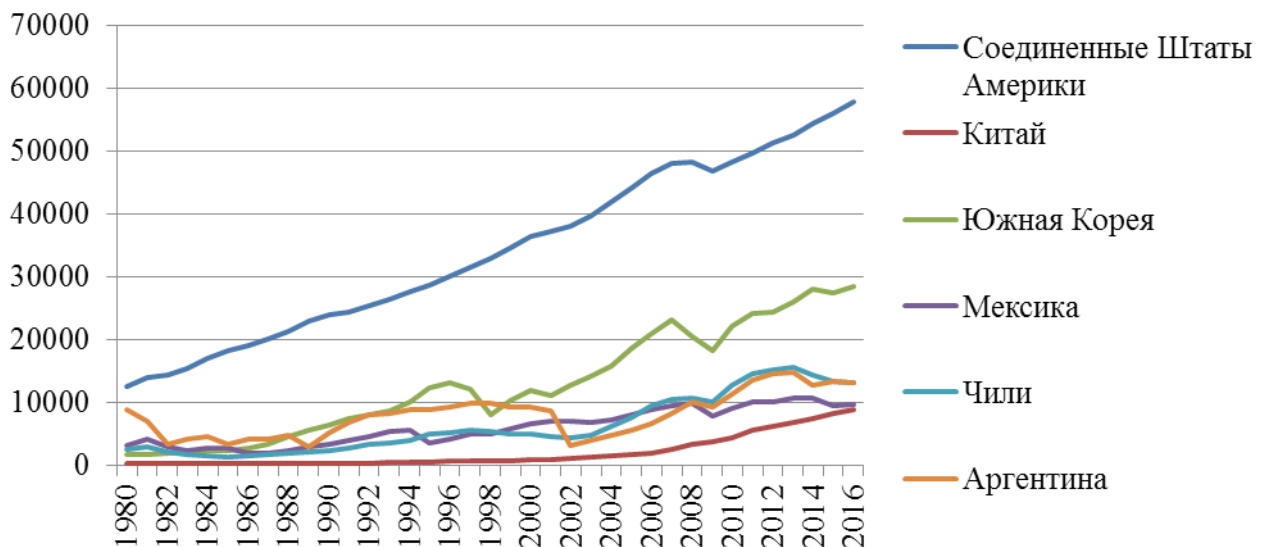


Рис. 1. ВВП на душу населения, 1980-2016, долл.¹

¹Составлено автором по: [3]

«Чилийское чудо» принято связывать с периодом правления Пиночета, который пришел к власти в 1973 году в результате военного переворота. Чем это было вызвано? К 1973 году Чили при президенте Альенде дошло до инфляции 800% в год, дефицита бюджета 22% ВВП, тотального товарного дефицита и господства черного рынка [1]. Здесь нужно отметить, что многие сегодня сходятся во мнении, что история экономического успеха началась именно с Сальвадора Альенде, с того момента, когда он национализировал медные рудники. Точкой отсчета можно назвать приход Пиночета только потому, что с этого момента началось применение метода проб и ошибок, это был первый этап, который преодолела чилийская экономика по пути к нетипичному чуду.

В это время Чили получила довольно большую экономическую и техническую помощь от США. Одновременно была запущена программа радикальных реформ, основанная на концепции «чикагской школы» которая предусматривала либерализацию, приватизацию, налоговую реформу (единовременный налог на стоимость активов корпораций, повышение подоходного налога и налога на недвижимость), дерегулирование банковской системы, открытие финансового рынка [2]. Поэтому можно сказать, что военная диктатура была довольно необычно преподнесена в сочетании с запуском процесса либеральных реформ, процесса открытия экономики внешнему миру.

Результаты реформ 1 этапа можно прокомментировать словами лауреата Нобелевской премии Пола Кругмана: после тяжелейшего кризиса начала 70-х Чили «пережила восстановление, обусловленное в значительной мере вливанием иностранного капитала, что представляло в основном наверстыванием упущенного. Затем разразился еще один крупный кризис в начале 80-х – он был частью общего долгового кризиса в Латинской Америке, но

Чили пострадала от него намного больше других стран...»[4]. Потому, что, в отличие от большинства латиноамериканских стран, Чили полагалась на деньги частных банков в куда большей степени, чем на государственные займы или займы международных структур. Вот некоторые из этих результатов: банкротство порядка 40% банков, девальвация национальной валюты (песо) на 90%.

С 1982-1983 гг. начинается 2 этап, период экономических экспериментов, которые были связаны с естественным фактором: географическое положение — ценный ресурс. Каждая географическая зона Чили таит преимущества: под песками Атакамы на севере — залежи медной руды, длинная береговая линия и условия разных климатических зон благоприятны для выращивания рыбы, в центре — средиземноморский климат с полями, садами и пастбищами, как во Франции. Однако преимущества надо реализовать. Отсюда произошла реальная диверсификация экспорта. Например, чилийское вино. 15-20 лет назад его на мировом рынке оно было неизвестно. Это следствие деятельности ряда государственных агентств и корпораций, которые разными способами стимулировали выход на мировой рынок средних компаний, производящих вино. Возник кластер по выращиванию лосося, который на момент середины 90-х годов обеспечивал Чили экспортные доходы в 1,5 млрд долл. Результаты свелись к тому, что с 1973 года, когда 70% экспорта Чили обеспечивали доходы от продажи меди, к середине 90-х годов экспорт меди сократился до 40%.

В отличие от первого этапа экономического неолиберального курса, второй характеризуется государственным регулированием, посредством которого происходило стимулирование государственными капиталовложениями структурной перестройки экономики. В 80-ые гг. был создан Фонд Чили, его общий капитал составлял 50 млн

долл. Главной задачей был запуск новых отраслей за счет «точечных» инвестиций: рыболовство и переработка морепродуктов, пищевая промышленность, целлюлозно-бумажная отрасль и полиграфические предприятия, химическая индустрия, ряд секторов сельского хозяйства, включая цветоводство. Пол Кругман делает ироничную ремарку по поводу результатов второго этапа: «прибегли к политике free-market и последовало процветание – 15 годами позже» [4].

Чили – это признаваемая в целом модель альтернативная максимальной либерализации экономики, тоже, в конечном счете, обеспечившая некий успех. Если сравнить ВВП на душу населения в Чили, Аргентине и Мексике, то Чили в 60-70-ых гг. по уровню жизни, по ВВП на душу населения была на 30-40% хуже, чем Мексика и Аргентина, то в 2014 году – примерно на 25-30% выше, чем Мексика и Аргентина. В целом в Чили не ориентировались на прорывы в сфере разработки и распространения новых технологий при проведении политики диверсификации. Так в 2013 гг. на долю меди приходилось около 15% ВВП Чили, 20% госдоходов и 44-49,5% экспорта.

Несомненно, в пути, который проделала Чили, были схожие черты с той же Южной Кореей или

Китаем. В экономической политике:

- встраивание страны в глобальный рынок;
- институциональные эксперименты / прагматизм;
- компетентный бюрократический аппарат;

В политической сфере и идеологии, несомненно, стоит отметить, что догоняющее развитие оказалось невозможным в условиях демократии, поэтому исторически оказалось необходимым диктатура и роль личности.

Однако, есть некоторые моменты, которые делают Чили особенной в своей догоняющем развитии: это степень открытости финансовых рынков, степень вмешательства государства в экономику и диверсификация экономики за счет преимущественно сельского хозяйства. Риски и угрозы выбранного пути эта страна прочувствовала за 45 лет с момента прихода Пиночета – это ситуация кризисов, например 2011-2002 года, который очень сильно затронул Аргентину и еще сильнее затронул Чили, к этому времени она была одной из наиболее макроэкономически устойчивых стран в Латинской Америке. Это жертва, которую приходится преподносить, так как любые колебания на глобальных ранках, будь то азиатский кризис или же долговой кризис будут бить по открытой системе■

Список литературы

1. Зотин, А. Учиться у Чили: как в Латинской Америке удалось построить европейскую экономику [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.kommersant.ru/doc/2498160>
2. Яковлев, А., Экономика догоняющего развития: опыт Кореи, Чили и Китая в проекции на Россию [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.leontief-centre.ru/content407>
3. IMF World Economic Outlook (WEO) [Электронный ресурс]. – October 2015. – Режим доступа: <http://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2015/02/>
4. Krugman, P. Fantasies of the Chicago Boys [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://krugman.blogs.ny-times.com/2010/03/03/fantasies-of-the-chicago-boys/?_r=0

АНАЛИЗ ПРОБЛЕМ ЭКОНОМИКИ ИННОВАЦИЙ РОССИИ ANALYSIS OF PROBLEMS OF INNOVATIONS IN RUSSIAN ECONOMY

Калакаева Кристина Зазаевна

Студентка 2 курса бакалавриата по направлению «Экономика» профиль «Мировая экономика»

Kalakaeva K.

Student, North Ossetian State University after K.L.Khetagurov. The second course, The Faculty of International Affairs

Мрикаев Дзантимир Маратович

Студент 2 курса бакалавриата по направлению «Экономика» профиль «Мировая экономика»

Северо-Осетинский государственный университет имени К.Л. Хетагурова

Аннотация. В статье рассматривается воздействие инноваций на экономику страны в целом, а так же проблема оттока человеческого капитала из Российской Федерации, что способствует ослаблению технологического и интеллектуального развития страны и ухудшению качества жизни населения. Проанализированы возможные направления для оперативного использования существующего и создания нового знания.

Abstract. This research work discusses the impact of innovation on the economy as a whole, as well as the problem of outflow of human capital from the Russian Federation, that helps to reduce the technological and intellectual development of the country and the deterioration of the quality of life. The possible directions for the operational use of the existing and creation of new knowledge.

Ключевые слова: экономика знаний, человеческий капитал, индекс экономики знаний, инновационная экономика.

Keywords: knowledge economy, human capital, knowledge economy index, innovation economy.

Современную экономику развитых стран можно определить как экономику знаний, т.е. экономику, которая основана на интенсивном и результативном использовании знаний. Экономика знаний является предельной стадией развития постиндустриальной и инновационной экономики. Основным фактором становления и совершенствования экономики знаний является человеческий капитал.

В мировой практике до начала XX века инвестиции в образование, воспитание, здоровье населения считались высокочрезвычайно дорогим грузом экономики, но вскоре миру пришлось понимание их важности как фактора прогресса и процветания мировой

экономики. Во второй половине XX века нобелевские лауреаты по экономике Теодор Шульц и Гери Беккер ввели понятие человеческого капитала, система создания которого прошла от низшего к высшему уровню – от индивидуального к национальному человеческому капиталу.

В настоящее время различают следующие виды человеческого капитала (ЧК)^[1]:

1. Индивидуальный ЧК – накопленная совокупность отличительных и специализированных знаний, профессиональных навыков индивидуума, которые дают ему возможность получать дополнительный доход и блага, не получаемые человеком без данных навыков.

2. Корпоративный ЧК – совокупность накопленного фирмой специализированного и отличительного в сравнении с фирмами-оппонентами капитала, ноу-хау, интеллектуального капитала и отличительных управленческих и других интеллектуальных технологий, в том числе компьютерных и информационных технологий, которые усиливают ее конкурентоспособность.

3. Национальный ЧК – доля новейших трудовых ресурсов, инновационная система, интеллектуальный капитал и запас знаний, новейшие технологии во всех областях экономики и жизнедеятельности, в том числе качество жизни, которое предоставляет в общей сложности конкурентоспособность экономики страны на международном рынке в условиях глобализации.

Можно заключить, что человеческий капитал есть интенсивный высокопроизводительный фактор экономического и общественного прогресса, который содержит трудовые ресурсы и

¹Шульгина Е. В. Развитие Человеческого Потенциала. Moscow Business School, Москва, Россия

знания, гарантирующие их результативное и целесообразное функционирование. В общей сложности человеческий капитал складывается за счет инвестиций, направленных на увеличение уровня и качества жизни населения, включая образование, здоровье, науку, предпринимательские способности населения, экономическую безопасность и свободу.

На сегодняшний день развитые страны располагают существенной долей человеческого капитала всего мира. Основная часть инвестиций в данных странах направляется именно в человеческий капитал. Этот факт предоставляет им лидирующие позиции в технологическом и интеллектуальном развитии и определяет превосходящий рост качества жизни населения.

Таблица 1. Рейтинг стран по развитию человеческого капитала за 2015 год^[1].

Место	Страна	Индекс человеческого капитала
1	Финляндия	85,78
2	Норвегия	83,84
3	Швейцария	83,58
4	Канада	82,88
5	Япония	82,74
6	Швеция	82,73
7	Дания	82,47
8	Нидерланды	82,3
9	Новая Зеландия	81,84
10	Бельгия	81,12
...	...	...
26	Россия	77,54

В настоящий момент по всем критериям наивысший показатель имеет Финляндия, далее идут Норвегия, Швейцария, Канада и Япония.

С 2012 года Россия взобралась с 55 на 26 место к 2015 году. РФ за три года смогла подняться на 29 позиций благодаря высоким местам по уровню образования и квалификации рабочей силы. По степени развития начального, среднего, среднего специального и высшего образования Россия находится в десятке лидеров по всем возрастным группам. Тем не менее, если эти страны лидируют благодаря развитой экономике, то среди стран

БРИКС Россия занимает лидирующие позиции. В вышеуказанном списке Китаю отводится 64е место, Бразилии – 78е, ЮАР – 92е и Индия - 100е.^[2]

Неспособность России занять более высокое место связана с демографическими факторами, такими как достаточно низкая доля населения в трудоспособном возрасте (82-е место), сравнительно высокий уровень безработицы (52-е место), существенные ограничения в возможности для развития на рабочем месте (79-е место), здоровье населения (81-е место), качество системы образования (73-е место). Несмотря на то, что в РФ – достаточно высокий процент людей с высшим образованием (53,5%) и с 2000 по 2013 годы уровень государственных расходов на высшее образование увеличился в 21 раз, университеты России все еще не пересекли 100 позицию в списке лучших университетов мира. Вопреки этому человеческий капитал в РФ (18 трлн. долл. США) оценивают выше ВВП Америки (15 трлн. долл. США).^[3]

Для того чтобы оценить степень развития экономики знаний стран мира и установить готовность какой-либо страны к переходу на форму развития, основой которой являются знания, Всемирным Банком была представлена методика определения индекса экономики знаний и индекса знаний, определяющими характеристиками которой являются:

1. Институционально-экономический режим, который побуждает к результативному использованию действующего и формированию нового знания, в том числе совершенствование предпринимательской деятельности.
2. Степень образованности населения и существование навыков формирования, передачи и применения новейшего знания.
3. Национальная инновационная система, которая состоит из фирм, университетов, исследовательских центров и других организаций, рассматривающие и приспособляющие глобальное знание для потребностей населения, формируют новейшее знание и базирующиеся на нем новые технологии.
4. Информационно-коммуникационные технологии (ИКТ), которые содействуют действенной передаче и переработке информации.

²<http://reports.weforum.org/human-capital-report-2015/rankings/>

³<https://lenta.ru/news/2012/10/12/human/>

¹<http://reports.weforum.org/human-capital-report-2015/rankings/>

Таблица 2. Индекс экономики знаний и его показатели в разных странах мира, 2012 г.^[4]

Место	Тренд	Страна	Индекс экономики знаний	Индекс знаний
1	0	Швеция	9,43	9,38
2	6	Финляндия	9,33	9,22
3	0	Дания	9,16	9,00
4	-2	Нидерланды	9,11	9,22
5	2	Норвегия	9,11	8,99
6	3	Новая Зеландия	8,97	8,93
7	3	Канада	8,92	8,72
8	7	Германия	8,90	8,83
9	-3	Австрия	8,88	8,98
10	-5	Швейцария	8,87	8,65
11	0	Ирландия	8,86	8,73
12	-8	Соединенные Штаты Америки	8,77	8,89
...	...	...	...	...
55	9	Россия	5,78	6,96

В 2012 году РФ заняла 55 позицию, что на 9 пунктов выше по сравнению с 2000 годом. Россия также вошла в топ-10 стран с наиболее активно процветающей экономикой знаний. Однако, следует учитывать, что четверть века назад Россия была на 23 месте в списке стран с высоким индексом экономики знаний.

Очевидно, что из-за отрицательного роста субиндекса качества образования для РФ стоит преграда для дальнейшего приближения своих позиций к странам с высоким уровнем индекса экономики знаний. (табл. 3)

Таблица 3. Составляющие индексы экономики знаний (субиндексы) в России, 2012 г.^[5] (рассчитаны по методике Всемирного Банка)

Название индекса	Место/Значение	Динамика (по сравнению с 2000 годом)
Индекс институционально-экономического режима	117 / 2,23	+15
Индекс качества образования	44 / 6,79	-17
Индекс национальной инновационной системы	40 / 6,93	+11
Индекс информационно-коммуникационных технологий	44 / 7,19	+19

⁴<http://gtmarket.ru/ratings/knowledge-economy-index/knowledge-economy-index-info>

⁵<http://www.worldbank.org/>

С 1992 года в РФ уменьшилась вдвое доля финансирования науки и образования, большое количество способных и одаренных ученых, врачей, инженеров и других высококлассных специалистов иммигрировало, главным образом в США, Канаду и Германию.

Таблица 4. Международная эмиграция из России за период с 1997 по 2014 годы^[6].

Годы	Число эмигрировавших
1997	232987
2000	145720
2003	94018
2006	54061
2009	32458
2010	33578
2011	36774
2012	122751
2013	186382
2014	308475

В настоящее время большинство конкурентоспособных специалистов РФ работают в Японии, Сингапуре и прочих азиатских странах. Крупные филиалы и компании США держат под своим вниманием наиболее талантливых студентов для

⁶http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography/#

того, чтобы в будущем предложить им работу в США. Подобный метод привлечения наиболее продуктивных специалистов, который создали непосредственно Соединенные Штаты, является ее основным конкурентным превосходством.

Несмотря на то, что в данный момент наблюдается возвращение малой доли специалистов в РФ, что связано с возобновлением электронной отрасли, приоритет в сотворении национальных конкурентоспособных технологий не был установлен. Вышеупомянутые специалисты, которые работали в лучших технопарках и университетах мира, ясно видят значительную брешь между наукой и высокими технологиями развитых стран и России. Это объясняется тем, что для возникновения новейших передовых технологий научно-технический потенциал утерян.

Если исследователю отказывают в участии в международных проектах, а бизнесмену запрещают поставлять свой товар на внешний рынок, то при таких условиях они определенно задумаются о выезде из страны. Ведь если эти люди способны создать конкурентоспособный продукт, они также стремятся расширить рынок, на котором будут его реализовать. В настоящее время отъезд за границу для современных квалифицированных специалистов – вопрос амбиций.

Сегодня РФ покидают самые образованные и активные слои населения, что говорит о малом интересе нынешней власти в долгосрочном развитии страны. По статистике около 37% ученых находятся в возрасте старше 50 лет.^[1] По своей сути Россия выступает в качестве донора наиболее талантливых молодых специалистов, что приводит к постепенному исчезновению отечественной науки и инноваций.

Для выхода на ведущие позиции в мире в сфере высоких технологий и конкурентоспособности отечественной экономики РФ должна снижать долю сырьевого сектора в ВВП государства и увеличить роль экономики знаний в развитии экономики по примеру Финляндии, которая смогла подняться на лидирующие позиции и занять второе место в списке стран-лидеров по индексу экономики знаний.

Финны разработали комплексную схему подъема, основой которой стал прогресс человеческого капитала – систем образования, воспитания, науки, инновационной сферы, венчурного бизнеса и высоких технологий. Это позволило стране за относительно короткий срок осуществить переход от главным образом сырьевой экономики к инновационной. При этом Финляндия не отказалась от переработки своего главного природного ресурса – леса. Напротив, благодаря доходам от переработки леса в товары с высокой добавленной стоимостью финнам удалось создать свои инновационные технологии и продукты. В отличие от большинства стран, Финляндия не сберегала мертвым грузом свои доходы в форме резервов в банках США и Европы на всякий случай, а осуществляла инвестиции в здоровье, образование, качество и креативность труда своего населения. К тому же, значительная доля инвестиций направлялась в разработку новых высоких технологий.

Следует отметить, что достижения развитых стран в решительных изменениях в экономике наблюдаются благодаря динамичному вмешательству государства в создание и осуществление курса на усовершенствование научного развития. Например, в США научно-технологические и экономические прорывы последних десятилетий осуществлялись вследствие крупных действенных государственных программ.

¹<http://www.faito.ru/archnews/1195410947,1204317799/>

В современной России приоритетом развития экономики является уменьшение роли сырьевого сектора в ВВП страны. С 2005 года РФ удалось значительно сократить долю экспорта нефти и газа в ВВП страны (с 70% до 31%). При этом доля машиностроения в ВВП России составляет 21%, в то время как в развитых странах эта цифра колеблется от 36% до 45%.²

Принципиальным является вопрос источников финансирования научно-инновационного сектора. Очевидно, что государственное финансирование и банковское кредитование в данном случае не могут быть альтернативой венчурному финансированию. На сегодняшний день в РФ функционирует приблизительно 50 фондов, которые направлены на венчурное финансирование. В то же время доля венчурного капитала продолжает находиться на достаточно невысоком уровне. В 2014 году доля венчурного капитала, выделяемого российским предпринимателям, приняла отметку 60-80 млн. долл. США.^[3] Приблизительно такое же количество венчурного капитала выделяется в США в среднем за полтора дня.

Для дальнейшего развития экономики знаний и экономики страны в целом, России следует уделять большое внимание следующим основополагающим элементам:

- действенные государственные институты, которые обеспечивают высокий уровень качества жизни населения;
- результативная фундаментальная наука;
- высокий уровень образования населения;
- действенный научно-технический венчурный бизнес;
- первоклассный уровень человеческого капитала в широком его определении;
- разработка и создание знаний и высоких технологий;
- дальнейшее развитие информационного общества и общества знаний;
- инфраструктура воплощения в жизнь и передачи идей, изобретений, открытий от фундаментальной науки до инновационного производства и следом – до потребителей■

²<http://utmagazine.ru/posts/10563-ekonomika-rossii-cifry-i-fakty-chast-10-mashinostroenie>

³<http://www.tadviser.ru/index.php>

Список литературы

1. <http://gtmarket.ru/ratings/knowledge-economy-index/knowledge-economy-index-info>
2. <http://reports.weforum.org/human-capital-report-2015/rankings/>
3. http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography/#
4. <http://www.worldbank.org/>
5. Давыдов, А. А. Инновационный потенциал России: настоящее и будущее – ИС РАН, 2012.
6. Корчагин Ю. А. Широкое понятие человеческого капитала.- Воронеж: ЦИРЭ, 2009.
7. Полян П. Эмиграция: кто и когда в XX веке покидал Россию. - ОГИ, 2005.
8. Шульгина Е. В. Развитие Человеческого Потенциала. Moscow Business School, Москва, Россия

Reference

1. <http://gtmarket.ru/ratings/knowledge-economy-index/knowledge-economy-index-info>
2. <http://reports.weforum.org/human-capital-report-2015/rankings/>
3. http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography/#
4. <http://www.worldbank.org/>
5. Davydov, A. A. Innovative potential of Russia: present and future – IS RAS, 2012.
6. Korchagin Yu. a. Broad notion of human capital.- Voronezh: CERA, 2009.
7. Polyan P. Emigration: who and when in the XX century left Russia. - OIG, 2005.
8. Shulgina E. V. The Development Of Human Potential. Moscow Business School, Moscow, Russia.

ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ЗАЕМНОГО КАПИТАЛА

Руденко Ксения Викторовна

студент факультета менеджмента РЭУ им. Г.В.Плеханова

Научный руководитель: Ронова Галина

кандидат экономических наук

доцент кафедры Финансового менеджмента РЭУ им. Г.В.Плеханова

Аннотация. В данной статье рассматривается целесообразность использования заемного капитала, определения его оптимальной структуры, объемов и способов привлечения для обеспечения максимальной устойчивости компании, повышения ее прибыльности и конкурентоспособности.

Abstract. In this article we focus on the feasibility of using borrowed capital, determination of its optimal structure, amount and ways of attraction for maximum stability of the company, improve its profitability and competitiveness.

Ключевые слова: финансовый менеджмент, заемный капитал, финансовый рычаг, кредит, займ.

Keywords: financial management accounts payable, borrowed capital, financial leverage, credit, loan.

В современных условиях для российских компаний наиболее актуален вопрос выбора источников финансирования обновления основных средств, расширения производства и осуществления основной деятельности в целом. Эта проблема особенно актуальна в условиях, когда руководством страны была поставлена задача увеличения темпов роста национальной экономики.

Одна из важнейших функций финансового менеджмента на предприятии - управление пассивами, которое подразумевает формирование оптимальной структуры капитала компании, разработку политики привлечения капитала. При этом, в российской практике компании пытаются минимизировать долю заемного капитала при финансировании деятельности, упуская при этом возможность расширения бизнеса. Поэтому в статье будет рассмотрена возможность эффективного использования заемного капитала.

Заемный капитал - денежные средства или другие имущественные ценности, привлекаемые для финансирования развития компании на возвратной основе. [3, с.58]

Использование заемного капитала экономически оправдано тогда, когда оно повышает рентабельность всей деятельности капитала, то есть когда доходность основной деятельности превышает процент по займам и кредитам.

Заемный капитал отражается в четвертом (долгосрочные заемные обязательства) и пятом разделах (краткосрочные обязательства) бухгалтерского баланса.

Этапы политики привлечения заемных средств:

1. Анализ существующей в компании практики привлечения и использования заемных средств. Принятие решения о целесообразности применения последних в сложившихся объемах и формах.

2. Определение целей привлечения заемных средств.

3. Определение максимального объема заимствований в хозяйственной деятельности.

4. Оценка стоимости заемного капитала.

5. Формирование структуры заемных средств, привлекаемых на краткосрочной и долгосрочной основе, и состава кредиторов.

6. Обеспечение эффективного использования кредитов и своевременных расчетов по ним.

7. Оценка эффективности использования заемных средств. Эффективность управления заемным капиталом должна постоянно отслеживаться с целью принятия оперативных и своевременных решений. Для этого могут использоваться показатели рентабельности, оборачиваемости, структуры и динамики заемного капитала и т. д.

Таким образом, для эффективного управления заемными средствами компании необходимо:

1. Определить оптимальную структуру капитала

2. Выбрать способ привлечения кредита.

3. Отобрать критерии (коэффициенты) оценки рациональности привлечения заемных средств. Проанализировать соответствия фактических показателей их нормативному уровню, выявить причин возникших отклонений.

4. Разработать и осуществить комплекс практических мероприятий по приведению структуры долгов в соответствие с оптимальными параметрами.

Рассмотрим данные пункты подробнее.

1. Определение оптимальной структуры капитала предполагает: составление бюджета задолженности, разработку системы показателей оцен-

ки эффекта от привлечения заемных средств.

В ходе разработки стратегии кредитования собственного бизнеса необходимо исходить из решения следующих первоочередных задач - максимизации прибыли компании, минимизации издержек, достижения динамичного развития компании (расширенное воспроизводство), утверждения конкурентоспособности - которые, в конечном итоге и определяют финансовую устойчивость компании. Финансирование данных задач должно быть достигнуто в полном объеме. Для этого, после использования всех собственных источников финансирования (собственный капитал и прибыль - наиболее дешевые ресурсы), должны быть в заданном объеме привлечены заемные средства кредиторов. При этом наиболее весомым ограничивающим фактором в процессе планирования использования заемного капитала необходимо считать его стоимость, которая должна позволять сохранить рентабельность бизнеса на достаточном уровне.

Для определения количества заёмных средств рекомендуется рассчитывать эффект финансового рычага (DFL). Этот показатель отражает изменение рентабельности собственных средств, полученное вследствие использования заёмных средств. Расчёт показателя осуществляется по формуле [6, с.77]:

2. Если было принято решение о привлечении заемного капитала, необходимо перейти к следующему шагу - определению способа привлечения кредита.

Существует несколько потенциальных возможностей привлечения заемных средств:

а) средства инвесторов: как правило, инвесторы, обменивающие свои средства на корпоративные права (доли, акции) рассчитывают на дивиденды, которые фиксируются в учредительных документах в виде процентов. При этом, у инвесторов может появиться возможность влиять на процессы управления в созданном хозяйственном обществе (право голоса на собрании акционеров или участников). Поэтому следует позаботиться о сохранении контрольного пакета.

б) банковский или финансовый кредит (как правило, предоставляется банками). Это наиболее дорогостоящий вид кредитных ресурсов. Ограничивающие факторы: высокий процент, необходимость надежного обеспечения, наличие строго определенных сроков возврата.. Не смотря на стоимость и относительную трудность привлечения, возможности банковского кредита могут существенно повысить прибыльность компании (например, за счет привлеченных инвестиций в расширение производства).

с) товарный кредит (отсрочка оплаты поставщикам). Основным преимуществом данной разновидности получения заемных средств является простота привлечения. Товарный кредит, как

правило, не требует залога и не связан со значительными расходами (в том числе временными). Товарный кредит чаще всего представляет собой поставку товаров (работ, услуг) по договору купли-продажи с отсрочкой платежа. Компенсация поставщикам закладывается в цену товаров, которая может колебаться в зависимости от сроков предоставленной отсрочки.

д) Облигационный займ: выпуск и продажа облигаций. В отличие от банковского кредита, предоставляемого кредитной организацией, облигационный займ рассчитан на привлечение инвестиций от широкого круга лиц

3) Определение критериев оценки. [4, с.92]

Для оценки эффективности политики использования капитала могут быть использованы коэффициенты, которые характеризуют степень защищенности интересов кредиторов и инвесторов, отражают способность компании погашать задолженность.

3.1. Коэффициент автономии показывает долю собственного капитала в структуре капитала компании:

Коэффициент автономии = Собственный капитал / Активы

Этот коэффициент рекомендуется поддерживать на достаточно высоком уровне (в российской практике: 0,5 и более (оптимально 0,6-0,7)) с целью минимизации рисков, однако, в таком случае может быть упущены возможности расширения производства за счет использования заемных средств.

3.2. Коэффициент заемного капитала показывает долю заемного капитала в общей сумме источников финансирования валюты баланса (ВБ) (нормативное значение <0,3).

$KЗК = ЗК / А = ЗК / ВБ$

3.3. Коэффициент соотношения заемного и собственного капитала характеризует степень зависимости организации от внешних займов и показывает сколько заемных средств приходится на 1 рубль собственных (Рекомендуемое значение <1) :

$Kсоотн = ЗК / СК$

Сопоставление показателей с нормативными. Разработка комплекса практических мероприятий по приведению структуры долгов в соответствие с оптимальными параметрами.

Подводя итог, необходимо отметить, что в современных условиях фактически ни одна компания не может обойтись без привлечения заёмных средств, которое означает для предприятия возможность более интенсивного развития. Однако использование заёмного капитала должно быть осторожным и тщательно продуманным, поскольку оно несёт в себе такие угрозы банкротства и рост финансовых рисков. Таким образом, предприятиям необходимо как можно тщательнее подходить к вопросу выбора структуры и источников заёмного капитала, учитывая все возможные выгоды и риски■

Список литературы

1. Аникина И.Д. Стратегия формирования заёмного капитала компаний // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 3: Экономика. Экология. – 2009. – №2. – С. 197–203.
2. Емелин В. Н., Пивкина Е. И. Управление кредиторской задолженностью организации // Молодой ученый. — 2014. — №8. — С. 465-467.
3. Жуковская С.Л. Основные подходы к анализу источников финансирования деятельности предприятия / С.Л. Жуковская, М.С. Оборин // Фундаментальные исследования. – 2014. – №6–5. – С. 969–973.
4. Ронова Г.Н. Финансовый менеджмент. Учебное пособие. – М.: ЕАОИ, 2008 г. – 170 с.
5. Ронова Г.Н., Королев П.Ю., Осоргин А.Н., Хаджиев М.Р. Оценка стоимости предприятия (бизнеса). Международный консорциум «Электронный университет», Московский государственный университет экономики, статистики и информатики, Евразийский открытый институт - М., 2006г.
6. Ронова Г.Н., Боронин М.С. Методы оценки эффективности финансового управления на предприятии в рамках критерия стоимости. Экономика, статистика и информатика. Вестник УМО. 2013. №3. С.77-80.
7. Ронова Г.Н. Управление привлечением банковского кредита / Г.Н. Ронова, П.В. Гаврилова // Актуальные проблемы финансово-кредитной сферы и финансового менеджмента: Сборник научных трудов профессорско-преподавательского состава, аспирантов и магистров кафедры Банковского дела и финансового менеджмента. – М., 2015. – С. 182–187.
8. Пачкова О.В. Влияние заёмного капитала на финансовое состояние предприятия / О.В. Пачкова, М.Р. Гаптельхаков // Экономика и современный менеджмент: теория и практика. – 2015. – №4 (48–1) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru>

КРОСС-МАРКЕТИНГ В ЭПОХУ КРИЗИСА

Борисова Ольга Михайловна
кандидат экономических наук, доцент

Косовец Алексей Александрович

Сибирский институт бизнеса и информационных технологий

С наступлением 2016 года финансовое положение внутри нашей страны несколько не улучшилось. Вместе с национальной валютой понизился и уровень покупательной способности среди потребителей, а цены осуществили небывалый рост. Как показывает историческая практика – в таких ситуациях первым под удар попадает рынок рекламы и услуг по продвижению. С повышением цен и снижением покупательной способности сокращаются и объемы производства товаров и количество оказанных услуг. Все это прямым образом сказывается и на маркетинговом бюджете организаций, который в лучшем случае сокращается, а чаще всего перестает существовать, и, как следствие, организации, оказывающие услуги по рекламе и продвижению вынуждены буквально «воевать» за клиентов, число которых с каждым кварталом сокращается в геометрической прогрессии.

Об актуальности проблемы, нависшей над работниками сферы рекламы, свидетельствуют данные исследований, направленные на измерения объемов рекламного рынка России, представленные в таблице 1.

Таблица показывает изменения объема российского рекламного рынка в 2015 году в сравнении с 2014 годом. Исследования и подсчет проводился Ассоциацией коммуникационных агентств России.[1] По прогнозам авторитетных рейтинговых агентств и медиа изданий – рынок рекламы в России на период 2016 года сократится еще на 14%-15%. [2] Помимо общего снижения, спрос на традиционные рекламные и маркетинговые услуги снова уменьшится в пользу инновационных. Такая динамика перераспределения спроса продолжается на протяжении четырех лет. Все больше интернет-реклама и подобные ей коммуникации вытесняют традиционные услуги ATL и BTL продвижения. Что же делать организациям, работающим в сфере рекламы в эти столь непростые времена? Что же делать маркетологам коммерческих организаций с бюджетом, урезанным чуть сильнее, чем «под корень»? Ответ на эти вопросы мож-

но найти рассмотрев такой вид коммуникации с потребителем – как «Кроссмаркетинг».

Таблица 1. Объем рынка рекламы в России в 2015 года млрд. руб.

Сегменты	2015 год	Динамика к предыдущему году %
Телевидение	90.3-90.8	-19
<i>в т.ч. эфирное</i>	88.8-89.3	-19
<i>кабельно-спутниковое</i>	1.51	-46
Радио	9.4-9.6	-19
Печатные СМИ	16.1-16.3	-32
<i>в т.ч. газеты</i>	4.1-4.3	-25
<i>журналы</i>	7.9-8.1	-32
<i>рекламные издания</i>	3.9-4.1	-40
Наружная реклама	24.1-24.3	-25
Интернет	64.7-66.6	+12
<i>в т.ч. медийная реклама</i>	12.0-12.3	+6
<i>контекстная реклама</i>	52.7-54.3	+17
Прочие (New media)	2.6	-15
ИТОГО	208.5-209.0	-14

Прежде чем перейти к описанию принципов кросс-маркетинга следует разобраться в самом понятии:

Кросс-маркетинг – совместное продвижение несколькими организациями своих товаров, услуг, брендов и тд, используя взаимодополнение.

Что позволяет кросс-маркетинг для коммерческой организаций:

- Оптимизация рекламного бюджета
- Привлечение новых целевых потоков
- Сокращение расходов на рекламу
- Выводит бренд на новый уровень восприятия
- Развивает партнерские отношения среди участников

- Возможность получения качественных услуг за более низкую сумму

Что дает кросс-маркетинг организациям в сфере рекламы:

- Увеличение числа клиентов, обратившихся в компанию
- Рост доходов в долгосрочной перспективе
- Укрепление конкурентных позиций
- Расширение рынка рекламы

Тактика и стратегия кросс-маркетинга.

Кросс-маркетинг можно разделить на тактический и стратегический. К стратегическому кросс-маркетингу относятся мероприятия по продвижению, которые нацелены не на единоразовое участие в акции. Прежде всего, это долгосрочные перспективные отношения двух и более компаний. Одними из первых и самых знаменитых акций такого вида маркетинга могут быть совместные «кроссы» автосалонов и банков, когда банк участвует в продаже автомобиля, предоставляя покупателю возможность приобрести

автомобиль в кредит. Автосалон продает автомобиль, приобретает лояльного к нему покупателя, который порадует, что ему пошли на встречу, обслужили и предложили купить авто в кредит, так как всей суммы сразу у него не было. Банк получил нового клиента. Клиент получил автомобиль. [3]

Также, кросс-маркетинг бывает тактическим, когда инициаторами выступают две неконкурирующие между собой компании, слившиеся в одноразовой кросс-акции. Таким образом, происходит некий обмен потребителями. Клиенты первой фирмы получают бонусы, обратившись во вторую. Клиенты второй фирмы получают бонусы, если обратятся в первую.

В завершении этой обзорной работы следует подчеркнуть необходимость кросс-маркетинга в сложившейся нестабильной экономической ситуации. Нельзя ошибиться, называя его одним из лучших путей сосуществования рекламных организаций и их клиентов и эпоху кризиса ■

Список литературы

1. Объем рынка маркетинговых коммуникаций в 2015 году [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.akarussia.ru/knowledge/market_size.
2. Рынок рекламы в 2016 году [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.polylog.ru/ru/pr-blog/zenith-opti-media-forecast-2016.htm>. (05.12.2015)
3. Кросс-маркетинг [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.ef-group.ru/uslugi/index.aspx?id=35>.

АНАЛИЗ ИТОГОВ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИЙ (НА ПРИМЕРЕ НАДЕЖДИНСКОГО РАЙОНА ПРИМОРСКОГО КРАЯ)

Лейсле Максим Юрьевич

слушатель

Межрегиональный образовательный центр «Владивостокские инновации»

Для управления муниципальным образованием как системой необходимо провести ее структуризацию и рассмотреть основные подсистемы. Характер структуризации любой социально-экономической системы зависит от цели исследования и может осуществляться с разной степенью детализации.

Социально-экономическое развитие территорий определяется объективными потребностями и общественными тенденциями, его следует рассматривать с точки зрения совокупности различных социальных и экономических целей, включает такие блоки, как перемены в институциональной, социальной и административной структурах общества, рост производства и доходов, перемены в традициях и привычках, перемены в общественном сознании [3].

В настоящее время основной целью социально-экономического развития регионов является улучшение качества жизни населения. В этой связи процесс социально-экономического развития включает три важнейшие составляющие:

- рост доходов населения, улучшение его здоровья и повышение уровня образования;
- увеличение степени свободы людей, в том числе их экономической;
- создание условий, способствующих росту самоуважения людей в результате формирования социальной, политической, экономической и институциональной систем, ориентированных на уважение человеческого достоинства [1].

Результаты анализа и оценки социально-экономического развития территорий следует рассматривать как важнейшую составляющую программ социально-экономического развития муниципальных образований. Правовой режим разработки программ социально-экономического развития муниципальных образований определен Федеральными законами от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», и от 28 июня 2014 года № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации».

Экономика Надеждинского муниципального

района за последние годы активно развивается. Валовой выпуск продукции увеличился с 2008 года увеличился на 1,9%. При этом произошло увеличение производства продукции по большинству видам деятельности. Так, рост производства в обрабатывающем секторе составил на 0,6%, объем валовой продукции сельского хозяйства увеличился на 12,5%. Также увеличились инвестиции в основной капитал в 2,5 раза, что говорит о существенном повышении производственного потенциала района.

В 2013-2015 годы в районе были открыты новые предприятия, наиболее крупными из которых являются ООО «Приморский завод «Европласт», ООО «Серебряный лотос», ООО «Экопан ВСК», ООО «Девятый Вал», ООО «Стильная рыбка», введен в эксплуатацию новый логистический комплекс «АС-Лоджистик», расположенный в с. Прохладное. Вышеуказанные мероприятия позволили снизить уровень безработицы с 1,4% по состоянию конец 2014 года до 0,8% на конец 2015 года.

Ведущей отраслью экономики Надеждинского муниципального района, обеспечивающей 18-20% роста валового выпуска продукции (работ и услуг) ежегодно, является сельское хозяйство. В реестре сельскохозяйственных товаропроизводителей состоит 13 сельскохозяйственных организаций, 42 крестьянские (фермерские) хозяйства (далее КФХ) и 5 индивидуальных предпринимателей. Объем валовой продукции сельского хозяйства за последний год увеличился на 12,5%, что во многом обусловлено предоставлением государственных мер поддержки отрасли [6].

Государственная поддержка субъектам малого предпринимательства – сельхозпроизводителям оказывается в рамках государственной программы Приморского края «Развитие сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия. Повышение уровня жизни сельского населения Приморского края» на 2014 - 2020 годы. В 2015 году поддержка была получена 18 сельхозпроизводителями. Затраты компенсируются на продукцию животноводства, страхование техники и

животных, на уплату процентов по кредитам и др. Реализация программных мероприятий в отрасли животноводства направлена на увеличение поголовья крупного рогатого скота, свиней и птицы.

Существенное влияние на развитие экономики района оказывает развитие малого бизнеса. В 2015 году вклад малого бизнеса в промышленное производство составил 70%, строительство – 100%, потребительский рынок – 30%. В последние годы сложилась устойчивая тенденция роста объемов производства продукции (работ и услуг), выпускаемой субъектами малого предпринимательства. Рост объемов производства продукции, работ и услуг малые предприятия обеспечивают за счет ввода в действие на территории муниципального района новых производств, за счет внедрения в производство новых технологий и новейших технологических линий, расширения рынка сбыта и ассортимента продукции, а также за счет создания новых рабочих мест, соблюдения трудового законодательства и предоставления социального пакета услуг работникам.

С целью создания благоприятных условий для малого и среднего предпринимательства, финансовой и имущественной поддержки малого и среднего бизнеса на территории Надеждинского муниципального района в 2014-2015 годы действовала муниципальная целевая программа «Развитие малого и среднего предпринимательства в Надеждинском муниципальном районе на 2014-2015 годы».

Кроме финансовой и имущественной поддержки субъектов малого предпринимательства, администрация муниципального района оказывает информационно-консультационную помощь при непосредственном обращении в администрацию, а также через средства массовой информации и официальный сайт. Налажена обратная связь: посредством электронной почты предприниматели получают консультации, связанные с вопросами их деятельности.

Реализация мер по поддержке малого предпринимательства способствует решению основных социально-экономических задач района, а именно: сокращение уровня безработицы за счет создания новых рабочих мест, увеличение доходной части бюджетов всех уровней, сокращение доли «теневых сектора» экономики, позволяя создать благоприятный предпринимательский климат и привлечь дополнительные инвестиции в реальный сектор экономики района.

Между тем, решение проблем в области социального и экономического развития муниципального образования требует как активной деятельности администрации, так и зависит от наличия финансовых ресурсов, за счет которых орган местного самоуправления может эффективно решать вопросы местного значения, в том числе и социальные.

Численность постоянного населения Надеждинского муниципального района за 2015 год

уменьшилась на 19 человек и на 01 января 2016 года составила 38213 человек, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года в муниципальном районе отмечалось уменьшение числа родившихся и умерших. В районе сохраняется естественная убыль населения, число умерших превысило число родившихся на 5,5%.

Анализ развития социальной сферы Надеждинского муниципального района позволил выделить ряд проблем в здравоохранении, образовании и развитии социальной инфраструктуры.

Оказание медицинское услуг населению в районе осуществляет медперсонал КГБУЗ «Надеждинская ЦРБ» с филиалами в п. Тавричанка и п. Раздольное, поликлиникой мощностью 619 посещений в смену, 17 фельдшерско-акушерских пунктов.

На сегодняшний день в районе стоит проблема дефицита медицинских кадров, также материально-техническая база медицинских учреждений не позволяет оказывать качественную и доступную медицинскую помощь. В районе отмечаются высокие показатели заболеваемости и смертности населения от злокачественных новообразований и туберкулеза.

Также для Надеждинского района характерны проблемы в сфере обеспеченности дошкольными учреждениями, водоснабжения и водоотведения, изношенности энергетических сетей и инженерных коммуникаций.

Решение указанных проблем должно производиться комплексно на основе общей стратегии социально-экономического развития, потому мероприятия, направленные на решение той или иной проблемы без учёта принципа целостности системы социально-экономического развития территории не приносит желаемых результатов.

Большие перспективы развития Надеждинского муниципального района связаны с созданием на территории опережающего социально-экономического развития «Промышленный парк «Надеждинский».

В соответствии с Федеральным законом от 29.12.2014 №473-ФЗ «О территориях опережающего социально-экономического развития в РФ» [9], а также решениями заседания Подкомиссии по вопросам реализации инвестиционных проектов на Дальнем Востоке при Правительственной комиссии по вопросам социально-экономического развития Дальнего Востока и Байкальского региона под председательством заместителя Председателя Правительства РФ Трутнева Ю.П. от 12.02.2015 проходит согласование проект постановления Правительства РФ «О создании на территории муниципального образования «Надеждинский муниципальный район» Приморского края территории опережающего социально-экономического развития» (далее - ТОР).

Территории опережающего социально-экономического развития Российской Федерации (ТОР) - это «часть территории субъекта Российской Фе-

дерации, на которой осуществляется режим предпринимательской и иной деятельности в целях ускоренного социально-экономического развития, создания комфортных условий для населения и формирования благоприятных условий для привлечения инвестиций» [10].

Надеждинский промышленный парк в Приморье станет первым пилотным проектом

по созданию ТОР на Дальнем Востоке. Это производственно-логистическая площадка площадью в 806,8 га. Будут реализованы инвестиционные проекты в сфере обрабатывающих производств, транспортного комплекса и логистики, ориентированных на импортозамещение и экспорт.

В таблице 1 приведена характеристика ТОР «Промышленный парк «Надеждинский».

Таблица 1 – Характеристика ТОР «Промышленный парк «Надеждинский»

Площадь	Расстояние	Специализация	Объем частных инвестиций	Объем бюджетных инвестиций	Кол-во рабочих мест
806 га	до Владивостока - 32 км до аэропорта - 27 км до морских портов: Владивосток - 32 км, Находка - 180 км, Восточный - 190 км, Зарубино - 170 км	транспорт, логистика, легкая и пищевая промышленность, сборочные производства и переработка минерального сырья	около 7 млрд. рублей	3,9 млрд. рублей	1630 (в перспективе до 7000)

Приморский край направит около 2 млрд. рублей на создание объектов инфраструктуры в 2015-2017 годах. Кроме того, данная площадка презентуется потенциальным инвесторам, как российским, так и иностранным.

Таким образом, можно сделать вывод, что разворот России к Тихому океану, динамичное развитие всех восточных территорий не только откроет новые возможности в экономике, новые горизонты, но и даст дополнительные инструменты для

проведения активной внешней политики, ведь создаваемые на Дальнем Востоке ТОР концентрируются вокруг крупнейших стран-инвесторов: Китая, Южной Кореи и Японии.

В целом, по нашему мнению, развитие Надеждинского муниципального района в рамках законодательства о Территории опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации открывает для этой территории большие перспективы развития■

Список литературы

1. Байнова М. С. Основы государственного и муниципального управления: учебное пособие / М. С. Байнова, Н. В. Медведева, Ю. С. Рязанцева. - М.: Директ-Медиа, 2016. - 459 с.
2. Жабыко Л.Л. Территории опережающего развития на Дальнем Востоке. Тор «Промышленный парк «Надеждинский» /Л.Л. Жабыко, А.И. Данилова, М.Т. Коробейникова // Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив развития . 2015. №22 С.43-48.
3. Моисеев А. Д. Муниципальное управление: учебник / А. Д. Моисеев, Л. В. Московцева, А. С. Шурупова. - М.: Юнити-Дана, 2015. - 159 с.
4. Надеждинский муниципальный район [Электронный ресурс] // Официальный сайт Администрации Надеждинского муниципального района. -Режим доступа: <http://www.nadezhdinsky.ru/>
5. О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации: Федеральный закон № 473-ФЗ от 29.12.2014 принят Гос. Думой 23.12.2014 (ред.от 13.07.2015). [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_172962.
6. Отчёт главы Надеждинского муниципального района о результатах его деятельности за 2015 год [Электронный ресурс] // Официальный сайт Администрации Надеждинского муниципального района. Режим доступа: <http://www.nadezhdinsky.ru/adm/ezhegodnyy-otchet-glavy/>
7. Стихилис И.В Проблемы эффективного функционирования территорий опережающего развития в Приморском крае / И.В. Стихилис, С.В. Кривошапова // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 12-6. – С. 1273-1277.
8. Султанова Е.В., Матвеев Е.С. Направления социально-экономического развития Лазовского муниципального района Приморского края // Научный обозреватель. 2015. № 6. С. 14-17.
9. О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации: Федеральный закон № 473-ФЗ от 29.12.2014 принят Гос. Думой 23.12.2014 (ред.от 13.07.2015). [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_172962.
10. Баталова Е.В., Косилова К.И. Территории опережающего развития Приморского края: проблемы и перспективы // Журнал научных и прикладных исследований. 2014. № 11. С. 7-9.

АНАЛИЗ РЕАЛИЗАЦИИ СТРАТЕГИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИИ НА ПРИМЕРЕ МИХАЙЛОВСКОГО МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА ПРИМОРСКОГО КРАЯ

Фёдоров Андрей Андреевич

студент

Владивостокский университет экономики и сервиса (ВГУЭС)

На современном этапе в России является актуальной концепция «устойчивого развития». Устойчивое развитие означает такое развитие, при котором достигается удовлетворение жизненных потребностей ныне живущих людей и для будущих поколений сохраняется возможность удовлетворить его потребности. В современных условиях становится актуальной роль регионов в обеспечении устойчивого развития РФ.

Проблема регионального развития требует новых подходов в определении экономической региональной политики, разработки новых форм и методов управления устойчивостью социально-экономического развития региона. Устойчивое развитие отдельного региона наряду с общими закономерностями функционирования и развития национальной экономики страны имеет свои специфические особенности, определяемые удельным весом продукции базовых отраслей региона в общем объеме продукции в стране, наличием экспортного сектора в экономике региона, обеспеченностью ресурсным потенциалом, менталитетом населения и т.д. [6].

Управление устойчивым развитием территорий осуществляется через разработку прогнозов и программ социально-экономического развития. При этом важное значение должно отводиться оценке экономического потенциала, который служит исходной точкой формирования научно-обоснованной концепции устойчивого и безопасного развития территории.

Эффективное социально-экономическое развитие страны в целом находится в прямой зависимости от экономического положения и развития ее территорий. Для наиболее эффективного и стабильного социальноэкономического развития субъектов страны разрабатываются стратегии их долгосрочного развития.

Правовое регулирование стратегического планирования основывается на Конституции Российской Федерации и осуществляется в соответствии с федеральными конституционными закона-

ми, Федеральным законом от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации», другими федеральными законами, а также принятыми в соответствии с ними нормативными правовыми актами Президента Российской Федерации, Правительства Российской Федерации, федеральных органов исполнительной власти, законами и другими нормативными правовыми актами субъектов Российской Федерации, муниципальными нормативными правовыми актами.

Правовые нормы стратегического планирования в России устанавливает ФЗ № 172, который определяет полномочия федеральных и региональных органов государственной власти, органов местного самоуправления, виды документов стратегического планирования и требования к их содержанию.

Инструменты формирования и реализации социально-экономического развития территорий включают различные формы, наиболее широкое распространение получили законодательная, административная, кредитная, налоговая, субвенционная.

По мнению Т.А. Якушкиной, «К основным инструментам государственного регулирования развития территорий можно отнести программно-целевой подход, формирование свободных экономических зон. Несмотря на целевую направленность средств и органов управления, обеспечивающих мероприятия по целевым программам, полученный эффект не всегда оправдывает средства» [7, с. 90].

Михайловский муниципальный район является муниципальным образованием в составе Приморского края. Административным центром Михайловского муниципального района является село Михайловка. В состав Михайловского муниципального района входят шесть поселений: Григорьевское, Ивановское, Кремовское, Михайловское, Новошахтинское; Осиновское; Сунятсенское. Структура Михайловского района показана на рисунке 1.



Рисунок 1 - Структура Михайловского муниципального района

Михайловский район имеет чрезвычайно удобное географическое положение с ключевыми для Приморского края транспортными коридорами, что обуславливает значительные возможности его развития района.

Михайловский район занимает значительное место в экономике Приморского края, которое определяется показателями экономического развития. Михайловский район в структуре экономики края по итогам 2010 года занял 9-е место по объему отгруженных товаров собственного производства (3-е среди муниципальных районов) и 1-е место по объему добычи полезных ископаемых, 2-е место - по количеству поголовья скота в хозяйствах всех категорий, уступая только Хорольскому району, 1-е место по объемам производства мяса и 2-е по объемам производства молока и 5-е по валовым сборам сельскохозяйственных культур в хозяйствах всех категорий. Таким образом, Михайловский район - один из ведущих в крае по потенциалу промышленного и сельскохозяйственного производства.

Уровень экономического развития Михайловского района существенно ниже его собственных возможностей. В районе нет транспортных предприятий, низким остается доля оборота общественного питания и обрабатывающих производств в общем объеме отгруженных товаров и выполненных работ. Доля обрабатывающих производств в структуре оборота промышленности составляет лишь 1,1%, доля оборота общественного питания составляет лишь 0,5% от общего оборота организаций. Уровень развития малого и среднего предпринимательства в районе также недостато-

чен. По количеству субъектов малого и среднего предпринимательства на 10 тыс. чел. населения район занял 9-е место среди муниципальных районов края в 2010 году.

Ведущее место в экономике Михайловского района занимает промышленное производство. Лидирующие позиции многие годы удерживает добыча топливно-энергетических ресурсов, осуществляемая предприятиями: РУ «Новошахтинское» ОАО «Приморскуголь», ОАО «Угольный разрез Раковский», ООО «Лузановский», ООО «Германий и приложения». На добычу топливно-энергетических ресурсов приходится 91% в структуре отгруженной промышленной продукции по крупным и средним предприятиям.

Обрабатывающие производства представлены незначительным числом предприятий, среди которых наиболее крупными выступают: ООО «Михайловский хлеб», ООО «Ивановский хлеб», ООО «Михайловский молокозавод», ООО «Виста», ООО «Эверест», ООО «Промметпласт-ДВ», ООО ПО «Примпиротехника». В структуре отгруженной промышленной продукции по крупным и средним предприятиям на обрабатывающие производства приходится 1,1%.

В таблице 1 приведены показатели экономического развития Михайловского муниципального района.

В 2015 году произошло увеличение объема товаров собственного производства на 79,3%, а также увеличился оборот организаций малого бизнеса на 19,3%. Также в качестве положительной динамики следует отметить рост инвестиций в основной капитал предприятий на 28,5%.

Таблица 1 – Основные показатели экономического развития Михайловского муниципального района Приморского края в 2014-2015 годы

Показатели	2014	2015	Темп роста 2015 к 2014, %
Объём отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ, услуг собственными силами по чистым видам деятельности крупными и средними организациями, млн. руб. (темп в действующих ценах)	3616,3	6484,1	179,3
Строительство (по крупным и средним организациям)	нет сведений	нет сведений	30,6
Производство продукции сельского хозяйства	1981,5	2170,0	87,5
Оборот розничной торговли	2270,5	2246,9	97,5
Оборот общественного питания	62,2	51,2	72,6
Малый бизнес, оборот организаций (без учёта платных услуг населению и объёма строительных работ), млн. рублей (темп роста в действующих ценах)	1644,3	1961,7	119,3
Доля малых предприятий в общем обороте МО, %	21,4	17,4	- 4,0
Число малых предприятий, ед.	153	153	100,0
Основные предприятия, производство (услуги), млн.руб. (темп роста в действующих ценах)			
Объём инвестиций в основной капитал по крупным и средним организациям, млн. руб.	41,7	58,9	128,5
Разрезоуправление «Новошахтинское» ОАО «Приморскуголь»	2643	4976	188,3
Филиал «Михайловский» КГУП «Примтеплоэнерго»	331,5	271,8	82,0
ООО «Компания «Армада»	1243,3	634,4	51,0

Несмотря на ряд положительных изменений за последние годы, уровень экономического развития Михайловского района существенно ниже его собственных возможностей.

Общей проблемой экономического развития Михайловского района представляется зависимость экономики от добычи топливно-энергетических ресурсов и в последние годы - зависимость от реализуемых на территории строительных проектов федерального и краевого значения. В этой ситуации становится необходимым определение новых направлений в развитии экономики и, в первую очередь, переориентация производства на переработку ресурсов, и создание новых предприятий малого и среднего бизнеса, для чего необходимо увеличивать уровень экономической привлекательности района. Уровень развития предпринимательства в районе недостаточен для эффективного функционирования экономики. В районе нет транспортных предприятий, низким остается доля оборота общественного питания и обрабатывающих производств в общем объеме отгруженных товаров и выполненных работ. Доля обрабатывающих производств в структуре оборота промышленности составляет лишь 1,1%, доля оборота общественного питания составляет лишь 0,5% от общего оборота организаций. Уровень развития малого и среднего предпринимательства в районе также недостаточен.

В целом, экономическими проблемами Михайловского муниципального района являются:

- высокий уровень износа основных фондов в производственной сфере;
- высокая изношенность инженерной, энергетической и производственной инфраструктуры;

- неразвитая дорожно-транспортная инфраструктура;

- узость отраслевой структуры хозяйства;

- отсутствие достаточного количества перерабатывающих производств в аграрном и промышленном секторе;

- недостаточно благоприятный инвестиционный климат;

- низкий уровень предпринимательской и инвестиционной активности;

- неразвитость внутреннего рынка, отсутствие сети рынков стационарной розничной торговли для мелких сельскохозяйственных производителей;

- слабый выход производителей сельскохозяйственной продукции на внешние рынки [2].

Решение указанных проблем носит долгосрочный характер и будет осуществляться в 2015-2025 годы в рамках стратегии социально-экономического развития района.

Большие перспективы развития Михайловского муниципального района связаны с его развитием в рамках Территории опережающего развития «Михайловский». В соответствии с соглашением о создании ТОР «Михайловский», район будет специализироваться на двух направлениях: сельскохозяйственном производстве и глубокой переработки и логистике сельхозпродукции. Будет осуществлено строительство 10 свинокомплексов по 2750 голов свиноматок, что позволит производить 79 тыс.тонн мяса свинины в живом весе в год. Будут построены: племенная ферма, центр по производству семени, цех по убою мощностью 125 голов в час с цехом утилизации, комплекс по производству комбикормов мощностью 240 тыс.тонн в год, элеватор на 120 тыс.тонн зерна, завод по глу-

бокой переработке сои мощностью 400 тыс. тонн в год, оборудованы площадки для автотранспортного парка и машинотракторной станции. Будет создано более 1200 новых рабочих мест [3].

Проблемы реализации социально-экономического развития Михайловского муниципального района связаны с необходимостью привлечения рабочей силы на территорию района а также с необходимостью обеспечения граждан жильём и объектами социальной инфраструктуры. Таким образом, стратегическое развитие Михайловского муниципального района в рамках описанных направлений будет способствовать устойчивому развитию территории, направленному на улучшение социальной и экономической сферы за счет рационального использования его социо-хозяйственного потенциала.

Определенные перспективы развития Михайловского муниципального района связаны с развитием Приморского края в рамках территории «Свободный порт Владивосток». Согласно закону, на территории Свободного порта Владивосток будет действовать особый правовой и налоговый ре-

жим для бизнеса и инвесторов, режим свободной таможенной зоны и восьмидневный безвизовый режим посещений. Государство предоставит резидентам бесплатную дорожную и инженерную инфраструктуру, а также целый ряд преимуществ:

- отсутствие ввозных и вывозных таможенных пошлин;
- бесплатное получение земли и готовой инфраструктуры;
- ускоренный порядок возвращения НДС экспортера;
- сокращенные сроки рассмотрения и согласования проектно-разрешительной документации;
- налоговые льготы [1].

Указанные льготы позволят создать благоприятные условия для развития экономики Приморского края.

В целом, развитие территорий Приморского края в рамках свободного порта Владивосток открывает большие возможности для устойчивого развития экономики его территорий, связанные масштабным привлечением инвестиций в экономику и развитие инфраструктуры территорий■

Список литературы

1. Жабыко Л.Л. Свободный порт Владивосток / Л.Л. Жабыко, Ю.С. Кузнецова, В.А. Курбатова // Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив развития. 2015. №22. Режим доступа: <http://cyberleNka.ru/article/N/svobodny-port-vladivostok>
2. Итоги социально-экономического развития Михайловского Муниципального района за 2015 год. [Электронный ресурс] // Официальный сайт администрации Михайловского района. – Режим доступа: <http://www.mikhprim.ru>
3. Минвосток развития России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://minvostokrazvitia.ru/>
4. Стихияс И.В. Проблемы эффективного функционирования территорий опережающего развития в Приморском крае / И.В. Стихияс, С.В. Кривошапова // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 12-6. – С. 1273-1277.
5. Стратегия социально-экономического развития Михайловского муниципального района на период 2012-2025 гг. с. Михайловка, 2011. – 107 с.
6. Хайруллин Д.С. Проблемы устойчивости социально-экономического развития региона / Д.С. Хайруллин, Л.М. Еремеев // Вестник Казанского государственного аграрного университета. – Казань. – 2012. – №1. – С.73–76.
7. Якушкина Т.А. Теоретические и методологические основы разработки и реализации государственной политики стратегического развития территорий: диссертация на соискание учёной степени доктора экономических наук / Т.А. Якушкина. – Курск, 2014. – 405 с.

ОЦЕНКА И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ В ПРИМОРСКОМ КРАЕ

Луганская Наталья Николаевна

Владивостокский университет экономики и сервиса

Обеспечение достойного уровня жизни в современных условиях представляет собой один из основных приоритетов социально-экономической политики государства.

Изучив теоретические аспекты вопроса, уровень жизни можно определить как социально-экономическую категорию, характеризующую степень обеспеченности населения материальными и духовными благами исходя из сложившихся потребностей и уровня развития экономики государства. В Российской Федерации регулирование уровня жизни населения осуществляется при помощи нормативно-правовых актов и программно-целевого метода. Одной из основных мер совершенствования государственного регулирования уровня жизни населения, по мнению ряда учёных, должен стать пересмотр величины государственных минимальных социальных стандартов.

Проблема повышения уровня жизни и борьбы с бедностью актуальна для всех стран и охватывает различные направления социальной политики государства, включая систему социальной защиты, социального обеспечения и социального страхования. В числе основополагающих документов по вопросам повышения уровня жизни в РФ следует отметить Конституцию РФ, Концепцию долго-

срочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 года, Концепцию внешней политики РФ, Стратегию национальной безопасности РФ до 2020 года и другие. Основной проблемой в России является очень высокий уровень дифференциации населения по доходам, большой процент бедных.

Повышение уровня и качества жизни населения представляет собой важнейший государственный приоритет и одно из направлений социально-экономического развития России и ее регионов.

Одна из острейших проблем Приморского края, как и ДФО, от решения которой зависят перспективы модернизации экономики, социальная конкурентоспособность, жизненный уровень населения, геополитическая стабильность - демографическая проблема. Современная демографическая ситуация в регионе характеризуется устойчивой тенденцией сокращения численности населения. Естественные процессы демографической убыли усиливаются миграционным оттоком, что не только снижает уровень заселенности, но и значительно сокращает удельный вес Приморского края в общей численности населения России [1].

В таблице 1 приведены основные показатели уровня жизни населения Приморского края.

Таблица 1 – Основные показатели уровня жизни населения Приморского края

Показатели	2011	2012	2013	2014	2015
Величина прожиточного минимума на душу населения:	7240	7700	9395	10321	12490
Денежные доходы на душу населения, руб.	19159,7	21679	24343	28339,6	33530
Соотношение с величиной прожиточного минимума, %					
среднедушевых денежных доходов	2,6р	2,8р	2,6р	2,7р	2,7р
среднемесячной номинальной начисленной заработной платы	3,1р	3,3р	3р	3р	2,6
среднего размера назначенных месячных пенсий	144,4	1,5р	132,3	130,2	123,7
Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума:					
тыс. человек	306,7	277,0	309,6	285,0	286,1
в процентах от общей численности населения	15,7	14,2	15,9	14,7	14,8

Источник: <http://primstat.gks.ru/>

В 2015 году по сравнению с 2014 годом в Приморском крае был отмечен рост величины прожиточного минимума на 21%, в 2015 году его величина составила 12490 руб. Также был отмечен рост среднедушевых доходов населения на 18,3%, реально располагаемые денежные доходы увеличились на 3,3 %.

В 2015 году среднедушевые доходы в 2,7 раза превышали величину прожиточного минимума, средний размер назначенных пенсий также выше прожиточного минимума на 23,7% [3].

Численность населения с доходами ниже прожиточного минимума в 2015 году составила 286,1 тыс. человек, что составило 14,8% всей численности населения. По сравнению с 2014 годом этот показатель повысился на 0,1 пункта, что является негативным фактором. При этом по сравнению с 2011 годом доля малоимущего населения снизилась на 0,9%. Также повысилось соотношение денежных доходов с прожиточным минимумом с 2,6 раз до 2,7 раз. При этом положение пенсионеров несколько ухудшилось.

Комплексное решение ключевых социально-экономических проблем Приморского края и повышение на этой основе качества и уровня жизни в 2015 году осуществлялось в рамках государственной программы социально-экономического развития Приморского края на 2013-2017 годы.

В рамках этой программы реализуется

17 государственных программ Приморского края. Все программы подразделены на 4 основных блока:

- блок социальных программ включает 6 государственных программ,
- блок экономических программ включает 6 государственных программ,
- блок инфраструктурных программ включает 4 государственных программ,
- государственная программа Приморского края «Экономическое развитие и инновационная экономика Приморского края» на 2013-2017 годы» выделена в отдельный блок.

К числу приоритетов данной государственной программы отнесены:

- формирование комфортных условий для ведения бизнеса и привлечение инвестиций в экономику;
- содействие развитию конкуренции;
- устранение излишних административных барьеров;
- привлечение внебюджетных средств для развития инфраструктуры бизнеса;
- расширение стимулирующей роли налоговой системы с учетом необходимости поддержания сбалансированности бюджетной системы и упрощение административных процедур [2].

В таблице 2 показаны результаты достижения ключевых индикаторов программы.

Таблица 2 – Достижение показателей Программы «Социально-экономического развития Приморского края» на 2013-2017 годы

Показатели государственной программы	Значения показателей государственной программы		
	2014 год	2015 год	
		план	факт
Валовой региональный продукт Приморского края (в сопоставимых ценах), % к предыдущему году	103,7-106,1	100,3	100,3
Индекс производительности труда, %	106,0	102,3	101,47
Доля продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в валовом региональном продукте, %	18,6	19,1	19,1
Количество высокопроизводительных рабочих мест	267300	274600	273487
Объем инвестиций по отношению к ВРП Приморского края, %	25	25,5	18,6
Прирост инвестиций в основной капитал к предыдущему году, %	14,4	15,2	-6,8
Доля продукции, произведенной субъектами малого и среднего предпринимательства, в общем объеме ВРП Приморского края, %	31,2	31,4	31,4
Оборот продукции (услуг), производимой малыми предприятиями, млн. руб.	558536	614241,0	614241
Количество субъектов малого и среднего предпринимательства, получивших государственную поддержку, единиц	1204	6974	7316
Количество вновь созданных рабочих мест субъектами малого и среднего предпринимательства, получившими государственную поддержку	344	179	518
Прирост оборота продукции и услуг, производимых малыми предприятиями, % к предыдущему году	7,3	7,3	7,3

По данным таблицы 2 видно, что в 2015 году прирост валового регионального продукта Приморского края составил 0,3%, что соответствует установленному плановому показателю. При этом по сравнению с 2014 годом произошло существенное замедление темпов роста ВРП. На замедление темпов роста повлияло снижение индекса промышленного производства (87,7%), объемов стро-

ительства (79,6%), сельского хозяйства (93,7%) [4].

Производительность труда в 2015 году повысилась на 1,47%, что на 0,83 процентных пункта ниже планового показателя и на 4,53 процентных пункта ниже показателя 2014 года. Снижение индекса производительности труда по связано с замедлением темпов роста валового регионального продукта.

Также в качестве негативного факторы следует отметить снижение объёма инвестиций в валовом региональном продукте с 25% до 18,6%. Также был невыполнен план по данному показателю на 6,9%. В 2015 году по сравнению с 2014 годом инвестиции в основной капитал снизились на 6,8%. В качестве положительной динамики следует отметить рост доли продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в валовом региональном продукте с 18,6 до 19,1% а также увеличение числа высокопроизводительных рабочих мест на 6187 мест, что составило 2,3%. При этом план по данному показателю достигнут не был. Отклонение от планового значения показателя на 1113 мест обусловлено убылью населения в трудоспособных возрастах, что оказывает негативное влияние на динамику численности экономически активного населения. Доля продукции, произведенной субъектами малого и среднего предпринимательства, в общем объеме ВРП Приморского края увеличилась с 31,2 до 31,4%. Также в 2015 году произошёл рост оборот продукции (услуг), производимой малыми предприятиями на 9,97%.

Положительная динамика показателей развития малого бизнеса обусловлена тем, что в Приморском крае в рамках Программы социально-экономического развития успешно реализуется подпрограмма «Развитии малого и среднего предпринимательства». В рамках программы в регионе осуществляется поддержка малого и среднего предпринимательства путём оказания финансовой и информационной поддержки. Финансовая поддержка оказывается посредством субсидирования части затрат по кредитам для малых предприятий, по участию в выставках и ярмарках и других. По мнению специалистов, это позволит решить основные проблемы, с которыми сталкивается этот сектор экономики, как то высокая стоимость кредитов, сложности при оформлении сертификатов и разрешений, часто отсутствие необходимой эффективной поддержки от местных властей.

Среди проблем, возникающих в рамках реализации государственной программы «Социально-экономическое развитие Приморского края» были выявлены: недостаточные темпы экономического роста и низкий уровень производительности труда, снижение уровня инвестиций в основной капитал в 2015 году. Замедление темпов роста ВРП связано со снижением индекса промышленного производства, объемов строительства и сельского хозяйства. Негативное влияние на динамику показателей оказывает демографическая ситуация, характеризующая снижением численности трудоспособного населения за счёт оттока его в другие

регионы страны. Таким образом, реализация мероприятий программы требует комплексного подхода, направленного как на развитие экономики Приморского края, так и на создание благоприятных условий для жизни и работы населения, что, в свою очередь позволит снизить отток населения и повысить потенциал региона.

В основе стратегии социально-экономического развития Приморского края лежит концепция «территории гармоничного развития», в соответствии с которой Приморский край должен представлять собой территорию гармонично развитых людей с дружелюбной к человеку окружающей средой а также развивающейся эффективной экономикой. Приморский край должен стать местом комфортного проживания человека, для этого в регионе должна быть развита инфраструктура и созданы условия для благоприятного проживания людей.

Проблема повышения уровня жизни во-многом зависит от уровня развития региона, в связи с чем для её решения необходимы мероприятия, направленные на развитие территории. Одной из важнейших задач социально-экономического развития Приморского края является формирование эффективной развивающейся экономической системы Приморского края. В 2016-2017 годы органами власти Приморского края будет проводиться работа по формированию благоприятного инвестиционного климата, повышению деловой активности бизнеса, обеспечению импортозамещения и выстраиванию экспортоориентированной экономики в условиях неблагоприятной внешнеэкономической конъюнктуры. Основными механизмами экономической модели развития Приморского края являются территории опережающего социально-экономического развития и свободный порт Владивосток. Реализация программы позволит к 2018 году обеспечить рост валового регионального продукта Приморского края, достичь роста уровня производительности труда в регионе в 1,5 раза по сравнению с 2011 годом, создать новые рабочие места, добиться роста роста располагаемых денежных доходов населения на 30-40%.

Таким образом, будут решены ключевые социально-экономических проблемы Приморского края и достигнут рост качества и уровня жизни населения за счёт обеспечения занятости населения Приморского края, развития производственного, трудового и интеллектуального потенциала, создание условий для самореализации каждого жителя Приморского края в трудовой и досуговой сферах, формирование комфортной, дружелюбной к человеку среды обитания и саморазвивающейся быстрорастущей экономики■

Список литературы

1. Авдеев Ю.А. Демографическая структура населения Приморского края и её влияние на показатели уровня жизни / Ю.А. Авдеев // Уровень жизни населения регионов России. 2013. № 1 (179). С. 41-46.
2. Государственная программа «Социально-экономического развития Приморского края на 2013-2017 годы» [Электронный ресурс] //Официальный сайт администрации Приморского края и органов исполнительной власти Приморского края. – Режим доступа <http://primorsky.ru/authorities/executive-agencies/departments/economics/program-2013-2017.php>
3. Итоги социально-экономического развития Приморского края за 2015 год [Электронный ресурс] / СПС Консультант плюс. Режим доступа: <http://primorsky.ru/authorities/executive-agencies/departments/economics/smb-and->
4. Основные итоги деятельности органов исполнительной власти Приморского края за 2015 год: отчёт Губернатора Приморского края [Электронный ресурс] // Официальный сайт Администрации Приморского края и органов исполнительной власти Приморского края. Режим доступа: <http://primorsky.ru/>
5. Стратегия социально-экономического развития Приморского края до 2025 года. Утверждена Законом Приморского края от 20 октября 2008 года № 324-КЗ [Электронный ресурс] // Официальный сайт Администрации Приморского края и органов исполнительной власти Приморского края. Режим доступа: <http://primorsky.ru/authorities/executive-agencies/departments/economics/development/strategy/pk-25.php>

ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ СФЕРОЙ ТРУДА И ЗАНЯТОСТИ В ПРИМОРСКОМ КРАЕ

Орлова Олеся Сергеевна

слушатель

Межрегиональный образовательный центр «Владивостокские инновации»

На современном этапе развития общества одной из важнейших проблем макроэкономической политики государства является проблема занятости, что требует участие государства в регулировании сферы труда. Обеспечение высокого уровня занятости, приближенного к полной при сохранении экономического равновесия способствует максимальному использованию потенциала национальной экономики.

Актуальность проблем в сфере труда и занятости обусловлена следующими причинами. Во-первых, численность занятых в экономике существенно влияет на благосостояние любого государства. Во-вторых, безработные и экономически неактивные граждане формируют социально незащищенный слой населения, что связано с издержками государства на их материальную поддержку. В-третьих, безработные являются нестабильной, потенциально криминогенной группой в обществе.

В целом, высокий уровень безработицы снижает темпы роста экономических показателей, а также негативно влияет на промышленный потенциал страны. При неполном использовании человеческих ресурсов страна теряет производственные мощности, из-за этого происходит сокращение налоговых отчислений предприятий в бюджет государства, а также к увеличению государственных расходов. Все это ведет к негативным последствиям для страны, поэтому разработка мероприятий

по регулированию занятости населения и безработицы на региональном рынке труда является одной из приоритетных задач при решении проблемы увеличения занятости и снижения безработицы в стране.

На развитие рынка труда и формирование кадровой политики Приморского края оказывает существенное влияние такие факторы, как демографическая ситуация в Приморском крае, а также система социальной поддержки населения. Поэтому при разработке и реализации регулирующих мер в сфере занятости, необходимо учитывать демографические аспекты [3].

На протяжении 23 лет в Приморском крае ежегодно можно наблюдать устойчивую тенденцию к уменьшению населения, несмотря на то, что число рождаемости с 2000 года непрерывно растет. За период с 2000 года численность постоянного населения края сократилась на 207,8 тыс. чел. или 9,7%. Также сокращается численность трудоспособного населения, что приводит к росту демографической нагрузки. Так, на начало 2015 года совокупная демографическая нагрузка на одного трудоспособного жителя Приморского края составила 673 человека, в том числе 280 человек детей и 393 человек – нагрузка пожилыми людьми.

В таблице 1 представлены показатели занятости и безработицы в Приморском крае за последние три года.

Таблица 1 – Показатели занятости и безработицы в Приморском крае в 2013-2015 годы

Показатели	2013	2014	2015	Отклонение, +,-		Темп роста, %	
				2015/ 2013	2015/ 2014	2015/ 2013	2015/ 2014
Экономически активное население, тыс. человек	1068,8	1059,6	1056,6	-12,20	-3,00	98,86	99,72
занятые	993	986,7	983,2	-9,80	-3,50	99,01	99,65
безработные	75,8	72,9	73,4	-2,40	0,50	96,83	100,69
Экономически неактивное население, тыс. человек	484,6	476,8	458,5	-26,10	-18,30	94,61	96,16
Уровень экономической активности населения, в %	68,8	69	69,7	0,90	0,70	-	-
Уровень занятости, в %	63,9	64,2	64,9	1,00	0,70	-	-
Уровень безработицы, в %	7,1	6,9	6,9	-0,20	0,00	-	-

По данным таблицы 1 видно, что за последние два года численность экономически активного населения Приморского края сократилась на 12,2 тыс. чел. (1,14%). При этом уровень экономической активности населения повысился на 0,9 пункта и составил 69,7%, из них 64,9% составили занятые в экономике и 6,9% составили безработные. Уровень безработицы в Приморском

крае в 2015 году остался на уровне 2014 года, а по сравнению с 2013 годом показатель снизился на 0,2 пункта. В целом, ситуация на рынке труда Приморского края за анализируемый период улучшилась.

Структура распределения занятого и безработного населения Приморского края по уровню образования приведена в таблице 2.

Таблица 2 - Уровень образования занятых и безработных в Приморском крае в 2015 году

Категории рабочей силы	ВПО, %	СПО, %	НПО, %	Не имеют профессионального образования, %
Занятые в экономике	29,3	25,0	24,9	20,2
Безработные	16,7	18,7	20,2	44,5

Как видно из представленных данных, среди занятых в экономике Приморского края на первом месте по численности находятся лица с высшим профессиональным образованием (ВПО), на втором - со средним профессиональным (СПО), на третьем - с начальным профессиональным (НПО), на последнем - без профессионального образования. Чем выше уровень образования, тем больше доля занятых в экономике.

Значительную часть безработных Приморья (44,5%), по данным службы Службы занятости Приморского края составляют люди не имеющие профессионального образования. Безработных с высшим образованием меньше всего (16,7 %). Между численностью безработных и уровнем профессиональной подготовки обнаруживается обратная зависимость: чем выше уровень образования, тем меньше доля безработных.

Следует отметить, определенную стабильность структуры рынка труда в Приморском крае, с тенденцией к сокращению безработицы. Перспективными тенденциями, которые можно отметить в динамике структуры рынка труда края можно назвать дальнейшее увеличение занятых в государственном секторе экономики, в связи с реформой системы государственного и муниципального управления, направленной на диверсификацию полномочий органов государственной и муниципальной служб; дальнейшим ростом численности занятых в строительной отрасли, что будет связано с ростом объемов строительства при реализации инвестиционных проектов Комплексной программы социально-экономического развития Приморского края до 2017 года.

Средний возраст безработных в Приморском крае в 2015 году составил 36,7 лет.

Среди способов поиска работы в регионе наиболее распространены обращение в государственную службу занятости, поиск через друзей, родственников, знакомых, с помощью специализированных сайтов.

Численность зарегистрированных в службе занятости безработных на 1 января 2016 года составила 16,5 тыс. человек, в сравнении с аналогичным периодом прошлого года рост на 19,7% или на 2717 человек. Уровень регистрируемой безработицы

в крае составил 1,58% (на 01.01.2014 года - 1,3%). Самый низкий уровень безработицы отмечается в городах: Владивостоке (0,4%), Артеме (0,8%), Уссурийске (1,0%), Находке (1,2%). Наибольший уровень безработицы: отмечается в муниципальных районах: Ольгинском (7,4%), Анучинском (6,6%), Яковлевском (6,8%), Красноармейском (5,6%), Лазовском (4,9%). Коэффициент напряженности на контролируемом рынке труда в 2015 году по сравнению с 2014 годом вырос и составил 0,57 незанятых граждан, приходящихся на 1 вакансию (на конец 2014 года - 0,27). В наиболее крупных городах Приморского края (Владивосток, Находка, Уссурийск) на 1 незанятого гражданина приходится до 10 вакантных рабочих мест, в то время как в депрессивных районах на 1 вакансию претендуют от 3 до 6 человек [2].

В последние годы в Приморском крае востребованы рабочие специальности, регион испытывает называют труднедостаточным субъектом Российской Федерации. По мнению специалистов, решение проблемы нехватки рабочих можно помощью программы по переселению соотечественников находящихся за границей. Также Приморский край испытывает недостаток специалистов в сфере горных работ на таких крупных предприятиях как: ОАО «Приморнефтепродукт», ОАО «Роснефть-Находканефтепродукт», ОАО «Приморскуголь», и других [2].

В целом, ситуация на рынке труда Приморского края имеет положительную динамику. Ключевыми проблемами в сфере труда в Приморском крае являются:

- сокращение населения за счет естественной убыли населения,
- сокращение населения, миграционный отток населения, в том числе молодежи;
- нетрудоустроенность выпускников с высшим образованием;
- низкий уровень заработной платы по рабочим специальностям;
- слабо развивается предпринимательская деятельность.

Таким образом, несмотря на улучшающуюся ситуацию на рынке труда Приморского края, проблема занятости является для региона актуальной.

Государственное управление в сфере социально-трудовых отношений и содействия занятости населения в Приморском крае осуществляет органом исполнительной власти - Департамент труда и социального развития Приморского края.

В своей деятельности Департамент руководствуется Конституцией Российской Федерации, федеральными законами, правовыми актами Президента Российской Федерации, Правительства Российской Федерации, нормативными правовыми актами федеральных органов исполнительной власти, Уставом Приморского края, краевыми законами, постановлениями, правовыми актами Губернатора Приморского края, Администрации Приморского края, а также Положением о Департаменте.

Департамент осуществляет свою деятельность непосредственно и через краевые государственные учреждения, подведомственные департаменту, во взаимодействии с федеральными органами исполнительной власти, в том числе с их территориальными органами, Законодательным Собранием Приморского края, иными государственными органами и органами местного самоуправления Приморского края, юридическими лицами и гражданами. Финансирование деятельности Департамента осуществляется за счет средств краевого бюджета, предусмотренных на содержание органов исполнительной власти Приморского края. Финансовое обеспечение исполнения переданных полномочий осуществляется за счет субвенций, предоставляемых краевому бюджету из федерального бюджета.

Непосредственно работу в сфере занятости возглавляет заместитель директора Департамента по вопросам занятости, которой подчиняются 4 отдела:

- отдел правового обеспечения,
- отдел профориентации и профессионального обучения,
- отдел трудоустройства и программ содействия занятости;
- отдел анализа, прогноза и мониторинга трудовых ресурсов [2].

Государственные услуги в области содействия занятости населения в Приморском крае предоставляют 29 подведомственных департаменту труда и социального развития Приморского края учреждений - краевых государственных бюджетных учреждений «Центр занятости; населения» городов и районов Приморского края (центры занятости населения).

Мероприятия в области содействия занятости населения в 2015 году реализовывались в рамках государственной программы Приморского края «Содействие занятости населения Приморского края 2013-2017 годы», утвержденной постановлением Администрации Приморского края от 07.12.2012 № 384-па [1].

Согласно представленным 29 центрами занятости населения отчетам проведен анализ выполнения основных показателей, установленных в государственных заданиях, за 2015 год.

В таблице 3 приведены показатели деятельности органов службы занятости в Приморском крае в 2015 году.

Таблица 3 - Показатели деятельности органов службы занятости в Приморском крае в 2015 году

Показатели	Фактически в 2015 году	По плану	% выполнения плана
Численность обратившихся в службу занятости, чел.	63423	55800	113,7
Трудоустроено за отчетный период, чел.	37169	37158	100,0
Доля трудоустроенных граждан от численности обратившихся, %	58,6	66,6	-
Оказана услуга информирования положения на рынке труда при личном обращении	54260	64993	119,8
Организовано ярмарок вакансий	214	200	107
Оказаны услуги по организации профессиональной ориентации граждан, чел.	34960	33500	104,4
Оказаны услуги психологической поддержки граждан, чел.	2060	1930	106,7
Приступили к профессиональному обучению, чел.	4237	4178	101,4
Доля безработных граждан, трудоустроенных после обучения, %	95,3		
Оказаны услуги организации временного трудоустройства несовершеннолетних граждан, чел.	10863	11000	98,8
Получило государственную поддержку по самозанятости, чел.	832	779	106,8

В 2015 году в органы службы занятости населения по Приморскому краю обратились за содействием в поиске подходящей работы 63423 человека, что составило 113,7% от годового задания. Трудоустроено за отчетный период 37169 человек.

Также органами службы занятости региона активно велась работа по информированию о положении на рынке труда, оказанию услуг профориентации граждан, временному трудоустройству несовершеннолетних граждан, развитию самозанятости [1].

СцельюоптимизациирьнкатрудавПриморском крае реализуется Государственная программа «Содействие занятости населения Приморского края на 2013-2017 годы». Основными целями Программы являются стабилизация численности и эффективное использование трудовых ресурсов, рост занятости населения, улучшение условий и охраны труда, улучшение демографической ситуации в крае, достижение сбалансированности спроса и предложения на рынке труда. Достижение целей осуществляется за счет реализации мероприятий, входящих в состав Программы.

Одной из проблем в сфере труда на региональном рынке Приморского края является безработица среди молодежи. Поэтому существует потребность в оказании помощи данной категории участников рынка труда. Специфические мероприятия - такие, как бесплатные или частично платные краткосрочные курсы, ориентирующие молодежь на получение рабочего места, должны найти свое место в системе мер по развитию системы подготовки и переподготовки кадров. Курсы должны учитывать потребность предприятий в работниках многофункционального типа.

Целесообразно выделить в качестве приоритетного целевого объекта государственной поддержки стартовое и молодежное предпринимательство, поскольку именно в этих сегментах возможно создание новых рабочих мест и поддержка самозанятости молодых инициативных членов общества.

Приоритетным направлением является создание новых рабочих мест в секторе малого и среднего предпринимательства экономики Приморского края. Малому предпринимательству свойственны особенности, влияющие на занятость, которые позволяют создавать новые рабочие места, необходимые для смягчения безработицы. Малый бизнес тесно связан с развитием самостоятельной занятости (предприятия без использования наемных работников, чаще всего индивидуальные или семейные предприятия). Работа по развитие малого и среднего предпринимательства в Приморском крае осуществляется в рамках государственной

подпрограммы «Развитие малого и среднего предпринимательства в Приморском крае» на 2013-2020 годы. Целью программы является «обеспечение благоприятных условий для устойчивого функционирования и развития субъектов малого и среднего предпринимательства в соответствии с приоритетами экономического развития Приморского края» [6].

Реализуемая кадровая политика в регионе может быть успешной лишь в том случае, если она будет системной, учитывающей тенденции развития региона, его природно-ресурсный потенциал и инновации в кадровом менеджменте. Однако при разработке научных основ концепции и стратегии кадровой политики региона, прежде всего, необходимо оценить особенности регионального рынка труда и занятости населения. Приморский край является форпостом России в Азиатско-Тихоокеанском регионе (АТР), имеет уникальные природные ресурсы, достаточно развитую экономику, которые в сочетании с научнообоснованной стратегией кадровой политики позволят комплексно решить проблемы социально-экономического развития края.

В настоящее время Приморский край обладает высоким инвестиционным рейтингом. Мощный экономический и научно - технический потенциал позволяет Приморскому краю успешно развивать внешнеэкономические связи. Это свидетельствует о том, что Приморский край располагает целым рядом конкурентных преимуществ, обладает потенциалом для дальнейшего социально-экономического развития и повышения конкурентоспособности, при условии внедрения эффективной региональной кадровой политики, отвечающей современным тенденциям и направлениям кадровой работы.

В целом, проведение эффективной государственной политики в сфере труда и занятости является необходимым условием реализации стратегии социально-экономического развития Приморского края, поскольку рабочая сила является одним из важнейших факторов развития территории■

Список литературы

1. Годовой отчет о ходе реализации и оценке эффективности государственной программы Приморского края «Содействие занятости населения Приморского края на 2013 - 2017 годы» за 2015 год [Электронный ресурс] // Интерактивный портал Департамента труда и социального развития Приморского края. - Режим доступа: <http://soctrud.primorsky.ru/>
2. Интерактивный портал департамента труда и социального развития Приморского края [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://zanprim.regiontrud.ru/>.
3. Колесова Ж.С. Некоторые особенности и перспективы развития рынка труда Приморского края / Ж.С. Колесова, К.С. Должикова, И.А. Кораблёва // Инновационная наука. 2015. №5-1 С.135-137.
4. Стратегия социально-экономического развития Приморского края до 2025 года. Утверждена Законом Приморского края от 20 октября 2008 года № 324-КЗ [Электронный ресурс] // Официальный сайт Администрации Приморского края и органов исполнительной власти Приморского края. Режим доступа: <http://primorsky.ru/authorities/executive-agencies/departments/economics/development/strategy/pk-25.php>
5. Экономическое развитие и инновационная экономика Приморского края на 2013-2017 годы: государственная программа, утверждена Постановлением Администрации Приморского края 07.12.2012. - № 382-па. [Электронный ресурс] // Официальный сайт Администрации Приморского края и органов исполнительной власти Приморского края. - Режим доступа: <http://primorsky.ru/>
6. Баталова Е.В., Служаева В.В. Система поддержки малого и среднего бизнеса в Уссурийском городском округе // Научная перспектива. 2014. № 11. С. 17-19.

УПРАВЛЕНИЯ БАНКОВСКИМИ РИСКАМИ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ.

Манькова Анастасия Игоревна

студент магистр

Севастопольский государственный университет

Рассмотрение особенностей управления банковскими рисками является актуальной исследовательской проблемой, так как грамотное управление рисками является одним из ключевых факторов в строительстве современной, стабильной банковской системы, поскольку риск – неотъемлемая часть банковского бизнеса. Он играет определяющую роль в формировании финансовых результатов деятельности банков, служит важной характеристикой качества активов и пассивов банков. Банки имеют успех только тогда, когда принимаемые риски разумны, контролируются и находятся в пределах их финансовых возможностей и компетенции. Активы банка, в основном кредиты, должны быть достаточно ликвидны для того, чтобы покрыть любой отток средств, расходы и убытки при этом обеспечить приемлемый размер прибыли [4, с.89]. Достижение этих целей лежит в основе политики банка по принятию рисков и управлению ими.

Для эффективного управления банковскими рисками необходима классификация, позволяющая их сгруппировать по определенным группам в соответствии с общими свойствами или признаками. При этом наличие основополагающего призна-

ка или свойства предполагает многоуровневость системы классификации рисков. Необходимо отметить, что все научные исследования, касающиеся проблематики финансовых рисков, затрагивали вопрос их классификации.

Наиболее типичными элементами, определяющими классификацию банковских рисков, являются: вид коммерческого банка, сфера возникновения банковского риска, состав клиентов, метод расчета риска, уровень банковского риска, распределение рисков во времени, характер учета риска, возможность и средства управления банковскими рисками.

У большого количества авторов совпадает мнение, что банковские риски делятся на три группы: финансовые риски, функциональные риски и прочие (внешние по отношению к банку) риски (рисунок 1).

Все виды рисков взаимосвязаны и оказывают влияние на деятельность банка. Изменение одного вида риска приводит к изменению практически всех остальных видов. Все это, естественно, затрудняет выбор метода анализа уровня конкретного риска и следовательно в дальнейшем принятия управленческих решений.

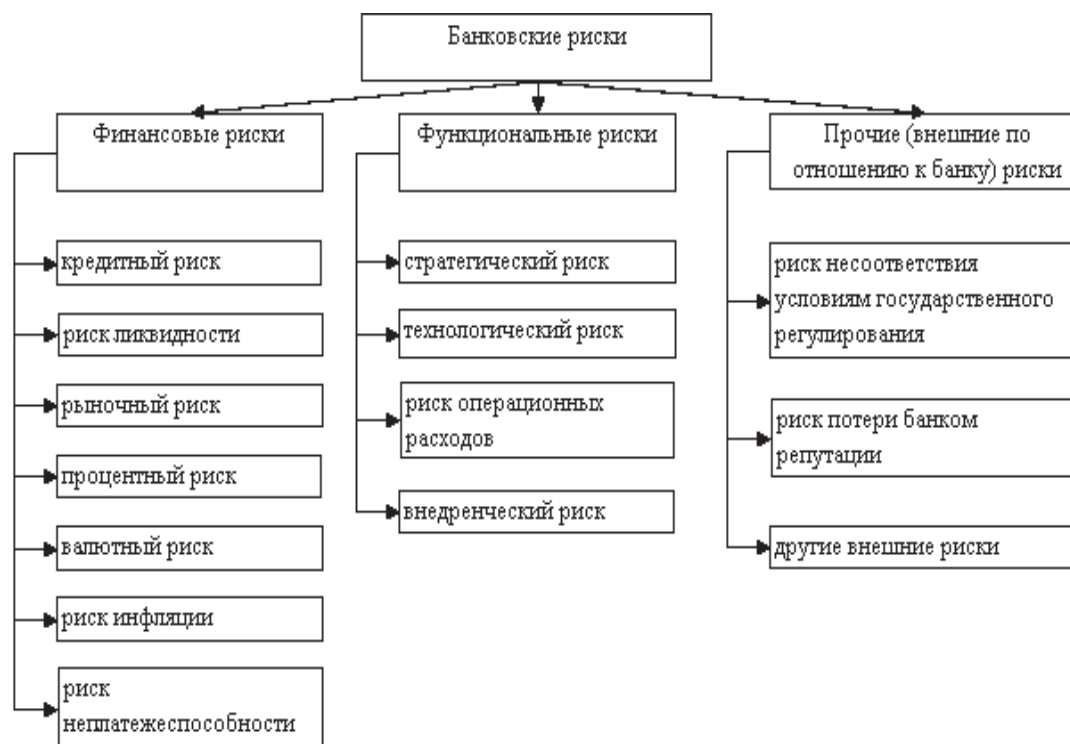


Рисунок 1. – Классификация банковских рисков.

В процессе управления рисками для участника финансового рынка весьма важным является вопрос: входить или не входить в рисковую ситуацию? Различное поведение, в связи с этим, характеризуется индивидуальной склонностью к риску. В принятии решения, связанного с риском, важную роль играет информированность участника, его опыт, квалификация, деловые качества. Готовность идти на риск в немалой степени также зависит и от результатов реализации предыдущих решений, принятых в тех же условиях [2, с.73]. Ошибки, допущенные ранее в аналогичной ситуации, диктуют выбор более осторожной стратегии.

Процесс управления риском достаточно динамичен и его эффективность во многом зависит от скорости реакции на изменение условий рынка, экономической ситуации в целом, финансового состояния коммерческого банка. Особое значение

в решении рискованных задач играет интуиция, которая представляет собой способность находить правильное решение проблемы и инсайт, т.е. осознания решения некоторой проблемы.

Управление банковскими рисками можно рассматривать как целенаправленное воздействие на развитие банковской деятельности и минимизацию потерь. Воздействие должно подчиняться определенным правилам и законам. Объектом управления является весь банк в целом. Субъектом управления в данном случае выступает специальная группа людей, которая посредством различных приемов и способов управленческого воздействия осуществляет целенаправленное функционирование объекта управления [3, с 174]. Управление банковскими рисками предусматривает осуществление следующих основных этапов представленных на рисунке 2.

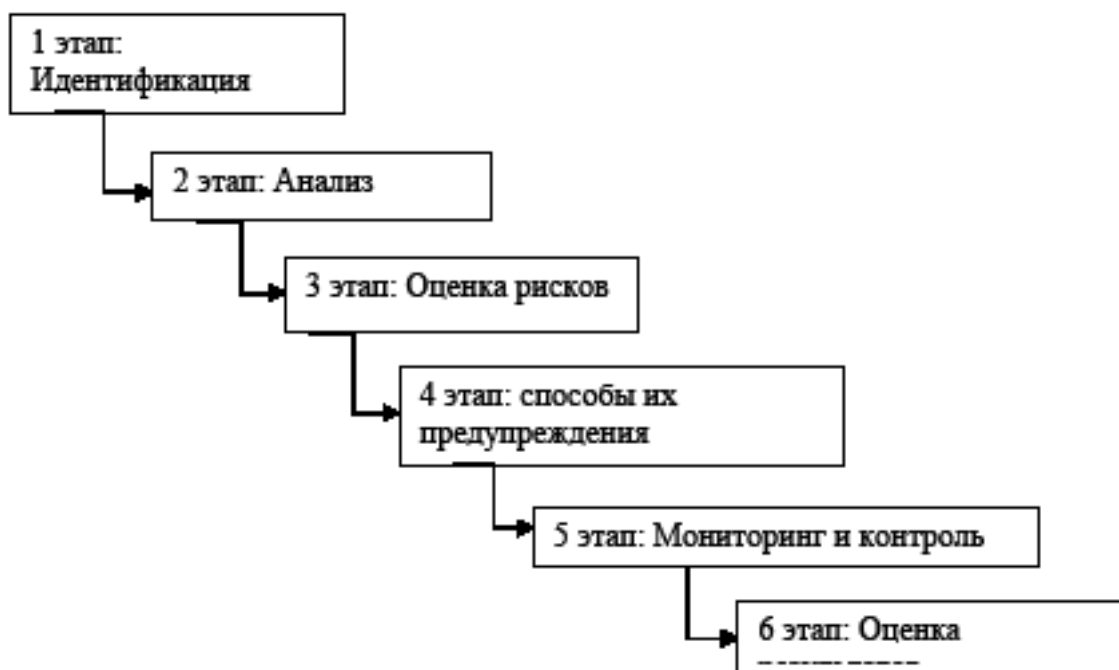


Рисунок 2. – Этапы управления банковскими рисками

Грамотное управление рисками в коммерческих банках приводит к устойчивости банка к различным формам и видам рисков, управление зависит от квалификации и опыта высшего менеджмента (руководства) банка. Основным участником процесса управления рисками должен являться Совет директоров, в функции которого входит формирование стратегии управления рисками, утверждение состава капитала и методов оценки и управления рисками, создание эффективно действующей структуры риск-менеджмента с распределением стратегии на каждом уровне. При этом Совет Директоров осуществляет лишь контроль за осуществлением выработанной им стратегии, поручая оперативную деятельность менеджерам банка.

К основным элементам управления рисками относятся:

1. Создание специализированной организационной структуры по управлению рисками;
2. Выработка стратегии управления рисками;
3. Выявление индикаторов приемлемого уровня риска;
4. Принятие деловых решений с учётом анализа

рисков [1, с.150].

Руководство банка должно заниматься разработкой так называемой «стратегии риска». Она состоит в следующем:

1. Выявление факторов, влияющих на величину риска при осуществлении операций;
2. Анализ выявленных факторов с точки зрения силы воздействия на риск;
3. Оценка конкретного вида риска (точечный анализ);
4. Установление оптимального вида риска (совпадает с третьим пунктом управления рисками);
5. Анализ отдельных мероприятий с точки зрения соответствия приемлемому уровню риска;
6. Разработка мероприятий по снижению риска [1, с.150].

Стратегия риска является базой для повышения эффективности управления банковскими рисками. От нее зависит надежность банка и его финансовый результат. Однако, несмотря на активное развитие управления банковскими рисками и всё более тесное сотрудничество руководства банков с органами надзора, потери от рисков до сих пор остаются чрезмерно велики■

Список литературы

1. Буглак Е. А. Современные подходы к регулированию банковских рисков // Молодой ученый. — 2011. — №6. Т.1. — С. 147-151.
2. Волошин, И.В. Оценка банковских рисков: новые подходы: учебное пособие / И.В. Волошин. – К.: Эльга, Ника-Центр, 2011. – 213с
3. Жукова, Е.Ф. Деньги. Кредит. Банки: учебное пособие для вузов / Е.Ф. Жукова. - М.:ЮНИТИ, 2010. – 311с.
4. Фролова Т.А. Банковские дело: конспект лекций / Т.А. – Таганрог: ТТИ ЮФУ, 2010. – 220 с.



АНАЛИЗ ВАЛЮТНОГО КУРСА КАК ИНСТРУМЕНТА, ВЛИЯЮЩЕГО НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ

Нешкова Анастасия Сергеевна

магистр 2 курса, кафедра мировой экономики
Институт экономики и управления, ФГАОУ ВО «КФУ
им. В.И. Вернадского»

Экономики большинства стран мира сталкиваются с таким естественным процессом как валютные колебания. Вместе с тем на курс валют влияет целый ряд факторов как фундаментального, так и технического характера. Эти факторы были подробно рассмотрены в предыдущем разделе. К ним относятся соотношение спроса и предложения на валюту, показатели экономического развития, уровень инфляции, разница в процентных ставках,

потоки капитала и прочие. Вследствие того, что эти факторы довольно динамичны, курсы валют также постоянно меняются. Что касается России, важнейшим внешним эффектом, воздействующим на экономическое развитие страны, являются мировые цены на нефть (Рис. 1). Это объясняется спецификой существующей структуры экономики и имеющегося экспортного потенциала данного государства [1].

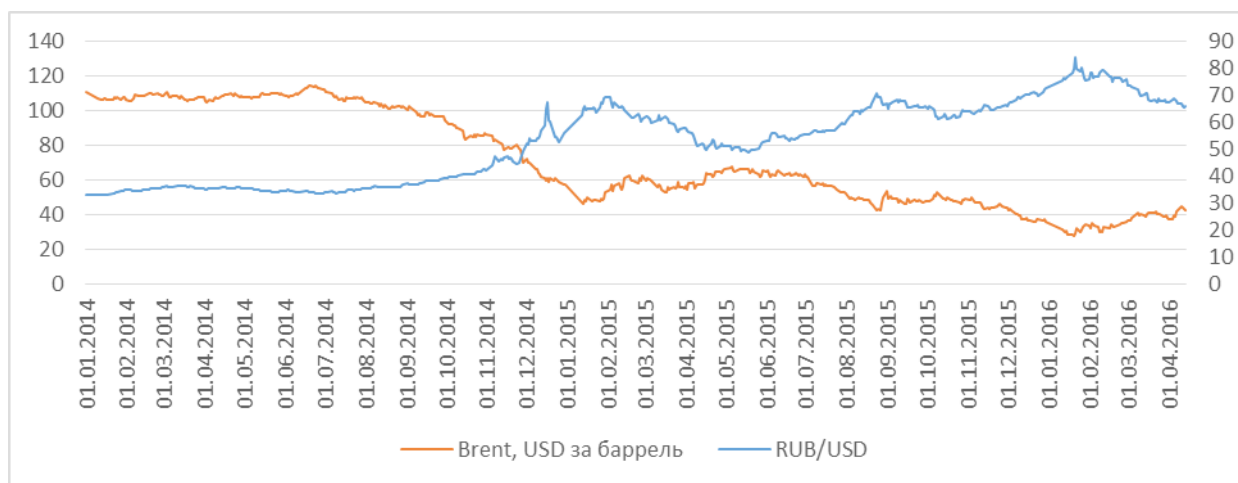


Рисунок 1. Динамика взаимозависимости курса рубля от цен на нефть марки Brent в 2014-апреле 2016 гг. [2, 3]

Из Рис. 1 видно, что снижение мировых цен на нефть практически неизбежно влечет за собой девальвацию национальной валюты.

И хотя, учитывая тот факт, что обычно курс валюты определяется экономическими условиями, нередко случается, что курс валюты влияет на экономические перспективы.

Так, значительное влияние валютный курс оказывает на внешнюю торговлю различных стран, а именно, меняет структуру внутриэкономической ситуации государства, а также поведение фирм, работающих на экспорт или конкурирующих с импортом, воздействуя на ценовые соотношения экспорта и импорта (Рис. 2) [5].

Изменения цен импортируемых товаров в на-

циональной валюте из-за колебаний валютного курса в большинстве случаев ведет к немедленно изменению уровня внутренних цен. В первую очередь это происходит потому что меняются непосредственно цены конечных товаров и услуг, импортируемых в страну, а также цены отечественных товаров и услуг, но при производстве которых использовались импортные компоненты [4].

Помимо этого, на уровень внутренних цен валютный курс воздействует и посредством изменения объемов экспорта: при прочих равных условиях увеличение экспорта ведет к повышению цен на экспортные товары внутри страны, а его сокращение, соответственно, – к снижению цен [4]. Механизм зависимости цен от изменения валют-

ного курса рассмотрен в Таблице 1.

Иными словами, предприниматель применяет валютный курс в качестве инструмента соотношения собственных производственных издержек с ценами на мировом рынке. Благодаря этому можно определить эффект от внешнеэкономических сделок отдельных предприятий, регионов и государства в целом, и рассчитать эффективный валютный курс, соотнеся курсы валют, учитывая

при этом удельный вес страны в мировой торговле [5].

Результатом флуктуации валютного курса является неустойчивость международных экономических связей, включая валютно-кредитные и финансовые отношения между странами, потери одних и выигрыши других контрагентов, а также негативные социально-экономические последствия внутри страны.

Таблица 1
Зависимость цен от изменения валютного курса [5]

Влияние изменения валютного курса на:	Девальвация курса	Ревальвация курса
	Национальной валюты	
цены национальных товаров на мировом рынке	понижает	повышает
торговлю национальными товарами на мировом рынке	повышает экспорт; понижает импорт	сокращает экспорт; повышает импорт
цены национальных ценных бумаг и активов	понижает	повышает
приток капитала из-за границы	усиливает	снижает
отток капитала за границу	снижает	усиливает

В случае девальвации национальной валюты, у экспортеров появляется возможность снизить цены на свою продукцию в иностранной валюте. Продавая товары по ценам ниже среднемировых и обменивая вырученную подорожавшую иностранную валюту на подешевевшую национальную, экспортеры таким образом имеют возможность получить премию и обогатиться за счет материальных потерь своей страны. В такие моменты экспортеры приумножают свои прибыли посредством массового вывоза товаров [6].

Однако при обесценении национальной валюты происходит удорожание импорта. Это связано с тем, что иностранным экспортерам необходимо повышать цены на продукцию с целью получения этой же суммы в своей валюте. Данный процесс вызывает повышение цен в стране, снижение объема импортируемых товаров, а также стимулирует развитие производства импортных аналогов внутри страны.

С одной стороны, при ослаблении валютного курса происходит уменьшение реальной задол-

женности в национальной валюте, однако, с другой стороны, возрастает бремя внешних долгов, выраженных в иностранной валюте. Иностранцами инвесторам невыгодно вывозить свои прибыли, проценты и дивиденды, так как они выражены в валюте страны пребывания. Поэтому эти прибыли чаще всего реинвестируются либо их расходуют на закупку товаров по внутренним ценам, чтобы в дальнейшем экспортировать [5].

Укрепление курса валюты влечет за собой потерю отечественными товаропроизводителями конкурентоспособности на мировом рынке, в результате падения эффективности экспорта. В долгосрочной перспективе это может стать причиной сокращения не только экспортоориентированных отраслей, но и всего национального производства. Импорт, наоборот, расширяется, что привлекает иностранные и национальные капиталы в страну, сокращает реальную сумму внешнего долга, выраженного в ослабевшей иностранной валюте и, наконец, и повышает вывоз прибылей по иностранным капиталовложениям [6].

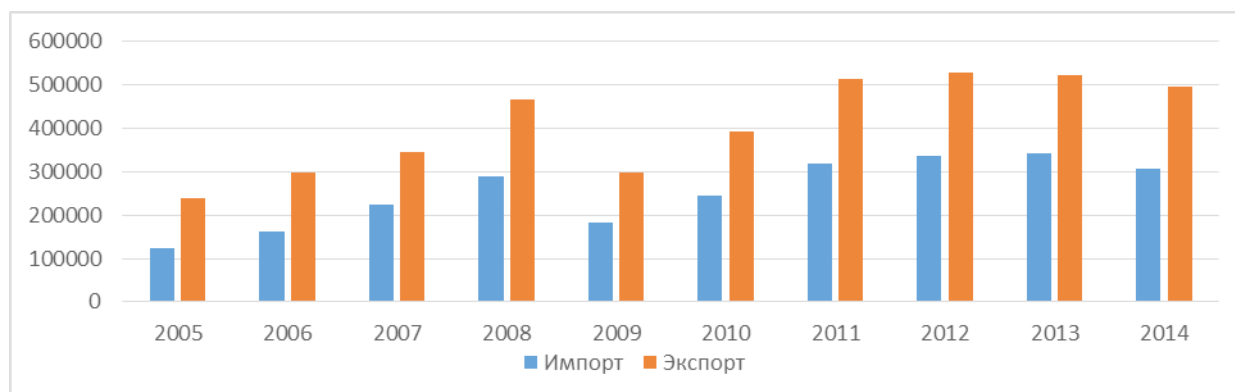


Рисунок 2. Динамика экспорта и импорта Российской Федерации в 2005-2014гг., млн.долл.США [7]

Из Рис. 2 видно, что в период с 2005 по 2008 год объемы экспорта и импорта постепенно возрастали. Однако, в следствии мирового финансового кризиса наблюдался спад этих показателей в 2009 году. Затем с 2010 по 2013 год динамика экспорта

и импорта Российской Федерации снова имела положительный тренд. Начиная с 2014 года, в следствии геополитической напряженности, объемы внешней торговли со странами незначительно стали снижаться.

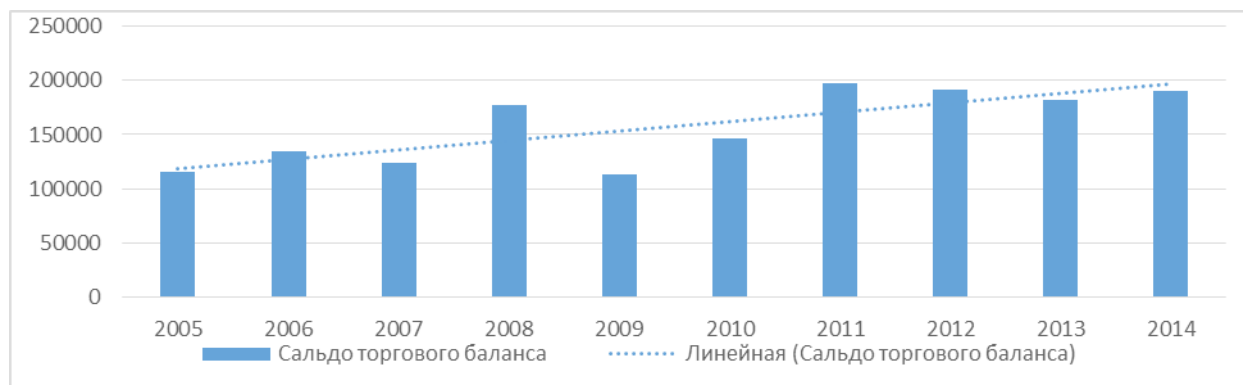


Рисунок 3. Динамика сальдо торгового баланса РФ в 2005-2014гг., млн.долл.США

Из Рис. 3 можно сделать вывод, что несмотря на то, что сальдо торгового баланса ежегодно претерпевает незначительные спады и подъемы, в целом имеет восходящий тренд. Немаловажен тот факт, что в 2014 году наблюдается рост чистого экспорта по сравнению с 2013 годом [7].

Учитывая тот факт, что чистый экспорт явля-

ется составной частью ВВП, можно сделать вывод о том, что, снижаясь, валютный курс способствует повышению чистого экспорта, что при других равных условиях приведет к росту номинального ВВП (Рис. 4). И наоборот. Однако данная закономерность может нарушаться, зависимо от того, какой режим валютного курса действует в государстве [8].



Рисунок 4. Изменение номинального ВВП (млрд.руб) и динамика его физического объема (%) в 2005-2015гг [7]

Из Рис. 4 можно сделать вывод, что в период с 2005 по 2008 год и с 2010 по 2015 год наблюдается положительная динамика номинального ВВП в России. В 2009 году был незначительный спад из-за последствий мирового финансового кризиса. По сравнению с 2010 годом номинальный объем произведенного ВВП вырос в 2011 году на 6,7% и составил 59698 млрд. руб., в 2012 году было увеличение данного показателя на 7,6% (66927 млрд. руб.), затем наблюдалось увеличение в 2013 году на 7,4% и в 2014 году - на 9,1 % до 77893 млрд. рублей. В 2015 году объем ВВП Российской Федерации составил более 80 трлн. рублей.

Рост динамики изменения валового внутреннего продукта играет немаловажную роль в привлечении зарубежных инвестиций в страну и является основанием для укрепления национальной валюты. Собственно, этим объясняется, почему

некоторые страны прибегают к различным методам по искусственному увеличению ВВП [8]. Исходя из того, что увеличение объема произведенных товаров в теории повышает покупательную способность денежной единицы, следовательно, уменьшение ВВП по сравнению с прошлыми отчетными периодами приводит к обесценению валютного курса.

Иностранным инвесторам привлекательны лишь те страны, в которых стабильная денежная единица, динамично развивающаяся экономика и спокойная политическая обстановка. То есть, надежная валюта является необходимым условием для привлечения иностранного капитала. В противном случае перспектива убытка вследствие валютных колебаний может оттолкнуть инвесторов [9].

Существует два типа вложения капитала: прямые иностранные инвестиции, при котором ино-

странные инвесторы создают объект вложения капитала в стране базирования либо инвестируют в уже существующие компании; и портфельные инвестиции, предполагающие вложение капитала в иностранные ценные бумаги, при котором инвесторы вкладывают средства во внешние активы.

В то же время, прямые иностранные инвестиции

предпочтительнее, с точки зрения государства, вложений в ценные бумаги, так как последние являются «горячими» деньгами, которые быстро покидают страну в моменты дестабилизации. Такое бегство капитала может быть вызвано любыми негативными событиями, включая возможную девальвацию валюты [8].



Рисунок 5. Динамика прямых и портфельных инвестиций РФ в 2005-2014гг., млн.долл.США [7]

Из Рис. 5 видно, что в 2005 году в Российскую Федерацию поступали незначительные объемы инвестиций, при этом большую долю составляли портфельные инвестиции. В 2006-2007гг наблюдался отток из страны как прямых, так и портфельных инвестиций. В 2008 году был отток из России прямых инвестиций и значительный приток портфельных инвестиций. С 2009 по 2011 год наблюдалась положительная тенденция к привлечению инвестиций в РФ, однако в 2012 году ознаменовался оттоком капитала из страны. И начиная с 2013г. снова видна положительная динамика притока инвестиций в Россию. Наибольший объем привлеченных инвестиций приходится на, напряженный для России, 2014 год.

Определить последствия от изменения валютного курса для потоков капитала довольно тяжело. Финансовые потоки будут меняться вместе с

изменениями торгового оборота (авансовые платежи по импортным поставкам, торговый кредит под экспортные поставки и прочее), так как некоторые виды международного кредитования связаны с финансированием внешнеторговых операций. Такие виды потоков капитала как долгосрочное кредитование и прямые иностранные инвестиции с валютным курсом напрямую не связаны.

Кроме того, девальвация валютного курса может вызвать увеличение объемов привлеченных вложений, вследствие более дешевого для иностранного инвестора доступа к необходимым ресурсам. Что касается портфельных инвестиций, помимо фактора риска, на них, в первую очередь, влияет разница в доходности активов в разных странах. Вдобавок, немаловажно для инвесторов обращать внимание на ожидаемые изменения валютного курса [4].



Рисунок 6. Динамика годового уровня инфляции в РФ в 2010-2015гг., % [2]

Из Рис. 6 видно, что с 2011 по 2013 год уровень годовой инфляции колебался в одном диапазоне и составлял в среднем около 6,4%. Однако, в связи с санкциями против России и геополитической напряженностью в целом, уровень стремительно возрос сначала до 11,4% в 2014 году, и до 12,9% - в 2015г.

В 2014 году, вопреки ужесточенной Банком России денежно-кредитной политики, уровень инфляции увеличился почти вдвое с 6,5% в конце 2013 года, превысив на 6,4 процентных пункта первоначальный целевой ориентир Банка России в 5,0%. Последний раз двузначная инфляция в России была в 2008 году. В первом полугодии 2014

года уровень инфляции уже превысил ожидания в условиях ослабления рубля, спровоцированного геополитической напряженностью. Во втором

полугодии ситуация ухудшилась. Базовая инфляция, составившая 7,5% в июне, в декабре достигла 11,2% [2].

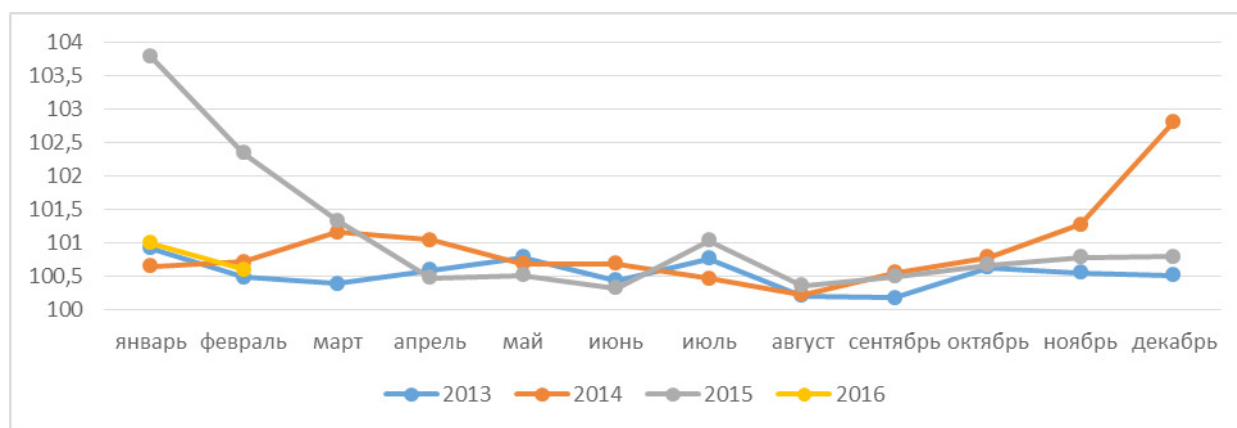


Рисунок 7. Индексы потребительских цен на товары и услуги в РФ в 2013-2016гг., в % к предыдущему месяцу [7]

Из Рис. 7 можно сделать вывод, что первый рост уровня инфляции пришелся на март 2014 года, что связано с референдумом о присоединении Автономной Республики Крым к Российской Федерации, проводимым 16 марта 2014 года. Затем ИПЦ начал стремительно расти с августа 2014 года и вплоть до декабря, что вызвано наложенными санкциями на Россию из-за ситуации на Украине. Пик инфляции пришелся на январь 2015 года, когда она возросла на 3,79 п.п. по отношению к декабрю 2014 года. Затем с января по апрель 2015 года наблюдалось постепенное снижение индекса ИПЦ и с апреля по декабрь 2015 года индекс находился в одном диапазоне.

Введенный Россией в начале августа запрет на импорт основных продуктов питания стал еще одним немонетарным фактором, который продолжал подстегивать продовольственную инфляцию и соответственно ИПЦ во втором полугодии 2014 года. Продовольственная инфляция повысилась с 9,2 % в июне до 15,4% в декабре к соответствующему периоду предыдущего года — особенно на мясную продукцию (20,1%), молочную продукцию (14,4%) и свежие фрукты и овощи (22,0%) [2]. В январе 2015 года инфляция выросла еще на 3%, достигнув 15,0 % к соответствующему периоду предыдущего года. Основными факторами вновь стали высокая продовольственная инфляция (20,7%) [2] и влияние девальвации рубля в декабре и январе.

В результате базовая инфляция составила 12,9% к концу 2015 года. Такого высокого уровня не наблюдалось с 2002 года.

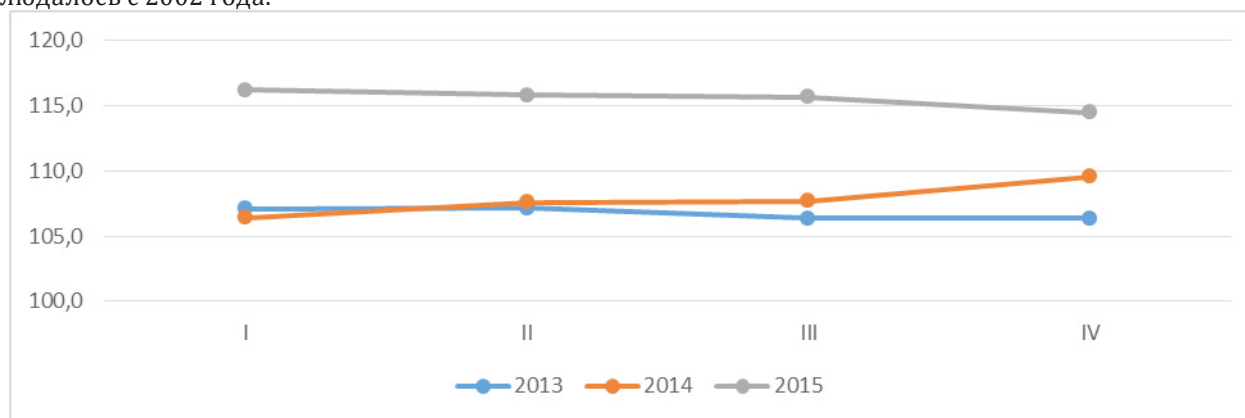


Рисунок 8. Динамика цен на товары и услуги в РФ в 2013-2015гг поквартально, в % к соответствующему кварталу предыдущего года [7]

Из Рис. 8 можно сделать вывод о том, что цены на товары и услуги в РФ возросли примерно на 8 п.п. в 2015 году по сравнению к соответствующему периоду в 2013 году.



Рисунок 9. Динамика объема государственного долга Российской Федерации с 01.01.2010 по 01.01.2016гг, млрд.руб. [10]

Анализируя Рис. 9, можно сделать вывод о том, что, начиная с 2010 года внутренний долг России с каждым годом увеличивается. Что касается внешней задолженности Российской Федерации, с 2012 года она возрастала и в 2014 году достигла своего пикового значения. Начиная с 2015 года объемы внешнего долга стали приобретать нисходящий тренд.

Совокупный объем государственного долга сократился за февраль 2016 года на 38,38 млрд. руб., или на 0,3%, а в целом за январь-февраль текущего года – возрос на 40,77 млрд. руб., или на 0,4%. Таким образом, объем государственного долга по состоянию на 1 марта составил 10992,68 млрд. руб. против 11031,07 млрд. руб. - на 1 февраля и 10951,91 млрд. руб. - на начало года [10].

При этом объем государственного внешнего долга за февраль сократился на 8,1 млн. долл., или на 0,02%, что связано с уменьшением объема задолженности перед официальными многосторонними кредиторами (Международными финансовыми организациями) на 10,5 млн. долл., задолженности странам бывшего СЭВ - на 3,8 млн. долл., а также сокращением объема госгарантий – на 5,8 млн. долл. США.

В целом за первые два месяца текущего года объем внешнего госдолга снизился на 14,9 млн. долл., или на 0,03% и составил по состоянию на 1 марта 49,9874 млрд. долл. США [10].

Объем государственного внутреннего долга за февраль сократился на 33,68 млрд. руб., или на 0,5% (в целом за первые два месяца текущего года – на 68,5 млрд. руб., или на 0,9%) и составил по состоянию на 1 марта 7239,12 млрд. рублей. При этом, государственный внутренний долг номинированный в государственных ценных бумагах увеличился за февраль на 29,29 млрд. руб., или на 0,5% (в целом за два первых месяца 2016 года – уменьшился на 4,3 млрд. руб., или на 0,1%) до 5568,79 млрд. руб., а объем государственных гарантий – сократился

на 62,97 млрд. руб., или на 3,6% (на 64,19 млрд. руб., или на 3,7% за первые два месяца с начала года), составив на 1 марта 1670,32 млрд. рублей [10].

В целом проблема наращивания государственного долга связана с тем, что средства преимущественно направляются не на инвестиции, а на текущее потребление, что в итоге неблагоприятно сказывается на росте с точки зрения перспективного развития экономики. Некоторые расходы могут иметь инвестиционный характер, например, строительство дорог и другие инфраструктурные проекты, а также расходы на человеческий капитал (в здравоохранении и образовании). Однако, согласно общепринятой точке зрения, действие эффекта вытеснения инвестиций под влиянием роста процентной ставки сдерживает долгосрочный рост экономики, что и наблюдалось в 2014 году, когда процентная ставка была увеличена до 17%.

С целью защиты от валютного риска, а также решения своих экономических проблем, многие страны манипулируют валютными курсами, искусственно занижая или, наоборот, завышая курс своей национальной валюты, используя тарифы и лицензии, а также прибегая к механизму интервенций [6].

Роль валютного курса в повышении экономического благосостояния государства во многом определена эффективностью проведения валютно-курсовой политики. Последняя же в большей степени зависит от того, соответствуют ли применяемые инструменты и методы ее осуществления уровню и особенностям развития страны.

Таким образом, валютный курс оказывает существенное влияние на такие макроэкономические показатели как соотношение экспортных и импортных цен, объем финансовых потоков, прибыль предприятий, индекс потребительских цен, внешний долг государства и на экономическое развитие в целом ■

Список литературы

1. Мельников Р.М. Влияние динамики цен на нефть на макроэкономические показатели российской экономики [Электронный ресурс] / Р.М. Мельников // Прикладная эконометрика, 2010. - №1(17). – С. 20–29. – Режим доступа: [http://www.appliedeconometrics.ru/general/upload/articles/pe1710-20\[1\].pdf](http://www.appliedeconometrics.ru/general/upload/articles/pe1710-20[1].pdf)
2. Центральный банк Российской Федерации. Статистические данные [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/hd_base/Default.aspx?Prtid=micex_doc
3. Сайт Investing.com / Котировки нефти марки Brent [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://ru.investing.com/commodities/brent-oil-historical-data>
4. Холопов А.В. Валютный курс как инструмент макроэкономического регулирования [Электронный ресурс] / А.В. Холопов // Мировая экономика и международные отношения. – 2004. - №12. – С. 25-33. – Режим доступа: <http://mgimo.ru/upload/iblock/f0e/f0ec662bf3d7450448fc0cbb3b37738a.pdf>
5. Чентуков Ю.И. Валютный курс и валютная политика: влияние на развитие международных экономических отношений [Электронный ресурс] / Ю.И. Чентуков // Вестник Мариупольского государственного университета. – 2012. - №3. – С. 108 – 113. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/valyutnyy-kurs-i-valyutnaya-politika-vliyanie-na-razvitie-mezhdunarodnyh-ekonomicheskikh-otnosheniy>
6. Акулич Т.С. Влияние валютного курса на внешнюю торговлю [Электронный ресурс] / Т.С. Акулич, Н.А. Сергейчик // Вестник Белорусско-Российского университета. – Режим доступа: <http://www.bru.mogilev.by/science/vesnik/Papers2007/01.pdf>
7. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/accounts/#
8. Орлов В.В. Роль валютного курса в повышении международной конкурентоспособности национальной экономики [Текст] / В.В. Орлов, М.В. Кулаков // Мировая экономика. – М. – 2010. – 27с.
9. Неижмакова В.И. Влияние валютных курсов на экономику России [Электронный ресурс] / В.И. Неижмакова, Ю.В. Всяких // APRIORI. Серия: Гуманитарные науки, 2015. - №4. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-valyutnyh-kurov-na-ekonomiku-rossii>
10. Министерство финансов / Государственный долг [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://minfin.ru/ru/performance/public_debt/internal/

НАЛОГОВАЯ НАГРУЗКА НА МАЛЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ В РОССИИ

Огородова Екатерина Сергеевна

студент

Национальный исследовательский Томский политехнический университет

В современных экономических условиях при функционировании организации налоговая нагрузка занимает одно из важнейших мест при развитии организации как на макро, так и на микро-уровне. Организация должна отслеживать уровень своей налоговой нагрузки не только для того, чтобы избежать налоговую проверку, но и для оценки влияния налоговых платежей на финансовое состояние предприятия. Для государства налоги являются одной из главных составляющих бюджета страны, следовательно, задачей государства в данном направлении является обеспечение достаточного уровня налоговых поступлений, который не будет препятствовать развитию бизнеса.

В соответствии с ФЗ от 25.02.1999 N 39-ФЗ (ред. от 28.12.2013) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» совокупная налоговая нагрузка – расчетный суммарный объем денежных средств, подлежащих уплате в виде федеральных налогов (за исключением акцизов, налога на добавленную стоимость на товары, производимые на территории Российской Федерации) и взносов в государственные внебюджетные фонды (за исключением взносов в Пенсионный фонд Российской Федерации) инвестором, осуществляющим инвестиционный проект, на день начала финансирования инвестиционного проекта [1].

Главным источником информации при определении уровня налоговой нагрузки служат данные налогового и бухгалтерского учета. Необходимо отметить, что они опираются на различные рода нормативные правовые базы: бухгалтерский учет ведется в соответствии с Федеральным законом от 6.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» (в ред. от 28.12.2013), положениями по бухгалтерскому учету, методическими указаниями, учетной политикой; налоговый же основан на налоговом кодексе РФ и приказах Минфина России и ФНС России, разъясняющих отдельные нормы. В связи с этим возможны расхождения, которые приводят к возникновению постоянных или отложенных налоговых обязательств и активов [2].

В настоящее время в России малое предприятие вправе применять специальные режимы налогообложения, которые позволяют снизить налоговую нагрузку на предприятие путем замены основных видов налогов уплатой одного налога из специаль-

ного режима налогообложения, таких как [3]:

Упрощенная система налогообложения. Предприятия использующие данный режим налогообложения уплачивают 6% с получаемых ими доходов, либо 15% с получаемых доходов уменьшенных на величину расходов. Предприятие вправе использовать УСН в случае если в отчетном периоде количество сотрудников не превышает 100 человек, совокупный доход не превышает 60 млн. руб., остаточная стоимость ОС не превышает 100 млн. руб., доля участия сторонних организаций не превышает 25%. Организация имеет право перейти на УСН, если по итогам девяти месяцев того года, в котором организация подает уведомление о переходе, ее доходы не превысили 45 млн. рублей. Организация не имеет право применять УСН если она имеет филиалы, и (или) представительства [4].

Единый сельскохозяйственный налог. Предприятие вправе использовать ЕСХН в том случае, если доход от сельскохозяйственной деятельности у данного предприятия превышает 70%, при этом ставка налога составляет 6% от доходов уменьшенных на величину расходов [5].

Единый налог на вмененный доход для отдельных видов деятельности. Переход на уплату ЕНВД осуществлялся в соответствии с нормами п. 3 ст. 346.28 НК РФ. Вид предпринимательской деятельности, осуществляемый налогоплательщиком, указан в перечне видов деятельности, дающих право на использование ЕНВД, для данного региона (п. 1 ст. 346.28 НК РФ). Ставка налога в данном случае составит 15% от вмененного предприятию дохода [6].

Патентная система налогообложения. Данную систему вправе применять индивидуальные предприниматели, средняя численность наемных работников которых, не превышает 15 человек. Ставка налога при использовании данной системы налогообложения составляет 6% от потенциально возможного годового дохода индивидуального предприятия по виду деятельности на который распространяется конкретный патент [7].

PricewaterhouseCoopers (PwC) в 2013 году было проведено исследование «Налогообложение малого бизнеса в условиях глобального рынка», в ходе которого было рассмотрено 20 мегаполисов сопоставимых с Москвой по масштабу и уровню раз-

вития экономики. В ходе данного исследования были сделаны выводы о том, что в условиях использования специальных режимов налогообложения Москва поднимается по рейтинговой сетке на 7 пунктов и занимает 8 место по уровню налоговой нагрузки на бизнес, так же отмечается, что специальные налоговые режимы малым предприятиям за исключением Москвы предлагают лишь 4 мегаполиса: Мехико, Рио-де-Жанейро, Сантьяго и Тбилиси. Данный факт говорит преимуществе российской налоговой системы, так как более низкий уровень налоговой нагрузки открывает воз-

можности для ведения бизнеса в России. Однако в современных условиях, и сложившейся экономической и политической ситуации Россия не может рассчитывать на инвесторов извне, что приводит к необходимости стимулировать российских предпринимателей.

По данным федеральной службы государственной статистики [8] количество субъектов малого и среднего бизнеса в период с 2010 г. по 2014 г. растет, однако, если рассматривать не рост, а прирост, то с каждым годом это значение становится все меньше (таблица 1).

Таблица 1 – Количество субъектов малого и среднего бизнеса

Год	2010	2011	2012	2013	2014
Количество субъектов МСБ	3 084 625	3 446 132	3 776 778	3 905 399	3 985 672
Прирост количества субъектов МСБ, %		11.72	9.59	3.41	2.06
Налоговая нагрузка на бизнес, %	9.4	9.7	9.8	9.9	9.8

Данная ситуация может быть связана с уровнем налоговой нагрузки в стране, так как ее уровень в рассматриваемый период хоть и изменялся незначительно, но был нестабилен. Так после увеличения налоговой нагрузки в 2012 г. на 0,1% прирост субъектов МСБ в 2013 г. составил 3,41% по отношению к предыдущему году, такое же увеличение налоговой нагрузки в 2013 г. снизило прирост МСБ до 2,06%. Такая острая реакция на незначительное увеличение налоговой нагрузки связана с экономической ситуацией в стране. В условиях нестабильности предприниматели боятся создавать бизнес, тем более в условиях постоянно растущей налоговой нагрузки. Так же большую роль в увеличении фактической налоговой нагрузки в 2015 г. оказало неспособность договориться между собой двух ведомств – министерство финансов и министерство труда. Министерство финансов фактически сократил вычеты, которые могут использовать предприниматели при расчете налога, подлежащего к уплате для фирм, которые осуществляют налоговые выплаты в рамках УСН. Так, если годовой доход предпринимателя ниже 300 000 руб., то страховые взносы зависят от МРОТ, если выше, то к ним добавляется 1% от суммы превышающей 300 000 руб. В настоящий момент министерство финансов считает, что 1% не является фиксированной величиной и поэтому данную сумму нельзя вычитать из налоговых выплат, так как вычету подлежат только фиксированные суммы. Данные изменения в политике министерства финансов приведут к увеличению налоговых выплат малыми предприятиями на 20% [9].

Так же о высоком уровне налоговой нагрузки говорит уровень теневой экономики, который отражает уклоняемость от уплаты налогов. По оценке министра финансов РФ Силуанова А. Г., теневой сектор в России составляет 15–20 % от ВВП РФ, это составляет примерно 12,5 % доходов консолидированного бюджета РФ и бюджетов ГВБФ РФ при подсчете за 2013 г. [10]. Данные цифры являются

достаточно оптимистичными по отношению к данным приведенным американским исследовательским институтом Global Financial Integrity (GFI), которые оценили теневую экономику России в 46% ВВП ежегодно [11].

Увеличение налоговой нагрузки на малый бизнес привело к снижению роста малых предприятий, что не осталось незамеченным на государственном уровне, так в 2016 г. депутатами от партии Справедливая Россия было разработано два законопроекта, которые уже поступили на рассмотрение в Госдуму. Первый законопроект № 980348-6 предполагает внести изменения в Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации». В данном случае депутаты предлагают закрепить на законодательном уровне мораторий на увеличение налоговых выплат для малых и средних предприятий в первые 4 года после их регистрации. Авторы законопроекта отмечают, что в последние годы в России складывается печальная ситуация с поддержкой малого бизнеса, которая не только не способствует их дальнейшему развитию, но и тормозит его. По словам депутатов, доля субъектов малого и среднего бизнеса в экономике России за последнее время уменьшилась. Поэтому, их нужно поддержать реальными действиями.

Второй законопроект № 980359-6 предложенный для рассмотрения вносит изменения в Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» в части оказания реальной финансовой поддержки для предприятий малого и среднего бизнеса из средств федерального бюджета. Авторы инициативы предлагают установить, что объем средств федерального бюджета, ежегодно направляемых на реализацию государственных программ, связанных с развитием малого и среднего предпринимательства, не может быть меньше 5% от всех расходов раздела федерального бюджета РФ

«Национальная экономика». Установление минимального предела для финансовой поддержки малого бизнеса, по мнению парламентариев, позволит в условиях кризиса в российской экономике сохранить существующие и создать сотни тысяч новых рабочих мест. Такие финансовые вложения в реально работающие предприятия позволят повысить их производительность и дадут толчок развитию и инновациям [12].

Законодательное регулирование налогообложения играет важную роль в развитии малых предприятий, так как на прямую влияет на развитие существующих предприятий, на проявление

инициатив со стороны предпринимателей, которые только задумываются об открытии бизнеса. Так же изменение налогового законодательства играет важную роль в развитии либо сокращении теневого сектора экономики, так как при увеличении налоговых ставок предприниматели будут стремиться сократить свои налоговые расходы уйдя в теневой сектор и наоборот.

Проявление активности со стороны правительства в сфере снижения налоговой нагрузки говорит о важности развития малого бизнеса и о неблагоприятных условиях его развития в случае невмешательства государства■

Список литературы

1. Федер. закон Рос. Федерации от 25.02.1999 № 39-ФЗ (ред. от 28.12.2013) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» [Электронный ресурс]. Режим доступа – http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22142/bb9e97fad9d14ac66df4b6e67c453d1be3b77b4c/ (дата обращения: 15.02.2016).
2. В Минфине заверяют, что налоговая нагрузка на компании расти не будет [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rosbalt.ru/business/2014/03/17/1244861.html> (дата обращения: 8.02.2016).
3. Действующие в РФ налоговые ставки [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.nalog.ru/rn77/taxation/taxes/#t_spec (дата обращения: 8.02.2016).
4. Упрощенная система налогообложения [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.nalog.ru/rn77/taxation/taxes/usn/#title3> (дата обращения: 8.02.2016).
5. Единый сельскохозяйственный налог (ЕСХН) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.nalog.ru/rn77/taxation/taxes/eshn/#title3> (дата обращения: 8.02.2016).
6. Единый налог на вмененный доход для отдельных видов деятельности (ЕНВД) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.nalog.ru/rn77/taxation/taxes/envd/#title4> (дата обращения: 9.02.2016).
7. Патентная система налогообложения [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.nalog.ru/rn77/taxation/taxes/patent/> (дата обращения: 9.02.2016).
8. Федеральная служба государственной статистики: Малое и среднее предпринимательство в России –2015 [Электронный ресурс] / Федеральная служба государственной статистики: официальный сайт. URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b15_47/Main.htm (дата обращения: 10.02.2016).
9. Налоговая нагрузка на индивидуальных предпринимателей вырастет на 20% [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.vedomosti.ru/economics/articles/2015/11/26/618392-nalogovaya-nagruzka-individualnih-predprinimatelei-virastet-20> (дата обращения: 10.02.2016).
10. Глава Минфина оценил теневой сектор экономики РФ в 15–20 % от ВВП. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://top.rbc.ru/economics/20/06/2013/862716.shtml> (Дата обращения: 15.02.2016).
11. Теневую экономику РФ оценили в 46 % ВВП ежегодно. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://top.rbc.ru/economics/13/02/2013/844992.shtml> (Дата обращения: 15.02.2016).
12. Мораторий на увеличение налоговой нагрузки для малого бизнеса закрепят законодательно [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://ppt.ru/news/135284> (Дата обращения: 17.02.2016).

ПРИЧИНЫ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОГО КРИЗИСА THE CAUSES OF THE FOOD CRISIS

Гумбатова Сугра Ингилаб-Гызы

д.ф.э., кандидат экономических наук

преподаватель кафедры «Цена и оценка» Азербайджанского Государственного
Экономического Университета

Докторант по программе доктора экономических наук

Азербайджанского Научно-Исследовательского Института Экономики и Организации
Сельского Хозяйства

Гаджиев Натиغ Гадим-Оглы

д.ф.э., кандидат экономических наук

старший преподаватель кафедры «Регулирование экономики»
Азербайджанского Государственного Экономического Университета

Аннотация. В статье рассматриваются причины продовольственного кризиса, основные принципы нового мирового порядка в производстве, обмене, распределении и потреблении продовольственной продукции, анализируется поиск решений проблемы голода и недоедания, и причисляются причины роста цен на продовольствия.

Abstract. The article discusses the causes of the food crisis, the basic principles of the new world order in the production, exchange, distribution and consumption of food products is analyzed by finding solutions to the problems of hunger and malnutrition, and are considered among the causes of rising prices for food.

Ключевые слова: продовольственный кризис, продовольственная безопасность, проблемы голода и недоедания

Keywords: food crisis, food security, problems of hunger and malnutrition

2007-2008 гг. вспыхнул один из острых продовольственный кризис со времён с 1974 г. Более высокие цены на мировом рынке на продовольственные товары (особенно пшеницы, риса, сои и кукурузы) вызвала беспрецедентный рост числа голодающих. Но несмотря умеренно низким ценам, начиная с лета 2008 года, количество голодающих продолжал расти, и в 2009 году на повестке дня ООН стояла борьба с продовольственным кризисом и голодом. С марта 2008 года правительства многих стран и многие общественные организации приняли позиции выявить причины кризиса и средств для ее решения [11]. К сожалению, в то время как эти правительства и общественные организации пытаются координировать свои действия и предложить новые подходы, старые рецепты для производства продовольствия часто игнорировал-

ся. Так как основные причины лежащих в основе голода и продовольственного кризиса (социальной, экономической и политической дискриминации и отчуждения) остался в значительной степени без внимания. Первая цель в области развития, которая призывает к 2015 году, сократит процент голодающих вдвое, очевидно, не выполнима. Но продовольственный кризис может создать новой мировой порядок в производстве, обмене, распределении и потреблении продовольственной продукции на основе трех принципов: продовольственной помощи, продовольственной безопасности и права на питание.

С целью поиска решений проблемы голода и недоедания, в ООН была создана Специальная Комиссия. Кроме того многие государства участвует в международных совещаниях в целях координации мероприятий с беспрецедентным ростом числа голодающих людей во всем мире. Они увеличивают объем гуманитарной помощи, направленной на развития сельских районов и повышения продовольственной безопасности. Кроме того, ряд неправительственных организаций начали кампании по борьбе с голодом и кризисом в производстве продовольствия.

Причины хронического недоедания являются очень сложными. Чтобы сделать их более простыми для понимания, Детский фонд ООН (UNICEF) предложил полезное различие между непосредственными физиологическими причинами, лежащие в основе причины на бытовом уровне и основными причинами на уровне общества.

Непосредственными причинами являются, отсутствие пищи и низкое сопротивление организма человека к болезни. Эти физиологические причины связаны с отсутствием доступа у человека к до-

статочному количеству продовольствия и его воздействием на здоровье.

Основные причины являются более сложными. Долгое время основной причиной недоедания считалось, недостаток доступной пищи. Но позже учеными была доказана, что голод может произойти без уменьшения доступного продовольствия, потому что группы в определенных областях больше не имеют доступа к продовольствию, несмотря на его доступности. На основе изучения основных кризисов 20-го века (в Индии, Бангладеш и Эфиопии, в частности), были объяснены причины, лежащие в основе хронического недоедания. В большинстве земель на Западе, Латинская Америка, Азия и Африка еда очень часто имеется в достаточном количестве, но миллионы семей, как правило, под жертвами дискриминации и отчуждения, не имеют к нему доступ. Эти люди недоедали, потому что у них не была прав на производственных ресурсов (например, земли, воды, семян зерновых, рыбы и леса) или доход или выгоды, которые бы позволило им приобрести пищу.

Основные причины хронического недоедания имеют свои корни в структуре общества. Будь исторический, политический, экономический, культурный или даже окружающей среды, они объясняют, почему наиболее уязвимых групп в обществе, лишены прав на производительные ресурсы, необходимые для получения доступа к продовольствию.

Вопреки господствующим представлениям, эти фундаментальные причины не должна быть снижена до войн или природных катастроф. В то время как вооруженные конфликты и природные катастрофы (в основном засухи и наводнения) серьезно ограничивают доступ к пище, они влияют только на 10% лиц, страдающих от хронического недоедания. Большинство исследователей согласны с тем, что основные причины недоедания являются политическая и экономическая изоляцию, социальная несправедливость и дискриминация. По словам Ж. де Кастро: "Голод исключение: исключение из земель, доходов, рабочих мест, заработной платы, жизни и гражданства. Когда человек попадает в точку, не имея ничего, чтобы поесть, это потому, что все остальное было отказано. Это современная форма изгнания. Это смерть в жизни" [6].

Продовольственный кризис 2007-2008 гг. имеет свои истоки в росте мировых цен на продовольственные товары, в частности, пшеницы, рис, сои и кукурузы, что привело к увеличению стоимости импорта продовольствия и повышению доли затрат на еду в бюджете домашних хозяйств. Рост цен на продовольственные товары имели последствия на местных рынках в виде беспрецедентного роста числа голодающих в 2007- 2009 гг.

Как заметил О.Де Шуттер, специальный докладчик ООН по вопросу о праве на питание, эта ситуа-

ция была исключительной: "В течение первых трех месяцев 2008 года номинальные международные цены на все основные продовольственные товары достигли самого высокого уровня почти за 50 лет, в то время как цены в реальном выражении были самыми высокими в почти 30 лет, и в результате социальные волнения окутали более чем 40 стран" [12].

Рост мировых цен существенно увеличивает стоимость импорта продовольствия, особенно для стран, зависящих от них для обеспечения продовольственной безопасности населения. В странах серьезно пострадавших от продовольственного кризиса, где зависимость от импорта продовольствия была высока, чтобы удовлетворить, по крайней мере 40% своих потребностей расходы на продукты питания выросли на 37% с 2006 по 2007 год и на 56% с 2007 по 2008 г. В Африке они выросли на 74% по сравнению с 2007 года по 2008 год.[10].

Эти растущие цены также катастрофически сказывается на способности домохозяйств, чтобы прокормить себя, особенно беднейших домохозяйств в городах и сельской местности в развивающихся странах.

С лета 2008 года цены на зерновые значительно снизились на мировом рынке. Однако, они спустились менее быстро на местных рынках во многих развивающихся странах, где, в конце 2008 года, они по-прежнему, в среднем, на 29% выше, чем в начале 2007 года.[9].

Для анализа факторов, обусловивших продовольственного кризиса, мы должны различать причины роста цен на продовольствие, с одной стороны, и увеличением числа голодающих, на другой. Много было сказано о факторов, способствующих цен на продовольствие. Представляется необходимым различать причины структурного роста цен с 2002 года и причины скачка цен на рынках с марта 2007 года по март 2008 года.[8].

Причисляются нижеследующие причины роста цен на продовольствия:

- **увеличение спроса средних классов в развивающихся странах;**
- **в связи с климатом и природными катастрофами производится меньше пищи; производства биотоплива;**
- **рост цен на нефть; спекуляция**

О. Де Шуттер, специальный докладчик ООН по вопросу о праве на питание, предлагает создать, новый мировой порядок производства пищевых продуктов в качестве ответа на продовольственный кризис 2007-2008 гг. Даже если цели Всемирного продовольственного саммита и цели развития тысячелетия, безусловно, не может быть достигнуто к 2015 году, мы должны продолжать бороться против голода и быстро установить новые цели■

Список литературы

1. ФАО (Продовольственная и сельскохозяйственная организация). 1996. Доклад о Всемирной встрече на высшем уровне по проблемам продовольствия, 13-17 ноября 1996 года WFS 96 / REP. [Http://www.fao.org/righttofood/kc/downloads/vl/en/details/214905.htm](http://www.fao.org/righttofood/kc/downloads/vl/en/details/214905.htm)
2. ФАО. 2004. Право на примере продуктов питания: Бразилия. МРГОС RTFG / INF 4 / пр.1. [Http://www.fao.org/righttofood/kc/downloads/vl/docs/АН193.pdf](http://www.fao.org/righttofood/kc/downloads/vl/docs/АН193.pdf)
3. ФАО. 2005. Состояние продовольственной безопасности в мире, 2005: Искоренение голода в мире, ключом к достижению Целей развития тысячелетия. Рим: ФАО.
4. ФАО. 2006. Состояние продовольственной безопасности в мире, 2006: Искоренение голода в мире, подводя итоги 10 лет после Всемирной встречи на высшем уровне по проблемам продовольствия. Рим: ФАО.
5. ФАО. 2008а. Декларация конференции высокого уровня по мировой продовольственной безопасности: проблемы изменения климата и биоэнергии. 5 июня. Рим: ФАО.
6. ФАО. 2008b. Состояние продовольственной безопасности в мире, 2008: Высокие цены на продукты питания и продовольственной безопасности, угроз и возможностей. Рим: ФАО.
7. ФАО. 2008с. Женщины и право на питание: Международное право и практика государств. Рим: ФАО.
8. ФАО. 2008d. Перспективы урожая и продовольственная ситуация. Рим: ФАО.
9. ФАО. 2008е. Количество голодающих возрастает до 963 миллионов. Выпуск новостей. 9 декабря. Рим: ФАО.
10. ФАО. 2009а. Все больше людей, чем когда-либо становятся жертвами голода. Выпуск новостей. 15 июня. Рим: ФАО.
11. ФАО. 2009b. Состояние продовольственной безопасности в мире, 2009: экономические кризисы, последствия и уроки. Рим: ФАО.
12. ФАО. 2009с. Реформа Комитета по всемирной продовольственной безопасности. Окончательный вариант. 14-17 октября 2009 года Рим: ФАО.

ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

Соболев Евгений Александрович

аспирант

«Казанский Государственный Архитектурно-Строительный Университет (КГАСУ)»

Современные кризисы, развернувшиеся в 2008-2009 и в 2014-2016 гг. доказывают, что глобальные процессы (будь то развитие или стагнация) затрагивают всех представителей мирового сообщества. В настоящее время наступает этап построения инновационной экономики, а ключевым конкурентным преимуществом стран и регионов становится инновационная активность [1].

Россия, безусловно, нуждается в ускорении собственного развития, интенсификации производства и стимулировании внутреннего спроса. Отставание от экономически развитых стран (например, США, Германии, Китая и пр.) настолько велико, что сегодня нужны не дискуссии, а действия, основанные на инновационно-ориентированном подходе. Сейчас, как никогда ранее, научно-техническая прогресс разворачивается фантастическими темпами и наиболее реальным выходом из кризиса для России представляется «инновационный прорыв» во всех сферах деятельности, в том числе и в области управления. В случае успешной разработки и реализации подобного подхода у страны появится возможность выйти на траекторию опережающего развития национальной экономики.

Периодическое инновационное обновление – это закономерность общества в целом и всех составляющих его систем. Если способность или желание к обновлению теряется, то это становится первым шагом к кризисному состоянию. В условиях кризиса важнейшее значение имеет активизация инновационной деятельности. В современной экономике инновации, инновационная деятельность позволяют бизнесу завоевать конкурентные позиции и обеспечивать устойчивое финансовое развитие страны, так как способны гарантировать непрерывное обновление технической базы производства, выпуск новой, качественной конкурентоспособной продукции [2].

В периоды кризисной неопределенности руководители компаний склонны приостанавливать (или полностью сворачивать) инновационную деятельность; в целом уменьшается количество вновь регистрируемых предприятий (особенно в инновационной сфере). Такая модель поведения широко распространена, поскольку новые предприятия подвержены рискам гораздо больше, чем действующие. Однако в долгосрочной перспективе подобная стратегия не представляется оправ-

данной. История подтверждает, что любой экономический спад необходимо использовать в целях пересмотра направлений инвестиций в инновационные разработки, т.к. именно кризис побуждает искать новые возможности для роста.

Известно немало примеров того, как в условиях нестабильности рождались революционные инновации - например, создание в 1947 году беспроводного телефона (компания AT&T) или в 1981 г. - персонального компьютера IBM PC 5150. Эти инновации были «прорывными» для своего времени и полностью изменили правила игры, а также расстановку сил на рынке высоких технологий. Между тем в 1947, и 1981 годы в США были периоды стагнации.

Как показывают результаты исследования, проведенного консалтинговой компанией McKinsey в марте 2010 года по мере восстановления экономики после мирового кризиса приоритетность научно-исследовательской деятельности в стратегических планах развития компаний резко повысилась. В опросе приняли участие 532 представителя высшего руководства компаний со всего мира. 40% руководителей заявили, что в 2010 г. бюджет их компаний, выделенный на НИОКР, будет значительно превышать бюджет, выделенный на аналогичные цели в 2009 г. Кроме того, вдвое больше руководителей сообщили, что их компании планируют расширять деятельность в сфере НИОКР (44% - в 2010 г, 22% - в 2009 году) [3].

Для того, чтобы развивать инновационную культуру предприятия, особое внимание необходимо уделить следующим факторам:

- Инновационная модель управления должна прямо влиять на деятельность сотрудников таким образом, чтобы делать ее более рациональной, эффективно и результативной.
- Инновационная культура станет приносить пользу лишь того, когда она найдет отражение в ежедневной работе сотрудников (во всем многообразии процессов и технологических операций).
- Для того чтобы эти ценности «пропитали» и наполнили инновационным смыслом организационную культуру компании, необходимы соответствующие преобразования в модели управления. Менеджмент должен работать над созданием и поддержанием ценностей инновационной культуры.

• Необходимые изменения в управлении должны затронуть всю компанию, включая высшее руководство. Более того, сам топ-менеджмент и должен послужить инициатором этих изменений и быть их проводником. Если идея смены управленческой модели не поддержана личным участием «топов» и первого лица, то она будет обречена с самого начала. Лидер (и топ-менеджмент) должны быть главными хранителями и вдохновителями ценностей инновационной культуры.

Большинство руководителей, по-прежнему, уверены, что завтрашний день будет так или иначе похожим сегодняшней, глобальные изменения маловероятны и не поддаются точному прогнозу, сдвиги обычно происходят медленно, поэтому их фирмам следует сосредоточить усилия на повышении эффективности текущих операций. Однако, когда наступает время перемен, они происходят

стремительно. И, в конечном счете, конкурентные преимущества получают те участники рынка, которые займут атакующую позицию в инновационной войне. Как бы ни был высок риск нововведений, неспособность к их осуществлению порождает еще большую угрозу для предприятия.

Таким образом, экономические кризисы, несмотря на множество негативных факторов, способствует улучшению качества инновационных проектов и позволяют реализовать новые рыночные возможности. Кризисы также стимулируют переход к более рациональным бизнес-моделям, которые:

- предлагают решения по снижению издержек;
- способны быстро выйти на самоокупаемость (1-2 года) и развиваться за счет внутренних ресурсов;
- ориентированы на реальные потребности и их удовлетворение■

Список литературы

1. Дмитриев С.Г. Инновационная деятельность в кризисный период // Креативная экономика, 2012 г., №1 (61), стр. 29-34.
2. Загидуллина Г.М., Соболев Е.А. Технологические уклады, их роль и значение в развитии инновационной экономики России // Известия Казанского государственного архитектурно-строительного университета, 2014, № 4(30). – С. 348-356.
3. <http://www.mckinsey.com/featured-insights>.

ИССЛЕДОВАНИЕ ЗАВИСИМОСТИ МЕЖДУ ТЕХНОЛОГИЧНОСТЬЮ БИЗНЕСА И ЕГО ЭФФЕКТИВНОСТЬЮ

Селютина Наталья Сергеевна
Малафеева Валентина Михайловна
Малафеев Роман Александрович

студенты магистратуры
ФГБОУ ВО «УрГЭУ»

Аннотация. В современном мире развитие экономики в развитых и быстро развивающихся странах тесно связано с понятием инновационности и технологичности бизнеса. Мировой кризис 2008-2010 гг. еще раз показал бизнесу, государству и обществу необходимость изменения существующей модели экономики. Это подтолкнуло многие страны к принятию планов восстановления с учетом современных технологий и нововведений. Новая модель роста российской экономики, утвержденная в Концепции долгосрочного социально-экономического развития России до 2020 года, также базируется на активном внедрении инноваций в деятельность предприятий. Однако неблагоприятная конъюнктура на мировых рынках, а также изменение макроэкономической ситуации существенно повлияло на деятельность российских предприятий. Так, в настоящее время одной из основных проблем является сохранение экономической устойчивости предприятия, в том числе за счет повышения конкурентоспособности производственной системы.

Ключевые слова: технологичность бизнеса, инновации, отрасли, эффективность бизнеса.

В рамках ресурсной концепции фирма понимается как совокупность ресурсов и компетенций, где компетенции представляют собой специфические активы, которые достаточно трудно повторить, например, патенты, особенности производственного процесса, навыки работников и другие. Обладание компетенциями и технологиями позволяет фирме получать наибольшую выручку и повышать свою эффективность.

Показатели эффективности деятельности предприятия определяются сопоставлением объемов средств предприятия и совокупного результата его деятельности [1, с.103]. Так, показателем экономической эффективности на уровне предприятия может являться прибыль (абсолютный показатель) и рентабельность (относительный показатель).

Говоря о технологичности производства, следует отметить, что в современной теории не существует строгого и общепризнанного определения данного понятия. Наиболее интересным

представляется следующее определение, предложенное П.М. Бровко, Ю.В. Якубовским, Б. Я. Карастелевым: «технологичность производственной системы представляет собой системное свойство производства, которое обеспечивает такую взаимосвязь элементов производственной системы, при которой система достигает поставленных целей с одновременным наращиванием своих возможностей» [2, с.467].

Вопрос зависимости между технологичностью производства и эффективностью экономической системы рассматривается в работах некоторых исследователей. Так, в работе М. Портера «Конкурентная стратегия. Методика анализа отраслей и конкурентов» представлены семь показателей оценки уровня технологичности производственной системы. К ним относятся: продолжительность производственного цикла, материалоемкость, фондоотдача, выработка на одного занятого, издержкоемкость, капиталоемкость, уровень финансового левериджа [4, с.412].

Также данная проблема была рассмотрена в работах исследователей Дальневосточного федерального университета. Так, в статье «Влияние уровня технологичности на экономическую устойчивость производственной системы» П.М. Бровко, Ю.В. Якубовский, Б. Я. Карастелев предлагают новый способ оценки уровня технологичности системы [2, с.468]. Итак, авторами предлагается оценивать обобщенный уровень технологичности производственной системы по формуле:

$$UT = \sqrt[n]{\prod_{i=1}^n K_i},$$

где УТ – численное значение уровня технологичности производственной платформы (системы); K_i – относительное значение отдельного показателя технологичности; n – количество показателей.

Для последующей оценки уровня технологичности предлагается использовать шкалу Харрингтона. Таким образом, технологичность производства может быть разделена на следующие уровни:

- 0,8–1 – высокий уровень технологичности;
- 0,63–0,8 – хороший уровень технологичности;
- 0,37–0,63 – удовлетворительный уровень технологичности;
- 0,2–0,37 – низкий уровень технологичности производства;
- 0–0,2 – очень низкий уровень технологичности.

С 2012 года в России составляется рейтинг российских высокотехнологичных быстроразвивающихся компаний в рамках конкурса «Техуспех». Разработчиком методологии конкурса является ООО «ПрайсвотерхаусКуперс Консультирование» (PwC). Оценка уровня успешности и технологичности компании происходит на основе следующих показателей: размер и среднегодовой рост темпа выручки, наличие новых или существенно улучшенных продуктов или услуг, затраты на НИОКР и технологические инновации, интеллектуальная собственность, которой обладает компания, инвестиции в инновационные проекты и приобретение высокотехнологичного бизнеса. На первом этапе составления рейтинга компании ранжируются по размеру выручки. Так, компании, обладающие наибольшей выручкой, формируют «Основной рейтинг». После этого определяются победители в трех категориях. Победителями в категории «ТОП-10 инновационных компаний» становятся компании с наивысшими показателями доли новой продукции в выручке, расходов на НИОКР и технологических инноваций[5].

Все вышеперечисленные исследования и методологии косвенно позволяют определить зависимость между технологичностью производства и эффективностью бизнеса, однако, не дают однозначного ответа о существовании данной зависимости. В данном исследовании зависимость между технологичностью бизнеса и его эффективностью будет исследована на основе следующих показателей: объем выручки и объем затрат по статье «результаты исследований и разработок» в бухгалтерском балансе предприятия. Вся информация, необходимая для исследования получена из базы данных СПАРК, информационной системы о компаниях России, Украины и Казахстана

В данной работе исследуется изменение выручки компаний в зависимости от изменения затрат на научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки (НИОКР). Выбор показателей обусловлен тем, что именно показатель выручки – это один из основных информативных показателей в изучении эффективности деятельности предприятия на рынке. В выборку исследования попали 57 российских предприятий, осуществляющих инвестиции в разработку и внедрение новых технологий[6].

В начале исследования была построена эконометрическая однофакторная модель зависимости выручки предприятия от затрат на развитие и вне-

дрение новых технологий на производстве, изучены коэффициенты корреляции, детерминации и эластичности между двумя изучаемыми показателями. Вторым этапом нашего исследования стало построение многофакторной модели регрессии по всем трем изучаемым отраслям в совокупности с целью определения влияния рынка на эффективность предприятия.

Как показывает мировая практика, наиболее технологичными отраслями, где соотношение затрат на исследования и разработки к объемам продаж превышает 5% относятся: фармацевтика и биотехнологическая промышленность, производство медицинской техники и оказание медицинских услуг, компьютерное и телекоммуникационное оборудование, а также компьютерные услуги.

Ко второй группе средне-высокотехнологичных отраслей относятся электронная промышленность, автомобильная индустрия, аэрокосмическая промышленность, общее машиностроение, химическая промышленность, производство товаров длительного пользования для дома. Здесь интенсивность затрат на НИОКР колеблется в пределах от 2 до 5%. В группе средне-технологичных отраслей интенсивность НИОКР составляет 1–2%. Среди них – пищевая промышленность, производство нефтегазового оборудования, электроэнергетика, отрасли туризма и фиксированной связи. Наконец, последнюю группу низко-технологичных отраслей с уровнем интенсивности НИОКР менее 1% составляют нефтегазовая промышленность, металлургия, строительство и производство строительных материалов, торговля, транспорт, горнодобывающая промышленность[3].

Эмпирическим путем нами установлены три основные отрасли в Российской Федерации, предприятия которых для своего развития и конкурентоспособности на рынке прибегают к финансированию высокотехнологичных проектов – нефтяная промышленность, машиностроение, а также фармацевтическая отрасль. Согласно представленной классификации наибольшую корреляцию между изучаемыми показателями должна испытывать фармацевтическая отрасль, наименьшую – нефтяная промышленность. В нашей работе мы задались целью проверить на практике, соответствует ли данная классификация реалиям российской действительности, какое влияние оказывает инвестирование в НИОКР на экономическую эффективность предприятия, и в каких из изучаемых трех отраслей российской промышленности это влияние сильнее.

Первой целью нашего исследования является выявление зависимости между показателями внутри каждой из изучаемых отраслей без учета действия фактора рынка. По произведенным расчетам, нами были получены следующие коэффициенты корреляции, детерминации и эластичности:

Таблица 1. Показатели зависимости выручки компании от затрат в НИОКР по отраслям промышленности, 2014 г.

Отрасль/Показатель	R_{xy}	R_{xy}^2	Эластичность
Фармацевтическая	0,5043	0,2543	0,64
Машиностроение	0,1390	0,0193	0,18
Нефтяная	0,7876	0,6203	1,02

Полученные значения показателей можно интерпретировать таким образом. Между затратами на научно-исследовательские разработки и показателем выручки в данных отраслях обнаружены положительные взаимосвязи. В фармацевтической промышленности в соответствии с принятым определением, эту связь можно охарактеризовать как заметную, так как, значение входит в промежуток от 0,3 до 0,5. В то же время в нефтяной промышленности наблюдается сильная положительная взаимосвязь между двумя изучаемыми показателями, так как значение попадает в промежуток значений свыше 0,7. Наименее слабое влияние затрат на НИОКР на выручку предприятия обнаруживается в отрасли машиностроения, что отчасти может быть связано с множественностью подотраслей, входящих в данную группу.

Коэффициент детерминации, что ясно из названия, определяет какое влияние имеет независимый фактор на зависимую переменную – в нашем случае – показатель осуществленных затрат на НИОКР на выручку предприятия. Результаты анализа данного коэффициента показывают, что только в нефтяной отрасли рост выручки значительно зависит от внедрения технологических инноваций на производстве. В машиностроительной отрасли и фармацевтике, фактор затрат на НИОКР оказывает слабое влияние на рост эффективности компаний, осуществляющих свою деятельность на исследуемых рынках.

Наконец, полученные коэффициенты эластичности для изучаемых отраслей можно интерпретировать следующим образом, на каждый рубль затрат в НИОКР в среднем мы получаем 64 копеек выручки в фармацевтической промышленности, 39 копеек в машиностроительной отрасли, и 102 копейки в нефтяной промышленности. Именно в данной отрасли наблюдается большая отдача от инвестирования в научно-исследовательские разработки.

При изучении множественной линейной регрессии (двухфакторная модель) помимо затрат на НИОКР мы ввели такой фактор, как влияние отрасли в целом на увеличение выручки компании,

были получены следующие результаты:

Таблица 2. Показатели зависимости выручки компании от затрат в НИОКР по отраслям промышленности с учетом влияния рынка на эффективность производства, 2014 г.

Отрасль/Показатель	R_{xy}^2	ε
Фармацевтическая	0,4684	1,4957
Машиностроение	0,5031	1,5162
Нефтяная	0,4975	1,4271

Полученные результаты помогают более обобщенно представить картину взаимозависимости изучаемых показателей, так как позволяет рассмотреть все предприятия в совокупности. Коэффициент парной детерминации и коэффициент эластичности значительно возросли, что позволяет сделать вывод о том, что влияние такого фактора как принадлежность к определенной отрасли имеет наибольшее влияние на технологичность и эффективность производства.

По полученным показателям можно сделать вывод, что, безусловно, между уровнем технологичности и эффективностью деятельности предприятия есть зависимость, хотя в ряде случаев она может быть слабо заметна, так как помимо одного фактора технологичности на выручку предприятия могут воздействовать и другие факторы, к примеру затраты на использование электроэнергии, установленный уровень цен, положение фирмы в отрасли и т.д.

Гипотеза о том, что нефтяная промышленность среди изучаемых отраслей наименее зависима от затрат в НИОКР не подтвердилась, а наоборот обнаружила высокое воздействие технологического уровня предприятий на экономические показатели предприятий по отрасли в целом. Что, скорее всего, связано с воздействием других неучтенных факторов на выручку. Для более объективных выводов и показательности результатов, необходимо провести более тщательное и глубокое эконометрическое исследование с введением в модель большего количества воздействующих на зависимую переменную факторов■

Список литературы

1. Юркова Т.И., Юрков С.В. Экономика предприятия [Текст]: учебное пособие/ Т.И. Юркова., С.В. Юрков М.: КНОРУС, 2006.- 448 с.
2. Бровко П.М., Карастелев Б.Я., Якубовский Ю.В. «Влияние уровня технологичности на экономическую устойчивость производственной системы». [Текст]: /П.М. Бровко, Б.Я. Карастелев, Ю.В. Якубовский// Фундаментальные исследования. – 2013.- №4.- С. 467-470
3. Кондратьев В. «Компании и инновации: локальный взгляд на глобальные изменения». [Электронный ресурс].- Режим доступа: http://www.perspektivy.info/book/kompanii_i_innovacii_lokalnyj_vzglad_na_globalnyje_izmenenija_2011-06-22.htm
4. Портер М. Конкурентная стратегия: Методика анализа отраслей и конкурентов. [Текст]: /М. Портер//:пер. с англ. – 3-е изд. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2007.–453 с.
5. Национальный рейтинг российских высокотехнологичных быстроразвивающихся компаний «Техуспех». [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.ratingtechup.ru/>
6. Система профессионального анализа рынков и компаний СПАРК [Электронный ресурс].- Режим доступа: <http://www.spark-interfax.ru/Front/Index.aspx>

ИССЛЕДОВАНИЕ ЗАВИСИМОСТИ МЕЖДУ ПРИБЫЛЬЮ И СОБСТВЕННЫМИ РЕСУРСАМИ ФИНАНСОВЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Юшкевич Елизавета Эдуардовна

студент магистр, СевГУ, Российская Федерация

Ющик Юлия Вячеславовна

студент магистр, СевГУ, Российская Федерация

Успешная финансово-хозяйственная деятельность банка в первую очередь зависит от грамотно построенной системы управления ресурсами. Деятельность коммерческих организаций, как правило, направлена на получение прибыли, а финансовая устойчивость в большей степени зависит от соотношения между собственным капиталом и привлеченными ресурсами. Таким образом, можно предположить, что финансовая устойчивость банка напрямую зависит от того насколько качественно и грамотно будет распределена полученная прибыль.

Политика Центрального Банка Российской Федерации направлена на сокращение количества коммерческих банков. Основной причиной отзыва лицензий на протяжении последних двух лет является неустойчивое финансовое положение организаций на рынке банковских услуг. Так исследование зависимости между собственным капиталом и прибылью организации на сегодняшний день является весьма актуальным.

Цель исследования заключается в определении зависимости между процессом получения прибыли в результате хозяйственной деятельности, и процессом формирования собственного капитала, который имеет прямое отношение к показателям финансовой устойчивости.

Для достижения поставленной цели в рамках исследований были сформированы следующие задачи:

- определить понятия «собственный капитал» и «прибыль» банка, выяснить теоретические основы зависимости данных показателей;
- на основе данных о деятельности учреждений банковского сектора в Крымском Федеральном Округе (КФО) провести сравнительный анализ и выявить фактическую зависимость между прибылью и собственным капиталом.
- определить степень влияния расчетных данных на финансовую устойчивость рассматриваемых организаций и разработать рекомендации по эффективному использованию ресурсов.

По результатам проделанной работы необходимо выделить основные параметры влияния за-

висимости показателей «собственный капитал» и «прибыль» банка, определить слабые и сильные стороны управления финансовыми ресурсами рассматриваемых организаций и разработать рекомендации успешного функционирования исследуемых банков в Крымском Федеральном Округе.

В современной рыночной экономике развитие банковской системы имеет важное значение благодаря её взаимосвязи со всеми секторами экономики. Задачи банков заключаются в обеспечении непрерывного денежного оборота и оборота капитала, кредитовании промышленных предприятий, государства и граждан, создания условий для народнохозяйственного обогащения.

Основой деятельности любого банковского учреждения является финансовые ресурсы, основными источниками которых являются собственные средства.[2]

Собственный капитал банка – это денежное выражение имущества финансовой организации, которое фактически принадлежит собственникам, включая первоначальные вложения и ресурсы, сформированные в результате деятельности организации.

Собственный капитал банка имеет большое значение как при открытии банковского учреждения, так и в его дальнейшей деятельности.

Непрерывное приращение собственного капитала банка из чистой прибыли может свидетельствовать об успешной финансово-хозяйственной деятельности.

Собственный капитал как ресурс для банка имеет стоимость, выраженную в форме дивидендов акционерам. Увеличить собственный капитал можно с помощью привлечения акционерного капитала или прибыли банка. Акционерный капитал и приравненные к нему статьи в структуре банковских средств играют большую роль для обеспечения устойчивости банка и эффективности его работы.

Собственный капитал для банка выполняет защитную, операционную, регулируемую, оборотную, резервную функции; это одна из самых стабильных частей ресурсов для банка. Поэтому

рост прибыли на рубль собственного капитала повышает уровень рентабельности банка в будущем. Наконец, данный коэффициент важен для учредителей и акционеров, так как показывает эффективность их вложений.[1, 133с.]

Таким образом, чистая прибыль является важнейшим источником прироста собственных средств банка и укрепления его финансового положения, что может свидетельствовать об абсолютной устойчивости.

Рассмотрим зависимость показателей «прибыль» и «собственный капитал» на примере трех финансовых учреждений, расположенных на территории Крымского Федерального Округа: Российский Национальный Коммерческий Банк (РНКБ) Банк России и Банк с условным названием «Х».

Для определения эффективности использования собственного капитала банка в течении определенного периода необходимо рассчитать показатель прибыльности капитала. Прибыльность капитала (ПК) рассчитывается по формуле:

$$\text{ПК} = \frac{\text{Балансовая прибыль за период}}{\text{Объем СК}}$$

Показатель прибыльности капитала характеризует способность собственных средств приносить прибыль и позволяет оценить возможность обеспечения реального роста собственного капитала в размерах, адекватных росту финансовой устойчивости банка.

Данные и результаты вычислений представлены в таблицах 1.

Таблица 1. – Показатели «прибыль» и «собственный капитал»

Банк	Объем собственного капитала			Прибыль			Прибыльность капитала		
	янв.14	янв.15	окт.15	янв.14	янв.15	окт.15	янв.14	янв.15	окт.15
Банк Россия	45053134	53551266	55971023	5031135	10084555	1969303	11,2%	18,8%	3,5%
РНКБ	1250788	3010685	19830419	37863	1539638	165133	3,0%	51,1%	0,8%
Банк «Х»	1369809	1483910	1545289	56408	97481	99393	4,1%	6,6%	6,4%

Проведем сравнительный анализ полученных данных. В динамике наблюдается рост объема собственного капитала и размер прибыли во всех рассматриваемых финансовых учреждениях. Однако показатель прибыльности капитала в рассматриваемом периоде имеет разбросанные значения, таким образом в 2014 году по сравнению с результатом за 2013 год во всех банках наблюдается рост прибыльности капитала, в то время как по итогам 2015 года наблюдается снижение объемов прибыли на каждую единицу средств собственного капитала.

Объяснить снижение показателя прибыльности капитала в 2015 году по отношению к предыдущему периоду, можно нестабильной ситуацией в экономике Российской Федерации, но стоит обратить внимание, что система управления финансами этих учреждений дала сбой. Другими словами, события 2014 года требовали от участников банковского сектора мгновенной реакции на происходящее, и для того, чтобы устоять, дирекция банка должна была принимать чаще всего необдуманные и непопулярные решения, что в свою очередь привело к снижению показателя прибыльности капитала.

Рекомендации по повышению прибыльности собственного капитала банка были разработаны на основе изучения показателей деятельности рассматриваемых банков (РНКБ, Банк России, Банк

«Х»), а также с учетом особенностей банковского сектора в Крымском Федеральном Округе:

- развитие банковских технологий, совершенствование подходов к осуществлению банковских операций (возникновение новых перспективных банковских продуктов) позволит увеличить объем привлекаемых клиентов, и соответственно повысить объем прибыли;

- увеличение объемов кредитования приведет к положительному влиянию на увеличение сумм доходов по полученным процентам и полученной комиссии;

- внедрение государственных программ в банковский сектор Крымского Федерального Округа позволит реализовать государственную поддержку физическим и юридическим лицам, что вовлечет дополнительный приток клиентов в финансовый сектор.

Особое внимание в данном вопросе стоит обратить на процесс управления финансами в организации. Коммерческое учреждение по своей природе создано для того, чтобы в результате хозяйственной деятельности получилась прибыль. Качественное управление финансовыми ресурсами позволит повысить правильность тактических и стратегических решений, что в свою очередь приведет к заранее грамотно продуманным финансовым результатам организации■

Список литературы

1. Лаврушин О.И. Банковское дело: Учебник . - 2-е изд., перераб. и доп. Под ред. О.И. Лаврушина . - М.: Финансы и статистика, 2005. - 672 с., 2005.
2. Селезнева Н.Н., Ионова А.Ф. Финансовый анализ. Управление финансами: Учеб. пособие для вузов. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2006. - 639 с., 2006.



ЮРИДИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО СТАТУСА ЦБ РФ

Бадалова Анастасия Николаевна

ассистент кафедры административного и финансового права

Крюков Александр Александрович

студент, бакалавр

*Федеральное государственное автономное образовательное
учреждение высшего профессионального образования «Северо-
Кавказский федеральный университет»*



ЦБ - главный банк государства, эмиссионный центр, основное звено кредитной системы, орган проведения денежно-кредитной политики, а также банковского регулирования и надзора[1].

В своей деятельности он руководствуется: Конституцией РФ[2], Гражданским Кодексом РФ[3], Федеральным законом «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)»[4], Федеральным законом "О банках и банковской деятельности"[5] и др. правовыми актами.

Юридическая сущность Банка определяется совокупностью делегированных ему нормативно-правовыми актами полномочий.

Ключевым элементом правового статуса Банка России является принцип независимости, который проявляется прежде всего в том, что Банк России выступает как особый публично-правовой институт, обладающий исключительным правом денежной эмиссии и организации денежного обращения. Он не является органом государственной власти, вместе с тем его полномочия по своей правовой природе относятся к функциям государственной власти, поскольку их реализация предполагает применение мер государственного принуждения. Функции и полномочия, предусмо-

тренные Конституцией Российской Федерации и Федеральным законом «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)», Банк России осуществляет независимо от федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления. Независимость статуса Банка России отражена в статье 75 Конституции Российской Федерации, а также в статьях 1 и 2 Федерального закона «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)».

Нормотворческие полномочия Банка России предполагают его исключительное право по изданию нормативных актов, обязательных для федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления, всех юридических и физических лиц, по вопросам, отнесенным к его компетенции Федеральным законом «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» и другими федеральными законами. Банк России в соответствии со статьей 104 Конституции Российской Федерации не обладает правом законодательной инициативы, однако его

участие в законодательном процессе, помимо издания собственных правовых актов, обеспечивает также и тем, что проекты федеральных законов, а также нормативных правовых актов федеральных органов исполнительной власти, касающиеся выполнения Банком России своих функций, должны направляться на заключение в Банк России.

Банк России является юридическим лицом. Уставный капитал и иное имущество Банка России являются федеральной собственностью, при этом Банк России наделен имущественной и финансовой самостоятельностью. Полномочия по владению, пользованию и распоряжению имуществом Банка России, включая золотовалютные резервы Банка России, осуществляются самим Банком России в соответствии с целями и в порядке, которые установлены Федеральным законом «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)». Изъятие и обременение обязательствами имущества Банка России без его согласия не допускаются, если иное не предусмотрено федеральным законом. Финансовая независимость Банка России выражается в том, что он осуществляет свои расходы за счет собственных доходов. Банк России вправе защищать интересы в судебном порядке, в том числе в международных судах, судах иностранных государств и третейских судах.

Таким образом, Банк России (или Центральный Банк РФ) является главным банком страны – Банк банков, который по совместительству осуществляет финансовый контроль.

Так же, особенности статуса ЦБ состоят в его функциях и юрисдикции:

1. Функции и полномочия, предусмотренные Конституцией Российской Федерации (ст. 75) и Законом о ЦБ (ст. 1, ст. 2), Банк России осуществляет независимо от федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления. При этом, БР (в соответствии с ФЗ «О ЦБ») подотчетен Государственной Думе и Президенту РФ, - это выражается в назначении ГД части должностей в ЦБ и координировании основных направлений деятельности и политики ЦБ;

2. Полномочия и функции ЦБ РФ реализуются путем применения мер государственного принуждения и по своей правовой природе относятся к функциям государственной власти;

3. В судебных решениях по делам об административных правонарушениях ЦБ РФ назван административным органом;

4. Закон о ЦБ (ст. 1) указывает, что Банк России является юридическим лицом, а его статус определяется Конституцией РФ, названным Законом и другими федеральными законами.

5. Банк России не является бюджетной организацией, Российская Федерация его не финансирует, в силу ч. 3 ст. 2 Закона ЦБ осуществляет свои расходы за счет собственных доходов:

- Прибыль ЦБ РФ определяется как разница между суммой доходов от банковских операций и

сделок и доходов от участия в капиталах кредитных организаций и расходами, связанными с осуществлением Банком России своих функций (ст. 11 Закона о ЦБ), т.е. ЦБ РФ осуществляет расходы за счет собственных доходов.

- Согласно п. 1 ст. 26 Закона о ЦБ РФ после утверждения годовой финансовой отчетности Советом директоров ЦБ РФ перечисляет в федеральный бюджет 50 % фактически полученной им по итогам года прибыли, остающейся после уплаты налогов и сборов в соответствии с НК РФ. Оставшаяся прибыль Банка России направляется Советом директоров в резервы и фонды различного назначения. Изъятие части прибыли государством как собственником не характерно для некоммерческих организаций.

6. Учреждение (ст. 12 ГК РФ) отвечает по своим обязательствам находящимися в его распоряжении денежными средствами, а при их недостаточности собственник имущества учреждения несет субсидиарную ответственность по долгам учреждения. Однако ч. 2 ст. 2 Закона о ЦБ констатирует, что государство не отвечает по обязательствам Банка России, а Банк России – по обязательствам государства, если они не приняли на себя такие обязательства или если иное не предусмотрено федеральными законами.

Перечень основных функций ЦБ закреплён в ст. 4 Федерального закона «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)», среди них можно выделить функции финансового контроля, которые наиболее ярко выражают юрисдикцию Банка в данной области:

1. разрабатывает и проводит единую государственную денежно-кредитную политику;

2. во взаимодействии с Правительством Российской Федерации разрабатывает и проводит политику развития и обеспечения стабильности функционирования финансового рынка Российской Федерации;

3. монополично осуществляет эмиссию наличных денег и организует наличное денежное обращение;

4. устанавливает правила осуществления расчетов в Российской Федерации;

5. осуществляет надзор и наблюдение в национальной платежной системе;

6. устанавливает правила проведения банковских операций;

7. осуществляет надзор за деятельностью кредитных организаций и банковских групп

8. осуществляет регулирование, контроль и надзор за деятельностью некредитных финансовых организаций в соответствии с федеральными законами;

9. осуществляет контроль и надзор за соблюдением эмитентами требований законодательства Российской Федерации об акционерных обществах и ценных бумагах;

10. утверждает отраслевые стандарты бухгалтерского учета для кредитных организаций, Банка

России и некредитных финансовых организаций, план счетов бухгалтерского учета для кредитных организаций и порядок его применения, план счетов для Банка России и порядок его применения;

11. устанавливает и публикует официальные курсы иностранных валют по отношению к рублю;

12. самостоятельно формирует статистическую методологию прямых инвестиций в Российскую Федерацию и прямых инвестиций из Российской Федерации за рубеж, перечень респондентов, утверждает порядок предоставления ими первичных статистических данных о прямых инвестициях, включая формы федерального статистического наблюдения;

13. организует и осуществляет валютное регулирование и валютный контроль в соответствии с законодательством Российской Федерации;

Согласно статье 4.1. этого же ФЗ Банк России при осуществлении функций, предусмотренных федеральными законами, обязан разрабатывать и реализовывать политику по предотвращению, выявлению и управлению конфликтами интересов.

Кроме того, Банк России осуществляет деятельность оператора по переводу денежных средств, в соответствии с Федеральным законом от 27 июня 2011 г. № 161-ФЗ «О национальной платежной си-

стеме».

Таким образом, вся перечисленная аргументация позволяет исключить ЦБ РФ из перечня государственных учреждений. Принцип независимости Банка России играет огромную роль в его нормотворческой и правоприменительной деятельности, в том числе и от принципа независимости зависит место Банка России в системе органов государственной власти и органа осуществляющего финансовый контроль. Центральный банк сегодня является ключевым элементом финансово-кредитной системы любого развитого государства. Он выступает проводником официальной денежно-кредитной политики. В свою очередь денежно-кредитная политика наряду с бюджетной составляет основу всего государственного регулирования экономики. В целях повышения оперативности и качества анализа финансового состояния кредитных организаций и эффективности контроля, за достоверностью банковской отчетности будут внедрены комплексные методики анализа финансового состояния кредитных организаций, как на этапе документарного надзора, так и на этапе проведения инспекторских проверок, направленные на выявление проблем кредитных организаций на ранних стадиях их возникновения ■

Список литературы

1. Глушко А. В. Финансово-правовой статус центральных банков зарубежных стран: сравнительно-правовой анализ: диссертация на соискание ученой степени кандидата юридических наук: 12.00.14 / - Москва, 2008. - 214 с.;
2. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) / "Собрание законодательства РФ", 04.08.2014, N 31, ст. 4398;
3. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.01.2016); "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 29.06.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2015); "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья)" от 26.11.2001 N 146-ФЗ (ред. от 09.03.2016); "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая)" от 18.12.2006 N 230-ФЗ (ред. от 28.11.2015, с изм. от 30.12.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2016) // "Собрание законодательства РФ", 25.12.2006, N 52 (1 ч.), ст. 5496;
4. Федеральный закон от 10.07.2002 N 86-ФЗ (ред. от 30.12.2015) "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)" (с изм. и доп., вступ. в силу с 09.02.2016) / "Собрание законодательства РФ", 15.07.2002, N 28, ст. 2790;
5. Федеральный закон от 02.12.1990 N 395-1 (ред. от 05.04.2016) "О банках и банковской деятельности" / "Собрание законодательства РФ", 05.02.1996, N 6, ст. 492.



АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ НОРМЫ ТРУДОВОГО ПРАВА О ПРЕКРАЩЕНИИ РАБОТЫ РАБОТНИКОМ В СВЯЗИ С НЕВЫПЛАТОЙ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ

Крюков Александр Александрович

Северо-Кавказский федеральный университет



Вышеславова Татьяна Федоровна

кандидат юридических наук, доцент

кафедра экологического, земельного и трудового права

В Трудовом кодексе РФ предусматривается единственный способ самозащиты прав работником – отказ от выполнения работы. При этом работник имеет право не выполнять свою рабочую функцию и отсутствовать на рабочем месте [6, с. 101]. Некоторые авторы предполагают наличие у работника такого права и в иных случаях самозащиты трудовых прав[4]. Право работника на отказ от выполнения работы, в силу невыплаты ему заработной платы, предусмотрено ТК РФ в ст. 142 с определенным перечнем работ, не подлежащих для применения этой нормы.

В доктрине Трудового права вопрос о сроках задержки (не выплаты) заработной платы (15 дней) является спорным. Ведь, согласно ст. 4 ТК РФ, к принудительному труду относится любое нарушение установленных сроков выплаты заработной платы или выплата ее не в полном размере. За нарушение сроков выплаты заработной платы работодатель может быть привлечен к материальной, административной и уголовной ответственности. Это следует из совокупности положений ч. 1 ст. 142, ст. 236 ТК РФ, ч. 1, 4 ст. 5.27 КоАП РФ, ст. 145.1 УК РФ.

Не менее актуально Постановление Верховного суда №2 2004 г. [1], в котором делается акцент на то, что приостановление работы допускается как в случае не выплаты заработной платы по вине работодателя, но и по его невиновному поведению. Т. е. круг субъектов значительно расширен и не

конкретизирован в данном правовом акте. В данном случае возможно следует руководствоваться судебной практикой.

Задержка иных выплат (оплаты командировочных расходов, задержки отпускных и др.) не может послужить основанием для самозащиты права.

Из смысла ст. 142 ТК РФ следует, что работник обязан выйти на работу не позднее следующего рабочего дня после получения письменного уведомления от работодателя о готовности произвести выплату задержанной заработной платы в день выхода работника на работу. Однако на практике готовность не всегда означает реальную выплату. Помимо невыплаченной ранее заработной платы работодатель обязан выплатить работнику компенсацию в виде дополнительных процентов в соответствии со ст. 236 ТК РФ и сложившейся на сегодняшний день практикой Верховного Суда РФ. Кроме того, так как в ТК РФ не оговорено иное, за работником сохраняется и его средний заработок (с начислением соответствующих процентов) за период фактической приостановки работы, считающейся вынужденным прогулом [2]. Взыскиваемая работником заработная плата подлежит индексации в соответствии со ст. 134 ТК РФ, однако на практике индексация производится редко и еще реже она урегулирована локальными правовыми актами. В данном случае судебная практика предусматривает два способа решения

проблемы: заработная плата, подлежащая взысканию, увеличивается пропорционально повышению МРОТ за период ее задержки; в случае если повышение МРОТ за указанный период не производилось, применяется индекс роста потребительских цен. До появления четкой позиции Верховного Суда РФ суды часто отказывали в оплате времени приостановки работы, доктриной же высказывалась точка зрения, что период приостановления работы в связи с нарушением сроков выплаты заработной платы не оплачивается, если иное не предусмотрено коллективным договором, соглашением, локальным нормативным актом или трудовым договором [4].

Основой сложившейся практики стало Определение СК по гражданским делам Верховного Суда РФ №19-В10-10 [5]. Хорольский М. В. обратился в Минераловодский городской суд Ставропольского края с иском к ЗАО «Минераловодский мясокомбинат» о взыскании заработной платы, денежной компенсации за ее задержку и компенсации морального вреда. Истец в должном порядке приостановил работу в соответствии с требованиями ст. 142 ТК РФ, чем, однако, не добился от работодателя выполнения его обязательств. Суд удовлетворил требования истца. Однако впоследствии решение было изменено в части взыскания задолженности по заработной плате и денежной компенсации за ее задержку – данные суммы были уменьшены. Истребовав дело, Верховный Суд установил, что право работника на отказ от выполнения трудовой функции – мера вынужденного характера, включенная в текущее законодательство с целью стимулирования работодателя к выплате работникам заработной платы в установленные сроки. А, следовательно, работодатель должен понести соответствующую ответственность за допущенное нарушение – вы-

платить задержанную сумму [6].

Работник, в частности, имеет право на самозащиту трудовых прав в виде приостановления работы в связи с частичной невыплатой заработной платы. Однако право на такую самозащиту у него отсутствует, если между ним и работодателем не установлено соглашение о размере оплаты труда. Вместе с тем, существует ряд работ, размер доплат за выполнение которых установлен законом. В таком случае судебная практика исходит из того, что если работодатель выплатил работнику заработную плату в соответствии с условиями трудового договора, но они были заведомо хуже установленных в законе условий оплаты труда, то работник не имеет права приостановить выполнение своих трудовых обязанностей в связи с возникшей коллизией норм. Такая практика представляется неверной, т.к. такие условия трудового договора ухудшают положение работника и противоречат принципу обеспечения права работника на своевременную выплату справедливой заработной платы. Работник имеет право обратиться с заявлением в уполномоченные органы по данному вопросу, но – это будет крайняя мера защиты нарушенных трудовых прав – ведь как для работника и работодателя, так и для перегруженной судебной системы и органов контроля (надзора) за соблюдением трудового законодательства предпочтительно мирное урегулирование споров.

В настоящее время институт самозащиты трудовых прав находится в постоянном развитии. Развивается и практика правоприменения данного института, ищутся наиболее оптимальные пути реализации института. Так же, важнейшим недостатком института самозащиты трудовых прав является то, что он не закрепляет международные принципы самозащиты трудовых прав и зачастую противоречит им, в процессе правоприменения ■

Список литературы

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 17.03.2004 №2 (ред. от 24.11.2015) "О применении судами Российской Федерации Трудового кодекса Российской Федерации". 2. Горохов Б.А. Трудовые споры. Чему не учат студентов: учебно-практическое пособие. – М.: Проспект, 2011 // СПС «Консультант» // "Российская газета", N 297, 31.12.2006;
2. Казакова Е.Б. Самозащита трудовых прав: актуальные вопросы // Юрист. – 2011. – № 22. – С. 21-24.
3. Орловский Ю.П. Комментарий к Трудовому кодексу Российской Федерации. – 5-е изд., перераб. и доп. – М., 2009.
4. Репринцев Д.Д. Самозащита работниками трудовых прав // Трудовое право. – 2009. – № 3. – С. 109-110.
5. Интернет ресурс: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/1696828/>;
6. Яворчук Н.Н., Литвинова И.В. К вопросу о самозащите трудовых прав // Современное право. – 2012. – № 3. – С. 99-103.

К ВОПРОСУ О ФИНАНСОВО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Саликов Даниил Александрович

студент.

Переверзева Елена Владимировна

кандидат юридических наук,

доцент кафедры конституционного и муниципального права

Волгоградский государственный университет

Аннотация. В статье рассматривается понятие финансово-правовой ответственности с позиции общей теории права и финансового права. Проводятся отличия финансово-правовой от других видов юридической ответственности, в связи, с чем делается вывод о специфической черте первой.

Ключевые слова: финансово-правовая ответственность, юридическая ответственность, финансовое право, финансово-правовая санкция.

Становление финансового права как самостоятельной комплексной отрасли российского права с одной стороны, и совершение противоправных деяний субъектов финансовых правоотношений с другой стороны, послужило появлению отдельного вида юридической ответственности – финансово-правовой ответственности. В настоящее время ученые-правоведы не пришли к единому пониманию сущности и общего определения рассматриваемого понятия, хотя мнение о наличии в правовой науке финансово-правовой ответственности превалирует. Трудность вызывает отсутствие законодательного закрепления определения финансовой ответственности (определены подвиды – налоговая и бюджетная ответственность).

Рассматривая финансово-правовую ответственность как вид юридической ответственности, нужно сосредоточить внимание на основаниях правовой ответственности. Традиционно выделяют три основания: нормативное (правовое), то есть закрепление в нормативно-правовых актах, фактическое – совершение противоправного деяния, и часто выделяют процессуальное основание, которое находит отражение в акте судебного или административного органа [5, с. 205-206]. Так как финансовое право как отрасль включает в себя налоговое и бюджетное – подотрасли, а также ряд межотраслевых институтов: валютный, страховой, банковский и некоторые другие, которые имеют соответствующий комплекс федерального законодательства и подзаконных актов, то нормативное основание финансово-правовой ответ-

ственности присутствует. Так, например, п. 7 ст. 101 НК РФ устанавливает, что по результатам рассмотрения материалов налоговой проверки руководитель (заместитель руководителя) налогового органа выносит решение: о привлечении к ответственности за совершение налогового правонарушения [7]. В Бюджетном кодексе используются понятие ответственность за нарушение бюджетного законодательства (ст. 306), а Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле» устанавливает основания привлечения к ответственности за нарушение валютного законодательства. В целом, как отмечает Ю.А. Крохина, правовое регулирование финансовой ответственности после п. «ж» ст. 71 Конституции РФ, закрепляющим в ведении РФ финансовое регулирование, осуществляется внутриотраслевым законодательством [6, с. 168]. В этой связи А.А. Бернд справедливо утверждает, что финансово-правовая норма выступает формальным основанием финансовой ответственности [2, с. 61].

Профессор Н.И. Химичева отмечала особенность финансово-правовых санкций, представляющих собой меру юридической ответственности за нарушение норм финансового права. А именно денежный характер санкций, то есть воздействие на нарушителя через его денежные фонды путем наложения штрафа, изъятия бюджетных средств, запрет на осуществление банковских операций и т.д. [9, с. 70].

Процессуальным основанием является применение мер финансовой ответственности в судебном или административном порядке, по решению органов исполнительной власти (Федеральное казначейство, ФНС России, Центральный Банк и др.). Как замечает А.С. Емельянов, видов ответственности меньше, чем отраслей права, поэтому нельзя говорить о классификации ответственности по отраслевому признаку [4, с. 48-49]. И как указывает Н.А. Войкова, действительно, охранительные нормы, содержащиеся в КоАП, служат средством обеспечения установления ответственности за на-

рушение регулятивных норм множеств отраслей права [3, с. 130]. С другой стороны, по утверждению Н.И. Химичевой, финансово-правовые санкции содержат как правовосстановительные, так и карательные элементы. Помимо их могут быть применены меры дисциплинарного, административного, уголовного воздействия, то есть нормы других отраслей права [9, с. 71]. На «разброс» охранительных норм, устанавливающих финансово-правовую ответственность, и отсутствие единого кодифицированного акта сетовала Н.А. Саттарова [8, с. 32]. В этой связи, вероятно, и сформировались позиции некоторых ученых об отсутствии самостоятельной финансово-правовой ответственности. В частности, Д.Н. Бахрах отрицает существование оной, поскольку финансово-правовые санкции либо яв-

ляются административными, либо не являются санкциями вообще [1, с. 8-9].

В заключении можно сделать вывод, что финансово-правовая ответственность самостоятельный вид юридической ответственности. Данное понятие наравне с уголовной, административной и гражданской ответственностью может использоваться как в теории, так и на практике. В случае, когда требуется обобщить ответственность денежного характера в правоотношениях, возникающих между субъектами, нарушающих законодательство об аккумулировании, распределении и использовании денежных фондов государства и его территориальных подразделений с одной стороны и государством в лице органов исполнительной власти с другой стороны■

Список литературы

1. Бахрах Д.Н. Административная ответственность. М., 2003 – 127 с.
2. Бернд А. А. Финансово-правовая ответственность в Российской Федерации // Вопросы современной юриспруденции. 2014. №37 С.59-64.
3. Войкова Н. А. Понятие юридической и финансово-правовой ответственности // Вопросы современной юриспруденции. 2015. №1-2 (44) С.127-132.
4. Емельянов А.С., Черногор Н.Н. Финансово-правовая ответственность. - М: Финансы и статистика, 2004. – 208 с.
5. Конин Н.М. Административное право России. Общая и Особенная части: Курс лекций. М., 2004. — 560 с.
6. Крохина Ю.А. Финансовое право России: Учебник / Ю.А. Крохина. - 5-е изд., перераб. и доп. - М.: Норма: НИЦ ИНФРА-М, 2015. – 624 с.
7. Собрание законодательства РФ, N 31. 03.08.1998. ст. 3824.
8. Саттарова Н.А. Некоторые теоретические проблемы обоснования финансовой ответственности как вида юридической ответственности // Финансовое право. - 2005. - № 11. - С. 31-34.
9. Химичева Н.И. Финансовое право: Учебник / Отв. ред. Н.И. Химичева. - 5-е изд., перераб. и доп. - М.: Норма: НИЦ ИНФРА-М, 2013. – 752 с.

К ВОПРОСУ О ВЗАИМОСВЯЗИ ГОСУДАРСТВА И МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Фатхинурова Юлия Анфировна

студентка Института права БашГУ

Аннотация. В данной статье рассматривается вопрос взаимосвязи органов государственной власти и органов местного самоуправления в РФ, общие признаки, а также различия между ними, особенности правового регулирования, которые позволяют более подробно и эффективно изучить данную тему. В статье также рассматриваются актуальные проблемы правового регулирования деятельности органов государственной власти и органов местного самоуправления в современной России и пути их решения.

Ключевые слова: Российская Федерация, органы государственной власти, органы местного самоуправления

Важно отметить, что современный период формирования местного самоуправления в России отмечен проведением его глобальной реформы, которая выступает частью проводимой реорганизации всей публичной власти в стране. Сейчас ведется поиск самой совершенной модели функционирования местного самоуправления, которая могла бы обеспечить оптимизацию укрепления Российской Федерации и ее единство¹.

Российская Федерация на сегодняшний день активно занимается поиском форм строительства местного самоуправления, а также способов объединения интересов местных сообществ и государства. В связи с этим наиболее актуальное значение в этот период приобретает вопрос улучшения взаимоотношений местных органов с государственными, понимание практических и теоретических аспектов взаимоотношения местного самоуправления и государства, а также их реализация в законодательной практике².

Как известно, отличительной чертой решения вопросов государственного строительства в большинстве современных государств является диф-

ференция публичной власти на государственную и местную (муниципальную). В свою очередь, реальное функционирование местной власти является одним из признаков, характеризующих государство как демократическое и правовое. Следуя этому обстоятельству, Конституция Российской Федерации признает и гарантирует независимость местного самоуправления в пределах его полномочий. Однако в вопросе правового регулирования организации местного самоуправления Конституция России и федеральное законодательство, по нашему мнению, содержат некоторые упущения³.

Если обратиться к Конституции РФ можно заметить одну интересную деталь. Конституция гласит, что Россия является суверенным государством и носителем этого суверенитета является ее многонациональный народ. Свою власть этот народ может осуществлять несколькими способами, в том числе и через органы местного самоуправления. Местное самоуправление может быть осуществлено народом путями выборов, референдумов и другими путями с помощью органов местного самоуправления.

Основной закон РФ закрепляет, что местное самоуправление в пределах своих полномочий самостоятельно, также он гласит, что органы местного самоуправления не входят в систему органов государственной власти. Муниципальные органы государственной власти наделяются своими собственными, особыми государственными полномочиями. Федеральный закон от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ «Об общих принципах местного самоуправления в Российской Федерации» указывает нам на порядок наделения этими полномочиями. Теперь мы пришли к такому выводу, что в России существуют две абсолютно разные, независимые и самостоятельные ветви, системы управления обществом, что существуют государственная власть и местное самоуправление.

Да, эти 2 системы государственного управления обладают автономностью, но никак нельзя говорить о полной самостоятельности какой-либо из них. Нельзя рассматривать эти системы отдельно

¹Рафикова Г.Х., Аминов И.Р. Местное самоуправление в Российской Федерации: пути становления и развития // Политика и право в социально-экономической системе общества: матер. XIV Междунар. науч.-практ. конф. - Научно-информационный издательский центр «Институт стратегических исследований», 2015. - С. 35-40.

²Аминов И.Р. Взаимодействие государства и местного самоуправления в Российской Федерации // Актуальные проблемы государства и общества в области обеспечения прав и свобод человека и гражданина. 2016. № 19-2. С. 239-242.

³Аминов И.Р. Органы государственной власти и местное самоуправление: проблемы и перспективы взаимодействия // Вестник Уфимского юридического института МВД России. 2016. № 1 (71). С. 25-29.

друг от друга, как и отождествлять их нельзя. И муниципальная власть и государственная находятся в очень тесной взаимосвязи с друг другом.

Как было сказано выше, говорить о том, что понятия муниципальная власть и государственная равнозначны также не приходится, так как каждая из них обладает своей исключительной компетенцией. Органы местного самоуправления могут наделяться законами своими собственными государственными полномочиями, которые осуществляются с передачей нужных для их реализации материальных, финансовых и иных средств. Однако же реализация этих переданных органам местного самоуправления прав и полномочий неразрывно связана с контролем государства. Можно сказать, что органы местного самоуправления являются самостоятельными лишь в пределах своих полномочий. Конечно же местное самоуправление в РФ обеспечивается правом на защиту в суде, компенсацией каких-либо дополнительных затрат органов местного самоуправления, возникших в результате различных решений, которые были приняты органами государственной власти, также стоит строгий запрет на ограничение прав местного самоуправления, которые были переданы ему Конституцией РФ и федеральными законами. Однако же, органы местного самоуправления подчиняются государству в целом и не могут быть полностью самостоятельны.

Конечно возможно определить муниципальную и государственную власти, как самостоятельные виды и формы публичной власти, учитывая, что они обе в полной мере согласно законодательству являются выражением власти нашего многонационального народа. Можно сказать, что различаются лишь уровни осуществления этих видов публичной власти. Государственная власть всегда осуществляется на федеральном уровне, а муниципальная же - в городских, сельских поселениях и на других территориях с учетом исторических и иных местных традиций.

Связь государственной и муниципальных властей неоспорима. И.В. Баби́чев отмечал, что «самоуправление не может быть иначе рассматриваемого в совокупности с общим организмом всего государственного механизма управления, в состав которого оно входит, как органическая часть единого целого»... «Расщепление самоуправления и общегосударственного, или «правительственного» (или «казенного», как принято выражаться), управления, т.е. построенного на началах бюрократических, расщепления земства и казны на два независимых друг от друга, со своей собственной жизнью организма, — порождает самые злые политические недуги и рано или поздно приводит к разрушению или самоуправления, или государства, так как первое не может сделаться во втором, - государством в государстве»¹

Взаимосвязь государственной власти и мест-

¹Баби́чев И. В. Муниципальное право: системно-структурный анализ юридических конструкций. М.: Норма: ИНФА-М, 2010.-С. 18-19

ного самоуправления регулируется многими источниками. Среди них такие источники, как Конституция РФ, Федеральные законы РФ, Гражданский кодекс РФ, Бюджетный кодекс РФ, Налоговый кодекс РФ, Земельный кодекс РФ и т.д. Взаимосвязь осуществляется непосредственно во всех сферах общественной жизни государства.

Согласно А.Д. Моисееву, взаимосвязь органов государственной власти и местного самоуправления включает в себе мысль, что они как союзники, стремятся к достижению одной общей цели - увеличения уровня и качества жизни народа, обеспечение безопасности для граждан РФ в каждом муниципальном образовании и государстве в целом.²

Такие сферы общественной жизни, как здравоохранение, образование, наука, повышение культуры населения не могут достигнуть высокого уровня развития без взаимной работы и усилий обеих из публичных властей. Отсюда следует, что государство обязано обеспечивать поддержку местного самоуправления для полноценного развития общества, для обеспечения высокого уровня жизни населения.

Следовательно, необходимо создание мер, которые будут обеспечивать более глубокое рассмотрение вопросов о реформе местного самоуправления, которая осуществит поддержку социально-экономическому развитию муниципальных образований, поможет осуществлению в полной мере полномочий местного самоуправления данных Конституцией и иными законами.

Правительством Российской Федерации была разработана программа государственной поддержки развития муниципальных образований, которая должна обеспечить условия для реализации конституционных полномочий местного самоуправления, проведение политической, экономической и социальных реформ на муниципальном уровне.

В современной России существуют два пути к реформированию местного самоуправления в РФ. Первый путь заключается в полном отделении местного самоуправления от государства. Второй путь заключается в обратном подходе, полному воссоединению государственной власти и местного самоуправления.

Взаимосвязь государства и местного самоуправления состоит также в том, что органы государственного управления и органы местного самоуправления являются элементами одной целой, единой системы управления государством, которые осуществляют обеспечение высокого уровня жизни общества, как одного единого организма. Россия имеет очень большую территорию и именно по этой причине сложнее обеспечить контроль над государством лишь с помощью государственной власти. Муниципальная власть в данной ситуации значительно упрощает управление.

Согласно С.А. Авакьяну, государственную

²Моисеев А.Д., Московцева Л.В., Шурупова А.С. Муниципальное управление. М.: Юнити-Дана, 2012. С. 134

власть невозможно назвать устойчивой, до того момента, пока она не будет подкреплена надежной системой самоуправления муниципальных образований.³

Итак, в данной статье мы рассмотрели вопрос взаимосвязи органов государственной власти и органов местного самоуправления в РФ, общие признаки, а также различия между ними, особенности правового регулирования, рассмотрели ком-

петенцию органов местного самоуправления.

Также были рассмотрены актуальные проблемы правового регулирования деятельности органов государственной власти и органов местного самоуправления, взаимосвязь двух публичных властей и их совместная деятельность, направленная на улучшение качества жизни населения в современной России. Можно сделать вывод, что государственная власть и местное самоуправление неразрывны между собой, хотя и считается, что муниципальная власть самостоятельна■

³Авакьян С.А. Муниципальное право России. М.: Проспект, 2009. — С. 544

Список литературы

1. Федеральный закон от 06.10.2003 № 131 – ФЗ (ред. от 28.12.2013) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44571/ (Дата обращения: 12.04.2016).
2. Авакьян С.А. Муниципальное право России. М.: Проспект, 2009. - С. 54.
3. Аминов И.Р. Взаимодействие государства и местного самоуправления в Российской Федерации // Актуальные проблемы государства и общества в области обеспечения прав и свобод человека и гражданина. 2016. № 19-2. С. 239-242.
4. Аминов И.Р. Органы государственной власти и местное самоуправление: проблемы и перспективы взаимодействия // Вестник Уфимского юридического института МВД России. 2016. № 1 (71). С. 25-29.
5. Бабичев И. В. Муниципальное право: системно-структурный анализ юридических конструкций. М.: Норма: ИНФА-М, 2010.-С. 18-19.
6. Доржиев Ж.Б. Теория государства и права. М.: ВСГТУ, 2015. С. 533.
7. Моисеев А.Д., Московцева Л.В., Шурупова А.С. Муниципальное управление. М.: Юнити-Дана, 2012. С. 134.
8. Рафикова Г.Х., Аминов И.Р. Местное самоуправление в Российской Федерации: пути становления и развития // Политика и право в социально-экономической системе общества: матер. XIV Междунар. науч.-практ. конф. - Научно-информационный издательский центр «Институт стратегических исследований», 2015. -С. 35-40.

О НЕКОТОРЫХ МОМЕНТАХ ПО ГРАЖДАНСКИМ СПОРАМ О ЛИШЕНИИ РОДИТЕЛЬСКИХ ПРАВ В ОТНОШЕНИИ ДЕТЕЙ-ИНВАЛИДОВ, ПРЕБЫВАЮЩИХ В ОРГАНИЗАЦИЯХ СОЦИАЛЬНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ

Бадмаева Ольга Павловна

студентка 6 курса

юридического факультета

ФГБОУ ВПО

Научный руководитель: Тарасова Н.В.

кандидат юридических наук, доцент

Семейный кодекс Российской Федерации четко определяет ряд оснований, по которым родители могут быть лишены родительских прав.¹ Так, в соответствии со ст. 69 Семейного кодекса Российской Федерации родители (один из них) могут быть лишены родительских прав, если они:

- уклоняются от выполнения обязанностей родителей, в том числе при злостном уклонении от уплаты алиментов;
- отказываются без уважительных причин взять своего ребенка из родильного дома (отделения) либо из иной медицинской организации, воспитательного учреждения, организации социального обслуживания или из аналогичных организаций;
- злоупотребляют своими родительскими правами;
- жестоко обращаются с детьми, в том числе осуществляют физическое или психическое насилие над ними, покушаются на их половую неприкосновенность;
- являются больными хроническим алкоголизмом или наркоманией;
- совершили умышленное преступление против жизни или здоровья своих детей, другого родителя детей, супруга, в том числе не являющегося родителем детей, либо против жизни или здоровья иного члена семьи.

Вместе с тем, при рассмотрении судами споров о лишении родительских прав в отношении детей-инвалидов, пребывающих в организациях социального обслуживания, мнения судов расходятся.

Так, например, при рождении детей-инвалидов с тяжелыми поражениями центральной нервной системы, умственной отсталостью различной степени тяжести, в родильных домах роженицы в

адрес главных врачей медицинских учреждений писали заявления об отказе от родительских прав в отношении больных рожденных детей и о согласии на их усыновление. При этом, в 80-х, 90-х годах, как правило, к таким действиям склоняли сами медицинские работники, утверждая, что ребенок не проживет более того или иного определенного срока.

Таким образом, покидая родильный дом, родители уверяли себя в том, что рожденный ребенок умер.

Как показывает практика ряд детей-инвалидов, в том числе рожденных недоношенными массой от 500 гр., с тяжелыми поражениями центральной нервной системы, умственной отсталостью различной степени тяжести, пороками развития органов остаются живыми и в дальнейшем передаются в учреждения социального обслуживания, где за ними осуществляется специальный уход, лечение, обучение.

Здесь необходимо отметить, что в таких учреждениях дети находятся абсолютно с разным уровнем их развития и степенью тяжести имеющихся у них заболеваний. В одном учреждении могут пребывать как дети-инвалиды, не способные передвигаться, самостоятельно питаться, так и дети-инвалиды с легкой умственной отсталостью, обусловленной лишь неспособностью детей объективно воспринимать окружающий мир и познавать те или иные образовательные программы, т.е. с такими заболеваниями, как олигофрения, имбецильность, синдром Дауна, аутизм и т.п.

Практика показывает, что должностные лица детских учреждений социального обслуживания, органов опеки и попечительства, а также органов прокуратуры в порядке ст. 45 ГПК РФ, в интересах детей-инвалидов, пребывающих в организациях социального обслуживания обращаются в суд с исковыми заявлениями о лишении их родителей ро-

¹Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ принят ГД ФС РФ 08.12.1995) (ред. от 30.12.2015) // СЗ РФ. 01.01.2013. - № 1. - Ст. 16.

дительских прав и взыскании с них алиментов на их содержание.²

При этом, на момент подачи искового заявления, как правило, детям-инвалидам уже присвоен статус оставшихся без попечения родителей.

В соответствии со ст. 69 СК РФ одним из оснований лишения родительских прав является отказ без уважительных причин взять своего ребенка из родильного дома (отделения) либо из иной медицинской организации, воспитательного учреждения, организации социального обслуживания или из аналогичных организаций. Но родители имеют право оставить ребенка в медицинском учреждении или доме ребенка по уважительным обстоятельствам, и в этом случае они не могут быть лишены родительских прав. Если родители (родитель) не работают, то они не имеют источников дохода и алименты на содержание брошенных ими детей не платят. Более того, нередко ситуации, когда больная алкоголизмом и венерическими заболеваниями женщина ежегодно рождает детей (естественно, неполноценных в физическом и психическом отношениях), затем получает соответствующее пособие и отдает ребенка в детское лечебное учреждение. Применить меры принудительной стерилизации или иные санкции невозможно ввиду их отсутствия.

Согласно п. 11 Постановления Пленума Верховного суда Российской Федерации «О применении судами законодательства при разрешении споров, связанных с воспитанием детей» № 10 от 27.05.1998 родители могут быть лишены судом родительских прав по основаниям, предусмотренным в ст. 69 СК РФ, только в случае их виновного поведения. При этом уклонение родителей от выполнения своих обязанностей по воспитанию детей может выражаться в отсутствии заботы об их нравственном и физическом развитии, обучении, подготовке к общественно полезному труду.

При рассмотрении гражданских дел подобной категории мнения судов о лишении родителей детей-инвалидов родительских прав в отношении

них расходятся, поскольку одни судьи считают, что инвалидность ребенка – это уважительная причина, по которой родители не забрали его с лечебного учреждения, другие считают, что инвалидность ребенка не может являться уважительной причиной, поскольку ребенок-инвалид также, как и дети, рожденные без патологий, имеют право на родительскую заботу, и доводы ответчиков о неосведомленности о нахождении их ребенка в учреждении социального обслуживания не признаются состоятельными, поскольку родители с момента рождения судьбой детей не интересовались. Удовлетворяя иски о взыскании алиментов, суд исходит из принципа защиты интересов ребенка.

Нередки случаи принятия решений, а также отмены решений суда первой инстанции судом апелляционной инстанции, на основании п. 13 Постановления Пленума Верховного суда Российской Федерации «О применении судами законодательства при разрешении споров, связанных с воспитанием детей» № 10 от 27.05.1998, согласно которому судам следует учитывать, что лишение родительских прав является крайней мерой.³ В исключительных случаях при доказанности виновного поведения родителя суд с учетом характера его поведения, личности и других конкретных обстоятельств вправе отказать в удовлетворении иска о лишении родительских прав и предупредить ответчика о необходимости изменения своего отношения к воспитанию детей, возложив на органы опеки и попечительства контроль за выполнением им родительских обязанностей.

Принимая решение об отказе в удовлетворении исковых требований об установлении отцовства и лишении родительских прав, суд признает иск исключительным.

Таким образом, законодательство в сфере лишения родительских прав в отношении детей-инвалидов, находящихся на полном государственном обеспечении в учреждениях социального обслуживания, требует конкретизации■

²Простова В.М. Практика рассмотрения судами гражданских дел по заявлениям прокуроров, предъявленным в защиту социальных прав граждан. // Семейное право. 2012. № 1.

³Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.05.1998 № 10 «О применении судами законодательства при разрешении споров, связанных с воспитанием детей» // Бюллетень Верховного Суда РФ. - № 7. - 1998

Список литературы

Список нормативно-правовых актов и иных официальных источников:

1. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ принят ГД ФС РФ 08.12.1995) (ред. от 30.12.2015) // СЗ РФ. 01.01.2013. - № 1. - Ст. 16.
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 ноября 2002 г. № 138-ФЗ (ред. от 30.12.2015) // СЗ РФ. - 2012. - № 46. - Ст. 4532.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.05.1998 № 10 «О применении судами законодательства при разрешении споров, связанных с воспитанием детей» // Бюллетень Верховного Суда РФ. - № 7. - 1998.

Научная литература:

4. Простова В.М. Практика рассмотрения судами гражданских дел по заявлениям прокуроров, предъявленным в защиту социальных прав граждан. // Семейное право. 2012. № 1.
5. Фомина Е.А. Споры о праве на воспитание детей (материально-правовые и процессуально-правовые проблемы). Монография. - М., 2014. Фомина Е.А. Судебная защита родительских прав // Российский судья. - 2014. - № 9.

ПОНЯТИЕ И ЭЛЕМЕНТЫ МЕХАНИЗМА РЕАЛИЗАЦИИ ПРИНЦИПОВ БЮДЖЕТНОГО ПРАВА

Покацкая Екатерина Владимировна

ФГБОУ ВПО "Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации"

Под реализацией в русском языке чаще всего понимается исполнение замысла, получение результата [8], осуществление, проведение в жизнь какого либо плана, идеи и т.п [9, с.419]. Так, реализация бюджетно-правовых норм представляет собой практическое применение в конкретных ситуациях правовых предписаний, заключенных в данных нормах, а также обеспечение должного поведения субъектов бюджетных правоотношений.

В учебнике под редакцией А.С. Пиголкина под реализацией правовых норм понимается «поведение субъектов права, в котором воплощаются предписания правовых норм (правомерное поведение), практическая деятельность людей по осуществлению прав и выполнению юридических обязанностей» [10, с.463].

А.В. Мелехин при рассмотрении вопроса реализации норм права, выделяет две ее основные характеристики: следование праву со стороны государства, его органов и должностных лиц; осуществление права в поступках граждан, должностных лиц, органов государства [7, с.376].

В рамках исследования реализации принципов бюджетного права могут быть использованы два подхода. Так, в первую очередь, необходимо учитывать принципы бюджетного права, закрепленные в нормах права, т.е. рассматривать реализацию бюджетно-правовых норм. При этом особенности реализации принципов бюджетного права определяются порядком, предусмотренным законом.

Основным направлением действия норм бюджетного права является их регулирующее воздействие на отношения, возникающие по поводу образования, распределения и использования бюджетов всех уровней бюджетной системы Российской Федерации. При воздействии норм права на общественные отношения относительно образования, распределения и использования централизованных государственных и муниципальных денежных фондов возникают бюджетные правоотношения. Реализация норм бюджетного права осуществляется субъектами бюджетных правоотношений, в том числе Российской Федерацией и ее субъектами, которые обладают различным правовым статусом и преследуют определенные

цели. Реализация норм бюджетного права через исполнение компетентными органами бюджетных законов (решений) обеспечивает реализацию бюджетными учреждениями, прочими субъектами финансового права норм, регулирующих государственные расходы.

Кроме того, необходимо принимать во внимание реализацию принципиальных положений, выработанных Конституционным Судом РФ. Ведь именно решениям Конституционного Суда РФ свойственен общеобязательный характер, они не подлежат обжалованию и вступают в силу немедленно после провозглашения.

Таким образом, реализация принципов бюджетного права в широком смысле может пониматься как процесс, направленный на достижение определенной цели с помощью соответствующих правовых средств, в более узком смысле - процесс практического претворения в жизнь исходных правил, содержащихся в бюджетно-правовых нормах, организационных основ бюджетной системы, определенный как в нормах бюджетного законодательства, так и в решениях судебных органов.

Основываясь на общетеоретическом подходе, можно выделить следующие основные формы реализации принципов бюджетного права: использование, исполнение, соблюдение, применение. Принимая во внимание, что, принципы бюджетного права содержат правовые предписания, которые обязательны к исполнению, а нормы бюджетного права в основном императивны, для бюджетного права наиболее характерна форма исполнения норм бюджетного права - процесс совершения всеми участниками бюджетных правоотношений тех действий, которые предписаны в нормах. Так, к примеру, принцип полноты отражения доходов, расходов и источников финансирования дефицитов бюджетов, установленный статьей 32 БК РФ, предусматривает, что «все доходы, расходы и источники финансирования дефицитов бюджетов должны быть отражены в обязательном порядке и в полном объеме» [4, с.127]. Соответственно реже в рамках бюджетных правоотношений встречается форма использования норм бюджетного права, когда участник правоотношений сам решает, воспользоваться ему или нет каким-либо предусмо-

тренным бюджетно-правовыми нормами правом. Несмотря на то, что многими принципами предусматривается какое-либо право субъекта бюджетных правоотношений, зачастую оно не является абсолютным либо субъект бюджетных правоотношений не вправе отказаться от осуществления своих полномочий в той или иной сфере (например, право самостоятельно осуществлять бюджетный процесс). Наименее распространенными являются запрещающие нормы, реализующиеся посредством соблюдения правовых норм. Это может обуславливаться тем, что «отношения, возникающие в процессе бюджетной деятельности государства и муниципальных образований, не могут развиваться иначе как за счет активного поведения обязанных субъектов» [3, с.11].

Также необходимо отметить, что чаще всего действия субъектов правоотношений в процессе реализации принципов бюджетного права не ограничиваются одной из форм реализации, а наблюдается их взаимодействие. Так, должностное лицо, исполняя возложенные на него обязанности, в то же время использует определенные права, соблюдая при этом границы своей компетенции. Некоторые принципы бюджетной системы предусматривают одновременно как права, так и обязанности для субъекта бюджетных правоотношений.

Важную роль в процессе реализации принципов бюджетного права отводится такой форме как применение права. Вместе с тем следует обозначить, что существуют различные подходы к трактованию и пониманию «применения права». Одни ученые представляют правоприменение как «особую форму» реализации прав, осуществляемых государственными органами, должностными лицами или общественными организациями в пределах их компетенции, которая основана на конкретизации правовых норм и строгом соблюдении законности [6, с.121]. Другие авторы полагают возможным рассматривать правоприменение в качестве самостоятельного структурного элемента механизма реализации права, направленного на ее обеспечение [11, с.14]. Приоритетное место принципов права бюджетного права позволяет им корректировать нечетко изложенную позицию законодателя по тем или иным вопросам правового регулирования. Использование принципов создает возможность применять законодательство не только при наличии в нем пробелов, но и при коллизиях правовых норм.

Воплощение принципов и реализация бюджетно-правовых норм предопределяет наличие своеобразного механизма, действие которого направлено на обеспечение возможности их дальнейшего применения. Изучение категории «механизм» позволяет охватить весь процесс реализации принципов бюджетного права, представляя его в системно-динамическом виде.

Рассматривая механизм реализации права, Л.Н. Завадская отмечает, что «механизм реализации закона создается с целью обеспечения возможности

функционирования закрепленного в законе права по социально заданному законодателем, объективно возможному пути». Кроме того, автором подчеркивается, что «именно деятельность исполнительной, судебной власти и делает механизм реализации закона внутренне связанным, конкретным, направленным на достижение желаемых законодателем целей» [2, с.176-177].

Механизм реализации принципов бюджетного права может быть определен как система взаимосвязанных и взаимодействующих элементов (стадий, способов и средств реализации), которые обеспечивают претворение в жизнь основополагающих правил, содержащихся в бюджетно-правовых нормах, в целях эффективного осуществления субъектами бюджетных правоотношений своих прав и юридических обязанностей.

Механизм реализации принципов бюджетного права имеет юридическое и фактическое основания своего действия. Юридическое основание механизма реализации субъективных прав и юридических обязанностей представлено правовыми нормами. Фактическое основание составляют юридические факты, которые представляют собой предусмотренные нормами права обстоятельства и выступают в качестве оснований (предпосылок) наступления правовых последствий.

Структура механизма реализации принципов бюджетного права предусматривает наличие стадий – правоотношений, в рамках которых используются способы и средства реализации. Стадии в механизме реализации принципов бюджетного права взаимосвязаны с конкретными случаями реализации бюджетно-правовых норм, содержащих исходные правила правового регулирования в сфере бюджетного права.

Так, к примеру, «правоотношение по зачислению средств на единый счет федерального бюджета, в котором участвуют, с одной стороны, Российская Федерация, с другой – Банк России, является стадией реализации полномочия Российской Федерацией на получение бюджетных доходов» [1, с.78-79]. При этом реализация данного полномочия возможна, в том числе благодаря принципу разграничения доходов, расходов и источников финансирования дефицитов бюджетов между бюджетами бюджетной системы Российской Федерации, закрепленному в статье 30 БК РФ [4, с.117].

Субъекты Российской Федерации реализуют бюджетные полномочия по рассмотрению и утверждению бюджетов в рамках стадии реализации полномочия по самостоятельному осуществлению бюджетного процесса. Бюджетным кодексом Российской Федерации соответственно предусмотрен принцип самостоятельности бюджетов [4, с.120].

Необходимо отметить, что эффективность механизма реализации принципов бюджетного права зависит от многих факторов. В значительном количестве исследовательских работ, посвященных рассмотрению как в общем принципов права,

так и отраслевых принципов права (финансового, гражданского, уголовного права) обращается внимание на проблему адекватной реализации принципов права в правотворческой деятельности, что также актуально и для принципов бюджетного права.

Бюджетным кодексом Российской Федерации закрепляются принципы бюджетной системы. При этом в настоящее время на законодательном уровне не определено как таковое понятие принципов бюджетного права, а также их соотношение с принципами бюджетной системы Российской Федерации, закрепленными в главе 5 БК РФ, принципами бюджетного процесса, принципами межбюджетных отношений. Следствием отсутствия законодательного оформления принципов бюджетного права может являться возникновение трудностей при использовании их на практике в качестве источника права, а также порождение неоднозначного толкования в процессе применения.

Кроме того, любые вносимые в бюджетное законодательство поправки должны соотноситься с имеющимися принципами бюджетного права. Конституционным судом РФ неоднократно обозначалась эта мысль относительно принципов

права.

Также немаловажным является тот момент, что, несмотря на устойчивость и стабильность принципов бюджетного права по сравнению с другими бюджетно-правовыми предписаниями, смена ориентиров общественно-политического и экономического развития может порождать новые идеи, которые должны быть отражены в рамках существующей системы принципов.

Поскольку в содержании принципов бюджетного права заложены наиболее важные аспекты бюджетно-правового регулирования, любое нарушение положений, являющихся частью того или иного принципа, будет означать существенное нарушение существующих бюджетных норм. При этом в случае выявления существенных нарушений бюджетных норм, можно полагать, что произошло нарушение предписаний того или иного принципа бюджетного права.

Представляется логичным, что законом не могут быть предусмотрены все нарушения, при которых реализация принципов бюджетного права обретает негативный характер. Вместе с тем подлежит закреплению недопустимость любых нарушений принципов бюджетного права■

Список литературы

1. Бобкова Л.Л. Теоретические проблемы определения государства как субъекта финансового права / Л.Л. Бобкова // Научные труды по финансовому праву // Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции «Худяковские чтения по финансовому праву». – Алматы-Казахстан. – 2012. – 232 с.
2. Завадская Л. Н. Механизм реализации права. М., 1992.
3. Иваненко И.Н. К вопросу о понятии, особенностях и классификации финансово-правовых норм / И.Н. Иваненко, А.С. Чуева // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета (Научный журнал КубГАУ) [Электронный ресурс]. – Краснодар: КубГАУ, 2015. – №03 (107). С. 178 – 194. – Режим доступа: <http://ej.kubagro.ru/2015/03/pdf/11.pdf>
4. Комментарий к Бюджетному кодексу Российской Федерации (постатейный) / Л.Л. Арзуманова, Н.М. Артемов, Е.М. Ашмарина [и др.]; под. Ред. Е.Ю. Грачевой. – 2-е изд. – Москва: Проспект, 2014.
5. Лаврусь С.Ю. Реализация принципов права в юридической практике: дис. ...канд.юрид.наук. Самара, 2005.
6. Матузов Н.И. Теория государства и права: Учебник / Н.И. Матузов, А.В. Малько, - М.: Норма. 2009.- 574 с.
7. Мелехин А.В. Теория государства и права: Учебник. М.: Маркет ДС, 2007.
8. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь.-6-е изд., перераб. и доп.-М.: ИНФРА-М, 2013.-512 с.
9. Словарь иностранных слов. 15-е изд., испр. М., 1988.
10. Теория государства и права: Учебник для юридических вузов / Под ред. А.С. Пиголкина. М.: Издательский дом "Городец", 2003.
11. Формы реализации права и механизм их осуществления. Автореф. дис. ... канд. юрид. наук / Фалькина Т.Ю. - Нижний Новгород, 2007.

К ВОПРОСУ ОБ ОСОБЕННОСТЯХ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ДОЛЖНОСТНЫХ ЛИЦ ПРЕДСТАВИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Усманов Шамиль Робертович

студент 2 курса Института права, Башкирского государственного университета;
Башкирский государственный университет, Институт Права БашГУ

Аннотация. В настоящей статье рассматриваются особенности уголовной и административной ответственности депутатов представительных органов муниципальных образований, различие статусов, на основе которых представляется возможным определить конкретно положение должных лиц муниципальных органов и муниципальных служащих. А также раскрыть основные современные проблемы, которые возникают в процессе их служебной деятельности, и выявить основные недостатки процесса привлечения их к ответственности и определить основные направления решения данной актуальной проблематики муниципального права.

Ключевые слова: Российская Федерация, Республика Башкортостан, муниципальное образование, представительный орган муниципального образования, муниципальный служащий, должностное лицо, уголовная ответственность, административная ответственность, отзыв депутата.

Российская Федерация — государство присущей только ему многоконфессиональной структурой и многонациональностью, в которой субъекты федерации не похожи один на другой. Социальная структура каждого из субъектов особена и неповторима многообразием традиций и обычаев. Россия исторически формировалась на основе общности территории, социальных отношений, уклада экономической жизни, языка и культуры многонациональных народов [1, с.69].

Российская Федерация на сегодняшний день активно занимается поиском форм строительства местного самоуправления, а также способов объединения интересов местных сообществ и государства. В связи с этим наиболее актуальное значение в этот период приобретает вопрос улучшения взаимоотношений местных органов с государственными, понимание практических и теоретических аспектов взаимоотношения местного самоуправления и государства, а также их реализация в законодательной практике [2, с. 239].

Как известно, отличительной чертой решения вопросов государственного строительства в большинстве современных государств является диф-

ференция публичной власти на государственную и местную (муниципальную). В свою очередь, реальное функционирование местной власти является одним из признаков, характеризующих государство как демократическое и правовое. Следуя этому обстоятельству, Конституция Российской Федерации признает и гарантирует независимость местного самоуправления в пределах его полномочий [3, с.25].

Такое понятие как «должностные правонарушения» отсутствуют в настоящем действующем законодательстве нашей страны, хотя в правовой литературе оно появляется все чаще. Вместо него обычно используются такие термины, как «должностные преступления», «административные правонарушения должностных лиц» и другие. Под должностными правонарушениями понимают те правонарушения, которые совершаются должностными лицами в связи с исполнением или неисполнением своих должностных обязанностей. К этим правонарушениям, конечно же, нужно отнести все те деяния, которые предусмотрены уголовным, административным законодательством нашей страны.

На муниципальном уровне согласно статье 24 Федерального закона от 6 октября 2003 года N 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» предусмотрена ответственность депутатов представительных органов местного самоуправления перед населением. Основанием для наступления ответственности депутатов перед населением муниципального образования могут служить только конкретные обстоятельства, выраженные в противоправных решениях или действиях (бездействиях), лишь в случае их судебного подтверждения [13, с.32]. То есть, должно быть принято судебным органом решение, установившее факт противоправных действий или бездействий должностного лица. Лишь после получения подтверждения от органа судебной власти, возможно, инициировать процедуру отзыва депутата населением. Но в данном случае, инициатива должна исходить лишь от жителей муниципаль-

ного образования, к которому относится тот или иной депутат. Как отмечал М.А. Краснов, «если народ обладает правом избрания парламента, но не наделён правом отозвать, или каким-либо образом призвать выборных лиц к ответственности, тезис о народном суверенитете не реализован должным образом»[4,с.76].

Основным и обязательным элементом любого правонарушения или преступления является субъект деяния. Поэтому, исходя из действующего уголовного и административного законодательства стоит определиться, в каких случаях и при каких обстоятельства возможно привлечение к ответственности депутатов представительных органов местного самоуправления, с целью реализации законных прав граждан.

Следует обратить внимание на то, что отраслевое законодательство по-разному определяет понятие должностного лица. Данный термин можно встретить в текстах многих нормативных правовых актов. Так, например, он употребляется в Конституции РФ, Уголовном Кодексе РФ, Кодексе об административных правонарушениях РФ, а также в Кодексе административного судопроизводства РФ и других. Но чаще всего все эти акты не всегда раскрывают содержание понятия, что приводит к различным отраслевым толкованиям и дальнейшим коллизиям правоприменения.

Наиболее самое четкое и конкретное определение должностного лица сформулировано наукой уголовного права в связи с появлением такого вида преступления, как должностные. В примечании к ст.285 УК РФ указывается, что должностными лицами признаются лица, постоянно, временно или по специальному полномочию осуществляющие функции представителя власти, либо выполняющие организационно-распорядительные, административно-хозяйственные функции в государственных органах, органах местного самоуправления, государственных и муниципальных учреждениях, а также в Вооруженных Силах РФ, других войсках и воинских формированиях РФ[8,с.143]. Также, согласно ст.447 Уголовно-Процессуального Кодекса РФ в отношении депутата представительного органа местного самоуправления применяется особый по рядок производства по уголовным делам. Решение о возбуждении уголовного дела в отношении депутата принимается руководителем следственного управления Следственного комитета Российской Федерации по субъекту РФ[12,с.167]. Подобное определение содержится и в примечаниях к ст.2.4 КоАП РФ. Однако, ни административное, ни уголовное законодательство не разделяет выборных или невыборных должностных лиц. Основной и определяющей характеристикой должностного лица является наличие или отсутствие властных полномочий в отношении других лиц.

Понятие должностного лица в уголовном и административном законодательстве нашей страны намного шире, нежели в законодательстве о местном самоуправлении. В ст.2 ФЗ от 6 октября

2003г. N 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» выделяется несколько видов должностных лиц в России. В нем, должностное лицо определяется как выборное лицо, заключившее контракт(трудовой договор) лицо, наделённое исполнительно-распорядительными полномочиями по решению вопросов местного значения и(или) по организации деятельности органа местного самоуправления[13,с.64]. Не смотря на расхождения в понятиях, содержащихся в УК РФ, КоАП РФ и законе о местном самоуправлении, сохранена общая картина подхода к этому понятию, о том, что должностное лицо – это лицо, обладающее определенным властными полномочиями[5,с.83]. В настоящее время данный подход сохранен и в определении должностного лица в КАС РФ, где даётся определение о том, что это лицо, наделённое государственными или иными публичными полномочиями[10,с.67]. Однако по смыслу названного федерального закона депутаты и члены выборных органов местного самоуправления к должностным лицам не относятся. В то же время следует отличать понятия должностных лиц представительных органов местного самоуправления и муниципальных служащих. Само понятие муниципального служащего для нашего региона конкретно дано в Федеральном законе от 16 июля 2007 года «О муниципальной службе в Республике Башкортостан»[8,с.20]. Основное отличие состоит в том, что муниципальный служащий работает и исполняет свои функции на постоянной договорной основе, в отличие от должностного выборного лица представительного органа, который осуществляет свои полномочия лишь на выборный срок, избранный гражданами муниципального образования. Отличие ещё состоит в объеме полномочий, характере их компетенции и порядке ответственности этих лиц.[5,с.87]

Следует сказать о том, что ряд депутатов представительных органов местного самоуправления обладают особым статусом, к которым относятся: председатель представительного органа, глава самого муниципального образования, избранный депутатами из своего состава, председатель комитета или комиссии. Особый статус как раз таки исходит из иного объема полномочий по сравнению с другими должностными лицами. Свои властные полномочия депутат реализует через работу в представительном органе путём участия совместно с другими депутатами в принятии решений, выработке различных рекомендаций, вынесении депутатских запросов и так далее. В этом и заключается специфика депутатской деятельности в рамках представительного органа муниципального образования. Депутаты, имея голос в представительном органе могут значить очень много, однако никакой самостоятельной властью они не обладают[6,с.23].

Итак, что касается особенностей наступления административной ответственности.

Согласно ст.2.1 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях, административным правонарушением признаётся противоправное, виновное действие либо бездействие физического или юридического лица, за которое настоящим Кодексом или законами субъектов РФ установлена административная ответственность[9,с.5]. Но, и как известно, депутат единолично не может выступать в качестве юридического лица, так как только лишь представительный орган местного самоуправления в целом обладает полномочиями юридического лица, согласно ч.9 ст.35 ФЗ N 131- ФЗ РФ. Поэтому он может быть привлечён к административной ответственности лишь в качестве физического лица, то есть как народный представитель, выступающего в результате избрания населением муниципального образования.

Вместе с тем КоАП РФ предусмотрено наступление ответственности специального субъекта – должностного лица, в случае совершения им административного правонарушения в связи с неисполнением либо ненадлежащим исполнением своих служебных обязанностей. Но, под должностным лицом в КоАП РФ и КАС РФ понимается лицо, которое постоянно, временно или в соответствии со специальными полномочиями осуществляет функции представителя власти, то есть наделенное в установленном законом порядке распорядительными полномочиями в отношении лиц, не находящихся в служебной зависимости от него, а равно лицо, выполняющее организационно-распорядительные или административно-хозяйственные функции в государственных органах, органах местного самоуправления, государственных и муниципальных организациях[9,10]. Исходя из этого определения очевидно, что депутат, выступая только как народный избранник, не является должностным лицом. И, соответственно, исходя из этого же определения не может быть привлечен к административной ответственности как должностное лицо.

Да, депутат во всех случаях приведённых и указанных выше, безусловно, выступает в качестве выборного должностного лица, но в рамках данной статьи, нами рассматривается депутат исключительно лицом представительного органа муниципального образования.

В настоящее время, только две статьи КоАП РФ – 5.17. и 5.50. – предусматривают наступление административной ответственности, налагаемой в судебном порядке в отношении лиц, избранных депутатами. Ответственность наступает, во-первых, за непредставление в установленный законом срок отчета, сведений об источниках и о размерах средств, перечисленных в избирательный фонд, и обо всех произведенных затратах на проведение избирательной кампании, неполное предоставление в соответствии с законом таких сведений либо предоставление недостоверных отчета, сведений. Во-вторых, за невозврат жертвователю в

установленный законодательством о выборах срок пожертвований (их части), перечисленных в избирательный фонд, с нарушением требований законодательства о выборах, неперечисление в доход соответствующего бюджета пожертвований, внесенных анонимными жертвователями[9,с.43].

В обоих случаях устанавливается и возможно применение судом единственного вида административного наказания – наложение административного штрафа. Но дело об административном правонарушении возможно и не дойдёт до судебного разбирательства. Так как следует иметь в виду, что вновь избранный депутат может и должен быть предупрежден соответствующей избирательной комиссией о необходимости своевременности предоставления сведений о средствах избирательного фонда. Согласно ст. 3 Федерального конституционного закона от 31.12.1996 № 1-ФКЗ «О судебной системе Российской Федерации», законодательно установлена обязательность исполнения на всей территории Российской Федерации судебных постановлений, вступивших в законную силу[14,с.5]. Это должно привести к тому, что депутат не только понесет ответственность за свои противоправные действия (бездействия), но, более того, он будет обязан исполнить решения суда – совершить все необходимые действия и понести административное наказание в виде штрафа. Так как согласно части 4 статьи 4.1 КоАП РФ назначение административного наказания не освобождает лицо от исполнения обязанности, за неисполнение которой было назначено административное наказание[9,с.41].

Вместе с тем при назначении судом административного наказания депутату, учитываются характер совершенного им административного правонарушения, личность виновного, его имущественное положение, обстоятельства, смягчающие административную ответственность – добровольное устранение последствий правонарушения, возмещение причиненного ущерба. Кроме того, согласно ст. 4.5 КоАП РФ существует срок давности привлечения к административной ответственности. Поэтому постановление по делу об административном правонарушении, рассматриваемому судьей, не может быть вынесено по истечении трех месяцев со дня совершения административного правонарушения. В противном случае, согласно п. 6 ч. 1 статьи 24.5 КоАП РФ производство по делу об административном правонарушении не может быть начато, а начатое подлежит прекращению в случае истечения установленных статьей 4.5 КоАП РФ сроков давности привлечения к административной ответственности[9,с.66]. В тоже время лицо, которому назначено административное наказание за совершение административного правонарушения, считается подвергнутым данному наказанию в течение одного года со дня окончания исполнения постановления о назначении административного наказания (ст. 4.6 КоАП РФ). В результате чего, избранный депутат, может быть, подвергнут процедуре отзыва в течение чуть более

одного года с момента совершения административного правонарушения[9,с.68].

Но для того чтобы отозвать депутата, должен быть обязательно соблюден ряд условий. Во-первых, требуется проявление инициативы населением муниципального образования в порядке, установленном федеральным законом и принимаемым в соответствии с ним законом субъекта РФ для проведения местного референдума.

Во-вторых, инициативная группа по проведению отзыва депутата должна представить в орган, установленный федеральным конституционным законом, законом субъекта РФ, уставом муниципального образования, подписи участников в поддержку инициативы его проведения.

В-третьих, депутат местного самоуправления будет считаться отозванным, если за отзыв проголосовало не менее половины избирателей, зарегистрированных в муниципальном образовании (избирательном округе). То есть в этом случае голосование проводится по правилам, установленным для мажоритарной избирательной системы абсолютного большинства. В случае голосования по отзыву депутата устанавливается фактически порог явки избирателей, потому что выразить свою волю должны не менее половины всех избирателей. Так, получается, что для избрания депутата требуется значительно меньше голосов, нежели для его отзыва. Отсюда следует, что для избрания депутата устанавливаются более жесткие рамки требований, чем для победы на выборах. М.В.Масловская в одной из своих работ писала о том что, «дефектом избирательного права России является явное неравенство между такими двумя формами непосредственной демократии, муниципальные выборы и голосование по отзыву депутата».

Таким образом, при соблюдении всех условий, установленных законодательством для реализации отзыва депутата представительного органа муниципального образования, совпавшего административный проступок, просто навсего исключает возможность отзыва. Это связано с тем, то, что чтобы отозвать депутата недостаточно, чтобы он просто понёс наказание, назначенное судом и возместил причинённый вред, дал избирателем объяснения по поводу тех обстоятельств, которые выдвигались в качестве оснований для отзыва. Необходимо чтобы абсолютное большинство избирателей проголосовало за данное решение.

Конечно, это явно, то, что последний описанный этап очень трудно реализуемое в силу объективных причин. К ним относятся дорогостоящая акция, экономическая составляющая этого голосования, а также субъективная- невысокая, даже низкая активность населения.

В этой связи, для решения данной проблемы, было бы уместным и для процедуры отзыва отменить порог явки избирателей. И для того, чтобы депутат считался отозванным, за его отзыв должно проголосовать более половины принявших

участие в голосовании избирателей или большее число, чем было подано за избрание данного лица. Также, некоторые авторы полагают, что если правонарушение очевидно, да к тому же сам факт противоправного деяния депутата установлен судом, следует лишать депутата мандата по решению того представительного органа муниципального образования, в который он избран. Но тем самым, население лишается возможности непосредственно влиять на данный процесс, т.е. утрачивает право на отзыв депутата, что, конечно же, недопустимо.

Также согласно главе 22 Кодекса административного судопроизводства РФ могут быть оспорены в порядке, установленном законодательством РФ, действия или бездействия органов местного самоуправления, должностных лиц, муниципальных служащих[10,с.32]. Вся суть в том, что депутат не выступает единолично в качестве органа местного самоуправления или должностного лица. Обусловлено это тем, что депутат является членом коллегиального органа – представительного органа муниципального образования. Соответственно, с одной стороны, все решения принимаются им не единолично, а посредством голосования всех депутатов и, по общему правилу, для принятия решения требуется большинство голосов. С другой стороны, за решения, принятые представительным органом, ответственность наступает не перед населением, а исключительно перед государством, согласно ст.73 ФЗ-131. И согласно ст.76 того же Федерального закона **№ 131-ФЗ предусмотрена ответственность перед физическими и юридическими лицами** опять-таки только органов местного самоуправления и должностных лиц местного самоуправления, а не конкретно депутатов, в порядке установленном федеральными законами[13,с.21].

Рассматривая проблематику ответственности депутатов муниципальных образований в данной статье, здесь же заслуживает внимания точка зрения В.И. Фадеева, который полагает, что в случае неудовлетворительного решения вопросов местной жизни претензии населения муниципального образования должны быть обращены не только к органам и должностным лицам местного самоуправления, но также и к себе, так как население самостоятельно формирует муниципальные органы и непосредственно решает ряд вопросов местного значения. Соответственно, население будет расплачиваться за свою «ошибку» из своего «местного» бюджета, поскольку процедура голосования по отзыву депутата финансируется исключительно за счет бюджетных средств муниципалитета. Поэтому право отзыва должно, как правило, использоваться в случаях, когда исчерпаны иные средства обеспечения деятельности депутата или выборного должностного лица[7,с.54]

И таким образом, с юридической точки зрения, население может отозвать депутата представительного органа муниципального образования за совершение административных правонарушений, предусмотренные ст. 5.17 и 5.50 КоАП РФ. Но с

фактической точки зрения, это сделать крайне затруднительно и затратно, так как для этого требуется установление, исключительно судом, противоправности решения, действий депутата. Именно поэтому на перспективу и для дальнейшего разрешения данной коллизии законодательства в муниципальном праве, следует на законодательном уровне зафиксировать в иные санкции перед на-

селением помимо отзыва депутатов. Например, это может быть вынесение различных предупреждений, заслушивание отчетов и иные виды. То есть, необходимо законодательно урегулировать и сделать реально действующий институт отзыва депутатов муниципальных образований, притом условие, что федеральное законодательство ни как не ограничивает развитие данного института■

Список литературы

1. Аминов И.Р. Конституционно-правовое обеспечение самоопределения народов Российской Федерации // Вестник БИСТ (Башкирского института социальных технологий). 2014. № 4 (25). С. 69-71.
2. Аминов И.Р. Взаимодействие государства и местного самоуправления в Российской Федерации // Актуальные проблемы государства и общества в области обеспечения прав и свобод человека и гражданина. 2016. № 19-2. С. 239-242.
3. Аминов И.Р. Органы государственной власти и местное самоуправление: проблемы и перспективы взаимодействия // Вестник Уфимского юридического института МВД России. 2016. № 1 (71). С. 25-29.
4. Краснов М.А. Публично-правовая ответственность представительных органов за нарушение закона // Государство и право. 1993. № 6. - 638 с.
5. Садовникова Г.Д. Статус депутата представительного органа муниципального образования и статус должностного лица: вопросы совместимости // Муниципальная служба. 2009. № 3. 79 с.
6. Гулидов П.В. Статус депутата представительного органа муниципального образования // Практика муниципального управления. 2009. № 9. - 78 с.
7. Заболотских Е.М., Дорогин Д.А., Кабанова И.Е. и др. Ответственность в системе государственной власти и местного самоуправления и противодействие коррупции / под ред. Е.С. Шугриной. М., 2013. 224 с.
8. Биккулова А.Д., Аминов И.Р. Правовой статус муниципального служащего // Science Time. 2014. №11.С.20 - 26.
9. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. № 195-ФЗ // СПС «Гарант». [Электронный ресурс] – Режим доступа URL: <http://study.garant.ru/#/document/12125267/paragraph/81055786:11> (дата обращения 20.05.2016);
10. Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 8 марта 2015 г. № 21-ФЗ // СПС «Гарант». [Электронный ресурс] - URL: <http://study.garant.ru/#/document/70885220/paragraph/2515:7> (дата обращения 20.04.2016);
11. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ // СПС «Гарант». [Электронный ресурс] – Режим доступа. - URL: <http://study.garant.ru/#/document/10108000/paragraph/26654339:5> (дата обращения 20.04.2016);
12. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 г. № 174-ФЗ // СПС «Гарант». [Электронный ресурс] – Режим доступа. - URL: <http://studygarant.ru/#/document/12125178/paragraph/53424899:13> (дата обращения 20.04.2016);
13. Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ (ред. от 14.10.2014) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // СПС. КонсультантПлюс. [Электронный ресурс] - Режим доступа. - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44571/ (дата обращения: 20.04.2016);
14. Федеральный конституционный закон от 31.12.1996 № 1-ФКЗ (ред. от 05.02.2014) "О судебной системе Российской Федерации" // СПС. КонсультантПлюс. [Электронный ресурс] - Режим доступа - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12834/ (дата обращения: 20.04.2016).

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ОРГАНОВ ПРОКУРАТУРЫ И УПОЛНОМОЧЕННЫХ ПО ПРАВАМ ЧЕЛОВЕКА В СУБЪЕКТАХ РФ

Кузьменков Михаил Юрьевич

Чуб Алексей Валериевич

Московский Государственный Юридический Университет им. О.Е. Кутафина

Действенность защиты прав граждан в значительной мере зависит от уровня взаимодействия участвующих в ней государственных структур, в том числе прокуроров и уполномоченных по правам человека, как в центре, так и в регионах нашей страны.

В Декларации о праве и обязанности отдельных лиц, групп и органов общества поощрять и защищать общепризнанные права человека и основные свободы, принятой 9 декабря 1998 г. Генеральной Ассамблеей ООН, подчеркнуто, что основная ответственность за соблюдение прав человека лежит на государстве. При этом каждое государство должно обеспечивать эффективные гарантии прав и свобод (ч. 2 ст. 2). Для решения такой задачи государство обязано обеспечивать создание и развитие национальных учреждений по вопросам защиты прав человека и основных свобод на всей территории, находящейся под его юрисдикцией, в том числе института уполномоченных по правам человека (ч. 3 ст. 14). Институт уполномоченного по правам человека появился в Швеции в XIII в. Через семь столетий шведский термин "омбудсмен" используется в правовых актах ряда других государств. Многие страны ввели собственное наименование такого органа: Уполномоченный по гражданским правам (Польша), уполномоченные по правам граждан и по правам национальных и этнических меньшинств (Венгрия), Народная правозащита (Австрия), Адвокат народа (Румыния), Комиссар по делам администрации (Великобритания), Посредник (Франция), Защитник народа (Испания). Основными функциями омбудсмена служат рассмотрение жалоб на нарушение конституционных прав, защита их в соответствующих государственных органах, анализ соблюдения прав человека и гражданина в стране, информирование об этом парламента, внесение законодательных предложений. Это должностное лицо не вправе самостоятельно устранять нарушения прав граждан. Омбудсмен принимает меры к возмещению ущерба, реституции, в частности побуждает стороны к переговорам, достижению соглашения, рекомендует обращаться, например, в органы прокуратуры. Такое должностное лицо

обычно назначается парламентом. В России институт уполномоченных по правам человека создан и активно действует на федеральном уровне и в ряде субъектов Федерации.

Несмотря на разную правовую природу института уполномоченных по правам человека в субъектах Российской Федерации и органах прокуратуры, разность форм и методов работы, законодательством перед названными государственными институтами ставятся общие цели и задачи, главной из которых можно назвать обеспечение защиты прав и свобод человека и гражданина, содействие гражданам в восстановлении нарушенных прав и свобод государственными органами, органами местного самоуправления, должностными лицами данных органов, укрепление законности в этой сфере.

Следует заметить, что юридические источники, служащие нормативной базой сотрудничества названных должностных лиц в области защиты прав граждан, представлены на международном, федеральном уровне и в правовой системе субъектов Федерации.

В структуре международно-правовых основ взаимодействия институтов государства по вопросам защиты прав и свобод человека и гражданина важное место занимает Модельный закон "О статусе уполномоченного по правам человека" <2>, принятый в г. Санкт-Петербурге 4 декабря 2004 г. Постановлением на XXIV пленарном заседании Межпарламентской ассамблеи государств - участников СНГ. В соответствии с этим правовым актом деятельность уполномоченного дополняет существующие в государстве средства защиты прав человека, но при этом не отменяет и не влечет за собой пересмотра компетенции, в частности, органов прокуратуры (ст. 3).

Уполномоченный осуществляет на всей территории государства независимый контроль соблюдения прав человека в решениях и действиях органов публичной власти, должностных лиц, государственных и муниципальных служащих, командования воинских частей и администрации мест принудительного содержания, а также при производстве предварительного расследования

и судебном разбирательстве. Это должностное лицо по жалобам обратившихся к нему граждан осуществляет государственную защиту их нарушенных прав (ч. 1 ст. 25). С этой целью и в пределах своей компетенции уполномоченный должен взаимодействовать с другими органами государства (ч. 2 ст. 25).

Уполномоченный вправе принимать к производству жалобы о нарушении прав человека, если ранее они рассматривались в судебном или административном порядке, но заявитель не согласен с принятым решением (ч. 2 ст. 33). Приняв жалобу, уполномоченный может обратиться за содействием в проверке ее в прокуратуру. О результатах проверки и принятых мерах по выявленным нарушениям прав граждан должно быть сообщено уполномоченному в установленный им срок (ч. 1 ст. 39). Для содействия восстановлению нарушенных прав человека уполномоченный может обращаться в прокуратуру с предложением о привлечении виновного должностного лица, государственного или муниципального служащего к административной или уголовной ответственности (ч. 1 ст. 42). По результатам обобщения итогов проверок жалоб о нарушениях прав человека, изучения предоставленных ему сведений, документов, материалов и нормативных правовых актов уполномоченный вправе обращаться к руководителям органов прокуратуры с предложениями по совершенствованию форм и методов осуществления надзора за соблюдением прав человека (ст. 43).

Конституцией Российской Федерации права и свободы человека провозглашены высшей ценностью. Одновременно их защита является обязанностью всех органов государства (ст. 2). В Федеральном конституционном законе "Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации" предусмотрено, что в соответствии с конституцией (уставом), законом субъекта Федерации может учреждаться должность уполномоченного по правам человека в соответствующем регионе (ч. 1 ст. 5). Между тем практика воплощения приведенного положения в различных федеральных округах заметно отличается. Так, в Центральном федеральном округе должность уполномоченного по правам человека введена в 8 из 18 субъектов Федерации (Брянская, Калужская, Курская, Липецкая, Московская, Орловская, Смоленская и Тверская области).

Уполномоченные по правам человека предусмотрены нормативными правовыми актами и учреждены в 7 из 11 субъектов Федерации в составе Северо-Западного федерального округа (Республики Карелия и Коми, Архангельская, Калининградская, Новгородская области, Ненецкий автономный округ, г. Санкт-Петербург).

В Уральском федеральном округе уполномоченный по правам человека действует только в Свердловской области, т.е. в 1 субъекте Федерации из 6. В других субъектах Федерации округа такой институт до настоящего времени не создан, хотя

представительными органами власти приняты соответствующие законодательные акты.

В Сибирском федеральном округе подобные должности учреждены в 6 из 12 субъектов Федерации. При этом уполномоченные по правам человека назначены в Республике Алтай, Алтайском и Красноярском краях, Иркутской, Кемеровской и Омской областях.

Должность уполномоченного по правам человека учреждена в 4 из 9 субъектов Дальневосточного федерального округа: Республике Саха (Якутия), Приморском, Хабаровском краях, Амурской области.

В Приволжском федеральном округе уполномоченные действуют в 10 из 14 субъектов Федерации округа (Республики Башкортостан, Мордовия, Татарстан, Удмуртская Республика, Пермский край, Нижегородская, Пензенская, Самарская, Саратовская и Ульяновская области).

В Южном федеральном округе должность регионального уполномоченного учреждена почти во всех субъектах Федерации округа, в 12 из 13 субъектов (Республики Адыгея, Дагестан, Ингушетия, Калмыкия, Кабардино-Балкарская, Карачаево-Черкесская и Чеченская Республики, Краснодарский и Ставропольский край, Астраханская, Волгоградская и Ростовская области).

Регламентация деятельности названных государственных органов осуществляется в первую очередь конституциями (уставами) субъектов Федерации. Например, согласно Конституции (Основному Закону) Республики Карелия уполномоченный по правам человека в этом регионе назначается на должность и освобождается от должности постановлением Законодательного Собрания республики (п. 9 ч. 2 ст. 41.3). Аналогичные положения содержит устав Липецкой области.

Большую роль в деятельности уполномоченных по правам человека играют законодательные акты субъектов Федерации. Согласно Закону "Об Уполномоченном по правам человека в Санкт-Петербурге" в компетенцию этого должностного лица входит защита фундаментальных гражданских и политических, а также иных прав человека в ситуации их систематического либо массового нарушения на территории города (ч. 4 ст. 1). В соответствии с Законом "Об Уполномоченном по правам человека в Саратовской области" деятельность указанного должностного лица дополняет существующие средства защиты прав и свобод граждан (ст. 3). Аналогичная роль отведена названному органу государства Законом "Об Уполномоченном по правам человека в Волгоградской области", в котором особенно подчеркнуто, что учреждение должности уполномоченного не влечет вмешательства в компетенцию других государственных органов, действующих в сфере защиты и восстановления нарушенных прав и свобод. Обязательным условием деятельности уполномоченного служит взаимодействие с озна-

ченными институтами государства, в том числе с прокуратурой (ч. 2 ст. 1). Подобные законоустановления действуют в законах об уполномоченных по правам человека в других субъектах Российской Федерации (Республиках Башкортостан, Марий Эл, Мордовия, Удмуртской Республике, Приморском и Хабаровском краях, Брянской, Липецкой, Новгородской, Нижегородской областях, Ненецком автономном округе).

Целесообразно обратить внимание, что в субъектах Федерации, где такая должность по различным причинам не введена, соответствующая деятельность осуществляется в иных организационных формах. Например, Указом губернатора Владимирской области от 10 июня 2002 г. N 18 создана Общественная комиссия по правам человека при главе субъекта Федерации, определены ее функции и состав. Аналогичный институт действует в Белгородской области, где Постановлением губернатора от 26 сентября 2003 г. N 10 образована комиссия по правам человека. Соответствующий орган создан распоряжением губернатора Ивановской области от 4 мая 2006 г.

Представляется, что знание прокурорскими работниками упомянутых правовых источников служит необходимым условием их надлежащего взаимодействия с указанными должностными лицами.

В Федеральном законе "О прокуратуре Российской Федерации" одной из целей деятельности этого института государства определена защита прав и свобод человека и гражданина. С этой целью прокуроры осуществляют надзор за исполнением законов о правах человека и гражданина федеральными органами исполнительной власти, институтами публичной власти субъектов Федерации и муниципальных образований, коммерческими и некоммерческими организациями (ч. 2 ст. 1).

Органы прокуратуры должны действовать гласно, если это не противоречит законодательству об охране прав граждан, государственной и иной специально охраняемой законом тайны. Они обязаны информировать иные государственные структуры, в том числе уполномоченных по правам человека, о состоянии законности в этой сфере (ст. 4). Прокуроры в пределах их полномочий разрешают обращения по поводу нарушений законов, поступившие от уполномоченных по правам человека. Такие обращения подлежат рассмотрению в порядке и сроки, которые установлены федеральным законом (ст. 10). Следует иметь в виду, что органы прокуратуры не подменяют иные государственные институты, включая уполномоченных по правам человека, которые осуществляют контроль соблюдения прав и свобод человека и гражданина (ч. 2 ст. 26). Согласно Приказу Генерального прокурора РФ от 28 декабря 1998 г. N 93 "О введении в действие Инструкции по делопроизводству в органах и учреждениях прокуратуры Российской Федерации" (в ред. Приказа Генерального проку-

рора РФ от 21 октября 2003 г. N 45) полученные от уполномоченных по правам человека материалы передаются под расписку с обязательной отметкой в учетных формах (п. 2.1.4). Согласно Инструкции о порядке рассмотрения и разрешения обращений и приема заявителей в органах военной прокуратуры, утвержденной Приказом заместителя Генерального прокурора РФ - Главного военного прокурора от 9 апреля 2003 г. N 74, соответствующие документы после предварительного рассмотрения передаются для доклада руководителям органов военной прокуратуры (абз. "а" п. 3.11).

Для конкретизации правовых предписаний, определяющих взаимодействие прокуратуры и уполномоченных по правам человека, в ряде субъектов Федерации приняты соответствующие соглашения. Например, в ноябре 2001 г. подписан документ "О формах взаимодействия прокуратуры Пермской области и Уполномоченного по правам человека в целях обеспечения гарантий государственной защиты прав и свобод граждан", которым предусмотрен, в частности, обмен информацией о нарушениях законов в указанной сфере. Так, прокуратура по итогам года информирует Уполномоченного по правам человека о результатах надзора за соблюдением прав и свобод граждан и мерах, принятых в их защиту. Уполномоченный по правам человека направляет в прокуратуру свои ежегодные и специальные доклады. По мере необходимости проводят совместные совещания по вопросам защиты основных прав и свобод граждан. Уполномоченный принимает участие в заседаниях коллегии прокуратуры, координационного совещания руководителей правоохранительных органов области по вопросам, относящимся к его компетенции.

Аналогичные соглашения о сотрудничестве между органами прокуратуры и уполномоченными по правам человека в субъектах Российской Федерации заключены в Республиках Башкортостан, Дагестан (2006 г.), Саха (Якутия) (2007 г.), Коми (2007 г.), Мордовской (2007 г.) и Чеченской (2008 г.) Республиках, Хабаровском крае (2008 г.), Саратовской (2007 г.), Пензенской (2008 г.), Кемеровской (2007 г.), Смоленской (2006 г.), Калужской (2008 г.), Орловской (2008 г.) и Амурской областях, г. Санкт-Петербурге (2008 г.). 5 февраля 2009 г. подписано Соглашение о сотрудничестве и взаимодействии прокуратуры с Уполномоченным по правам человека в Ненецком автономном округе.

Подписание подобных соглашений о сотрудничестве в вопросах защиты прав и свобод человека и гражданина между органами прокуратуры и уполномоченными по правам человека в субъектах Российской Федерации вызвано необходимостью эффективного, согласованного осуществления надзора и контроля за исполнением конституционных обязательств демократического правового государства о признании и соблюдении прав и свобод человека и гражданина. Подписание таких важ-

ных документов, как представляется, значительно улучшит ситуацию с обеспечением прав человека на территории субъектов Российской Федерации, ведь действенность защиты прав граждан в значи-

тельной мере зависит от уровня взаимодействия участвующих в ней государственных структур, в том числе прокуроров и уполномоченных по правам человека, как в центре, так и в регионах■

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993)
2. Федеральный конституционный закон от 26 февраля 1997 г. № 1-ФКЗ № "Об Уполномоченном по правам человека в РФ"
3. Федеральный закон от 17.01.1992 №2201-2 "О прокуратуре Российской Федерации"

**УПРАВЛЕНИЕ ЛОГИСТИЧЕСКИМИ ЦЕПЯМИ ПРЕДПРИЯТИЯ
ТРАНСНАЦИОНАЛЬНОЙ КОРПОРАЦИИ «INDITEX»
LOGISTICS CHAIN MANAGEMENT COMPANIES
TRANSNATIONAL CORPORATIONS «INDITEX»**

Крутов Никита Маркович

студент 4 курса направления "География"

Деревягина Мария Владимировна

преподаватель кафедры социально-экономической географии и регионоведения

ФГБОУ ВО "Воронежский государственный университет"

Voronezh State University

Аннотация. В статье анализируются логистические цепи транснациональной корпорации «INDITEX» как эффективный инструмент ведения бизнеса в современных условиях мирового рынка

Ключевые слова: логистика, логистическая цепь, дистрибуция, транснациональная корпорация

Annotation. The article analyzes the logistics chains of transnational corporations «INDITEX» as an effective tool of doing business in today's global market conditions

Keywords: logistics, logistic chain, distribution, multinational

Логистика в современном мире является эффективным инструментом, способствующим динамичному развитию предприятий, компаний и корпораций. Логистическая цепь - это цепь, по которой проходят материальный и информационный потоки, начиная от получения исходных компонентов и до передачи готовой продукции потребителю, представляющая собой линейно упорядоченную совокупность физических и/или юридических лиц [4].

Логистическая цепь обладает свойством системности, подразумевается, что каждая отдельно взятая операция не образует логистическую цепь, а возникает лишь в определенном состоянии логистических цепей. Характерное преимущество логистической цепи в её устойчивости. Она способна сохраняться до полного выполнения задач, запланированных на предприятии. Наиболее важ-

ным свойством логистической цепи в современных экономических условиях является её гибкость, т.е. способность цепи изменять состав (звенья) цепи при возникающем изменении задач и функций организации. Немаловажным является адаптивность логистической цепи, постоянная настройка её элементов на изменяющуюся конъюнктуру рынка [3].

Можно говорить о логистической цепи как о динамичном и гибком инструменте, используемом для обеспечения максимально эффективной и быстрой доставки материальных и информационных потоков. Особенность логистической цепи группы заключается еще и в том, что в ее рамках можно выделить также элементы цепи спроса, т.е. движение по цепи инициируется как спросом, так и предложением.

Удачным примером организации логистических цепей на предприятии является корпорация INDITEX. Корпорация имеет более 6000 магазинов в 86 странах мира. Благодаря особой бизнес-модели, основанной на инновациях и гибком подходе, собственному пониманию моды как творчества и высококачественного моделирования, а также благодаря быстрому реагированию на запросы рынка, корпорация INDITEX сумела в короткие сроки расширить свою деятельность в международном масштабе, при этом ее различные коммерческие концепции были превосходно встречены клиентами.

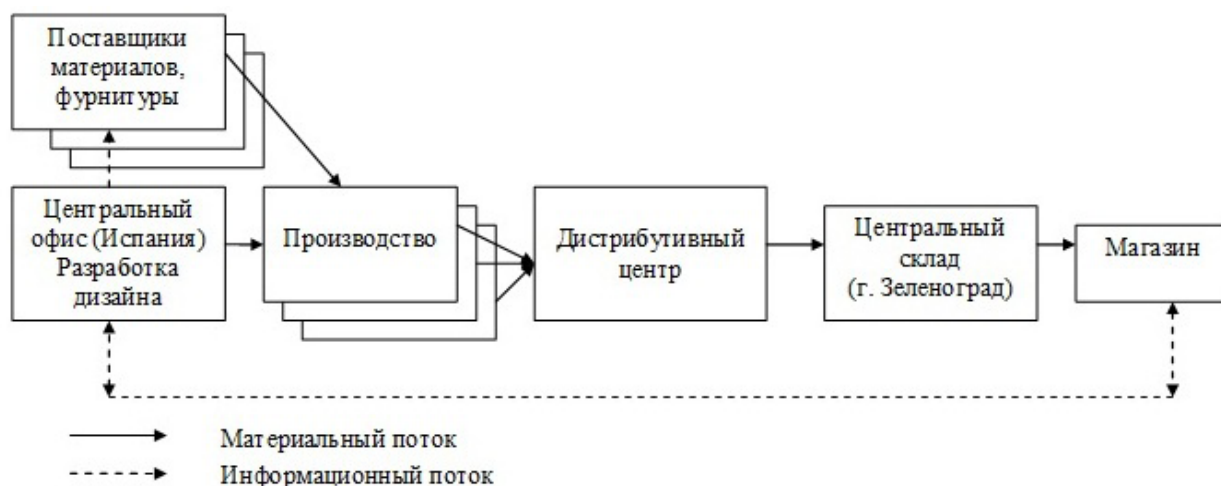


Рисунок 1. Модель логистической цепи корпорации INDITEX [1]

Интеграция цепи обеспечивается правами собственности или франчайзинговыми договорами для магазинов. Компания владеет всеми участками цепи поставок, за исключением поставщиков материалов и фурнитуры, а также магазинов, открытых по франшизе. При этом основной информационный поток, по которому передаются данные о спросе, продажах, рекламациях и предпочтениях покупателя, налажен между магазинами и центральным офисом [1].

Система дистрибуции корпорации завязана на централизованном принципе. Все материальные и информационные потоки проходят через головной офис корпорации, расположенный в Артейхо,

Испания, а также через главный склад в Ла-Корунье, Испания (рис. 1). Таким образом, управление всеми логистическими цепями данной корпорации осуществляется централизованно [2]. Однако в странах, где присутствуют торговые объекты корпорации, организация логистических цепей осуществляется в значительной степени на местном, локальном уровне, с учетом географических особенностей размещения объектов на территории страны. Распределительная логистика работает исключительно по прямым каналам распределения, полностью исключая участие посреднических организаций в логистических цепях.



Рисунок 2. Основные направления поставок корпорации INDITEX

Корпорация INDITEX является транснациональной торгово-производственной корпорацией. Данная форма хозяйствования подразумевает вынос производственной и торгово-сбытовой деятельности за пределы национального государства, активное использование объективных тенденций международного разделения труда и усиливающие процессы интернационализации мира, способствующие установлению новых схем во всемирном разделении труда.

Транснациональность для корпорации является проблемой для организации эффективных и гибких логистических цепей. Ведь основные производственные мощности компании сосредоточены в странах, которые существенно удалены от главного организационного офиса. А торгово-сбытовая деятельность INDITEX осуществляется на пяти континентах нашей планеты. Данную мировую деятельность невозможно было бы осуществить без организации глобальной транснациональной логистической системы, способной в кратчайшие сроки осуществлять доставку товара от производителя к потребителю, через главный склад в Ла-Корунье, Испания.

Организация транспортных поставок продукции корпорации осуществляется преимущественно скоростными видами транспорта. В пределах Еврозоны транспортная логистика представлена, в основном, крупнотоннажными автомобилями, обеспечивающими бесперебойные поставки на объекты торговой сети несколько раз в неделю.

Для осуществления доставки продукции на отдаленные расстояния, например в США, Россию, Бразилию, Канаду и многие другие, используется грузовой авиатранспорт. Концепция «Just in time» (точно в срок) определяет производство продукции корпорации в соответствии с потребительским спросом. Сроки изготовления товара сведены к минимальным 10-15 суткам, а мощная логистическая система позволяет в самые короткие сроки осуществлять поставки по всему миру.

Поставки товаров (материалов) задают ритм работы системы, так как позволяют регулировать создаваемые запасы на предприятии и, соответственно, обеспечивать бесперебойное производство (продажу) товаров. Организация производства должна являться частью логистического планирования. Обеспечение эффективного выполнения всех вышеперечисленных функций и деятельности всего предприятия в целом в условиях рынка может быть обеспечено за счет создания на предприятии отдела логистики. При этом служба логистики призвана выступить в качестве объединителя (интегратора) материального и сопутствующего ему информационного потока предприятия [4].

Можно сказать, что именно широко развернутая и эффективная логистическая система, способствовала выходу корпорации INDITEX на мировой рынок. Благодаря логистике и разработанным коммерческим концепциям корпорация занимает лидирующие позиции в мировой торговле ■

Список литературы

1. Демченко А.И. Логистическая цепь как производственно-коммерческое объединение партнеров / А.И. Демченко, М.А. Ваганов // Гуманитарные научные исследования, 2014. - № 4 - URL: <http://human.snauka.ru/2014/04/6526> (дата обращения: 13.11.2015).
2. Крутов Н.М. Сеть магазинной ZARA в России: анализ тенденций развития / Н.М. Крутов, М.В. Деревягина // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. № 12 (декабрь) Ч. VII. **Материалы I круглого стола**, посвященные памяти профессора, доктора географических наук Ю.В. Поросенкова. - М., 2015. - № 12. - С. 14 - 17.
3. Кузьмина Т.С. Коммерческая логистика / Т.С. Кузьмина. - Волгоград: ВолГУ, 2009. - 268 с.
4. Левкин Г.Г. Управление логистикой в организации: Учебное пособие / Г.Г. Левкин. - Омск: Сибирский институт бизнеса и информационных технологий, 2007. - 170 с.

ГУМАННАЯ ПЕДАГОГИКА В ВЫСШЕЙ ШКОЛЕ

Арсланова Айгуль Ринатовна

Уфимский государственный нефтяной технический университет

УДК378.147:801

If you are not willing to learn, no one can help you...
If you're determined to learn, no one can stop you...
 (With Love to my dear students)

В век высоких технологий изменились многие основы жизни мирового сообщества людей, жизни государств. Произошёл демонтаж унитарного государства, изменилась политическая карта мира, в жизнь людей вошли компьютеры, интернет, электронные и спутниковые связи многое другое. Так уж получилось, что актуальным на наш взгляд, стало изучение языка не как самоцели, с позиций перфекционизма, а языка как средства достижения конкретной гуманной цели человека — изучение зарубежной литературы по инновационным технологиям строительства жилого дома, налаживание взаимопонимания между народами, примирение и гармоничные отношения между нациями, людьми разных конфессий и социальных слоёв и т. д. Это и только это должно быть в наше время основой всех деяний человечества, если, конечно, мы желаем всех благ и процветания своим потомкам... Гуманные экологичные направления являются приоритетными в развитии любой области науки и техники в нашем государстве и, надеемся, в будущем им будут отводиться главные роли во всех странах мира. Гуманная или гуманистическая педагогика — направление в педагогике, ориентирующее на свободный выбор и учёт индивидуально-личностных интересов и возможностей субъектов педагогического процесса в обучении, воспитании и образовании [1]. От нас, «иностранцев» (преподавателей кафедр иностранных языков — ком. авт.), по — моему, напрямую зависит эффективность развития данных направлений. Речевая деятельность — специфическая область человеческой деятельности, связанная с разными сферами жизни людей: их психикой, физиологией, анатомией и т. п. [2]. Ономазиология (нем. *Onomasiologie* = греч. *ονομα* — имя + *logos* — учение) — лингвистическое учение о языковом обозначении понятий и неязыковых объектов [3]. Значение здесь изучается в противо-

положном направлении: от плана содержания к плану выражения [4:346]. Собственно семантическая сторона произведения, то есть значение его элементов (первый этап понимания), принципиально доступна любому индивидуальному сознанию. Но его ценностно-смысловой момент (в том числе и символы) значим лишь для индивидов, связанных какими-то общими условиями жизни [5:381-393, 429-432] — в конечном счете узами братства на высоком уровне. Здесь имеет место *приобщение*, на высших этапах — *приобщение к высшей ценности*. Ономазиологический подход к обучению, направленный, прежде всего, на изучение «глубины» значения единиц, возможности сделать правильный выбор той или иной единицы с конкретной целью коммуникации, необходим как в самой речи, так и в её восприятии. Говорящий или пишущий использует высказывание, соответствующее определенным целям коммуникации [4:7]. Как показывает практика, если любой, даже очень сложный материал подаётся с данной позиции, он легко усваивается: любое, даже очень сложное знание, выращенное на благодатной почве гуманной педагогики, даёт свои благие плоды. Кроме того, необходимо организовать процесс обучения таким образом, чтобы в первую очередь учитывались интересы студента. В данном случае преподаватель должен просчитать всё, начиная со знакомства со студентом на первых занятиях, фиксирования и учёта в дальнейшем его личностных качеств в процессе обучения. Воспитание учащихся с позиции развития их способности что-то в дальнейшем поменять в жизни, применить полученные знания во многом определяет их умение слушать. Слушание учителя с уважением даёт такие возможности. Те же студенты, которые слушают с целью получить «пятёрку» или механически получить какую-то информацию, учатся от семестра к семестру и мало на что пригодны в жизни, т. к. в итоге сразу забывают сданный ими материал. Речь т. о. становится системой культуры, а не просто способом общения, значения которой принимают форму отношений между людьми, местом и временем их жизни. Необходимо развивать у студента способность ви-

дет, каким образом он сможет применить полученные знания для достижения своих жизненных целей. Это должно быть основной мотивацией в нашем деле и в этом залог успешного преподавания.

Начнём с главного — с воспитания учащегося. Шалва Александрович Амонишвилли говорит так: «Владение научными знаниями – слава Современной Расы. Но в Новой Расе – Мудрость будет выше. ... Человечество из века в век повторяет одну и ту же ошибку, а теперь к ней присоединились и мы: считаем молодое поколение глупым и хотим силой сделать его умным...» [6: 7]. Издревле воспитание подразумевало питание духовной оси — веры в высокие цели, в себя, уважения к старшим, ощущение своей духовной целостности и неповторимости... В наши дни оно означает то же и является важнейшим аспектом преподавания, ибо от того, насколько грамотно воспитан человек семьёй, средней и, наконец, высшей школой, зависит во многом его жизнеспособность, счастье, социальная самореализация. В свою очередь, важно культивировать в молодом поколении эти базовые общественные ценности и укреплять институт Семьи, т. к. именно от них зависят успех и процветание всего нашего общества. Однако, для того, чтобы воспитание всё-таки состоялось, необходим некий закон, который Василий Александрович Сухомлинский назвал единством воспитания и самовоспитания [7]. Это, на наш взгляд, означает следующее: «авторитарная педагогика есть педагогика бедности и ограниченности нашего сознания» [6: 12] и в воспитании важно всегда учитывать то, чтобы задействованные педагогические подходы, во-первых, были естественными составляющими нашего собственного образа жизни, и во-вторых, чтобы на протяжении всего периода обучения в преподавателе сохранялось понимание воспитываемого, его сиюминутного состояния, то есть прежде всего сам преподаватель был ориентирован на сотрудничество.

Кроме того, следует учитывать степень реализованности знаний, преподаваемых в высшей школе, т. е., на сколько они способствовали успешному опыту воспитания предыдущих поколений врачей, учителей, руководителей ... Как показывает практика, это обучение с преимущественной опорой на высокие образы — жизни людей, служивших на благо обществу и сумевших найти и раскрыть свои таланты даже через преодоление самого себя. Лишь только это делает человека по-настоящему счастливым. Поэтому надо ориентировать студента на поиск и на такую жизненную позицию: здесь нет плохих учителей, все мы ученики, и что хороший ученик правильно воспримет любой урок и будет развиваться дальше. Важно понимать, только когда ученик готов, появляется учитель, который нужен. Это Закон жизни, относящийся не только к духовности, но и к любой профессии. И если такого Учителя пока не удастся встретить, значит, не заслужили. Значит, еще до-

бросовестно не пытались что-то самостоятельно изучить и понять. Проще говоря, — не созрело в нас внутреннее убеждение и желание получить эти знания. Преподавателю необходимо организовать учебный процесс таким образом, чтобы в первую очередь учитывались интересы ученика. «Хорош не тот учитель, чьи ученики становятся его последователями. Хорош тот, чьи ученики становятся учителями...» [7]. В мудрых книгах сказано, что ... каждый, пришедший в этот мир, имеет искру просветления и априори понимает, какой именно груз заставляет принять то или иное испытание. У нас есть много примеров, как люди открывали в себе свою миссию, своё предназначение, находили свой путь. Среди них пример жизненного пути величайшего композитора современности Петра Ильича Чайковского, который, окончив училище правоведения в Санкт Петербурге, был определён в министерство юстиции. Однако, любовь к музыке привела его в Музыкальные классы Русского музыкального общества, позднее в Петербургскую консерваторию. Поэтому ищите, наши дорогие студенты и ученики, раскрывайте свои таланты, реализуйтесь, держайте и ищите свою стезю, слушая своё сердце — в этом главная ценность жизни, друзья!

К сожалению, задача преподавателя в современную эпоху не так проста, как может показаться на первый взгляд. Наряду с вышеупомянутыми стремлениями, сегодня имеет место целенаправленная агрессия на духовно-нравственные основы воспитания, на устои культуры, на ту жизнь, которая может наступить через духовно-нравственное очищение общества... И если в мире так много людей злых, жадных, корыстных, завистливых, подлецов, предателей, хамов, убийц, мстителей ... и т. п., это в том числе потому, что их не воспитывали, не успевали оказать им помощь в роковые минуты и периоды взросления. ... Не воспитывать ..., не исполнять свой долг — значит, вредить ... и обществу тоже. [6:28].

В образование молодёжи следует вносить нравственные принципы. Если наука основана не на нравственности, а на эгоизме, то она будет делать принципиально неверные заключения с точки зрения законов Вселенной. К примеру, экономика. Здесь говорится только, что бизнес — ради прибыли, однако, с точки зрения законов нравственности понятие Процветания намного шире и тем, кому это процветание даётся, необходимо развивать свой бизнес не только с целью личной выгоды, а ради блага других, ведь мы — часть целого. Учёный, бизнесмен, повар или преподаватель должны ещё до того, как начать действовать, задать себе вопрос: «какой эффект это окажет это действие на окружающих?» и постараться максимально учесть интересы взаимодействующих сторон, возвращать принципы своей деятельности на благодатной почве любви ко всему живому. Для получения в итоге профпригодного специалиста и нравственно развитого гражданина своей страны,

мы прежде всего должны развивать свои лучшие качества. Преподаватели, учёные, общественные деятели должны также всегда помнить, что правдивость — их предназначение и только в этом случае они могут рассчитывать на успех [8]. Вот такой обоюдный процесс получается: мы воспитываем молодое поколение, а оно воспитывает нас...

Блестящий педагог-практик, А. Дистервег был автором свыше 20 учебников и руководств по математике, немецкому языку, естествознанию, географии, популярной астрономии. Высказав мысль о ведущей роли обучения в процессе воспитания подрастающего поколения, он пытался найти основные принципы воспитания, которыми должен руководствоваться в своей деятельности каждый учитель. Вот некоторые из них. *Принцип природосообразности*, который предполагает определение возможного для данного возраста и пола ребенка уровня развития субъективных личностных свойств, на формирование которых следует ориентироваться; опору на мотивационно-потребностную сферу учащихся конкретного возраста; преодоление противоречий, характерных для данного возраста и проявляющихся в социальной ситуации развития и в ведущем виде деятельности; построение возрастно-психологической диагностики и коррекции поведения с учетом принятой в науке периодизации возрастов [9]. *Принцип культуросообразности* означает организацию учебно-воспитательного процесса на основе определенной внешней, внутренней и общественной культуры. *Принцип самостоятельности*, под которым он понимал активность, инициативу и считал важнейшей чертой личности. «Пробуждение самостоятельности как в ученике, так и в учителе я считаю высшим достижением его формального развития и воспитания», — считал он. [10:249] Истинное преподавание, «касающееся самых глубоких корней духовной жизни ученика, действует на образование воли и характера». Одним из важнейших источников дидактической силы учителя здесь считается *твёрдость его воли*, энергия и решительность, сила его педагогического характера. Учитель нового времени, прежде всего, должен сам стоять на пути истинного развития. Он должен обладать смелостью мышления, никогда не преступать против Лессингова «стремления к истине», руководиться любовью к человечеству, серьезно и честно содействовать решению задач своего времени в пределах педагогической деятельности, должен, наконец, вдумываться в природу человека, в искусство воспитания и обучения, в котором ведь и мастер всегда остается учеником [11]. Важным моментом в этом определении является указание на необходимость организации специальных условий для передачи знаний. Эти условия реализуются в ходе функционирования системы образования, элементами которой являются семья, дошкольные и школьные учреждения, вузы и другие институты образования.

Вот некоторые из правил, сформулирован-

ные этим человеком которыми, которые, на наш взгляд, должны стать ориентиром в построении и современной системы образования [12].

1. Природосообразное обучение: необходимость руководствоваться при обучении естественными ступенями развития подрастающего человека

3. Начинать обучение, исходя из уровня развития ученика, и продолжать его последовательно, непрерывно, без пропусков и основательно.

4. Не учить тому, что для ученика, пока он это учит, еще не нужно, и не учить тому, что для ученика впоследствии не будет более нужно.

5. Обучать наглядно.

6. Переходить от близкого к далекому, от простого к сложному, от более легкого к более трудному, от известного к неизвестному.

7. Вести обучение не научным, а элементарным способом. Так, любую, даже очень сложную новую научную информацию необходимо передать простым, доступным, понятным языком, доступным для студентов.

8. Преследовать всегда формальную цель или одновременно формальную и материальную; возбуждать ум ученика посредством одного и того же предмета, по возможности разносторонне, и ... связывать знание с умением и заставлять его упражняться до тех пор, пока выученное не сделается достоянием подсознательного течения его мыслей. Никогда не учить тому, чего ученик еще не в состоянии усвоить.

10. Заботиться о том, чтобы ученики не забывали того, что выучили.

11. Не муштровать, не воспитывать и образовывать для данного случая, а заложить общие основы человеческого, гражданского и национального образования.

12. Приучать ученика работать, заставить его не только полюбить работу, но настолько с ней сродниться, чтобы она стала его второй натурой.

13. Считаться с индивидуальностью своих учеников.

14. Распределять материал каждого учебного предмета в соответствии с уровнем развития и законами развития ученика.

15. Задерживаться, главным образом, на изучении основ.

16. При обосновании производных положений возвращаться почаще к первоначальным основным понятиям и выводить первые из последних.

17. Распределять каждый материал на известные ступени и небольшие законченные части.

18. Указывать на каждой ступени отдельные части последующего материала и, не допускать существенных перерывов, приводить из него отдельные данные, чтобы возбудить любознательность ученика, не удовлетворяя ее, однако, в полной мере.

19. Распределять и располагать материал таким образом, чтобы (где только возможно) на следующей ступени при изучении нового снова повторялось предыдущее.

20. Связывать родственные по содержанию предметы.

21. Переходить от предмета к его обозначению, а не наоборот (ономасиологический подход к обучению – ком. авт.).

22. Считаться при выборе метода обучения с природой предмета.

23. Рассматривать учебный материал всесторонне.

24. Выводить последующие положения из природы предмета.

25. Содержание обучения должно соответствовать уровню современной науки.

26. Проходить со своими учениками предметы скорее последовательно, чем одновременно.

27. Считаться с (предлагаемым) будущим положением твоего воспитанника.

28. Обучать культуросообразно.

29. Стараться сделать обучение увлекательным (интересным).

30. Обучать энергично.

31. Заставлять ученика правильно устно излагать учебный материал. Следи всегда за хорошим выговором, отчетливым ударением, ясным изложением и логическим построением речи.

Главная задача такого обучения — развитие умственных способностей обучаемых, воспитание гуманных людей, сознательных граждан; воспитание любви к человечеству и своему народу одновременно. Формальное образование связано с материальным. Обучение способствует всестороннему развитию человека и его нравственному воспитанию. Важнейший принцип воспитания — природосообразность, то есть следование за процессом естественного развития человека: учёт возрастных и индивидуальных особенностей школьника; установление тесной связи между воспитанием и жизнью общества. Принцип культуросообразности означает организацию учебно-воспитательного процесса с учетом определенной внешней, внутренней и общественной культуры. Внешняя культура, по Дистервегу, — это нормы морали, быта, потребления. Внутренняя культура — духовная жизнь человека. Общественная культура — социальные отношения и национальная культура.

В наши дни кризис высшего образования выходит на качественно новый уровень. Сфера образования всё более замыкается сама на себе. Всё более острыми становятся социокультурные проблемы, вызванные к жизни неравномерностью изменений в обществе за последние годы. Высшее образование ждёт, что заказчик в лице общества и государства сформулирует требования и юридические законы по отношению к образовательным процессам. Современные мировые (глобализованные) процессы социокультурных изменений зашли уже настолько глубоко, что для того, чтобы России оставаться великой страной (то есть участвовать в мировой истории) требуется одновременная трансформация и принципов власти,

и принципов образования [13]. Нужно найти в себе силы взглянуть сквозь укоренившуюся парадигму, присущую системе образования «все люди дураки – их нужно учить», которую было бы здорово заменить на «все люди талантливы от природы, нужно помочь раскрыть им свой дар». Как это переключается с парадигмой здравоохранения «все люди больные – их надо лечить», и «все люди здоровы от природы, им нужен естественный образ жизни». Ясно прослеживаются различия в обеих парах мыслеформ [14]. В апреле 2011 года в Уфе прошёл научно-практический семинар академика РАО, доктора психологических наук Ш.А. Амонашвили под названием «Гуманно-личностная парадигма в образовательном пространстве в условиях внедрения стандартов нового поколения». Организаторами этого замечательного события выступили Министерство образования и науки РФ, Министерство образования Республики Башкортостан, Уфимский филиал МГГУ им. М.А. Шолохова, Башкирское отделение Международной общественной организации «Лига защиты Культуры». В семинаре приняли участие преподаватели общеобразовательных школ, вузов, методисты дополнительного образования, психологи, студенты. Идеи Гуманной педагогики, на наш взгляд, открывают истинные причины проблем, существующих в семье и учебном заведении, нацеливают преподавателя на самообразование и самосовершенствование, а поэтому заслуживают особого внимания в современном мире.

Когда ученик задаёт вопрос о жизни и смерти, учитель любого предмета обязан быть светлым философом, чтобы из брошенного семени взошли добрые всходы. Ибо подобное воспитывается подобным! [14:6]. Когда человек категорично отделяет себя от Беспредельности, он начинает мерить только физическими мерками [13:8]. Кроме того, ... мысли могут объединяться с себе подобными, усиливаться (резонанс) и влиять не только на самого автора, но и на других, подобно мыслящих. Потому ... мы все ответственны за содержание своих мыслей... – надо мысль направлять в будущее – всё возможно, всё достижимо – бессмысленна наука, в которой нет места сознанию человека, этике, нравственности [там же:9].

Понимание причинно-следственных связей – лучше всяких специальных превентивных программ, направленных против зла и преступлений! [там же:10] Необходим системный подход к любым знаниям современности – знаний в неотъемлемой связи друг от друга, выявление и отражение в исследованиях их причинно-следственных связей. Всё в этом мире взаимосвязано, и мы несём ответственность за результаты любых действий и намерений. Поэтому, решаясь на что-то, надо всегда взвесить, на сколько благое перетянет. Такое мировоззрение преподавателя позволяет «оживить» знания и вдохновить его учеников на практическое применение полученного в свершении новых великих от-

крытий смысла собственной жизни. Преподаватель должен помнить, что движущей силой и причиной всех методик всегда являются высшие духовные принципы человечества, абсолютные истины, кото-

рые существовали и будут существовать всегда, не взирая на моду и современные устои. И тот учитель в полной мере постигнет радость своего труда, который вложит эти принципы в своё дело ■

Список литературы

1. Гуманистическая педагогика, Зицер Д. и Н., Гуманистический подход. // Практическая педагогика: азбука НО. — СПб., "Просвещение", 2007. – 287 с.
2. Телия В. Н. Типы языковых значений. Связанное значение слова в языке. – М., 1981.
3. Комлев Н. Г. Словарь иностранных слов, 2006.
4. Арсланова А.Р. Практическое применение метода ономазиологической интерпретации фразеологизмов. // Вестник Башкирского университета. Раздел Филология и искусствоведение. 2012, Т. 17, №4. – С. 1793-1799
5. М. М. Бахтин. К методологии гуманитарных наук. В кн.: М. М. Бахтин. Эстетика словесного творчества. Изд. 2-е, М., 1986.
6. Амонашвили Ш.А. Баллада о воспитании. — Донецк, 2008.
7. Сухомлинский В.А. «О воспитании» – Москва: Политическая литература, 1982 – с.270.
8. Бернар Вербер. Тайна Богов. <http://www.youtube.com/watch?v=stm-Sa1u-X>
9. Дистерверг А. Руководство к образованию немецких учителей [Публ. фрагм из трудов нем. педагога, 1834г.] // Нар. Образование, 2001. – №1
10. Коджаспирова Г. М. История образования и педагогической мысли: таблицы, схемы, опорные конспекты.- М., 2003. – С. 93
11. История педагогики и образования. От зарождения воспитания в первобытном обществе до конца XX в.: Учебное пособие для педагогических учебных заведений/ Под ред. А. И. Пискунова. – М., 2001.
12. Джуринский А. Н. История зарубежной педагогики: Учебное пособие.- М., 1998.Штуцер И. Памяти Дистервега // Записки учителя, 1883. – № 5. Учитель.ru: Публикации: <http://www.teacher.fio.ru/news>
13. Стульпинене И. Физика языком сердца: [приложение к курсу физики средней школы для духовно-нравственного воспитания] – Донецк: Изд-во Вебер (Донецкое отделение), 2008.
14. Новиков Михаил. Радужное сыроедение. Michael Book, 2013.
15. Копылов Г.Г. Образование и современная власть: тенденции и рамки. Конференция "Гуманитарная методология в контексте модернизации российского образования". Секция 4. Методология образовательной политики. <http://gumannaja-pedagogika.ru/index.php/18-voprosy-obrazovaniya/115-problemy-obrazovaniya-problemy-obshchestva>.
16. Леонтьев А. А. Основы психоллингвистики. – М., 1997.
17. Бак В.Ф. Биология языком сердца: [приложение к курсу биологии средней школы для духовно-нравственного воспитания] / Лаборатория гуманной педагогики, Артемовск. – Донецк: Изд-во Вебер (Донецкое отделение), 2008.
18. Михаил Богуславский. «Манифест гуманной педагогики» — как руководство к действию // передовая статья в газете «Гуманная педагогика», подготовленной к Одиннадцатым международным педагогическим чтениям «Учитель, вдохнови меня на творчество!» (сент. 2011 г.)



ТЕЛЕСНЫЙ КОМПОНЕНТ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ ЛИЧНОСТИ СТУДЕНТОВ ВЫСШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЙ

Швырёва Елена Юрьевна

*старший преподаватель кафедры физического воспитания
ИАТЭ НИЯУ МИФИ*

Являясь составной частью общей культуры, физическая культура входит обязательным разделом в гуманитарный компонент образования в вузах.

Современная педагогика целью физкультурного воспитания считает развитие физической культуры личности. Исследования в области методологии физической культуры привели к выводу о том, что физическая культура личности состоит из мировоззренческого (социально-психологический), интеллектуального и телесного компонентов.

Основополагающим принципом физкультурного воспитания является единство данных компонентов, обуславливающих тесную взаимосвязь и взаимозависимость в развитии духовной, чувственно-эмоциональной, интеллектуальной и физической сфер человека (Лубышева Л. И., Бальсевич В. К., Выдрин В. М., Николаев Ю. М.).

При этом задачами телесного воспитания являются:

1. формирование высокого уровня физических кондиций;
2. развитие физических способностей, формирование и совершенствование двигательных умений, навыков необходимых для жизнедеятельно-

сти и выполнения социальных функций;

3. совершенствование телосложения необходимого для оптимизации индивидуального физического развития.

Задачи интеллектуального воспитания:

1. формирование физкультурного образования;
2. овладение целостной системой знаний для физического совершенствования
3. развитие способностей к конструированию индивидуальных систем занятий физическими упражнениями для укрепления и сохранения здоровья.

Задачи социально-психологического воспитания:

1. формирование мировоззрения, ценностных ориентаций, мотивов и интересов;
2. способствовать активному отношению к физической культурной деятельности.

На наш взгляд телесный компонент физкультурного воспитания можно разделить на анатомическую (с целями и задачами, приведенными выше) и физиологическую компоненту (схема 1).

Схема 1.



Задачами физиологического компонента телесной основы физкультурного воспитания являются:

1. гигиена, закаливание, очищение организма
2. правильное питание, контроль веса
3. правильное использование витаминных комплексов и БАД

Современная экологическая обстановка привела к тому, что питание человека не отвечает его физиологическим нуждам. Это связано в первую очередь с обеднением продуктов питания необходимыми для человека компонентами. Поэтому люди, которые хотят получать все необходимые для жизни витамины и микроэлементы и биологически активные вещества должны их принимать в виде БАД (биологически активных добавок).

Кроме того, традиционная диета, основанная на подсчете калорий и белково-углеводно-жировом балансе, уже не отвечает современным взглядам диетологов.

В настоящее время разработано достаточно много диет различной направленности. Современный культурный человек должен хорошо ориентироваться в этом многообразии и уметь выбрать или составить себе диету питания и необходимые БАД, отвечающие его образу жизни и индивидуальным особенностям организма.

С вопросом питания тесно связана и проблема очищения организма. Так как из-за плохих продук-

тов питания, неправильной диеты, невнимания к режиму и качеству питания в организме человека накапливаются шлаки, которые естественным путем из организма полностью не выводятся. Культурный человек должен знать и пользоваться основными видами и способами очищения организма. Как минимум, регулярно посещать бани, сауны, воспользоваться новым направлением очищения организма от шлаков-гидроколонтотерапии. Современные физкультурники и спортсмены высокой квалификации уже давно осознали необходимость всех вышеперечисленных мероприятий и активно их используют в повседневной и спортивной жизни.

Результатом образования по завершении курса «Физическая Культура» в Вузе является сформированная физическая культура личности каждого студента. Поэтому Вуз является последней ступенью системы образования, где необходимо раскрыть все стороны физической культуры человека. Научить ориентироваться во всех процессах созидания физической культуры личности и активно использовать средства и методы этих процессов.

Где еще как не на занятиях по физической культуре выяснить, на каком уровне у студентов находится культура правильного питания, которая является энергетической базой здорового образа жизни человека. Не для кого не секрет и это уже вошло в поговорку, что именно студенты не-

брежно относятся к режиму и качеству питания, тогда как именно они-то и больше всего нуждаются в здоровом и качественном питании. При этом грамотный диетолог знает, что здоровое и качественное питание не является таким уж дорого-

стоящим. И студенты, если овладеют знаниями по этому вопросу, сами смогут составить себе индивидуальную, соответствующую стилю жизни диету, которая не будет обременительна для его благосостояния ■

Список литературы

1. Лубышева Л. И. Концепция формирования физической культуры человека // М.: ГЦОЛИФК, 1992.
2. Бальсевич В.К. Основные положения концепции интенсивного инновационного преобразования национальной системы физкультурно-спортивного воспитания детей, подростков и молодежи России // Теория и практика ФК, 2002, № 3.
3. Выдрин В. М. Осмысление интегративной сущности ФК-магистральный путь формирования её теории // Теория и практика ФК-1996 №5.
4. Николаев Ю. М. Теоретико –методологические основы ФК в преддверии 21 века – Монография// СпбГафк им. Лесгафта, 1998.

ЛОББИЗМ И КОРРУПЦИЯ В США LOBBYING AND CORRUPTION IN THE USA

Султангареева Регина Альбертовна

студентка

R. Sultangareeva

Moscow state Linguistic University. Eurasian Linguistic Institute. Irkutsk

Владимирцева Надежда Владимировна

кандидат филологических наук

кафедра зарубежного регионоведения

Евразийский Лингвистический Институт

Московский Государственный Лингвистический Университет

Аннотация. За частую, люди путают такие понятия как лоббизм и коррупция. Но лучше сказать, не путают, а лишь не понимают значения этих двух понятий. В нашей статье мы рассмотрели эти два понятия и привели некие аргументы в пользу того, что такое политическое явление как лоббизм не является по своей структуре похожим на коррупцию. Но также не стоит забывать и о том, что среди таких политических явлений как лоббизм мы можем встретить «теневые» ответвления, которые как раз-таки и когда-то попались на глаза общественности. И с тех пор мнение о лоббизме у людей кардинально поменялось.

Цель нашей работы: Донести до читателя то, что изначально представления о некоторых вещах складываются ошибочные. В данном случае это Лоббизм и коррупция.

Результатом нашей работы является то, что мы чётко разграничили понятия и составляющие таких явлений как лоббизм и коррупция.

Abstract. Often, people have different opinions about concepts such as lobbying and corruption. But it is better to say, not different opinions, but just don't get the meaning of these two concepts. In this article we considered these two concepts and their definitions and brought some arguments in favor of the fact that such political phenomenon as lobbyism is in its structure similar to corruption. But also do not forget that among such political phenomena as lobbying we can meet "shadow" branches that are just the same and once caught the eye of the public. And since then people has changed their opinions about lobbying.

Our goal is to convey to the reader something that the original understanding of some of the things add up wrong. In this case, Lobbying and corruption. The result of our work is that we have clearly distinguished between the concept and components of such phenomena as lobbying and corruption.

Ключевые слова: Лоббизм, коррупция, группы интересов, политика, конкуренция.

Keywords: Lobbying, corruption, Interest groups, policy, competition.

Если судить по опросам, американцы глубоко обеспокоены политической коррупцией. Они разделяют распространенное мнение о том, что члены Конгресса являются неэтичными, с лоббистами происходит тоже самое, только группы интересов рассматриваются как ещё более неэтичные. Неявное понимание политики заключается в том, что «особые интересы» и их лоббисты «покупают» политиков, вроде как хочешь купить шоколадку или пакетик чипсов из автомата, но по очень высокой цене. [1]

Проблема этих взглядов не только в том, что они неправильны, но также, что они сбивают нас с пути. Проще говоря, они просят нас проанализировать политику без фактического участия политиков – без конкуренции между конкурирующими интересами, без изменения в составе альянсов и коалиций, партий и без идеологии, без смысла наличия политического процесса, и без многих неопределенностей, которые делают политику, на

самом деле, интересной. Они просят нас проанализировать операции между отдельными политиками и отдельными особыми интересами, как если бы они были отдельными и независимыми событиями (каковыми они не являются). [2]

Поступая так, мы упускаем большой и важный сюжет. Реальная история не в том, что лоббирование или особые интересы являются плохими по своей природе. Группы интересов существуют ровно столько же, сколько и сами политические идеологии, и сами политики.

Проблема заключается в том, что одни интересы обычно пересиливают все остальное. В том числе и корпоративное лоббирование, которое разраслось за последние четыре десятилетия. А первенство лоббистских групп заключается в том, какая из групп интересов имеет больше влияния и ресурсов для воспроизводства своих теорий на практике в Конгрессе. Эта проблема осложняется тем, что Конгрессу все чаще не хватает собственных мощностей, чтобы отставать на плаву.

Организованные коллективные интересы вывели такую статистику, что \$3,2 млрд в год тратится на лоббирование. Наиболее активными и успешными организациями сейчас нанято свыше 100 лоббистов, для рекрутирования этих самых компаний. Приведенные выше цифры должны сказать нам, что специальные интересы не "покупают" политиков с вкладами в избирательную кампанию. Если политики уже вложили средства, то нет никакого смысла тратить все эти деньги, чтобы нанять лоббистов. [3]

Поводом для нанимания такого большого количества лоббистов является то, что подлинное политическое влияние-это на самом деле тяжелый труд. Это требует предоставления и отстаивания убедительных аргументов и делать это нужно снова и снова. Это значит быть в нескольких местах одновременно. Большую часть времени в Вашингтоне, где ничего особенного не происходит на измеряемой поверхности. [4]

Самые активные участники имеют много различных целей, они хотели бы достичь как долгосрочных, так и краткосрочных договоров на оказание своих услуг. Изучив лоббистские сообщения о каких-либо крупных сделках, можно узнать много интересного, как например вопросы, которые они изучали во время того или иного дела, его конечные результаты и, конечно же, стоимость услуг. Зачастую, основной целью является вопрос снятия вопроса с повестки дня.

Технология лоббизма, зародившись в Уайтхолле и других лондонских коридорах власти, стала особенно востребованной в США. Юридическим основанием для лоббистской деятельности в Америке является первая поправка к Конституции, которая гарантирует право на свободу слова и возможность обращения к конгрессу. Она была принята в 1787 году и с тех пор служит оправданием

вмешательства крупных корпораций в законодательные процессы. [5]

Огромное количество лоббистов требуют значительные ресурсы, чтобы что-нибудь сделать. Это означает то, что со все более редкими исключениями, только возможные изменения в политике по вопросам экономической политики являются те изменения, которые хоть как-то поддерживаются некоторыми крупными корпорациями.

Но стоит отметить, что большинство населения считает действия лоббистов не приемлемыми и в какой-то степени коррупционными, не смотря на то, что многие из них действуют во благо государства и отдельных компаний.

Слово "коррупция" указывает на нечистоплотность и непорядочность, и когда оно встречается в уголовном законе, оно означает безнравственные или в огромной степени ненадлежащие действия", - так описывается понятие коррупции в классическом американском пособии Роллина Перкинса по уголовному праву. Именно необходимость в защите органов государственной власти от коррупции побудила Конгресс США рассмотреть в 1962 году вопрос о создании официальных норм поведения выборных должностных лиц, в частности членов палат конгресса. В 1964 году Сенат США создал Комитет по нормам и поведению, а затем и Палата представителей учредила Комитет по нормам официального поведения. Палата и Сенат создали свои кодексы поведения для членов и служащих конгресса. В целях поддержания в обществе доверия к должностным лицам государственной власти Конгресс США в 1978 году принял закон об этике в правительстве, задача которого, как об этом сказано в законе, "сохранять честность государственных чиновников и учреждений и способствовать таковой".

Кроме того, в США предусмотрено уголовное наказание за действия, содействующие незаконному оплачиваемому лоббистскому воздействию. Закон, в частности, предписывает уголовные санкции в отношении тех, кто прямо или косвенно вручает, предлагает или обещает какие-либо ценности должностному лицу, либо предлагает должностному лицу вручить какие-либо ценности другому лицу или организации с намерением повлиять на какое-либо официальное решение или действие, побудить должностное лицо к совершению противозаконного деяния, склонить должностное лицо к совершению действий или к воздержанию от совершения действий в отношении своих законных должностных обязанностей.

Но ключевым моментом является то, действительно ли деньги "покупают" голоса или то, насколько наши политики "продажны." Эти или иные вопросы не только неразрешимые; они также отвлекают наше внимание от понимания и обзора всей системы в целом – необходим лишь первый шаг, который сделал бы эту самую систему более понятной и улучшил бы её работу■

Список литературы

1. <https://www.washingtonpost.com/blogs/monkey-cage/wp/2015/04/16/what-we-get-wrong-about-lobbying-and-corruption/>
2. <https://en.wikipedia.org/wiki/Lobbying>
3. <http://www.theatlantic.com/business/archive/2015/04/how-corporate-lobbyists-conquered-american-democracy/390822/>
4. http://www.senate.gov/legislative/common/briefing/Byrd_History_Lobbying.htm
5. <http://www.investopedia.com/articles/investing/043015/why-lobbying-legal-and-important-us.asp>

ОПТИМИЗАЦИЯ МИНЕРАЛЬНОГО ПИТАНИЯ КАК ИНСТРУМЕНТ ДИАГНОСТИКИ УРОЖАЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР

Карашаева Ареза Султанбековна

кандидат сельскохозяйственных наук, старший преподаватель
ФГБОУ ВО «Кабардино-Балкарский государственный аграрный университет
имени В.М. Кокова»

УДК: 631.5:631.8

Аннотация: В статье уделяется внимание вопросам почвенно-растительной диагностики, которая позволяет оптимизировать минеральное питание как направленный способ воздействия через почву на формирование урожая сельскохозяйственных культур.

Ключевые слова: интенсификация земледелия, сельскохозяйственные культуры, минеральное питание, плодородие почвы, растительная диагностика.

В связи с интенсификацией земледелия и необходимостью решения зерновой проблемы особую актуальность приобретают вопросы оптимизации минерального питания растений на базе комплексного применения почвенной и растительной диагностики. Основной задачей системы удобрений является управление питанием и продукционным процессом сельскохозяйственных культур с целью повышения их урожайности.

Система оперативной диагностики рассматривается как целостная система из ранее не связанных элементов, часто обладающих различной степенью автономии. Она основана на трех основных принципах: 1) установлении обеспеченности растений макро- и микроэлементами до сева (посадки) на основе почвенной диагностики; 2) контроле питания растений в период их активного роста и развития в связи с влиянием факторов внешней среды (система растительной диагностики); 3) прогнозировании величины и биологической полноценности растениеводческой продукции [1].

Начальный блок используется для разработки и получения действительно возможного урожая в конкретных почвенно-климатических условиях, с учетом объективного закона земледелия - закона минимума. При возделывании зерновых культур

лимитирующим фактором является вода. С учетом продуктивной влаги и некоторых других нормативов производится программирование урожая.

Второй блок или почвенная диагностика - это простая, доступная для широкого использования модель, в которой учтены основные факторы плодородия, находящиеся в тесной связи с величиной урожая. К таким агрохимическим факторам относятся нитратный азот, подвижный фосфор, обменный калий, гумус и др.

Для разработки наиболее полных нормативных показателей плодородия почвы и оценки сложившейся ситуации на основе системы почвенной диагностики требуется проведение комплексных исследований. Согласно почвенной диагностики, полученная информация о почве позволяет оценить и рассчитать обеспеченность элементами питания на весь период вегетации культур.

В данном случае в процессе роста и развития растений в установленные диагностические фазы включается система растительной диагностики для получения информации о растении. Оценку условий питания и проведения необходимых подкормок проводят на основе двух принципов - оптимальных уровней (количественная оценка) и оптимальных соотношений (качественная оценка) питательных веществ в листьях или тканях. Находят коэффициент потребности в элементах питания путем отношения оптимального уровня к фактическому содержанию элементов и производят расчет доз удобрений в подкормку по формулам использования листового анализа. Данный контроль за питанием растений позволяет избежать нарушения равновесия элементов в растениеводческой продукции и снижения их биологической ценности, поднять простой эмпиризм действия удобрений до научного прогноза взаимодействия факторов задолго до уборки урожая.

Так, если тот или иной элемент питания в чер-

ноземах находится в минимальной дозировке, то есть является фактором лимитирующим, он ограничивает действие других элементов (в частности микроэлементов), находящихся в почве даже в норме, что в свою очередь сказывается на продуктивности растений [2]. С переходом элемента в почве из класса лимитирующего в область оптимального обеспечения, ограничение его, как лимитирующего, снимает и отрицательное влияние других микроэлементов. Эффект взаимодействия ионов возрастает в положительном направлении. Степень несбалансированности минерального питания снижается, что позволяет получить наибольший эффект продуктивности растений.

При дальнейшем переходе содержания элемента питания в почве до высокого уровня эффект взаимодействия основного питательного элемента с микроэлементами в растениях возрастает, принимая часто отрицательное направление, что сказывается на продуктивности растений. Сила такого взаимодействия зависит от степени избытка или недостатка и физиологической значимости элемента, от вида, фазы развития культуры.

Одним из способов, повышающих эффективность азотных удобрений, является использование диагностики азотного питания озимых зерновых культур. Целью диагностики является оценка обеспеченности сельскохозяйственных культур элементами питания в течении всего периода вегетации и расчет оптимальных доз удобрений, обеспечивающих получение запланированного урожая. Для наблюдения за азотным режимом питания растений периодический отбор почвенных образцов один раз в 4-8 лет не пригоден. Это обусловлено значительными процессами трансформации и динамики азота в почве в течении вегетационного периода, а также динамичным характером потребления азота растениями [3]. Для надежного контроля азотного питания сельскохозяйствен-

ных культур необходимы многократные наблюдения за почвой и растениями в течении вегетационного периода, включающие обследование почвы на глубину корнеобитаемого слоя и систематический анализ растений.

Установлено, что азот, фосфор и сера - это существенные компоненты белка. Они входят в органические структуры в относительно стабильных соотношениях. Недостаток одного из этих элементов ограничивает потребление двух других. Например, сильнейший дефицит фосфора может вызвать накопление в соке растения азота, и серы поскольку они не трансформируются в белок. Накопление в соке идет по всему растению и затрудняет поглощение корнями этих элементов из почвы. Недостаток фосфора может ослабить поглощение, а также использование азота и серы и некоторых микроэлементов.

Применение высоких доз азотных удобрений значительно увеличивает «цену ошибки» при составлении диагностического заключения. Поэтому на интенсивных посевах нельзя ограничиваться выборочным обследованием, изменяются и диагностические нормативы. При интенсивной технологии возделывания озимых зерновых культур предполагается проведение 2-3 и даже 4 подкормок, что обеспечивает более точное регулирование азотного питания растений. Поэтому использование методов диагностики азотного питания призвано сыграть важную роль в повышении эффективности азотных удобрений и предотвращения загрязнения нитратами сельскохозяйственной продукции и окружающей среды.

Таким образом, для быстрого решения вопросов регулирования минерального питания сельскохозяйственных культур необходимы серьезные изменения в организации и координации научных исследований, разработка единой программы изучения данной проблемы■

Список литературы

1. Церлинг В.В. Диагностика питания сельскохозяйственных культур. Справочник. М.:Агропромиздат, 1990. С. 235.
2. Карашаева А.С., Хаширов А.А. Продуктивность зерновой кукурузы в зависимости от условий минерального питания. Международный научный журнал Молодой ученый №5(109). 2016. С.257-259.
3. Вальков В.Ф., Казеев К.Ш., Колесников С.И. Почвоведение: Учебник для вузов/Ростов н/Д.: Издательский центр «МарТ», 2004 г. С. 496.

ЭКОЛОГИЯ В УСЛОВИЯХ ИНТЕНСИФИКАЦИИ ЗЕМЛЕДЕЛИЯ

Карашаева Ареза Султанбековна

кандидат сельскохозяйственных наук, старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Кабардино-Балкарский государственный аграрный университет
имени В.М. Кокова»

УДК: 574:631.5

Аннотация. В статье уделяется внимание экологическим проблемам, вызванным внутренними и внешними факторами в сельском хозяйстве. При интенсификации земледелия усиливаются экологическая и биологическая оценка роли органического вещества почвы и влияния конкретных агроприёмов на биологизацию почвы.

Ключевые слова: земледелие, экологическая катастрофа, сельское хозяйство, почва, экологический блок, загрязнение вод.

Интенсивное развитие науки привело к громадному росту промышленных предприятий. По исследованиям ученых США, промышленные предприятия и весь комплекс народного хозяйства этой страны потребляют кислорода больше, чем способна производить растительность, произрастающая на территории государства [1].

Трубы заводов, фабрик, теплоэлектроцентралей и других сооружений ежегодно выбрасывают в воздух сотни миллионов тонн вредных веществ. Почти повсеместно отмечаются кислые дожди. Идет интенсивное загрязнение практически всех источников воды.

Глобальной проблемой является уменьшение содержания органического углерода в почве. Уменьшение содержания гумуса в почве неминуемо ведет к повышению теплопроводности и уменьшению теплоемкости почвы, что обуславливает более сильное влияние засухи на урожайность различных культур в период вегетации и вымерзание озимых и многолетних трав в зимне-весенний период. С уменьшением содержания гумуса в почве возрастает поступление питательных веществ в малый и большой круговороты.

Внесение высоких доз искусственных туков вызывает заметное увеличение поступления тяжелых металлов в растения. Под влиянием удобрений изменяется качественный состав почвенной микрофлоры. За последние годы отмечается повышенное содержание нитратов в пищевых продуктах [2]. Происходит интенсивное загрязнение грунтовых вод. Медики стали употреблять новый термин - экоотравление, т.е. экологическое отрав-

ление человеческого организма. Причем действие одного ядовитого вещества усугубляется другим.

Систематическое применение гербицидов (под ряд 3 года и более) полностью снимает эффект от нового, более урожайного сорта или гибрида растений.

Академик Б.С. Соколов считает, что «человек вплотную подошел к губительной ловушке, созданной им же самим». Экологическая катастрофа стала большей реальностью, чем ядерная война. Как могло случиться такое разностороннее отрицательное влияние результатов научно-технического прогресса? Что необходимо сделать, чтобы поправить сложившуюся обстановку? Здесь мы рассмотрим лишь вопросы, относящиеся к земледелию и растениеводству. Прежде всего следует обратить внимание на методологию исследований. В природе все взаимосвязано и взаимообусловлено. Поэтому необходимы комплексные исследования явлений природы. Продуктивность сельскохозяйственных культур зависит от многих факторов.

Почвенный блок: из большого числа показателей, характеризующих почвенное плодородие, мы подробнее остановимся на изучении водного баланса, так как в условиях интенсификации земледелия водный режим часто является определяющим. Знание составных элементов водного и теплового балансов, складывающихся на сельскохозяйственном поле, позволяет заблаговременно разработать комплексную программу мероприятий, способствующих поддержанию на оптимальном уровне основных факторов жизнедеятельности растений для обеспечения максимальной урожайности любой сельскохозяйственной культуры.

Агрохимический блок: для правильного представления и оценки применяемой системы удобрений необходимо иметь конкретные данные баланса питательных веществ в севообороте. Расходную часть баланса питательных веществ составляют: смыв поверхностным стоком, потери элементов питания при инфильтрации, денитрификации, поглощение питательных веществ растениями, превращение их из доступных форм в недоступные.

Биологический блок: при программировании урожайности важно получить заранее рассчитанную густоту стояния растений (число всходов на 1

м2), оптимальную величину общей и продуктивной кустистости, заданную площадь листьев по фазам развития и продолжительность их жизни в течение вегетационного периода, определенный размер колоса, метелки, массу зерна с одного соцветия. Все это осуществляется системой мер, которые должны проводиться на поле.

Современные средства позволяют управлять формированием уровнями урожая в полевых условиях. Программирование урожайности - это управление формированием урожайности на основе оптимизации факторов по фазам развития культурных растений.

Физиологический блок: с помощью автоматических установок с интервалом 30 мин определяется интенсивность фотосинтеза, дыхания, транспирации, т. е. тех процессов, от которых зависит величина урожая. Ведь до тех пор, пока растение не усвоит квант света, не может быть усвоения элементов минерального питания. Если растение хорошо обеспечено влагой, интенсивность фотосинтеза в час достигает 14-18 мг/дм² и более. Как только влажность почвы снижается до 65-90% наименьшей влагоемкости почвы, так немедленно уменьшается интенсивность фотосинтеза [3]. Определение фотосинтетического потенциала посева по фазам развития растений позволяет вносить коррективы в систему ухода за посевами и регулировать ход формирования урожая и т.д.

Экологический блок: он включает в себя систему мер, направленную на предотвращение загрязнения внешней среды химическими средствами, получение высококачественной продукции при одновременном повышении урожайности, предотвращение эрозии почвы, улучшение ее плодородия.

Идея экологического земледелия не нова, она имеет свои корни в научных трудах классиков отечественной сельскохозяйственной науки. Основоположник отечественной агрономической науки А.Т. Болотов еще в XVIII веке сформулировал - «ведение сельского хозяйства в гармонии с природой». Его идея и практические рекомендации используются за рубежом при производстве биологически полноценной и здоровой продукции. В России был создан фонд имени А.Т. Болотова, основная цель которого - поддержка научных исследований в области экологии и биологизации Российского земледелия.

Таким образом, экологизация земледелия развивается одновременно с интенсификацией, которая приобретает все более наукоемкие формы, следуя за развитием научно-технологического прогресса [4]. Для преодоления деградационных процессов, сопровождающих земледелие, требуется применение почвозащитных и мелиоративных систем земледелия, что невозможно или затруднено без использования удобрений, мелиораторов, пестицидов■

Список литературы

1. Перспективы биотехнологий и экология // Экономика сельского хозяйства России -2005 - N 8 - с. 30.
2. Федоров Л. А., Яблоков А. В. Пестициды - токсический удар по биосфере и человеку. - М.: Наука, 1999. — 461 с.
3. Карашаева А.С. Интенсификация земледелия в формировании урожая сельскохозяйственных культур. Молодой ученый. 2016. №7 (111). С. 304-306.
4. Махотлова М.Ш. Экологизация интенсивного земледелия. Журнал научных и прикладных исследований. 2015. №4. С.73-74.

АЛГОРИТМЫ РАСПАРАЛЛЕЛИВАНИЯ ПРОГРАММ

Баянаев Дамир Даниярович

магистрант

Евразийский Национальный Университет им. Л. Н. Гумилева

Аннотация. При создании параллельных программ-нейроимитаторов предлагается в первую очередь распараллеливать не обучение единичной нейросети, а сервисные процедуры: методы оптимизации предобработки данных, схемы отбора примеров в обучающую выборку, отбор информативных независимых переменных, гибридные методы (строющие коллектив экспертов и правила разделения фрагментов задачи между ними) и т.д.. Обучение единичной нейросети может быть распараллелено только в рамках парадигмы растущих сетей или при использовании отдельных методов обучения.

Annotation. When you create parallel programs, neuroimitatorov offered primarily to parallelize than learning a single neural network and service procedures: optimization techniques of data preprocessing, sample selection schemes in the training set, selection of informative independent variables, hybrid methods (building the team of experts and rules fragment separation of tasks between them), etc .. education unit neural network can be parallelized only within the paradigm of growing networks or when using certain teaching methods.

Ключевые слова: алгоритм, распараллеливание, нейропрограмма.

Keywords: algorithm, parallelization, neuroprogramma.

Введение. Оцениваются современные перспективы создания параллельных программ-имитаторов искусственных нейронных сетей. В качестве основной рассматриваемой в работе нейроархитектуры взяты нейронные сети, обучаемые алгоритмами обратного распространения ошибки и решающие задачи обучения с учителем. Традиционное мнение на основе недостаточной производительности стандартных нейропрограмм (Statistica Neural Networks, Trajan, NeuroSolutions и др.) в первую очередь предлагает для распараллеливания задачу обучения нейросети.

Опыт автора и оценка современных научных достижений в нейроинформатике говорят о желательности реализации и распараллеливания специальных сервисных процедур вместо распа-

раллеливания алгоритмов обучения единичной нейросети.

Настоящее обращение к рассмотрению вопросов параллельной реализации нейропрограмм основано в основном на следующих факторах:

1. Пользователю проще использовать программы-нейроимитаторы для обычных компьютеров, чем специализированное аппаратное обеспечение нейровычислений, которое часто требует программирования на более низком уровне, чем программирование для современных универсальных компьютеров, и имеет пиковую производительность как правило на достаточно узком круге задач или при определенных свойствах обрабатываемых данных.

2. Развитие средств кластеризации компьютеров и упрощение практики программирования под кластерные платформы позволяет быстро и дешево организовывать высокопроизводительные и одновременно универсальные вычислительные мощности. А технология **hyper threading** современных вариантов процессоров Intel Pentium IV дает и пользователю единичного компьютера возможность двухпоточного исполнения программ.

3. Пусть в базовое "нейроядро" нейропрограммы включены только процедуры функционирования сети, оценки качества решения, обратного распространения ошибки и коррекции адаптивных весовых коэффициентов сети. Пусть логика алгоритмов обучения (схема организации перебора примеров обучающей выборки, условие останова обучения, стратегия адаптации нейросети – on-line или **batch-стратегия**, способ коррекции направления градиента) рассматривается как внешний к базовому ядру блок при проектировании внутренней структуры нейропрограммы [1, с. 15]. Скорость работы (в последовательном, не параллельном режиме) нейроядра и, соответственно, нейропрограммы доводится практически до максимума при представлении наборов сигналов и переменных нейросети как векторов и матриц и использованием расширений системы команд процессоров Intel (наборы команд SSE, SSE2 – только вектор-

но-матричная арифметика позволит их с пользой задействовать) [2, с. 53]. Дальнейшее увеличение общей скорости работы может быть достигнуто только реализацией иных алгоритмов.

Простота достижения предела скорости нейроядра как базового способа повышения эффективности и малые возможности распараллеливания нейроядра делают необходимым распараллеливание преимущественно сервисных алгоритмов. У каждого из профессиональных пользователей нейротехнологий набор сервисных алгоритмов может быть своим – просто потому, что разные люди решают разные задачи, разными методами и при разных требованиях к виду, точности и свойствам решения. Поэтому настоящая работа перечисляет только несколько групп сервисных задач и алгоритмов и показывает возможность их параллельной реализации.

Предобработка данных, выбор примеров в обучающую выборку. Скорость обучения очень сильно зависит от схемы предобработки данных перед их подачей нейросети. Вычисление константы Липшица обучающей выборки как индикатора оптимальности предобработки может быть распараллелено.

Для задач классификации с учителем и неперекрывающихся плотностях распределений примеров разных классов можно отобрать примеры, лежащие вдоль разделяющей поверхности, распараллеливаемым методом, а далее на меньшем числе примеров и оптимизировать предобработку, и обучать нейросеть. Но задачи с неперекрывающимися плотностями распределения классов, т.е. с

теоретической возможностью получения 100-процентного качества последующего распознавания тестовых выборок, встречаются на практике редко. Да и сложно построить точные индикаторы такой ситуации.

Но есть и другие возможности и стратегии обучения на подмножестве обучающей выборки. Например, селекция после каждой итерации обучения очередного малого числа обучающих примеров. Предлагается не фиксировать размер обучающей выборки (или соотношение размеров обучающей и тестовой выборок), а начинать с некоторой малой обучающей выборки и после обучения на ней нескольких нейросетей переносить в нее из тестовой выборки примеры с систематической ошибкой (которые неправильно решаются всеми или большинством сетей), после чего обучать новые сети на увеличенной выборке и снова исследовать систематическую ошибку. Используемые в этих случаях этапы тестирования всей массы примеров или обучения нескольких нейросетей могут быть распараллелены.

Широко востребованы также и методы поиска и исправления «нетипичных» примеров (выбросов) в данных, даже при робастных схемах обучения нейросети. Любая робастная схема имеет гипотезы о природе нетипичности, обоснованность

которых для конкретной выборки не всегда удается подтвердить. Да и часто не удается применить робастные схемы. Так, способ кластеризации выборки и последующего проецирования примеров, выходящих за границу типичного разброса внутри кластера, ближе к центру кластера не всегда применим: для небольших выборок или большого числа «шумовых» признаков надежная кластеризация затруднена, а евклидово расстояние как мера близости объектов ненадежно при большом числе булевых или номинальных признаков. Авторский способ повышения надежности решения обратной задачи путем применения решающей прямую задачу сети-классификатора также включает алгоритм квантования и исправления данных, поэтому в качестве замены кластеризации методом динамических ядер, интересны и другие, более мощные и гибкие схемы кластер-анализа [3, с. 27].

На этапах предобработки данных, отбора подмножеств примеров, поиска нетипичных наблюдений, при разведочном анализе данных повышение скорости работы алгоритмов (через их распараллеливание) позволит проводить более быстрый, глубокий и всесторонний анализ свойств данных.

Схемы экстраполяции и оценивания предельных значений эффектов. Рассмотрение графиков точностей решения обучающих и тестовых выборок вдоль оси размера обучающей выборки или оси размера нейросети позволяет определить минимально необходимый размер обучающей выборки, с которого заканчивает проявляться чувствительность качества решения к размеру выборки, или максимальный размер сети, с ростом которого начинает проявляться эффект «переобучения» («запоминания» свойств обучающей выборки с одновременным снижением качества обобщения). Оценка методом нужна и при недоступности регуляризующих процедур при обучении, поскольку последние могут ликвидировать эффект переобучения в нейросетях избыточного размера (но, в свою очередь, требуют подбора веса вклада дополнительного слагаемого в оптимизируемой целевой функции). В рамках идей [15,16] можно получить и оценку уровня шума или уровня противоречивости выборки, ниже которой среднюю ошибку решения новых примеров снизить не удастся. В показано, что из нескольких рассмотренных интер- и экстраполирующих зависимостей одна является стабильно наиболее точной, что подтверждает приемлемость идей [15,16] для возможности прогноза.

Задача обучения нескольких нейросетей для последующего принятия решения о выборе тех или иных настроек является естественным кандидатом на параллельную реализацию. Она практически в неизменном виде возникла в разделе, обсуждающем алгоритмы обучения, и будет возникать в следующих разделах, поэтому больше акцентировать внимания на ней не будем, а опишем только содержательно отличные внешние смысловые рамки и задачи, где она решается как подзадача.

Растущие нейронные сети, коллективы нейросетей. Распараллеливание обучения единичной сети возможно в схемах подбора размера сети одновременно с ее обучением – путем старта с минимального размера и добавления нейронов в сеть по-одному. Начиная с работы эти схемы могут параллельно пробовать варианты помещения нейронов в разные места сети (в один из имеющихся слоев или в новый слой), либо варианты нейронов с разными нелинейными функциями и т.д. и затем выбирать и реально встраивать в сеть только один нейрон с наилучшим критерием качества.

Может быть параллельно обучен набор сетей для последующего объединения в комитет. Так, для задачи классификации с большим числом классов ведется обучение отдельной сети для каждой возможной задачи парной классификации. Кроме того, что каждая из сетей будет обучаться на выборке гораздо меньшего размера, чем исходная выборка с примерами для всех классов, возможна оптимизация предобработки данных для каждой сети, а получаемая информация о точности попарного разделения классов может помочь в осмыслении свойств задачи [4, с. 115]. Для каждой сети можно оптимально подобрать размер (в сеть растёт с минимального размера до необходимого), исключить неинформативные признаки (которые могут негативно влиять на качество решения и его чувствительность к шумам). Реально же для задачи построения комитетов нейросетей предложено большое число подходов, доказавших свою эффективность и имеющих разные полезные свойства.

Гибридные алгоритмы. Гибридные алгоритмы используют два и более метода, не обязательно нейросетевых, для построения иерархического многошагового решения: первый метод строит разделение областей компетенции, а второй – решающую модель для области. Так, итерационный алгоритм сжатия данных грубо квантует данные методом динамических ядер и затем более точно описывает точки каждого кластера их проекциями на несколько внутрикластерных главных компонент. Оптимизация модели ведется циклически: после каждого переразбиения набора примеров на кластеры выполняется расчет главных компонент для каждого кластера, после чего примеры по результатам аппроксимации перераспределяются по кластерам, центры которых заново пересчитываются уже для новых разбиений, и т.д.. Подобная же схема построения кусочно-линейного регрессора (с каждым кластером связано свое уравнение регрессии) одновременно была предложена.

В дан иной алгоритм идентификации границ и числа областей работы отдельных нейрорегрессоров. А для прогноза скалярного временного ряда предложен способ идентификации скрытой марковской цепи, для каждого из состояний которой строится нейросетевая прогнозная модель.

Очевидно, что обучение набора моделей-экспертов, каждая из которых работает в своей области данных, легко распараллеливается. Но и

шаг кластеризации данных, т.е. идентификации этих областей, требует повышения его робастности и возможности выделения кластеров иной формы (путем выбора других гипотез о компактности кластеров по сравнению с гипотезой о смеси многомерных нормальных распределений) – т.е. и здесь можно специально привлекать эффективно распараллеливаемые методы и ставить и решать задачи, слишком трудозатратные при однопроцессорных расчетах.

Отбор информативных независимых переменных. Схема отбора и группировки информативных независимых переменных использует обучение и редукцию структур достаточно большого числа нейросетей.

В предложена схема идентификации информативных признаков и получения координат разделяющих классы поверхностей путем исследования чувствительности значений выходных сигналов нейросети в различных точках пространства независимых переменных – в ходе мелкошагового сканирования области значений в пространстве достаточно большой размерности (все входные сигналы сети, и неинформативные, и информативные, поскольку информативность выявляется как раз по результатам этой процедуры), т.е. является прямой переборной процедурой [5, с. 31].

Интересна и парадигма multitask learning: если в предметной области есть несколько задач прогнозирования или классификации, опирающихся на общий набор независимых признаков, то, по сравнению с построением независимого решателя для каждой задачи, одновременное решение всех задач одним решателем (нейросетью с несколькими выходными сигналами) может повысить обобщающие способности, т.к. такая нейросеть строит и использует "промежуточные рассуждения", пригодные для решения всех задач, т.е. потенциально более адекватные причинно-следственным реалиям предметной области и менее подверженные шумам в измерениях значений отдельных независимых признаков. Можно искусственно создавать ситуацию одновременного обучения несколькими задачам путем перевода найденных неинформативных независимых признаков в число зависимых. Отсутствие же в формальной теории и индикаторов требует экспериментов по анализу различных вариантов сочетаний неинформативных независимых переменных, искусственно превращаемых в зависимые.

Заключение. Дан перечень нескольких групп задач, возникающих при нейромоделировании, и методов, внедрение которых в практику повысит эффективность нейромоделирования, но которые при этом требуют значительных вычислительных затрат и поэтому являются кандидатами для параллельных реализаций. Необходимость включения дополнительных сервисных алгоритмов, не обязательно нейросетевых, в состав нейропрограмм и их использования при решении задач обоснована в [29].

Некоторые случаи (например, задачи комбинаторного перебора примеров выборки) наиболее эффективно могут быть решены при запросе программой числа параллельных процессоров и размеров их кэшей и оптимальном, возможно, параллельно-последовательном разделении фрагментов задачи между процессорами с целью поме-

стить все данные, обрабатываемые процессором, в его кэш и получить сверхлинейное ускорение за счет исключения повторных обращений к обычной памяти компьютера. Это еще один способ повышения скорости работы программ, который можно применять при практическом программировании■

Список литературы

1. Кутепов В.П., Шамаль П.Н. Реализация языка функционального параллельного программирования FRTL на многоядерных компьютерах // Известия Российской академии наук. Теория и системы управления. - 2014. - № 3. - С. 46.
2. Помелов С.В. Масштабирование алгоритма оптимизации муравьиной колонии для заданной ЭВМ с помощью симуляции исполнения // Сборник XIX Международной научно-практической конференции. Под общей редакцией А.Н.Кошева. - 2015. - С. 52-55.
3. Рязанов Ю.Д., Юсубели Н.И. Распараллеливание циклов на основе автоматического анализа информационных зависимостей // Символ науки. - 2015. - № 7-1 (7). - С. 26-29.
4. Турченко И.В. Корректное определение эффективности распараллеливания при использовании библиотеки визуализации MPE // Электротехнические и компьютерные системы. - 2013. - № 9 (85). - С. 110-117.
5. Шаповалов О.В., Андреев А.Е., Фоменков С.А. Разработка методов автоматизации распараллеливания программ для систем с общей памятью // Известия ЮФУ. Технические науки. - 2015. - № 3 (164). - С. 24-35.

МЕТОДЫ РЕШЕНИЯ УРАВНЕНИЙ НА КЛАСТЕРЕ

Баянаев Дамир Даниярович

магистрант

Евразийский Национальный Университет им. Л. Н. Гумилева

УДК 004.75

Аннотация. Показано, что сервис-ориентированная архитектура позволяет применить новые подходы к управлению ресурсами вычислительных систем. Спроектирована и реализована система, позволяющая выносить решение большой системы линейных алгебраических уравнений на кластер. Проведен эксперимент, оценивающий уменьшение времени решения задачи при использовании высокопроизводительных вычислительных систем.

Annotation. It is shown that service-oriented architecture allows us to apply new approaches to resource management of computer systems. We have designed and implemented a system for solving large systems of linear algebraic equations by means of a cluster. We have carried out the experiment to calculate the time reduction when using high performance computing systems.

Ключевые слова: сервис-ориентированная архитектура, сервис, высокопроизводительные вычислительные системы, системы линейных алгебраических уравнений, кластер.

Keywords: service-oriented architecture, service, high-performance computing systems, systems of linear algebraic equations.

Высокопроизводительные вычислительные системы (ВПВС) имеют высокую стоимость, поэтому на предприятиях и в научных центрах, как правило, имеется одна мощная вычислительная система, которая является разделяемым ресурсом. ВПВС требуют применения особых моделей программирования, что затрудняет разработку программного обеспечения (ПО). ПО для ВПВС должно в большей мере, чем ПО для обычных персональных компьютеров, учитывать архитектуру вычислительной системы (количество и мощность вычислительных узлов, скорость передачи между узлами и т.п.) для наиболее рационального использования ресурсов и минимизации времени вычисления.

Следует отметить, что не всегда вычислительные задачи требуют применения ВПВС. Необходимость возникает, когда размер (размерность) входных данных превышает некоторый порог, за которым время выполнения задачи на одном процессоре (вычислительном блоке) стано-

вится неприемлемо большим. Примерами ресурсоемких задач являются: задачи рендеринга (расчет освещенности сцены), распознавание объектов на изображении (распознавание лица человека, например), фрактальное сжатие изображения.

Необходимо отметить, что даже для трудоемких задач применение ВПВС не всегда оправдано. Эффективность применения ВПВС зависит от многих факторов и в наибольшей степени от размерности решаемой задачи. При небольшой размерности входных данных применение ВПВС не только может не дать прироста производительности, но и привести к замедлению вычислений, обусловленному пересылкой данных.

Из-за особой модели программирования [1] перенос ПО целиком на ВПВС сложен, да и не нужен, так как большую часть времени работающим программам не нужны высокопроизводительные ресурсы. Мы считаем, что вынесение на ВПВС отдельных вычислительно емких задач в виде сервисов, предоставляемых по требованию, повысило бы эффективность их решения. Сложные функции можно реализовать в виде сервисов и предоставлять доступ к ним, тем самым избегая необходимости полной переделки программ [2].

В компьютерной графике существует большое количество задач, требующих высокопроизводительных вычислений. Математическим аппаратом компьютерной графики является компьютерная геометрия, которая в свою очередь основана на линейной алгебре. Таким образом, большинство задач обработки и анализа изображений сводятся к задачам линейной алгебры [3].

Мы провели эксперимент, оценивающий прирост производительности при выносе ресурсоемкой функции на ВПВС. В качестве системы-клиента использовалась предметно-ориентированная система MATLAB, расширяемая модулями на платформе Java. Разработанное нами расширение для MATLAB позволяет обращаться к вебсервису для решения конкретной вычислительной задачи, в данном случае это решение системы линейных алгебраических уравнений (СЛАУ). Также была разработана и развернута программная инфраструктура, позволяющая осуществлять часть расчетов на вычислительном кластере (рис. 1).

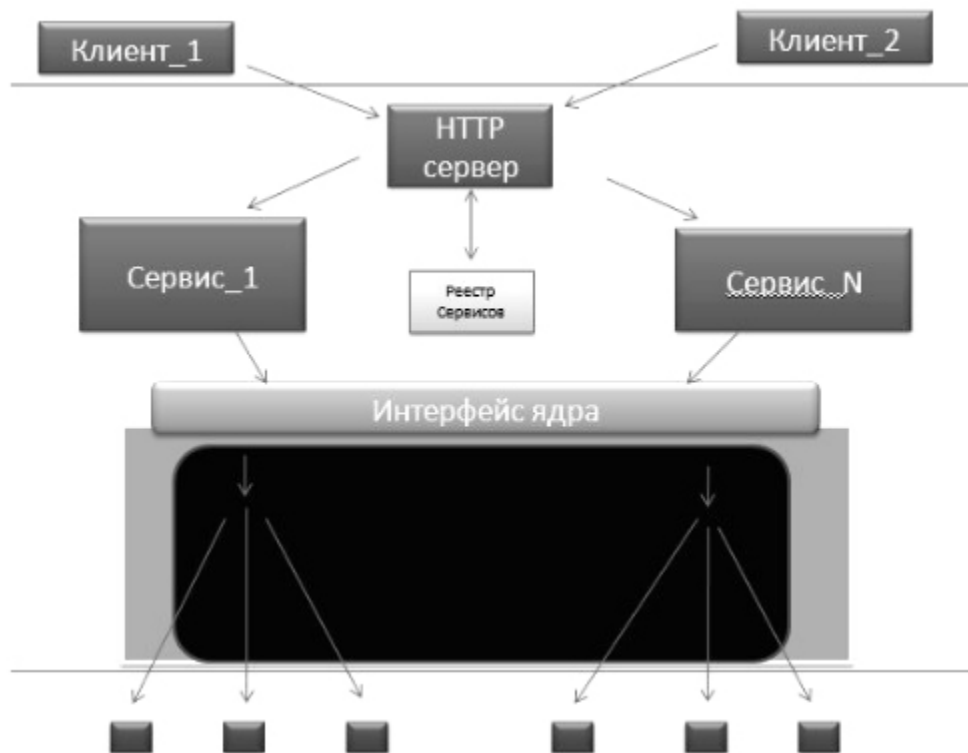


Рис. 1. Сервис-ориентированная архитектура доступа к ВПИВС

Основная задача подключаемого модуля, работающего на стороне клиента, – передача запроса на решение задачи и ее параметров на сервер приложений (Apache Tomcat), а затем, после выполнения расчетов, получение результата и возврат в программу. При этом предусмотрено хранение массивов в виде удаленных объектов, так как клиентская система может не вмещать все данные в локальной ОЗУ.

На рис. 2 показана последовательность взаимодействия компонент системы. Блок КЛИЕНТ представляет собой MATLAB с расширением, блоки HTTP-СЕРВЕР, Реестр сервисов и Сервис (конкретный сервис) представляют собой глобальную точку доступа к сервисам, блоки SFTP-СЕРВЕР, Мастер-агент и Решатели (программы-решатели, реализующие конкретный численный метод) размещаются на кластере.

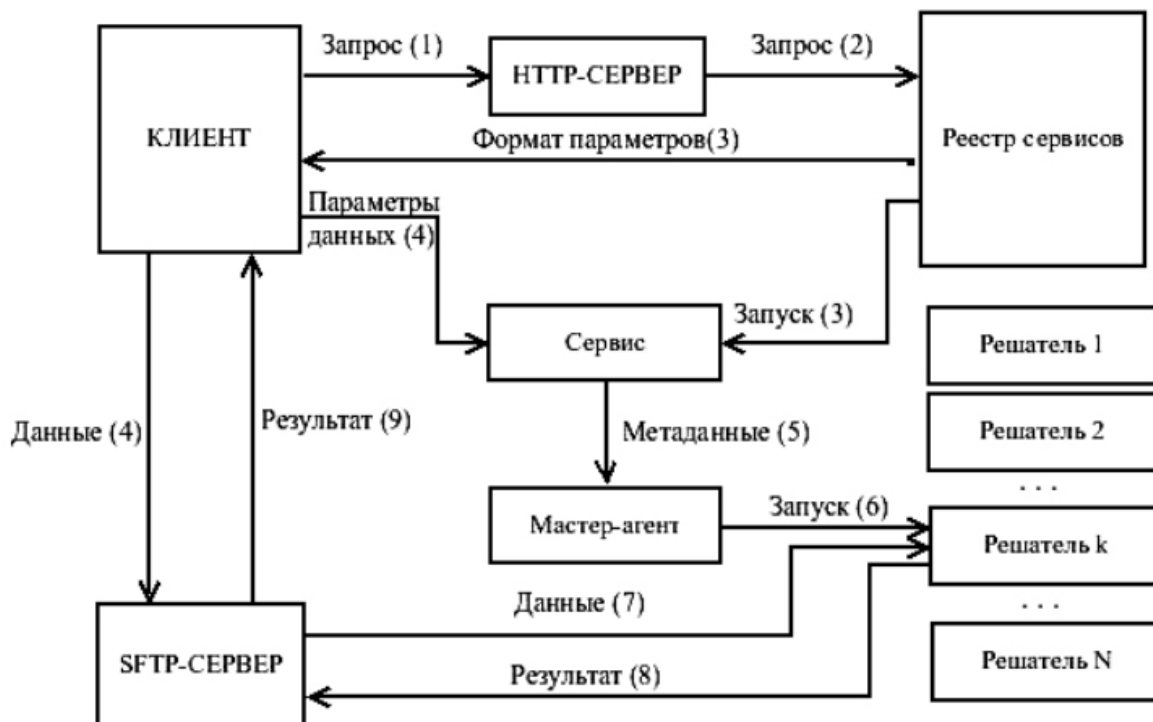


Рис. 2. Взаимодействие компонентов системы

Последовательность работы системы следующая: 1) клиент (MATLAB) инициирует запрос на решение задачи; 2) запрос клиента обрабатывается HTTP-сервером, в реестр сервисов посылается запрос на поиск сервера; 3) если описание сервиса имеется в реестре, то клиент об этом оповещается и получает формат параметров, одновременно сервис запускается; 4) клиент сохраняет данные на SFTP-сервере и передает сервису параметры данных; 5) сервис передает метаданные (адрес данных, размерность данных) мастер-агенту; 6) мастер-агент запускает решатель; 7) решатель загружает данные задачи с SFTP-сервера; 8) решатель решает задачу, результат сохраняется на SFTP-сервере, клиент получает уведомление о завершении вычислений; 9) клиент загружает результат с SFTP-сервера.

Реестр сервисов обеспечивает хранение и выдачу технических параметров для решения конкретного типа задачи. Решение задачи происходит в ядре системы (мастер-агент и решатели), которое определяет метод решения задачи, разделяет данные в зависимости от выбранного метода, запускает процесс счета на вычислительных агентах, контролирует выполнение и выдает результат на уровень сервиса, чтобы затем результат был возвращен клиенту [4].

При планировании эксперимента мы предполагали, что задача должна быть типовая, и метод решения должен быть полностью описан и зарегистрирован в системе.

стрирован в системе.

Мы провели эксперимент, оценивающий скорость решения СЛАУ различных размерностей на ПК и на кластере. Для решения СЛАУ используется функция `dgesv` библиотеки LAPACK пакета Intel MKL. Функция решает уравнение модифицированным методом Гаусса. Для эксперимента были взяты СЛАУ разных размерностей, в диапазоне от 500 до 5000. В качестве клиентской ПК использовалась машина со следующими характеристиками: процессор – Intel Core 2 Quad Q6700, 2,66 ГГц, ОЗУ – DDR2, 400 МГц, 2 Гб. В качестве вычислительного кластера использовалась система со следующими характеристиками: 8 вычислительных узлов Intel Xeon 5300 с 8 Гбайт оперативной памяти и 1 управляющий узел Intel Xeon 5300 с 16 Гбайт оперативной памяти [5]. Тесты проводились при нормальной пропускной способности сети (100 Мб/с) и при малой пропускной способности (~1 Мб/с). Результаты тестов представлены на графике (рис. 3).

При решении СЛАУ размерностью меньше 500 прироста производительности от использования кластера нет. MATLAB решает задачу на ПК быстрее, так как отсутствуют затраты на пересылку данных. При размерности более 500 кластер решает задачу быстрее, чем ПК. Начиная с 1500 уравнений и дальше виден значительный прирост производительности – кластер даже с достаточно медленной сетью проводит расчеты в 2–3 раза быстрее, чем ПК.

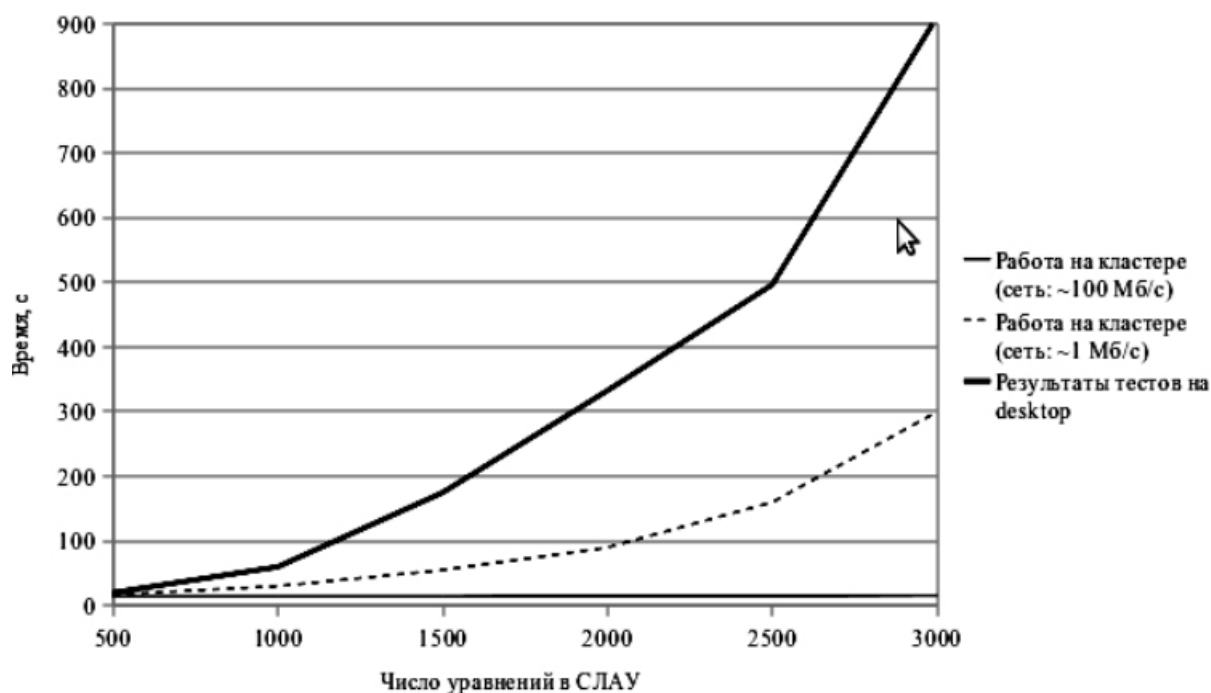


Рис. 3. Результаты тестирования: от 500 до 3000 СЛАУ

При размерности СЛАУ более 2500 узким местом становится медленное сетевое соединение. При пропускной способности сети 100 Мб/с или 1 Гб/с можно получить коэффициент ускорения порядка 10^2 – 10^3 . С размерностью более 5000 уравнений эксперименты не проводились, так как можно считать, что размерность до 5000 достаточна, чтобы увидеть общую тенденцию изменения времени решения задачи.

Также при результатах более 5000 время решения задачи на кластере становится большим (~1 ч и более), что затрудняет выполнение эксперимента.

Таким образом, эксперимент показал: а) практическую реализуемость сервис-ориентированной архитектуры доступа к ресурсам ВПВС; б) разработанная сервис-ориентированная архитектура обеспечивает прирост производительности при решении СЛАУ.

Далее мы планируем расширить спектр решаемых задач в данной архитектуре за счет сервисов фрактального сжатия изображений и распознавания образов. Также планируется проведение работ в области анализа эффективности решения задачи на ВПВС. В приведенном примере СЛАУ меньше 500 уравнений следует решать локально. Расширение, работающее на стороне клиента, должно автоматически определять, какой способ вычисления будет быстрее – локальный или

кластерный. В связи с этим возникает проблема оценки эффективности сервисов высокопроизводительных вычислений для произвольной вычислительной задачи. Предполагается, что данная оценка должна исходить из ряда параметров, в частности: параметров вычислительной системы клиента, параметров и загрузки ВПВС, пропускной способности сети, текущей нагрузки сети и т.д. Эти и другие вопросы будут решаться в ходе дальнейших исследований■

Список литературы

1. Воеводин В.В. Параллельные вычисления // СПб.: БХВ-Петербург. – 2012. – С. 608.
2. Бойченко И.В. Сервис-ориентированная архитектура доступа к ресурсам высокопроизводительных вычислительных систем // Пятая сибирская конференция по параллельным и высокопроизводительным вычислениям. – 2011. – С. 47–51.
3. Демин А.Ю. Компьютерная графика / А.Ю. Демин, А.В. Кудинов. – Томск: Изд-во ТПУ. -2014. – 138 с.
4. Бойченко И.В. Управление ресурсами в сервис-ориентированных системах типа «приложение как сервис» // Доклады ТУСУРа. – 2010. – № 1(21), ч. 2. – С. 156–160.
5. Бойченко И.В. Вычислительный кластер ТУСУРа: старт // Информационные системы: тр. постоянно действующего науч. техн. Семинара. –2013. – Вып. 5. – С. 3–12.

УПРАВЛЕНИЕ ПИТАНИЕМ ДАТЧИКОВ НА БОРТУ КОСМИЧЕСКОГО АППАРАТА ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ БЕСПРОВОДНОЙ СЕТИ

Колотовкин Егор Александрович
аспирант

Казаков Федор Александрович
кандидат технических наук,
доцент кафедры вычислительная техника

Сибирский федеральный университет

Введение

Уменьшение размеров космических аппаратов (КА) управляемых с применением новых технологий и передовых достижений в электронике позволили получить более эффективные и автономные бортовые датчики и исполнительных механизмы. Например, применение на борту беспроводной связи между подсистемами космического аппарата позволяет снизить общую массу и увеличить коэффициент полезного действия с повышением гибкости при конструировании космических аппаратов, их изготовлении и тестировании. Статистические данные показывают, что около 6-10 процентов из массы космического летательного аппарата это провода и электрические интерфейсы. При использовании беспроводных сетей можно намного снизить этот процент. Помимо этого, при использовании беспроводной связи отсутствуют, такие проблемы, как: сбой проводов и разъемов, высокая стоимость поздних конструктивных изменений, большие временные расходы распределения маршрутов, нежелательные контурные заземления и т.д. Однако наличие на борту ограниченного питания является одним из основных ограничений, которое нужно учитывать при разработке беспроводных сетей (1).

Сравнение некоторых типов беспроводных сетей

Рассматривая варианты построения сенсорных сетей на борту космического аппарата, в частности сети датчиков определения ориентации и систем контроля, можно рассматривать варианты использования беспроводной сети передачи данных малой мощности. Это возможно из-за низкой или средней скорости передачи данных измерений датчиков (обычно 50кб\с, и не более 1Мб\с) и не очень жестких требований по надежности данных.

Такая сеть бортовых датчиков и исполнительных устройств может быть сформирована в бортовую сеть космического аппарата на основе бес-

проводных стандартов передачи данных. В таких типах устройств датчики чаще всего интегрированы вместе с батареей и модулем беспроводного передатчика. Такой передатчик является дополнительным потребителем энергии. Весь узел датчика может работать только до тех пор, пока его батарея поддерживает необходимую мощность. Поэтому протокол передачи данных, его топология, строение датчиков должны быть максимально энергоэффективными. Кроме того, управление питанием датчика может уменьшить потребление энергии и увеличить срок службы датчиков. На сегодняшний день есть много различных методов управления мощностью питания для уменьшения потребления энергии в устройствах с питанием от батареи (2).

Некоторые методы опираются на поиск оптимального решения между энергией потребления и точностью передачи данных. Особенности реализации в основном зависят от конкретных значений вероятности ошибки, которые допускаются для каждого датчика. Например, измерение передается на базовую станцию, если изменение двух последовательных значений с передаваемого датчика превышает определенную ошибку, то данные считаются ошибочными. Есть и другие подходы снижения энергопотребления, но минимизация времени работы датчика играет большую роль в разработке метода более эффективного управления питанием для датчиков на борту космического аппарата, поскольку измерения датчиков коррелируются между собой и их значения могут быть точно получены (3).

Бортовая сеть КА, состоящая в основном из датчиков определения ориентации и управления системой отличается от обычных сенсорных сетей и одноранговых беспроводных сетей. Различия между этими сетями представлены в таблице 1. Основные характеристики и требования к беспроводной сети на борту космического аппарата описаны ниже:

• Узлы обычно передают данные измерения (используя или не используя предварительную обработку) на базовую станцию, которая использует данные с датчиков для дальнейшего управления механизмами, поэтому коммуникация между конечными узлами не требуется;

• В отличие от узлов обычной сенсорной сети, элементная база для космоса имеет очень высокую надежность и, как правило, редко выходят из строя;

• Узлы имеют фиксированные места на борту космического корабля и могут использовать статические идентификационные номера;

• В бортовой сети количество узлов стараются сделать минимально возможным. Узлы расположены в известных местах редко изменяемых во время эксплуатации КА. Следовательно, динамическая маршрутизация данных и локализация не являются актуальными вопросами;

• Полученные данные с датчиков ориентации сильно коррелируются. Так как датчики исполь-

зуются для измерения расположения спутника, динамика изменений которых очень медленная и предсказуемая, то это позволяет использовать алгоритмы восстановления потерянных данных и за счет этого увеличивать отказоустойчивость работы бортовой сети;

• Датчики чаще всего физически не подвижны, так что конфигурация сети не требует динамическую реконфигурацию с течением времени работы;

• Использование комбинированного питания датчиков с использованием локальных источников энергии и независимых батарей. Таким образом, датчики и исполнительные устройства с питанием от батареи будут иметь возобновляемую энергию и увеличат свой срок службы. Например, некоторые из узлов, таких как датчик контроля солнца, может быть оснащен таким комбинированным подходом. Кроме того, с развитием технологий этот подход позволит питать несколько датчиков с использованием излишков мощности.

Таблица 1 – Сравнение типов беспроводных сетей

Тип сети	Беспроводные сенсорные и исполнительные сети (WSAN – wireless sensor and actuators networks)	Беспроводные одноранговые сети (Wireless ad-hoc network)	Беспроводные сенсорные и исполнительные сети на борту КА (OWSAN – onboard wireless sensor and actuators networks)
Количество узлов	От 100 до 1000	От 10 до 100	Часто меньше 10
Развертывание	Плотное	Относительно редко	Тесно
Отказ узлов	Могут быть отказы	Не склонны к отказам	Не склонны к отказам
Тип связи	Радиопередача (Broadcast)	Точка-точка (Point to point)	Точка-точка (Point to point)
Топология	Динамическая	Часто статическая	Статическая
Идентификация узлов	Локальная	Глобальная	Локальная
Корреляция данных	Средняя	Низкая	Высокая
Доступность энергии	Ограничено и не возобновляемая	Не ограничено	Ограничено, но возможно с возобновлением

Заключение

В данной статье был произведен разбор проблем потребления энергии типичного датчика узла беспроводной сенсорной и исполнительной сети на борту КА. Были рассмотрены отличия бортовых сетей от других типов беспроводных сетей, сформулированы и описаны основные характеристики сетей. Таким образом, можно сделать вывод, что одной из главных задач

при проектировании и разработки космических аппаратов с беспроводной сетью на борту, является определение доступной мощности на каждом датчике (или исполнительного механизма) при нормальной функционировании КА. Определение алгоритмов использования энергии для продления срока службы, при обеспечении необходимой производительности датчика■

Список литературы

1. Amini, R., Gill, E., and Gaydadjiev, G. "The Challenges of Intra-Spacecraft Wireless Data Interfacing," 58th International Astronautical Congress. Hyderabad, 2007.
2. Zuquim, A.L.A.P., Vieira, L.F.M., Vieira, M.A., Vieira, A.B., Carvalho, H.S., Nacif, J.A., Coelho, C.N., Jr., da Silva, D.C., Jr., Fernandes, A.O., Loureiro, A.A.F., "Efficient power management in real-time embedded systems," IEEE ETFA Conference, Vol 1., 2003, pp. 496-505.
3. Santini, S., and Romer, K., "An Adaptive Strategy for Quality-Based Data Reduction in Wireless Sensor Networks," Third International Conference on Networked Sensing Systems, Chicago, Illinois, USA, 2006.
4. Martinez, D., Blanes, F., Simo, J. "Wireless Sensor and Actuator Networks: Characterization and case study for confined spaces healthcare applications," Proceedings of the International Multiconference on Computer Science and Information Technology, 2008.

ПРИНЯТИЕ РЕШЕНИЙ В ИГРАХ В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ DECISION-MAKING IN GAMES IN CONDITIONS OF UNCERTAINTY

Трегубова Юлия Сергеевна

магистрант

«Пермский национальный исследовательский политехнический университет»

Tregubova Julia S.

undergraduate

VPO «Perm National Research Polytechnic University»

Аннотация. Данная работа посвящена исследованию теории игр в условиях неопределенности принятия решений.

Annotation. This work is devoted to the study of game theory in the conditions of uncertainty of decision-making.

Ключевые слова: нечеткие множества, теория игр, теория игр в нечетко определенной обстановке, неопределенность, принятие решений, модели.

Keywords: fuzzy sets, game theory, game theory in clearly defined circumstances, uncertainty, decision-making model.

Для сложных систем характерно наличие одновременно разнородной информации. Наличие в сложных многоуровневых системах управления одновременно различных видов неопределенности делает необходимым использование для принятия решений теории нечетких множеств, которая позволяет адекватно учесть имеющиеся виды неопределенности.

Отличительной чертой упомянутых выше нечеткостей является то, что каждой из них можно сопоставить класс объектов, для которого нет четкого понятия принадлежности; или непринадлежности классу [1].

В качестве математических моделей таких классов, не имеющих строго определенных границ, в [1, 2] были предложены так называемые F -множества (Fuzzy sets) (нечеткие множества), которые определяются следующим образом. Пусть X — некоторое множество элементов. Нечетким множеством A в X называется совокупность пар $(x, \mu_A(x))$, где $x \in X$, а μ_A — функция $X \rightarrow [0, 1]$, число $\mu_A(x)$ трактуется как степень принадлежности нечеткому множеству A элемента x .

В [3, 4] с помощью нечетких множеств математически сформулирована задача принятия решений в нечетко определенной обстановке.

Цель принятия решений может быть также нечетко определенной. Решение задачи выполнения цели определяется при этом как пересечение F -множества допустимых выборов и F -множества цели. Нечеткость получаемого решения есть следствие нечеткости исходной задачи.

С помощью данной методологии исследуем некоторые свойства игр двух лиц в нечетко определенной обстановке.

Пусть X и Y — множества элементов, которые могут выбирать игроки 1 и 2 соответственно. Множества допустимых стратегий игроков 1 и 2 описываются F -множествами в X и в Y соответственно. Пусть $\mu_1: X \rightarrow [0, 1]$ и $\mu_2: Y \rightarrow [0, 1]$ — функции принадлежности, описывающие эти F -множества. Заданы функции $f_1, f_2: X \times Y \rightarrow R^1$, причем значение $f_i(x, y)$ есть выигрыш игрока i в ситуации (x, y) . Обычно полагают, что цель игрока i — получить по возможности большее значение $f_i(x, y)$. В данном случае цель игрока i является нечетко определенной и описывается F -множеством C_i в R^1 с функцией принадлежности $\mu_{C_i}^i: R^1 \rightarrow [0, 1]$.

Для анализа поведения игроков воспользуемся подходом, развитым в [3]. Целью игрока i будем считать F -множество в $X \times Y$ с функцией принадлежности $\mu^i(x, y) = \mu_{C_i}^i(f_i(x, y))$, $\forall (x, y) \in X \times Y$.

Введем теперь нечеткие множества D_1 и D_2 в $X \times Y$ $i=1, 2$ следующим образом:

$$\mu_{D_1}(x, y) = \min\{\mu^1(x), \mu_{C_1}^1(x, y)\}$$

$$\mu_{D_2}(x, y) = \min\{\mu^2(x), \mu_{C_2}^2(x, y)\}$$

Смысл множеств D_1 и D_2 можно пояснить следующим образом. Если, например, игроку 1 известен конкретный выбор y игрока 2, то перед ним (игроком 1) стоит задача достижения нечеткой

цели $\mu^1_G(x, y)$ при множестве допустимых альтернатив $\mu^1(x)$. В соответствии с используемым здесь подходом Беллмана-Заде решение D_1 такой задачи определяется как пересечение нечетких множеств μ^1 и $\mu^1_G(x, \tilde{y})$:

$$\mu_{D_1}(x, \tilde{y}) = \min\{\mu^1(x), \mu^1_G(x, \tilde{y})\}.$$

Аналогичный смысл можно придать и множеству μ_{D_2} .

Если игрок целиком полагается лишь на свои

$$N_1 = \max_{x \in X} \min_{y \in Y(x)} \mu_{D_1}(x, y) = \max_{x \in X} \min\{\mu^1(x), \min_{y \in Y(x)} \mu^1_G(x, y)\}.$$

Присутствующее в этом выражении множество $Y(x)$, зависящее от x (и известное игроку 1), есть множество возможных реакций (ответов) игрока 2 на сообщенный ему игроком 1 выбор x . В этом смысле зависимость $Y(x)$ отражает степень информированности игрока 1 об интересах и ограничениях игрока 2.

Если игроку 1 известно об игроке 2 лишь множество Y , то его нечеткое множество выборов имеет вид

$$\tilde{\mu}''_1(x) = \min\{\mu_1(x), \min_{y \in Y(x)} \mu^1_G(x, y)\}$$

Конкретным выбором игрока 1 будет при этом стратегия, максимизирующая эту функцию на множестве X .

Если игрок 1 имеет больше информации о своем партнере (т.е. в случае $Y(x) \subset Y$), то нечеткое множество его выборов имеет вид

$$N_1 = \max_{x \in X} \min_{y \in Y(x)} \mu_{D_1}(x, y) = \max_{x \in X} \min\{\mu^1(x), \min_{y \in Y(x)} \mu^1_G(x, y)\}.$$

Для решения этой задачи введем множество

$$X_a = \left\{x \mid \min_{y \in Y(x)} \mu^1_G(x, y) \geq a\right\} \subset X$$

Если $X_a = \emptyset$, то $N_1 < a$, и следовательно, игрок 1 не может гарантировать достижение своей цели со степенью большей или равной a независимо от того, какое множество стратегий находится в его распоряжении.

Пусть $X_a \neq \emptyset$, тогда можно заключить, что гарантировать достижение цели со степенью не менее a можно только тогда, когда $\mu_{C_1}(x) \geq a$ при некотором $x \in X_a$.

Имеет смысл и обратная задача: имеется нечеткое множество допустимых стратегий игрока 1 с функцией принадлежности $\mu_1(x)$. Нужно выяснить, какие цели игрок 1 может гарантированно выполнить со степенью не менее a .

Для решения этой задачи введем множество

$$X'_a = \{x \mid \mu_1(x) \geq a\}.$$

возможности, то естественной является его ориентация на получение наибольшего гарантированного выигрыша. При этом важную роль играет имеющаяся в его распоряжении информация об интересах и ограничениях другого игрока, от которой существенно зависит величина наибольшего гарантированного выигрыша [5].

Если, например, игрок 1 имеет возможность первым выбрать свою стратегию и сообщить этот выбор игроку 2, то наибольший гарантированный выигрыш игрока 1 равен

$$\tilde{\mu}''_1(x) = \min\{\mu_1(x), \min_{y \in Y(x)} \mu^1_G(x, y)\}$$

Если величина N_1 слишком мала, то это значит, что цель, к достижению которой стремится игрок 1, слишком завышена (с учетом его возможностей). В этой связи естественным образом возникает следующая задача. Пусть сформирована нечеткая цель игрока 1 в виде нечеткого множества μ^1_G в R^1 . Каково должно быть нечеткое множество его стратегий, которое гарантировало бы ему (при заданной информированности об игроке 2) достижение цели со степенью, не меньшей некоторого заданного числа a ? Иными словами, какова должна быть функция $\mu_1(x)$, описывающая нечеткое множество стратегий игрока 1, чтобы выполнялось неравенство

Для выполнения цели со степенью не менее a необходимо и достаточно, чтобы нашлась такая стратегия $x \in X'_a$, для которой выполнялось неравенство

$$\min_{y \in Y(x)} \mu^1_G(x, y) \geq a \text{ или}$$

$$\mu_{G_1}(x, y) \geq a, \forall y \in Y(x).$$

Пусть $\mu^1_G: R^1 \rightarrow [0, 1]$ — некоторая функция цели игрока 1. Введем множество $Z_a = \{z \mid \mu^1_G(z) \geq a\} \subset R^1$.

Для того, чтобы выполнение цели μ^1_G игроком 1 со степенью не менее a необходимо и достаточно, чтобы нашлась такая стратегия $x \in X'_a$, что $f(x, y) \in Z_a$ при всех $y \in Y(x)$, где $f(x, y)$ — функция оценки, введенная выше.

Итак, играм в нечетко определенной обстановке соответствуют игры в обычной формулировке, но с функциями выигрышей игроков специального вида ■

Список литературы

1. Петровский А.Б. Теория принятия решений. – М.: Издательский центр «Академия», 2009. – 400 с.
2. Л. А. Заде. Основы нового подхода к анализу сложных систем и процессов принятия решений. В сб. «Матем. сегодня». Вып. 7., «Знание», 1974, 5—49.
3. С. А. Орловский. Игры в нечетко определенной обстановке, Ж. вычисл. матем. и матем. физ., 1976, том 16, номер 6, 1427–1435.
4. С.А. Орловский. Проблемы принятия решений при нечеткой исходной информации. – М.: Наука. Главная редакция физико-математической литературы, 1981, 208 с.
5. Ю. Б. Гермейер. Игры с непротивоположными интересами. Теория принятия решений при неполном единстве. М., Изд-во Моск. ун-та, 1972.
6. Алтунин А.Е., Семухин М.В. Модели и алгоритмы принятия решений в нечетких условиях: Монография. Тюмень: Издательство Тюменского государственного университета, 2000. - 352 с.

ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА АТОМНО-АБСОРБЦИОННОЙ СПЕКТРОСКОПИИ ДЛЯ АНАЛИЗА ПОЧВ

Газетдинов Ришат Ринатович

кандидат химических наук, доцент кафедры химии и методики обучения химии

Князев Аким Вячеславович

магистрант 1 курса биолого-химического факультета

Гилязова Ирина Фанилевна

бакалавр 4 курса биолого-химического факультета

Башкирский государственный университет (Бирский филиал)

Аннотация. Данная статья посвящена проблеме загрязнения почв на территории АЗС. Тема является актуальной, так как количество автомобильного транспорта ежегодно увеличивается, а как следствие увеличивается и число АЗС. Цель эксперимента - анализ почв на содержание тяжелых металлов методом атомно-абсорбционной спектроскопии.

Ключевые слова: атомно-абсорбционная спектроскопия, тяжелые металлы, почва, АЗС.

В связи с устойчивой тенденцией к росту автомобильного парка городов в настоящее время возросло количество автозаправочных станций (АЗС). Как правило, их размещение осуществляется без учета экологических последствий, поэтому они несут большой вред окружающей среде.

Автозаправочные станции представляют собой локальные источники загрязнения. Они загрязняют окружающую среду через атмосферу и сточные воды. Единовременные выбросы на почву при этом относительно невелики, но их постоянное действие создает вокруг значительный ареал устойчивого загрязнения.

Среди многочисленных веществ, загрязняющих биосферу, тяжелые металлы считаются одними из самых опасных. Тяжелые металлы - это группа химических элементов со свойствами металлов и значительным атомным весом (больше 40) [1]. При определении концентрации тяжелых металлов чаще всего прибегают к методу атомно-абсорбционной спектроскопии.

Атомно-абсорбционная спектрометрия - это метод количественного элементного анализа

по атомным спектрам поглощения (абсорбции). Данный метод отличается высокой абсолютной и относительной чувствительностью, позволяет с большой точностью определять в растворах около восьмидесяти элементов в малых концентрациях, поэтому он широко применяется в биологии, медицине, геологии, почвоведении (для определения микроэлементов в почвах) и других областях науки. По точности и чувствительности этот метод превосходит многие другие, поэтому его применяют при аттестации эталонных сплавов и геологических пород (путем перевода в раствор) [2].

Преимущества атомно-абсорбционного метода анализа:

- простота;
- высокая селективность;
- малое влияние состава пробы на результаты анализа.

Экспериментальной частью работы является определение содержания тяжелых металлов в почве на территории АЗС г. Дюртюли. Для анализа были выбраны четыре АЗС:

- образец № 1 - Башнефеть 296;
- образец № 2 - Башкирнефтепродукт 26;
- образец № 3 - БНП;
- образец № 4 - Пропан.

Экспериментальное определение содержания тяжелых металлов в почве проводили методом атомно-абсорбционной спектроскопии согласно методике М-МВИ 80-2008 на приборе КВАНТ.З - ЭТА [3]. Атомный спектрометр КВАНТ.З - ЭТА предназначен для количественного определения элементов в жидких пробах различного происхож-

дения и состава на уровне долей нг/л. Основные области применения спектрометра – пищевая промышленность, металлургия, нефтехимия, другие

отрасли промышленности, научные исследования. Полученные результаты анализа отражены в таблице 1.

Таблица 1

Содержание тяжелых металлов в почве

Образец, №	Определяемый элемент, мг/кг				
	As	Cu	Pb	Cd	Ni
1	Менее 0,05	0,72	4,21	Менее 0,05	2,54
2	0,12	0,81	4,44	0,74	3,12
3	0,34	1,05	5,67	0,79	3,78
4	0,18	0,64	5,12	0,35	3,35
ПДК, мг/кг	2,0	3,0	6,0	2,0 (ОДК)	4,0

На основании полученных данных можно сделать вывод, что содержание тяжелых металлов в почве на территориях исследованных АЗС г. Дюртюли не превышает ПДК и ОДК, но концентрация свинца и никеля в образце №3 очень высока■

Список литературы

1. Тяжелые металлы. Википедия. Свободная энциклопедия - [Электронный ресурс] - Режим доступа. - URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Тяжёлые_металлы (дата обращения 17.05.2016).
2. Юрген Беккер. Спектроскопия. - М.: «Техносфера», 2009 - 527 С.
3. М-МВИ 80-2008 Методика выполнения измерений массовой доли элементов в пробах почв, грунтов и донных отложениях методами атомно-эмиссионной и атомно-абсорбционной спектроскопии. - Санкт-Петербург: ООО «Мониторинг», 2008. - 36 с.



ОТБОР СОДЕРЖАНИЯ И РАЗРАБОТКА УЧЕБНОГО МОДУЛЯ

«ХИМИЯ И ИСТОЧНИКИ ЭНЕРГИИ»

Мурзекенова Айгуль Турлановна

магистрант специальности «6M011200 – Химия»
Казакский национальный университет им. Аль-Фараби

Научный руководитель: Ниязбаева А.И.

доцент, кандидат химических наук

Аннотация. В данной статье представлен новый учебный модуль «Химия и источники энергии», который является частью предмета «Прикладная химия». Статья раскрывает содержание понятия, рассмотрены темы и лабораторные работы, темы самостоятельных работ студентов. Учебный модуль «Химия және источники энергии» распределен на 6 тем: энергетические проблемы; роль топлива в химической промышленности и его виды; химический состав нефти, газа и угля; переработка нефти; альтернативный источник энергии; экологический кризис в энергетике. Каждая тема состоит из 7-8 подтем. Выделяются и описываются и лабораторные работы. Например: определение вязкости нефти и нефтепродуктов по ГОСТ 3900; определение солей в составе нефти и нефтепродуктах; определение температуры вспышки нефти и нефтепродуктов. Данные лабораторные работы позволяют обучающимся показывать свои теоретические знания и дают возможность еще больше углубиться в данную специальность.

Ключевые слова: нефть, энергия, образование, модуль, элективный курс, газ, энергетика, прикладная химия.

Мы живем в эпоху научно-технического прогресса. Как нам известно, XXI век – век новых технологии, развития зеленой экономики, в целом век наивысшего развития всех сфер жизни.

С момента как Казахстан вошел в список нефтяных стран мира, актуальным стал вопрос ориентация и изучение молодежи данной сферы, как приоритетное направление экономики страны.

В целом, система образования – единое строение, которое указывает основные направления достижения мировой цивилизации, определяющее будущее развитие каждой страны. На сегодняш-

ний день актуальным остается вопрос подготовки компетентных, конкурентоспособных кадров, способных решать задачи в профессиональной сфере, глубоко освоивших свою специальность.

Стоит отметить, что важную роль при изучении естественных наук играет изучение химии. Особенно наиболее важным и актуальным считается одним из проблем – химия и источники энергии. В настоящее время в высших учебных заведениях страны мало рассматривается и уделяется внимание данному направлению, в этой связи предлагается преподавание модули «Химия и источники энергии». В нашем университете на факультете Химии и химических технологий, на специальности «6M011200-Химия» магистрантам ведется дисциплина «Прикладная химия». Данный курс подразумевает собой связь химии с отраслями народного хозяйства, как медицина, строительство, пищевая промышленность, энергетика, тяжелая промышленность, бытовая химия и т.д. Одним из основных модулей прикладной химии является химия и источники энергии.

Эта модуль состоит из 4 часовой лекции и 2 часового семинара. Однако, для раскрытия полного содержания данного курса выделенные часы недостаточны. К тому же, по модулю не проводятся тематические лабораторные и практические работы, не рассмотрены учебно-методические комплексы в целостной форме по курсу прикладной химии, отсутствуют на казахском языке учебники и методические инструменты для преподавателей и программ элективных курсов. Считаем целесообразным в этой связи предложить структуру модули «Химия и источники энергии».

Модуль был распределен на 6 тем. Автор оставил на содержание каждой темы, составил план урока и слайды.

Таблица 1

Названия тем, рассматриваемых в модуле «Химия и источники энергии»

№	Названия тем	Количество часов
1	Энергетические вопросы	1
2	Роль топлива в химическом производстве и его виды	1
3	Химический состав угля, нефти и газа	2
4	Пути нефтепереработки	1
5	Альтернативная энергетика - неиссякаемый источник энергии	1
6	Экологический кризис в энергетике	1
№	Названия тем	Количество часов
<i>Энергетические вопросы</i>		
1	Энергетика: прогноз развития человечества с позиционного точки зрения	1
2	Современная тенденция развития энергетики	
3	Традиционные источники энергии	
4	Нетрадиционные источники энергии	
<i>Роль топлива в химическом производстве и его виды</i>		
1	Органически основанные природные топлива	1
2	Природный газ	
3	Нефть и нефтепродукты	
4	Газоконденсаты	
5	Торф, каменный уголь	
6	Синтетическое жидкое топливо	
7	Ядерное топливо	
<i>Химический состав угля, нефти и газа</i>		
1	Общие принципы изучения химического состава нефти	1
2	Углеводороды нефти в парафиновом, жидком, газообразном видах	
3	Нафтенный углеводород нефти, химический состав	
4	Общая характеристика ненасыщенных углеводородов нефти и нефтепродуктов и методы их определения	
5	Кислородные соединения нефти и газа	
6	Серные соединения нефти	
7	Минеральные соли, обнаруженные в нефти и соли органических кислот, феноляты	
8	Торфы, черно-коричневые и каменные угли, антрациты, сапропелитные угли. Их элементарный состав, состав влажности, зольность, выход летучих веществ	1
9	Гуминные кислоты угля	
<i>Пути нефтепереработки</i>		
1	Нефтепереработка и появление нефтяного химического производства	1
2	Транспортировка нефти и газа	
3	Основные и вспомогательные установки для переработки нефти и нефтепродуктов	
4	Теоретические основы термических процессов переработки нефтяного сырья	
<i>Альтернативная энергетика - неиссякаемый источник энергии</i>		
1	Альтернативные источники энергии, развитие и перспективы	1
2	Ветроэнергетика	
3	Солнечная энергетика	
4	Гидроэнергетика	
5	Преимущества и недостатки источников альтернативной энергии	

Экологический кризис в энергетике		
1	Энергетический кризис	1
2	Кризис топливных ресурсов	
3	Вредные последствия невозобновляемых источников энергии экологии	
4	Экологические описания неиссякаемых источников энергии: Прямое потребление солнечной энергии; Биоконверсия солнечной энергии; Волновая энергетика; Ветроэнергетика.	

Таблица 2

Лабораторные работы, выполняемые в модуле «Химия и источники энергии»

№	Тема лабораторных работ	Количество часов
1	Определение плотности нефти и нефтепродуктов по МЕМСТ 3900	2
2	Определение солей в составе нефти и нефтепродуктов	2
3	Определение температуры вспыхивания нефти и нефтепродуктов	2

Таблица 3

Темы для выполнения самостоятельных работ студентами, выполняемых по модулю «Химия и источники энергии»

№	Темы работ	Сдаваемая неделя
1	Уровень энергетической отрасли Казахстана	4 неделя
2	Современные производственные устройства нефтекачалки	7 неделя
3	Закон Республики Казахстан об использовании альтернативных источников энергии	10 неделя
4	Экологические проблемы традиционной энергетики: ВЭС, ГЭС, АЭС	13 неделя

На сегодняшний день за счет своих природных ресурсов Казахстан полностью может обеспечить себя топливно-энергетическими ресурсами, в состоянии экспортировать топливо и электроэнергию [1]. В целом в последние пять лет стабильно растет производство энергетических ресурсов. По статистическим данным, 71,2% топливно-энергетических ресурсов состоят из природных ресурсов [2]. Безусловным является тот факт, что производство альтернативной электрической энергии дает возможность внедрить мировые передовые технологии и реализовывать эффективные энергетические программы. Поэтому, необходимо уже сейчас уделить внимание альтернативным источникам энергии. Казахстан формулирует пул зеленой экономики путем преобразования до «зеленого»

уровня традиционных источников энергии, развивая альтернативные источники энергии, внедряя новые энергетические технологии.

На данный момент потребление ветро и солнечные альтернативные источники энергии на низком уровне. Это объясняется тем, что в доля общих возобновляемых источников энергии страны составляет 1 % [4].

В заключении, хотелось отметить, что составленная новая модуль элективного курса способствует дальнейшему глубокому освоению химической науки, сделав акцент на связь химии с источниками энергии, по нашему мнению, послужит как существенная информация для будущих специалистов, но для специалистов работающих в этой области■

Список литературы

1. Қазақстанның мұнай энциклопедиясы. - Алматы: Жолдас и компания. - 2005. - 578 б.
2. Болуспаев Ш.А., Жанакоева Б.Г. Қазақстандағы мұнай экспорты // —Заманауи ғылымның тиімді құралдары – 2013 // атты VIII Халықаралық ғылыми-тәжірибелік конференция материалдары жинағы. – Прага. -2013. - 55-59б.
3. Қазақстан Республикасы Индустрия және жаңа технологиялар министрлігінің өнеркәсіп комитетінің талдау ақпараты // www.comprom.kz/attachments/analysis.doc
4. У.Л.Леффлер. Переработка нефти. Petroleum Refining.-М.: «Олимп-Бизнес», 2011.-224с.-ISBN 978-5-9693-0158-0

ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА КАПИЛЛЯРНОГО ЭЛЕКТРОФОРЕЗА ПРИ АНАЛИЗЕ ПРОБ ВОДЫ

Газетдинов Ришат Ринатович

кандидат химических наук, доцент кафедры химии и методики обучения химии

Мустафина Юлия Фанисовна

магистрант 1 курса биолого-химического факультета

Хасбиуллина Алина Ахметовна

бакалавр 4 курса биолого-химического факультета
Башкирский государственный университет (Бирский филиал)

Аннотация. С целью расширения и актуализации аналитических возможностей, изложены основные положения и принципы метода капиллярного электрофореза. С использованием прибора высокоэффективного капиллярного электрофореза с УФ фотометрическим детектором «Капель 104Т» проведен анализ 4-х образцов воды Илишевского района Республики Башкортостан на содержание отдельных анионов. Все результаты не превышают предельно допустимых концентраций, что свидетельствует о низком уровне загрязнений и является показателем качества исследуемой воды.

Ключевые слова: капиллярный электрофорез; электрофоретивность; вода; анионы.

Метод анализа - капиллярный электрофорез - на сегодняшний день является одним из наиболее перспективных и высокоэффективных методов разделения и анализа сложных смесей на составляющие компоненты. Данный метод находит всё более широкое применение - особенно в зарубежной аналитической практике, в том числе и лекарственных средств.

Капиллярный электрофорез (КЭ) метод разделения, реализуемый в капиллярах и основанный на различиях в электрофоретических подвижностях заряженных частиц, как в водных, так и в неводных буферных электролитах. Главные достоинства метода – высокая эффективность (миллионы т.т.) малый объем дозы (нл), значительно более простая процедура пробоподготовки, возможности online детектирования и концентрирования. Чувствительность лазериндуцированного флуоресцентного (ЛИФ) детектирования в сочетании с различными приемами online приемами концентрирования пробы позволяет использовать КЭ для анализа предельно малых количеств вещества (10^{-16} - 10^{-21} М) нейтральных и ионогенных аналитов с

широким диапазоном молекулярных масс. И как перспективный метод вещественного анализа его широко применяют на практике для решения самых разнообразных задач, в том числе, для изучения природных и биологических систем.[1, с.98]

Наиболее распространёнными вариантами метода КЭФ являются: капиллярный зонный электрофорез (КЗЭ) и мицеллярная электрокинетическая хроматография (МЭКХ).

КЗЭ - метод разделения, реализуемый в капиллярах и основанный на различии в электрокинетических подвижностях заряженных частиц, как в водных, так и в неводных электролитах.

МЭКХ - вариант капиллярного электрофореза, который позволяет проводить разделение соединений ионного и нейтрального характера при использовании поверхностно-активных веществ (ПАВ). Разделение электронейтральных соединений осуществляется благодаря введению в состав ведущего электролита поверхностно-активных веществ – мицеллообразователей. Чаще всего используют анионный ПАВ (например, додецилсульфат натрия - ДДСН) в концентрациях, превышающих критическую концентрацию мицеллообразования, что приводит к формированию так называемой «псевдостационарной фазы», и аналиты распределяются между мицеллой и буферным электролитом согласно их гидрофобности.[2, с. 103]

Метод капиллярного электрофореза обладает рядом преимуществ по сравнению с другими методами разделения:

- в кварцевом капилляре достигается высокая эффективность разделения компонентов смесей – сотни тысяч теоретических тарелок;
- благодаря многообразию вариантов метода КЭ разделяются ионные, нейтральные, гидрофильные, гидрофобные, хиральные компоненты, от на-

ночастиц для макромолекул;

- быстрота проведения анализа;
- крайне низкий расход реактивов и растворителей (микролитры);
- дозируется минимальный объем анализируемого образца;
- для большинства объектов используется простая подготовка пробы – в основе лишь фильтрование, дегазирование и разбавление;
- отсутствие дорогостоящих колонок с сорбентами и проблем с их старением и заменой;
- низкая стоимость единичного анализа.[3, с.174]

Экспериментальной частью работы является определение некоторых показателей концентрации анионов. Для анализа были взяты четыре образца воды с различных источников Илишевского района, с. Аккузево:

- образец №1 – вода из родника;
- образец №2 – вода из скважины;
- образец №3 – вода из-под крана;
- образец №4 – вода из озера.

Экспериментальное определение концентрации анионов проводили капиллярным методом согласно ПНД Ф 14,1:2:4,157-99 (Природоохранный нормативный документ федерального уровня).

Подготовка проб к анализу.

Анализируемую пробу (не менее 100 см³) фильтруют через сухой фильтр «синяя лента» в сухую посуду, обязательно отбрасывая 25 см³ фильтрата.

Проверка pH пробы проводят при помощи универсальной индикаторной бумаги. Если значение pH пробы находится в диапазоне от 5 до 9, то приступают к анализу.

Прибором для исследования анионов служит «КАПЕЛЬ®-104Т» – прибор высокоэффективного капиллярного электрофореза с УФ фотометрическим детектором.

Источник света – ртутная лампа низкого давления с ВЧ возбуждением, обеспечивающая высокую стабильность светового потока.

В качестве приемника применяется карбид-кремниевый фотодиод, чувствительный к области спектра 200-310 нм. Так как в спектре ртути в этой области присутствует единственная линия с длиной волны 253,7 нм, то фотометр работает в условиях монохроматического режима. Этим обусловлены высокая чувствительность системы и широкий линейный диапазон определяемых концентраций.[4, с.9]

Полученные результаты физико-химического анализа представлены в таблице 1.

Таблица 1

Образец	Cl ⁻ , мг/дм ³	NO ₂ ⁻ , мг/дм ³	SO ₄ ²⁻ , мг/дм ³	NO ₃ ⁻ , мг/дм ³	F ⁻ , мг/дм ³
№1	3,108	11,95	17,07	0,0	0,5425
№2	1,215	9,49	20,37	0,0	1,044
№3	94,34	1,706	212,7	0,0	0,1696
№4	1,748	0,0	0,0	15,32	0,0

По проведенным анализам видно, что самой высокой концентрацией Cl⁻ обладает образец №3, NO₂⁻ – образец №1, SO₄²⁻ – образец №3, NO₃⁻ – образец №4, F⁻ – образец №1;

Относительно низкие концентрации анионов: Cl⁻ – образец №2, NO₂⁻ – образец №3, SO₄²⁻ – образец №1, NO₃⁻ – образцы №1, 2, 3, F⁻ – образец №4.

Все результаты не превышают предельно допустимых концентраций, что свидетельствует о низком уровне загрязнений и является показателем

высокого качества исследуемых образцов воды.

Продолжительность анализа – 6 мин. Время выхода анионов начиная с 3 минуты. Таким образом, метод капиллярного электрофореза может являться арбитражным при выборе методик анализа, т.к. за сравнительно малое время и с учетом низких затрат реактивов выдает результаты с высокой точностью и общей селективностью. Реализация в условиях лабораторных практик не затруднена.

Список литературы

1. Карцова Л.А. Тенденции и подходы в методе капиллярного электрофореза и родственных методах. (Капиллярный электрофорез. Современное состояние и перспективы /Л.А. Карцова. СПб.: Краснодар,2010.- 233 с.
2. Тимербаев А.Р., Фотеева Л.С., Алексеенко С.С. Капилляр; только ли средство для разделения в электрофорезе /А.Р. Тимербаев, Л.С. Фотеева, С.С. Алексеенко.: Казань, 2011.-238 с.
3. Морозова О.В., Комарова Н.В., Адамсон В.Г., Софронова С.С. Применение метода капиллярного электрофореза для идентификации показателей соковой продукции, в том числе в целях выявления фальсификации /О.В.Морозова, Н.В.Комарова, В.Г.Адамсон, С.С. Софронова.: С.-Петербург, 2011. - 261 с.
4. ПНД Ф 14.1:2:4.157-99 (Природоохранный нормативный документ федерального уровня). Методика измерений массовой концентрации хлорид-ионов, нитрит-ионов, сульфат-ионов, нитрат-ионов, фторид-ионов и фосфат-ионов в пробах природных, питьевых и очищенных сточных вод с применением системы капиллярного электрофореза "Капель" /Москва,2009. - 18 с.

ИЗДАНИЕ МОНОГРАФИИ (учебного пособия, брошюры, книги)

Если Вы собираетесь выпустить монографию, издать учебное пособие, то наше Издательство готово оказать полный спектр услуг в данном направлении

Услуги по публикации научно-методической литературы:

- орфографическая, стилистическая корректировка текста («вычитка» текста);
- разработка и согласование с автором макета обложки;
- регистрация номера ISBN, присвоение кодов УДК, ББК;
- печать монографии на высококачественном полиграфическом оборудовании (цифровая печать);
- рассылка обязательных экземпляров монографии;
- доставка тиража автору и/или рассылка по согласованному списку.

Аналогичные услуги оказываются по изданию учебных пособий, брошюр, книг.

Все работы (без учета времени доставки тиража) осуществляются в течение 20 календарных дней.

Справки по тел. (347) 298-33-06, post@nauchoboz.ru.

Уважаемые читатели!

Если Вас заинтересовала какая-то публикация, близкая Вам по теме исследования, и Вы хотели бы пообщаться с автором статьи, просим обращаться в редакцию журнала, мы обязательно переправим Ваше сообщение автору.

Также приглашаем Вас к опубликованию своих научных статей на страницах других изданий - журналов «Научная перспектива» и «Научный обозреватель».

Наши полные контакты Вы можете найти на сайте журнала в сети Интернет по адресу www.gnpi.ru Или же обращайтесь к нам по электронной почте mail@gnpi.ru

С уважением, редакция «Журнала научных и прикладных исследований».

Издательство «Инфинити».

Свидетельство о государственной регистрации ПИ №ФС 77-38591.

Отпечатано в типографии «Принтекс». Тираж 500 экз.

Цена свободная.